

# جامعة قاصدي مرباح - ورقلة

## **كلية الحقوق والعلوم الاقتصادية**



رقم الترتيب : .....  
رقم التسلسل : .....

## **قسم علوم التسيير**

### **مذكرة**

**مقدمة لاستكمال متطلبات شهادة الماجستير**

**في علوم التسيير**

**تخصص : مالية المؤسسة**

**إعداد الطالب: علي بن الضب**

**عنوان:**

## **دراسة تأثير الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة الاقتصادية المدرجة بالبورصة**

د، حالة عينة من الشركات المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية خلال الفترة 2006-2008

نوقشت وأجيزت علينا بتاريخ : 21-أبريل-2009م

**أمام لجنة المناقشة:**

رئيس	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	عمر عزاوي
مقربا	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	عبد الغني دادن
مناقشة	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	يوسف قريشي
مناقشة	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	محمد شيخي
مناقشة	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	هواري سويسى

**السنة الجامعية: 2009/2008**



# جامعة قاصدي مرباح - ورقلة

كلية الحقوق والعلوم الاقتصادية



رقم الترتيب : .....  
رقم التسلسل : .....

قسم علوم التسيير

## مذكرة

مقدمة لاستكمال متطلبات شهادة الماجستير

في علوم التسيير

تخصص : مالية المؤسسة

إعداد الطالب: علي بن الضب

عنوان:

## دراسة تأثير الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة الاقتصادية المدرجة بالبورصة

د، حالة عينة من الشركات المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية خلال الفترة 2006-2008

نوقشت وأجيزت علينا بتاريخ : 21-أبريل-2009م

أمام لجنة المناقشة:

رئيس	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	عمر عزاوي
مقربا	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	عبد الغني دادن
مناقشة	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	يوسف قريشي
مناقشة	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	محمد شيخي
مناقشة	أستاذ محاضر	جامعة ورقلة	هواري سويسى

السنة الجامعية: 2009/2008

(( و قل اعملوا فسيري الله ))

عملكم ورسوله

و المؤمنون وسترون إلى

عالم الغيب و الشهادة

فینبئكم بما كنتم تعملون<sup>1</sup> ))

---

<sup>1</sup> التوبة : (105-104)

## الإهداء

إلى من قال فيهما الله عز وجل "...وقل رب ارحمهما كما  
رباني صغيراً..."

...إلى الوالدين الكريمين حفظهما الله ورعاهما ورزقنا رضاهما

أمي الحنون

أبي العزيز

...إلى أرواح شهداء ثورة التحرير المباركة

...إلى أفراد عائلتي من ياسين إلى العلمي وعائلة بن الضب

...إلى حاملي راية العلم و المعرفة الباحثين عن الحقيقة العلمية

...إلى أصحاب الأيدي المضيئة ...أبناء غزة...أبناء بغداد

...إلى الأصدقاء الذين يسعهم القلب و لا تسعهم هذه

الصفحة

...إلى محبي هذا الوطن و الساهرين على رقيه و ازدهاره

أهدي ثمرة جهدي لهذا

علي

## الشّكر

"...رَبِّيْ أَوْ زَمَانِيْ أَن أَشَكُّرْ نَعْمَلَهُ التَّقِيْ أَنْعَمَتْهُ عَلَيْ  
وَ عَلَى وَالْحَدِيْ..."<sup>2</sup>

بعد المد و الشّكر للمولى عز وجل ل توفيقه لي لإتمام هذا العمل، أتقدم بأسمى عباراته الشّكر و التقدير لاستاذي الفاضل الدكتور : حنان عبد الغني على إشرافه على هذا العمل و ما تقدم به من نص و توجيه و إرشاد طيلة فترة البيشة دون كل أو ملل.

كما لا يفوتي أن أتقدم بالشّكر لأعضاء اللجنة المناقشة على ما سوف يقدمونه من توجيهاته و تصويباته.

كما أتقدم بشكري لزملائي الذين ساهموا في إنجاز هذا العمل من قربه أو من بعيد على رأسهم عبد العزيز خوري، عصام بن الشيش (+31)، عمر قوادربي، أخي عبد الله، إلى السادس الأيمن : خطمع.

علي

## مستخلص البحث

هدف هذه الدراسة إلى قياس تأثير قرار اختيار الهيكل المالي و قرار توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة، حيث شملت الدراسة 60 شركة مدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية خلال الفترة الممتدة ما بين 01/06/2008 - 01/01/2006، موزعة على أربعة قطاعات العقاري، الصناعي، الخدمي، و الغذائي، و ذلك بالاعتماد على نماذج الانحدار الخطى المتعدد و البسيط. قبل الشروع في بناء النموذج و اختبار فرضياته تم اختيار كفاءة السوق المالى الكويتى عند المستوى الضعيف بالاعتماد على اختبارات استقرارية السلسل الرزمنية لسلسلة أسعار أسهم الشركات المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية و المعبر عنها بمؤشر السوق (سعر إقفال) خلال الفترة 29/05/2008-18/06/2001 و المتمثلة في KPSS(1992), PP(1988), ADF(1981), DF(1979), AC

خلصت الدراسة إلى أن سوق الكويت للأوراق المالية تعد سوقاً كفياً عند المستوى الضعيف، و إلى أن متغير الهيكل المالي و متغير سياسة توزيع الأرباح نالا حصة الأسد في تفسير قيمة المؤسسة المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية، و لهما تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة، و هما ليسا بـ واحد بل توجد متغيرات أخرى محاسبية و بورصية لها تأثير ذو معنوية إحصائية و هي حجم المؤسسة، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية و المعبر عنها بـ  $\beta$ .

**الكلمات المفتاح :** قيمة المؤسسة ، طرق التقييم، تكلفة الأموال، سياسة توزيع الأرباح، الانحدار الخطى، كفاءة السوق المالى عند المستوى الضعيف، سوق الكويت للأوراق ، استقرارية السلسل الرزمنية.

## Abstract

L'objet de cette étude est la mesure de l'influence de la structure financière et de la politique des dividendes sur la valeur de l'entreprise cotée en bourse. Afin de tester notre hypothèse, nous avons choisi 60 entreprises cotées à la bourse du Kuwait, entre la période 1/1/2006 et 1/6/2008, sur quatre secteurs; secteur foncière, d'industriel, des services et alimentaire. Dans cette étude, nous utilisons les modèles de régression simple et multiple. Premièrement, nous testons l'efficience du marché boursier au sens faible en utilisant les tests de stationnarité des séries temporelles (DF(1979), ADF(1981), PP(1988) KPSS(1996) sur l'indice boursier (prix de clôture) entre la période 18/06/2001 et 29/05/2008.

Nos résultats montrent que la bourse de Kuwait est un marché efficient au sens faible, et la structure financière et la politique des dividendes ont une influence importante sur la valeur de l'entreprise ( $R^2$  plus 51%). La décision financière (le choix de la structure financière et de la politique des dividendes) n'est pas unique mais il y a d'autres factures qui ont un impact direct sur la valeur de l'entreprise comme la taille de l'entreprise, les rentabilités, le volume de la liquidité, et les risques systématiques ( $\beta$ ).

**Les mots clés :** la valeur de l'entreprise, les méthodes d'évaluation, la structure financière, le coût du capital, la politique des dividendes, les modèles de régression, l'efficience du marché boursier en sens faible، stationnarité des séries temporelles

VII	.....	الإهداء
VII	.....	الشكر
VII	.....	مستخلص البحث
VII	.....	قائمة المحتويات
VII	.....	قائمة الجداول
VII	.....	قائمة الأشكال البيانية
VII	.....	قائمة الرموز و الاختصارات
VII	.....	قائمة الملحق
أ	.....	المقدمة

**الفصل الأول ماهية القيمة و التقييم في النظرية المالية المعاصرة**

001	.....	تمهيد
002	.....	المبحث الأول : ماهية القيمة في النظرية المالية المعاصرة
003	.....	المطلب الأول: مفاهيم أساسية للقيمة
003	.....	المطلب الثاني : مؤشرات إنشاء القيمة
006	.....	المطلب الثالث : منهجي التحليل الأساسي و التحليل الفني
013	.....	المبحث الثاني: ماهية تقييم المؤسسات و الأوراق المالية في النظرية المالية المعاصرة
020	.....	المطلب الأول : مفاهيم أساسية حول تقييم المؤسسات و الأوراق المالية (المفهوم، الدوافع، خطوات العمل).
020	.....	المطلب الثاني : الطرق الكلاسيكية لتقييم المؤسسات الاقتصادية و الأوراق المالية
022	.....	المطلب الثالث : تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات
030	.....	المبحث الثالث : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات المحيط الداخلي و الخارجي
041	.....	المطلب الأول : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات المحيط الخارجي
042	.....	المطلب الثاني : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات المحيط الداخلي
054	.....	خلاصة الفصل
061	.....	

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

062	.....	تمهيد
063	.....	المبحث الأول : سبل تمويل الاحتياجات المالية
064	.....	المطلب الأول : التمويل بالأموال الخاصة
064	.....	المطلب الثاني : التمويل بالاستدانة
068	.....	المطلب الثالث : الهيكل المالي المفهوم و المحددات
074	.....	المبحث الثاني : تكلفة التمويل كمؤشر لاختيار الهيكل المالي
079	.....	المطلب الأول : مؤشرات اختيار الهيكل المالي
079	.....	المطلب الثاني : تكلفة سبل تمويل الاحتياجات المالية
085	.....	المطلب الثالث : تكلفة رأس المال (التكلفة الوسطية المرجحة لهيكل رأس المال CMPC)
097	.....	المبحث الثالث النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة
100	.....	المطلب الأول : النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل سوق تميز بالكفاءة
100	.....	الناتمة
105	.....	المطلب الثاني : النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل سوق تميز بالكفاءة الاقتصادية
113	.....	المطلب الثالث : الهيكل المالي و نظرية الخيارات
119	.....	خلاصة الفصل

## الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة(المقاربـات النـظرـية و النـماذـج

120	.....	الرياضـية)
121	.....	تمهيد
122	.....	المبحث الأول : ماهية سياسة توزيع الأرباح
122	.....	المطلب الأول : مفهوم الأرباح الموزعة (مقسم الأرباح)
123	.....	المطلب الثاني : علاقة التأثير و التأثر بين سياسة توزيع الأرباح و متغيرات البيط الداخلي و الخارجي
130	.....	المطلب الثالث : بدائل و أشكال الأرباح الموزعة
139	.....	المبحث الثاني : المقاربـات النـظرـية المفسـرة لأثـر سيـاسـة التـوزـيعـات عـلـى قـيمـة المؤـسـسـة فـي ظـل فـرضـيات السـوق ذات الكفاءة الناتمة
139	.....	المطلب الأول : المقاربـات النـظرـية فـي ظـل ظـروف التـأـكـد المطلـق
146	.....	المطلب الثاني : المقاربـات النـظرـية فـي ظـل ظـروف عدم التـأـكـد

149	المبحث الثالث : المقاربات النظرية المفسرة لأثر التوزيعات في ظل اختلال افتراضات السوق الكفاءة ...
149	المطلب الأول : سياسة التوزيعات و نظرية المعلومة.....
154	المطلب الثاني : التوزيعات و نظرية التمييز الضريبي.....
	المطلب الثالث : تفسير سياسة التوزيعات و فق نظريات المنظمة (الوكالة، الصفقات) و نظرية أثغر الزبون.....
157	
159	المطلب الرابع : بعض النماذج الرياضية المستخدمة لدراسة سياسة توزيع الأرباح و أثرها على القيمة...
166	خلاصة الفصل.....
167	<b>الفصل الرابع : الدراسة التطبيقية .....</b>
168	تمهيد .....
169	<b>المبحث الأول : التعريف بسوق الكويت للأوراق المالية .....</b>
169	المطلب الأول : الإطار التنظيمي لسوق الكويت للأوراق المالية.....
177	المطلب الثاني : الواقع العملي لسوق الكويت للأوراق المالية.....
183	المطلب الثالث : تطور و أداء سوق الكويت للأوراق المالية.....
191	<b>المبحث الثاني دراسة كفاءة السوق المالي الكويتي عند المستوى الضعيف.....</b>
191	المطلب الأول : عرض بعض أهم الاختبارات المعتمدة لدراسة الاستقرارية السير العشوائي.....
194	المطلب الثاني : اختبار استقرارية مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 2001/06/18-2008/05/29 .
203	<b>المبحث الثالث : دراسة حالة.....</b>
201	المطلب الأول : الإطار العام لدراسة الحالة.....
204	المطلب الثاني : النماذج و معلماتها المقدرة .....
221	المطلب الثالث : تحليل النتائج .....
224	خلاصة الفصل .....
226	الخاتمة .....
228	قائمة المصادر و المراجع .....
237	الملاحق .....
261	فهرس المحتويات .....

## قائمة الجداول

الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
011	نقاط القوة و الضعف لكل مؤشر من مؤشرات إنشاء القيمة.....	الجدول (1-1)
030	مزايا و حدود طرق التقييم.....	الجدول (2-1)
044	اختبار السبيبية لقرارنا بين أسعار الأسهم و الناتج المحلي الخام الحقيقي و الاستثمار لدول OCED خلال الفترة 1970-1992.....	الجدول (3-1)
047	معاملات التحديد بين أسعار أسهم الدول العربية و أسعار البترول و سعر صرف الدولار لمشاهدات يومية خلال المنتصف الأول لسنة 2005.....	الجدول (4-1)
094	جدول اهلاك القرض.....	الجدول (1-2)
115	محاكاة تكلفة الإفلاس باستخدام نموذج BS1976 بتغيير قيمة AE و تثبيت بقية المتغيرات.....	الجدول (2-2)
116	محاكاة تكلفة الإفلاس في ظل وجود تكاليف للمعلومة باستخدام نموذج B1995 بتغيير قيم AE و تكاليف المعلومة، و تثبيت بقية المتغيرات.....	الجدول (3-2)
132	معدل توزيع الأرباح لسنة 2004 لبعض المجمعات الأوروبية المسورة بالبورصة.....	الجدول (1-3)
138	20 مجتمع أوروبي الأولى ذات أكبر عمليات إعادة الشراء .....	الجدول (2-3)
190	معلومات حول أداء بورصة الكويت خلال الربع الأول و الثاني لسنة 2008 مقارنة بالربع الأول لسنة 2007.....	الجدول (1-4)
198	دالة الارتباط الذاتي البسيط و الجزئي لسلسلة مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 2001/06/18-2008/05/29.....	الجدول (2-4)
199	نتائج اختبار ARCH-LM.....	الجدول (3-4)
200	نتائج اختبار ADF.....	الجدول (4-4)
200	نتائج اختبار PP.....	الجدول (5-4)
200	نتائج اختبار KPSS.....	الجدول (6-4)
201	نتائج اختبار (ADF) 1981 لسلسلة الفروقات من الدرجة الأولى مؤشر بورصة الكويت DIK.	الجدول (7-4)
203	توزيع عينة الدراسة حسب القطاعات.....	الجدول (8-4)
207	مصفوفة معاملات الارتباط للمتغيرات الرئيسية.....	الجدول (9-4)
208	مقدرات نموذج الانحدار المتعدد للمتغيرات الرئيسية.....	الجدول (10-4)

211	نتائج اختبار White Heteroskedasticity Test .....	الجدول (11-4)
213	نتائج انحدار الديون القصيرة كدالة في الديون الطويلة.....	الجدول (12-4)
213	نتائج انحدار التوزيعات النقدية كدالة في التوزيعات المجانية والأرباح المحتجزة و إعادة الشراء.....	الجدول (13-4)
214	نتائج انحدار التوزيعات النقدية كدالة في الهيكل المالي .....	الجدول (14-4)
214	نتائج انحدار التوزيعات المجانية كدالة في الهيكل المالي .....	الجدول (15-4)
215	نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في الهيكل المالي (DATCP, DLTCP) و سياسة توزيع الأرباح (DM, DND, RACH)	الجدول (16-4)
215	نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في الهيكل المالي (DATCP, DLTCP) .....	الجدول (17-4)
216	نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في سياسة توزيع الأرباح (DM, DND, RACH) .....	الجدول (18-4)
216	مصفوفة معاملات الارتباط بين المتغيرات الثانوية(حجم المؤسسة، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية).....	الجدول (19-4)
217	نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في المتغيرات الثانوية (RE, RCP, DIS, Beta) .....	الجدول (20-4)
218	نتائج انحدار المردودية الاقتصادية كدالة في المتغيرات الثانوية (LNAE, RCP, Beta, DIS) .....	الجدول (21-4)
218	نتائج انحدار المخاطر النظامية كدالة في المتغيرات الثانوية (LNAE, RE, RCP, DIS) .....	الجدول (22-4)
221	نتائج انحدار كل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة على حجم المؤسسة.....	الجدول (23-4)
221	نتائج انحدار كل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة على المردودية الاقتصادية....	الجدول (24-4)
222	نتائج انحدار سياسة توزيع الأرباح بمختلف أشكالها على المردودية المالية.....	الجدول (25-4)
222	نتائج انحدار سياسة توزيع الأرباح بمختلف أشكالها على حجم السيولة.....	الجدول (26-4)

**قائمة الأشكال البيانية**

الصفحة	عنوان الشكل	رقم الشكل
005	العلاقة بين مختلف أنواع قيمة المؤسسة و التدفقات المستقبلية لها.....	الشكل (1-1)
006	تطور مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم الأداء المالي.....	الشكل (2-1)
009	التمويل بواسطة الأسواق المالية و التمويل البنكي في المنطقة الأوروبية ما بعد 1980.....	الشكل (3-1)
014	التمثيل البياني بالأعمدة مع اتجاهي للسوق الصعودي و التزولي.....	الشكل (4-1)
015	التمثيل البياني لحركات أسعار الأسهم بالاعتماد على خريطة الشمعدان.....	الشكل (5-1)
016	التمثيل البياني لكل من نقاط الدعم و المقاومة.....	الشكل (6-1)
022	المنظور المباشر وغير المباشر لطرق التقييم.....	الشكل (7-1)
032	أثر تغير سعر الممارسة على قيمة خيار الشراء.....	الشكل (8-1)
033	أثر تذبذبات أسعار الأصل محل التعاقد على قيمة الخيار.....	الشكل (9-1)
033	أثر مدة حياة الخيار على قيمة خيار الشراء.....	الشكل (10-1)
036	قيمة الأموال الخاصة من منظور نظرية الخيارات.....	الشكل (11-1)
040	تقسيم قيمة الأصل الاقتصادي من منظور المساهمين(خيار الشراء).....	الشكل (12-1)
044	العلاقة بين الناتج المحلي الخام الحقيقي و أسعار الأسهم لـ 7 دول عظمى في العالم خلال الفترة : 1970-1992 .....	الشكل (13-1)
050	مستويات الكفاءة تبعاً للمعلومات المستخدمة و إمكانية تحقيق الأرباح غ العادية.....	الشكل (14-1)
056	تطور مبلغ الاندماج-الحياة على المستوى العالمي خلال الفترة 1997-2006 (بالمليار دولار) .....	الشكل (15-1)
059	نسبة التسعير بالأسواق المحلية و الأجنبية لبعض المجموعات الأوروبية.....	الشكل (16-1)
071	سير عملية قرض الإيجار التمويلي.....	الشكل (1-2)
077	دورة حياة المؤسسة و هيكلها المالي.....	الشكل (2-2)
078	تأثير نمو الأنشطة على المخاطر النظمية Bouygues Bêta بجمع.....	الشكل (3-2)
080	دوره التمويل و توزيع ثروة المؤسسة كتغذية رجعية.....	الشكل (4-2)
081	التقديم الهندسي للأثر الإيجابي الرافعة المالية.....	الشكل (5-2)

082	التقدیم الهندسي للأثر السلبي للرافعة المالية.....	الشكل (6-2)
088	منحنی تکلفة السهم العادي حسب نموذج MEDAF (خط السوق).....	الشكل (7-2)
089	علاوة المخاطرة في الدول النامية خلال الفترة 2001-2004.....	الشكل (8-2)
090	علاوة المخاطرة في أوروبا خلال الفترة 1986-2004.....	الشكل (9-2)
098	التكلفه الوسطية المرجحة لميكل رأس المال.....	الشكل (10-2)
101	العلاقة بين الهيكل المالي وتكلفه الأموال المالي و قيمة المؤسسة حسب المدخل الحدي.....	الشكل (11-2)
102	العلاقة بين الهيكل المالي وتكلفه رأس المال و قيمة المؤسسة حسب مدخل صافي ربح العمليات.....	الشكل (12-2)
103	أثر الهيكل المالي على تکلفة رأس المال و قيمة المؤسسة حسب المدخل التقليدي .....	الشكل (13-2)
106	العلاقة بين الرافعة المالية و قيمة المؤسسة حسب نظرية الاقتصاد في الضريبة .....	الشكل (14-2)
108	العلاقة بين نسبة الرفع المالي و معدل المردودية المفروض في ظل وجود تکلفة لإفلاس.....	الشكل (15-2)
109	تأثير تکلفة الإفلاس على تکلفة رأس المال و على قيمة المؤسسة في حالة وجود ضرائب.....	الشكل (16-2)
112	تأثير تکلفة الإفلاس و تکلفة الوکالة على قيمة المؤسسة في ظل وجود ضرائب.....	الشكل (17-2)
113	تقسيم قيمة الأصل الاقتصادي من منظور الدائنين (خيار البيع).....	الشكل (18-2)
128	معدل توزيع الأرباح في الولايات المتحدة الأمريكية و المنطقة الأوروبية خلال الفترة 1973-2005	الشكل (1-3)
130	تشخيص الوضعية المالية للمؤسسة باستخدام مصفوفة BCG .....	الشكل (2-3)
134	ربحية السهم الواحد BPA المعدلة لجمع L'Oreal خارج النشاط الصيدلاني خلال الفترة 2005-1980 .....	الشكل (3-3)
135	توزيعات السهم الواحد DPA المعدلة لجمع L'Oreal خلال الفترة 1980-2005 .....	الشكل (4-3)
135	ربحية السهم الواحد BPA المعدلة لجمع Peugeot خلال الفترة 1980-2005 .....	الشكل (5-3)
136	توزيعات السهم الواحد DPA المعدلة لجمع Peugeot خلال الفترة 1980-2005 .....	الشكل (6-3)
138	تطور عمليات LBO في المنطقة الأوروبية خلال الفترة 1982-2001 .....	الشكل (7-3)
139	تطور الانخفاض في الاستدانة و إرجاع رأس المال للمساهمين و النمو لبعض المؤسسات في أوروبا خلال الفترة جوبلية 2002 - أوت 2004 .....	الشكل (8-3)
142	أثر دفع توزيعات استثنائية على سعر سهم بجمع BOUYGUES في شهر جانفي 2005 .....	الشكل (9-3)
145	سياسة توزيع محمل الأرباح و أثراها على المساهمون الجدد و القدامى .....	الشكل (10-3)
146	حالة التوزيعات أكبر من النتائج .....	الشكل (11-3)

146	التدفقات العائدة لصالح المساهمين الجدد .....	الشكل (12-3)
152	أثر الإعلان عن التوزيعات على قيمة السهم من منظور نظرية الإشارة .....	الشكل (13-3)
156	تطور معدل الضريبة على التوزيعات و معدل الضريبة على فوائض القيمة في USA .....	الشكل (14-3)
161	النموذج البياني لاختبار مصداقية النظريات المفسرة لأثر سياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة.....	الشكل (1-4)
172	الميكل التنظيمي لبورصة الكويت.....	الشكل (2-4)
186	تطور مؤشر سوق الكويت المحسوب من قبل AMF خلال الفترة جويلية 2007 – جوان 2008	الشكل (3-4)
186	يبين تركيبة مؤشر صندوق النقد العربي في الربع الأول و الربع الثاني من سنة 2008 .....	الشكل (4-4)
188	تطور الرسملة البورصية لسوق الكويت خلال السادس الأول لسنة 2008 .....	الشكل (5-4)
188	توزيع القيمة السوقية للأسهم المتداولة على القطاعات بسوق الكويت خلال الربع الأول لسنة 2008	الشكل (6-4)
189	تطور مؤشر التداول اليومي لبوصة الكويت خلال السادس الأول لسنة 2008 .....	الشكل (7-4)
190	توزيع كمية الأسهم المتداولة على القطاعات بسوق الكويت خلال الربع الأول لسنة 2008 .....	الشكل (8-4)
192	تطور سعر صرف الدينار الكويتي مقابل الدولار الأمريكي خلال السادس الأول لسنة 2008 .....	الشكل (9-4)
195	إستراتيجية مبسطة لاختبارات الجذر الوحدوي.....	الشكل (10-4)
197	تطور مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة(يومية) 2008/05/29-2001/06/18 .....	الشكل (11-4)
201	تطور الفروقات من الدرجة الأولى DIK لسلسلة مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 2008/05/29-2001/06/18 .....	الشكل (12-4)
202	التوزيع الاحتمالي لسلسلة الفروقات من الدرجة الأولى لمؤشر بورصة الكويت DIK .....	الشكل (13-4)
206	إستراتيجية مبسطة لبناء نماذج الانحدار.....	الشكل (14-4)
209	التمثيل البياني للسلسلة الحقيقية مع النموذج المقدر لدالة القيمة السوقية للمؤسسة VB .....	الشكل (15-4)
210	التمثيل البياني لبواقي النموذج المقدر.....	الشكل (16-4)
212	التوزيع الاحتمالي للبواقي مع القيم الحرجة لـ Skewness, Kurtosis و إحصائية- Jarque-Bera .....	الشكل (17-4)

## قائمة الاختصارات و الرموز

الدالة	الاختصار / الرمز
الرموز	
درجة الحساسية ( ميل خط الانحدار)	$\beta$
درجة الحساسية مردودية الأصل الاقتصادي لمردودية السوق	$\beta_{AE}$
درجة الحساسية مردودية الأموال الخاصة لمردودية السوق	$\beta_{cp}$
درجة الحساسية مردودية الاستدانة لمردودية السوق	$\beta_D$
تكلفة المعلومة للورقة المالية $T$	$\lambda_T$
تكلفة المعلومة المتوسطة للأوراق المالية بالسوق	$\lambda_M$
الانحراف المعياري	$\delta$
التغير	$\Delta$
المخاطر الكلية و تمثل في تشتت السوقية للمؤسسة	$\sigma_{VB}$
القيمة العشوائية للعامل الخاص بالأصل $i$ في الفترة $t$	$\tilde{\varepsilon}_{it}$
المردودية العشوائية في الفترة $t$ للأصل $i$	$\tilde{R}_{it}$
معامل حساسية الأصل $i$ للعامل $k$	$\tilde{b}_{ik}$
معامل حساسية الأصل $i$ للعامل $k$	$\tilde{b}_{ik}$
القيمة العشوائية التي يأخذها العامل $K$ لحمل الأصول في الفترة $t$	$\tilde{f}_{kt}$
المعامل يختلف معنويًا عن الصفر عند نسبة مجازفة 1%	*
المعامل يختلف معنويًا عن الصفر عند نسبة مجازفة 5%	**
المعامل يختلف معنويًا عن الصفر عند نسبة مجازفة 10%	***

## **A**

قيمة الدفعه	$a$
ديكي فلر المطور	$ADF$
الأصل الاقتصادي	$AE$
التمويل الذاتي	$AF$
شركة البحث و إدارة الاستثمارات	$AIMR$
مؤشر جونسون	$alpha$
صندوق النقد العربي	$AMF$
الأصل الصافي المصحح	$ANC$
الانحدار الذاتي من الدرجة $P$	$AR(P)$

الانحدار الذاتي لتجانس التباين الشرطي	<i>ARCH</i>
انحدار ذاتي و متوسطات متحركة	<i>ARMA</i>
<b>B</b>	
مكتب الاستشارات بيوبتن	<i>BCG</i>
بنك التنمية المحلية	<i>BDL</i>
بيتا مقياس المخاطر النظامية	<i>Beta</i>
الاحتياج في رأس المال العامل	<i>BFR</i>
الاحتياج في رأس مال العامل للاستغلال	<i>BFRE</i>
ربحية السهم الواحد	<i>BPA/EPS</i>
سعر البترول	<i>BRT</i>
<b>C</b>	
القدرة على التمويل الذاتي	<i>CAF</i>
السعر السوقي للأصل محل التعاقد	<i>Cas</i>
الرسالة البورصية	<i>CB</i>
تكلفة الإفلاس	<i>CF</i>
تكلفة الإفلاس في حالة وجود تكاليف للمعلومة	<i>CFI</i>
التدفق النقدي المتولد عن الاستثمار	<i>CFROI</i>
إعتمادات تحريك الحقوق التجارية	<i>CMCC</i>
التكلفة الوسطية المرجحة لرأس المال	<i>CMP</i>
لجنة تنظيم و مراقبة عمليات البورصة	<i>COSOB</i>
التباین المشترك	<i>COV(.,.)</i>
الأموال الخاصة	<i>CP</i>
القرض الشعبي الجزائري	<i>CPA</i>
العمولة الجد مرتفعة الخاصة بالملکشوف	<i>CPFD</i>
الأموال الخاصة للسهم الواحد	<i>CPPA</i>
<b>D</b>	
الاستدانة	<i>D</i>
الاستدانة الصافية	<i>D net</i>
دينار جزائري	<i>DA</i>
الاهتالكات و المؤونات	<i>DAM</i>
نسبة الديون قصيرة الأجل إلى الأموال الخاصة	<i>DATCP</i>
خصم التدفقات النقدية المتاحة	<i>DCF</i>

التوزيعات المدفوعة	<i>DD</i>
ديكى فلر	<i>DF</i>
التوزيعات في شكل أسهم مجانية(منحة)	<i>DG</i>
التغير في مؤشر الكويت	<i>DIK</i>
حجم السيولة (المتاح)	<i>DIS</i>
دينار كويتي	<i>DK</i>
نسبة الديون طويلة الأجل إلى الأموال الخاصة	<i>DLTCP</i>
التوزيعات النقدية	<i>DM</i>
نسبة الأرباح غير الموزعة (المتحزة)	<i>DND</i>
توزيعات السهم الواحد	<i>DPA</i>
سلسلة زمنية متكاملة من الدرجة الأولى	<i>DS</i>
نسبة إجمالي الديون إلى الأموال الخاصة	<i>DTCP</i>
دارين واتسون	<i>DW</i>

## **E**

أساس اللوغاريتم النيري	<i>e</i>
الأمل الرياضي ()	<i>E()</i>
معدل المردودية المفروض	<i>E(R)</i>
الفائض الإجمالي للاستغلال	<i>EBE</i>
الاقتصاد في الضريبة	<i>EI</i>
الرافعة المالية للمؤسسة	<i>ELe</i>
الرافعة المالية الشخصية	<i>ELP</i>
فائض خزينة الاستغلال	<i>ETE</i>
معدل الفائدة لدى البنوك الأوروبية	<i>EURIBOR</i>
القيمة المضافة الاقتصادية/ربح الاقتصادي	<i>EVA/PE</i>
الجمعية الأوروبية	<i>EVCA</i>

## **F**

المصاريف المالية الصافية	<i>F.F.Net</i>
الفيدرالية البنكية للإتحاد الأوروبي	<i>FBE</i>
التدفق النقدي الحر	<i>FCF</i>
المصاريف المالية	<i>FF</i>
رأس المال العامل الصافي الإجمالي	<i>FRNG</i>
التدفق النقدي المتاح المقدر في الفترة <i>t</i>	<i>Ft</i>

تدفق الخزينة المتاح	<i>FTD</i>
<b>G</b>	
معدل النمو	<i>g</i>
جوردن و لتنر	<i>G,L</i>
نمذج الانحدار الذاتي لتجانس التباين الشرطي المعممة	<i>GARCH</i>
جوردن و شابورو	<i>GS</i>
خط هاتف لاسلكي	<i>GSM</i>
<b>H</b>	
فرضيات السوق الكفاءة	<i>HME</i>
<b>I</b>	
معدل الفائدة	<i>i</i>
مبلغ الاستثمار	<i>I</i>
المعيار المحاسبي الدولي الأول	<i>IAS 01</i>
المعايير المحاسبية الدولية/ المعايير الدولية للتقارير المالية	<i>IAS/IFRS</i>
المعيار المحاسبي الدولي رقم 12	<i>IAS12</i>
الضرائب على أرباح الشركات	<i>IBS=IS</i>
المعيار المحاسبي الدولي رقم 33	<i>IFRS 33</i>
مؤشر الكويت	<i>IK</i>
معدل الضريبة على فائض القيمة	<i>ipv</i>
معدل الضريبة على التوزيعات	<i>irg</i>
مؤشر شارب	<i>Ish</i>
مؤشر ترينيور	<i>Itre</i>
لجنة معايير التقييم الدولية	<i>IVSC</i>
<b>K</b>	
تكلفة رأس المال	<i>K</i>
تكلفة الأموال الخاصة	<i>Kcp</i>
تكلفة الاستدانة	<i>Kd</i>
<b>L</b>	
معامل التأخير	<i>L</i>
تمويل عمليات السيطرة. مصادر معظمها قروض	<i>LBO</i>

معدل الفائدة لدى البنوك بلندن	<i>LIBOR</i>
مضاعف لاغرانج	<i>LM</i>
اللوغاريتيم البييري لإجمالي الأصول	<i>LNAE</i>
لوغاريتيم البييري	<i>LOG</i>
دفعة قرض الإيجار	<i>Lt</i>
<b><i>M</i></b>	
مبلغ القرض	<i>M</i>
مضاعف القدرة على التمويل الذاتي	<i>MCAF</i>
المبلغ الحاسبي للأموال الخاصة	<i>MCCP</i>
طريقة المربعات الصغرى العادلة	<i>MCO</i>
نموذج التقييم بالمراجعة	<i>MEA/APT</i>
مضاعف الفائض الإجمالي للاستغلال	<i>MEBE</i>
نموذج توازن الأصول المالية	<i>MEDAF/CAPM</i>
مدجلياني و ميلر	<i>MM</i>
مضاعف نتيجة الاستغلال	<i>MRexp</i>
القيمة المضافة السوقية	<i>MVA</i>
<b><i>N</i></b>	
دالة التوزيع الطبيعي	<i>N()</i>
<b><i>O</i></b>	
منظمة التعاون و التنمية الاقتصادية	<i>OCED</i>
المنظمة العالمية للتجارة	<i>OMC</i>
نسبة الاستدانة المثالية	<i>Opt</i>
<b><i>P</i></b>	
معدل الرسمة البورصية إلى الأموال الخاصة	<i>PBR</i>
سياسة توزيع الأرباح	<i>PD</i>
مضاعف السعر إلى العائد	<i>PER</i>
سعر ممارسة	<i>Pex</i>
سعر الورقة المالية في الزمن $i$	<i>Pi</i>
الناتج المحلي الخام	<i>PIB</i>
علاوة السيولة	<i>PL</i>
المؤسسات المتوسطة و الصغيرة	<i>PME</i>
نظرية الالتقاط التدرجى التمويل	<i>POT</i>

فليبيس و بيرو	<i>PP</i>
بدل المخاطرة	<i>PR</i>
احتمال إحصائية فيشر	<i>PROB F</i>
فائض القيمة / نقصان القيمة	<i>PV/MV</i>
<b><i>Q</i></b>	
مؤشر توبيخ	<i>Q</i>
معامل الاستحداث	<i>q(s)</i>
<b><i>R</i></b>	
إعادة شراء الأأسهم (أأسهم خزينة)	<i>RACH</i>
مردودية الأموال الخاصة	<i>Rcp</i>
مردودية الأموال الخاصة أو المردودية المالية	<i>RCP</i>
المردودية الاقتصادية	<i>RE</i>
نتيجة الاستغلال	<i>Rexp</i>
مردودية السوق	<i>R<sub>M</sub></i>
النتيجة الصافية	<i>Rnet</i>
المردودية الاقتصادية و المالية	<i>ROCE, ROE</i>
معدل المردودية بدون مخاطرة	<i>Rsr</i>
عائد السهم	<i>Rt</i>
<b><i>S</i></b>	
رصيد العمليات الاستثنائية التي لها تأثير على الخزينة	<i>S.O.E</i>
نظام الرقابة الداخلية	<i>SCI</i>
سعر الصرف	<i>SE</i>
أصحاب المصالح	<i>SH</i>
الرسائل النصية القصيرة	<i>SMS</i>
<b><i>T</i></b>	
مدة حياة الخيار	<i>T</i>
نظيرية تكلفة الوكالة	<i>TCA</i>
نظيرية تكلفة الصفقات	<i>TCT</i>
معدل التوزيعات	<i>TD</i>
معدل التوزيعات غير المدفوعة (احتياز الأرباح)	<i>TND</i>
معدل المردودية المفروض	<i>TRA</i>
معدل المردودية الداخلي	<i>TRI</i>

عائد المساهم الكلي	<i>TSR</i>
الرسم على القيمة المضافة	<i>TVA</i>
<i>U</i>	
الولايات المتحدة الأمريكية	<i>USA</i>
المبادئ المحاسبية المقبولة قبولاً عاماً في الولايات المتحدة الأمريكية	<i>UAS GAAP</i>
<i>V</i>	
القيمة الحالية	<i>VA</i>
القيمة الحالية لتكلفة الوكالة	<i>VACA</i>
القيمة الحالية لتكلفة الإفلاس	<i>VACF</i>
القيمة الحالية للاقتصاد في الضريبة	<i>VAEI</i>
القيمة الحالية لمؤسسة غير مستدينة	<i>VAENE</i>
القيمة الحالية الصافية	<i>VAN</i>
القيمة البورصية للمؤسسة	<i>VB</i>
قيمة الأموال الخاصة	<i>Vcp</i>
القيمة الدفترية	<i>VDOC</i>
قيمة المؤسسة الموزعة للأرباح	<i>VED</i>
قيمة المؤسسة غير الموزعة للأرباح	<i>VEND</i>
قيمة الخيار	<i>Vo</i>
قيمة الخيار الشراء	<i>VOA</i>
حجم التداول	<i>VOL</i>
القيمة الباقي للمؤسسة في نهاية المدة	<i>VRn</i>
<i>Y</i>	
معدل الاستحداث اليومي	<i>Yq</i>

### قائمة الملاحق

الصفحة	عنوان الملاحق	رقم الملاحق
240	طبيعة تأثير محددات الخيار على قيمته.....	الملحق 01
241	معدل الضرائب على الأرباح وعلى القيمة المضافة في بعض دول في العالم و في الكويت....	الملحق 02
243	مثال عن كيفية حساب تكلفة رأس المال في الدول النامية حسب نموذج .....F. Bancel	الملحق 03
244	توزيعات الأرباح و إعادة الشراء للشركات المكونة لمؤشر CAC40 .....	الملحق 04
245	معلومات عن عينة المؤسسات المعتمدة في الدراسة .....	الملحق 05
250	نموذج لبطاقة المعلومات عن الشركات محل الدراسة و المعدة من قبل لجنة البورصة .....	الملحق 06
251	مؤشرات بورصية للأسواق المالية العربية خلال 2007-2008 .....	الملحق 07
253	أثر الإعلان عن التوزيعات على سعر السهم و حجم التداول لبعض المؤسسات المدروسة .	الملحق 08
254	نتائج اختبار وايت التقاطعي لبواقي النموذج الكلي .....	الملحق 09
255	جدول قانون التوزيع الطبيعي المركز المختصر .....	الملحق 10
256	جدول قانون توزيع كاي تريبيع .....	الملحق 11
257	جدول دارلين واتسون .....	الملحق 12
258	جداول ديككي فلر .....	الملحق 13
259	قوانين إعادة الشراء في فرنسا، بريطانيا ، ألمانيا، أمريكا .....	الملحق 14

# **المقدمة**

مقدمة

شهدت الساحة الدولية تطورات باللغة الأهمية في العقود الأخيرة من القرن السابق، فبعد نهاية الحرب العالمية الثانية تم إنشاء نظام مالي دولي (صندوق النقد الدولي، البنك الدولي) يعمل على تمويل مشاريع إعادة تعمير ما دمرته الحرب، بالإضافة إلى إدارة النقد على المستوى الدولي، و بعد فترة برزت كتلتان متناظرتان ذات توجهين إيديلوجيين متناقضين و متصارعين يحاول الواحد منهم بسط نفوذه؛ انتهت هذه الحرب الباردة بزواج الاتحاد السوفيتي، و ظهور الأحادية القطبية.

كانت الدول العربية في تلك الفترة منهكة اقتصادياً بسبب مخلفات الاستعمار، وارتفاع خدمة المديونية التي أعاقة التنمية فيها، مما دفعها للعمل على تنمية اقتصاديات هذه الدول من خلال البحث عن سبل للتمويل وتشجيع المنافسة من خلال خصخصة الشركات، و جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة وغير المباشرة؛ تحقيق هذا المدف ي يكون من خلال إيجاد أسواق مالية على قدر معين من الكفاءة من أجل التقييم العادل، و التخصيص الأمثل للموارد.

واجهت اقتصاديات الدول العربية في مطلع القرن الواحد والعشرين تحديات كبيرة في ظل العولمة و تحرير التجارة الخارجية، و ثورة الاتصالات، و الإنترنيت، و اشتداد حدة المنافسة على جذب الاستثمارات الأجنبية، و نمو عمليات الاندماج (يوم الاثنين الاتحادي 18/10/1997<sup>3</sup>) بين الشركات دولية النشاط التي أصبحت عبارة عن كيان عملاق يسيطر على الحصة السوقية في عالم اليوم الذي قد لا يوجد فيه مكان للمؤسسات صغيرة الحجم؛ التي يمكن وصفها بمحلات صغيرة الحجم<sup>4</sup> غير قادرة على مواجهة المنافسة الشرسة السائدة على المستوى العالمي.

لذلك يمكن اعتبار عامل النمو من بين أهم عوامل نجاح المؤسسات، و استمرارها من خلال مواجهة المنافسة؛ هذا النمو يكون داخلياً من خلال الزيادة في حجم الاستثمارات، أو خارجياً من خلال القيام بعمليات الاندماج، و الاتحاد، و الحيازة، و الاستحواذ؛ يتطلب هذا الخيار الاستراتيجي أدوات لتقسيم الأداء و لتقدير المؤسسات، في ظل وجود إدارة مالية ذات كفاءة، و فعالية تعمل على تحقيق المهدى الرئيس لها.

يُكمن المُدْفَع من أي مشروع استثماري في تحقيق العائد، و الذي بدوره يرتبط بدرجة معينة من المخاطرة؛ لذلك يسعى المستثمر إلى تعظيم العوائد في ظل درجة معينة من المخاطرة، أو إلى تدنّي المخاطرة عند نسبة معينة من العائد. كان يُعتقد في السابق أن المُدْفَع الرئيسي للإدارة المالية هو تعظيم الأرباح، حيث وجّهت لهذا المُدْفَع عدّة انتقادات على رأسها عدم الأخذ في الحسبان القيمة الزمنية للنقدود، ثم ظهر هدف آخر نيو كلاسيكي تمثل في تعظيم ثروة المالك، و الذي وجه له انتقاد عدم الأخذ في الحسبان درجة المخاطرة، ليظهر بعد ذلك المُدْفَع الحديث، و التمثّل في تعظيم قيمة المؤسسة؛ و يتم تحقيق هذا المُدْفَع إما عن طريق تعظيم القيمة السوقيّة لأسهم المؤسسة (**MVA**)؛ و الذي يطرح مشكل كفاءة السوق المالي، أو عن طريق تدنّي تكلفة التمويل و تعظيم المردودية الاقتصاديّة بعد الضريبيّة النظوريّة، و هو ما يُعرف بالقيمة المضافة الاقتصاديّة (**EVA**).

ظهر بعد انفصال الملكية عن التسيير صراع الوكالة؛ و الذي أدى إلى ظهور تكاليف عُرفت بتكلفة الوكالة؛ حيث ضربت تكلفة هذه الأجيزة المدفوعة في المصايم، ففي الفكر الحديث أصبحت المؤسسة عبارة عن مركز للتعاقد، و

<sup>3</sup> فردریک تشوی، کارول آن فروست & جاری میک، **المحاسبة الدولية**، ترجمة محمد عصام الدين زايد، دار المريخ، الرياض، 2008، ص 404.

<sup>4</sup> طارق عبد العال حماد ، التقييم وإعادة هيكلة الشركات ، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2008. ص 7.

يشترط أن يكون متوازناً، ولأجل ذلك جاءت أنظمة الحكومة كحل أو أسلوب لمعالجة هذا الإشكال؛ و بالرغم من ذلك يبقى تحقيق الهدف الحديث صعب المنال كونه تابع لعدة متغيرات سواء كانت كمية أو نوعية، جزئية أو كلية، ظاهرة أو كامنة، خارجية أو داخلية... . من ثمة جاءت هذه الدراسة لتركيز على أهم المتغيرات المتمثلة في الهيكل المالي، الذي قد ينجم عنه مخاطر مالية بسبب زيادة الرفع المالي، و متغير سياسة توزيع الأرباح كأحد مكونات معدل المردودية الفعلية، و ذلك من خلال قياس تفسيرهما و تأثيرهما لـ/على قيمة المؤسسة، و هي المترجمة في الأخير لأداء السوق المالي ككل، و ذلك تحت الإشكالية الرئيسية للدراسة.

## I. إشكالية الدراسة :

تتأثر قيمة المؤسسة بالعديد من المتغيرات المختلفة، و المتعددة سواء على مستوى المحيط الخارجي، أو المحيط الداخلي؛ فمتغيرات هذا الأخير هي في يد المسيرين، و متخذي القرار، و بالتالي يمكن التحكم فيها على عكس الأخرى، التي هي بمثابة مخاطر لابد من إدارتها، من بين أهم تلك العوامل الداخلية القرارات المالية خصوصاً<sup>5</sup>.

يدرس هذا البحث قياس تفسير وتأثير قرار اختيار الهيكل المالي وقرار توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المسيرة بالبيئة، صة، و ذلك تحت الاشكالية الى تمسية للباحث، و المتمثلة في :

٧ ما مدى تأثير كل من الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح لقيمة المؤسسة الاقتصادية المسورة بالبورصة و تفسيرها لها ؟  
تندرج تحت هذه الإشكالية الرئيسية سبع إشكاليات فرعية و هي :

1. ما هي أدوات اختبار الكفاءة عند المستوى الضعيف وهل تعتبر سوق الكويت سوقاً كفراً عند هذا المستوى؟
  2. في ظل تعدد مفهوم قيمة المؤسسة وطرق تحديدها و العوامل المؤثرة فيها ما مدى تفسير كل من الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح لقيمة المؤسسة؟
  3. ما مدى تأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة؟
  4. ما مدى تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة؟
  5. أي المتغيرين أكثر تفسيراً للقيمة الهيكل المالي أم التوزيعات؟
  6. ما مدى تأثير كل من المتغيرات الثانوية (حجم المؤسسة، المردوديات، السيولة، المخاطر النظامية) على قيمة المؤسسة؟ و هل يمكن القول أن المستثمر الكويتي مستثمراً واعياً من خلال مراعاة للمردودية الاقتصادية قبل المالية، و مراعاة المخاطر المالية بجانب المردودية؟
  7. هل هناك تأثير للمتغيرات الثانوية (حجم المؤسسة، المردوديات، السيولة، المخاطر النظامية) على كل من الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح؟

لإجابة على هذه الإشكاليات في هذا البحث تم الاعتماد على سبع فرضيات أساسية و هي:

5 القرارات المالية هي قرار الاستثمار و قرار التمويل و قرار توزيع الأرباح.

## II. فرضيات الدراسة :

1. يعتبر السوق المالي الكويتي غير كفء عند المستوى الضعيف؛
2. يفسر كل من الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح قيمة المؤسسة بدرجة عالية ذات معنوية إحصائية تفوق باقي المتغيرات؛
3. يحظى الهيكل المالي بتأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة؛
4. يوجد لسياسة توزيع الأرباح تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة؛ و هذا التأثير مختلف تبعا لنوع السياسة؛
5. يكون تأثير الهيكل المالي أقل من مختلف سياسيات التوزيع و المستثمر الكويتي مستثمرا غير واعيا من خلال المراعة للمردودية دون المخاطرة ؟
6. تعد المتغيرات الثانوية (الحجم، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية) عوامل ذات تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة، و المستثمر الكويتي مستثمرا واع من خلال المراعة للمردودية الاقتصادية قبل المالية؛
7. يوجد المتغيرات الثانوية (الحجم، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية) ذات تأثير ذو معنوية إحصائية على المتغيرات الرئيسية المستقلة (الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح مختلف أشكالهما)؛

III. مبررات اختيار الموضوع: تم اختيار هذا الموضوع بناءً على حملة من الاعتبارات نوجز منها:

- ✓ نمو عمليات إعادة شراء الأسهم كسياسة توزيع الأرباح بمعدلات متزايدة، ففي المنطقة الأوروبية<sup>6</sup> كانت جد مرتفعة<sup>7</sup>.
- ✓ 38.08% من الأطروحتات في فرنسا في مجال مالية المؤسسة، و مالية الأسواق، في مجال الكفاءة و تقدير الأصول خلال الفترة 2004/2000 و هي الرائدة<sup>8</sup>؛
- ✓ تزايد عمليات النمو الخارجي في الآونة الأخيرة كاستراتيجية لتعظيم قيمة المؤسسة على المستوى العالمي، مما يتطلب البحث عن طرق للتقدير و اردياد أهمية التقديم.
- ✓ قلة الدراسات العربية في هذا المجال خصوصا دراسة الكفاءة عند المستوى الضعيف<sup>9</sup>؛
- ✓ تشابه الاقتصاد الجزائري مع الاقتصاد الكويتي من ناحية اعتماد الاقتصاد على عائدات المحروقات؛
- ✓ تعتبر السوق المالية الكويتية هي السوق الوحيدة عربيا من ناحية التعامل بالخيارات على الأسهم.

IV. أهمية الدراسة : هذا الموضوع ذو أهمية بالغة و ذلك لعدة اعتبارات موضوعية يمكن حصرها في النقاط التالية :

- ✓ ارتباط هذا الموضوع بالهدف الحديث للإدارة المالية، و المتمثل في تعظيم قيمة المؤسسة؛

6 Jacques HAMON, Le rachat d'actions : une politique de valorisation des actions ? in cahiers de recherche n°9801, Université Paris IX Dauphine.P10.

7 أنظر الملحق رقم 04

8 Fabrice HERVE, L'état des thèses en finance 2000-2004, 17èmes journées national de IAE 13/09/2004, IAE de Lyon.PP 10-14.

9 وائل إبراهيم الراشد, حركة أسعار عشوائية أم تنبؤات و كفاءة سوق الكويت للأوراق المالية؟, (29/07/2008) [www.kku.edu.sa](http://www.kku.edu.sa)

- ✓ يركز على إنشاء القيمة؛ و التي تعتبر منظور إستراتيجي حديث خاصة بعد سلسلة القيمة لبورتر؛
  - ✓ تزايد عمليات النمو الخارجي على المستوى العالمي، و إستراتيجيات التوسيع نتيجة المندسة المالية كأساليب لتعظيم القيمة؛
  - ✓ إشكالية تحديد الهيكل المالي الأمثل التي مازالت محل جدل و بحث؛
  - ✓ صعوبة إيصال المعلومات الإستراتيجية بين المساهمين و المالك، و بروز نظرية الإشارة؛
  - ✓ التركيز على تحليل آثار القرار التمويلي على قيمة المؤسسة؛
  - ✓ البعد الجزئي و المتمثل في معرفة تأثير القرارات الداخلية بالمؤسسة، و البعد الكلي معرفة محددات أسعار الأسهم؛
- بعد التعريف بأهمية الدراسة، نحاول في هذه النقاط إبراز أهداف الدراسة الأساسية و التي يمكن عرضها في ما يلي :

#### V. أهداف الدراسة : تهدف هذه الدراسة إلى جملة من المدافع التي يمكن حصر أهمها في النقاط التالية :

- ✓ الوقوف على القدرة التفسيرية للقرارات التمويلية (قرار اختيار الهيكل المالي، قرار توزيع الأرباح) على قيمة المؤسسة و من ثم على أسعار أسهم الدول العربية؛
- ✓ التعمق في طرق التقييم المعتمدة و اختبار إمكانية تطبيقها و الوقوف على النقائص و الصعوبات خاصة في ظل الإصلاحات الحاسبية الوطنية (مشروع المخطط الحاسبي الوطني الجزائري)<sup>10</sup>؛
- ✓ إبراز العوامل ذات التأثير البالغ، و المهم على قيمة المؤسسة قصد اتخاذ القرار الناجع و الفعال في سوق الكويت للأوراق المالية؛ الذي يعتبر أحد أهم الأسواق المالية العربية<sup>11</sup>؛
- ✓ اختبار كفاءة سوق الكويت للأوراق المالية عند المستوى الضعيف بعد التعريف بأهم الاختبارات القياسية؛
- ✓ اختبار إمكانية تطبيق بعض النماذج في النظرية المالية، و حصر و تحديد المعوقات و الحدود<sup>12</sup>؛
- ✓ محاولة اختبار الوعي الاستثماري للمستثمر العربي (الكويتي) من خلال اختبار المراعاة لمؤشرات المردودية و المخاطرة؛

#### VI. حدود الدراسة :

تتمثل حدود دراسة كفاءة السوق المالي الكويتي عند المستوى الضعيف، في الأسعار اليومية لأسهم الشركات المدرجة، و المعبر عنها بمؤشر السوق (سعر الإيقاع) خلال الفترة الممتدة ما بين 17/06/2001-29/05/2008 أي حوالي 1770 مشاهدة يومية.

أما بخصوص دراسة تأثير الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح فتمأخذ عينة الدراسة مكونة من 60 شركة مدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية، موزعة بين كل من القطاع العقاري، الصناعي، الخدمي و الغذائي خلال الفترة الممتدة ما بين 01/06/2006-01/06/2008، و ذلك بناء على جملة من الاعتبارات منها :

- ألا تكون مؤسسة مالية (بنك، شركة تأمين ...);
- أن لا تكون قامت بعملية اندماج أو اتحاد خلال فترة الدراسة؛
- أن تكون مؤسسة وطنية؛
- أن تكون السنة المالية المعتمدة من 1/N إلى 31/N؛

10 إشكالية تقييم الأوراق المالية المهجنة .

11 يمثل سوق الكويت للأوراق المالية المرتبة الثانية بعد السوق المالي السعودي لمزيد من التفصيل أنظر([www.AMF.org.ae](http://www.AMF.org.ae)) (30/05/2008)

12 النماذج المعتمدة لتقييم الخيارات و تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات.

أن تكون ملفات البيانات المنشورة عنها من نوع PDF؛

لم يتم توقيف تداول أسهمها خلال الفترة؛

و يمكن عرض توزيع العينة على القطاعات من خلال الجدول التالي :

الجدول (7-4) : توزيع عينة الدراسة حسب القطاعات.

النسبة المئوية %	القطاع	العقاري	الصناعي	الخدمي	الغذائي	المجموع
12	عدد الشركات في العينة	13	31	04	60	100
%		20	22	51	07	

المصدر : من إعداد الطالب.

تتمثل حدود الدراسة الزمنية في الفترة الممتدة ما بين 01/01/2006-01/06/2008، والتي تعتبر فترة كافية لمعرفة أثر الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة، و تميز هذه الفترة بـ :

- عدم وجود أزمة مالية خلال الفترة والتي قد تخل بنتائج الدراسة، مثل الأزمة الآسيوية... ؟
- عدم استقرار أسعار النفط والذي شهد ارتفاعاً صاروخياً فاق 140 دولاراً نهاية شهر جوان 2008؛
- تراجع سعر صرف الدولار الأمريكي؛
- الحروب وعدم الاستقرار خاصة حرب العراق والأزمة النووية الإيرانية و حرب لبنان؛

أما الحدود المكانية فتشتمل في سوق الأوراق المالية لدولة الكويت، و الذي يعتبر من بين أهم الأسواق المالية العربية من حيث الرسلة، و حجم التداول، و عدد الشركات، و وجود التنظيم، و الاستعمال المكثف لوسائل الاتصال الحديثة، و غيرها من المعايير .

## VII. منهاج الدراسة والأدوات المستخدمة فيها

تعددت المنهج المعتمدة في دراستنا هذه ، فقد تم انتهاج المنهج الوصفي التحليلي لدراسة القيمة و محدودتها، و المنهج التاريخي في دراسة الكفاءة عند المستوى الضعيف، و في دراسة الحالة تم إتباع المنهج التجريبي أو ما يسمى بالمنهج المتكمال في البحوث التطبيقية.

بالاعتماد على العناصر الواردة بالقوائم المالية و المعدة وفقاً للمعايير المحاسبية الدولية IFRS/IAS ، تم استخراج، و حساب المتغيرات المحاسبية للدراسة، كما تم الاعتماد على تقارير السوق المالي الكويتي لجمع المعطيات، و المعلومات البورصية. تتمثل متغيرات الدراسة في :

أولاً : المتغير التابع (الخارجي) : يتمثل في :

قيمة المؤسسة VE : و تضم أربعة متغيرات و هي :

القيمة السوقية للمؤسسة **VB** : و المعيار عنها بالمتوسط الحسابي للقيمة السوقية للسهم خلال السنة المتداة ما بين

.<sup>13</sup> 01/06/N - 01/06/N+1

المخاطر الكلية  $\sigma_{VB}$  : تتمثل في الانحراف المعياري لأسعار الأسهم اليومية لكامل السنة،

القيمة الدفترية **VDOC** : تتمثل في القيمة المحاسبية للسهم الواحد ،

حجم التداول **VOL** : يتمثل في المتوسط الحسابي لحجم التداول اليومي لكل مؤسسة،

ثانياً : المتغيرات المستقلة : و هناك متغيران رئيسيان و هما :

♣ الميكال المالي **DCP** : يضم ثلاثة متغيرات هي :

✓ الديون قصيرة الأجل **DATCP** : تتمثل في نسبة الديون قصيرة الأجل (المطلوبات المتداولة) إلى الأموال الخاصة (إجمالي حقوق الملكية)،

✓ الديون طويلة الأجل **DLTCP** : تتمثل في نسبة الديون طويلة الأجل (المطلوبات غير المتداولة) إلى الأموال الخاصة،

✓ إجمالي الديون **DTCP** : تتمثل في نسبة إجمالي الديون (إجمالي المطلوبات) إلى الأموال الخاصة،

♣ سياسة توزيع الأرباح **PD**: تضم أربعة متغيرات هي :

التوزيعات النقدية: تتمثل في نسبة التوزيعات النقدية إلى القيمة الاسمية للسهم و هي بمثابة نسبة مئوية كون القيمة

الاسمية متساوية لجميع المؤسسات و المقدرة بـ **100** دينار كويتي<sup>14</sup> ،

التوزيعات في شكل أسهم مجانية(منحة) : و تمثل نسبة التوزيعات المجانية إلى القيمة الاسمية للسهم،

إعادة شراء الأسهم (أسهم خزينة) : و تتمثل في نسبة الأسهم المعاد شراؤها من رجال الشركة،

نسبة الأرباح غير الموزعة (المتحجزة): تتمثل في الفرق بين الأرباح الحقيقة و الموزعة بنوعيها،

ثانياً : المتغيرات الثانوية<sup>15</sup> : تتمثل في مجموعة من المتغيرات المؤثرة و المتأثرة في / بـ المتغيرات السابقة و هي :

✓ المخاطر النظمية  $\beta$  : هو معامل خط انحدار عائد السهم اليومي **RT** على عائد السوق اليومي  $R_M$

✓ المردودية الاقتصادية **RE** : تتمثل حاصل قسمة نتيجة الاستغلال (الأرباح التشغيلية) على إجمالي الأصول (الموجودات) بعد الضريبة النظرية المعيارية<sup>16</sup> ،

13 تمأخذ هذا التاريخ كون أثر التوزيعات يكون بعد انعقاد الجمعية العامة أين يتم تحديد نسبة التوزيعات و الموافقة عليها، و التي تكون في معظم الحالات بعد شهر مارس و الإعلان عن التوزيعات يكون بعد الجمعية العامة من عشرة أيام إلى شهرين،

14 لقد تم اعتبار هذه النسبة كونها المعتمدة من جميع المؤسسات و يتم الإعلان عن نسبة توزيع الأرباح بهذه النسبة في سوق الكويت للأوراق المالية.

15 ثانوية بانسبة لمتغيرات الدراسة و ليس من ناحية التأثير و التأثر، حيث لا يمكن الحكم حتى يثبت ذلك ميدانيا.

16 تم استخدام معدل الضريبة على أرباح الشركات معياري لتفادي أثر الفروقات الجلبيات باعتبار معدل الضريبة في العالم 35% .

- ✓ مردودية الأموال الخاصة (العائد على حقوق الملكية) **RCP** : تمثل في حاصل قسمة النتيجة الصافية (صافي الربح) على القيمة الدفترية للأموال الخاصة،
- ✓ حجم المؤسسة **LNAE** : يتمثل في اللوغاریتم النبیری لإجمالي الأصول،
- ✓ حجم المؤسسة **DIS** : نسبة السيولة أو التقدیات إلى مجموع الأصول.

بعد الحصول على المعطيات من قواعد المعطيات المتعددة؛ و التي شملت الموقع الإلكتروني لسوق الكويت للأوراق المالية، و الواقع الإلكتروني للشركات محل الدراسة، و بعض الواقع الأخرى ذات الصلة بالموضوع كموقع صندوق النقد العربي، و جمعية المحاسبين الكويتيين... . حيث ثمت معالجة هذه المعطيات بالاعتماد على البرنامج الإحصائي **EViews** لتقدير معلمات نموذج الانحدار الخطى المتعدد و البسيط، و لاختبار المعنوية الإحصائية اعتمدنا على قانون التوزيع الطبيعي، و توزيع كاي تربع، هذا بخصوص دراسة تأثير الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، و كذا المتغيرات الثانوية، أما بخصوص دراسة الكفاءة فتم اللجوء لتحليل السلسل الزمنية، و دراسة الاستقرارية بالاعتماد على **KPSS(1992)**, **PP(1988)**, **ADF(1981)**, **DF(1979)**, **AC** الذاتي، و ذلك بالاعتماد على البرنامج الإحصائي سالف الذكر.

### VIII. تقسيمات البحث :

لقد تم تقسيم هذا البحث إلى أربعة فصول، ثلاثة منها خصّصت للجانب النظري للإحاطة الجيدة بالموضوع، و إعطاء خلفية جيدة عنه. خصص الفصل الرابع لدراسة الحال، أين تم اختبار الفرضيات من خلال دراسة عينة من الشركات المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية.

عنون الفصل الأول بـ ماهية القيمة و التقييم في النظرية المالية المعاصرة، حيث تم تقسيمه إلى ثلاثة مباحث؛ الأول تم به عرض مفاهيم أساسية للقيمة، و مؤشرات إنشائها، و منهجي التحليل الفني و الأساسي لتحديدها، أما البحث الثاني فتم به التعريف بمختلف طرق التقييم الكلاسيكية، و الحديثة المركزة على نظرية الخيارات. البحث الثالث خصص لتأثير متغيرات المحيطين الداخلي و الخارجي على قيمة المؤسسة.

جاء الفصل الثاني بعنوان الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة، تم تقسيم هذا الفصل كسابقه إلى ثلاثة مباحث؛ الأول تم فيه التعريف بمختلف مصادر التمويل، و معايير المفاضلة بينها البحث الثاني خصص لأهم معايير الاختيار، و المتمثلة في تكلفة مصادر التمويل؛ أين تم التركيز على تكلفة رأس المال، و عرض نموذجي توازن الأصول المالية و التسعير بالمراجعة. في البحث الثالث تم عرض للمقاربات النظرية التي حاولت تفسير أثر الهيكل المالي على قيمة المؤسسة.

الفصل الثالث بعنوان تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة (المقاربات النظرية و النماذج الرياضية) هو الآخر مجزأ إلى ثلاث مباحث الأول؛ بعنوان أساسيات حول سياسة توزيع الأرباح، و الذي تم به ضبط مختلف المفاهيم و الأنواع، أما البحث الثاني بعنوان المقاربات النظرية المفسرة تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة في ظل فرضيات السوق ذات الكفاءة التامة. البحث الأخير تم به عرض المقاربات النظرية المفسرة تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة في ظل احتلال فرضيات السوق ذات الكفاءة التامة .

خصص الفصل الرابع لدراسة الحاله؛ و الذي تم تقسيمه كذلك إلى ثلاث مباحث؛ الأول تم به التعريف بسوق الكويت للأوراق المالية، و أدائه و تطور بعض المتغيرات الاقتصادية الكلية الكويتية، أما الثاني فتم به اختبار كفاءة السوق المالي الكويتي عند المستوى الضعيف بعد تقديم أهم الاختبارات المعتمدة. في البحث الثالث تم اختبار الفرضيات الرئيسية من خلال بناء نماذج الانحدار الخطى المتعدد و البسيط، و دراسة تأثير المتغيرات الرئيسية (الميكل المالي، سياسة توزيع الأرباح)، و المتغيرات الثانوية (حجم المؤسسة، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظمية) على قيمة المؤسسة، و تأثيرها بعضها البعض.

## IX. مرجعية الدراسة

حظي موضوع التقييم و كفاءة الأصول مكانة مرموقة في الآونة الأخيرة في مجال الإدارة المالية ففي فرنسا على سبيل المثال **38.08%** من الأطروحتات في فرنسا في مجال مالية المؤسسة و مالية الأسواق في مجال الكفاءة و تقييم الأصول خلال الفترة **2004/2000** هي الرائدة<sup>17</sup>، و في الجامعة الجزائرية<sup>18</sup> توجد العديد من المذكرات، و الأطروحتات في مجال التقييم لكن معظمها انصب على المنظور الذمي، و التقييم لأغراض الشخصية بسبب التحول الاقتصادي الذي عرفه الجزائر دون التركيز على التقييم من أجل التقييم . من بين الدراسات السابقة في هذا المجال في حدود اطلاع الطالب نجد :

ثانياً : الدراسات السابقة لسياسة توزيع الأرباح

**أولاً : دراسة هدي زعرب و صباح شراب 2006** بعنوان : أثر الإعلان عن توزيعات الأرباح على أسعار أسهم الشركات المدرجة في سوق فلسطين للأوراق المالية خلال الفترة **1997-2005** بحمل الشركات المدرجة بالبورصة، و توصلت الدراسة إلى أن هناك علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغيرات التالية من جهة : ربحية السهم الواحد، تاريخ الإعلان عن التوزيعات، توزيعات السهم الواحد، ربحية السهم المخزنة، و سعر السهم من جهة أخرى، و أن ربحية السهم الواحد تؤثر على سعر السهم و حجم التداول لكن الموزعة في شكل نقدي أكثر تأثيراً ، و ربحية السهم تفوق الأرباح غير العادلة للسهم الواحد.

الباحثان لم يتطرقوا للمخاطر لا النظامية منها و المعب عنها بـ **Beta**، و لا غير النظامية التي يلعب الهيكل المالي دوراً جوهرياً في تحديدها و علاقتها بالقيمة و سياسة توزيع الأرباح.

**ثانياً : دراسة عبد الناصر إبراهيم نور 2003** بعنوان : العلاقة بين توزيعات الأرباح و العوائد السوقية غير العادلة للأسهم و مدى تأثيرها بربحية الشركة و حجمها و درجة مخاطرها الانظامية. شملت هذه الدراسة ثلاثة قطاعات هي : القطاع الصناعي، و الزراعي، و الخدمي للشركات المساهمة العامة العراقية و الأردنية، و أظهرت نتائجها أن هناك علاقة ذات دلالة إحصائية بين أسعار الأسهم و سياسة التوزيع بالاعتماد على معامل ارتباط كاندا. كما خلصت الدراسة إلى أن الأسعار تتحدد بمجموعة من العوامل أهمها التوزيعات، و المخاطر النظمية كذلك لها أثر على تلك العلاقة.

اغفل الباحث تماماً عن الهيكل المالي، و إعادة شراء الأسهم كسياسة لتوزيع الأرباح، لكن المخاطر النظمية كانت إحدى آفاق الدراسة الواردة ضمن التوصيات.

17 Fabrice HERVE, L'état des thèse en finance 2000-2004, 17èmes journées national de IAE 13/09/2004, IAE de lyon.

18 زيارة لـ CIREST يوم 08/04/2008 بين عككون، الجزائر العاصمة.

ثالثا : دراسة Imed Chkir et Fodil Adjaoud 2004<sup>19</sup>عنوان :

**La politique de dividende des enterprise canadiennes : coûts d agence ou asymétrie d information?**

تمت الدراسة بسوق **TORONTO** بكندا خلال الفترة الممتدة ما بين 1879—1995 لـ 2000 شرکة و توصلت النتائج إلى أن الإعلان عن التوزيعات يتبعه عائد غير عادي مختلف معنويًا عن الصفر، وهو ذو تأثير إيجابي في حالة الإعلان عن الرفع في التوزيعات، و سلبي في حالة التخفيض في التوزيعات، وهذا العائد بالغ الأهمية في حالة المؤسسات صغيرة الحجم والتي تتميز بنسبة مرتفعة لملكية لمسيرين.

الباحثان لم يشيرا للهيكل المالي بالرغم من علاقته الكبيرة بنظرية الوكالة والإشارة.

رابعا : دراسة هندي محمد كمال إبراهيم 2000<sup>20</sup>عنوان : العوامل المؤثرة على سيولة الأسهم المتداولة في سوق الأوراق المالية المصرية؛ أثبتت نتائج الدراسة عدم وجود تأثير جمیع المتغيرات المستقلة (حجم المؤسسة، متوسط القيمة السوقية، قيام المؤسسة بالاقتراض، توزيعات السهم، ربحية السهم، مشاركة صناديق الاستثمار، شكل الملكية، نوع الاكتتاب) على المتغير التابع، حيث لم يكن لها تفسير على معامل الاختلاف على سيولة السهم و ذلك عند مستويات الثقة المتعارف عليه.

خامسا : دراسة يوسف محمد محمود 1994<sup>21</sup>عنوان : العائد المحاسبي و المحتوى الإعلامي للإعلان عن التوزيعات، أجريت الدراسة على عينة من مؤسسات المساهمة الكويتية، و توصلت إلى عدم وجود أي تأثير لحجم المؤسسة على طبيعة العلاقة بين التوزيعات و العوائد السوقية للأسهم، و هذه العلاقة تتأثر بشكل واضح في حالة المؤسسات الفاشلة أكثر مما هي عليه في المؤسسات الناجحة. وهي نتيجة مناقضة لنتائج دراسة عبد العزيز و المقصيد 2001 حيث اعتبرت هذه الدراسة أثر توزيع الأرباح في شكل نقدى أو في شكل أسهم مجانية على أسعار و حجم و قيم التداول بالسوق المالية الكويتية خلال الفترة 1997-2001 توصلت إلى أن هناك علاقة قوية و واضحة بين توزيعات الأرباح النقدية و غير النقدية كل على حد ، و أن تأثير النوع الأخير له تأثير أكبر من التوزيعات النقدية على أسعار و حجم و قيم التداول.

سادسا : دراسة عبد الله عبد القادر 1994<sup>22</sup>عنوان : العوامل المحددة لأسعار أسهم مؤسسات المساهمة في المملكة العربية السعودية خلال الفترة الممتدة ما بين 1987-1991؛ استهدفت اختبار القدرة التفسيرية لثمانية متغيرات مستقلة للتغير في القيمة السوقية للأسهم، و توصلت الدراسة إلى أن أسعار الأسهم تتأثر بربحية السهم، مردودية الأموال الخاصة، و المؤشر العام للأسهم، المساهمة الحكومية في ملكية المؤسسة، و المتغيرات الباقية منها التوزيعات لا تعد من محددات أسعار الأسهم. هذا على مستوى بعض الدول العربية أما على مستوى غير ذلك فنوجز أهم هذه الدراسات و هي :

<sup>19</sup> Imed Chkir et Fodil Adjaoud, La Politique de Dividende des Entreprises Canadiennes : Coûts d'Agence ou Asymétrie d'Information? cahiers de recherche, Université d'Ottawa Canada, 2004 15/06/2008 www.ulc.ulg.ac.be/IMF/2004/IMG/pdf/ADJAOU.D.pdf

20 حمدي زعرب، صباح شراب، مرجع سابق.

21 عبد الناصر إبراهيم نور، مرجع سابق.

22 نفس المرجع السابق.

### سابعاً : دراسة 2000 Frédéric ROMON<sup>23</sup>عنوان :

بحثت هذه الدراسة محددات سياسة توزيع الأرباح بالمؤسسات العائلية الفرنسية المسورة بالبورصة، شملت هذه الدراسة 106 مؤسسة عائلية ذات طابع صناعي وتجاري من عينة مؤشر SBF 250 خلال الفترة 1989-1993 وتوصلت إلى أن الإعلان عن التوزيعات ذو تأثير ذو معنوية على أسعار الأسهم.

ثامناً: دراسة Dhatt, et al 1997<sup>24</sup> : قالت هذه الدراسة على مستوى السوق اليابانية؛ بهدف معرفة العلاقة بين أسعار الأسهم وبين الإعلان عن توزيعات الأرباح، وتم التوصل إلى أن هناك علاقة طردية بين أسعار الأسهم، وبين الإعلان توزيع الأرباح النقدية وأن الأسعار ترتفع بشكل ملحوظ عن تاريخ الإعلان عن التوزيعات.

### X. صعوبات البحث : لقيت عملية انجاز هذا جملة من المصاعب على رأسها :

- المفارقات الموجودة بين دول المشرق العربي ودول المغرب العربي خاصة من ناحية التوجه الإيديولوجي في الكويت هناك ميل للمدرسة الأنكلوساكسونية، وفي دول المغرب ميل للمدرسة الفرونکوفونية، وهذا راجع بطبيعة الحال لطبيعة المستعمر، مما يستدعي جهد كبير، وأخذ الحيطة والحذر لتجاوز هذه المفارقات.
- صعوبة التنقل لبورصة الكويت لإجراء زيارة ميدانية لظروف خاصة، ولظروف السياسية السائدة في المنطقة خاصة بعد احتلال العراق.
- عدم وجود معنوية إحصائية لمعدل المردودية بدون مخاطرة عند بناء نموذج MEDAF.
- الاختلافات المحاسبية بين الدول، فالقواعد المالية في الكويت معدة وفقاً للمعايير المحاسبية الدولية مما يستدعي الإمام الجيد من أجل التحليل واتخاذ القرار الناجع، بالإضافة لصعوبة الحصول عن المعلومة.
- صعوبة تطبيق نموذج B.S 1976 لتقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات.

23 Frédéric ROMON, La politique de dividende de sociétés familiales cotées : une synthèse d'études de cas a Université de lille2,10/04/2008 <http://www2.univ-lille2.fr/pasfi51/>

24 حمدي زعرب، صباح شراب، مرجع سابق.

**الفصل الأول : ماهية القيمة**

**و التقييم في النظرية المالية**

**المعاصرة**

## تمهيد

شهد العالم في الآونة الأخيرة تطورات كبيرة خاصة مع انتشار شبكة المعلوماتية التي أدت إلى تطور الأسواق المالية و ارتباطها و حرية انتقال رؤوس الأموال خاصة في ظل اتفاقيات المنظمة العالمية للتجارة OMC، و الانتقال من اقتصadiات الاستدانة لاقتصاديات رأس المال، الأمر الذي فتح أمام المؤسسات بدائل للتمويل فزيادة البذائع المتاحة يزيد القرار تعقيدا.

كان هدف المسير المالي في السابق هو تعظيم الربح دون مراعاة القيمة الزمنية للنقد في ظل مقوله دينار اليوم خير من دينار الغد، و بعد ذلك انتقل المدف إلى تعظيم ثروة المالك دون مراعاة تضارب المصالح بين المسيرين و المساهمين و درجة المخاطرة. يتمثل المدف الحديث للمسير المالي في تعظيم قيمة المؤسسة و الذي يتم تحقيقه من خلال تعظيم القيمة المضافة السوقية (MVA)، و التي هي تابعة لطبيعة السوق، أو عن طريق تعظيم القيمة المضافة الاقتصادية (EVA). من هذا المنطلق بات من الضروري التعريف بهذا المدف الحديث، مؤشرات تحقيقه، و طرق قياسه و تحديده، و العوامل المؤثرة فيه.

يهدف هذا الفصل إلى التعريف بالقيمة و مؤشرات إنشائها، و منهجه التحليل الأساسي و الفني في البحث الأول. في البحث الثاني و المعون بماهية تقييم المؤسسات و الأوراق المالية في النظرية المالية المعاصرة كان المدف تحديد دوافع و خطوات عمل المقيم، و طرق التقييم الكلاسيكية و التقييم من منظور نظرية الخيارات. في البحث الثالث تم عرض تأثير متغيرات المحيط الخارجي المتمثلة في المتغيرات الاقتصادية الكلية، و متغيرات المحيط الداخلي المتمثلة أساسا في ميكانيزمات الحكومة، النمو الخارجي، التسعير و التسعير المتعدد، و عوامل أخرى.

## المبحث الأول : ماهية القيمة في النظرية المالية المعاصرة

تعتبر عملية ضبط و تحديد المصطلحات خطوة بالغة الأهمية في مجال عمل الخلل المالي، فقبل التطرق لموضوع التقييم تم تحصيص المطلب الأول من هذا المبحث للمفاهيم الأساسية للقيمة و التفرقة بينها و بين السعر و التكلفة، أما على مستوى المطلب الثاني سوف يتم عرض أهم مؤشرات إنشاء القيمة على مستوى الأوراق المالية و المحفظة، المطلب الثالث خصص لمنهجي التحليل الأساسي و الفني كمدخلين لقياس و تحديد قيمة الورقة المالية.

### **المطلب الأول : مفاهيم أساسية للقيمة**

تعد القيمة من المفاهيم المعقّدة و غير الواضحة كون كل واحد يحدد المفهوم من الزاوية التي ينظر إليها<sup>25</sup>، حيث يصبح التقييم أكثر تعقيدا. يهدف هذا المطلب إلى تحديد المفاهيم الأساسية للقيمة و التفرقة بينها و بين السعر و التكلفة. في هذا المطلب سوف نعرض المفاهيم العشرة للقيمة، و الفرق بينها و بين السعر و التكلفة في النقطة الأولى، ثم إلى العلاقة بين المفاهيم المختلفة للقيمة في النقطة الثانية، أما في النقطة الثالثة فيتم عرض محددات القيمة.

#### **أولاً : المفاهيم العشرة للقيمة<sup>26</sup>**

القيمة لغة هي ما يقدر به الشيء، فقيمة الشيء هي قدره، و قيمة الممتع هي ثنه. أما اصطلاحاً فلها مفاهيم متعددة نوجز أهم عشرة منها و هي :

**1- القيمة السوقية العادلة :** قدمت لجنة معايير التقييم الدولية (IVSC) في المعيار الثالث الخاص بتقييم الأصول لأغراض إعداد القوائم المالية و الحسابات المرتبطة بها تعريفاً كما يلي :

"The estimated amount for which an asset should exchange on the date of valuation between a willing buyer and a willing seller in a arms length transaction after proper marketing where in the parties had each acted knowledgeably, prudently, and without compulsion".

تبذل القيمة من التعريف أعلىها مبلغ تقديرى يمكن من مقابلة تبادل أصل في تاريخ التقييم بين مشترٌ و بائع راغبين في تنفيذ عقد الصفقة، و في ظل سوق محايد بحيث يتواافق لكل منهما المعلومات الكافية و لهما مطلق الحرية و بدون وجود إكراه على إتمام الصفقة<sup>27</sup>.

**2- القيمة الاستثمارية :** هي عبارة عن قيمة المنافع الاقتصادية المستقبلية النابعة من أصل ما لشخص ما، يعتبر هذا المفهوم من بين الأنواع المألوفة لدى المهنيين العاملين في مجال الاندماج و التملك. حيث نجد أن المعيار المحاسبي الدولي الأول IAS 01 يشترط لتسجيل الأصول الحصول على مزايا اقتصادية مستقبلية. ما يعبّر على هذا النوع أنه يتميز بصفة الذاتية و للأسباب التالية :

<sup>25</sup> فعلى سبيل المثال الغيريوقراط اعتبروا أن مقاييسها هو الأرض أما الكلاسيك فردوه إلى العمل بينما النيو كلاسيك (الحديون) رأوا أن المنفعة هي المحدد الأول للقيمة، و لمزيد من التفصيل يمكن الرجوع لـ سويسى هواري و كمامى محمد الأمين، إشكالية تقييم المؤسسات مع الإشارة إلى حالة الجزائر - الملتقي الوطني الأول حول إشكالية تقييم المؤسسات بجامعة سككيكدة، سبتمبر، 2005.

<sup>26</sup> طارق عبد العال حماد، التقييم و إعادة هيكلة الشركات، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2008، ص 12.

<sup>27</sup> نفس المرجع السابق، ص 28.

- فرص إنشاء القيمة المتصورة؛
- رغبة الحائز في دخول سوق جديد؛
- مدى إدراك المحاطة؛
- الوضع الضريبي للحائز؛
- درجة التفاؤل؛

تصبح القيمتان السابقتان متطابقتين في ظل تحقق HME، أين يكون المتعاملون لهم نفس التوقعات و نفس المعلومات، و على رشادة تامة.

**3- القيمة الاستعملية و التبادلية :** القيمة الاستعملية هي قيمة أصل كجزء من مؤسسة عاملة، و تتأثر كثيراً باستخدامها، حيث في العادة يفترض أنها بلغت ذروة الاستعمال. أما القيمة التبادلية فترتبط بقيمة الأصل (حتى ولو كان مستعملاً) بغض النظر عن المؤسسة التي كان بها (كيان تشغيلي). في العادة تكون القيمة التبادلية أكبر من الاستعملية في مؤسسة مستمرة فمثلاً أجهزة حاسوب في أحد فروع المؤسسة ما تكون قيمتها أقل لو بيعت منفصلة عمماً لو بيعت كجزء من الفرع بأكمله.<sup>28</sup>

**4- قيمة شهرة العمل :** هي مجموع الصفات غير قابلة للوزن أو القياس بدقة التي تجذب العملاء إلى مؤسسة معينة دون غيرها، و هي في جوهرها توقع استمرار تفضيل العملاء و تشجيعهم لأي سبب من الأسباب<sup>29</sup>.

**5- قيمة المؤسسة المستمرة :** تعني هذه القيمة قيمة المؤسسة باعتبارها مستمرة النشاط و تعني وجود شهرة العمل أو قيمة معنوية بالإضافة لقيمة العناصر المادية.

**6- القيمة الدفترية :** تعتبر هذه القيمة مفهوم محاسبي ضريبي و ليس مفهوم تقييمي أو اقتصادي و هي الأكثر تضليلًا في الاستخدام كونها عبارة عن التكلفة التاريخية منقوصاً منها الارتفاع المتراكم.

**7- قيمة التصفية :** هذه القيمة لا تعتبر نوعاً مستقلاً و إنما ظرفاً معيناً؛ و هي ذلك المبلغ الصافي الحق في حالة وضع حد لنشاط المؤسسة و بيع أصولها كل على حدة و الوفاء بالتزاماتها، هذه التصفية تكون إجبارية أو منظمة فني الحالات الأخيرة يكون الوقت المتاح أطول مما يجعل القيمة أكبر و تسمى بالقيمة المصفاة.

**8- القيمة القابلة للتامين :** هي عبارة عن قيمة الأجزاء القابلة للتلف من أصل ما و التي يتم التأمين عليها لتعويض المالك في حالة وقوع الخسارة.

**9- قيمة الإحلال :** هي قيمة أصل جديد ذو منفعة مساوية لمنفعة أصل معين.

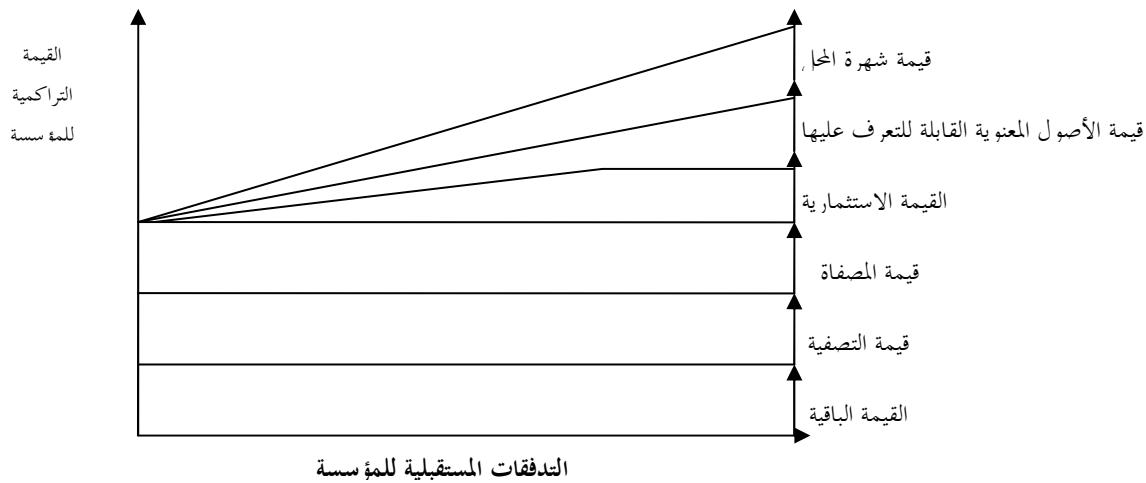
28 نفس المرجع السابق، ص 15.

29 نفس المكان.

**10- القيمة الباقيّة :** تمثل مبلغ ممكّن تحقيقه جراء التنازل عن أصل أصبح عديم الفائدة و تم إقرار إخراجه من الميزانية. ييدو مما سبق أن القيمة تختلف عن السعر الذي هو عبارة عن المبلغ المدفوع للحصول على أصل ما في سوق ما، و عن التكلفة التي هي عبارة عن قيمة عوامل الإنتاج الضرورية للحصول على أصل معين.

ثانياً : العلاقة بين مختلف أنواع قيمة المؤسسة و التدفقات المستقبلية لها : بعد عرض بعض التعريفات، و المفاهيم الخاصة بالقيمة يبقى التساؤل مطروحا حول العلاقة بين هذه الأنواع فيما بينها و مع التدفقات المستقبلية للمؤسسة و هو ما يبرزه الشكل التالي :

الشكل (1-1) : العلاقة بين مختلف أنواع قيمة المؤسسة و التدفقات المستقبلية لها



المصدر (بتصرف) : طارق عبد العال حماد، التقييم وإعادة هيكلة الشركات، مرجع سابق، ص 23.

ييدو من الشكل أن القيمة الباقيّة هي أدنى قيمة للمؤسسة كونها تعبر عن قيمة الأصول كخردة، و هي في استقلالية تامة عن التدفقات المتوقعة. أما قيمة التصفيّة فهي كذلك مستقلة عن التدفقات المستقبلية للمؤسسة و أحسن من القيمة الباقيّة و أقل من القيمة المصفاة بسبب أن هذه الأخيرة ذات وقت أطول في المدة المنوحة للتصفيّة.

القيمة الاستثمارية دالة متزايدة في التدفقات المستقبلية حتى تتساوى مع القيمة الاحلالية، عندما يكون التدفق المستقبلي مدعوماً تكون القيمة الاستثمارية مساوية للقيمة المصفاة، لكن مع زيادة النجاح المعيّر عنه هنا بزيادة التدفقات المستقبلية تزداد أهمية الأصول المادية، و نتيجة لذلك تفوق القيمة الاستثمارية قيمة التصفيّة المنظمة (المصفاة). قيمة شهرة المحل مساوية لكل من القيمتين السابقتين في حالة انعدام التدفقات المستقبلية، و هي في زيادة مع زيادة التدفقات المتوقعة كونها تمثل في الفرق بين القيمة الكلية للمؤسسة و قيمة الأصول المادية و المعنوية.

ييدو كذلك من الشكل أن التدفقات المستقبلية هي الحد الرئيسي لقيمة المؤسسة، بالرغم من أهمية هذا العنصر في تحديد القيمة إلا أنه ليس هو الوحيدة بل توجد عوامل أخرى تمثل في محددات القيمة<sup>30</sup>.

### ثالثاً : محددات القيمة

- البيئة الاقتصادية الكلية<sup>31</sup>؛
- الاستخدام المحتمل للأصل (لالأصول)، حالته المادية، و درجة مخاطرته؛

30 نفس المرجع السابق، ص 11. (هذه عوامل على سبيل الذكر لا الحصر بل توجد عناصر أخرى).

31 سوف نعالج تأثير هذه المتغيرات واحداً بواحد على قيمة المؤسسة، و التي سميت بمتغيرات الخيط الخارجي.

- توقيت تقدير القيمة و موقع أو مكان تواجد الأصل ؟
- سيولة و كفاءته السوق الخاص بالأصل ؟
- الندرة النسبية و البديل المتاحة ؟
- مدى أو درجة تركيز .

### المطلب الثاني : مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم الأداء

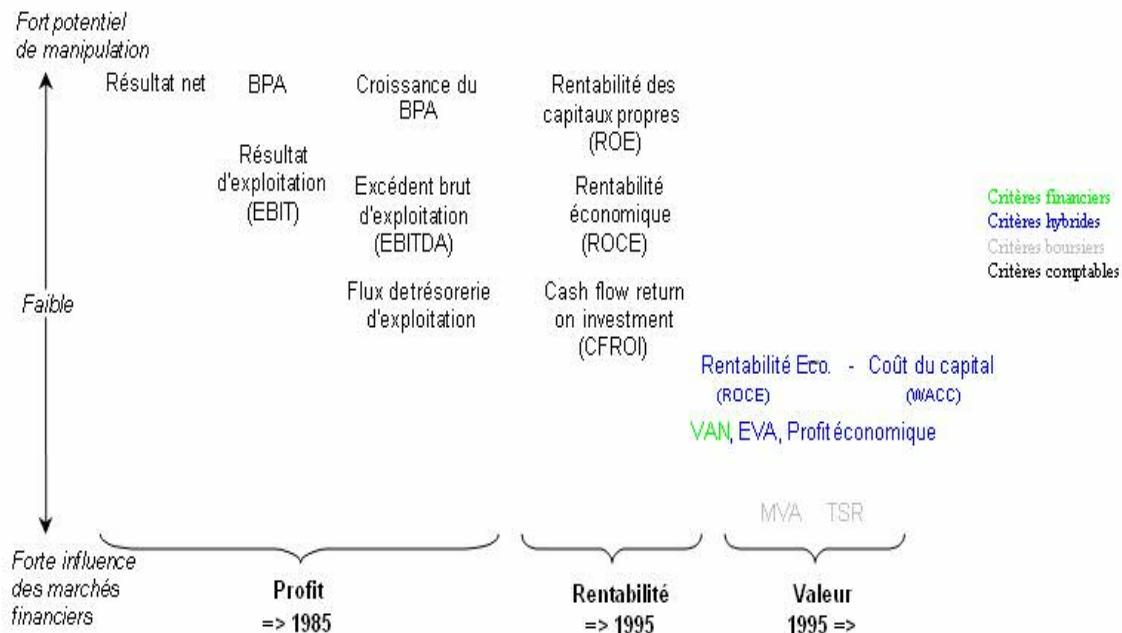
تعتبر المؤسسة من المنظور النظمي مجموعة من الأنظمة الفرعية (*sous-système*) نظام تسويقي، نظام إنتاجي، نظام مالي، نظام محاسبي... ، هذا الأخير هو بنك للمعلومات أو للمعطيات تمثل مخرجاته أساسا في القوائم المالية، و هي بمثابة المادة الأولية لعمل المدخل المالي أو المقيم.

للقىام بعملية التحليل و التقييم لابد من تحليل القوائم المالية مع الأخذ في الحسبان معلومات أخرى (كلية، جزئية، مالية اقتصادية، ظاهرة، كامنة... )، للحكم على الوضعية المالية و الأداء المالي للمؤسسة أو المحفظة محل التقييم بنجاعة و فعالية و ذلك بالاعتماد على مجموعة من أدوات ممثلة أساسا في مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم الأداء و هي :

#### أولاً : مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم الأداء المالي للمؤسسات و الأوراق المالية<sup>32</sup>

لقياس إنشاء القيمة على مستوى المؤسسات و الأوراق المالية هناك العديد من المؤشرات تختلف بحسب طبيعة مكوناتها حيث نجد مؤشرات ذات طبيعة محاسبية، مالية، مهجنة، بورصية. عرفت هذه المؤشرات تطورا كبيرا خلال السنوات الأخيرة و يمكن إبراز ذلك من خلال الشكل المولى :

الشكل (1-2) : تطور مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم الأداء المالي.



Source: Pierre VERNIMEN, Finance d'entreprise, DALLOZ, Paris, 6ème édition, 2005, P625.

32 تستخدم بعض هذه المؤشرات كأداة لقياس مدى تأثير المؤشرات المالية على أداء المسيرين، و بالرغم من الانتقادات الموجهة لهذا النوع من المؤشرات كأسلوب للتخفيف من صراع الوكالة.

## 1- المؤشرات ذات الطبيعة الحاسبية

استخدمت هذه المؤشرات من قبل متصرف الشهانينيات، حيث تمثل هذه المؤشرات أساساً في النتيجة الصافية، ربحية السهم الواحد، الفائض الإجمالي للاستغلال، نتيجة الاستغلال، تدفقات خزينة الاستغلال، والأموال الخاصة للسهم الواحد CPPA، حيث أخذت كقيم مطلقة دون الأخذ بمبدأ النسبة الذي نادى به ريكاردو منذ زمن بعيد، مما أدى إلى ظهور حيل آخر تمثل أساساً في المردودية الاقتصادية، المردودية المالية، أثر الارتفاع، و تمثل أهم هذه المؤشرات في :

### 1-1 ربحية السهم الواحد (BPA/EPS<sup>33</sup>) :

يتمثل هذا المؤشر في النتيجة الصافية للسهم الواحد ربح/خسارة لسنة معينة، و له أهمية بالغة بالرغم من النقائص التي تتشوهه<sup>34</sup> ، ففي العادة يتم تقسيم النتيجة الصافية للدوره على عدد الأسهم؛ لكن هناك اختلاف في التطبيقات، ففيما يخص المحاسبة في ظل المعايير المحاسبية الدولية IAS/IFRS حدد المعيار المحاسبي الدولي (IFRS 33) مفهوم و كيفية حساب هذا المؤشر، حيث يشترط عند حسابه طرح توزيعات الأسهم المتداولة، و الآثار المتترتبة عن إصدارها من جهة، و حسابه لنشاط الاستغلال و للنشاط الإجمالي من جهة أخرى. كما يجبر هذا المعيار المؤسسات المطبقة للمعايير المسورة، و غير المسورة الإعلان عن ربحية السهم<sup>35</sup> .

### 2-1 معدلات المردودية (ROCE, ROE) :

تمثل المردوديات الجيل الثاني من المؤشرات المحاسبية حيث أنها تعمل بمبدأ النسبة الذي يقيس الفعالية؛ و ذلك بقسمة النتائج الحقيقة على الأصول المستخدمة أو الأموال المستمرة.

أما المردودية الاقتصادية فهي حاصل قسمة نتيجة الاستغلال بعد الضريبة النظرية على الأصل الاقتصادي، و المردودية المالية عبارة عن حاصل قسمة النتيجة الصافية على الأموال الخاصة. تستخدم المردودية المالية أو مردودية الأموال الخاصة بكثرة في المؤسسات المالية كالبنوك و شركات التأمين... .

### 3-1 التدفق النقدي المتولد عن الاستثمار (CFROI) :

يحسب هذا المؤشر عن طريق قسمة الفائض الإجمالي للاستغلال على الأصل الاقتصادي بقيمه الإجمالية بالعلاقة التالية :

$$CFROI = \frac{EBE}{I_{BRUIT} + BFR} ....(1-1)$$

يستخدم هذا المؤشر عادة بالقطاعات التي بها اهتمامات و مؤونات لا تترجم بالضرورة التدين الفعلي للأصول، مثل قطاع الفندقة<sup>36</sup> .

33 Benefice par action(BPA) ou Earning Per Share(EPS).

34 انظر الجدول (1-1) ص 11.

35 PHILIPPE Tourron et HUBERT Tondeur, Comptabilité EN IFRS, Edition d'organisation, Paris, 2004, P 391.

36 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P635.

## 1-4 الأموال الخاصة للسهم الواحد (CPPA<sup>37</sup>)

- يعطي هذا المؤشر صورة عن ذمة المساهم، يسمى بالإنجليزية (Price to Book Ratio)، و استخدامه يشبه إلى حد كبير استخدام مضاعف السعر إلى العائد (PER) و له حالتان :
- مؤشر CPPA أكبر من الواحد؛ يعني المردودية المتوقعة للأموال الخاصة أكبر من المردودية المفروضة هناك إنشاء للقيمة .
  - المؤشر أقل من الواحد دليل على أن المردودية المتوقعة للأموال الخاصة أقل من المردودية المفروضة .<sup>38</sup>

## 2- المؤشرات ذات الطبيعة المالية

يترجم هذا المؤشر عملية إنشاء/تمهير القيمة الناتج عن استخدام الموارد المالية بالمؤسسة، و ذلك عن طريق حساب الفرق بين قيمة الأصل الاقتصادي المتمثلة في التدفقات المستقبلية المستحدثة بتكلفة التمويل و القيمة الحاسبية للأصل الاقتصادي.

## 1-2 القيمة الحالية الصافية (VAN)

يعتبر مؤشر القيمة الحالية الصافية (VAN) المؤشر الوحيد ذو الطبيعة المالية كونه يأخذ في الحسبان القيمة الزمنية للنقد (الاستحداث)، بالإضافة إلى بعد التوقيع الخارجي، ضف إلى ذلك معدل الاستحداث المتمثل في تكلفة التمويل و التي يصعب تحديدها عند الاعتماد على الأوراق المالية المهجنة<sup>39</sup> في التمويل .<sup>40</sup>

## 3- المؤشرات ذات الطبيعة المهجنة (محاسبية/مالية)

بعدما تم عرض المؤشرات الحاسبية في البداية ثم التطرق للمؤشرات المالية، نحاول في هذه الخطوة تناول بعض المؤشرات التي جمعت بين النوعين السابقين، و المتمثلة أساساً في القيمة المضافة الاقتصادية (EVA) و معدل التدفق النقدي المتولد عن الاستثمار<sup>41</sup> (CFROI).

## 1-3 القيمة المضافة الاقتصادية أو الربح الاقتصادي : (EVA/PE)

تشمل في الفرق بين تكلفة الأموال و المردودية الاقتصادية مضروباً في الأصل الاقتصادي، حيث تقيس مدى إنشاء/تمهير القيمة من طرف المؤسسة خلال دورة واحدة، كما أنها تأخذ في الحسبان تكلفة الاستدانة و تكلفة الأموال الخاصة و يحسب هذا المؤشر بالعلاقة التالية:

$$EVA = AE \cdot (Re - K) \dots\dots\dots (1-2)$$

المؤشر المالي سالف الذكر ما هو في الحقيقة إلا استحداث لهذا المؤشر؛ حيث نكتب :

$$VAN = \sum_{i=1}^{i=N} \frac{EVA}{(1 + K)^i} \dots\dots\dots (1-3)$$

37 Capitaux propre par action

38 Idem.

39 مثل السنديات القابلة للتحويل إلى أسهم، المشتقات المالية...و الخيارات التي يتم تناول كيفية تقييمها في المطلب الثالث من هذا البحث.

40 Ibid, P628.

41 الفرق بينه و بين سابقه الاستحداث فالأول ساكن وهذا ديناميكي (يأخذ في الحسبان القيمة الزمنية للنقد).

ينصح عند حساب هذا الملعشر القيام بمحموعة من التعديلات على بعض الحسابات بالقواعد؛ و ذلك من أجل إعطاء قراءة اقتصادية لعناصر الميزانية و تمثل أساسا في<sup>42</sup> :

- الخسائر الاستثنائية للسنوات السابقة لابد من إعادة معالجتها و إضافتها للأصل الاقتصادي.
- فائض القيمة (goodwill) لابد من إرجاعه في شكله الخام و تصحيح التدهور للاهلاك المتراكم، و كذلك (badwill) لابد من معالجته.
- معالجة المؤونات الخاصة بالضريبة المؤجلة، و الاهلاكات مع التدهور الفعلي للاستثمارات، و تكلفة الأموال المحملة في المخزونات مع تكلفة الفرصة البديلة في توظيف الأموال.

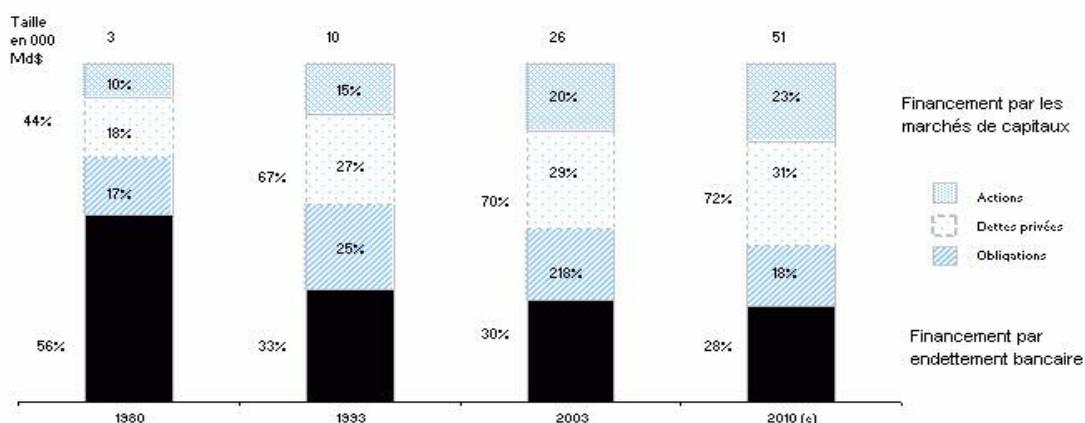
### 2-3 معدل التدفق النقدي العائد من الاستثمار (CFROI) :

يعتبر هذا المؤشر بمثابة معدل المردودية الداخلي (TRI) للاستثمارات المتواجدة بالمؤسسة، حيث يساوي هذا المعدل قيمة الأصل الإجمالية (قبل الاهلاكات و المؤونات و تصحيقات التضخم) و سلسلة من فائض خزينة الاستغلال بعد الضريبة النظرية على مدى حياة الأصل الاقتصادي<sup>43</sup>، يتم في الأخير مقارنة هذا المؤشر مع تكلفة رأس المال (K) أين نميز حالتين :

- مؤشر CFROI أكبر من تكلفة التمويل؛ دليل على أن هناك إنشاء لقيمة.
- المؤشر أقل من تكلفة التمويل؛ يوجد هناك تدمير لقيمة .

شهدت عملية التمويل عن طريق اللجوء إلى الأسواق المال بعد منتصف التسعينيات نموا كبيرا؛ حيث تجاوزت هذه النسبة 65% خلال الفترة 1993-2003 في المنطقة الأوروبية و الشكل المالي يعرض هذا تطور :

الشكل (1-3) يبين التمويل بواسطة الأسواق المالية و التمويل البنكي في المنطقة الأوروبية ما بعد 1980



SOURCE: Pierre VERNIMEN, Op.cit, P 346.

يتضح من الشكل السابق، و الذي يبين نتائج دراسة MCKINSEY<sup>45</sup> أن نسبة التمويل بواسطة الديون البنكية في تراجع بنسبة تدهور فاقت 41% ما بين 1980-1993 و بأكثر من 9% ما بين 1993-2003، و بالمقابل زيادة في نسبة

42 Ibid, PP 629-630.

43 يتعلق بالاستثمارات العينية أو الحقيقة، يقابلها غي الاستثمارات المالية (TRA).

44 Idem.

45 معهد دراسات إستراتيجية بـ USA

التمويل عن طريق الأسهم بمعدل نمو بلغ 50% ، 33.33% خلال الفترتين السابقتين على التوالي وهو ما أدى إلى بروز مؤشرات ذات طبيعة بورصية .

#### 4- المؤشرات ذات الطبيعة البورصية

دفع هذا النمو المتزايد لنسبة التمويل عن طريق الأسهم إلى البحث عن مؤشرات إنشاء القيمة على مستوى الأسواق المالية وهي :

##### 1-4 القيمة المضافة السوقية (MVA) :

يتم تطبيق هذا المؤشر على مستوى المؤسسات المدرجة بالبورصة، حيث يمكن اعتبار المؤسسة منشأة للقيمة إذا كان الفرق بين القيمة السوقية للأصل الاقتصادي (الرسملة البورصية مضافاً إليها قيمة الاستدانة الصافية) و بين القيمة المحاسبية له موجب تماماً. يتم في معظم الحالات افتراض وجود مساواة بين القيمة السوقية و المبلغ المحاسبي للاستدانة الصافية، أين تصبح القيمة المضافة السوقية عبارة عن الفرق بين الرسملة البورصية و المبلغ المحاسبي للأموال الخاصة<sup>46</sup> ، تمحسب بالعلاقة التالية :

$$MVA = CB - M CCP \quad \dots \dots \dots (1-4)$$

حيث :

CB : الرسملة البورصية.

M CCP : المبلغ المحاسبي للأموال الخاصة.

MVA : القيمة المضافة السوقية.

لتفادى فرض المساواة بين القيمة و المبلغ المحاسبي للاستدانة الصافية؛ يتم عادة استحداث القيمة المضافة السوقية بتكلفة رأس المال، و ذلك بالعلاقة التالية :

$$MVA = \sum_{i=0}^{\infty} \frac{EVA_i}{(1+K)^i} \dots \dots \dots (1-5)$$

##### 2- عائد المساهم الكلي (Total Shareholder return) TSR :

يهدف هذا المؤشر إلى إعطاء صورة عن الأداء التاريخي و الحالي، بسبب أن القيمة السوقية ليست دائماً ذات مدلول جيد خاصة في وقت الأزمات أي تكون الأسعار متذبذبة كثيراً حيث تكون تكالفة التمويل مرتفعة بسبب زيادة المخاطر<sup>47</sup>. تم تطبيق هذا المؤشر من طرف BCG (Boston Consulting Group)، حيث يمكن الفرق بينه وبين TRA، أنه يعتمد على الأداء التاريخي بعد عملية الاستثمار على عكس TRI الذي يعتمد على المردودية و تدفقات الخزينة المتوقعة مستقبلاً<sup>48</sup>. يتمثل هذا المؤشر في معدل نمو سعر السهم السوقى مضافاً التوزيعات منسوبة إلى السعر، و هو في الحقيقة لا يختلف عن معدل المردودية المفروض و لإعطائه<sup>49</sup> معنوية أكثر يستحسن حسابه على فترات طويلة من 5-10 سنوات كمتوسط حسابي ، حيث ينخفض التغيرات السعرية الشاردة و يمحسب بالعلاقة التالية :

46 Ibid, P631.

47 Ibid, P632.

48 لمزيد من التفصيل يمكن الرجوع إلى:

LITOLFF Laurent, VALLEE Rodolphe, Conservatoire National des Arts et Métiers, Mémoire DESS Finance d'entreprise, Octobre 2004, disponible sur [www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net).

49 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P632.

**الفصل الأول : ماهية القيمة و التقييم في النظرية المالية المعاصرة**

$$TSR = \frac{(P_0 + D - P_1)}{P_0} ..... (1-6)$$

بعدما تم التطرق لمؤشرات إنشاء القيمة بمختلف أنواعها المحاسبية، المالية، المهجنة و البورصية الخاصة بالمؤسسات والأوراق المالية و تطورها التاريخي؛ يبقى الإشكال المطروح حول تقييم مؤشرات التقييم، حيث نعرض الجدول المولى الذي يمثل بدوره تقييماً لهذه المؤشرات أين تم حصر نقاط القوة و الضعف لكل مؤشر.

الجدول(1-1) : نقاط القوة و الضعف لكل مؤشر من مؤشرات إنشاء القيمة

المؤشر	نقاط القوة	نقاط الضعف
MVA	<ul style="list-style-type: none"> <li>— يقيس إنشاء القيمة المتراكم و ليس السنوي</li> <li>— البساطة و سهولة الحساب</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— مشكل كفاءة السوق المالي</li> <li>— لا يمكن تطبيقه بالمؤسسات غير المسورة</li> </ul>
EVA/PE	<ul style="list-style-type: none"> <li>— لا يتأثر بتذبذبات الأسعار</li> <li>— يمكن استعماله للمؤسسات غير المسورة</li> <li>— التركيز على دورة الاستغلال و استبعاد الدورات الأخرى</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— يصعب تحديده عند استخدام الأوراق المالية المهجنة</li> <li>— لا يأخذ غي الحسبان المصاريف المالية و الاتهلاكات</li> <li>— ساكن كونه يخص دورة واحدة</li> </ul>
TSR	<ul style="list-style-type: none"> <li>— الاعتماد على المدى الطويل و قياس الأداء التاريخي</li> <li>— التعبير عن مردودية المساهمين</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— يتأثر بالتغيرات السعرية</li> <li>— اعتماد على أسعار خلال من فترة قصيرة</li> </ul>
VAN/NPV	<ul style="list-style-type: none"> <li>— الأخذ في الحسبان التوقعات المستقبلية وتكلفة الأموال</li> <li>— اعتماده على التحيين اعتبار القيمة الزمنية للنقد</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— صعوبة الاستخدام من طرف المخالل الخارجي</li> </ul>
BPA/EPS	<ul style="list-style-type: none"> <li>— بساطة و سهولة الحساب</li> <li>— يسمح بحساب المضاعف PER</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— إهمال جانب المخاطرة</li> <li>— عدم مراعاة الأموال المستثمرة و تكلفتها</li> <li>— يشمل كل الدورات خاصة الاستثنائية</li> </ul>
Re, Rcp	<ul style="list-style-type: none"> <li>— سهولة الحساب</li> <li>— يسمح بحساب أثر الرفع المالي</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>— محاسبي، و لا يراعي البعد المالي و لا السوق</li> <li>— ساكن.</li> </ul>

المصدر : من إعداد الطالب

بعد عرض مؤشرات إنشاء القيمة على مستوى المؤسسات و الأوراق المالية، و تقييماً لها نحاول هذه المرة تسليط الضوء على مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم أداء المحفظة المالية و التي هي عبارة عن توليفات من الأوراق المالية.

ثانياً : مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم أداء الحافظ المالية  
لقياس مدى إنشاء الحافظ المالية للقيمة هناك أسلوبان، أسلوب بسيط يرتكز على العائد فقط، و أسلوب آخر يأخذ في الحسبان الثنائية عائد/مخاطر ؛ و الذي يحوي ثلاث مؤشرات JENSENS، TREYNORS، SHARPES.

### 1- المؤشرات المرتكزة على العائد :

نقول حسب هذا النوع أن هناك إنشاء للقيمة إذا كانت القيمة السوقية للمحفظة المالية ذات معدل نمو موجب تماماً،

$$R = \frac{P_1 - P_0}{P_0} ..... (1-7)$$

و يتم حساب هذا المؤشر كما يلي :

ما يعاب على هذا المؤشر أن لا يأخذ في الحسبان التدفقات النقدية المتمثلة في التوزيعات و الضرائب المفروضة على فائض القيمة، هذا من جهة و من جهة أخرى مشكل كفاءة السوق المالي. يقضي التمعن الجيد في هذا المؤشر بعدم وجود اختلاف بينه وبين مؤشر MVA (Salf الذكر)، و نتيجة لهذه النقائص أُسْتَهْدِث مؤشر آخر و هو :

$$E(R) = \frac{P_1 + D - P_0}{P_0} ..... (1-8)$$

لتغادي تأثير الارتفاع الشاذ للأسعار ينصح باستخدام المتوسط الهندسي؛ بالرغم من تجاوز نفائص الأول يبقى المؤشران بسيطان بسبب عدم الأخذ بعين الاعتبار درجة المخاطرة، و هو ما تضمنه الجيل الثاني من هذه المؤشرات.

### 2- المؤشرات المرتكزة على العائد و المخاطرة :

تحت هذا النوع هناك ثلاثة مؤشرات و هي مؤشر SHARPES و مؤشر TREYNORS و مؤشر <sup>50</sup>JENSENS.

#### 1-2 مؤشر SHARPES

يعتمد هذا المؤشر على قياس المخاطر الكلية للمحفظة باستخدام الانحراف المعياري  $\sigma$  ، بحيث يقيس المردودية الإضافية التي تتحققها المحفظة نتيجة كل وحدة مخاطرة كلية و يحسب بالعلاقة التالية :

$$I_{SH} = \frac{E(R_p) - E(R_{SR})}{\sigma_{R_p}} ..... (1-9)$$

تحتختلف الأوراق المالية من ناحية درجة المخاطرة و المعبر عنها بـ  $\sigma$  ، لذلك لابد من استخدام هذا المؤشر بحذر حيث يشترط تجانس الأنواع للأوراق المالية للحكم بشكل صحيح و منه القرار الناجع؛ ما يعاب على Ish مع أنه يعتمد على الانحراف المعياري لقياس المخاطر و بالرغم من أن بناء المحفظة مبني على مبدأ التنوع مما يعني أنه لا وجود للمخاطر غير النظامية (الخاصة)، لتبقى المخاطر النظامية و التي تقايس بالمعامل  $\beta$  و هو ما قام به TREYNORS لحساب مؤشره.

50 محمد صالح الحناوي، نهال فريد مصطفى، جلال إبراهيم العبد، الاستثمار في الأسهم والمستدات، الإسكندرية : الدار الجامعية، 2004/2003، ص 225.

## 2- مؤشر TREYNORS

يعتمد هذا المؤشر على قياس المخاطر المنتظمة للمحفظة باستخدام المعامل  $\beta$  ، بحيث يقيس المردودية الإضافية التي تتحققها المحفظة نتيجة كل وحدة مخاطرة نظامية باعتبار أنه لا وجود للمخاطر غير المنتظمة بسبب التنويع الجيد للمحفظة المالية،

$$I_{TR} = \frac{E(R_P) - E(R_{SR})}{\beta} .....(1-10)$$

حيث يتم حسابه بالعلاقة التالية :

## 3- مؤشر JENSENS

اعتمد المؤشران السابقان على الفرق بين مردودية المحفظة و مردودية الأصل بدون مخاطر، دون التفرقة بين علاوة المخاطر الإجمالية و علاوة مخاطر السوق و هو ما قام به JENSENS .

يتم حساب هذا المؤشر بالعلاقة التالية :  $\alpha_J = (E(R_P) - E(R_{SR})) - \beta[E(R_P) - E(R_{SR})].....(1-11)$

نلاحظ من خلال العلاقة أن هذا المؤشر ما هو إلا تعبير عن انحراف المردودية المتوقعة عن الفعلية، و له ثلاث حالات :

- ❖ موجب : دليل على أن هناك إنشاء للقيمة و أداء جيد/مقبول.
- ❖ معدوم : دليل على أن ليس هناك إنشاء و لا تدمير للقيمة.
- ❖ سالب : دليل على أن هناك تدمير للقيمة و أداء غير جيد/غير مقبول.

## المطلب الثالث : منهجي التحليل الأساسي و التحليل الفني

تم تعريف قيمة الورقة المالية أو قيمة المؤسسة بأنها عبارة عن مبلغ مقدر يجعل الملكية قابلة للانتقال بين طرفين راغبين وغير مكرهين، و لهما معرفة معقولة بالحقائق المرتبطة بالصفقة، و ذلك اعتمادا على متغيرات اقتصادية و مالية، ككلية و جزئية، حالية و ماضية، و هو ما يعرف بمنهج التحليل الأساسي، أو عن طريق الاعتماد على المعلومات الماضية للتتبؤ بها في المستقبل و هو ما يعرف بمنهج التحليل الفني.

### أولاً : منهج التحليل الفني

يرتكز هذا النوع من التحليل على تحرّكات الأسعار و تغييراتها الماضية و كذا حجم التداول بغية التتبؤ بالسعر و عادة ما يكون هذا في الأجل القصير مقارنة بالأساسي، حيث يستخدم بكثرة من طرف المضاربين و السمسرة.

يعتقد أنصار هذا النوع من التحليل و الذين يسمون بالفنين Les chartistes أن التاريخ يعيد نفسه و المستقبل ما هو إلا امتداد للماضي، بحيث تصرفات و سلوك المتعاملين لا تتغير إذا بقيت الظروف ثابتة، و يتم التتبؤ استنادا على الأشكال

البيانية عادة<sup>51</sup> كونها سهلة القراءة و التفسير، و تسمى في بعض الأحيان بـ : **التشارت**<sup>52</sup>، و لا يكفي فقط بيان الأسعار فقط فيتم استخدام كذلك حجم التداول لدراسة حيوية العرض و الطلب لتحديد اتجاه السوق<sup>53</sup> (صعودي، نزولي).

### 1- التحليل بالاعتماد على المنحنيات البيانية أو الأعمدة

تأخذ الأشكال المعتمد عليها للتنبؤ بالسعر المستقبلي عدة أشكال كالمحنبيات البيانية أو الأعمدة، و التي قد تكون سنوية شهرية أسبوعية يومية ساعية. تختلف الأعمدة عن المحنبيات كونها تحوي سعر الإغفال و أعلى و أدنى سعر و هذا عرض لها.

الشكل (1-4) : التمثيل البياني بالأعمدة مع اتجاهي للسوق الصعودي و التزولي



Source : <http://aoe.forex.googlepages.com/122.doc> 13/02/2008

يعرض التمثيل البياني أعلى التمثيل للأسعار حسب الأعمدة، و التي تحوي على أعلى و أدنى سعر مع سعر الإغفال و الذي يتم ربطه بالسعر السابق للحصول على الشكل، و هذا الأخير يكون في تزايد أي خط الاتجاه صعودي (Up Trend) أو في تناقص أي خط الاتجاه نزولي (Down Trend line)

يتطلب هذا النوع من التحليل فن في التطبيق<sup>54</sup> بالرغم من ملاحظة بساطته في الوهلة الأولى؛ فبعد رسم الشكل أو الخريطة البيانية يتضح المدى فإذا كان التوقع مع الاتجاه العام يوصي المحلل المالي بالشراء، و إذا كان خارج الاتجاه فيوصي بالبيع<sup>55</sup>.

يعتمد الشكلان السابقان (المنحنى و الأعمدة) على أسعار الأسهم و تمثيلها، و هو ما يمثل تضييع للوقت فيما يخص العمليات المتعلقة بالأسهم ذات التغيرات غير المهمة، لذلك وجدت أنواع أخرى و هي النقط و الأشكال.

حسب هذا النوع من الأشكال يقوم المحلل بحساب الفروقات<sup>56</sup>، و مقارنتها بقيمة محددة مسبقاً مثلاً 2 أورو، فعندما يتجاوز العائد هذا المبلغ برمز له بالرمز 1، و عند عدم بلوغه هذا المبلغ يرمز بالرمز 0<sup>57</sup>.

51 يمكن استخدام العديد من الأدوات كالسلسل الرمزية و ذلك عن طريق النمذجة كمنهجية بوكس جينكيتز للتنبؤ قصير المدى، و لمزيد من التفصيل انظر : مولود حشمان، مذاج و تقنيات التنبؤ قصير المدى، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2002 .

52 نسبة إلى التسمية بالإنجليزية The charts .

53 يسمى كذلك الترند نسبة trend .

54 عبد الغفار حنفي، أساسيات الاستثمار في بورصة الأوراق المالية أسهم-سندات-وثائق استثمار-الخيارات، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2005، ص 302.

55 الشراء بالنسبة لغير المالكين للأسهم، و الاحتفاظ بالنسبة للمالكين، أما بالنسبة كذلك للبيع يكون للمالكين و عدم الشراء بالنسبة لغير المالكين.

إن المتمعن جيداً في هذا النوع من البيانات يحمل في طياته محتوى نظرية Markowidze، و ذلك عن طريق التعبير عن انحراف العائد المتوقع عن العائد الفعلي و الذي يشبه إلى حد كبير مؤشر JENSENS الذي تناوله المطلب السابق. كما يوجد نوع آخر من الخرائط أو البيانات يستخدم بكثرة في الواقع العملي و هي خرائط الشمعدان.<sup>58</sup>

## 2- خرائط الشمعدان

تعتبر خرائط الشمعدان من أقدم الخرائط و الأدوات استخداماً للتنبؤ بالسعر حيث استخدمت لأول مرة في اليابان سنة 1700م كأسلوب للتنبؤ بأسعار الأرض<sup>59</sup>. يعتمد هذا البيان على أربع متغيرات أساسية و هي سعر الافتتاح و سعر الإغلاق (Open, Close) و أعلى و أدنى سعر (high, low)، فإذا كان سعر الافتتاح أكبر من سعر الإغلاق فإن جسم الشمعدان يكون ممتليء و منه ينصح بالشراء، و إن كان العكس فهو فارغ أي ينصح بالبيع و الخطين أعلى و أسفل الجسم يدلان على أعلى و أدنى سعر، و الشكل المولى يبين ذلك.

الشكل (1-5) : التمثيل البياني لحركات أسعار الأسهم بالاعتماد على خريطة الشمعدان.



Source : <http://aoe.forex.googlepages.com/122.doc13/02/2008>

## 3- نقاط الدعم و المقاومة :

يستخدم الفنيون في المدى الطويل مجال تغيير الأسعار، يسمى حده الأدنى بمستوى المساندة أو الدعم، و يسمى حده الأعلى بمستوى المقاومة، حيث تحديد السعر هو ناتج معركة بين المشترين و البائعين<sup>60</sup>. منطقة الدعم (support) هي النقطة التي يعتقد أغلبية المستثمرون عندها بأن السعر سوف يرتفع، و نقطة المقاومة (Resistance) هي النقطة التي يعتقدونها أن السعر سوف يهبط، و الشكل المولى يبين ذلك :

56 و هو ما يعبر عن العائد أو الأرباح غير العادية.

57 قد تستخدم رموز أخرى ... x, y ...

58 الشمعدان لغة هو حامل الشمع، فإذا كان ممتليء دل على وجود إشارة و هو دليل للشراء، و العكس إذا كان فارغاً دل على عدم وجود إشارة و منه لا داعي للشراء.

59 عبد الغفار حنفي، أساسيات الاستثمار في بورصة الأوراق المالية أسهم-سندات-وثائق استثمار-الخيارات، مرجع سابق، ص 306.

60 في الأسواق المالية الأمريكية يسمى البائع بالدب (bear) و المشتري بالثور (bull).

الشكل(1-6) : التمثيل البياني لكل من نقاط الدعم و المقاومة.



Source : <http://aoe.forex.googlepages.com/122.doc> 13/02/2008

تكون في بعض الحالات حركات السهم تتميز بالعشوائية مما يجعل عملية التنبؤ صعبة نوعاً ما<sup>61</sup> ، و هو ما تناولته نظرية DOW<sup>62</sup> حيث قامت بتقسيم تحركات الأسعار إلى ثلاثة أنواع<sup>63</sup>.

تعتبر هذه النظرية من أقدم الأساليب الفنية للتنبؤ بالاتجاه أسعار الأوراق المالية<sup>64</sup>، بحيث يعتمد تحليل هذه النظرية على أن أسعار الأوراق المالية تتحرك معاً بنمط معين خلال بضع سنوات، ويمكن تقسيم هذه التحركات إلى ثلاثة أنواع وهي :

- ❖ تحركات أولية : تتعلق بالقيمة الحقيقة للسهم، و التي قد تكون صاعدة أو هابطة؛
- ❖ تحركات ثانية : تمثل في التقلبات قصيرة الأجل و ترتبط بالأحداث الجارية؛
- ❖ تحركات يومية : تحركات غير هامة و شاذة في طبيعتها .

تفترض هذه النظرية أن الاتجاه الأساسي يستمر لفترة طويلة قد تصل إلى خمس سنوات حيث يستمد هذا الاتجاه من خلال تتبع حركة متوسط مؤشر داو جونس للشركات الصناعية و لشركات النقل؛ فإذا كان اتجاه متوسط المؤشر إلى الأعلى فالسوق صعودي و إذا كان الاتجاه إلى الأسفل فهو نزولي و إذا كانا متلاقيين دل على وجود حالة عدم التأكيد بالسوق و هو دليل على التغير في الاتجاه الأساسي،

بعد التطرق للتحليل الفني و بعض الأدوات المستخدمة للتنبؤ بأسعار الأوراق المالية و المعتمدة على البيانات و الرسومات بغية تحديد توقيت البيع و الشراء، نخاطل في المرحلة الموالية التطرق للمدخل الثاني و المتمثل في التحليل الأساسي.

## ثانياً : منهج التحليل الأساسي

يعتمد هذا النوع من التحليل على المعلومات الماضية و المستقبلية، و التي تشمل الظروف الاقتصادية الكلية (مالية، نقدية اقتصادية...)، و الجزئية لتحديد الأرباح و التدفقات و المخاطرة المصاحبة لذلك، على عكس النوع الأول الذي اعتمد على المعلومات التاريخية للأسعار و الأحجام فقط للوصول إلى قيمة الورقة المالية ، فقد يكون البدء من المستوى الكلي ثم

61 تسمى في الاقتصاد القياسي بالتشويش الأبيض و هي سبورة مستقلة عن الزمن ذات متوسط معدوم وهي ميزة السوق الكفاءة، انظر المطلب الثالث من البحث المولى .

62 مؤسس شركة داوجونس، و أول محرر لجريدة وول ستريت.

63 توجد نظرية أخرى كذلك و هي نظرية Elliot.

64 محمد صالح الحناوي، نهال فريد مصطفى، جلال إبراهيم العبد، الاستثمار في الأسهم والسندات، مرجع سابق، ص311.

الانتقال إلى الجزء و هو ما يسمى تحليل أعلى أسفل، أو من المستوى الجزئي ثم الانتقال إلى الكلي و هو ما يسمى تحليل أسفل أعلى.

إن أهم ما ينصب عليه هذا المنهج هو تحديد أهم المتغيرات المؤثرة على سوق الأوراق المالية و كيفية تأثيرها ثم التنبؤ بها داخل الدولة و قد يشمل مخاطر الدولة عند إمكانية التوسيع الدولي. يهدف تحليل الظروف الاقتصادية الكلية إلى التنبؤ بحالة الاقتصاد (رواج/كساد)، و ذلك بعد دراسة مجموعة من المتغيرات و الممثلة أساساً في الناتج المحلي الخام (PIB)، الكتلة النقدية، سعر الفائدة، الضرائب، الإنفاق الحكومي، التضخم، سعر الصرف<sup>65</sup> ، خلال تشخيص هذه المتغيرات و التنبؤ بها يستلزم تحديد معدل النمو الحقيقي و ليس الاسمي، و أفق التنبؤ (طويل/قصير)؛ ففي المدى الطويل تزداد درجة المخاطرة. بعد تشخيص الطرف الاقتصادي يتنتقل المحلل المالي إلى تشخيص القطاعات<sup>66</sup> بغية الوقوف على الواعد/الواuded منها، و ذلك من خلال الاهتمام بالعلاقة بين مؤشرات القطاع و اتجاه الاقتصاد، و يتم ذلك مروراً بالمراحل التالية :

- 1 - تحديد نوع القطاع و تصنيفه<sup>67</sup> : و الذي يمكن أن يأخذ خمس حالات<sup>68</sup> و هي :
  - قطاعات مت坦مية : و هي قطاعات معدل نموها أكبر من معدلات نمو الاقتصاد الوطني؛
  - قطاعات مرتبطة بالدورة الاقتصادية : و هي قطاعات تتأثر بدرجة كبيرة بفترات الرواج و الكساد؛
  - قطاعات دفاعية : هي قطاعات مرتبطة بالدورة التجارية في حالة الرواج و قليلة التأثر بفترات الكساد؛
  - قطاعات مت坦مية و مرتبطة الدورة الاقتصادية : و هي قطاعات معدل نموها مساوٍ لمعدلات نمو الاقتصاد الوطني في الظروف العادية و معدل نموها في الظروف غير العادية أكبر من معدلات نمو الاقتصاد الوطني؛
  - قطاعات متدهورة : و هي قطاعات معدل نموها أقل من معدلات نمو الاقتصاد الوطني.
- 1-1 تجميع المعلومات و المعلومات المتعلقة بالقطاع؛
- 1-2 تحليل أسواق منتجات القطاعات؛
- 1-3 تحليل الأداء المالي و التشغيلي؛
- 1-4 دراسة تنافسية القطاع<sup>69</sup>؛
- 1-5 دراسة دورة حياة القطاع؛
- 1-6 تحليل ودراسة مخاطر القطاع.

65 لتفصير آلية التأثير أنظر المطلب الأول من البحث الثالث لهذا الفصل.

66 يمكن تعريف القطاع بأنه عبارة عن مجموعة من المؤسسات التي لها عرض و طلب و خصائص إنتاج مشتركة.

67 يمكن التصنيف للقطاعات من عدة زوايا مثل القطاع العام و الخاص و المشترك ، أو قطاعات كثيفة رأس المال و أخرى كثيفة العمل... حيث تم اعتماد هذا النوع كونه يجمع بين الاقتصاد الكلي و القطاعات.

68 محمد عبد محمد مصطفى، تقييم الشركات و الأوراق المالية لغرض التعامل في البورصة منهجه التحليل الأساسي، ط 1، الدار الجامعية، الإسكندرية، 1998، ص 65.

69 تتم من خلال دراسة القوى التنافسية الخمس لبورتر – الزبائن، الموردون، المنافسون الحاليون و الجدد، السلع البديلة، أو من خلال تحديد طبيعة السوق السائدة هل هي احتكارية، احتكار القلة، منافسة احتكارية، منافسة كاملة و هذه الأخيرة تبقى نظرية .

## 2- اختيار المؤسسة(المؤسسات) و تشخيص وضعيتها المالية

بعد دراسة المتغيرات الكلية ثم الانتقال نحو دراسة القطاع/القطاعات الواقع/الواعدة يبقى أمام المحلل تعين المؤسسات التي يستثمر بها أمواله، والتي تتطلب كذلك دراسة وتحليل. دراسة وتحليل الشركة أو الشركات غير كذلك مجموعة من المراحل والتي يمكن حصرها في<sup>70</sup> النقاط التالية :

### 1- التشخيص الجيد لنشاط المؤسسة : يكون ذلك من خلال :

- دراسة السوق/الأسواق؛
- منتجات المؤسسة؛
- مراحل الإنتاج؛
- شبكة التوزيع للمنظمة.

### 2- السياسات والخيارات المحاسبية المنتهجة من قبل المؤسسة : و ذلك من خلال :

- تقارير محافظي الحسابات و المرجعين و التركيز على رأيهم؛
- المبادئ المحاسبية المعتمدة؛
- تقنيات التجميع للحسابات؛
- المؤونات؛
- الفروع غير المجمعة ... .

### 3- إنشاء الشروة أو القيمة : بالتركيز على ما يلي :

- تحليل الهوامش.
- معالجة فائض القيمة Goodwill.
- هيكل التكاليف.
- أثر المقص.
- أثر النقطة الميتة.

### 4- الاستثمارات : بدراسة كلًا من :

- الاحتياج في رأس المال العامل BFR.
- الأصول الثابتة.

### 5- التمويل : من خلال دراسة :

- الاستدانة، الأموال الخاصة، التمويل الذاتي.
- المخاطر: السيولة، سعر الفائدة، سعر الصرف.

### 6- دراسة المردودية : بتحليل كل من :

- المردودية المالية و الاقتصادية، و أثر الرافعة المالية؛
- مقارنة معدل المردودية الاقتصادية بمعدل المردودية المفروض؛

■ القيمة؛

- مخطر عدم على الوفاء بالالتزامات.

بعد دراسة و تحليل الشركات داخل القطاع أو القطاعات<sup>71</sup> الوعدة التي تم اختيارها، بناء على المؤشرات و المراحل سالفة الذكر يبقى العنصر الرئيس هو التقييم، و الذي هو بيت القصيد في هذا الفصل.

تعتبر المرحلة الأخيرة و المتمثلة في دراسة الشركة مرحلة أساسية تسمح بتحديد متغيرين أساسيين و هما التدفقات المستقبلية و معدل المردودية المطلوب، بعد ذلك يتم تحديد قيمة المؤسسة بالاعتماد على بعض النماذج<sup>72</sup> كنموذج توازن الأصول المالية (MEDAF/CAPM) و هو الأكثر استعمالا، أو نموذج التقييم بالراجحة (MEA/APT)؛ و التي تعتمد إلى حد كبير على متغيرات الاقتصاد الكلي دون تحديدها<sup>73</sup> مما يعطيها أهمية بالغة عند استخدام هذا المنهج خصوصا.

يختلف منهجا التحليل من ناحية فلسفة التحليل التي يقومان عليها<sup>74</sup> ، و من حيث المدف، و الوسائل و التكاليف، إلا أنه على الخلل المالي أن يلم بكليهما للقيام بدوره على أحسن وجه ممكن؛ فالتحليل الفني يمكن استخدامه بافتراض أن السوق ليس كفاء بالمستوى الضعيف، في حين يعتقد الأساسيون أن السوق كفاء عند المستوى المتوسط، و كفاء عند المستوى الضعيف<sup>75</sup>.

شمل البحث الأول من هذا الفصل ماهية القيمة في النظرية المالية المعاصرة، و المفاهيم المتعلقة بها، و إلى مؤشرات إنشائها، و في الأخير تم عرض مناهج التحليل و المتمثلة في منهج التحليل الأساسي و التحليل الفني، حيث يمكن اعتبار هذا الأخير مهيئ على عكس الأساسي الذي يعتبر منهج أكاديمي<sup>76</sup> ، بالرغم من أن كليهما مكمل للأخر، أي أن الأساسي يحدد متغيرات أساسية مثل مدخلات عملية التقييم ليقوى السؤال المطروح بعد ضبط المدخلات كيف يتم معالجتها؟ أي ما هي الطرق التي يتم بها تحديد القيمة؟ و ما هي مزايا و حدود كل طريقة؟ ما هي المراحل الأساسية لعملية التقييم؟ ما طبيعة الطرق المعتمدة في الواقع العملي؟ ما مدى مساهمة نظرية الخيارات في تقييم الأوراق المالية و المؤسسات؟ و ما هي فرضياتها و حدودها؟ .

71 هذا التحليل يسمح بالتنوع الجيد بالإضافة إلى تحديد القطاع الوعاد، فيتمكن اختيار غير واحد بغية التقليل من درجة المخاطرة، و تعظيم المردودية .

72 سوف نتطرق لهذه النماذج بالتفصيل في الفصل الثاني حيث نتطرق بالإضافة للنموذجين المذكورين، نموذج توازن الصول المالية في حالة وجود تكلفة للمعلومات، نموذج FAMA et FRQNCHE ، نموذج BLACK et SCHOLES و الخاص بتقييم الخيارات ... .

73 محمد عبد محمد مصطفى، مرجع سابق، ص.60.

74 سوسي هواري، أهمية تقييم المؤسسات في اتخاذ قرارات الاستثمار المالي، مجلة الباحث، جامعة ورقلة، العدد 2007/05 ص 111-112

76 نفس المكان.

## المبحث الثاني : ماهية تقييم المؤسسات و الأوراق المالية في النظرية المالية المعاصرة

سنقوم في هذا المبحث بمعالجة العناصر الخاصة بالتقييم، المتمثلة في المفاهيم و طرق التقييم، قسم هذا المبحث إلى ثلاثة مطالب، الأول به أساسيات حول التقييم (المفهوم، الدوافع، المراحل و الخطوات)، أما الثاني خصص لعرض طرق التقييم الكلاسيكية مع عرض ملخص للدراسة ميدانية لطرق التقييم المعتمدة من قبل المخلين الماليين ببورصة باريس خلال الفترة 1990/01/01-2002/12/31. يتم في المطلب الثالث التطرق لتقييم الأوراق المالية و المؤسسات وفقا لنظرية الخيارات مع إبراز الفرضيات و الحدود.

### **المطلب الأول : أساسيات حول تقييم المؤسسات و الأوراق المالية (المفهوم، الدوافع، خطوات العمل)**

يعرف التقييم على أنه عملية تحليلية من طرف شخص متخصص يهدف من ورائها إلى هدف محدد، يتمثل في تحديد قيمة معينة لشيء معن خلال فترة معينة. من خلال هذا التعريف يمكن استخلاص الخصائص الأساسية لعملية التقييم و هي : المقيم<sup>77</sup> ، الهدف، المؤسسة محل التقييم، الفترة الزمنية للتقييم، قيمة المؤسسة .  
لماذا نقيم ؟ ماذا نقيم ؟ لمن نقيم<sup>78</sup> ؟

**أولاً : دوافع عملية التقييم :** يتم اللجوء إلى عملية التقييم قصد الوقوف على قيمة المؤسسة في لحظة زمنية معينة لأغراض مختلفة ذكر منها ما يلي:

- الدخول إلى البورصة (التسعيير)؛
- التنازل على شهرة المخل؛
- السيطرة على الشركة عن طريق امتلاك جزء من رأس المالها؛
- إعادة تقييم الميزانية؛
- الاندماج بين الشركات أو تقييم جزئي للأموال؛
- الرفع من رأس المال من أجل تحديد سعر إصدار الأسهم الجديدة؛
- إقامة الشراكة بين المؤسسات؛
- فتح رأس مالها أو جزء منه للاكتتاب العام.

هذا على المستوى الإستراتيجي أما على المستوى التشغيلي يستخدم التقييم في عملية التسيير الجاري بتحديد:

- قياس إنشاء القيمة و تقييم الأداء المالي.
- شراء وبيع السندات في إطار تسيير المحفظة.
- تطور الندمة المالية المتراكمة.
- مردودية الأموال المستثمرة.

77 يشترط فيه أن يلم بمجموعة من الجوانب المالية، المحاسبية، القانونية و الجبائية.

78 Agnès Bricard, et autres, Réussir une évaluation d'entreprise, La revue d'information de la fonction comptable, juin 2004, disponible sur : [WWW.RFComptable.com](http://WWW.RFComptable.com) (13-04-2008)

يعتبر التقييم عملية جد معقدة بسبب كثرة العوامل التي لابد من مراعاتها في المحيط الداخلي أو الخارجي بالنسبة للمقيم، للقيام بالعمل على أحسن وجه و إنشاء تقرير ناجع ينصح احترام بعض المبادئ الأساسية، و التي يمكن حصرها في النقاط التالية :

- اكتساب دراية معمقة بالمؤسسة محل التقييم<sup>79</sup>؛
- الاعتماد على قوائم مالية مصادق عليها من طرف محافظ حسابات أو مراجع خارجي؛
- المقيم لابد أن يأخذ في الحسبان مستقبل المؤسسة؛
- التقييم يكون داخل مجال معين مثلاً ( $\pm 20\%$ ) من القيمة المحاسبية أو الذمية أو السوقية، بدلاً عن مبلغ محدد<sup>80</sup>؛
- مدة التقييم؛
- تكلفة التقييم : تتحمل المؤسسة من جراء عملية التقييم تكلفة بغية الوصول إلى الهدف المعنى، وبالتالي لابد من مراعاتها؛
- يفرض اختلاف المحيط على المقيم استعمال طريقة معينة من طرق التقييم؛ و التي يتم اختيارها عن طريق المراجحة.

يمكن من خلال العناصر السابقة و المتمثلة في دوافع التقييم و العناصر الواجب مراعاتها عند القيام بالتقييم ضبط الخطوات الأساسية لعمل المقيم و هي :

#### ثانياً : خطوات عمل المقيم :

لتحقيق الهدف المنشود المتمثل في الوصول إلى قيمة المؤسسة يتم المرور بمحفظة من المراحل و هي:

- 1 - تحديد الهدف : يعتبر تحديد الهدف أول عمل تسييري والذي يمثل حجر الأساس لكل المراحل اللاحقة وذلك لتحديد الوسائل والمعطيات انطلاقاً من الأهداف، وكذلك اختيار الطريق المناسب<sup>81</sup>؛
- 2 - وضع مخطط العمل : بالتركيز على : الوقت المتاح للتقييم، فترة التقييم، جمع المعلومات ثم تحليلها، اختيار المرافقين...؛
- 3 - تقييم عناصر المؤسسة : يتضمن اختيار الطريقة المناسبة باعتماد على الأهداف و المعلومات المتاحة، و خطة العمل؛
- 4 - كتابة التقرير : و الذي يحتوي على قيمة المؤسسة التي تم تحديدها و هي مجرد رأي فقط.

بعد وضع أهداف من عملية التقييم، و ضبط خطة العمل يقع أمام المقيم اختيار الطريقة المناسبة و التي تكون بالضرورة استناداً إلى نتائج عمل المراحل السابقة، و ذلك تحت قيود المحيط الخارجي<sup>82</sup> ، فما هي الطرق التي يتم اعتمادها ؟

79 يمكن الرجوع إلى مدخل التحليل الأساسي في النقطة المتعلقة بتشخيص المؤسسة ص.

80 في فرنسا مثلاً يتم تحديد قيمة القيمة المعنوية في حالة وجود فرق بين القيمة السوقية و القيمة المحاسبية أو الذمية بـ (70-80)%، ليقي الاهتمام حول المعنى المحاسبي و الاقتصادي لهذه العملية؟ و لمزيد من التفصيل بخصوص هذا الإشكال يمكن الرجوع لـ Guide

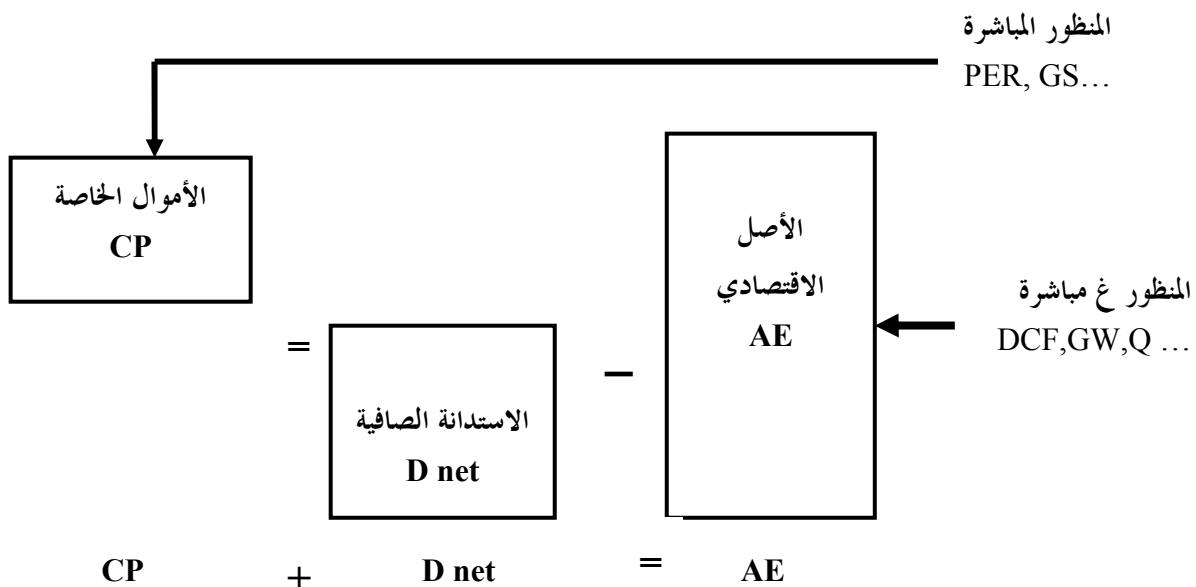
81 فإذا كان الهدف جلب مساهمين جدد فعلى المقيم اختيار طريقة تعطي المؤسسة قيمة مضافة.

82 مثلاً بيته لا يوجد بها سوق مالي ثانوي يصعب التقييم مقارنة بمنطقة يوجد بها، بل أكثر من ذلك كفاءة الأسواق الموجودة و ليس وجودها فقط.

## المطلب الثاني : الطرق الكلاسيكية لتقدير المؤسسات الاقتصادية والأوراق المالية

بعد التطرق إلى مختلف المفاهيم المتعلقة بالقيمة والتقييم في السابق، نحاول في هذا المطلب تناول طرق تقييم المؤسسات الاقتصادية من منظوريين : منظور مباشر و منظور غير مباشر؛ داخل كل منظور توجد عدة تصنيفات، و يكمن توضيح هذا التقسيم بالشكل الموالي :

الشكل (1-7) : المنظور المباشر وغير المباشر لطرق التقييم.



Source : Pierre VERNIMEN, Op.cit, P842.

تنقسم طرق التقييم من خلال الشكل أعلاه إلى منظور مباشر و منظور غير مباشر؛ فالمباشر هو منظور Pragmatique ركز مباشرة على تقدير الأموال الخاصة دون النظر إلى ميزة الميزانية؛ مثل طريقة المضاعفات أو خصم التوزيعات، و منظور غير مباشر اهتم بتقييم الأصل الاقتصادي، و من ثم اشتقاق قيمة الأموال الخاصة. داخل كل طريقة توجد بطارية أو محفظة من الوسائل التي يمكن التطرق لها في النقاط الموالية.

### أولاً : طريقة التقييم الأساسية (خصم التدفقات النقدية المتاحة (DCF))

يتم الاعتماد على هذه الطريقة استنادا إلى المقوله : (المؤسسة تشتري مستقبلها و ليس لماضيها<sup>83</sup>)، حيث يتم استحداث التدفقات النقدية المتاحة الخاصة بدورة الاستغلال بتكلفة رأس المال (K).

يتمثل التدفق النقدي المتاح (DCF) أو ما يسمى بالتدفق النقدي الحر FCF في التدفقات النقدية المتولدة عن النشاط العادي للمؤسسة (الاستغلال)؛ حيث يضاف للتدفق النقدي الكلاسيكي (CAF) عناصر أخرى من الميزانية و المثلثة في التغير في الاحتياج في رأس المال العامل للاستغلال ( $\Delta BFRE$ ) بالإضافة إلى العمليات المتعلقة بالاستثمارات و ذلك بغية الوصول إلى التدفقات النقدية المتاحة للمؤسسة، تحسب مستقلة عن طرق التمويل لذا يستبعد عند حسابه طرح المصاريف

83 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P846.

المالية أي تحسب قبل المصاريف المالية. عند الحصول على هذه التدفقات النقدية المتاحة نقوم باستحداثها للحصول على قيمة الأصل الاقتصادي ويحسب التدفق النقدي المتاح بالعلاقة التالية :

$$\text{التدفق النقدي المتاح} = \text{نتيجة الاستغلال خارج المصاريف المالية وبعد الضريبة النظرية} + \text{مخصصات الاهلاك} \quad (\text{التدفق النقدي الكلاسيكي}) - \text{التغير في احتياط رأس المال العامل للاستغلال} + \text{مبلغ التنازل عن الأصول صافي من الضريبة على أرباح الشركات الاستثماريات.}$$

يقوم المقيم بعد معرفة وتحديد العناصر المكونة للتدفق النقدي المتاح بتشكيل سلسلة من التدفقات النقدية المقدرة لعدة سنوات، ثم القيام باستحداثها بمعدل استحداثات معين وذلك كما يلي :

$$VA = \sum_{t=i}^n \frac{f_t}{(1+K)^t} + \frac{VR_n}{(1+K)^n} \dots \dots \dots (1-12)$$

حیث:

**VA:** القيمة الحالية للتدفقات النقدية المستقبلة.

$F_t$ : التدفق النقدي المتاح المقدر في الفترة  $t$

$VR_n$ : القيمة الباقية للمؤسسة في نهاية المدة.

K: معدل الاستحداث (الخصم).

N: الفترة المأجوبة لحساب التدفقات.

يتم تحديد القيمة الباقيّة بافتراض ثبات التدفق الأخير، وأن التدفقات غير مُنتهية، أما في الواقع مدة الحياة الافتراضية تختلف من قطاع لآخر ففي قطاع السلع الاستهلاكية تكون ما بين 5-7 سنوات، وقطاع الخدمات العامة تكون ما بين 30-84 سنة<sup>84</sup>.

بعد تحديد قيمة المؤسسة بكمالها، يتم طرح قيمة الاستدانة الصافية التي يتم كذلك تقييمها عادةً عن طريق خصم التدفقات المتعلقة بالاستدانة بمعدل الفائدة السوقية، و الرصيد ما هو إلا قيمة الأموال الخاصة.

تُستخدم طريقة خصم التدفقات كذلك لحساب قيمة الأموال الخاصة أين يتم استخدام التوزيعات بمعدل المردودية المفروض من قبل المساهمين، أما الاستدامة إن كانت في شكل قروض فيتم تقييمها من خلال إعادة خصم التدفقات النقدية المتعلقة بالاستدامة بمعدل الفائدة السوقية للحصول على القيمة العادلة.

وجود سوق مالي تداول به الأوراق المالية للمؤسسة يجعل عملية التقييم جد بسيطة حيث قيمة الأموال الخاصة تمثل في الرسمة البورصية، و قيمة الاستدانة في شكل سندات هي عبارة عن القيمة السوقية لتلك السندات<sup>85</sup>.

84 Ibid, P 843.

<sup>85</sup> منير إبراهيم هندي، *الفكر الحديث في هيكل قويبال الشركات*، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004، ص 495.

### ثانيا : التقييم حسب الذمة المالية<sup>86</sup> (الطريقة المحاسبية) :

يعتمد هذا التقييم على أهم القوائم المالية والمتمثلة في الميزانية، والمهدف منه إعطاء قيمة إجمالية للأصول انطلاقا من منظور استمرارية النشاط، تعتمد هذه الطريقة على معطيات حقيقة مما يجعلها سهلة وموضوعية وواقعية نسبيا. فالأصول الموجودة في الميزانية عادة ما تكون مسجلة بتكلفتها التاريخية ( مبدأ التكلفة التاريخية)، التي لا تعبر عن الوضعية الحقيقة للمؤسسة خاصة في وجود معدلات تضخمية ، وطرق الاحتكاك الذي هو في الحقيقة معد لأغراض ضريبية.

من هذا المنطلق لا بد من إعادة النظر في هذه القيم لاعطائها صفة ذات أكثر موضوعية وواقعية وتم بعدة طرق من بينها ما يلي :

#### 1- الأصل الصافي المصحح (ANC) :

نستعمل هذا المفهوم لإعادة تقييم<sup>87</sup> وتصحيح عناصر الميزانية لكي تصبح ذات مصداقية و التي فقدتها بسبب الأحداث التالية:

- التضخم.
- طرق الاحتكاك.
- طرق التسجيل المحاسبي.

لحساب قيمة المؤسسة لا بد من تصحيحات اقتصادية تجعل العناصر مقيمة بقيمة حقيقة بدلا من المحاسبة مثل إقصاء المصارييف الوهمية، ونجده أن الاستثمارات المعنوية غير قابلة للتقييم مع الأخذ في الحسبان الأصول المتحصل عنها عن طريق الإيجار التمويلي التي لابد أن تضاف إلى الأصل المحاسبي الصافي.  
ومنه: قيمة المؤسسة = الأصل الصحيح - الديون المصححة.

#### 2- القيمة الجوهرية :

القيمة الجوهرية مفهوم جديد أدخل من طرف الخبراء الألمان سنة 1960 وتعرف على أنها القيمة المتعلقة بقيمة الاستمرار مقدرة بقيمة الاستبدال الحقيقة للأصول (الممتلكات والحقوق) المكونة للذمة المالية للمؤسسة.  
ويمكن حساب القيمة الجوهرية بالعلاقة التالية:

القيمة الجوهرية = الأصول الإجمالية المعاد تقييمها من منظور الاستمرارية + مصارييف الاستثمار الضرورية للاستغلال غير المملوكة + مصارييف الاستثمار الضرورية لتكميله وتحديد والحفظ على المعدات - العناصر المملوكة غير الضرورية للاستغلال.

86 KAMEL Eddine Bouatouta, L'ingénierie financière ou application de l'art de l'ingénierie à l'univers de la finance, Grand Alger livres, Alger, 2006, P101.

87 سويسسي هواري و كمامي محمد الأمين، إشكالية تقييم المؤسسات مع الإشارة إلى حالة الجزائر، الملتقي الوطني الأول حول تقييم المؤسسات جامعة سكيكدة، سبتمبر، 2005..ص 21-1.

ظهرت تقسيمات جديدة للقيمة الجوهرية من طرف بعض الخبراء، خاصة المتممون للكلية الوطنية البلجيكية للخبراء المحاسبين بالإضافة إلى السابقة صنفين آخرين حسب معيار مكونات تمويل الأصول على النحو الآتي:

**2-1** القيمة الجوهرية المخفضة : تأخذ في الحسبان الديون بدون فوائد (موردون) والتي تشرط استبعادها من القيمة الجوهرية.

**2-2** القيمة الجوهرية الصافية : تمثل في القيمة الإجمالية مطروحا منها جمل الديون والتي تقرب من مفهوم الأصل الصافي المصحح، والفرق يكمن في أن الأولى تأخذ بعين الاعتبار الأصل المستأجر المستعار.

القيمة الجوهرية ليست طريقة مباشرة من طرق التقييم لكنها تعتبر وسيلة تأخذ في الحسبان الفائض *good will*.

**2-3 الأموال الضرورية للاستغلال :**

تمثل في الاستثمارات الضرورية للاستغلال مضافا إليها الاحتياج في رأس مال العامل للاستغلال (BFRE) والذي يتحدد بمستوى النشاط التقديرية أما الاستثمارات فيجب أن تتحدد بالقيمة الصافية، وهذا المفهوم يقترب جدا من مفهوم الأصل الاقتصادي.

وتحسب بالطريقة التالية:<sup>88</sup>

$$\text{الأموال الضرورية الدائمة للاستغلال} = \text{القيم الثابتة} + \text{الاستثمارات للاستغلال} + \text{الاحتياج في رأس مال العامل للاستغلال (BFRE)}$$

يعتبر منظور الذمة لتحليل قيمة المؤسسة تحليلا ساكنا حيث ينظر للمؤسسة على أنها مجموعة من الأصول دون التعرض لكيفية تنظيمها ومدى عملها مجتمعة، و التي لا يمكن الوقوف على ذلك من خلال قدرتها على توليد التدفقات النقدية المستقبلية.

**ثالثا : التقييم باستخدام المضاعفات (طريقة الرسملة) :**

حسب هذه الطريقة يتم اختيار عينة من الشركات المسورة تتبع إلى نفس القطاع ولها نفس الخصائص من حيث درجة المخاطرة مستوى المردودية و معدل النمو، و استخدام طريقة المضاعفات يقوم على ثلاث مبادئ أساسية<sup>89</sup> و هي :

- يتم تقييم المؤسسة بمجملها؛
- يتم تقييم المؤسسة بمضاعفات تخص قدرتها الربحية؛
- اعتبار السوق كفاء و المقارنة قابلة للتطبيق.

يستخدم هذا النوع عادة لتقييم الشركات غير المسورة استنادا إلى العينة المسورة التي تمثل المرجع التقييمي، حيث المضاعفات لها مكونين الأول موجود بكليهما و الآخر موجود بالعينة فقط، و أهم هذه المضاعفات هي :

**1- مضاعف النتيجة الصافية (أو معدل السعر إلى العائد) (PER) :**

يمثل هذا المضاعف حاصل قسمة النتيجة الصافية إلى الرسملة البورصية للعينة المختارة، و تفسير هذا المضاعف هو كم مرة من الربح نقوم برسملة الربح الحصول عليه من طرف مؤسسة للحصول على قيمة الأموال المستثمرة، و يحسب بالعلاقة التالية :

$$PER = \frac{CB}{R_{net}} \dots\dots (1-13) ^{90}$$

88 - Gérard charreaux, Finance d'entreprise, ems, Paris, 2003, P165.

89 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P 851.

حيث :

CB: الرسملة البورصية.

Rnet : النتيجة الصافية.

بعد الحصول على هذه النسبة PER ، نحدد قيمة الأرباح الصافية الحقيقة بعد الضريبة للمؤسسة غير المسورة، ونحسب الجُداء للحصول على القيمة السوقية للأموال الخاصة للمؤسسة غير المسورة التي تحسّب بالعلاقة التالية :

$$V_{cp} = PER \times Rnet \dots\dots (1-14)$$

حيث:

Rnet : النتيجة الصافية للمؤسسة غير المسورة.

Vcp: قيمة الأموال الخاصة للمؤسسة غير مسورة.

للحصول على قيمة المؤسسة غير المسورة نقوم بإيجاد القيمة السوقية للاستدانة والمجموع الجبوري لهاتين القيمتين ما هو في الحقيقة إلا القيمة السوقية للمؤسسة غير المسورة.

يعاب على هذا المضاعف أنه يعتمد على النتيجة الصافية، التي تضم نتيجة العمليات الاستثنائية وأثر الهيكل المالي الناجم عن الوفورات الضريبية التي حققتها المصاريف المالية، لذلك وجد مؤشر آخر يتجاوز هذه الانتقادات وهو :

## 2 - مضاعف نتيجة الاستغلال (MRexp) :

يتمثل في حاصل قسمة القيمة السوقية للأصل الاقتصادي على نتيجة الاستغلال بعد الضريبة النظرية للعينة المختارة و هذا الحاصل يتم به رسملة النتيجة الاقتصادية للمؤسسة غير المسورة للحصول على قيمة الأصل الاقتصادي لهذه الأثير

$$MR_{exp} = \frac{AE}{Rexp} \dots\dots (1-15)$$

و يحسب المضاعف بالعلاقة التالية :

حيث :

AE: الأصل الاقتصادي.

Rexp : نتيجة الاستغلال بعد الضريبة النظرية.

يمكن تحديد قيمة المؤسسة غير المسورة بنفس الطريقة سالفة الذكر ، لكن هناك نقطة مهمة تمثل في اختلاف معدل الضريبة للمؤسسات داخل العينة، حيث يعتمد المخلون على النتيجة قبل الضريبة لتفادي هذا الإشكال<sup>91</sup>. مضاعف نتيجة الاستغلال يعبر جيداً عن قيمة المؤسسة كونه يتعلّق بالنشاط العادي، لكن يشوبه كذلك نقص بسبب تأثيره بسياسة الارتفاع المتنحّة من قبل المؤسسة، وهو ما يقود على استخدام مضاعف آخر وهو مضاعف الفائض الإجمالي للاستغلال.

## 3 - مضاعف الفائض الإجمالي للاستغلال (MEBE) :

<sup>90</sup> يستخدم هذا المضاعف كذلك على مستوى السهم الواحد عن طريق قسمة سعر السهم على ربحيته، وهو أصل التسمية السعر/العائد، ولا الفرق بينه وبين الخاص بالمؤسسة حيث أنه تم قسمة بسط و مقام هذا الأخير على عدد الأسهم ، فالنتيجة الصافية على عدد الأسهم ما هي إلا ربحية السهم و الرسملة البورصية على عدد السهم ما هي إلا عائد السهم أو ربحية السهم الواحد.

<sup>91</sup> Idem.

#### 4- مضاعفات أخرى :

توجد عدة مضاعفات أخرى تستخدم من قبل المحللين الماليين أو المقيمين منها :

- مضاعف القدرة على التمويل الذاتي (MCAF)<sup>92</sup>.
- مضاعف الأموال الخاصة أو مؤشر MARRIS و يتمثل في الرسمة البورصية على القيمة الحاسبية للأموال الخاصة.

#### رابعا : التقييم بالاعتماد على نموذج Bates

يعتمد هذا النموذج<sup>93</sup> على استحداث التدفقات النقدية المتاحة المستقبلية، و هو امتداد لنموذج GS<sup>94</sup>، لكنه يقدم مفهوم جد واقعي كونه يأخذ في الحسبان الأرباح المستقبلية و التوزيعات و معدل نموها، بالإضافة على تقسيم الفترة الكلية على فترات جزئية (الأخذ في الحسبان دورة الحياة للمؤسسة)، و ليس على التوزيعات الثابتة فقط<sup>95</sup> كما في نموذج GS.

يستعمل هذا النموذج للتقييم من المنظور المقارن، حيث يرى صاحب النموذج Bates أن مضاعف PER للمؤسسة لا يختلف عن ذلك الخاص بالقطاع ( $PER_{n\text{secteur}} = PER_{n\text{societe}}$ )، لكن المؤشر يرجح PER بمعدل التوزيعات الجارية و يحسب بالعلاقة التالية<sup>96</sup> :

$$PER_{SOCIETE} = PER_n + [(DPA_{encours} / 0 \cdot 1) \times B]A \dots (1-16)$$

حيث : DPA : توزيعات السهم الواحد.

B، A، هما معلمات النموذج و يتم تحديدهما بالرجوع على جدول Bates ، حيث حسامهما هو دالة في معدل نمو الأرباح على الفترة و معدل المردودية المفروض من طرف المستثمرين و المدة N.

بعد تحديد PER يتم حساب قيمة المؤسسة محل التقييم عن طريق رسمة الأرباح الجارية مضاعف PER المحسوب وفقا لهذا النموذج بنفس الطريقة المتطرق لها سابقا، و هو نموذج مستخدم بكثرة في الواقع العملي من طرف المحللين الماليين<sup>97</sup>.

#### خامسا : التقييم بالاعتماد على مؤشر Tobin (Q) :

تم إنشاء هذا المؤشر من طرف Tobin في سنة (1969) على مبدأ قياس العوائد المستقبلية على أفق غير منته، و ذلك بقسمة القيمة السوقية للأصل الاقتصادي (الأموال الخاصة و الاستدانة الصافية) على الأموال المستثمرة و التي تقاد بتكلفة إحلال الأصول، و يحسب هذا المؤشر بالعلاقة التالية :

$$Q = V_{demarcheAE} / valeur'de'replacement.....(1-17)$$

يقضي هذا المؤشر بأن الاستثمار دالة موجبة لحاصل قسمة القيمة البورصية للأصول الموجودة و القيمة الإحالية، فإذا كان المؤشر أكبر من الواحد فهناك جلب للاستثمار أي أن رأي السوق مؤيد حول الاستثمار، وإذا كان العكس فلا داعي لل الاستثمار، و يمكن التوضيح مضمون هذا المؤشر من خلال المقوله : «on trouve du pétrole pour moins cher à Wall Street que dans la Mer du Nord»<sup>98</sup>).

92 لمزيد من التفصيل انظر Pierre VERNIMEN, Op.cit, P856

93 KAMEL Eddine Bouatouta, Op.cit, P115.

94 Gordon et Shapiro

95 Laurent BATSCHE, LA théorie de la valeur de l'entreprise, in cahiers de recherche, Université Paris IX Dauphine

96 Ibid.

97 في فرنسا انظر نتائج الدراسة الميدانية في المطلب الموالي.

98 Warren Tease, Le marché boursière et l'investissement, Revue économique de l'OCDE, no 20, printemps 1993PP..

يشبه مؤشر Tobin إلى حد كبير معيار القيمة الحالية الصافية، ومؤشر الربحية<sup>99</sup> الذين يستخدمان عند المفاضلة بين البذائل الاستثمارية، بالرغم من أهميته إلا أنه صعب التطبيق بسبب صعوبة تحديد القيمة الإلhalية و التي استمدت من الاستثمارات العينية، فتطبيقها صعب على الاستثمارات المالية، لذلك عادة ما يستخدم المخلون القيمة الحاسبية<sup>100</sup>.

#### سادسا : طرق التقييم في الواقع العملي و نتائج لدراسات ميدانية :

بعدما تم عرض مختلف النماذج و طرق تقييم المؤسسات و/أو الأوراق المالية على المستوى النظري في هذا المطلب، يبقى التساؤل المطروح حول مدى استخدام هذه الطرق في الواقع العملي و هو ما تجحب عليه نتائج الدراسات الميدانيتين ببورصتي باريس و نيويورك.

#### 1- نتائج دراسة Flavie FABRE-AZEMA<sup>101</sup>

شملت هذه الدراسة 209 مؤسسة مسيرة ببورصة باريس خلال الفترة 1990/01/01-31/12/2000 بالاعتماد على تقارير المخللين الماليين، و لكل مؤسسة تم تحديد سبعة متغيرات منها 5 كمية و 2 نوعية و هي : القطاع، سنة التسعير، شركة التحليل، طريقة التقييم المعتمدة، طبيعة و قيمة معدل الاستحداث المعتمد، علاوة المخطر المستخدمة في حساب هذا الأخير.

سمحت نتائج هذا البحث باستنتاج مجموعة من الخصائص على المستوى التطبيقي من طرف المخللين الماليين؛ حيث أثبتت وجود تطور في البداية على مستوى الطرق المستخدمة. المخللون يستخدمون بنسبة كبيرة ثلاثة طرق خلال الفترة و هي : ○ طريقة مضاعف الرسملة البورصية بنسبة 35.4%. ○ نموذج Bates بنسبة 23.4%. ○ طريقة خصم التدفقات النقدية المتاحة بنسبة 20.5%.

اختيار طريقة التقييم غير مرتبط بطبيعة القطاع الذي تنتمي إليه المؤسسة، و لكن مرتبط بقوة بسنة التقييم، كما أن المخللين الماليين يستخدمون تكلفة الأموال الخاصة كمعدل استحداث و هو ما يقود إلى الخطأ.

بلغت تكلفة الأموال على متوسط عشر سنوات 10.66% و القيمة الأكثـر شيئاً هي 10%， و علاوة المخاطرة ترتبط بمخطر الأموال الخاصة و لا ترتبط تماماً بالقطاع الذي تنتمي إليه المؤسسة، حيث مرت مكونات تكلفة التمويل بثلاث مراحل : 1991-1996 علاوة المخاطرة أقل من معدل المردودية للأصل بدون مخاطرة. 1997-1998 علاوة المخاطرة في زيادة و معدل المردودية للأصل بدون مخاطرة في تناقص. 1999-2002 علاوة المخاطرة أكبر من معدل المردودية للأصل بدون مخاطرة.

أما عن تطور باستخدام الطرق فقد تم التوصل إلى أن :

99 Gérard charreaux, Finance d'entreprise, Op.cit, P170.

100 Ibid, P171.

101 Flavie FABRE-AZEMA, Etude des méthodes d'évaluation employées par les analystes financiers lors des introductions sur le Second Marché de la Bourse de Paris, in cahiers de recherche n°200209, Université Paris IX Dauphine.P15.

- طريقة المضاعفات استخدمت خصوصا في سنة 1993 بنسبة 17.4% و بنسبة 43.5% سنة 1994، أما في سنة 1995 استخدمت بنسبة 17.40%.
- طريقة خصم التوزيعات (GS) تم استخدامها خلال الفترة 1994-1998، و خصوصا سنة 1996 حيث بلغت أقصى نسبة لها و البالغة 45.8% مقابل 16.7% سنة 1997.
- طريقة DCF استخدمت أساسا سنة 1997 وهي على العموم في تزايد حتى سنة 2000 حيث بلغت نسبة 21.8% سنة 1998 و 27.6% سنة 1999 و أقصى نسبة لها سنة 2000 و البالغة 42.3%.
- نموذج Bates تم استخدامه خلال العشر سنوات المدروسة لكن استخدامه في تراجع من سنة 1995 مقارنة بطريقة خصم التوزيعات (GS) و طريقة DCF . وقد بلغ أقصى نسبة له سنة 1995 و البالغة 31.5% من الطرق مقابل 0% في نفس السنة لطريقة DCF.
- طريقة التقييم الذمية (المحاسبية) و التي تم تمثيلها بالأصل الصافي المعاد تقييمه ANR قليلة الاستخدام حيث لم تتجاوز نسبة 1.7% سنة 1991، و طريقة فائض القيمة GW تلاشت و حل محلها طرق التقييم المرتكزة على إنشاء القيمة. و ما يمكن قوله حول الطرق المستخدمة أن المحللين الماليين يعتمدون في تطبيقاته على المعطيات الخاصة بالمؤسسة و هي في نمو متزايد و هو ما توصلت إليه كذلك دراسة S.B.BLLOCK سنة 1999.

## 2- نتائج دراسة S.B. Block 1999 :

شملت هذه الدراسة 295 ميلايا كلهم أعضاء في AIMR<sup>102</sup> عن طريق الاستبيان بيورصة نيويورك حيث خلصت الدراسة إلى أن النماذج المرتكزة على إنشاء القيمة لها مكانة جد هامة في العمليات التحليلية من طرف المحللين الماليين حيث حوالي 70% من الإجابات أشارت على أن هذا المنظور جد مهم، حيث استخدمو طريقة DCF بالرغم من الصعوبات التي يكتسبها.

سابعا : مزايا و حدود طرق التقييم  
بعدما ثبتت دراسة طرق التقييم على المستوى النظري و على المستوى التطبيقي يمكن القول أن طريقة خصم التدفقات النقدية المتاحة DCF لها مكانة مرموقة لكن التساؤل المطروح ما هي مزايا و حدود هذه الطريقة مقارنة مع قرينتها.

الجدول (1-2) : مزايا و حدود طرق التقييم.

الحدود	المزايا	طريقة التقييم
<ul style="list-style-type: none"> <li>- صعوبة التنبؤ بالتدفقات</li> <li>- ترتبط بدرجة كبيرة بالقيمة الباقية</li> <li>- صعبة التطبيق من طرف المخال خارجي</li> <li>- لا تأخذ في الحسبان تدفقات دورة التمويل</li> <li>- صعوبة تحديد معدل الخصم</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- الأخذ في الحسبان القيمة الزمنية للنقد</li> <li>- البعد التوقيعي</li> <li>- الاعتماد على تكلفة رأس المال</li> <li>- الاهتمام بشمرة الأموال</li> </ul>	<b>طريقة DCF</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- طريق إجمالية و تقتصر بالمرودية دون الأصول</li> <li>- ستاتيكية</li> <li>- صعوبة المقارنة و اختيار العينة</li> <li>- تعدد المضاعفات مما يطرح مشكل الاختيار</li> <li>- عدم تجانس المضاعف محاسبي/بورصي</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- سهولة التطبيق</li> <li>- تعمل على تقييم المؤسسات غير المسورة</li> <li>- التركيز على المرودية</li> <li>- الربط بين المعلومات المحاسبية و السوقية</li> </ul>	<b>طريقة المضاعفات</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- تتطلب مدة طويلة للتقييم</li> <li>- تكلفة مرتفعة مقارنة بالطرق الأخرى</li> <li>- الاعتماد على القوائم المالية بتاريخ إغفال معين</li> <li>- إهمال المرودية و التركيز على الأصول</li> <li>- النظر إلى الأصول بصفة وحدوية غير نظامية</li> <li>دون النظر إليها ككل متكامل (5=2+2)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- إمكانية التطبيق في الدول التي ليس بها أسواق مالية كالدول النامية</li> </ul>	<b>الطريقة الذمية</b>

. المصدر : من إعداد الطالب .

يفى استعمال هذه الطرق في ظل هذه الحدود ينطوي على درجة معينة من المخاطرة؛ مما يتطلب البحث عن طرق ذات مرودية أكبر عند نفس درجة المخاطرة، أو عن طريق تدئنة المخاطرة عند نفس المستوى من المرودية. تعتمد طريقة خصم التوزيعات أو التدفقات المستقبلية على معدل الخصم الذي يمثل تكلفة الأموال، و التي يصعب تحديدها كما رأينا عند استخدام الأوراق المالية المهجنة أو المشتقات المالية، لذلك وجدت طرق أخرى أو نماذج للتقييم، و من بين الطرق ذات الأهمية البالغة طريقة تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات و هي محور الاهتمام في المطلب المولى .

**المطلب الثالث : تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات**

سوف نقوم في هذا المطلب بالتعرف على قيمة الخيار و العوامل المؤثرة فيها، ثم بعد ذلك نحاول عرض نموذج التقييم لـ 1973 BLACK-SCHOLES و الفرضيات التي بين عليها، هذا من جهة، و من جهة أخرى يتم تناول قراءة الميزانية من منظور نظرية الخيارات و النماذج المحددة لقيمة الأموال الخاصة، الاستدامة، و منه لقيمة المؤسسة وفق هذا المنظور .

### أولاً : قيمة الخيار و محدداتها

#### 1- قيمة الخيار<sup>103</sup>

يعرف الخيار على أنه عقد قابل للإلغاء يعطي لصاحبه الحق في الخيار بين الشراء (البيع) من عدمه لأصل معين بسعر محدد مسبقاً بتاريخ لاحق<sup>104</sup>، ف الخيار الشراء يتم شراؤه لتغطية مخاطر الارتفاع، على عكس خيار البيع الذي يتم شراؤه لتغطية مخاطر الانخفاض في سعر الأصل محل التعاقد.

تتمثل قيمة الخيار في الفرق بين السعر السوقي للأصل محل التعاقد و سعر التنفيذ أو الممارسة خلال فترة الاستحقاق<sup>105</sup>، فإذا كان الفرق موجباً دل على أن الخيار ذو قيمة موجبة أو مربع، وإذا كان العكس فقيمة الخيار سالبة إذا كان الخيار خيار شراء، أما إذا كان خيار بيع فالعكس تماماً؛ الفرق السالب يدل على القيمة الموجبة لخيار البيع و الفرق الموجب يدل على القيمة السالبة لخيار البيع. إذا يمكن القول أن السعر السوقي للأصل محل التعاقد هو المحدد الرئيس لقيمة الخيار و لكنه ليس الوحيد حيث توجد مجموعة من العناصر ذات التأثير الإيجابي، السلبي، القوي، الضعيف، وأهم هذه العناصر هي :

#### 2- محددات قيمة الخيار

قيمة الخيار هي دالة متعددة المتغيرات، و من بين أهم هذه المتغيرات أو العوامل<sup>106</sup> نجد :

- |                                    |   |
|------------------------------------|---|
| Le cours du sous-jacent            | - السعر السوقي للأصل محل التعاقد                    |
| Le prix d exercice                 | - سعر التنفيذ أو الممارسة                           |
| La volatilité du sous-jacent       | - تذبذبات السعر السوقي للأصل محل التعاقد            |
| La durée de vie de l'option        | - مدة حياة الخيار                                   |
| Le taux de rentabilité sans risque | - معدل المردودية بدون مخاطرة                        |
| Le dividende ou le coupon          | - التوزيعات أو الكوبون المتولد عن الأصل محل التعاقد |

#### 2-1 السعر السوقي للأصل محل التعاقد

يمثل هذا العنصر المحدد الرئيس لقيمة الخيار بسب التأثير المباشر و القوي الذي يتركه؛ فقد يكون إيجابياً عند الارتفاع بالنسبة لخيار الشراء و سلبياً لخيار البيع، كما يكون سلبياً/إيجابياً عند الانخفاض للتنوع على التوالي، و يعتبر هذا العامل خارجي كونه يتحدد سوقياً.

#### 2-2 سعر التنفيذ أو الممارسة

سعر التنفيذ هو ذلك السعر الذي تم تحديده عند إبرام العقد و المحدد مسبقاً؛ فإذا كان منخفض فهو ذو تكلفة أكبر بالنسبة لخيار الشراء، أما بالنسبة لخيار البيع فكلما كان سعر التنفيذ مرتفع زادت التكلفة<sup>107</sup>. إذا سعر التنفيذ له تأثير سلبي

103 هناك من يسميه بسعر الخيار (مثلاً : طارق عبد العالى حماد، مرجع سابق).

104 سوف نتطرق للخيارات بالتفصيل في الفصل الثاني من ناحية الأنواع و الأشكال، أنظر ص.

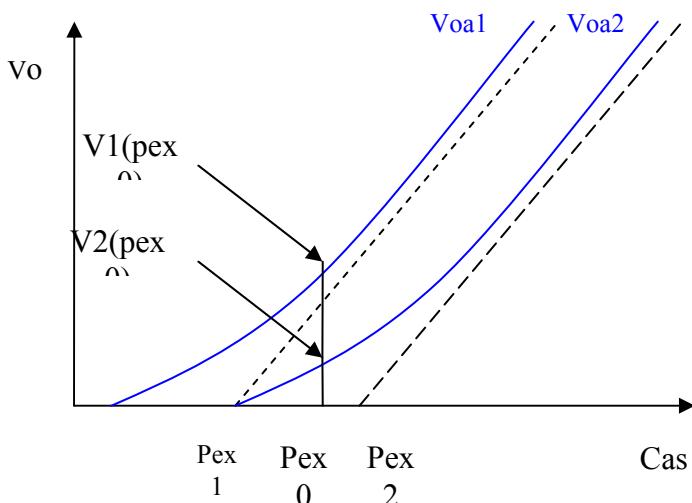
105 أوروبى أو أمريكي فال الأوروبي خلال تاريخ الاستحقاق أما الأمريكى خلال مدة الاستحقاق.

106 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P537.

107 عبد الغفار حنفى، أسسias الاستثمار في بورصة الأوراق المالية أسهم - سندات - وثائق استثمار - الخيارات، ص 539.

على قيمة الخيار في الحالتين؛ و هي علاقة عادبة كون مشتري خيار الشراء يخشى الارتفاع فهو يهدف على التدفعة أما مشتري خيار البيع فهو يخشى الانهيار فهو يهدف إلى التعظيم. ويمكن إبراز هذا التأثير من خلال الشكل المولى :

الشكل (1-8) : أثر تغير سعر الممارسة على قيمة خيار الشراء



SOURCE : Pierre VERNIMEN, Op.cit, P538.

يبين الشكل أعلاه العلاقة العكسيّة بين سعر الممارسة أو التنفيذ و قيمة خيار الشراء، فخيار الشراء OA1 له سعر ممارسة Pex1 أقل من الخيار OA2 الذي يساوي Pex2، بطبيعة الحال قيمة الخيار الشراء الأول VOA1 أكبر من قيمة الخيار الثاني VOA2 ، و كذلك أنه عند سعر ممارسة آخر Pex0 قيمة الخيار الأول أكبر من قيمة الخيار الثاني مما يثبت العلاقة العكسيّة بين سعر الممارسة و قيمة خيار الشراء.

بالإضافة إلى المعلومات المستخلصة من الشكل يمكن تصور الجهة المقابلة، حيث توجد العلاقة العكسيّة بين سعر الممارسة و قيمة خيار البيع.

### 3-2 تذبذبات السعر السوقى للأصل محل التعاقد

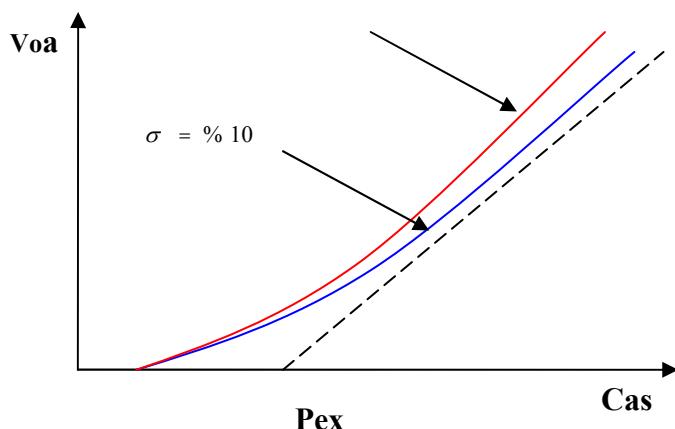
تعتبر التذبذبات في السعر السوقى مؤشرا لقياس درجة المخاطرة؛ و التي يمكن قياسها بالبيان (الانحراف المعياري) وبالرجوع لنظرية المحفظة كلما زاد تشتت السعر زادت المخاطرة<sup>108</sup> ، و بطبيعة العلاقة المتواحدة بين المردودية و المخاطرة فزيادة تذبذب سعر الأصل محل لتعاقد ازدادت المردودية، و المتمثلة في هذه الحالة في قيمة الخيار .

على عكس العاملين السالف ذكرهما، لهذا العامل تأثير بنفس الاتجاه لنوعي الخيارات (الشراء، البيع)، فكلما زادت تذبذبات السعر السوقى للأصل محل التعاقد زادت قيمة الخيار سواء كان خيار بيع أم خيار شراء و الشكل المولى يبين ذلك.

108 عبد الغفار حنفي، أساسيات الاستثمار في بورصة الأوراق المالية، مرجع سابق، ص 540

الشكل (1-9) : أثر تذبذبات أسعار الأصل محل التعاقد على قيمة الخيار

$$\sigma = \% 15$$



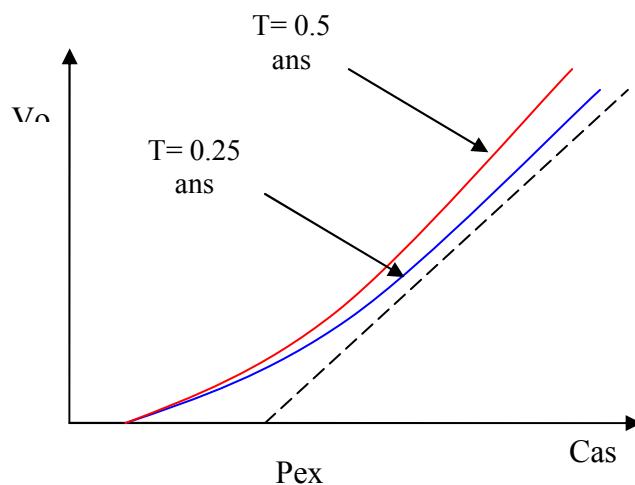
Source : Idem.

يبدو من الشكل أن لتشتت سعر الأصل محل التعاقد تأثير إيجابي على قيمة خيار الشراء، فعند  $\sigma = \% 10$  كان ميل دالة القيمة أقل من ميل دالة القيمة عند  $\sigma = \% 15$  وهذا يعكس بطبيعة الحال العلاقة الطردية بين المردودية و المخاطرة.

#### 4-2 مدة حياة الخيار

في ظل النظرية المالية هناك قيمة زمنية للنقد فكلما زادت مدة الخيار زادت التكلفة و منه القيمة الحالية للاستدامة سوف تنخفض و قيمة خيار الشراء سوف تتزايد و كذلك بالنسبة لخيار البيع و الشكل المولاي يبرز هذا الأثر.

الشكل (1-10): أثر مدة حياة الخيار على قيمة خيار الشراء



Source : Idem.

يتضح من الشكل أن لعمر الخيار تأثير إيجابي على قيمة خيار الشراء، فعند الفترة  $T=0.25$  (ربع سنة) كان ميل دالة القيمة أقل منه عند الفترة  $T=0.5$ ، وهذا ناتج بطبيعة الحال عن القيمة الزمنية للنقد المخفضة من قيمة الاستدامة.

## 2-5 معدل الفائدة أو الكوبون

نظراً للعلاقة العكسية بين معدل الفائدة السوقية للسهم فتأثير معدل الفائدة سلبي في حالة الارتفاع على قيمة خيار الشراء<sup>109</sup> ، وإنجلي على قيمة خيار البيع، أما فيما يخص التوزيعات فهي كذلك في ظل فرضيات محددة<sup>110</sup> .

يتضح مما سبق أن قيمة الخيار دالة متعددة المتغيرات؛ تمثل هذه الأخيرة أساساً في الفرق بين القيمة السوقية للأصل محل التعاقد و سعر التنفيذ، هذا الأخير معلوم و محدد في العقد لكن الآخر متغير عشوائي خاضع لعدة عوامل مما يستوجب التنبؤ أو معرفة السعر المستقبلي لاتخاذ القرار قبل فوات الأوان.

ظهرت عدة طرق لتحديد قيمة الخيار<sup>111</sup> أهم هذه الطرق الشهيرة هو غودج BLACK-SCHOLES1973 الذي سمح بتقدير الخيارات الأوروبية على الأسهم في ظل فرضيات معينة، وهو ما سيتم تناوله في النقطة الموالية.

### ثانياً : غودج 1973 BLACK-SCHOLES لتقدير الخيارات<sup>112</sup>

قدم كلا من BLACK-SCHOLES في بداية السبعينيات من هذا القرن غودجا لتقدير الخيارات بناءاً على جملة من الفرضيات، حيث لقي تطبيقاً كبيراً في وسط المحللين الماليين<sup>113</sup> . يقوم هذا النموذج على بناء محفظة مكونة من أصل بدون مخاطرة وأصول بها مخاطرة، والمتمثلة أساساً في الأصل محل التعاقد، وذلك تحت محفظة من الفرضيات والتي يمكن حصرها في النقاط التالية :

#### 1- فرضيات غودج BLACK-SCHOLES : لهذا النموذج محفظة من الفرضيات و هي :

- الخيار محل التقييم من النوع الأوروبي وليس الأمريكي؛
- لا وجود لتكلفة الصفقات؛
- معدل المردودية بدون مخاطرة ثابت؛
- تغيرات سعر/أسعار الأصل محل التعاقد تتبع التوزيع الاحتمالي لوغاریتم القانون الطبيعي log-normal ؛
- تباين الأسعار معلوم و متجانس؛
- السوق المالي يتميز بالكفاءة؛

109 لقد تم التركيز على السهم كون غودج BLACK-SCHOLES استعمل لتقدير الخيارات الأوروبية على الأسهم .

110 وهي بالتفصيل في الفصل الثالث الذي خصص لهذا الإشكال بالذات.

111 هناك الطريقة البيانية و غودج Binomial و لمزيد من التفصيل انظر : هاشم فوزي دباس العابدي، الهندسة المالية و أدواتها بالتركيز على إستراتيجيات الخيارات المالية، مؤسسة الوراق، عمان، 2007.

112 [http://www.hec.unige.ch/professeurs/SCAILLET\\_Olivier/pages\\_web/cours\\_processus/BS.pdf](http://www.hec.unige.ch/professeurs/SCAILLET_Olivier/pages_web/cours_processus/BS.pdf) consulte le 20/02/2008.

113 هاشم فوزي دباس العابدي، الهندسة المالية و أدواتها بالتركيز على إستراتيجيات الخيارات المالية، مؤسسة الوراق، عمان، 2007 ص35.

- الأصول محل التعاقد لا توجد بها توزيعات أو ذات كوبون معدوم.  
تحت هذه الفرضيات تم تقسيم العلاقة الرياضية لتحديد قيمة خيار الشراء على النحو التالي :

## 2- الصيغة الرياضية لنموذج BLACK-SCHOLES

$$V_{OA} = C_{as}.N(d_1) - P_{ex}e^{-R_{sr}.T}.N(d_2) \dots \dots (1-18)$$

$$d_1 = \left( \ln\left(\frac{C_{as}}{P_{ex}}\right) + (R_{sr} + 0.5\sigma^2)T \right) / \sigma\sqrt{T} \dots (1-19)$$

$$d_2 = d_1 - \sigma \sqrt{T} \dots (1-20)$$

حیث :

$V_{\text{opt}}$ : قيمة خيار الشراء.

$C_{as}$ : السعر السوقى للأصل تحت التعاقد.

$N()$  : دالة كثافة القانون الطبيعي.

$P_{ex}$ : سعر الممارسة أو التنفيذ.

e: أساس اللوغاريتم النبيري .

$R_{sr}$  : معدل المردودية بدون مخاطرة .

$T$  : مدة حياة الخيار .

$\sigma^2$ : تباين السعر السوقى للأصل محل التعاقد .

ما يلاحظ على هذه الصيغة أنها تحدد الفرق بين السعر السوقى للأصل محل التعاقد و سعر الممارسة بالترجيع لكتلتهما باحتمال الحدوث، وبعد تحديد السعر المتوقع يتم استحداثه بدالة أسيّة ذات معلمتين هما معدل المردودية بدون مخاطرة و مدة حياة الخيار، على عكس الطرق التقليدية التي تعتمد على الاستحداث بمثابة هندسية.

تعلق الصيغة أعلاه بتحديد قيمة خيار الشراء و يمكن عرض نفس الصيغة لتحديد قيمة خيار البيع على النحو التالي :

$$V_{Oy} = -C_{as}.N(-d_1) + P_{ex}e^{-R_{sr}.T}.N(-d_2) \dots (1-21)$$

بعدما تم التطرق إلى قيمة الخيار و العوامل المؤثرة فيها، ثم بعد ذلك إلى التعريف بنمذج BLACK-SCHOLES الخاص بتقييم الخيارات، نحاول الآن أبرز أهمية هذه النظرية في تقييم المؤسسات و نستهل ذلك بقراءة الميزانية من هذا المنظور.

ثالثاً : قراءة الميزانية من منظور نظرية الخيارات

أدى تطور النظرية المالية عموماً، ونظرية الخيارات خصوصاً في مطلع السبعينيات من هذا القرن إلى حل مشكل عجزت عن حلها النظرية المالية التقليدية ونظرية المنظمات<sup>114</sup>، فالأولى قامت على فرضية استقلالية القيمة عن الهيكل المالي، و الثانية اعتبرت المؤسسة مركز للتعاقد في ظل نظرية الوكالة وتكلفة الصفقات<sup>115</sup> دون حلول تذكر.

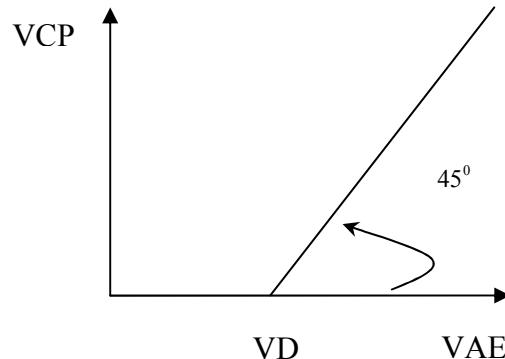
114 Galai D. et Masulis R., (1976), **The Option Pricing Model and the Risk Factor of Stock**, Journal of Financial Economics 3, PP53-81

قبل عرض الحلول التي جاءت بها هذه النظرية لابد من قراءة الميزانية (المؤسسة) من منظور نظرية الخيارات أو ما يسمى بالقراءة الخيارية Lecteur optionnel. فبالنسبة للأسماء آجال استحقاقها غير منتهية تحت مبدأ استمرارية النشاط والمساهمون على عكس الدائين؛ لديهم الحق في استعمال و تحويل أصول المؤسسة، بالإضافة إلى الحق في التسيير، و وضع الإستراتيجية، هم مقابل ذلك يتحملون مخاطر الاستغلال التي تتعرض لها المؤسسة. أما الدائين فالعقد هو المحدد ل نوعية الدفع و الآجال، و الضمانات المقدمة لهم، و أولوية التحصيل. هذه الأخيرة في الواقع ليست مضمونة أي أن حالة حقوق الدائين عشوائية لأن الدين في بداية الأمر بدون مخاطر لكن بعد فترة تصبح ذات مخاطرة سواء بسبب سوء التسيير أو سوء الظروف الاقتصادية بمحيط الشركة<sup>116</sup>. من المنظور الاقتصادي تمثل قيمة الشركة في جزئين؛ جزء خاص بالملك أو المساهمين (الأموال الخاصة)، و جزء خاص بالدائين (الاستدانة الصافية)، ففي البداية قيمة المؤسسة تغطي الدين و الباقي للملك لكن بعد فترة زمنية و لكن  $T$  من يضمن للدائين أن قيمة المؤسسة تفوق حقوقهم ؟ .

عند مدة الاستحقاق  $T$  قيمة المؤسسة لها حالتان؛ إما أن تكون أكبر من حق الدائين، و بالتالي يحصل المساهمون على الفارق الموجب، و إما أن تكون أقل من حقوق الدائين، و بالتالي الدائين يتحملون عبء الفرق، و الملك في هذه الحالة يستندون إلى شرط المخاطر غير المحدودة لمساهمتهم، و تكون قيمة الأموال الخاصة معروفة نظرياً<sup>117</sup> .

نتيجة هذا التحليل عند تاريخ الاستحقاق هي بالضبط قيمة خيار شراء أوروبي، فالمساهمون يبيعون خيار شراء للدائين بقيمة الأصل الاقتصادي بسعر ممارسة أو تنفيذ هو قيمة الدين (الاستدانة الصافية) إلى فترة استحقاق الدين هذا من جهة الملك، كما يمكن تصور وضعية الدائين من الجهة المقابلة. بالنسبة للدائين قيمة الاستدانة بما مخاطرة تعادل قيمة الاستدانة بدون مخاطرة مطروحا منها تكلفة الإفلاس و هي في الحقيقة وضعية خيار بيع أوروبي، و لتوضيح ذلك نستعين بالشكل المواري :

الشكل (11-1) : قيمة الأموال الخاصة من منظور نظرية الخيارات



المصدر : من إعداد الطالب.

يتضح من الشكل أعلاه أنه إذا فاقت قيمة الأصل الاقتصادي قيمة الدين فالمساهمون سوف يحصلون على الفرق الموجب، و في حالة العكس خسائرهم محدودة بقيمة الأموال الخاصة، على عكس الدائين الذين يتحملون الفرق السلبي<sup>118</sup> بحجج أن الملك لديهم مخاطر غير محدودة و أموال خاصة ذات قيمة معروفة نظرياً (لا تأخذ قيمة سالبة في الشكل).

115 سوف نرى إسهامات نظرية الخيارات في حل المشاكل كتقدير تكلفة الإفلاس و حل صراع الوكالة باستخدام الأوراق المالية المجهزة .

116 BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, cahiers de recherche n°200009, Université Paris IX.P7.

117 Idem.

أما عن مقدار الرصيد الباقي للملك فهو دالة متزايدة في السعر الجاري للأصل محل التعاقد يفترض أنه في شكل دالة خطية من الدرجة الأولى ذات ميل يساوي الواحد، وهو ما عبر عنه بـ $45^{\circ}$ . هذا دون الأخذ في الحسبان القيمة الزمنية للنقد (الاستحداث) من جهة و احتمال الحدوث من جهة أخرى، وما تناولته النماذج التي سوف يتم التطرق لها.

رابعاً : نماذج تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات

توجد تحت هذا العنوان محفظة من النماذج<sup>119</sup> لتقييم الأموال الخاصة والاستدامة و من ثمّة قيمة المؤسسة، و سوف نقوم بعرض ثلاث نماذج فقط وهي نموذج 1973 BLACK-SCHOLES و نموذج Galai et Masulis (1976)، و في الأخير نموذج تقييم المؤسسات وفق نظرية الخيارات في حالة وجود تكلفة للمعلومات — Bellalah et Jacquillat 1995

١- غودج 1973 BLACK-SCHOLES لتقدير المؤسسات من منظور نظرية الخيارات

النموذج قد تغيرت وأصبحت الصيغة الرياضية له كما يلى :

$$d_2 = d_1 - \sigma \sqrt{T} \dots \dots \dots (1-24)$$

حیث :

$V_{CP}$ : قيمة الأموال الخاصة ( الخيار الشراء).

$AE$  : القيمة السوقية للأصل الاقتصادي.

$N()$ : دالة كثافة احتمال القانون الطبيعي.

$D$  : قيمة الاستدانة عند تاريخ الاستحقاق.

.  $e$ : أساس اللوغاريتم النبيري ( $2.71\dots$ )

$R_{sr}$  : معدل المردودية بدون مخاطرة .

$T$  : مدة استحقاق الدين .

هذا من جهة الملك (خيار الشراء)، ويمكن كذلك حساب تكفة الإفلاس من جهة أخرى و التي هي عبارة عن قيمة

الخيار البيع<sup>120</sup>، بالعلاقة التالية :

$$CF = -AE \cdot N(-d_1) + D \cdot e^{-R_{sr} \cdot T} \cdot N(-d_2) \dots (1-25)$$

118 من قبل كان يعتقد أن الدائنين لا يتحملون مخاطرة و الآن وفقا لنظرية الخيارات لديهم مخاطر و من ثمة لابد من المطالبة بعلاوة لهذه المخاطر التي يتحملونها.

119 Modèle de Jarrow et Rudd (1982).

120 الدائنوں باعوا خیار بیع للملک فعند انخفاض قيمة الأصل الاقتصادي عن الاستدانة سوف يتحمل الدائنوں الفرق.

بعد عرض هذا النموذج يمكن الوقوف على مدلول كل من  $N(d_1), N(d_2)$  فهذه الأخيرة تمثل احتمال بلوغ قيمة الأصل الاقتصادي ذلك المبلغ، و نفس الشيء بالنسبة للأخرى تمثل احتمال بلوغ الديون ذلك المبلغ. ما يمكن قوله حول كل هذا النموذج أنه ذو أهمية بالغة كونه يأخذ في الحسبان بعد التوقعى (احتمال الحدوث) أولاً، والاستحداث ثانياً<sup>121</sup>. إلا أنه ينطوي على بعض النقائص مثل الخلط بين مدة استحقاق الدين و مدة حياة المؤسسة، ففي الخيارات الحقيقية تم وضع مدة حياة الخيار، و في تقييم المؤسسات تم وضع مدة استحقاق الدين، النموذج المولى هو تطور سابق مع إدخال بعض التغيرات الطفيفة و التفسيرات الجد مهمة.

## 2- نموذج Galai et Masulis (1976)

هذا النموذج هو امتداد لنموذج BLACK-SCHOLES 1973، حيث أعيد النظر في المدة و الصيغة الرياضية هي :

$$V_{cp} = AE \cdot N(d_1) - D \cdot e^{-R_{sr} \cdot T} \cdot N(d_2) \dots (1-26)$$

$$d_1 = (\ln(\frac{AE}{D}) + (R_{sr} + 0.5\sigma^2)T) / \sigma \dots (1-27)$$

$$d_2 = d_1 - \sigma T \dots (1-28)$$

يمكن حساب قيمة خيار البيع بنفس الطريقة ، و بخصوص هذا النموذج سمح بتقديم تفسيرات في منته الدقة و الأهمية في مجال مالية المؤسسة من خلال دراسة تغيرات دالة الأموال الخاصة بالنسبة للمعلمات  $T, R_{sr}, D, AE, V_{CP}$ . حيث توصل<sup>122</sup> إلى أن :

- ترتفع قيمة الأموال الخاصة مع ارتفاع قيمة المؤسسة لأن :  $\partial V_{CP} / \partial AE > 0$
- تزداد قيمة الأموال الخاصة مع ارتفاع معدل المردودية بدون مخاطرة لأن :  $\partial V_{CP} / \partial R_{sr} < 0$
- ترتفع قيمة الأموال الخاصة مع التباين لأن :  $\partial V_{CP} / \partial \sigma^2 > 0$
- ترتفع قيمة الأموال الخاصة مع ارتفاع مدة حياة المؤسسة المحتملة لأن :  $\partial V_{CP} / \partial T > 0$
- تنخفض قيمة الأموال الخاصة مع ارتفاع قيمة الديون لأن :  $\partial V_{CP} / \partial V_d < 0$

يقوم النموذجان السابقان على فرضيات عدة أهمها كفاءة السوق المالي، التي تقضي بأنه لا وجود لتكلفة الصفقات و لتكلفة المعلومات، لذلك اقترح نموذج آخر؛ و هو نموذج تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات في حالة وجود تكلفة للمعلومات من طرف Bellalah et Jacquillat (1995).

## 3- نموذج تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات في حالة وجود تكاليف للمعلومة

اقتراح هذا النموذج من طرف Bellalah et Jacquillat (1995)<sup>123</sup> و هو عبارة عن نموذج جمع بين نموذج MERTON 1987، و نموذج BLACK-SCHOLES 1973 وفقا لدالة أسيّة متغيراتها هي معدل المردودية بدون مخاطر و المدة  $t$ ، المتالية الهندسية هي دالة أسيّة لكن أساسها أقل من 2 كون الأساس( $1+k$ ) و  $k < 100\%$ ، و الدالة أسيّة أساسها أكبر من 2 أي كلما زادت المخاطرة زادت دالة الاستحداث تسارعا.

122 Galai D. et Masulis R., Op.cit, 53-81.

123 Bellalah M., Jacquillat B., (1995), " Option Valuation with Information Costs: Theory and Tests", Financial Review, August : 617-635.

124 انظر الفصل الثاني.

تمثل القيمة المضافة لهذا النموذج في تقييم الخيارات فمع الأخذ في الحسبان تكاليف المعلومة المتعلقة بالأصل محل التعاقد عند التقييم، و التي تم تقسيمها إلى نوعين الأول خاص بمعالجة المعطيات المتعلقة بالأصل محل التعاقد، و الثاني يتمثل في تكلفة إنتاج و إرسال المعلومة من طرف الشركة و هي أساس نظرية الإشارة، و ذلك بناءً على العلاقة الرياضية التالية :

$$V_{cp} = V_{AE} \cdot e^{(\lambda_{AE} - \lambda_{CP}) \cdot T} \cdot N(d1) - V_D \cdot e^{-(R_{sr} + \lambda_{CP}) \cdot T} \cdot N(d2) \dots (1-29)$$

$$d1 = \ln(V_{AE} / V_D) + (R_{sr} + \lambda_{AE} + 0.5\sigma^2) \cdot T / \sigma / T \dots (1-30)$$

$$d2 = d1 - \sigma \cdot T \dots (1-31)$$

حيث :

$\lambda_{CP}$  : تكلفة المعلومة المتعلقة بقيمة الأسهم أو الأموال الخاصة.

$\lambda_{AE}$  : تكلفة المعلومة المتعلقة بالأصل الاقتصادي للشركة.

بنفس الأسلوب المعتمد يمكن حساب قيمة خيار البيع في ظل وجود تكاليف للمعلومة و ذلك كما في نموذج BLACK-SCHOLES 1973 . و في حالة تساوي كل من  $\lambda_{CP}$  و  $\lambda_{AE}$  يصبح هذا النموذج لا يختلف عن سابقه<sup>125</sup> . دراسة تغيرات دالة الأموال بالنسبة للمعلمات  $T, \lambda_{CP}, \lambda_{AE}, \sigma^2, R_{sr}, V_D, V_{AE}$  سمح باستخلاص نتائج ذات أهمية بالغة في مالية المؤسسة لم يتم التوصل إليها في النظرية المالية التقليدية خاصة في النماذج المعيارية التي لا تأخذ في الحسبان تكاليف المعلومة، و النتائج هي :

- قيمة الأموال الخاصة في تزايد مادامت قيمة المؤسسة كذلك و لكون أن المشتقة الأولى لدالة الأموال الخاصة بالنسبة لقيمة الأصل الاقتصادي موجبة (1-32) ...

- قيمة الأموال الخاصة في تزايد مادام معدل الفائدة كذلك و لكون أن المشتقة الأولى لدالة الأموال الخاصة بالنسبة لمعدل المردودية بدون مخاطرة موجبة : (1-33) ...

- قيمة الأموال الخاصة في تزايد مادام التشتيت أو المخاطرة كذلك و لكون أن المشتقة الأولى لدالة الأموال الخاصة بالنسبة لمعدل المردودية بدون مخاطرة موجبة : (1-34) ...

- قيمة الأموال الخاصة في تزايد مادامت مدة حياة المؤسسة المحتملة كذلك و لكون أن المشتقة الأولى لدالة الأموال الخاصة بالنسبة لمدة حياة المؤسسة المحتملة موجبة.

$$V_{cp} = V_{AE} (\lambda_{AE} - \lambda_{CP}) \cdot e^{(\lambda_{AE} - \lambda_{CP}) \cdot T \cdot N(d1)} + (R_{sr} + \lambda_{CP}) \cdot T \cdot N(d2) \cdot V_D \cdot e^{-(R_{sr} + \lambda_{CP}) \cdot T \cdot N(d2)} > 0 \dots (1-35)$$

- قيمة الأموال الخاصة في تناقص مادامت القيمة الأساسية للاستدامة تزايد و لكون أن المشتقة الأولى لدالة الأموال الخاصة بالنسبة للاستدامة سالبة : (1-36) ...

- ما دامت تكاليف المعلومة في تزايد، قيمة الأموال الخاصة في تناقص، حيث بحد المشتقة الأولى لدالة الأموال الخاصة بالنسبة لتكاليف المعلومة سالبة :

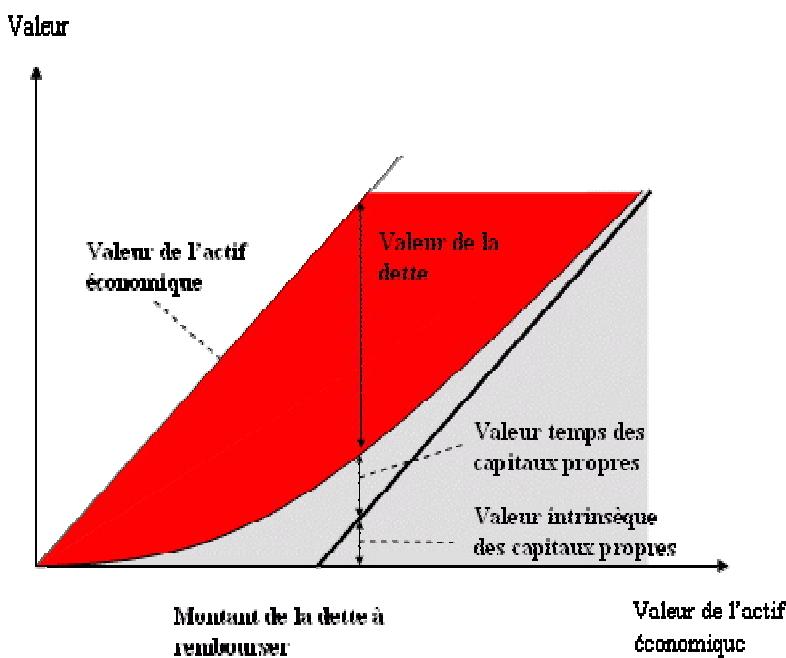
$$\partial VCP / \partial \lambda_{AE} < 0 \wedge \partial VCP / \partial \lambda_{CP} < 0 \dots (1-37)$$

بالنسبة لتكاليف المعلومة سالبة :

125 BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d' information, Op.cit, P7.

تهدف النماذج الثلاثة التي تم عرضها إلى تقييم الأموال الخاصة و الاستدانة، و من ثمة لقيمة المؤسسة من منظور نظرية الخيارات، و لإبراز أهمية هذه النظرية نعرض الشكل التالي لإبراز تقسيم قيمة المؤسسة من ناحية المساهمين :

الشكل (1-12) : تقسيم قيمة الأصل الاقتصادي من منظور المساهمين<sup>126</sup> (خيار الشراء)



Source : Pierre VERNIMEN, Op.cit, P686.

يتضح من الشكل أنه في حالة التأكيد تصبح قيمة الأموال الخاصة هي الفرق بين قيمة الأصل الاقتصادي و قيمة الديون (VCP)، القيمة (VCP=VAE-VD) في هذه الحالة هي دالة خطية في الأصل الاقتصادي ذات ميل متساو لـ 1، لكن مع الأخذ في الحسبان نسبة الاحتمال و استحداث الاستدانة تصبح قيمة الأموال الخاصة أكبر من القيمة الجوهرية بالفرق، و منه قيمة الأموال الخاصة هي الجموع الجبri للقيمتين الجوهرية و الزمنية<sup>127</sup> و المعبّر عنها هندسيا بالمساحة المخصوصة بين حامل محور الفوائل و منحني دالة الأموال الخاصة.

القيمة الجوهرية للأموال الخاصة عند انعدام الاستدانة هي قيمة الأصل الاقتصادي؛ أي دالة خطية و المتمثلة في معادلة المنصف الأول، و ما دام الأصل الاقتصادي هو الجموع الجبri للأموال الخاصة و الاستدانة، فإن قيمة الاستدانة هندسيا هي المساحة المخصوصة بين حامل محور الفوائل و المنصف الأول مطروحا منها قيمة الأموال الخاصة الكلية (الجوهرية و الزمنية)،

بالرغم من الإسهامات الجلدية التي قدمتها هذه النظرية في مجال تقييم المؤسسات و الأوراق المالية، خاصة المهجنة منها، إلا أن لها حدود يمكن حصر أهميتها في النقاط التالية :

126 لمعرفة تقسيم قيمة المؤسسة من منظور الدائنين (خيار البيع) أنظر الفصل الثاني.

127 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P658.

خامسا : حدود نظرية الخيار في مجال تقييم المؤسسات : توجد مجموعة من الانتقادات الموجهة للتقييم من هذا المنظور هي :

### 1 - حدود القراءة الخيارية للميزانية (للمؤسسة)

- الطبيعة القانونية للمؤسسة : يقوم التفسير المقدم للقراءة الخيارية للميزانية على الخسارة المحددة للمساهمين، نعم هذا في حالة المؤسسة ذات أسهم SPA ممكن، لكن في الواقع توجد مؤسسات ذات طبيعة مختلفة فشركة التضامن عند الإفلاس تتعدى إلى ممتلكات الشخص الطبيعي، لذلك يسقط هذا التفسير في هذا النوع من المؤسسات.
- اعتبار الأصل الاقتصادي مكون من الأموال الخاصة و الاستدانة : في حالة استخدام أوراق مالية مهجنة كالسندات القابلة للتحويل أسمهم ORA... ، لا يمكن تقسيم هذا الأصل إلى أموال خاصة و استدانة فقط، فكيف يتم تصنيف المجين ؟

### 2 - حدود نماذج تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات

الديون ذات الكوبون المعدوم : يعتبر هذا النوع قليل في الواقع العملي؛ ففي التعاملات البنكية عادة توجد مدفوعات دورية بها أقساط للتسديد و مصاريف مالية.

- افتراض عدم وجود توزيعات : يوجد في الواقع للتوزيعات أقل بالغ الأهمية على قيمة المؤسسة حيث خصص لها فصل كامل في هذه الدراسة<sup>128</sup>.
- تجانس التباين : بعد أزمة الاثنين الأسود ظهرت نماذج ثبت عدم تجانس التباين<sup>129</sup> و تحاول نبذة هذه المخاطرة و نجد من بينها نماذج ARCH, GARCH و لوغاريتيم القانون الطبيعي.
- فرض كفاءة السوق المالي : تبقى هذه الفرضية نظرية، حيث هناك ضرائب و تكلفة للصفقات، بالرغم من أن تكاليف المعلومة تم تقديم نموذج يحويها.
- فرضية ثبات مدة استحقاق : إجمالي الديون يصعب أن يوجد لها تاريخ موحد؛ فقد تكون الاستدانة ذات توارييخ استحقاق متباعدة أو خلال محدد، حيث تكون بصدق خيار أمريكي و ليس أوروبي أين يفشل النموذج للتقييم.
- دار المبحث الأول و الثاني من هذا الفصل حول مفهوم القيمة في النظرية المالية و طرق التقييم النظرية و في الواقع العملي، و في الأخير تم التطرق لإسهامات نظرية الخيارات في تقييم المؤسسات و النتائج الحديثة المتوصل إليها، ليقي المبحث الثالث من هذا الفصل و الذي يخص لأهم المتغيرات المؤثرة على قيمة المؤسسة و التي تم تقسيمها من منظور استراتيجي إلى متغيرات من المحيط الداخلي و متغيرات من المحيط الخارجي.

المبحث الثالث : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات المحيطين الداخلي و الخارجي.

يعالج هذا المبحث علاقة و تأثير متغيرات المحيط الخارجي على قيمة المؤسسة، و الممثلة أساسا في المستويات الكلية الاقتصادية منها و المالية و النقدية، و التي لها صفة الانتظام و الشمولية، و التي تمثل كذلك مخاطر لا يمكن التحكم فيها لكن

128 انظر الفصل الثالث للجانب النظري و نتائج دراسة حالة للجانب التطبيقي.

129 انظر : هتهات سعيد، دراسة اقتصادية و قياسية لظاهرة التضخم في الجزائر، مذكرة ماجستير غير منشورة، جامعة ورقلة، الجزائر، 2006

لابد من تسخيرها و التقليل من آثارها. هذا في المطلب الأول أما المطلب الثاني فهو يدور حول المتغيرات ذات المبنع الداخلي و التي يمكن التحكم فيها و السيطرة عليها؛ و تتمثل بالأساس في ميكانيزمات الحكومة، إستراتيجية النمو الخارجي ، التسعير و التسعير المتعدد بالبورصة ،

### المطلب الأول : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات المحيط الخارجي

تعتبر المؤسسة كيان مفتوح يؤثر و يتاثر بـ/في المحيط، هذا الأخير ينطوي على فرص قد تستغل لتحقيق ميزة تنافسية و إنشاء القيمة، و مخاطر تهددبقاء المؤسسة و تؤدي إلى تدمير القيمة، هذه المخاطر ذات طبيعة نظامية تشمل جميع المؤسسات و تتمثل في متغيرات كثيرة و يمكن تقسيمها على النحو التالي :

- متغيرات اقتصادية و هي : الناتج المحلي الخام (PIB)، مستوى البطالة، التضخم، سعر الصرف.
- متغيرات نقدية و مالية و هي : معدل الفائدة، الكتلة النقدية، معدل إعادة الخصم لدى البنك المركزي، الاحتياطي القانوني. الضرائب، الإنفاق الحكومي.

النشاط الاقتصادي ذو شقين؛ الأول يتمثل في الدائرة الحقيقة و المتمثلة في السلع و الخدمات و تحركاتها، و الثاني يتمثل في الدائرة المالية و النقدية و هي الجهة المقابلة لحركة السلع و الخدمات، و بالتالي السوق المالي هو مرآة عاكسة للنشاط الاقتصادي، فمن المفروض أن ازدهار النشاط الاقتصادي يصاحبه ازدهار في السوق المالي و النقدية و العكس بالعكس، لكن الإشكال المطروح ما مدى تأثير المتغيرات الكلية على قيمة المؤسسة؟ هل هناك علاقة بين هذين المتغيرين؟ و ما طبيعتها إن وجدت؟

#### أولاً : نتائج لدراسات سابقة حول علاقة هذه المتغيرات الاقتصادية و المالية

قبل التطرق لآلية تأثير هذه المتغيرات على قيمة المؤسسة نقوم بعرض ثلاثة من الدراسات حول علاقة هذه المتغيرات و تأثيرها بعضها البعض و نستهلها بمقاربة Alain Cotta (1976) التي اعتمد فيها على الارتباط المتعدد، حيث أثبتت أن هناك ارتباط داخلي متحرك لتذبذبات أسعار الفائدة الداخلية، وهذه الأخيرة مفسرة بمعدلات الفائدة الأجنبية و سعر الصرف، و الإنتاج الوطني ، مستخدما المتغيرات المفسرة هي (التضخم، النمو الحقيقي، متغيرات نقدية)، و متغيرات المفسرة ذات طبيعة خارجية هي : سعر الصرف، رصيد الميزان التجاري، معدل الفائدة الخارجي (الأجنبي).

اختبرت المقاربة الثانية إذا ما كان غزو و تطور المتغيرات الاقتصادية يحسن من التنبؤ بمستوى معدل الفائدة أو عوائد الأسهم، فنظرية التقييم بالمراجعة<sup>130</sup> (APT/MEA) لـ ROSS 1976 تقدم نموذج متعدد المتغيرات، حيث عوائد الأسهم دالة تابعة لمجموعة من المتغيرات الاقتصادية و النقدية دون تحديد أو حصر لهذه العوامل، حيث ظهرت دراسات لتجاوز هذا الإشكال منها دراسة Chen, Roll et Ross (1983) التي أثبتت أن هناك أربعة عوامل ذات معنوية على مستوى السوق الأمريكي؛ و هي الإنتاج الصناعي، تغيير علاوة الإفلاس، التضخم غير المتوقع، و الفرق بين معدل الفائدة القصير و الطويل على سندات الدولة.

130 سوف نتطرق لهذا النموذج بالتفصيل في تحديد معدل المردودية المطلوب في الفصل المولى.

دراسة (Fontaine 1987) حددت العوامل المرتبطة بالتطورات غير المتوقعة للمتغيرات الاقتصادية التي تؤثر على مردودية الأصول المالية، حيث تم تحديد ستة عوامل ذات معنوية منها خمسة اقتصادية و هي : مردودية محفظة السوق، الميزان التجاري، مردودية المحفظة، التغيرات غير المتوقعة لمعدلات التضخم، معدل الفائدة قصير الأجل، معدل نمو الكتلة النقدية .

دراسة جبار محفوظ<sup>131</sup> (2007) أثبتت أن هناك ارتباط بين أسعار الأسهم العربية فيما بينها و استقلالها عن الدولية مما يجعلها بعيدة نوعاً ما على الأزمات الدولية، و أن الأسعار مستقلة عن بعض المتغيرات كسعر الصرف و سعر البترول في معظم الدول التي هي في حيز الدراسة. بعد عرض هذه الدراسات سوف يتم تفسير كيفية تأثير المتغيرات الكلية على قيمة المؤسسة، .

#### ثانياً : المتغيرات الاقتصادية و قيمة المؤسسة

##### 1- الناتج المحلي الخام (PIB) :

يتمثل الناتج المحلي الخام في بحمل السلع و الخدمات المنتجة داخل حدود الوطن، و هو أحد المؤشرات الهامة للحالة الاقتصادية الكلية؛ فكلما ارتفع دل على انتعاش الاقتصاد الوطني، حيث نمو الجانب الحقيقي يصاحب نمو في الجانب النقدي و المالي مما ينعكس على السوق المالي بالإيجاب و من ثم على قيمة المؤسسة، لكن لا بد من التفرقة بين الناتج المحلي الخام الاسمي و الحقيقي فهذا الأخير هو الذي يؤخذ في الحسبان كونه حال من أثر التضخم لهذا من جهة، و معرفة مصدر النمو من جهة أخرى خاصة عند اعتماد التحليل الأساسي كمنهج لبناء المحفظة المالية<sup>132</sup> ، حيث يساعد في اختيار القطاع الأكثر جاذبية. ينصح للاستفادة أكثر من هذا المؤشر بتقسيمه إلى الأجزاء التالية : إنفاق الاستهلاكي ، إنفاق استثماري، إنفاق حكومي، تصدير و استيراد ، حيث هذا التقسيم يسمح بالحصول على التنبؤات الدقيقة عن الظروف فمثلاً الإنفاق الاستهلاكي يتم تقسيمه إلى الإنفاق على السلع المعمرة(معدات، تجهيزات...)، و الإنفاق على السلع ذات الاستهلاك النهائي (الأطعمة، الألبسة... )، و الخدمات (التعليم، السياحة، الصحة...). يعتبر هذا المؤشر ذو دلالة قوية حيث أن الدولة ليس لديها تأثير كبير عليه مقارنة بالمؤشرات الأخرى و التي سوف نتناولها لاحقا.

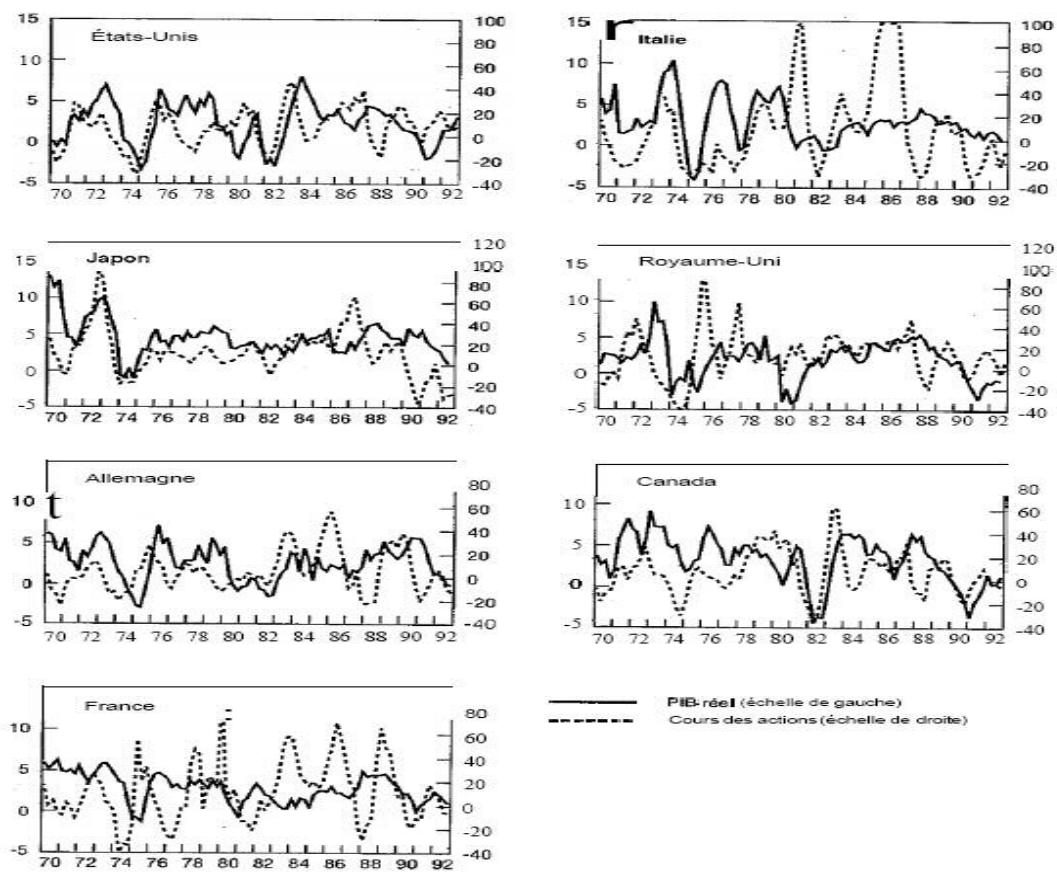
لإبراز علاقة هذا المؤشر بأسعار الأسهم (قيمة المؤسسة) نعرض ملخص نتائج دراسة Warren TEASE<sup>133</sup> 1990 و التي شملت سبع دول من منظمة التعاون و التنمية الاقتصادية (OCED)، حيث استخدم الباحث نموذج أشعة الانحدار الذاتي بدرجة تكامل 4، و توصل إلى أن سعر الفائدة الاسمي، الناتج المحلي الخام و أسعار الأسهم نفسها تفسر التغيرات في أسعار أسهم هذه الدول عدا ألمانيا التي لم تتح لها معنوية إحصائية. و لإبراز ارتباط و تأثير الناتج المحلي الخام نعرض الشكل المالي.

131 جبار محفوظ، تكامل الأسواق المالية بين النظرية و التطبيق : دراسة حالة بعض الأسواق العربية، المنشق الدولي الثاني بعنوان التكامل الاقتصادي العربي الواقع و الآفاق، جامعة الأغواط، الجزائر، أفريل 2007.

132 محمد عبده محمد مصطفى، مرجع سابق، ص.42

133 Warren Tease, Op.Cit, P56.

الشكل (1-13) : العلاقة بين الناتج المحلي الخام الحقيقي و أسعار الأسهم لـ 7 دول خلال الفترة : 1970-1992



Source : Warren Tease, Op.Cit, P53.

نلاحظ من خلال الشكل أن كل الدول باستثناء إيطاليا و فرنسا، تتأثر أسعار الأسهم بدرجة كبيرة و ترتبط كذلك بمستوى الناتج المحلي الخام، حيث نجد اقتراب كبير الذي يدل على الارتباط و كذلك بعض الإشارات المستمدة من اتجاه أسعار في الولايات المتحدة الأمريكية مثلاً نلاحظ في سنة 83 أسعار الأسهم بلغت أقصاها و بدأت في التراجع و في نفس الفترة الناتج المحلي الحقيقي في استمرار لكن استجابة للتراجع بعدها.

أما إيطاليا خلال فترة 1980-70 كان هنا ارتباط نوعاً ما لكن بعد هذه الفترة هناك مغالاة في أسعار الأسهم و في فرنسا بالرغم من وجود نفس اتجاه خلال بعض الفترات إلا أن هناك عدم وجود علاقة سلبية بين المتغيرين و هو ما أثبتته نتائج اختبار وجود علاقة سلبية بمفهوم قرأنجر بين أسعار الأسهم و الناتج المحلي الخام و الاستثمار كذلك، وهو ما يبرره الجدول التالي :

الجدول (1-3) : اختبار السببية لقرأنجر بين أسعار الأسهم PIB و OCED I لدول 1970-1992.

	Lien de causalité entre les cours des actions et		Lien de causalité entre :	
	L'investissement	Le PIB	L'investissement et les cours des actions	Le PIB et les cours des actions
Etas-unis	0,0005**	0,0136*	0,0092**	0,291
Japon	0,032*	0,0151	0,1761	0,499
Allemagne	0,1959	0,0011**	0,1353	0,0263*
France	0,3773	0,7667	0,6837	0,4794
Italie	0,7295	0,9149	0,9992	0,6074
Royaume-Uni	0,0904*	0,0193	0,3468*	0,8587
Canada	0,0966	0,0271**	0,3475	0,7244

Source : Warren Tease, Op.Cit, P56.

\* : سببية ذات معنوية إحصائية عند نسبة مجازفة 10% على التوالي.  
\*\* : سببية ذات معنوية إحصائية عند نسبة مجازفة 1% على التوالي.

## 2- التضخم

يتمثل التضخم في الارتفاع المستمر في المستوى العام للأسعار، أو في تدهور القدرة الشرائية للنقدود، فارتفاعه يعني ارتفاع تكلفة التمويل والتي تعتبر معدل استحداث التدفقات المستقبلية المتوقعة، ارتفاع هذا المعدل يؤدي إلى انخفاض قيمة المؤسسة بافتراض ثبات العوامل الأخرى حيث أن هناك تأثير متبادل بين التغيرات الكلية و معدل التضخم و بالأحرى التغيرات النقدية. لكن الإشكال المطروح هل تغير أسعار الأسهم يدفع الحكومة إلى تعديل السياسة النقدية؟ أم السياسة النقدية تؤدي إلى تعديل أسعار السهم؟، وبالرغم من أهمية هذا الإشكال، فهو ليس موضوعنا هنا إلا أن هناك من يرى أن تغير أسعار الأسهم يدفع الحكومة إلى تعديل السياسة النقدية كما حدث في الولايات المتحدة الأمريكية سنة 1991 حيث ندد المستثمرون بتحفيض معدل الفائدة عن طريق زيادة المعروض النقدي مما أدى زيادة الاستثمار<sup>134</sup> و تراجع تكلفة رأس المال .(k)

يعرف الاقتصاد دورات تجارية دورية من فترة الرواج، الاستقرار، الانكماش، خلال المرور بدورة من هذه الدورات ففي حال الكساد تتبع الدولة سياسة توسيعية حيث تستخدم الدولة بعض الأدوات لتوحيد النشاط الاقتصادي أهمها الأدوات النقدية و المالية.

### ثالثاً : أدوات السياسة النقدية و قيمة المؤسسة

يستخدمن البنك المركزي لتسخير العرض النقدي داخل الدولة مجموعة من الأدوات، تسمى بأدوات السياسة النقدية و المتمثلة خصيصاً في معدل الفائدة، معدل إعادة الخصم، الكتلة النقدية و الاحتياطي القانوني. هذه الأدوات قد يكون لها أثر إيجابي كما قد يكون سلبي، فزيادة العرض النقدي تؤدي إلى تراجع معدل الفائدة مما يشجع على الاستثمار و منه ارتفاع قيمة المؤسسة، أو من جهة أخرى يؤدي على زيادة الإنتاج و تراجع معدلات البطالة الأمر الذي يزيد من الطلب على منتجات الشركات و منه زيادة المبيعات فأرباح و منه ارتفاع قيمة المؤسسة. كما أن زيادة العرض النقدي قد تؤدي إلى زيادة معدلات التضخم و منه تراجع قيمة المؤسسة.

يعتبر كل من الاحتياطي القانوني و معدل إعادة الخصم تكلفة؛ فالأول تكلفة لفرصة ضائعة أو بديلة، و الثاني تكلفة حقيقة مباشرة، و بطبيعة العلاقة العكسية بين التكلفة القيمة فزيادة هذين العنصرين يؤدي إلى تراجع قيمة المؤسسة.

رابعاً : أدوات السياسة المالية و قيمة المؤسسة : هناك أدواتان أساسitan و هما الإنفاق الحكومي و الضرائب.

## 1- الضرائب

بالإضافة للهدف الكلاسيكي للضرائب و المتمثل في زيادة الإيرادات العامة هناك هدف نيوكلاسيكي يتمثل في توجيه النشاط الاقتصادي، ففي مرحلة الركود أو الكساد ينخفض الطلب الإجمالي على السلع و الخدمات و يتراجع الاستثمار، و نتيجة لذلك تقوم السلطة بإتباع سياسة توسيعية من خلال خفض معدلات الضرائب مما يؤدي إلى زيادة أرباح الشركات و منه زيادة قيمتها، و العكس تماماً في حالة زيادة معدلات الضرائب. كما قد يؤدي تحفيض معدل الضريبة على دخل الفرد على زيادة دخله و من ثم زيادة الاستهلاك، و منه زيادة الطلب على منتجات المؤسسات و بالتالي رفع قيمة المؤسسة. هذا عن الضرائب المباشرة أما عن الضرائب غير المباشرة<sup>135</sup> فالرغم من أنها لا تمثل عبء على المؤسسة إلا أن لها تأثير كبير على قيمة

134 محمد عبد محمد مصطفى، مرجع سابق، ص 42-47.

135 مثل الرسم على القيمة المضافة TVA أين تكون المؤسسة ك وسيط بين إدارة الضرائب و المستهلك أو الخاضع للضريبة.

المؤسسة سواء بطريقة مباشرة عن طريق الأثر السلبي الذي قد تتركه على خزينة المؤسسة خاصة في مرحلة الانطلاق أين يكون بالمؤسسة استهلاك كبير للسيولة، أو بطريقة غير مباشرة عن طريق التأثير على أسعار منتجات المؤسسة و منه تراجع الطلب على المنتجات و منه انخفاض قيمة المؤسسة.

هناك جهة أخرى كذلك لتأثير الضرائب على قيمة المؤسسة من خلال الاقتصاد في الضريبة الناجم عن المصارييف المالية، أو من خلال الضريبة الشخصية على فوائض القيمة والتوزيعات<sup>136</sup> التي تخضع للانقطاع من النبع، كما قد تستخدم الدولة الضريبية لإنعاش مناطق جغرافية قطاعات معينة أو ما يستوجب على المسير أن يكون ذو دراية على القوانين ومشاريع القوانين المتعلقة بالزيادة الجبائية الممنوعة لتعظيم قيمة المؤسسة سواء كان التوسيع أفقياً أو عمودياً حيث أن المزايا الجبائية تفتتح أمام المسير محفظة من الأنشطة و القطاعات و التي تمثل فرضاً بالمحيط الخارجي لابد من استغلالها لتعظيم القيمة .

## 2- الإنفاق الحكومي

تستخدم الدولة في فترات الكساد عادة هذه الأداة لزيادة الطلب الإجمالي، أو لتوجيه الاستثمار لقطاع معين أو لتنمية معينة عن طريق زيادة الإنفاق الحكومي، مما يؤثر على قيمة المؤسسة بطريقة مباشرة أو غير مباشرة على قيمة المؤسسة. فزيادة الإنفاق الحكومي لقطاع معين يعني توجيه الاستثمار لذلك القطاع<sup>137</sup> و منه زيادة الطلب على أسهم الشركات الناشطة في ذلك القطاع أي زيادة القيمة السوقية للمؤسسة.

## 3- سعر الصرف

يكتسي سعر الصرف في ظل العولمة و افتتاح الأسواق العالمية خاصة في ظل منظمة التجارة العالمية أهمية بالغة بسبب حرية الانتقال لرؤوس الأموال، حيث زادت المخاطر بسبب الارتباط بين الأسواق المالية الدولية. فسعر الصرف محطر لجميع المؤسسات بصفة عامة و المؤسسات في مجال التصدير و الاستيراد بصفة خاصة، و المسير لابد أن يسير هذا المخطر بمختلف التقنيات المتاحة في المحيط، ففي البيئة المالية التي تتميز بأسواق مالية متطرفة يمكن اللجوء إلى العقود المستقبلية و الخيارات لمواجهة هذا الشبح الذي قد يهدد بقاء المؤسسة، فهذه التغطية للمخطر إن كانت فعالة تسمح برفع القيمة السوقية للمؤسسة عن طريق تحجّب الخسائر من جهة، أو المضاربة على أسعار الصرف و منه تحقيق أرباح مما يؤدي على زيادة قيمة المؤسسة من جهة أخرى.

و بخصوص هذا المخطر ظهرت عدة دراسات ميدانية نذكر منها على سبيل الذكر لا الحصر دراسة Salma MEFTEH<sup>138</sup> (2004) التي شملت 100 مؤسسة فرنسية مسورة ببورصة باريس في مجال التصدير حيث تم تحديد حد أدنى بنسبة 10% من المنتجات موجهة للخارج خلال الفترة الممتدة ما بين 01/01/1996-31/12/2001. هذه الدراسة تختبر العلاقة بين تغيرات سعر الصرف و قيمة المؤسسة (أسعار الأسهم)، و دلت النتائج على أن 27% من المؤسسات لها حساسية ذات معنوية إحصائية لتغيرات سعر الصرف، و أن محطر سعر الصرف على المتوسط غير مرتفع بقيمة

136 انظر الفصل الثالث .

137 يظهر تأثير الإنفاق الحكومي على الاستثمار من خلال مضاعف الإنفاق الحكومي.

138 Salma MEFTEH, La sensibilité des entreprises exportatrices aux variations du taux de change et les déterminants de la couverture: le cas français. in cahiers de recherche n°200404,Université Paris IX Dauphine.P12.

مطلقة فخلال السنوات الثلاث الأولى بلغت الحساسية 40% و في الفترة الباقة انخفضت الحساسية إلى 20% و ارجع الباحث هذا التراجع المهم إلى أثر التعامل باليورو.

أما بخصوص المحددات فقد بينت نتائج الدراسة أن كل من حجم المبيعات بالخارج، مستوى السيولة و حجم المؤسسة، لها ارتباط ذو دلالة إحصائية لوضعية المؤسسة تجاه تذبذبات سعر الصرف و هذا الأخير (الحجم) يسمح للمؤسسات اللجوء إلى التعامل بالمشتقات المالية لمواجهة هذا المخطر.

توصلت في هذا الصدد على مستوى المنطقة العربية دراسة جبار محفوظ<sup>139</sup> (2007) التي اختبرت أثر أسعار النفط وأسعار صرف العملات الوطنية و سعر صرف الدولار الأمريكي على أسعار أسهم هذه الدول خلال النصف الأول من سنة 2005 حيث وجدت علاقة يمكن إيضاحها من خلا الجدول التالي :

الجدول (4-1) : عواملات التحديد  $R^2$  بين أسعار أسهم الدول العربية<sup>140</sup> و أسعار البترول و سعر صرف الدولار لمشاهدات يومية خلال المنتصف الأول لسنة 2005.

DV IV	SA	KW	EG	JR	QT	DB	AD	BH	OM	MR	TI
BRT	48	45	7	44	<b>64</b>	32	<b>54</b>	<b>52</b>	49	45	5
SE	<b>59</b>	43	32	5	4	<b>64</b>	6	16	11	0,7	30
BRT+SE	<b>76</b>	<b>63</b>	37	49	<b>66</b>	<b>73</b>	<b>61</b>	<b>55</b>	<b>59</b>	45	34

BRT: أسعار البترول، SE: سعر صرف الدولار.

المصدر (بتصريف) : جبار محفوظ مرجع سابق.

نلاحظ من الجدول أن أسعار النفط تفسر أسعار الأسهم بأكبر نسبة 64% في قطر، و كذلك الدول البترولية بنسبة مرتفعة نوعا ما، أما بخصوص الدول غير البترولية فبلغت القدرة التفسيرية أدناها 5% بتونس. فيما يخص القدرة التفسيرية لسعر صرف الدولار الذي به يتم التقييم لأسعار البترول بلغ أكبر قدرة تفسيرية بدبي و التي بلغت 67% ، و 59% لكل من السعودية و الكويت على التوالي. و أدنى نسبة لها بقطر بنسبة 4%， أما عن العاملين مجتمعين فكانت القدرة التفسيرية أكثر و أوضح لاسيما في الدول الخليجية البترولية حيث بلغت أقصاها بالسعودية 76%， في حين لم تبلغ النصف في كل من تونس و مصر و المغرب.

139 نفس المكان.

140 الدول الإحدى عشر هي السعودية، الكويت، مصر، الأردن، قطر، دبي، أبو ظبي، البحرين، عمان، المغرب، و تونس، حسب ترتيب الجدول من اليسار إلى اليمين.

## خامساً : كفاءة السوق المالي كشرط للتقييم العادل

إن المتبع لأسعار الأسهم و السندات يلاحظ أن هناك تذبذبات يومية بل من لحظة لأخرى في هذه الأسعار ليقى الإيمان أو التساؤل المطروح ما هو سبب وراء هذه التذبذبات؟، يعود سبب هذا التذبذب إلى أن المستثمرين و المعاملين يقومون بإعادة التقييم في السوق المالية للأوراق المالية على أساس معلومات واردة للسوق سواء كانت تفاؤلية أو تشاؤمية، مما يعني أن المعلومات هي أساس اتخاذ القرارات المالية حيث نذكر في هذه النقطة على العلاقة بين تدفق المعلومات و أسعار الأوراق المالية.

### 1- ركائز كفاءة الأسواق المالية

تدور نظرية الكفاءة المعلوماتية حسب مؤسسها Fama 1970 حول مدى تأثير المعلومات و انعكاسها على سعر الورقة المالية و كذا دراسة سلوك المستثمر تجاه كل معلومة جديدة واردة للسوق، فوفقاً لمفهوم الكفاءة يتوقع أن تستجيب أسعار الأسهم في سوق الأوراق المالية، وعلى وجه السرعة لكل معلومة جديدة ترد إلى المعاملين فيه يكون من شأنها تغيير نظرتهم في المؤسسة المصدرة للسهم، حيث تتجه أسعار الأسهم صعوداً أو هبوطاً وذلك تبعاً لطبيعة الأنباء إذا كانت سارةً أو غير سارةً<sup>141</sup>.

السوق الكفاءة هي التي تتكون أولاً بأول لكل معلومة يتم نشرها في السوق مما ينعكس في النهاية على أسعار الأوراق المالية، و ذلك في ظل مجموعة من المقومات<sup>142</sup>، و التي يمكن اعتبارها ركائز للكفاءة و هي :

1-1 السوق : يعتبر الركيزة الرئيسية من حيث آلية و ميكانيكية العمل داخل السوق، و الأجهزة المادية و البشرية التي تعمل فيه وهي بيت القصيد في الكفاءة؛

1-2 المستثمرون (المعاملون) : الأشخاص المعاملون في السوق المالية حيث يفترض أن يكونوا جمياً على درجة واحدة من الفهم و الاستفادة من المعلومات المنورة أو الواردة للسوق و قدرتهم على استيعابها؛

1-3 المعلومات : تمثل المعلومات الحجر الأساس في الحكم على كفاءة السوق المالي أو عدم كفاءتها؛ نظراً للأهمية التي تكتسيها المعلومات في دراسة الكفاءة نخالل التطرق للمعلومات بشيء من التفصيل من حيث الأنواع و التوافر و المصادر و التكلفة، حيث نبدأ بـ :

3-1-1 أنواع المعلومات : للمعلومات أنواع عده تختلف باختلاف الزاوية التي ينظر إليها<sup>143</sup> و نجد :

▪ حسب معيار الزمن : حسب هذا المعيار توجد ثلاثة أنواع و هي :

- معلومات تاريخية : تمثل هذه المعلومات في الأسعار التاريخية للورقة المالية، و كذا القوائم المالية التاريخية ... إلخ؛

- معلومات حالية : تمثل في المعلومات متاحة و منشورة أثناء قرار البيع مثل التوزيعات ... إلخ؛

- معلومات مستقبلية : هي معلومات متوقعة و ليست أكيدة يتم نشرها بمعرفة إدارة الشركة أو الخليلين الماليين مثل الأرباح المتوقعة أو أسعار السهم المحتملة ... إلخ؛

▪ حسب معيار النشر : حسب هذا المعيار يوجد نوعان و هما :

141 [\(10/09/2007\).](http://www.tadaul.net/forum/index.php)

142 محمود إبراهيم عبد السلام تركي، تحليل التقارير المالية، عمادة شؤون المكتبات، الرياض، 1991، ص 226.

143 هذه بعض الروايات على سبيل الذكر لا الحصر، حيث توجد العديد من الأنواع و التي تختلف باختلاف الزاوية التي ينظر إليها كالمعلومات على المستوى الجزئي و الكلي المعلومات المالية و غير المالية، المعلومات الناقصة و الكاملة، المقيدة و غير المقيدة ... إلخ؛

- معلومات داخلية : هي معلومات مميزة لا تباح للجميع عادة تكون لدى فئة محدودة داخل المؤسسة كالمسيرين أو المستثمرين التأسيسيين أو مجلس الإدارة ... إلخ، و لها تأثير مهم على كفاءة الأسواق<sup>144</sup> ؛
  - معلومات خارجية : معلومات متاحة للجميع و عادة دون تكلفة أو منخفضة التكلفة؛
- ▲ حسب معيار التسجيل : حسب هذا المعيار يوجد نوعان و هما :
- معلومات محاسبية؛
  - معلومات غير محاسبية؛

بعدما تم تعريف نظرية الكفاءة و تحديد ركائزها، نحاول في هذه النقطة تحديد فرضيات السوق الكفاءة. يعتمد معظم المستثمرون في اتخاذ قراراهم على التوقعات و الاحتمالات لذلك تكون السوق مصنع للإسقاطات المستقبلية و هذا لا يعني رجاحة التسليم عن العقلانية بل العكس<sup>145</sup> ، حيث تشير فرضية السوق الكفاءة الكثيرة من الجدل في صفوف المفكرين الماليين و الذي يرى البعض منهم أن الشرط الرئيسي لتحقيق الكفاءة هو اعتقاد الأفراد بعدم كفاءة السوق<sup>146</sup> ، أما عن الفرضيات الشائعة للسوق الكفاءة فهي أربعة و هي :

- أ- المعلومات متاحة و الحصول عليها سهل و دون تكلفة تذكر، حيث يكون هناك تجانس في توقعات المستثمرين نتيجة لتجانس معلوماتهم؛
  - ب- انعدام القيود على التعاملات (ضرائب، كميات محددة، ... إلخ)؛
  - ت- العدد الكبير من المستثمرين بحيث لا يؤثر تصرف كل واحد منهم على الأسعار؛
  - ث- رشادة المعاملين أي أن كل منهم يهدف إلى تعظيم دالة منفعته؛
- إن المتمعن في هذه الفرضيات يجد لها صعوبة التحقيق دفعة واحدة إن لم نقل شبه مستحيلة التتحقق؛ ففي الواقع التطبيقي توجد تكاليف للصفقات، معلومات مميزة، و ضرائب، لذلك يمكن القول بأن هذه الفرضيات تكون في السوق التامة أو الكاملة "Perfectly Efficient Market" و التي تبقى نظرية، حيث في توجد في الواقع كفاءة اقتصادية أي كفاءة غير كاملة "Economically Efficient Market".

في ظل الكفاءة الاقتصادية للسوق فإنه يتوقع أن يمضي بعض الوقت منذ وصول المعلومات إلى السوق حتى تبدو آثارها على أسعار الأسهم، مما يعني أن القيمة السوقية للسهم قد تبقى أعلى أو أقل من قيمته الحقيقة لفترة من الوقت على الأقل<sup>147</sup> ، ولكن بسبب تكلفة المعلومات والضرائب وغيرها من تكاليف الاستثمار لن يكون الفارق بين القيمتين كبير إلى درجة أن يحقق المستثمر من ورائها أرباحاً غير عادلة على المدى الطويل<sup>148</sup>.

144 نذكر هنا أزمة شركة الطاقة ENRON و التي هي دليل على عدم كفاءة السوق المالي بسبب وجود معلومات غير مصرح بها للمستثمرين مما أدى في الأخير عند تسريها إلى حدوث أزمة مالية حادة؛

145 محمود محمد الداغر، الأسواق المالية مؤسسات أوراق بورصات، ط1، دار الشروق، عمان/الأردن، 2005، ص 275.

146 نفس المرجع السابق ص 281.

147 سنتطرق لهذا في البحث المعنون بسلوك السعر في حالة السوق الكفاءة.

148 [\(10/09/2007\)](http://www.tadaul.net/forum/index.php) , OP-CIT.

## 2- مستويات أو أشكال الكفاءة

يوجد ثالث مستويات للكفاءة، المستوى الأعلى أو الشكل القوي للكفاءة، المستوى المتوسط أو الشكل شبه القوي، المستوى الأدنى أو الشكل الضعيف؛

### 1- الشكل القوي للكفاءة :

يرى Fama مؤسس نظرية الكفاءة أنه حسب هذا الشكل فإن سعر الورقة المالية في السوق يعكس جميع المعلومات التاريخية و الحالية و المستقبلية و الخاصة "المميزة" و العامة، هذان النوعان الآخرين يفترض أنهما غير موجودتان، لكن Fama يرى أن حتى وجودهما في عند هذا المستوى لا يجدي نفعاً أي مستخدموها لا يستطيعون العمل على فروقات الأسعار.

### 2- الشكل شبه القوي للكفاءة :

حسب هذا النوع سعر الورقة المالية يعكس المعلومات التاريخية و الحالية فقط، و هذه المعلومات كما ثبتت الإشارة سابقاً يتم الحصول عليها من التقارير المالية، و الصحف المالية، و مؤشرات الأسعار الصادرة عن البورصة التي تكون متاحة للجميع و بدون تكلفة أو بتكلفة حد منخفضة؛ يستخدم المستثمرون أو المتعاملون في السوق المالي ما أتيح لهم من معلومات تاريخية و حالية للتقويم و لا يوجد منهم من يستطيع تحقيق أرباح غير عادية<sup>149</sup>؛

إذا اتصف السوق بهذا المستوى فإن الحل المالي الذي يحاول تفسير التسعير غير العادل للسهم باستخدام القوائم المالية هو مضيء للوقت لأن المعلومات المنشورة متعددة في السعر الحالي للسهم.

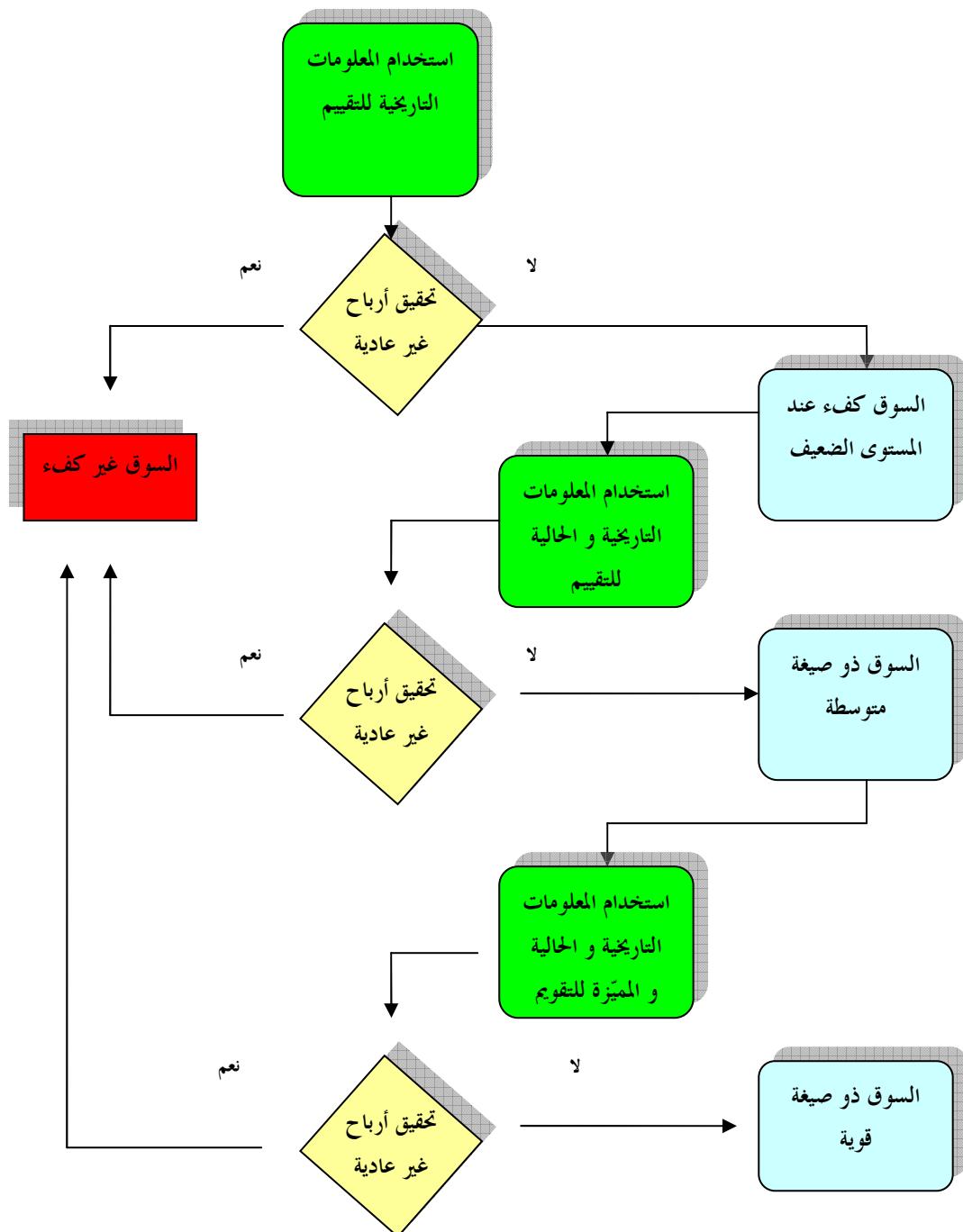
### 3- الشكل الضعيف :

يمكن القول عن سوق ما أنه ذو مستوى كفاءة أدنى أو ذو شكل ضعيف إذا كانت الأسعار السوقية تعكس المعلومات التاريخية فقط، وأنه في ظل هذا الوضع لا يمكن للمتعاملين تحقيق أرباح غير عادية بالاعتماد على المعلومات التاريخية فقط، و تعرف هذه الصيغة بنظرية السير العشوائي حيث أن المعلومات التاريخية لا تمكن من معرفة الأسعار مستقبلاً أي الأسعار المستقبلية مستقلة تماماً عن الأسعار الماضية، و هنا يكون المدف اختيار مدى عشوائية الأسعار، لاختبار الكفاءة هناك مجموعة من الاختبارات الإحصائية و التي ستتطرق لها لاحقاً<sup>150</sup>؛ يمكن تلخيص مستويات الكفاءة المذكورة آنفاً و المعلومات المستخدمة و إمكانية تحقيق أرباح غير عادية في الشكل المواري :

149 نفس المرجع السابق، ص 284.

150 أنظر البحث الأول في الفصل الرابع.

الشكل(1-14): مستويات الكفاءة تبعاً للمعلومات المستخدمة و إمكانية تحقيق الأرباح غير العادلة



المصدر : من إعداد الطالب.

3- الدور المباشر وغير المباشر للسوق المالي الكفاءة : يلعب السوق المالي دورين أساسين أحدهما مباشر والآخر غير مباشر<sup>151</sup>.

### 3-1 الدور المباشر للسوق المالي الكفاءة :

يتمثل هذا الدور في توفير مناخ استثماري للمهتمين و قيامهم بشراء أسهم المؤسسة بغية تحقيق عوائد مستقبلية اعتماداً على أن القرار واعد والأداء جيد، و هذا بالاعتماد على الأخبار السوقية مما يدفع بالمؤسسة إلى المزيد من إصدار الأوراق المالية و بيعها بسعر مناسب أي توفير التمويل غير المباشر و تراجع معدل المردودية المطلوب<sup>152</sup>.

### 3-2 الدور غير المباشر للسوق المالي الكفاءة :

إن إقبال المستثمرين على التعامل في الأسهم التي تصدرها الشركات يعتبر مؤشر أمان للمقرضين مما يبيّن زيادة القدرة الافتراضية للشركة من خلال إمكانية الحصول على قروض أو سندات من مؤسسات مالية، و عادة ما تكون تكلفة الاستدانة معقولة نوعاً ما، و في الجهة المقابلة المؤسسات غير المسئولة تواجه صعوبة في تصريف الأسهم، و حتى إن تم ذلك يكون بتكلفة عالية و عند اللجوء للاستدانة كمصدر بديل أو مكمل فسوف تكون بتكلفة مرتفعة<sup>153</sup>. لتحقيق الهدف المنشود للسوق الكفاءة و المتمثل في التخصيص الأمثل للموارد المالية المتاحة لابد أن يتميز السوق بخاصيتين أساسيتين أو أن يكون كفاءة على المستويين الداخلي و الخارجي .

### 4- أنواع الكفاءة : للكفاءة نوعان كفاءة التسعير و كفاءة التشغيل .

#### 4-1 الكفاءة الداخلية :

تسمى كذلك بكفاءة التسعير و هي أن أسعار الأوراق المالية تعكس جميع المعلومات المتاحة و أن السوق كفاءة من منظور تسعيري لو أن جميع المعلومات متاحة لجميع المستثمرين أو التعاملين يصعب على كل واحد منهم أن ينفرد بعلومات خاصة ليتحقق من ورائها أرباح غير عادية على حساب الآخرين<sup>154</sup>؛

هذه الأرباح صعبة المثال على مستوى هذا النوع، إلا أنها أمر غير مستحيل، فقد يتحقق مستثمر عدم الخبرة أو كسول لخسائر فادحة نظراً للدخوله إلى السوق دون تحليل للمعلومات المتاحة غير أن هذا لا يرجع إلى نقص كفاءة السوق بل إلى جهل و كسل المستثمر أو المعامل ذاته، أو يستطيع عدد من المستثمرين استخدام وسائلهم الخاصة في الحصول على المعلومات "قبل غيرهم و استخدامها للمضاربة، لكن هذه العملية من طرف فئة محدودة و لفترة معدودة؟"

151 منير إبراهيم هندي، الأدوات المالية وأسواق رأس المال، منشأة المعارف، الإسكندرية، 1992، ص220.

152 ددان عبد الغني، قياس و تقييم الأداء المالي في المؤسسات الاقتصادية نحو إرساء نموذج للإنذار المبكر باستعمال الحاكمة المالية بورصتي الجزائر و باريس، أطروحة دكتوراه غير منشورة، العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، الجزائر، 2007/2006، ص180.

153 عبد الغفار حنفي، الاستثمار في بورصة الأوراق المالية، مرجع سابق، ص183.

154 محمد عبده محمد مصطفى، مرجع سابق، ص ص34-35.

كما أن سلوك بعض المستثمرين يؤدي إلى تحقيق أرباح غير عادلة كون بعض المعاملين يشتري هذه الأسهم على أساس ما حققه سابقاً<sup>155</sup> و ليس على أساس القيمة الحقيقية؛ يؤدي ارتفاع الطلب على هذه الأوراق إلى ارتفاع مؤقت في أسعارها ثم البيع بالسعر السابق و هو ما يعرف بظاهرة الارتداد "Reversion"<sup>156</sup>.

## 4-2 الكفاءة الخارجية :

تسمى كذلك بالكفاءة التشغيلية و يقصد بها قدرة السوق على أداء وظائفه التشغيلية بأقل تكلفة للمعاملات أو للصفقات، بحيث يكون السوق مفتوح أمام جميع المعاملين مع حرية الدخول و الخروج من و إلى السوق المالي، حيث يرى بعض الباحثين<sup>157</sup> أن سوق مصر المالي غير كفء من الناحية التشغيلية؛ بسبب وجود تكلفة مرتفعة للمعاملات تمثل في مصاريف الإصدار، عمولة السمسار... إلخ و كلها يتحملها المستثمر، لذا فإن صغار المعاملين تحول تكلفة المعاملات دونهم و دون التعامل في البورصة<sup>158</sup>؛

كما يمكن تعريف الكفاءة التشغيلية على أنها قدرة السوق على خلق التوازن بين قوى العرض و الطلب دون أن يتکبد المعاملين فيه تكلفة عالية للسمسرة، و دون أن يتأتى للتجار و المتخصصين (صياغ السوق) فرصة لتحقيق هامش ربح مغال فيه<sup>159</sup>.

وجود كفاءة خارجية أو كفاءة تسعير يتطلب أولاً وجود كفاءة داخلية أو كفاءة تشغيلية، لكن يعكس سعر الورقة المالية المعلومات المتاحة ينبغي أن تكون تكلفة المعاملات عند حدتها الأدنى بما يشجّعهم على الحصول على معلومات جديدة و تحليلها مهما كان تأثيرها و بالطبع لو كانت تكلفة المعاملات مرتفعة يكون العائد من وراء البحث عن المعلومات الجديدة ضئيل جداً و لا يكفي لتغطية تلك التكاليف<sup>160</sup>.

لتحقيق شرطي التخصيص الأمثل للموارد من ناحية آلية عمل السوق و بما الكفاءة التسعيرية و الكفاءة التشغيلية، لابد أن لا ننسى أن للمحللين الماليين دور فعال في التخصيص الأمثل للموارد بحيث يكون السوق كفء كلما اعتقاد المعاملون أنه ليس كفء، و ذلك عن طريق البحث عن الأشطنة و القطاعات ذات المردودية الأعلى، و ذلك باستخدام أسلوبين في التحليل و بما التحليل الأساسي و التحليل الفني؛

بعد ما تم عرض أهم عوامل المخيط الخارجي ذات العلاقة و التأثير على قيمة المؤسسة، حيث تعتبر مخاطر لابد من تسييرها، نسعى في المطلب الموالي إلى إبراز أهم العوامل ذات الطبيعة الداخلية و التي يمكن التحكم فيها.

155 The Past Performance.

156 محمود محمد الداغر، مرجع سابق، ص 287

157 محمد عبده محمد مصطفى دكتور بكلية التجارة بجامعة عين شمس، الإسكندرية.

158 محمد عبده محمد مصطفى، مرجع سابق، ص 34.

159 عبد الغفار حنفي، الاستثمار في بورصة الأوراق المالية، مرجع سابق، ص 184.

160 نفس المراجع السابق ص 185.

## المطلب الثاني : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات المحيط الداخلي

يمكن التحكم في عوامل المحيط الداخلي و السيطرة عليها على عكس سبقتها، من بينها<sup>161</sup> ميكانيزمات الحكومة.

### أولاً : ميكانيزمات الحكومة و إنشاء القيمة :

بعد انفصال الملكية عن التسيير بز صراع بين المديرين و المساهمين عرف بصراع الوكالة، و هو ما تناولته النظريات الحديثة للمنظمات نظرية تكلفة الوكالة و نظرية تكلفة الصفقات حيث تم التوصل إلى أن المؤسسة عبارة عن مركز للتعاقد بين أصحاب المصالح (Stakeholders).

من هذا المنطلق يمكن اعتبار المؤسسة عبارة عن مجموعة الحقوق و الواجبات و المسؤوليات و العقود التي لا بد أن تكون متوازنة بصورة فعالة لتحقيق المدف المنشود و هو إنشاء و تعظيم القيمة.

في هذا الصدد جاءت ميكانيزمات الحكومة كنظام و حل لهذا الصراع، و التقليل من تكلفته، إذا ما المقصود بالحكومة<sup>162</sup>؟ و ما هي أهدافها و أهميتها و مبادؤها؟.

### 1- تعريف الحكومة : يوجد للحكومة عدة تعريفات نوجز منها :

1-1 جاء في تعريف منظمة التعاون و التنمية الاقتصادية (OCED) أن الحكومة هي عبارة عن مجموعة من الميكانيزمات و الإجراءات التي تؤطر قرارات إنشاء و توزيع القيمة<sup>163</sup>.

1-2 الحكومة هي مجموعة من النظم التي تحكم العلاقات بين الأطراف الأساسية التي تؤثر في الأداء<sup>164</sup>.

1-3 تعتبر الحكومة مجموعة من القوانين و النظم و القرارات التي تهدف إلى تحقيق الجودة و التمييز في الأداء عن طريق اختيار الأساليب المناسبة و الفعالة لتحقيق أهداف و خطط المؤسسة<sup>165</sup>.

### 2- أهمية الحكومة :

الحكومة معنية بإيجاد و تنظيم الممارسات و التطبيقات السليمة للقائمين على تسيير المؤسسة بما يحافظ على حقوق أصحاب المصالح؛ و ذلك من خلال تحري تنفيذ صيغ للعلاقات التعاقدية التي تربط بينهم، لذلك لها أهمية بالغة يمكن حصر أهمها في النقاط التالية :

- التقليل من الصراع و تخفيض تكلفته و منه تعظيم قيمة المؤسسة.
- العمل على تخفيض تكلفة الأموال (K) من خلال استخدام الأدوات المالية و المحاسبية وفقاً لمعايير الإفصاح و الشفافية.
- العمل على حذب الاستثمارات الأجنبية و المحلية من خلال مكافحة الفساد و منه الحد من هروب رؤوس الأموال الذي يعتبر عائقاً للنمو.
- تفادي وقوع الأزمات و ما لها من انعكاسات.

161 هناك من يعتبر أن الحكومة عامل من عوامل المحيط الخارجي أين الدولة تفرض هذه الأنظمة لتفادي وقوع الأزمات، و هنا تم اعتبارها عملاً داخلياً حيث المؤسسات ذات التسيير الناجع و الفعال لا تنتظر فرض هذه الأنظمة بل يتم تجسيدها في نظام الرقابة الداخلية لتحقيق الأداء المتميز.

162 الحكم لغة هو القضاء بالعدل لقوله تعالى : ((... فأصر حكم ربك و لا تطع منهم آثما أو كفورا...)), أما حكم فتعني تفويض الحكم لقوله تعالى : ((... و كيف يحکمونك و عندهم التوراة فيها حكم الله...)), إذا يمكن اعتبار الحكومة هي تحكيم و هي صيغة مبالغة للفعل حكم و تعني التفويض بالقضاء العادل أي أن هذه الأنظمة و الميكانيزمات تعمل على القضاء بالعدل بين أصحاب المصلحة بالمؤسسة Stakeholders.

163 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P902.

164 [www.alriyedh.com/2006/06/20/article164774.html](http://www.alriyedh.com/2006/06/20/article164774.html)

165Idem.

3- معايير تطبيق الحكومة : يتم تطبيق الحكومة وفق خمسة معايير توصلت إليها (OCED) هي :

- حفظ حقوق المساهمين : مثل نقل ملكية السهم، اختيار مجلس الإدارة، الحصول على العوائد، مراجعة القوائم المالية، المشاركة في الجمعية العامة ... .
- المساواة في التعامل بين جميع المساهمين : داخل كل فئة لابد من المساواة في حقوق التصويت و الدفاع، والاطلاع على كافة المعاملات مع مجلس الإدارة.
- أصحاب المصالح : و تشمل احترام الحقوق القانونية و التعويض عن انتهاء الحقوق، و تقديم المتطلبات و المعلومات الضرورية و هم البنوك، الربائن، الموردون ... .
- الإفصاح و الشفافية : تتمثل في تقديم المعلومات الضرورية بطريقة عادلة و في الوقت المناسب و رأي محافظ الحسابات، مثل ملكية النسبة العظمى، أعضاء مجلس الإدارة، ... .
- مسؤوليات مجلس الإدارة : تتركز على هيكل مجلس الإدارة و واجباته، كيفية اختيار الأعضاء،... .

حضي موضوع الحكومة أهمية بالغة في مجال مالية المؤسسة حيث احتل المرتبة الثالثة من مواضع أطروحتات الدكتوراه في فرنسا خلال الخمس سنوات 2000-2004 بعد الكفاءة و تقييم الأصول التي احتلت المرتبة الأولى و الميكلة الجزئية التي جاءت وسطهما<sup>166</sup> ، و بخصوص هذا الموضوع نعرض نتائج دراسة<sup>167</sup> Yoser GARDHOUM, Jean-pierre GUEYIE et Mariem CHAHLLOUL 2005 حيث شملت عينة من الشركات الكندية و الأمريكية بخصوص حوكمة الشركات و توصلت الدراسة إلا أن نسبة تركيز الملكية في يد المسيرين قد مرتفعة في المؤسسات الكندية مقارنة بالمؤسسات الأمريكية و وصلت النسبة على التوالي 9.98% و 11.67% ، و هذا التركيز له تأثير على أدائها، و هي نتيجة مطابقة للنتائج التي توصل إليها Lee-sing 1996 و التي أحرجت على مؤسسات نفس المنطقة.

ثانيا : إستراتيجية النمو الخارجي و قيمة المؤسسة

تمر المؤسسة كغيرها من الكائنات الحية بدورة حياة تبدأ بالانطلاق، و تنتهي بالزوال مرورا بمرحلة النمو و النضج، فعند بلوغ هذه الأخيرة لابد من اتخاذ قرارات تعيد حياة جديدة للمؤسسة، هذه القرارات تتمثل في مختلف استراتيجيات النمو أو التوسيع و الذي تكون داخلي أو خارجي .

تكون إستراتيجية النمو الداخلي عن طريق زيادة الاستثمارات بالمؤسسة دون تغيير هيكلها، أما إستراتيجية النمو الخارجي فتشتمل في إعادة الهيكلة و لها عدة أشكال منها : الاندماج، الحيازة، الاتحاد، التفريق، LBO، ...LCO

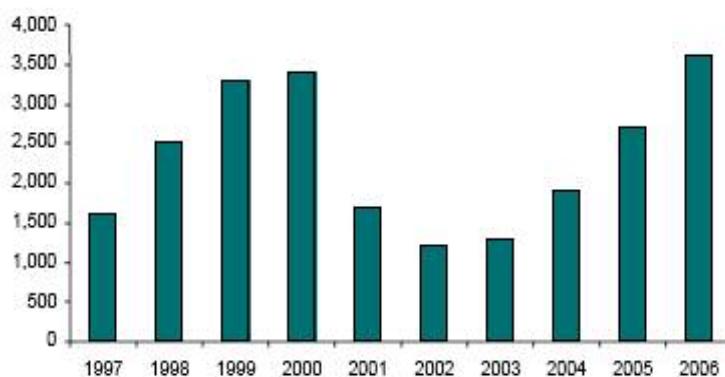
166 Fabrice HERVE, L'état des thèses en finance 2000-2004, 17èmes journées national de IAE 13/09/2004, IAE de Lyon .

167 Yoser GARDHOUM, Jean-pierre GUEYIE et Mariem CHAHLLOUL, Le conseil d'administration dans la gouvernance des entreprises nord-américaines, Cahier de recherche N 06-2005, École des sciences de la gestion, Montréal, Québec, CANADA.

**1- ماهية الاندماج :** يمثل نوع من أنواع النمو الخارجي، و يشترط وجود مؤسستين على الأقل، حيث الأولى الراغبة في السيطرة تستهدف مؤسسة أخرى (المستهدفة) ليظفرا في شكل جديد حيث تتحى الشخصية نهائياً، و هو ما يختلف عنه في الاتحاد حيث تبقى الشخصية قائمة. تختلف الشركات القابضة (Holding) كذلك عن الاندماج و الاتحاد، حيث تسيطر مؤسسة على مؤسسات أخرى من خلال امتلاك جزء من أسهمها تعطيهاأغلبية نسبية في التصويت في الجمعية العامة، و المؤسسات المسيطر عليها تسعى بالمؤسسات التابعة.

لقد شهدت إستراتيجية الاندماج نمواً مذهلاً في الآونة الأخيرة ففي الولايات المتحدة الأمريكية ثمت أكثر من 5000 عملية اندماج بين المؤسسات الأمريكية سنة 2000 بمبلغ تجاوز 1700 مليار دولار<sup>168</sup> و هي السنة التي شهدت أكبر نمو لهذا النوع من النمو الخارجي<sup>169</sup>. هذا على المستوى الأمريكي أما على المستوى العالمي فكذلك هذه الإستراتيجية متوجهة بكثرة من طرف مسيري المؤسسات، و هو ما يربّزه الشكل المولى :

الشكل (15-1) : تطور مبلغ الاندماج-الحيازة على المستوى العالمي خلال الفترة 1997-2006 (بالمليار دولار)



Source : Étienne REDOR, *Les méthodes de paiement dans les opérations de fusions-acquisitions : richesse des actionnaires, sociétés non cotées et déterminants* Thèse pour obtenir le grade de Docteur de l'Université de Lille 2 en Sciences de Gestion,2007. p 08

يتضح من الشكل أن عمليات الاندماج شهدت نمواً معتبراً خلال السنوات الثلاث الأولى، لتشهد شبه استقرار سنة 2000 ، و تراجع في السنين المواليتين، منذ سنة 2003 و هي في الارتفاع حتى سنة 2006 أين بلغت أقصاها المقدرة بـ 3610 مليار دولار محققة بذلك معدل نمو بلغ 30% مقارنة بسنة 2005<sup>170</sup>.

ما سبق يمكن طرح التساؤل حول أسباب و دوافع جلوء المسيرين لهذا النمو المذهل لهذه العمليات، و هو ما سوف نعالجه في النقطة الموالية .

168 Richard Brealey et Stewart Myers, *Principe de gestion financière*, 7ème édition , Paris: Pearson Education,2003. P 1028.

169 بحد مثلاً شركة OAL et Time Werner الأمريكية قاماً باندماج بمبلغ 350 مليار دولار.

170 Étienne REDOR, *Les méthodes de paiement dans les opérations de fusions- acquisitions : richesse des actionnaires, sociétés non cotées et déterminants*, Thèse pour obtenir le grade de Docteur de l'Université de Lille 2 en Sciences de Gestion,2007. p 08

## 2- دوافع عملية الاندماج

يوجد للنمو الخارجي عموماً، وللأندماج خصوصاً مجموعة من الدوافع الجبائية، التجارية، المالية، النقدية، التي تصب جلها في إنشاء و تعظيم القيمة، ويمكن حصر أهم هذه الدوافع في النقاط التالية :

✓ دافع اقتصاديات الحجم للاندماج الأفقي و العمودي: الاندماج بدوره يؤدي على زيادة حجم المؤسسة و هذه الأخيرة تؤدي إلى تخفيض التكاليف عن طريق التقليل من التكلفة الشابة الوحدوية<sup>171</sup>.

✓ دافع التنوع : تؤدي عملية الاندماج إلى تنوع أنشطة المؤسسة لاسيما عند الاندماج الأفقي، هذا التنوع يؤدي بطبيعة الحال إلى التقليل من المخاطر خاصة النظامية<sup>172</sup> و العلاقة الطردية بين المخاطرة و المردودية تقضى أن المردودية المفروضة من قبل المساهمين سوف تنخفض.

✓ دافع ضعف أداء و فعالية مجلس الإدارة : عندما تلاحظ الشركة الراغبة أنه بإمكان تحقيق أداء أحسن لو أن مجلس الإدارة كان أحسن، و بالتالي ترغب المؤسسة في السيطرة و من ثم إقصاء أو تغيير مجلس الإدارة عن طريق الاندماج سوف يزيد من أداء المؤسستين معاً.

✓ دافع مواجهة محاولة السيطرة : في بعض الحالات عند شعور مجلس الإدارة بالاستهداف من طرف مؤسسة راغبة، يقوم بالسيطرة على مؤسسة أخرى كاستراتيجية مشابهة للدفاع عن مؤسستهم، حيث زيادة الحجم تعتبر عائقاً في وجه الشركة الراغبة في السيطرة<sup>173</sup>.

✓ الدافع الجبائي : في حالة خصوص أرباح الشركة الراغبة لمعدلات مرتفعة تستهدف مؤسسة ذات خسائر و بعد عملية الاندماج ينخفض الوعاء الضريبي، و من الجهة معاكسة في حالة تحقيق المؤسسة الراغبة لخسائر تقوم بحيازة مؤسسة محققة لأرباح و منه تغطية الخسائر دون الترحيل لسنوات لاحقة<sup>174</sup>.

✓ دافع تخفيض تكلفة التمويل : بسبب التنوع كما رأينا تنخفض المردودية المفروضة من قبل المساهمين أو كذلك من قبل الدائنين هذا من جهة و من جهة أخرى في ظل الكفاءة الاقتصادية للسوق المالي هناك تكاليف للصفقات من بينها تكاليف الإصدار و التي عادة ما يكون معظمها ثابت فزيادة الحجم يعني زيادة الإصدار بتكلفة أقل و منه تعظيم قيمة المؤسسة<sup>175</sup>.

هذه الدوافع يمكن كذلك اعتبارها آليات للتأثير على قيمة المؤسسة بالإيجاب، و التي تتعدد و تختلف من بيئه مالية لأخرى كما أن عملية الاندماج قد يكون لها تأثير سلبي على قيمة المؤسسة و نخص هنا بالذكر عاملين أساسيين على سبيل الذكر لا الحصر و هما :

- ارتفاع تكلفة الاندماج : في ظل نظرية الإشارة إقبال مؤسسة على حيازة مؤسسة ما يحمل في طياته إشارة مالية لمساهمي المؤسسة المستهدفة أن أداء شركتهم أقل مما ينبغي أو أن المستقبل سارّ مما يؤدي إلى زيادة الطلب على أسعار الأسهم و منه زيادة تكلفة الحياة. كما قد يحدث هناك إفراط في التقييم خاصة في ظل تعدد الراغبين في السيطرة بسبب المنافسة.

171 لمزيد من التفصيل حول الاندماج الأفقي و العمودي انظر Mayres OP-cit P 1030-1031

172 إذا افترضنا أنه ليس بإمكان المستثمر التنوع خاصة في الدول النامية أين تقل أو تغيب كفاءة السوق المالي.

173 منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، مرجع سابق، ص 535.

174 نفس المكان.

175 نفس المكان.

- انتقال الشروة من المالك إلى الدائنين : زيادة قيمة المؤسسة الناجمة عن الاندماج دالة لعدة متغيرات منها التنوع، الدائنين يستفيدون من تقليل المخاطر عن طريق زيادة قيمة سنداتهم على حساب المالك خاصة في ظل تحملهم لمخاطر محدودة مقارنة بالمالك، وهي نتيجة معاكسه تماما لما تم التوصل إليها عند دراسة قيمة المؤسسة من منظور نظرية الخيارات<sup>176</sup>.

بعد التعريف بإستراتيجية الاندماج، و دوافعها، و آثارها على قيمة المؤسسة نحاول في هذه الخطة تقديم أدوات قياس تأثير هذا القرار على قيمة المؤسسة و المتمثلة أساسا في ربحية السهم أو المضاعف PER و قيمة الشركة المندمجة.

- ربحية السهم : لمعرفة أثر عملية الاندماج على قيمة المؤسسة المندمجة نقوم بحساب ربحية السهم الواحد قبل و بعد عملية الاندماج فإذا كان هناك ثبو في BPA بعد الاندماج فهناك إنشاء للقيمة و في حالة العكس لا. تعتبر ربحية السهم من بين المؤشرات الهامة في قياس إنشاء القيمة رغم الانتقادات الموجهة لها حيث تسمح بحساب المضاعف إلى السعر PER و الذي يمكن استخدامه كذلك لاختبار أثر عملية الاندماج.

- تكاليف و أرباح عملية الاندماج : لتقدير أرباح و تكاليف عملية الاندماج نعتمد على العلاقات التالية :

$$Gains = V_{AB} - (V_A + V_B) = \nabla V_{AB} \dots \dots (1-37)$$

حيث :

*Gains* : الأرباح

*VAB* : قيمة المؤسستين بعد الاندماج

*VA* : قيمة المؤسسة A .

*V<sub>B</sub>* : قيمة المؤسسة B .

إذا كانت النتيجة موجبة فهناك إنشاء للقيمة و للاندماج أثر إيجابي و في حالة الفرق السالب لا داعي لعملية الاندماج وليس هناك مبرر لهذه العملية. و على هذا لا بد من الحديث عن النتائج الصافية و ليس الإجمالية، أي لا بد من طرح تكلفة الاندماج، و المتمثلة في تكلفة الحياة مطروحا منها القيمة السوقية للمؤسسة الحائزة ، و تحسب التكلفة بالعلاقة التالية :

$$Couts = PC - V_B \dots \dots (1-38)$$

بالرغم من الأثر الذي قد يتركه قرار الاندماج على قيمة المؤسسة يرى كل من MM أن هذا القرار ليس له تأثير حيث مبرر التنوع يستطيع المستثمر القيام به لوحده، أما فيما يتعلق بالميرارات الأخرى يرى كل منهما أن فكرة المراجحة بين الأسواق كفيلة بإعادة المساواة بين قيمة المجموع الجبوري للمؤسستين قبل الاندماج و قيمة المؤسسة الحائزة بعد عملية الاندماج.

### ثالثا : تأثير التسعير و التسعير المتعدد (Multi-cotation) على قيمة المؤسسة

يتطلب تحديد سعر أصل ما وجود صفة مرتبطة بزمن و مكان، يتمثل هذا الأخير بالتحديد في السوق و باتساع الصفقات لأصل معين تعرف سبيولته. ففي الواقع يوجد سوق للأسهم و السندات (بورصة القيم المتداولة) و بمفهوم أوسع هناك سوق لأوراق المالية المستحدثة أذونات الخزانة، سندات الخزينة، المشتقات المالية (العقود الآجلة، المستقبلية، الخيارات، المبادلات swaps)، لكن في الواقع لا يوجد سوق للمؤسسات<sup>177</sup> بالرغم من وجود عمليات الحياة و التنازل.

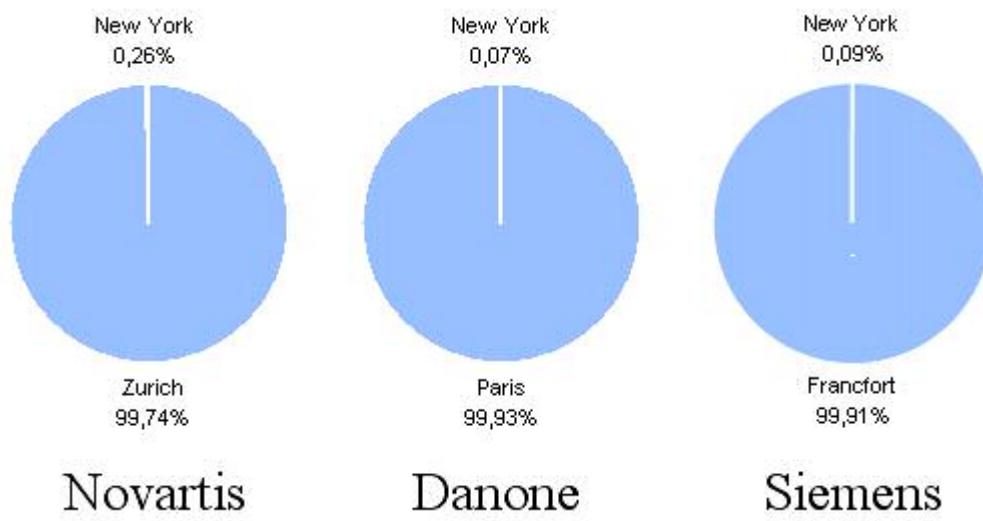
176 أنظر ص.

177 Laurent BATTSCH, OP.cit, P14.

تلعب البورصة دور هام في اقتصاديات الدول لاسيما النامية منها، فعلى مستوى الفرد تضع البورصة خيار البيع والشراء للمستثمر قصد الحصول على السيولة أينما شاء من جهة، و تحقيق معدل مردودية من جهة أخرى، أما على مستوى المؤسسة أو الاقتصاد ككل فهي المرأة العاكسة للنشاط الاقتصادي و القاضي الموجه و المخصص للموارد. تسمى السوق المالية كذلك باللاوساطة المالية حيث يتصل صاحب الفائض مباشرة بصاحب العجز، فالسوق المالي يوفر للمؤسسات الموارد المالية و ذلك عند القيام بطرح الأسهم للتداول في السوق الأولية، كما تعمل البورصة على تقييم أداء المؤسسة بشكل مستمر.

نُدُف في هذه النقطة إلى التطرق إلى توجه حديث و المتمثل في التسعيـر المتعدد أو الدخول على بورصات أجنبية دون التركيز على التسعيـر بالبورصة المحلية، و ماله من أثـر على قيمة المؤسـسة. ففي مستهل التسعينيات تـافت بعض الجمـعـات الفـرنـسـيـة مـثـلاـ حول التـسـعـيرـ بـدوـلـ أـجـنبـيـةـ ماـدـىـ بـالـبـاحـثـينـ إـلـىـ درـاسـةـ هـذـاـ السـلـوكـ، فـعـلـىـ سـبـيلـ المـثالـ Joanne Hanet قـامـ بـدـرـاسـةـ حـوـلـ دـوـاعـيـ وـ مـحـفـزـاتـ دـخـولـ المؤـسـسـاتـ الفـرنـسـيـةـ لـلـأـسـوـاقـ المـالـيـةـ الـأـجـنبـيـةـ<sup>178</sup> (الـبـلـجـيـكـيـةـ، الـأـلـمـانـيـةـ، السـوـيـسـيـةـ) الـذـيـ مـيـزـ الطـابـعـ الـفـضـوليـ أـكـثـرـ مـنـ الطـابـعـ العـقـلـانيـ<sup>179</sup>.

بعد الفترة 1980-1990 تغيرت النظرة تجاه الأسواق المالية الأنكلوساكسونية أين يوجد مستثمر ذو رشادة أكبر في السوق المالي ذو مستوى كفاءة أعلى؛ مما أدى على دخول أكثر من 70 مؤسسة فرنسية إلى السوق الأجنبية<sup>180</sup>، و الشكل المولى يعرض نسبة التسعير بالأسواق المحلية والأجنبية لبعض الجماعات الأوروبية : الشكل (1-16) : نسبة التسعير بالأسواق المحلية والأجنبية لبعض الجماعات الأوروبية.



يهدف هذا التنويع في مجمله إلى تعظيم قيمة المؤسسة بصفة عامة، و ذلك عن طريق تخفيض تكلفة الأموال، حيث المستثمر و موزعون عبر دول العالم و ما عالم المؤسسة إلا اختيار المستثمرين المشتغلين بشفافية مالية و جيائية و قانونية بالدرجة

178 في ظل التوحيد النقدي (اليورو) تكون العملية سهلة نوعاً ما، لكن في ظل التوحيد المالي (en IAS/IFRS) الذي فرضه الاتحاد الأوروبي في نهاية سنة 2005 على الشركات المدرجة تكون العملية أصعباً. نفعاً، انخفاض تكلفة المعلومات.

179 دادن عبد الغنى، مرجع سابق، ص 202.

المكان نفس 180

الأولى ، حيث نقف في هذا الصدد أمام جدل فلسفى ، وهو من يختار من ؟ أي هل المؤسسة تختار المستثمر أم المستثمر تختار المؤسسة ؟ هذا الجدل يشبه إلى حد كبير الجدل القائم قبل ميلاد قانون ساي هل العرض يخلق الطلب أم العكس ؟ يعتبر هذا الجدل ليس موضع الاهتمام ، لكن التسعيير في البورصة في البداية أمر يتعلق بالمساهمين قبل المؤسسة لكن تقنيا<sup>181</sup> المؤسسة هي التي تطلب التسعيير بالبورصة . يمثل السوق المحلي المكان الطبيعي للتسعيير باستثناء حالات خاصة ، أما التعدد في الأسواق يبقى ملحاً في حالة تغلب المزايا عن المخاطر ؛ و لابد من المراجحة بينها ، وأهم المزايا هي :

- ✓ ثقة قوية بين أصحاب المصالح و منه تقليل تكلفة الوكالة ؛
- ✓ التقليل من تكلفة الأموال ؛
- ✓ تقليل هوة عدم تماثل المعلومات في ظل نظرية الإشارة ؛
- ✓ إعطاء شهرة بخارية للشركة لاسيما على المستوى الدولي عند الاحتكاك بكار المساهمين ؛
- ✓ التقييم الدائم و المستمر ؛
- ✓ التنويع الدولي و منه تفادي الأزمات الطارئة( خاصة في ظل تحقق فرضية عدم استقلالية الأسواق ) ؛
- ✓ سهولة تسويير مخاطر الصرف خاصة في ظل وجود وحدات تابعة بالخارج .

تؤدي هذه المزايا للتسعيير بالخارج بطبيعة الحال إلى تعظيم قيمة المؤسسة ، بالرغم من ذلك لها جملة من المخاطر ذات التأثير السلبي على قيمة المؤسسة و الموجزة في النقاط التالية :

- ✓ ارتفاع التكاليف خاصة تكاليف المعلومة<sup>182</sup> (مثلاً في USA يشترط إعداد القوائم المالية وفق UAS GAAP) ؛
- ✓ القيود المفروضة من قبل لجنة مراقبة عمليات البورصة في الولايات المتحدة الأمريكية و ضعف SEC قيد بعدد المساهمين الأمريكيين أن لا يقل عن 300 مساهم أمريكي<sup>183</sup> ؛
- ✓ تشتت الملكية ؛
- ✓ مخطر السيولة في السوق الأجنبي أين تكون الحصة قليلة و منه تراجع القيمة ، حيث أن المستثمر يطلب الأسهم الأكثر تداولاً.

يطرح التعدد في التسعيير مشكل جوهري في عملية التقييم في ظل اختلاف المستثمرين و ثقافتهم و توقعاتهم ، خاصة عند تحديد معدل المردودية المفروض و الذي يمثل من الجهة المقابلة تكلفة الأموال التي تعتمد كمعدل خصم للتدفقات النقدية الحرة (FCF) و من ثم حساب قيمة المؤسسة . في حالة التعدد الدولي تكون بصدق تكلفة الأموال متعددة الجنسيات و التي سيتم معالجتها في الفصل الثاني<sup>184</sup> .

رابعاً : عوامل أخرى : كل العوامل المذكورة على سبيل الذكر لا الحصر و توجد عوامل أخرى منها :

- ♣ تكلفة التمويل ؛
- ♣ بنية الملكية ؛
- ♣ الهيكل المالي ؛

♣ سياسة توزيع الأرباح ، هذا العامل و سابقه تم تخصيص الفصلين الموالين لهما للتفصيل أكثر .

181 Pierre VERNIMEN, Op.cit, P879.

182 انظر النماذج الخاصة بتكلفة المعلومة و أثرها على قيمة المؤسسة ص و ص .

183 Ibid P 881.

184 انظر الفصل الثاني.

## خلاصة الفصل

تتمثل القيمة السوقية العادلة في مبلغ تقديري يمكن من مقاولة تبادل أصل في تاريخ التقييم بين مشتر و باع راغبين في تنفيذ عقد الصفقة، و في ظل سوق محايد بحيث يتوافر لكل منها المعلومات الكافية و لهما مطلق الحرية و بدون وجود إكراه على إتمام الصفقة. أما مفهوم القيمة من المنظور الاستثماري أو الاقتصادي فهي قيمة المزايا و المنافع الاقتصادية المستقبلية المتولدة من الأصل المرغوب فيه، و يتم قياس وجود المنافع هذه من خلال استخدام مؤشرات إنشاء القيمة و التي تختلف باختلاف طبيعتها محاسبية، مالية، بورصية، مهنية هذا على مستوى الأوراق المالية و المؤسسات، أما على مستوى المحافظ المالية فهناك مؤشرات معتمدة على العائد و أخرى على العائد و المخاطرة؛ و هي مؤشرات كل من :

. FAMA , JENSENS , TREYNORS , SHARPES

يكون السبيل لتحديد القيمة عبر منهجهين؛ الأول يتمثل في التحليل الفني و الذي ينطلق من فكرة عدم وجود كفاءة عند المستوى الضعيف، و الثاني منهج التحليل الأساسي القائم على رفض هذا المنطلق. طرق التقييم تم تقسيمهما إلى طرق كلاسيكية و أخرى حديثة، فالكلاسيكية انقسمت إلى طرق من منظور مباشر ذهب إلى تقييم الأموال الخاصة مباشرة (نوذج GS, DCF...) و منظور غير مباشر ذهب إلى تقييم محمل الأصول ثم إلى تحديد قيمة الأموال الخاصة. الطريقة الحديثة تمثلت في التقييم من منظور نظرية الخيارات و التي اعتبرت المؤسسة عبارة عن خيار شراء أين المساهمون اشتروا خيار بيع عند اللجوء للاستدانة، و المقرضون باعوا خيار بيع عندما منحوا قروضا.

مهما تعددت المناهج و الطرق لتحديد قيمة المؤسسة؛ لابد من الأخذ في الحسبان محفظة من العوامل و المستويات ذات التأثير على هذه العوامل، و الممكن تقسيمها من منظور استراتيجي إلى متغيرات من المحيط الخارجي تمثل مخاطر نظامية لابد من إدارتها تمثل بالأساس في المتغيرات الاقتصادية الكلية، و متغيرات من المحيط الداخلي تمثل في أنظمة الحكومة، إستراتيجية النمو الخارجي، التسعير و التسعير المتعدد، و عوامل أخرى مثل الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح و اللذين خصص لهم الفصلين التاليين على التوالي للتفصيل فيما جيدا.

**الفصل الثاني : الهيكل المالي**

**والنظريات المفسرة لتأثيره على**

**قيمة المؤسسة**

## تمهيد

يهدف علم الاقتصاد إلى تسيير الموارد المحدودة لتلبية احتياجات غير محدودة؛ فعلى مستوى المؤسسة هناك احتياجات ذات طبيعة تشغيلية، احتياجات ذات طبيعة استثمارية و احتياجات ذات طبيعة استثنائية، يقع على عاتق المسير المالي تمويل هذه الاحتياجات بطريقة عقلانية و رشيدة.

شهدت الأسواق المالية تطويراً كبيراً في الآونة الأخيرة مما أدى إلى التحول من اقتصاديات الاستدانة لاقتصاديات رأس المال و نمو عمليات اللاؤساطة المالية، حيث بفضل الهندسة المالية و استخدام أجهزة الإعلام الآلي تم إنتاج أدوات تمويلية مبتكرة؛ مثل الأوراق المالية المهجنة و المشتققات المالية (المستقبليات، الخيارات، المبادلات... .)؛ مما أتاح أمام المسير بدائل متعددة و متنوعة و ما عليه إلا اتخاذ قرار اختيار الهيكل المالي الذي أصبح جد معقد في ظل هذه الظروف.

يهدف هذا الفصل إلى التعريف بمختلف سبل تمويل الاحتياجات، و بالهيكل المالي، و محدداته في البحث الأول، ثم إلى تكالفة سبل التمويل، و تكلفة رأس المال مع عرض النماذج لتحديد معدل المردودية المطلوب MEDAF, FAMA, APT في البحث الثاني، البحث الثالث تم تخصيصه للمقاربات النظرية التي حاولت تفسير وجود تأثير للهيكل المالي على قيمة المؤسسة.

## المبحث الأول : سبل تمويل الاحتياجات المالية

نود تحت هذا العنوان التعرف على سبل التمويل المتاحة أمام المسير المالي قبل الحديث عن الهيكل المالي، و محددات الاختيار، يحوي هذا المبحث سبل تمويل الاحتياجات و التي تم تقسيمها إلى مجموعتين؛ الأولى تخص التمويل بالأموال الخاصة و الثانية تتعلق بالتمويل بالاستدانة، أين تم عرض أهم الأوراق المالية لكل مجموعة مع الوقوف عند مزايا و حدود كل نوع، في الأخير تم التعريف بالهيكل المالي و محدداته.

### المطلب الأول : التمويل بالأموال الخاصة

تعتبر الأموال الخاصة أحد المصادر الطويلة الأجل لأن ليس لها تاريخ استحقاق مثل الديون، وتشمل كل من رأس المال، الاحتياطات و نتيجة الدورة الصافية، حيث ترتفع كل سنة عند تحقيق نتيجة صافية موجبة (ربح) و تنخفض عند تحقيق نتيجة صافية سالبة (تآكل الأموال الخاصة)، وتنخفض كذلك عند دفع التوزيعات على المساهمين. يكون التمويل عن طريق الأموال الخاصة إما داخلياً أو خارجياً، فال الأول يتمثل في التمويل الذاتي و الثاني يتمثل في الرفع في رأس المال نقداً<sup>185</sup>.

#### أولاً : التمويل الذاتي

##### 1 - مفهومه :

<sup>186</sup> يعرف التمويل الذاتي على أنه الآلة التي تسمح بتحويل الطاقة إلى عمل .

يتعلق التمويل الذاتي بجزء من الموارد الكامنة Potentielles للمؤسسة لدوره معينة، حيث يخصص لتمويل استثماراتها و يحسب بالعلاقة التالية:

$$AF = CAF - DD \dots\dots (2-1)$$

حيث AF : التمويل الذاتي هو الفرق بين القدرة على التمويل الذاتي CAF و التوزيعات المدفوعة DD .  
تشمل القدرة على التمويل الذاتي CAF في النتيجة التي يمكن أن تتحول إلى خزينة في أي لحظة زمنية ما عند انعدام التباعد الزمني بين النواتج و التحصيلات من جهة، و التكاليف والنفقات من جهة أخرى (BFR=0).  
ويحسب بالعلاقة التالية:

$$CAF = Rnet + DAM \pm PV / MV \dots\dots (1-2)$$

حيث: CAF : القدرة على التمويل الذاتي.

Rnet : النتيجة الصافية.

DAM : الاهلاكات و المؤنات.

PV/MV : فائض القيمة/ نقصان القيمة.

<sup>185</sup> هناك من يضيف عملية التنازل عن الأصول كطريقة للتمويل الخاص.

186 - P.vernimmen, **finance d'entreprise**, Op.cit, p 785.

187 - José Destours, outils mathématiques à la gestion, Dunod, paris, 1998, p 42.

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

تسمى هذه الطريقة لحساب القدرة على التمويل الذاتي بالطريقة غير المباشرة ( طريقة الإضافة)، هناك طريقة مباشرة ( طريقة الطرح) يتم عن طريقها حساب  $CAF$  كما يلي:

$$CAF = EBE - F.F.Net + S.O.E - IBS \dots (2-3)$$

حيث:  $EBE$  : الفائض الإجمالي للاستغلال؛

$F.F.Net$  : المصارييف المالية الصافية؛

$S.O.E$  : رصيد العمليات الاستثنائية التي لها تأثير على الخزينة؛

$IBS$  : الضرائب على أرباح الشركات؛

2- مزايا و حدود التمويل الذاتي : يتصف هذا النوع من التمويل بعدة مزايا ذكر منها:<sup>188</sup>

- يضمن الاستقلالية المالية للمؤسسة و يعمل على رفعها؛
- ينمي الأموال الخاصة؛
- يسمح بتمويل المشاريع ذات المخاطرة؛
- يؤدي إلى تخفيض الاستدانة، و زيادة القدرة الافتراضية<sup>189</sup>؛

إلا أنه لا يخلو من عدة انتقادات من بينها :

- غير كاف دائمًا؛
- يتعلق بالنتيجة و تسخير المؤسسة؛
- قد يكون لها تأثير سلبي على قيمة المؤسسة في حالة عدم توزيع العوائد.

### ثانيا : الرفع في رأس المال نقدا :

يتمثل في بيع المؤسسة للأسهم ( العرض العمومي للبيع  $OPV$ ،... ) للحصول على مبلغ نقدي من طرف الشركاء أو العمال أو مساهمين جدد، وتكون الأوراق المالية حسب النوعية المقدمة من طرف إدارة المؤسسة وتكون عادة أسهم عادية أو أوراق مالية مهجنة كالسندات القابلة للتحويل إلى أسهم  $OCA$ ، السندات القابلة للتتسديد بأسهم، الأسهم المتداولة..... إلخ.

#### 1- الأسهم العادية :

هي عبارة عن مستند ملكية له قيمة اسمية، وقيمة دفترية، وقيمة سوقية حيث القيمة الاسمية هي القيمة المدونة على السهم، عادة ما يكون منصوص عليها في عقد التأسيس؛ في بعض الأحيان لها حد أدنى و القيمة الدفترية تمثل في مقدار الأموال الخاصة مقسوما على عدد الأسهم و تحسب بالعلاقة التالية :

$$\text{القيمة الدفترية} = (\text{الأصول الحقيقة} - \text{الديون}) / \text{عدد الأسهم} \dots (4-2)$$

تتمثل القيمة السوقية في القيمة التي يباع بها السهم في السوق، وتحدد عن طريق تفاعل قوى العرض و الطلب، و عوامل أخرى<sup>190</sup> ، ويتحقق لحاملا هذا النوع من الأسهم<sup>191</sup> ما يلي :

<sup>3</sup> Ibid, P 42.

<sup>189</sup> J.BARRAEU et J.DELHAYE, Gestion financière, 9eme édition, paris : Dunod, 2001, P353.

- حق الحصول على عوائد إذا ما قررت الجمعية العامة التوزيع؛
- حق التصويت في الجمعية العامة إذا ما كان المستثمر يمتلك الحد الأدنى من الأسهم الذي يقره نظام الرقابة الداخلية (SCI) للشركة؛
- الحق في نقل الأسهم بالبيع أو بأي طرق أخرى؛
- مسؤوليته محدودة بحصته في رأس المال.

### ١- مزايا و حدود التمويل بالأصول العادية : يتسم التمويل بالأصول العادية بالنسبة للمؤسسة ببعض المزايا من بينها :

- المؤسسة ليست ملزمة قانوناً بدفع توزيعات على المساهمين؛
- تقلل الأصول العادية مصدر تمويل الأجل كونها ليس لها تاريخ استحقاق؛
- زيادة الطاقة الاقتراضية مستقبلاً.

كما يتسم هذا التمويل ببعض العيوب من بينها :

- تكلفة عالية تتكبدها المؤسسة نتيجة معدل المردودية المفروض *TRE* الذي عادة ما يكون مرتفعاً بسبب المخاطر التي تهدد أموال المستثمرين (المساهمين)؛
- لا ينجم عن هذا النوع من التمويل اقتصاد في الضريبة لأن التوزيعات لا يمكن خصمها ضمن التكاليف؛
- تشتت للأصول في الجمعية العامة خاصة عند دخول مساهمين جدد.

بالإضافة إلى ما سبق ذكره ظهرت أنواع جديدة للأصول العادية مثل :

- **الأصول العادية ذات التوزيعات المخصومة** : ظهرت في الثمانينيات، حيث صدر قانون تشريعي في الولايات المتحدة الأمريكية يسمح للمؤسسات بخصم العوائد وبالتالي تحقيق الاقتصاد في الضريبة.

- **الأصول العادية المضمونة** : ظهر هذا النوع سنة 1984 حيث يحق لحامل السهم المطالبة بالتعويض لقيمة الانخفاض إلى حد معين خلال فترة محددة عقب الإصدار، ولا يوجد تحقيق حد أقصى للعوائد التي يحصل عليها المستثمر.

### ٢- الأصول الممتازة :

يعتبر هذا النوع من الأوراق المالية المجهضة كونها تجمع بين صفات السهم العادي والسنديات<sup>192</sup> وهي تمثل مستند ملكية له قيمة دفترية وقيمة اسمية وقيمة سوقية.

حيث القيمة الدفترية هي حاصل قسمة قيمة الأصول الممتازة الظاهرة في الميزانية على عدد الأصول المصدرة أما القيمة الاسمية والسوقية فشأنهما شأن الأصول العادية. يشبه السندي هذه الأخيرة في بعض النواحي أهمها :

- ليس له تاريخ استحقاق؛
- مسؤولية حامله محدودة بمقدار مساهمته؛
- لا يحق لحامله المطالبة بالتوزيع إلا إذا قررت الجمعية العامة ذلك؛

190 أنظر الفصل الأول الخاص بالقيمة.

191 - منير إبراهيم هندي، الإدارة المالية، مدخل تحليلي معاصر، مرجع سابق، ص 551-552.

192 - نفس المراجع السابق، ص 559.

ويشبه السنادات في بعض التواحي كذلك منها:

- نصيب العوائد محدد بنسبة من قيمته الاسمية؛
- الحصول على قيمة السهم في حالة الإفلاس عند التصفية؛

**1-2 مزايا و حدود التمويل بالأأسهم الممتازة :** يتسم التمويل بالأأسهم العادية بالنسبة للمؤسسة ببعض المزايا من بينها :

- المؤسسة ليست ملزمة بتوزيع العوائد؛
- ليس لصاحبها حق التصويت في الجمعية العامة؛
- إصدار هذا النوع من الأأسهم يؤدي إلى زيادة القدرة الافتراضية مستقبلاً؛
- قرار إصدار هذا النوع من الأأسهم قد يتضمن إعطاء المؤسسة الحق في استدعاء الأأسهم التي أصدرتها بقيمة تفوق قيمتها الاسمية؛

كما يتسم هذا النوع من التمويل ببعض العيوب من بينها :

- ارتفاع التكلفة نسبياً كون العوائد المدفوعة غير قابلة للخصم وبالتالي عدم وجود اقتصاد في الضريبة؛
- ليس لصاحبها حق التصويت في الجمعية العامة؛

إضافة إلى ما تم ذكره ظهر نوع جديد من الأأسهم الممتازة في الولايات المتحدة الأمريكية سنة 1982 حيث ترتبط عوائد هذه الأأسهم بأذونات الخزانة، على أن يعدل نصيب العائد كل ثلاثة أشهر، كون السنادات الحكومية أقل مخاطرة، ومنه أقل تذبذب.

### ثالثا : رأس المال المخاطرة Capital-risque كحل لشكل التمويل

#### 1- المفهوم

تعتبر هذه التقنية أسلوب لتمويل المشاريع الاستثمارية عن طريق اللجوء لشركة متخصصة، حيث تقدم هذه الأخيرة التمويل كشريك و ليس كمقرض كما في النظام المغربي<sup>193</sup>، في العادة يتعلق هذا النوع بالمؤسسات المتوسطة والصغرى .PME

عرفت الجمعية الأوروبية (EVCA<sup>194</sup>) رأس المال المخاطرة على أنه : (كل رأس المال يوظف بواسطة وسيط مالي متخصص في مشروعات خاصة ذات مخاطر مرتفعة، تتميز باحتمال نمو قوي لكنها لا تضمن في الحال يقينا بالحصول على دخل أو التأكد من استرداد رأس المال في التاريخ المحدد أبداً في الحصول على فائض قيمة مرتفع في المستقبل البعيد نسبياً حال بيع حصة هذه المؤسسات بعد عدة سنوات )<sup>195</sup>.

<sup>193</sup> J.DAYAN et autres, **Manuel de gestion**, vol 2, paris : ELLIPSES/AUE,1999.P170.

194 European Venture Capital Association

195 برييش السعيد، رأس المال المخاطر بديل مستحدث لتمويل المؤسسات المتوسطة والصغرى في الجزائر دراسة حالة شركة SOFINANCE

مجلة الباحث، جامعة ورقلة، العدد 05/2007، ص.7

## 2- رأس مال المخاطرة في الجزائر

تلعب هذه التقنية أهمية بالغة في تمويل المؤسسات المتوسطة و الصغيرة، و التي لا تكون لها ضمانت عند اللجوء للبنوك، و بالرغم من الأهمية البالغة تبقى تجربة الجزائر جد محدودة في هذا الحال حيث تم إنشاء مؤسستين و هما SOFINANCE . FINLEP

مؤسسة FINLEP : تم إنشاؤها سنة 1991 بمساهمة كل من القرض الشعبي الجزائري CPA، بنك التنمية المحلية، و الوكالة الفرنسية للتنمية، برأسمال قدره 732 مليون دج، بمدف مساعدة PME الإنتاجية لتخطي مشكل التمويل.

مؤسسة SOFINANCE : تم تأسيسها في 04/04/2000 بالشراكة مع مؤسسة مالية أجنبية برأسمال قدره خمسة (5) مليار دج. و بدأت نشاطها في 9 جانفي 2001.

تعتبر تجربة الجزائر في هذا النوع من التمويل جديدة و متواضعة كون أن نسبة التمويل لا تتعدي 35% من رأس مال الشركة<sup>196</sup> ، و في قطاعات ذات مخاطر غير مرتفعة (الصناعات التحويلية للمنتجات الغذائية،...). دون غيرها من المشاريع التي تتوافق مع التسمية.

### المطلب الثاني : التمويل بالاستدامة

يمثل التمويل بالأموال الخاصة سبيل للتمويل ذو مخاطر مرتفعة و من ثم تكلفة أعلى، و صعب التتحقق خاصة في ظل غياب السوق المالي لاسيما في الدول النامية أين تكون سبل الاستدامة أكثر؛ نحاول في هذا المطلب عرض التمويل بالاستدامة و الذي قسم على قسمين :

#### أولاً : التمويل عن طريق الاستدامة طويلة الأجل

### 1- القروض طويلة و متوسطة الأجل

تعني بكلمة القرض تسليف المال دفعه واحدة لمدة معينة (ما بين خمسة سنوات وثلاثين سنة طويلة الأجل) مقابل سعر فائدة، حيث يتم الاتفاق على شروط القرض (سعر الفائدة، تاريخ الاستحقاق، الرهنات...). بالتفاوض بين المؤسسة المقترضة و المقرضة، التي عادة ما تكون مؤسسات مالية كالبنوك أو شركات التأمين، بالرغم من أن سعر الفائدة هو نسبة محددة من قيمة القرض إلا أن المؤسسة المقرضة قد تشرط بعض الشروط التي تختلف باختلاف المخاطر كعدم ثبات سعر الفائدة (تعويم سعر الفائدة) أو تشرط دفع الفوائد جملة واحدة عند منح القرض.

يكون التسديد حسب الاتفاق، دفعه واحدة عند تاريخ الاستحقاق أو عن طريق دفعات Annuité، عادة ما تكون

هذه الأخيرة نهاية المدة و تعرف بدفعات السداد<sup>197</sup> و تحسب بالعلاقة التالية :

196 دادن عبد الغني ، مرجع سابق، ص225

197 - Gérard Charreaux, finance d'entreprise, EMS, parais, 2003, p 134.

جیٹ:

M : مبلغ القرض؟

t : السنوات؟

قيمة الدفعة :  $a$

i : معدل الفائدة؟

إذا كانت الدفعات متساوية تصبح العبارة  $\sum_{i=1}^n$  مجموع متواالية هندسية حدها الأول مساوٌ لأساسها  $a(1+r)^n$

## العلاقة التالية:

$$M = A \cdot \frac{1 - \frac{1}{(1+i)^n}}{i} \Rightarrow A = M \cdot \frac{i}{1 - \frac{1}{(1+i)^n}} \dots \dots (2-6)$$

## 2-السندات :

يمثل السندي مستند مديونية صادر عن المؤسسة لأجل الحصول على مصدر التمويل طويلة الأجل حيث ، يعطي حامله الحصول على عوائد دورية و القيمة الاسمية في تاريخ الاستحقاق، حيث العوائد تمثل في سعر الفائدة على القيمة الاسمية، وهو قابل للتداول (إذا كان لحامله) أي له قيمة سوقية مما يعطي لحامله فرصة تحقيق أرباح غير عادية عند ارتفاع قيمته السوقية التي تتحدد وفقاً لدرجة المخاطر، والظروف الاقتصادية، كسعر الفائدة مثلاً والذي له علاقة عكسية مع القيمة السوقية للسندي.

يوجد للسنديات عدة أنواع مستحدثة<sup>198</sup> من بينها :

## ٢-١- السندات القابلة للتحويل إلى أسهم

يتضح من حلال التسمية أنه بإمكان المؤسسة المصدرة للسنادات تحويله إلى أسهم عادية<sup>199</sup>، و شهد هذا النوع

تطوراً كبيراً في العشر سنوات الأخيرة.<sup>200</sup>

السنوات القابلة للاستدال - 2-2

ظهر هذا النوع سنة 1986 في الولايات المتحدة الأمريكية، وهي لا تختلف عن السندات القابلة للتحويل إلا في كون الأولى أن السند والسهم صادران عن نفس المؤسسة؛ أما الثاني (القابلة للاستبدال) فالسهم المراد استبداله يكون لمؤسسة أخرى وكل النوعين تكلفتهم أقاً، من السندات التقليدية مما يهدى إلى تحفظ، تكتفية التمويل.

### **3-السندات ذات معدل الفائدة الصافي**

تعرف على أنها سندات لا يحصل حاملها على فوائد حتى تاريخ الاستحقاق؛ ومن أبرز صورها التقليدية أدونات الخزانة التي لا تحمل سعر فائدة، ولكن العائد يتمثل في الفرق بين قيمة الشراء والقيمة الاسمية التي يتحصل عليها عند تاريخ

<sup>59</sup>- منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل قوبل الشركات، منشأة المعارف بالإسكندرية، طبعة ثانية، 2005، ص 59.

<sup>199</sup> J.BARRAUEU et J.DELHAYE, Op.cit, P362.

P Vernimmen QP Cit P557 أُنْظَرْتُ 200

الاستحقاق، وهي ليست جديدة ولكن الجديد فيها هو التوريق من السندات التقليدية الأصلية سندات مبتكرة (معدل صفرى) تحمل تواريخ استحقاق التدفقات النقدية الناجمة من السندات الأصلية إضافة إلى أصل الدين.

#### 2-4- السندات التي تعطى الحق في شراء أسهم المؤسسة :

تلجأ المؤسسة في بعض الأحيان إلى إصدار سندات تعطي لاصحابها الحق في شراء أسهمها مستقبلا بسعر يعلن مستقبلا؛ يطلق عليه سعر التنفيذ الذي قد يكون ثابت أو متغير من طرف المؤسسة، وهو ما يشبه في مضمونه خيار الشراء.

#### 2-5- السندات الصادرة عن القروض العقارية المرهونة :

تعتبر هذه السندات أوراق مالية جديدة ابتكرها المهندسون الماليون في سنة 1983 تساهم في الحد من مخاطر عدم السداد<sup>201</sup>.

#### 2-6- سندات الدخل(النتيجة) :

يستجيب هذا النوع إلى احتياجات البنوك الإسلامية، ولا يحق لحامليها المطالبة بالعائد إذا لم تتحقق المؤسسة أرباحا. بعد التطرق لمختلف أشكال الديون طويلة الأجل القروض، السندات بأنواعها لا بد من وقفة تقديرية على هذا النوع والتي تمثل في إبراز المزايا والعيوب<sup>202</sup>.

#### 3- مزايا وعيوب التمويل عن طريق الاستدانة طويلة ومتوسطة الأجل: تمثل المزايا في :

- يعتبر التمويل عن طريق الديون طويلة الأجل أقل تكلفة من التمويل عن طريق الأموال الخاصة كونها أقل مخاطر وثؤدي إلى الاقتصاد في الضريبة؛
- تكاليف ثابتة ولا تتغير بمستوى الأداء المتمثل في النتيجة؛
- ليس للمقرضين حق التصويت في الجمعية العامة؛
- حق الاستدعاء وهو حق تشرطه المؤسسة عند إصدار السندات؛
- تكلفة التعاقد أقل من تكلفة إصدار السهم؛

العيوب : تمثل في عدة نقاط نذكر منها ما يلي :

- مخطر الإفلاس؛
- المخاطر المالية كانخفاض ربحية السهم DPA؛
- فرض قيود على المؤسسة مثل عدم الحصول على قروض من جهة أخرى أو عدم بيع الأصول.....إلخ؛
- لا يعتبر متاحة للعديد من المؤسسات مثل PME بسبب عدم توفر الضمانات؛

201 هي الآن في أمريكا تحدث مشكلة كبيرة على المستوى المالي،

202- منير إبراهيم هندي، الإدارة المالية، مدخل تحليلي معاصر، مرجع سابق، ص 568.

#### 4- قرض الإيجار :

<sup>203</sup> ظهر هذا النوع في الخمسينات من القرن الماضي في الولايات المتحدة الأمريكية ومنه انتشر إلى بقية دول العالم و هو تقنية تمويل حديثة النشأة، يتم بواسطة عقد يعطى الحق للمؤسسة المستأجرة استعمال أصل معين لفترة زمنية معينة مقابل أقساط إيجارية متفق عليها في العقد ويكون على صورتين.

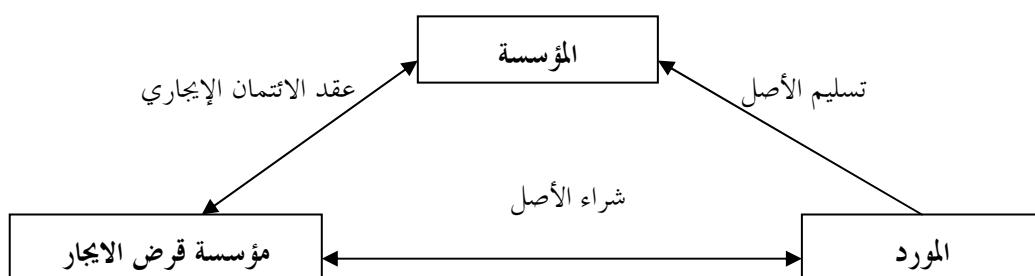
#### 4-1- الإيجار التشغيلي :

يتم هذا النوع من التمويل بواسطة عقد قابل للإلغاء يشمل المعدات والأدوات.... إلخ، فيه تتحمل مؤسسة قرض الإيجار نفقات الصيانة التي تأخذها في الحساب عند تقدير دفعات قرض الإيجار دون انتقال الملكية، ومدة العقد عادة لا تغطي العمر الافتراضي للأصل.

#### 4-2- الإيجار المالي :

يتم وفقاً لهذا الصنف الحصول عن التمويل بقيام المؤسسة بتقديم مواصفات الأصل المراد اقتناه إلى مؤسسة قرض الإيجار، هذه الأخيرة تقوم بشراء الأصل عن المورد الذي يقوم بتسليمها إلى المؤسسة، ويمكن توضيح ذلك من خلال الشكل التالي :

الشكل (2-1): سير عملية قرض الإيجار التمويلي:



Stéphane Griffiths et jean, Cry degos, Gestion financière de l'analyse à la stratégie, éditions d'organisation, paris, 2eme tirage, 2001, p 188

تم هذه العملية عن طريق عقد غير قابل للإلغاء لمدة تساوي العمر الافتراضي للأصل، مع بقاء الملكية لمؤسسة قرض الإيجار، تكاليف الصيانة تتحمّلها المؤسسة، و عادة ما ينص العقد على خيار الشراء بمبلغ رمزي مستقبلي أو بالتفاوض. إذا لم ينص العقد على ذلك فت تكون المؤسسة أمام ثلاث حالات وهي :

- إمكانية الشراء؛
- إمكانية تحديد الإيجار لفترة قصيرة؛

<sup>203</sup> J.DAYAN et al,Op.cit, P178.

<sup>204</sup> Stéphane Griffiths et jean, Cry degos, Gestion financière de l'analyse à la stratégie, éditions d'organisation, paris, 2eme tirage, 2001, p 188.

- إرجاع الأصل للبنك؛

يتسم هذا النوع من التمويل بعدة مزايا من بينها ما يلي :

- سهولة الحصول عليه خاصة التشغيلي؛

- حصول المؤسسة على أصول غير قادرة على اقتناها مع فرصة تملكها في النهاية؛

- لا يتعلق بالقدرة الافتراضية للمؤسسة؛

- المؤسسة تستخدم الأصل مع أصولها دون أن يظهر في الميزانية، وأقساط الإيجار تدخل ضمن التكاليف دون أي

اعتراضات جبائية، هذا في الجزائر وفي بعض الدول الأخرى، لكن في هذه الحالة لا توجد عدالة في تقسيم الأداء

خاصة المؤسسات المسعرة لذلك أوحبت المعايير المحاسبية الدولية معالجة خاصة لهذا النوع من التمويل في المعيار

الدولي رقم IAS17 والذي يشترط تسجيل الأصل ضمن الأصول في الميزانية والفصل بين مبلغ سداد القرض و مبلغ

الفوائد.

## ثانيا : التمويل عن طريق الاستدانة قصيرة الأجل

### 1- الائتمان التجاري :

يعتبر من أنواع التمويل قصيرة الأجل يتمثل في قرض المورد، حسب هذا النوع تحصل المؤسسة على مواد أولية وسلح

يكون سداد قيمتها آجالا، وتعتمد عليه بشكل كبير أكثر من المصرفي وغيره من المصادر الأخرى كونه تلقائياً أي يزيد وينقص

حسب حجم النشاط<sup>205</sup> ويتم دون إجراءات أو تعهدات رسمية<sup>206</sup>.

### 2- الائتمان المصرفي :

تولد دورة الاستغلال احتياجا ماليا (BFRE) مع عدم كفاية الأموال المتاحة، في أغلب الأحيان تلجأ المؤسسة إلى عملية الائتمان قصير الأجل من المؤسسات المالية(البنوك) وتكون على صورتين :

1. القرض: هو تسليف المال دفعة واحدة مقابل سعر فائدة معين إضافة إلى بعض الشروط التي تشرطها البنوك.

2. الاعتماد: هو ترك مبلغ مالي تحت التصرف لمدة معينة مقابل سعر فائدة معين على ما تم سحبه فعلا، وعادة ما يوضع له

حد أقصى يعرف بالسقف الائتماني، توجد عدة أنواع لالائتمان قصير الأجل، وستنطرب إلى أبرزها و المتمثل في :

### 2-1- إعتمادات الخزينة:

تمويل الاحتياج في رأس المال العامل للاستغلال (BFRE) عادة ما يكون عن طريق إعتمادات الخزينة، يستعمل في بعض الأحيان لتمويل احتياجات متخصصة مثل اعتماد الموسم(الحملة)، اعتماد التخزين (على البضائع)، إعتمادات متعلقة

بالتجارة الخارجية (المستند)، أو لتمويل احتياجات غير متخصصة أهمها<sup>207</sup> تسهيلات الصندوق و المكتشوف.

205 - منير إبراهيم هندي، الإدارة المالية، مدخل تخليلي معاصر، مرجع سابق، ص 546.

206 للتفصيل أكثر انظر: أعراب عبد العزيز، تمويل المؤسسات عن طريق السوق المالي حالة مؤسسة صيدال في بورصة الجزائر، مذكرة ماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، غير منشورة، 2000-2001، ص 19.

207- Gérard Chareau, Op.cit, p 239.

### 1-1-2- تسهيلات الصندوق :

عندما تكون المؤسسة في حالة توسيع ولا تستطيع المواءمة بين نفقاها و تحصيلاها، يعرف حسابها الجاري حالة من الانكشاف المستمر واللاستقرار، يقترح البنك في هذه الحالة صيغة تسهيلات الصندوق؛ حيث يرفع الحد الائتماني ويشرط التسديد الدوري لهذه القروض ورقم الأعمال الشهري كقف ائتماني، و تكون هذه الصيغة ب وخاصة من البنك بعد الموافقة على الملف المقدم له، وتكون سارية لمدة سنة قابلة للتجديد، إضافة إلى بعض الصيغ الأخرى مثل اعتماد الوصل، اعتماد المعتمد، التوطين<sup>208</sup>، خطاب الضمان،...إلخ.

### 1-2-2- المكشوف :

عندما تكون المؤسسة في حالة توسيع و المساهمون لا يرغبون في دفع مساهمات جديدة و تسجل المؤسسة تجاوزا مستمرا لقف تسهيلات الصندوق، يقترح البنك صيغة المكشوف، ولا يمنح هذا النوع إلا بعد ضمانت قوية من الشركاء لضمان أمواله في حالة الإفلاس، كما أن المؤسسة لا تطلب هذا النوع إلا إذا كانت في انتظار تحصيلات مالية كبيرة، وتكون مدتها ما بين بضعة أسابيع أو بضعة أشهر، وهو جد مكلف كونه يعتمد على نظام الأيام المقيدة فعلا.

### 1-2-3- اعتماد الموسم (الحملة):

يمنح هذا النوع للمؤسسات التي تسجل فارقا زمنيا كبيرا بين مدخلاتها و مخرجاتها، أي ذات الأنشطة الموسمية والتي تعرف احتياجات كبيرة لا تستطيع تغطيتها بأموالها الخاصة فتلجأ إلى الاستدانة، القرض المنوح يغطي جزء من هذه الاحتياجات، أما عن الدفع فيكون بالتقسيط حسب البيع والقرض<sup>209</sup>، يكون متغير من شهر لآخر وقد تبلغ مدته إلى ستين كأقصى حد.

### 1-2-4- الاعتمادات على البضائع (التخزين):

في حالة احتياج المؤسسة لتمويل مخزونها ، لكن في نفس الوقت لديها كمية من المخزون تستعملها كضمان للحصول على قرض و يكون بطريقتين. التسبيق على البضائع، خصم سند الرهن.

### 1-2-5- الاعتماد المستندي :

يمثل الاعتماد المستندي عقد يلتزم به البنك مباشرة أمام الغير بناء على طلب العميل الذي يسمى بالأمر، بدفع أو قبول كمبيالة مسحوبة عليه من طرف الغير يسمى بالمستفيد، وذلك بشروط معينة واردة في العقد ومضمونة برهن حيادي على المستندات الممثلة للبضائع المصدرة و يستعمل عادة في التجارة الخارجية.

208 سليمان ناصر، تطوير صيغ التمويل قصير الأجل للبنوك الإسلامية، جمعية التراث، الطبعة الأولى، 2002، ص 219.

209 - نفس المرجع السابق، ص 222-248

## 2-2- إعتمادات تحويل الحقوق التجارية (CMCC) :

تعني (CMCC) من خلال التسمية تحويل المؤسسة لحقوقها التجاريةتمثل في الأوراق التجارية (الكمبالية، السنديانة، السنديان لأمر) أو بثباتات أخرى كالفوائير إلى مؤسسات مالية (بنوك) أو مؤسسات مالية متخصصة وتكون على عدة صور هي :

### 2-2-1- الخصم :

الخصم هو قيام العميل الحامل للورقة التجارية بظهورها ناقلاً للملكية لصالح البنك الذي يقدم للعميل قيمة الورقة التجارية منقوصاً منها الآجيو<sup>210</sup>. ويكون الخصم على صورتين تجاري و مالي .

### 2-2-2- طريقة Dailly :

نقصد بهذه الطريقة تحويل المؤسسة لديونها أو جزء منها إلى بنك أو مؤسسة مالية متخصصة، خاصة التي لا تكون ممثلة في الأوراق التجارية، وإنما ممثلة في ثباتات أخرى كالفوائير أو غيرها وتكون على شكلين:

1- طريقة الخصم : تمثل في تحويل الفوائير إلى مؤسسة متخصصة مقابل الحصول على قرض يساوي تقريباً قيمة الإثباتات لأنه تم خصم تكلفة الخصم العادي.

2- طريقة الضمان : تمثل في تحويل الفوائير إلى مؤسسة متخصصة مقابل الحصول على قرض يساوي قيمة الإثباتات، و المؤسسة المتخصصة تمسك هذه الإثباتات كضمانات.

نلاحظ أن هذه الطريقة ذات تكلفة أقل لكن مخطر عدم السداد يبقى قائماً<sup>211</sup>.

### 3-2-2- طريقة L'affacturage :

تتجلى طريقة L'affacturage في عملية تحويل المؤسسة لحقوقها التجارية لمؤسسة Facteur، هذه الأخيرة عموماً منظمة مالية متخصصة، تدفع للمؤسسة هذه الحقوق متزوجاً منها عمولة و مختلف مصاريف التحصيل من العملاء حيث المؤسسة تقارن ما بين هذه الحقوق.

التحويل يمكن أن يكون كلياً أو جزئياً، في الفرضية الأخيرة، المؤسسة تختار الأوراق سهلة التحصيل التي يتميز أصحابها بملاءة جيدة نسبياً<sup>212</sup>. هذه العملية لها ميزة جيدة كونها تضمن حسن نهاية الديون و مخطر عدم السداد تتحمله المؤسسة المتخصصة.

### المطلب الثالث : الهيكل المالي المفهوم و المحددات

تطرقنا في المطلبين السابقين لمختلف مصادر تمويل الاحتياجات المالية المتاحة أما المسير المالي الذي يقع على عاتقه اختيار التوليفة المثلثة التي تسمح بتحقيق مردودية أعلى و مخاطرة أقل؛ هذه التوليفة تسمى بالهيكل المالي. يهدف هذا المطلب إلى تعريف الهيكل المالي و العوامل المحددة له.

#### أولاً : تعريف الهيكل المالي :

توجد عدة تعريفات مختلفة للهيكل المالي ذكر منها ما يلي :

210 الآجيو : مصطلح إيطالي يعني مبلغ مقطوع من طرف البنك والذي يتمثل في أجرة خصم الورقة التجارية ( الشراء أو بيع ورقة تجارية).

211- سليمان ناصر، مرجع سابق، ص 231.

212- Patrice vizzavon, gestion financière, 9em édition, BERTI, 1999 p 405.

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

- ▲ يقصد بالهيكل المالي تشكيلة المصادر التي حصلت منها المؤسسة على أموال هدف توسيع استثماراتها ومن ثم فإنه يتضمن كافة العناصر التي يتكون منها جانب الخصوم، سواء كانت تلك العناصر طويلة الأجل أو قصيرة الأجل<sup>213</sup>.
- ▲ يعرف الهيكل المالي بأنه عبارة عن مجموعة القنوات التمويلية إما في شكل أموال قادمة للشركة من مصادر مختلفة سواء من مالكي الشركة (مساهمين) أو من الغير على شكل قروض بكلفة أنواعها، وأيضاً مجموعة قنوات استخدام الأموال من استثمارات وأصول ثابتة ومستلزمات سلعية وغيرها وبقاء جزء على شكل أصول سائلة.<sup>214</sup>
- ▲ يمثل الهيكل المالي جميع أشكال وأنواع التمويل سواء ملكية أو اقتراض وأيضاً سواء مصادر قصيرة الأجل أو طويلة الأجل.<sup>215</sup>
- ▲ يطلق مصطلح هيكل رأس المال (بالإنجليزية: Capital Structure) على الطريقة التي تمويل الشركة بها أصولها من خلال مزيج من حقوق الملكية(الأموال الخاصة) والمديونية، ويتم وصف هيكل رأس المال بحساب نسبة كل من حقوق الملكية والمديونية إلى رأس المال، ويمكن وصفه أيضاً بحساب معدل الرفع المالي للشركة. وهيكل رأس المال علاقة مباشرة بمتوسط تكلفة رأس المال وهو أحد عناصر تقييم الشركات فيتغير الهيكل بتغير المتوسط و بالتالي تتغير قيمة الشركة<sup>216</sup>.  
من المفاهيم الواردة أعلاه للهيكل المالي يمكن القول أن الهيكل المالي هو البنية التي يتم بها تمويل الأصول من خلال المرج بين أموال الخاصة والاستدانة و يقاس بنسبة كل عنصر في التمويل.

بعد التعرف على سبل التمويل المتاحة في المحيط الخارجي، لابد من القيام بتحليل المحيط الداخلي لبناء مصفوفة SWOT و من ثم اتخاذ قرار ناجح و فعال و المتمثل في اختيار التوليفة المثلث أو الهيكل المالي المناسب. لعوامل المحيط الداخلي للمؤسسة تأثير بالغ الأهمية على اختيار الهيكل المالي و هو ما سوف نعالجها في النقطة الموالية.

### ثانياً : العوامل المحددة للهيكل المالي : هناك جملة من العوامل نذكر منها :

#### 1- معدل نفو البيعات و استقرارها :

بعد ارتفاع معدل نفو البيعات أحد المؤشرات الدالة على أداء المؤسسة في أول مصدر لإنشاء القيمة)، مما يؤدي إلى زيادة الطلب على أسهمها و منه ارتفاع أسعارها، و هو دليل على إنشاء القيمة و انخفاض معدل المردودية المطلوب، هذا من جهة و من جهة أخرى يمكن النظر من خلال العلاقة بين BFRE و معدل النمو، و زيادة الاحتياجات التشغيلية يتطلب اللجوء عادة إلى الاستدانة البنكية قصيرة الأجل. أما وفقاً للنظريات الحديثة ترى كل من نظرية تكلفة الإفلاس و نظرية تكلفة الوكالة أن هناك علاقة عكسية بين معدل النمو و معدل الاقتراض، بينما نظرية الالتقاط التدريجي للتمويل POT لا تتفق معهما.<sup>217</sup>

213 - مير إبراهيم هندي، الإدارة المالية مدخل تحليلي معاصر، مرجع سابق، 2003 ص 545.

214 - أبو الفتاح علي فضالة، الهيكل التمويلي، دار الكتب العلمية للنشر والتوزيع، الإسكندرية، 1994، ص 38.

215 - عبد الغفار حنفي، رسمنية زكي قرياقض، أسسات التمويل والإدارة المالية، الدار الجامعية، الإسكندرية، 200، ص 128.

216 ويكيبيديا (الموسوعة الحرة)، هيكل رأس المال، 20/10/2008، [http://ar.wikipedia.org/w/index.php?title=%D9%86%D8%B8%D8%B1%D9%8A%D8%A9\\_%D9%85%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%AC%D9%84%D9%8A%D8%A7%D9%86%D9%8A\\_%D9%85%D9%8A%D9%84%D8%B1&action=edit&redlink=1](http://ar.wikipedia.org/w/index.php?title=%D9%86%D8%B8%D8%B1%D9%8A%D8%A9_%D9%85%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%AC%D9%84%D9%8A%D8%A7%D9%86%D9%8A_%D9%85%D9%8A%D9%84%D8%B1&action=edit&redlink=1)

217 الياس بن ساسي يوسف قريشي، التسهيل المالي دروس وتطبيقات، ط 1، دار وائل للنشر والتوزيع، عمان، 2006، ص 412.

## **الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة**

من منظور المخاطرة لتشتت المبيعات دور مهم في طلب الديون، حيث يعتبر رقم الأعمال أول رصيد المغير عن إنشاء القيمة، فكلما كان هناك استقرار في رقم الأعمال مما يعني قلة المخاطر و الذي له علاقة مباشرة بالاقتراض.

### **2- المردوديات :**

تلحأ المؤسسة للاستدامة في حالة عدم كفاية الموارد الداخلية و المتمثلة أساساً في المردودية هذا هو منطلق نظرية الالتفاظ التدريجي للتمويل، من هذه الزاوية تكون العلاقة عكسية بين المردودية و معدل الاقتراض. من زاوية أخرى نتيجة للعلاقة الطردية بين المردودية و المخاطر فكلما زادت المخاطر التشغيلية و من ثم تناول المؤسسة التقليل من المخاطر بالحد من اللجوء للاستدامة و هي نتيجة خلص<sup>218</sup> إليها MARSH .

### **3- حجم المؤسسة :**

قد يكون لحجم المؤسسة تأثير على الهيكل المالي من خلال تراجع تكلفة الإفلاس فالدولة عن تطبيق قوانين الإفلاس قد تراعي جوانب أخرى كمعدل البطالة الناجم عن تصريح العمال، تراجع الصادرات ... فكلما كان الحجم مهم قد تنخفض تكلفة الإفلاس و منه من المتحمل وجود علاقة طردية بين معدل الاقتراض و حجم المؤسسة. من جهة أخرى يمكن النظر لتأثير الحجم من خلال القدرة على استخدام المشتقات المالية و التنويع الدولي الذي بدوره يقلل من المخاطر النظامية.

### **4- هيكل الأصول :**

تعتبر الأصول الجهة المقابلة للهيكل المالي، فاستخدام الأموال يتمثل في تمويل الأصول، لذلك إذا كان للمؤسسة أصول ثابتة تريد تمويلها فهي تحتاج إلى تمويل طويل الأجل نسبياً، أما إذا كان للمؤسسة أصول متداولة تريد تمويلها فهي تحتاج إلى تمويل قصير الأجل سواء كان مصرفياً أو تجاريًّا. تشير نظرية POT إلى أن المؤسسات التي لها أصول ثابتة قليلة أقل ضماناً و أكثر حساسية لظاهرة عدم التناظر في المعلومة لذلك تستعمل القروض بصفتها المورد الأقل حساسية لعدم التناظر في المعلومة مقارنة<sup>219</sup> بالأسهم العادية.

### **5- طبيعة القطاع :**

يمكن ملاحظة أثر هذا المتغير مبدئياً من خلال نسبة بازل، و التي تعتبر محدداً للهيكل المالي لقطاع البنوك حيث يتشرط عدم تجاوز نسبة 8% كحد أدنى لضمان الكفاية الحدية لرأس المال. أما على مستوى الواقع العملي لبقية القطاعات فكانت النتائج مختلفة بين مؤيد و رافض<sup>220</sup>.

### **6- تركيز الملكية و اتجاهات رجال الإدارة :**

يبرز من منظور نظرية الوكالة صراع بين أصحاب المصالح SH في المؤسسة لاسيما المالكين و المسيرين، المالك أو المستثمر يهدف إلى تعظيم مردوديته مهما كانت المخاطر لكن المسير في بعض الحالات لا يعرف على اختيار مشاريع ذات

218 نفس المرجع السابق ص 409

219 نفس المرجع السابق، ص 410

220 دراسة Schwartz et Aronson كشفت عن عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية للتباين في الهيكل التمويلي للمؤسسات التي تتسمى على قطاعات مختلفة. لمزيد من التفصيل انظر المرجع السابق ص 413

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

مردودية و مخاطر جد مرتفعة. في حالة تركيز الملكية في يد مجلس الإدارة تكون المصالح متقاربة و يقل الصراع<sup>221</sup> ، من جهة أخرى تركيز الملكية قد يهدد مصالح المقرضين كون المسير هو المساهم.

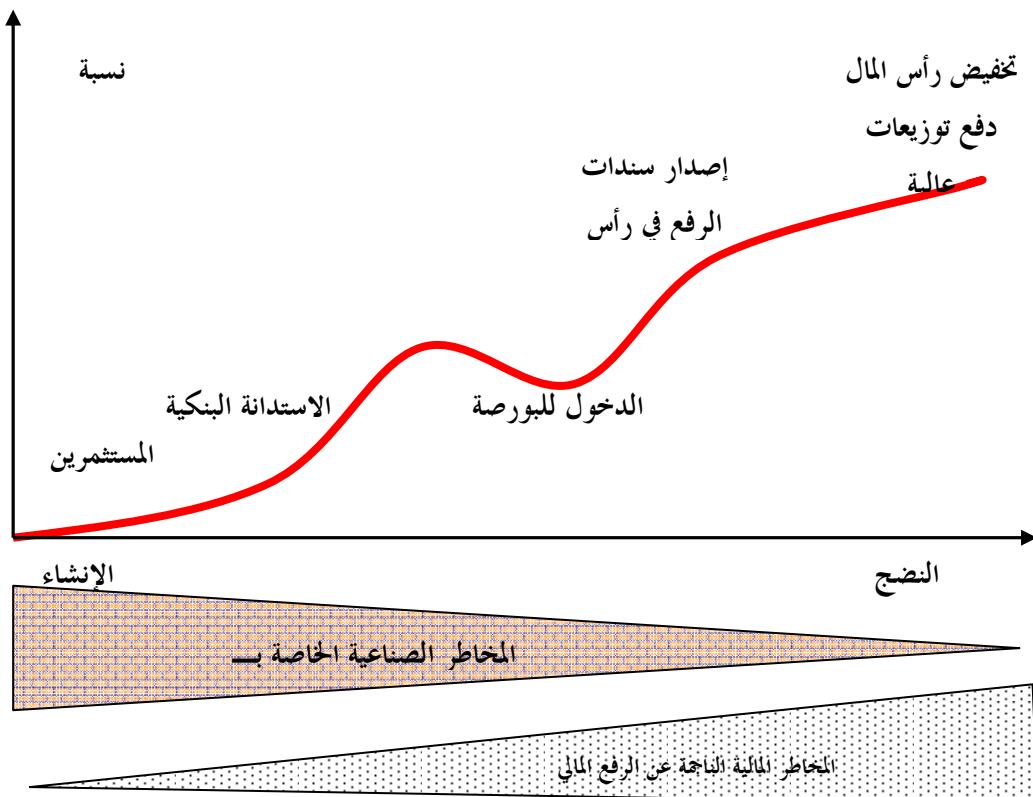
يعتبر اتخاذ قرار التمويل أحد أهم العوامل التي لها تأثير بصفة مباشرة على الهيكل المالي ويكون بأحد الأمرين :

1. الحفاظ على ملكية المؤسسة: إذا كان المالك لا يرغبون في إدخال مساهمين جدد مثلاً يجبرون الإدارة إلى اللجوء إلى مصادر أخرى كالاقتراض مثلاً حتماً يكون له تأثير على المزيج التمويلي أي على الهيكل المالي.
2. مخطر الإفلاس: في بعض الأحيان يخشى المالك بلوغ المؤسسة مرحلة معينة من الاستدانة قد يعرضها للإفلاس في أي لحظة عجز عن سداد التزاماتها لذلك يطلبون من الإدارة تحديد مزيج تمويلي مناسب.

### 7 - دورة حياة المؤسسة :

تمر المؤسسة كغيرها من الكائنات الحية بدورة تبدأ بالانطلاق و تنتهي بالزوال، مروراً بمرحلة النمو و النضج، فتبعداً لكل مرحلة يتغير الهيكل المالي المعتمد نتيجة الظروف التي يمر بها الأصل الاقتصادي و لإبراز ذلك نعرض الشكل التالي :

الشكل (2-2) : دورة حياة المؤسسة و هيكلها المالي



Source : P.VERNIMMEN.Op.cit.P710.

يبدو من الشكل أعلاه الذي يبرز الهيكل المالي كدالة في عمر المؤسسة، يمر بثلاث مراحل و هي الإنشاء، النمو، النضج؛ في المرحلة الأولى تكون الديون شبه معبدومة و المخاطر الصناعية في قمتها حيث المنتج غير معروف في السوق.

<sup>221</sup> كمارأينا في البحث الخاص بجوكمة الشركات في كندا انظر الفصل الأول.

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

المخاطر المالية معروفة بسبب انعدام الديون في الهيكل المالي، في نهاية مرحلة الإنشاء تكون المخاطر الصناعية في تراجع مما يتبع للمؤسسة إمكانية اللجوء للاستدانة البنكية مما يؤدي إلى زيادة الرفع المالي و من ثم تبدأ المخاطر المالية في الزيادة. يكون بإمكان المؤسسة في مرحلة النمو الدخول للبورصة، مما يجعل الاستدانة في تراجع إلى حدود معينة، و بعد فترة تزداد تكاليف الوكالة لاسيما للاقتراض، و تكاليف المعلومة مما يجعل المسير أما المراجحة بين الرفع في رأس المال و إصدار السندات. ترداد تكالفة الوكالة في مرحلة النضج بسبب انعدام الأصل الاقتصادي نظرياً، و تكالفة المعلومة، مما يستدعي القيام بتمويل عمليات النمو الخارجي بمصادر معظمها قروض LBO، أو التخفيض في رأس المال.

### 8- سياسة توزيع الأرباح :

قد يفرض المحيط الذي تنشط به المؤسسة سياسة معينة لا تتواءم مع الوضع المالي و النقدي للمؤسسة، ففي حالة وجود معدل توزيع الأرباح للقطاع الذي تنشط به المؤسسة و المؤسسة ليس لها سبولة مما يستدعي الرفع المالي من أجل ذلك. وفق نظرية الإشارة قد يصعب إيصال المعلومة للمستثمر مما يستدعي رفع معدل التوزيعات النقدية بالاعتماد على الرافعة المالية كون المؤسسة في حالة احتياج كبير للسيولة.

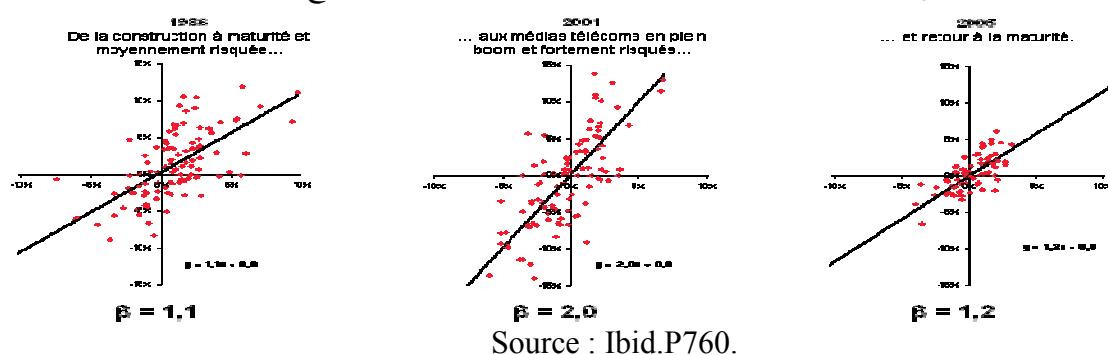
### 9- حجم السيولة :

حسب المنظور المحاسبي التقليدي المتاحات (النقديات) هي عبارة عن أحد الأصول الظاهرة بالميزانية، لكن من المنظور الاقتصادي الحديث<sup>222</sup> تعتبر أحد مكونات الخصوم حيث تطرح من الديون للحصول على الاستدانة الصافية و هذا كونها تغير عن تكالفة لفرصة ضائعة هذا من جهة من جهة أخرى متطلبات الاستدانة و المتمثلة في الدفعات الدورية تستوجب الاحتفاظ بجزء من السيولة للوفاء بالالتزامات.

### 10- المخاطر النظامية : Bêta

تعتبر المخاطر النظامية من بين أهم محددات معدل المردودية المفروض<sup>223</sup> فزيادة هذه المخاطر يعني زيادة تكالفة الأموال الخاصة. هذه الزيادة قد تدفع المسير للاقتراض كون تكالفة الاستدانة أقل. يتأثر هذا التغير بجملة من العوامل منها القرارات الإستراتيجية، و لإبراز ذلك نعرض الشكل التالي :

الشكل (2-3) : تأثير نمو الأنشطة على المخاطر النظامية Bêta لجمع Bouygues



Source : Ibid.P760.

<sup>222</sup> تظهر المتاحات في جهة الخصوم وفقاً للمعايير المحاسبية الدولية IAS/IFRS ، وكذلك مشروع المخطط المحاسبي الجزائري الجديد.

<sup>223</sup> أنظر البحث الثاني من هذا الفصل.

قام مجمع Bouygues بتطوير أنشطته سنة 2001 في مجال تكنولوجيا الإعلام والاتصال؛ التي تميز بمخاطر مرتفعة مما أدى إلى ارتفاع المخاطر النظامية، و من ثمة ارتفاع تكلفة الأموال الخاصة، ثم تراجعت بعد التخلص عن الأنشطة سنة 2005.

#### **المبحث الثاني: تكلفة التمويل كمؤشر لاختيار الهيكل المالي**

بعدما تم التعريف بمختلف مصادر التمويل، الهيكل المالي، و محدثاته في المبحث السابق، نحاول في هذا المبحث عرض لأهم المؤشرات التي يعتمد عليها المسير المالي في المراجحة بين هذه المصادر و المتمثلة أساساً في المردودية، المخاطرة، التكلفة... .  
يهدف هذا المبحث إلى عرض مختلف المؤشرات و معايير المفضلة بين مصادر التمويل المتاحة في المطلب الأول، و في بقية المطالب تم التركيز على أهم عامل و هو تكلفة مصادر التمويل باعتبارها همزة الوصل بين الهيكل المالي و قيمة المؤسسة.  
و يمكن وضع تصوّر لدالة المهدف في ظل القيود المفروضة كما يلي :

$$S / C \left\{ \begin{array}{l} \text{Re} \leq \alpha i \\ \sigma(\text{Re}) \leq \beta i \\ IBS \leq \delta i \\ K_{cp} \leq \varepsilon i \\ K_D \leq \phi i \end{array} \right.$$

## المطلب الأول : مؤشرات اختيار الهيكل المالي

مثل المبحث السابق مختلف مصادر التمويل المتاحة سواء تمثلت في الأموال الخاصة أو الاستدانة، و المزج بينهما الذي يمثل الهيكل المالي، يستند المسير المالي للمفاضلة بين مصادر التمويل المختلفة على محفظة من المؤشرات، و العوامل أهمها أثر الارتفاع المالية على مردودية الأموال الخاصة، و على درجة مخاطرها.

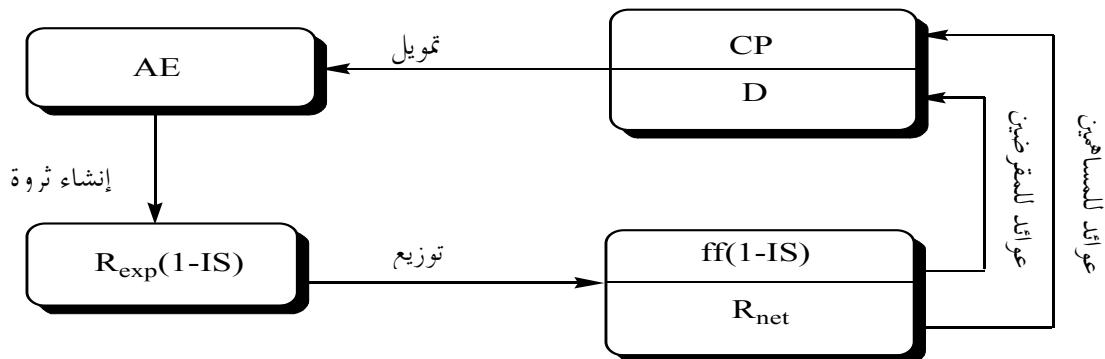
أولاً : أثر الرفع المالي على مردودية الأموال الخاصة و درجة مخاطرها

تعتبر عملية إنشاء القيمة هي الدليل على وجود المؤسسة و نقطة اهتمام المستثمر، لذلك تستهل أثر الرفع المالي عليها.

## ١- أثر الرفع المالي على مردودية الموارد الخاصة

تعنى بالرفع المالي زيادة نسبة الاستدانة في الأموال المستثمرة، ولدراسة الهيكل المالي لا بد من التعرف على الأثر الذى قد تتركه عملية الرفع على معدل مردودية الأموال الخاصة ؛ الأثر هو دالة تابعة لمعدل المردودية الاقتصادية وتكلفة الاستدانة أي الفرق بين مردودية الأموال الخاصة و المردودية الاقتصادية. تحصل المؤسسة على أموال تموّل بها أصولها الاقتصادي والذى بدوره يحقق نتائج تقارن بالأصل من جهة ومصادر التمويل من جهة أخرى، ويمكن توضيح ذلك من خلال الشكل الآلى:

الشكل (2-4): دورة التمويل و توزيع ثروة المؤسسة كتغذية رجعية



Source : Prière, vernimmen, Op.cit, p 294.

يتم تمويل الأصل الاقتصادي بالأموال الخاصة والاستدانة، الأصل الاقتصادي يفرز نتيجة تشغيلية أو للاستغلال و التي تتوزع بدورها بين الدائنين والملاك و المتمثلة في المصاريف المالية و النتيجة الصافية لكل منهاما على التوالي.

تحسب كل من المردودية الاقتصادية و المالية بنسبة النتائج المحققة على الأموال المستثمرة بالعلاقة التالية :

$$R_e = \frac{R_{exp}(1 - IBS)}{AE} \quad \dots \dots \dots (2-8)$$

$$R_{cp} = \frac{R_{net}}{cp} \quad \dots \dots \dots (2-9)$$

ويمكن إعطاء صيغة بشكل آخر للمردودية الاقتصادية حيث :

$$R_e = \frac{\underbrace{R_{exp}(1 - IBS)}_{\substack{\text{نسبة دوران الأصل الاقتصادي} \\ \text{هامش الاستغلال}}} \times \frac{\underbrace{CA}_{\substack{\text{ AE}}} }{\underbrace{CA}_{\substack{\text{ AE}}}} \dots \dots \dots (2-10)$$

من العلاقة الخاصة بكل من المردودية الاقتصادية و المالية يمكن استنتاج أثر الرافعة المالية كما يلي :

$$\begin{aligned} R_{cp} &= \frac{R_{net}}{cp} = \frac{(R_{exp} - ff)(1 - IBS)}{CP} \dots \dots \dots (2-11) \\ &= \frac{R_{exp}(1 - IBS)}{CP} - \frac{ff(1 - IBS)}{CP} \\ &= \frac{R_{exp}(1 - IBS)}{AE} \times \frac{AE}{cp} - \frac{K_D \cdot D(1 - IBS)}{cp} \\ &= R_e \times \left(1 + \frac{D}{cp}\right) - K_{Dnet} \frac{D}{cp} \\ &= R_e + R_e \times \frac{D}{cp} - K_{Dnet} \frac{D}{cp} \end{aligned}$$

و منه

$$R_{cp} = R_e + (R_e - K_{Dnet}) \frac{D}{cp} \quad \dots \dots \dots (2-12)$$

حيث:

$\frac{D}{cp}$  : يمثل ذراع الرافعة (الاستدانة/الأموال الخاصة).

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

$(R_e - K_{Dnet})$  : يمثل فرق الرافعة (المردودية الاقتصادية بعد الضريبة-تكلفة الاستدانة بعد الضريبة).

$(R_e - K_{Dnet}) \frac{D}{cp}$  : يمثل أثر الرافعة المالية.

$R_e$  : المردودية الاقتصادية بعد الضريبة.

$R_{cp}$  : مردودية الأموال الخاصة بعد الضريبة.

من خلال المعادلة (3) يمكن استنتاج أثر الاستدانة على مردودية الأموال الخاصة كما يلي :

1- إذا كانت الاستدانة معدومة نستنتج أن مردودية الأموال الخاصة هي المردودية الاقتصادية و الأثر معدوم؛

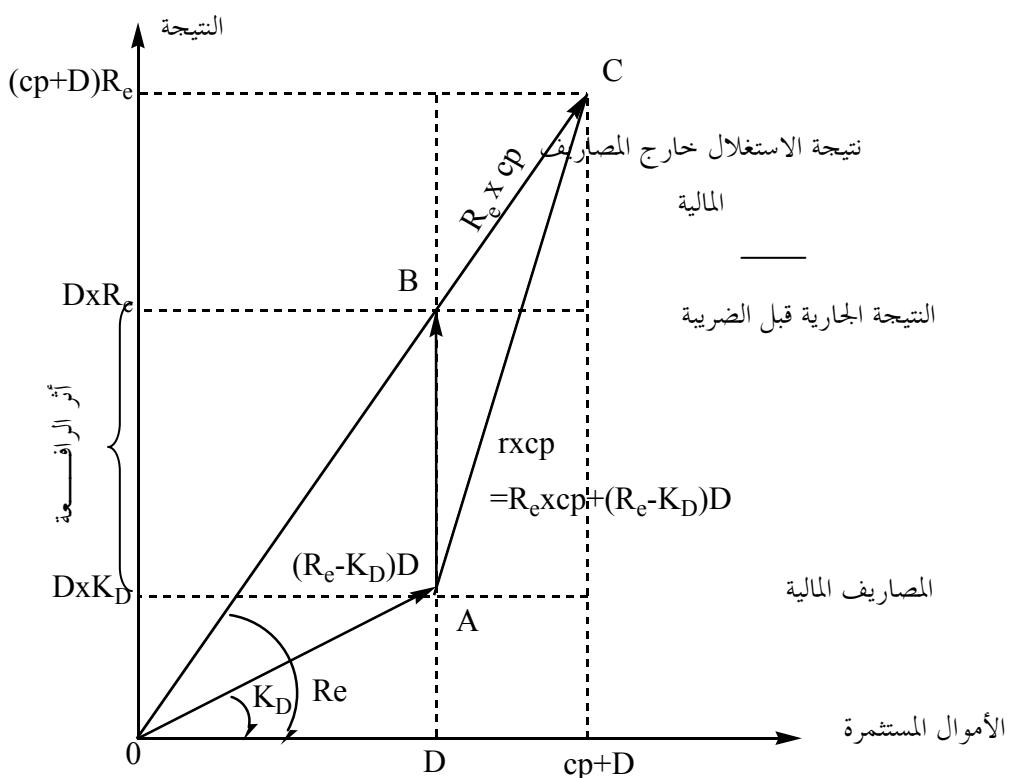
2- إذا كانت تكلفة الاستدانة أقل من المردودية الاقتصادية يكون للإستدانة أثر إيجابي على مردودية الأموال الخاصة أي في هذه الحالة يمكن الاعتماد على القروض<sup>224</sup>؛

3- إذا كانت تكلفة الاستدانة تفوق المردودية الاقتصادية يكون للإستدانة أثر سلبي على مردودية الأموال الخاصة، أي في هذه الحالة ليس من صالح المؤسسة الاعتماد على القروض؛

4- إذا كانت تكلفة الاستدانة مساوية للمردودية الاقتصادية فإنه لا أثر للرفع المالي.

يمكن توضيح أثر الرفع المالي الإيجابي و السلبي<sup>225</sup> من خلال الشكلين التاليين :

الشكل (2-5) : التقديم الهندسي للأثر الإيجابي الرافعة المالية



Source : Stéphane Griffiths et jean, Cry degos ,op.cit ,p 91.

<sup>224</sup> J.BARRAEU et J.DELHAYE, Op.cit, P379.

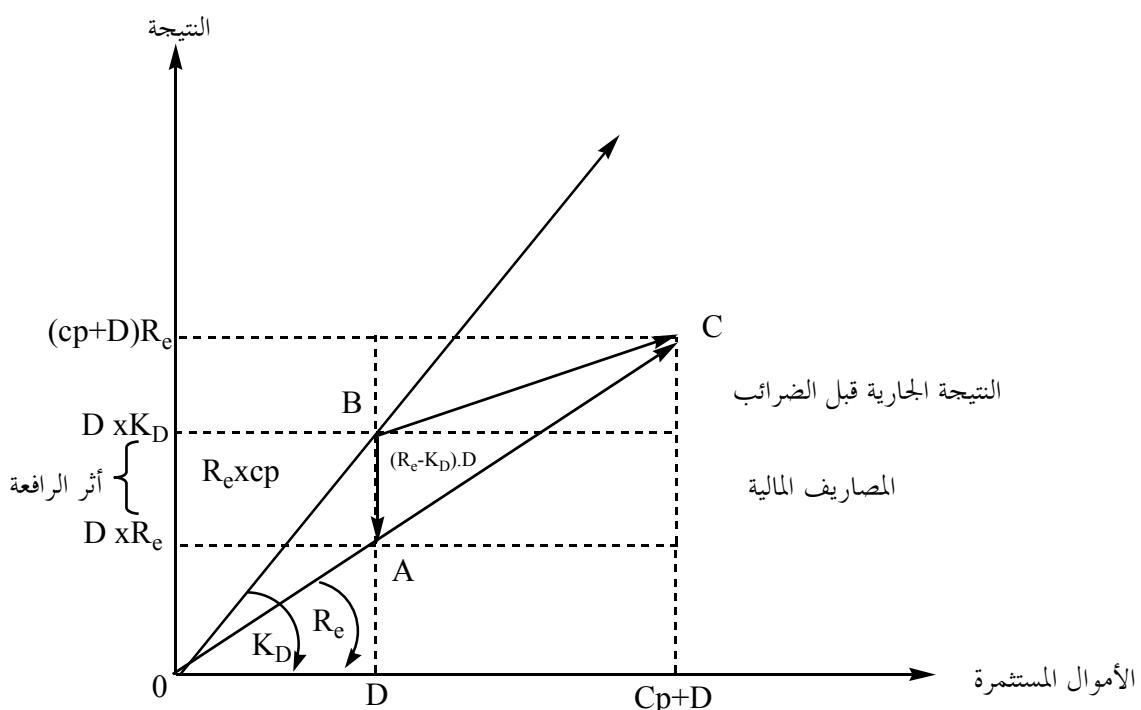
<sup>225</sup> - Stéphane Griffiths et jean, Cry degos, Op.cit, p 90.

يتضح من خلال الشكل أن الزاوية  $Re$  تمثل معدل المردودية المفروض و الشعاع  $\overrightarrow{BC}$  يمثل النتيجة التي تعود للأموال الخاصة، أما الزاوية  $K_D$  تبين معدل الفائدة على الاستدانة و الشعاع  $\overrightarrow{OA}$  ما هو إلا النتيجة المتحصل عنها بسبب الرفع المالي (أثر الرفع المالي) و الشعاع  $\overrightarrow{AC}$  يمثل النتيجة الإجمالية قبل الضريبة.

ما يمكن استنتاجه أنه في حالة  $Re > KD$  يكون للرفع أثر موجب مما يؤدي إلى زيادة مردودية الأموال الخاصة.

أما في حالة  $Re < KD$  يكون الأثر سلبي حيث يمكن توضيح ذلك بنفس الطريقة من خلال الشكل التالي :

الشكل (2-6): التقديم الهندسي للأثر السلبي للرافعة المالية.



Source : Idem.

## 2- أثر الرفع المالي على درجة مخاطرة الأموال الخاصة

تتمثل المخاطرة في التقلبات التي تطرأ على المردودية؛ هذه المخاطر تنقسم إلى قسمين مخاطر النشاط ومخاطر مالية، الأولى ترتبط أساسا بالقرارات الاستثمارية؛ يتوقف حجمها على طبيعة المنتجات، و درجة تنوعها، و مدى مرونة الطلب عليها و درجة المنافسة، أما المخاطر المالية ترتبط أساسا بقرارات التمويل والمتمثل في اختيار المزدوج التمويلي؛ فكلما زاد الاعتماد على التمويل بالاستدانة أدى إلى زيادة التكاليف الثابتة مما يكون له التأثير على النتيجة الصافية.

تتأثر مردودية الأموال الخاصة، و درجة المخاطرة التي تعرّض لها بدرجة اعتماد المؤسسة في تمويل أصولها عن المصادر ذات التكلفة الثابتة (الاستدانة)، فمن وجهة نظر المردودية كلما زادت المؤسسة من اعتمادها على الاستدانة زادت مردودية الأموال الخاصة نتيجة انخفاض تكلفة الاستدانة، أما من وجهة نظر المخاطرة فإن الاعتماد على الاستدانة يترتب عليه الزيادة في تقلب مردودية الأموال الخاصة، و يمكن إثبات ذلك رياضيا من خلال مؤشرات التشتيت؛

حسب نظرية المحفظة تعتبر مقاييس التشتت؛ أدوات لقياس المخاطرة، و على رأسها الانحراف المعياري الانحراف المعياري ومعامل<sup>226</sup> الاختلاف.

**2-1 الانحراف المعياري :** يفسر الانحراف المعياري مدى ابعاد مردودية الأموال الخاصة عن وسطها الحسابي، فكلما زاد هذا الابعداد دل ذلك على وجود مخاطر ويحسب هذا الانحراف بالعلاقة التالية :

$$\delta = \sqrt{\sum_{I=1}^n (X_I - E(X_I))^2 p_I} .....(2-13)$$

حيث:

$\delta$  : الانحراف المعياري؛

$p_I$  : احتمال تحقق المردودية؛

$X_I$  : المردودية المحتملة؛

$E(X_I)$  : الأمل الرياضي للمردودية؛

$n$  : عدد المشاهدات؛

**2-2 معامل الاختلاف :** يعتبر الانحراف المعياري مقياس غير كاف لوحده للقيام بعملية المقارنة، و اختيار مجموعة من البدائل المتاحة خاصة عند عدم تساوي المردودية المتوقعة؛ لذلك يلتجأ إلى معامل الاختلاف الذي يقيس التشتت النسبي، و ذلك بحساب نسبة الانحراف المعياري إلى مردودية الأموال الخاصة، يحسب بالعلاقة التالية :

$$CV = \frac{\delta}{E(X_I)} .....(2-14)$$

بالرجوع إلى العلاقة الخاصة بالرافعة المالية :

$$R_{cp} = R_e + (R_e - K_{Dnet}) \frac{D}{cp}$$

بإدخال التباين على طرف المعادلة سوف نحصل<sup>227</sup> على ما يلي :

$$\sigma(R_{cp}) = \sigma(R_e) + \sigma(R_e) \cdot \frac{D}{cp} .....(2-15)$$

يبدو من المعادلة أعلاه أن المخطر الإجمالي عبارة عن المجموع الجبوري لكل من مخطر الاستغلال (تشتت المردودية الاقتصادية) و المخطر المالي<sup>228</sup> (تشتت المردودية الاقتصادية المرتبط بالاستدانة).

<sup>226</sup>- مفيدة بجاوي، تحديد الهيكل المالي الأمثل في المؤسسات العمومية الاقتصادية الجزائرية، مجلة العلوم الإنسانية، جامعة محمد خيضر، بسكرة، العدد الثالث، أكتوبر 2002، ص 93.

<sup>227</sup> تم اعتبار تكلفة الاستدانة ثابتة و منه تشتيتها معروفة.

<sup>228</sup> إلياس بن ساسي، يوسف قريشي، مرجع سابق، ص 462.

### ثانياً : المؤشرات التقليدية لاختيار الهيكل المالي

توجد تحت هذا التصنيف أربعة مؤشرات و هي :

**1- الملاعة :** حسب هذا المؤشر لابد أن يتم تمويل الاستثمارات الثابتة بموارد دائمة<sup>229</sup>. توسيع الأصول الثابتة بموارد قصيرة يعبر عن وجود خلل مالي<sup>230</sup>، يتم قياس هذا المؤشر إما بنسبة التمويل الدائم (الأموال الدائمة/الأصول الثابتة) و التي يجب أن تكون أكبر من الواحد، و إما برأس المال العامل الصافي الإجمالي FRNG و الذي يتشرط أن يكون موجب.

**2- الاستقلالية المالية :** يقيس هذا المؤشر مدى تبعية المؤسسة للعالم الخارجي، يتم الحصول عليها بنسبة الأموال الخاصة على محمل الديون.

**3- الكفاية الحدية لرأس المال<sup>231</sup> :** يكون هذا القيد على مستوى القطاع البنكي، و يحسب بقسمة الأموال الخاصة (حقوق الملكية) إلى إجمالي الأصول؛ حيث يتشرط عدم تجاوز هذه النسبة 8%， و تعرف بنسبة كوك (بال أو بازل).

**4- القدرة على السداد :** عندما تقدم المؤسسة للبنك للاستدانة يقوم البنك بحساب هذه النسبة بقسمة الديون على القدرة على التمويل الذاتي، و يتشرط أن تكون هذه النسبة أقل من ثلاثة أضعاف<sup>232</sup>، حيث تعبر هذه النسبة عن تراجع احتمالات الإفلاس.

تم اعتبار هذه المؤشرات تقليدية كونها نابعة من منظور ذمي، و هذا الأخير لقي اهتمامات كبيرة في سنوات مضت. بالإضافة لهذه القيود هناك قيود أخرى تحكم في اختيار الهيكل المالي، تتمثل في بعض المتغيرات الاقتصادية الكلية.

### ثالثاً : المؤشرات الاقتصادية الكلية

تعتبر هذه المؤشرات ذات طبيعة خارجية على عكس المؤشرات السابقة المرتبطة بالمؤسسة، و محيطها الداخلي، لا يمكن التحكم فيها بل لابد من تسخيرها، فوجودها إما فرصة لابد من اغتنامها أو تهدى لابد من التقليل منه، أهم هذه المؤشرات على سبيل الذكر لا الحصر هي :

**1. العرض النقدي :** تفيد معرفة المسير المالي لهذا المتغير في تحديد اتجاهات سعر الفائدة(تكلفة الاستدانة) الذي يعتبر مؤشرا هاما للرفع المالي.

**2. معدل إعادة الخصم لدى البنك المركزي :** يفيد كذلك هذا المتغير في معرفة الطاقة الاقراضية للبنك، و مدى إمكانية اللجوء للاستدانة .

<sup>229</sup> J.BARRAEU et J.DELHAYE, Op.cit, P376.

<sup>230</sup> يسمى هذا المؤشر كذلك بقاعدة التوازن المالي الأدنى.

<sup>231</sup> تم اعتبار هذا المؤشر تقليدي بالرغم من حداثة و سريان مفعوله لأنه لم يجد من مخاطر إفلاس البنك، و لا من العمليات خارج الميزانية و التي تشهد اليوم تحريرا تماما خاصة عقود المشتقات المالية و التي تعبر من أعقد الأمور في المجال المالي و المحاسبي.

<sup>232</sup>Ibid, P377.

3. الإعانت الحكومية : يفيد هذا المؤشر إلى تراجع تكلفة التمويل في القطاعات التي تحظى بهذه الإعانت.

4. التضخم : يكون هذا المؤشر ذو أهمية في المدى الطويل، بالنسبة للمساهم يكون هذا التغير مدمج في معدل المردودية المفروض أما على مستوى القروض إذا كان معدل الفائدة ثابت و التضخم في زيادة؛ يعني تراجع معدل الفائدة الحقيقة وهذا ما يؤثر على اختيار الهيكل المالي.

5. الضرائب : يحظى هذا المؤشر بأهمية بالغة في اختيار الهيكل المالي؛ فغيابه (المناطق التي تعرف بجنة الاستثمار) يعني غياب الاقتصاد في الضريبة الناجم عن خصم المصاريف المالية و الذي يعتبر من أهم مزايا الرفع المالي.

6. سعر الصرف : يكون هذا المؤشر ذو أهمية بالغة للشركات دولية النشاط، أو متعددة الجنسيات<sup>233</sup>، فتراجع سعر الصرف قد يكون فرصة لتسديد ديون بالعملة الأجنبية نتيجة انخفاض قيمتها بسبب تراجع سعر الصرف، و من ثمّة التأثير على قرار اختيار الهيكل المالي.

7. سعر الفائدة : يعتبر هذا المؤشر ذو أهمية بالغة و هو يختلف من دين آخر حسب طبيعته، و قد تضمن المطلب اللاحق هذا المؤشر تحت عنوان تكلفة الاستدانة والذي سوف يتم مناقشته بنوع من التفصيل.

تم عرض أهم مؤشرات اختيار الهيكل المالي في المطلب السابق، و التي تعتبر بمثابة قيود لهذا القرار، و أهم هذه القيود تكلفة سبل التمويل التي خصص لها المطلوبين التاليين؛ نعرض المطلب الثاني تكلفة سبل التمويل أين تم التعريف بمعدل المردودية المفروض من قبل المساهم، الذي يمثل تكلفة للأموال الخاصة، ثم يتم بعد ذلك في المطلب الثالث التطرق لتكلفة الاستدانة بمختلف أنواعها، و عرض تكلفة رأس المال أو التكلفة الوسطية المرجحة، و طرق قياسها خاصة في الدول النامية.

#### المطلب الثاني: تكلفة سبل تمويل الاحتياجات المالية

تمثل تكلفة سبل التمويل من أهم القيود المحددة لقرار اختيار الهيكل المالي كونها تمثل هزة الوصل بينه و بين قيمة المؤسسة؛ فيخصوص التمويل بالاستدانة التكلفة واضحة و صريحة، على عكس التمويل بالأموال الخاصة أين التكلفة ضمنية و غير صريحة، المساهم شريك في الربح و الخسارة مما يعني أن تكلفة الأموال الخاصة هي عبارة عن تصور لحد أدنى لابد من تحقيقه لنيل رضا المساهم الذي يمثل هدف المسير المالي في ظل عدم تعارض المصالح.

#### أولاً : تكلفة الأموال الخاصة و نماذج قياسها

تمثل تكلفة الأموال الخاصة<sup>234</sup> معدل المردودية الأدنى الواجب تحقيقه من مشروع استثماري بحيث يعوض هذا المعدل الحرمان عن التأجيل من استعمال أمواله (عنصر الزمن)، و المخاطرة التي تتعرض لها أمواله. لقياس هذا المعدل هناك عدة نماذج سوف نعرض أهمها و هي :

<sup>233</sup> انظر تكلفة رأس المال متعدد الجنسيات في المطلب الأخير من هذا البحث.

1. نموذج التوزيعات المخصومة<sup>235</sup> (Gordon et Shapiro) : حسب هذا المدخل تمثل تكلفة السهم العادي في المعدل<sup>236</sup> الذي يساوي بين القيمة السوقية للسهم والتدفقات الخينية

$$\frac{f_1}{1+t} + \frac{f_2}{(1+t)^2} + \dots \dots \dots \dots \dots \dots \frac{f_n}{(1+t)^n} = v_0 \quad (2-16)$$

المحدثة  
و نكتب :

ونميز هنا أربعة<sup>237</sup> حالات هي :

### 1 - تدفقات ثابتة ولمدة محدودة :

$$\frac{f}{(1+t)} + \frac{f}{(1+t)^2} + \frac{f}{(1+t)^3} + \dots \dots \dots \frac{f}{(1+t)^n} = v_0$$

$$\Rightarrow F \left( \underbrace{\frac{1}{(1+t)} + \frac{1}{(1+t)^2} + \frac{1}{(1+t)^3} + \dots \dots \dots \frac{1}{(1+t)^n}}_{a_1} \right) \quad (2-17)$$

نلاحظ أن  $a_1$  تمثل مجموع متواالية هندسية حدتها الأول يساوي أساسها ويساوي  $\frac{1}{(1+t)}$  ومنه:

$$\Rightarrow F \left[ \frac{1}{(1+t)} \left( 1 - \frac{1}{(1+t)^n} \right) \right] = v_0 \Rightarrow F \left[ \frac{1}{(1+t)} \left( 1 - \frac{1}{(1+t)^n} \right) \left( \frac{1+t}{1} \right) \right] - v_0$$

$$\Rightarrow \frac{F}{t} \left( 1 - \frac{1}{(1+t)^n} \right) = v_0 \quad (2-18)$$

### 2 - تدفقات ثابتة ولمدة غير محدودة : $n \rightarrow \infty$

$$n \rightarrow \lim_{n \rightarrow \infty} ite \rightarrow \alpha \frac{F}{t} 1 - \frac{1}{(1+t)^n} = v_0$$

$$\Rightarrow \frac{F}{t} = v_0 \quad (2-19)$$

حيث :

fi : التدفق السنوي؛

234 تكلفة التمويل الذاتي هي تكلفة الفرصة البديلة؛ فعند استخدام التمويل الذاتي في تمويل المشاريع الاستثمارية لا يمكن اعتبار هذه الموارد بدون تكلفة، إذ لا بد أن يكون معدل العائد من هذا المشروع على الأقل يساوي معدل العائد في فرصة بديلة. تكلفة هذا النوع من التمويل تمثل في معدل المردودية الذي يتطلبه حملة الأسهم العادية رغم أن هذا التمويل أقل تكلفة كونه لا ينطوي على أية مصاريف (مصاريف الإصدار).

<sup>235</sup> GS يسمى كذلك نموذج

236 - عبد الغفار حنفي، أساسيات التحليل المالي ودراسة الجدوى، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004، ص 334.

237 Prière, vernimmen, Op.cit, p 388-389.

$t$  : معدل الاستحداث؛

. $n$  : السنة

### 3- تدفقات تنمو بمعدل ثابت $g$ خلال فترة محدودة :

بافتراض أن التدفق ينمو من البداية لدينا :

$$\begin{aligned} & \frac{f(1+g)}{(1+t)} + \frac{f(1+g)^2}{(1+t)^2} + \frac{f(1+g)^3}{(1+t)^3} + \dots \dots \dots \frac{f(1+g)^n}{(1+t)^n} = v_0 \\ \Rightarrow & f \underbrace{\left( \frac{(1+g)}{(1+t)} + \frac{(1+g)^2}{(1+t)^2} + \frac{(1+g)^3}{(1+t)^3} + \dots \dots \dots \frac{(1+g)^n}{(1+t)^n} \right)}_{a_2} \dots \dots \dots \quad (2-20) \end{aligned}$$

نلاحظ أن  $a_2$  يمثل مجموع متتالية هندسية حدتها الأول يساوي أساسها ويساوي  $\frac{1+g}{1+t}$

$$\frac{f_0(1+g)}{t-g} \left( 1 - \frac{(1+g)^n}{(1+t)^n} \right) = v_0 \quad \text{أي:}$$

### 4- التدفقات تنمو بمعدل ثابت $g$ خلال فترة غير محدودة $n \rightarrow \infty$

$$n \xrightarrow{\text{limite}} \alpha \frac{f_0(1+g)}{t-g} \left( 1 - \frac{(1+g)^n}{(1+t)^n} \right) = v_0$$

$$n \xrightarrow{\text{limite}} \alpha \frac{(1+g)^n}{(t-g)^n} = 0 \quad \begin{cases} \frac{(1+g)}{(1+t)} \\ g < t \end{cases}$$

$$\Rightarrow \frac{f_0(1+g)}{t-g} = v_0 \dots \dots \dots \quad (2-21)$$

$$\Rightarrow \frac{f_1}{t-g} = v_0 \quad f_1 = f_0(1+g) \quad \text{و لدينا}$$

$$\Rightarrow t = \frac{f_1}{v_0} + g \dots \dots \dots \quad (2-22)$$

حساب معدل المردودية المطلوب  $t$  نتبع أحد الطرق التالية:

- طريقة التجريب : نأخذ في كل مرة معدل  $t$  معين ونعرضه في المعادلة حتى نحصل على المساواة بين الطرفين . $VAN=0$  أي

- طريقة الجداول المالية: للبحث عن  $t$  نتجه نحو الجدول المالي رقم (04) ونقارن القيمة مع المدة المقابلة لها.

• الطريقة الرياضية (الحصر) : نعطي قيمتين مختلفتين  $t$  حيث إحداهما تجعل  $VAN$  سالبة والأخرى يجعلها موجبة، يعني أن  $t$  محصور بين هاتين القيمتين<sup>238</sup> ، و نعرض في المعادلة:

$$t = (t_2 - t_1) \left( \frac{van_1}{van_1 + van_2} \right) + t_1 \dots \dots (2-23)$$

## 2. نموذج MEDAF (نموذج توازن الأصول المالية) :

يتمثل الإسهام الرئيسي لنظرية المحفظة في السماح بتحديد معدل المردودية المفروض من قبل المساهم<sup>239</sup>؛ حسب نموذج MEDAF المعدل هو عبارة عن المجموع الجبرى لمعدل المردودية بدون مخاطرة كتعويض عن عنصر الزمن، و علاوة مخاطر السوق النظامية مرحلة بمعامل الحساسية  $\beta$ <sup>240</sup>، و يحسب بالعلاقة الرياضية التالية :

$$K = r_{sr} + \beta(r_m - r_{sr}) \dots \dots (2-24)$$

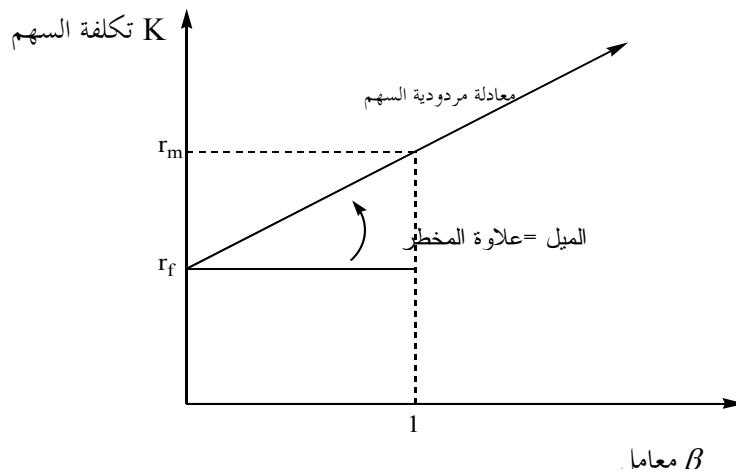
حيث :

- $K$  معدل المردودية المتوقع للورقة المالية
- $r_{sr}$  معدل العائد الخالي من المخاطر مثل معدل السنادات الحكومية ؟
- $r_m$  معدل العائد المطلوب في السوق ؟
- $\beta$  معامل المخاطر يبين حساسية معدل المردودية للسهم بالنسبة لمعدل المردودية السائد في السوق و يحسب بالعلاقة التالية:

$$\beta = \frac{\text{cov}(K, r_m)}{\text{var}(r_m)} \dots \dots (2-25)$$

و يمكن توضيح ذلك من خلال الشكل التالي :

الشكل (2-7) منحنى تكلفة السهم العادي حسب نموذج MEDAF (خط السوق)



Source :Gérard Charreaux , finance d'entreprise, p 143.

<sup>238</sup> حسب هذه الطريقة يتم البحث عن حل لمعادلة ذات مجهول واحد من الدرجة  $n$ ، و يتم هذا بالاعتماد على نظرية القيم المتوسطة بافتراض أن الدالة خطية، و للاستخدام الصحيح لهذه الطريقة لابد من تقليل الفجوة بين المعدلين إلى أدنى قيمة ممكنة من أجل جعلها قطعة مستقيمة.

<sup>239</sup> Prière, vernimmen, Op.cit.P444.

<sup>240</sup>J.BARRAEU et J.DELHAYE, Op.cit, P50.

إذا كان  $I = rm - B = K$  فهذا يعني وجود ارتباط تام بين معدل المردودية المطلوب، ومعدل المردودية السوقي أي تكلفة الأموال تساوي معدل المردودية السوقي.

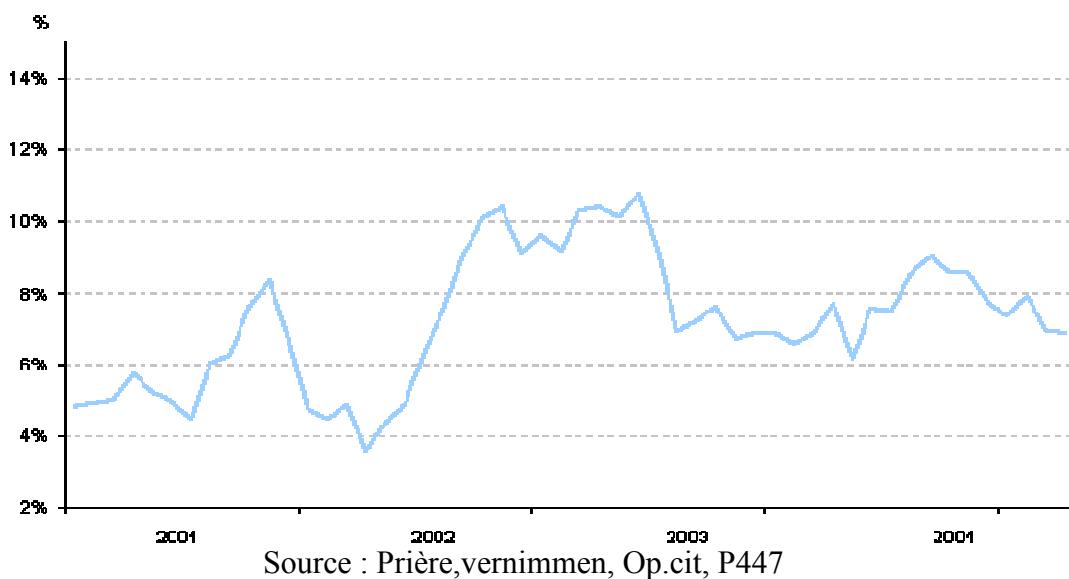
أما إذا كان  $B = 0 \rightarrow f = t$  فهذا دليل على عدم وجود ارتباط بين معدل المردودية السوقي، ومعدل المردودية المطلوب؛ أي تكلفة الأموال تساوي معدل المردودية المحسوب عن طريق خصم التوزيعات.

**1-2 معدل المردودية بدون مخاطرة :** يتمثل هذا المعدل في معدل الفائدة على السندات الحكومية، أو معدل الاقتراض لدى البنوك مثل LIBOR, EURIBOR<sup>241</sup>.

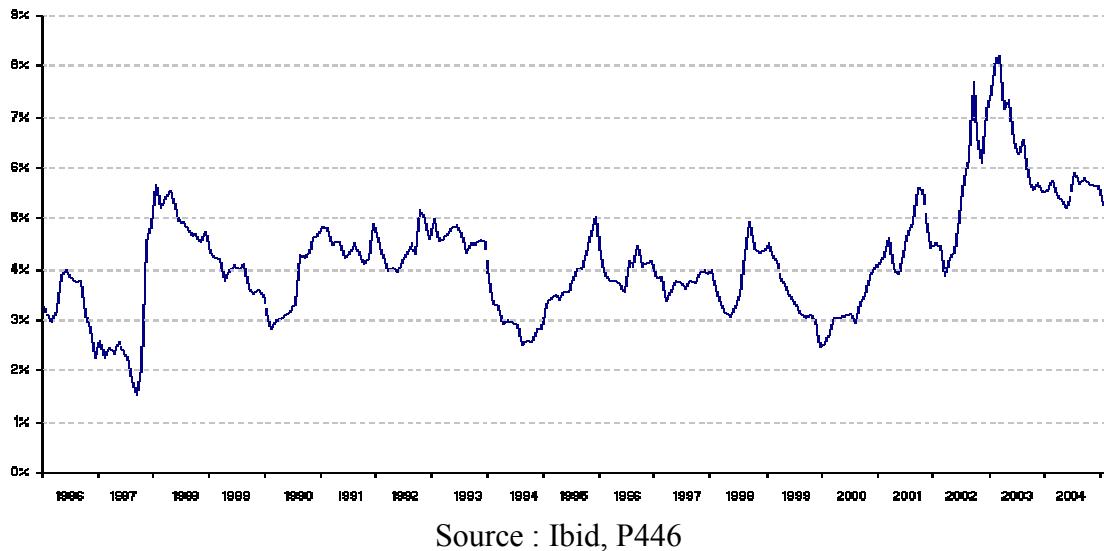
**2-2 علاوة المخاطرة :** إذا كان معدل المردودية بدون مخاطرة تعويض عن عنصر الزمن، فإن علاوة مخاطر الورقة المالية هي عبارة عن علاوة مخاطر السوق (الفرق بين مردودية السوق و المردودية بدون مخاطرة) مرحلة بدرجة الحساسية المعبّر عنها بـ  $\beta$ .

علاوة المخاطرة هي بمثابة تعويض عن المخاطر النظامية؛ باعتبار أن المخاطر غير النظامية لا وجود لها بسبب التنويع الجيد، و تختلف هذه العلاوة من دولة لأخرى بسبب اختلاف المخاطر النظامية؛ ففي الدول النامية تكون المخاطر النظامية مرتفعة بسبب ارتفاع المخاطر السياسية، الاقتصادية ...؛ و من ثمة علاوة المخاطرة تكون مرتفعة مقارنة بالدول المتقدمة و هو ما يبرزه الشكلان التاليان .

الشكل (2-8) : علاوة المخاطرة في الدول النامية خلال الفترة 2004-2001



الشكل (2-9) : علاوة المخاطرة في أوروبا خلال الفترة 1986-2004



تظهر علاوة المخاطرة على مستوى المنطقة الأوروبية حد منخفضة على المدى المتوسط مقارنة بالدول النامية؛ حيث لم تتجاوز 5% كمتوسط خلال الفترة المعروضة. نلاحظ في سنتي 1986، 1987 لم تتجاوز العلاوة 4% ؛ في حين بلغت 5% سنة 1988، وهي أقصى قيمة حتى سنة 2001. في سنة 2003 بلغت العلاوة أقصاها منذ سنة 1988 حيث تجاوزت 8% لتشهد تراجعا إلى 8% سنة 2004 ؛ على مستوى الولايات المتحدة الأمريكية لم تتجاوز هذه العلاوة 6% خلال نفس الفترة<sup>242</sup>.

- بالرغم من أهمية نموذج MEDAF في تحديد معدل المردودية المفروض والاستخدام المكثف من قبل الممارسين في الواقع العملي<sup>243</sup>، إلا أن له جملة من الانتقادات التي نوجز أهمها في النقاط التالية :
- الاعتماد على فرضية كفاءة السوق المالي و التي تبقى نظرية؛
  - الاعتماد على البيانات التاريخية؛
  - فرضية العلاقة الخطية بين معدل المردودية و المخاطر النظامية<sup>244</sup>؛
  - الفرضيات المتعلقة بمواقيت النموذج<sup>245</sup> حيث يفترض أنها تشويش أيضاً ذات تباين ثابت و أثبتت العديد من المذاجر عدم ثباته مثل مذاجر ARCH, GARCH؛
  - فرضية استقرارية  $\beta$  ، نموذج MEDAF هو نموذج تنبؤي يعتمد على بيانات تاريخية يسمح بتحديد المردودية المتوقعة كدالة في المخاطر النظامية، و من ثم يستوجب حساب  $\beta$  التقديرية وليس التاريخي و هو غير مستقر عبر الزمن.
  - التنويع : هذا النموذج هو نتيجة لنظرية المحفظة التي تقضي بأن التنويع يقلل من المخاطر غير النظامية؛

<sup>242</sup> أنظر P.VERNIMMEN, Op.cit, P446.

<sup>243</sup> Idem.

<sup>244</sup> انظر الفصل الرابع، في علاقة الانحدار بين قيمة المؤسسة و المخاطر النظامية.

<sup>245</sup> لمزيد من التفصيل انظر Le marché financière

- صعوبة التطبيق خاصة في تحديد معدل المردودية بدون مخاطرة، و الذي يبقى نظري فسادات الحكومة حقيقة ليس لها مخطر الإفلاس لكن قد تتطوّر على مخاطر أخرى؛
  - الاعتماد على عامل واحد لتفسير معدل المردودية.
- على أعقاب هذا الانتقاد الأخير اللاذع ظهرت مقاربات نظرية و نماذج حاولت تقديم معدل المردودية كدالة خطية تابعة لعدة متغيرات، أهم هذه النماذج هو نموذج التسعير بالمراجعة APT/MEA.

### 3. نموذج التقييم بالمراجعة APT/MEA

يعتبر نموذج APT المقترن من قبل ROSS سنة 1976 تعديلاً لنموذج CAMP، هذا الأخير يفترض بأن معدل المردودية للورقة المالية هو مرتبط بمخاطر السوق لهذه الورقة، و هو دالة في عامل واحد يتمثل في المخاطر النظامية، بينما APT تفترض أن منحة أو علاوة الخطر هي مرتبطة بالعديد من المتغيرات الاقتصادية الكلية<sup>246</sup>، و الورقة المالية تكون كثيرة أو قليلة الحساسية لهذه المتغيرات ؛ و أيضاً بتشويش خاص بالمؤسسة. النموذج لا يعطيها قائمة محددة لهذه المتغيرات لكن في المقال التأسيسي الأول<sup>247</sup> لـ S.Ross الكاتب اعتمد في تحليله على عدد من المتغيرات تتمثل في :

- التغيير غير المتوقع للتضخم؛
- التغيير غير المتوقع في الإنتاج الصناعي؛
- التغيير غير المتوقع في منحة الخطر؛
- الارتفاع في منحني المعدلات.

يرتكز نموذج CAPM على معرفة المحفظة الاستثمارية الكافية<sup>248</sup> بينما يرتكز نموذج APT على فكرة مختلفة كلّياً، حيث لا يبحث عن تحديد المحفظة الكافية لكن يفترض بأن مردودية كل الأوراق المالية تتأثر جميعاً بمعطيات الاقتصاد الكلي وبأحداث خاصة بكل مؤسسة، المردودية تعطى بالعلاقة<sup>249</sup> التالية :

$$\tilde{R}_{it} = E_i + b_{i1} \tilde{f}_{1t} + b_{i2} \tilde{f}_{i2} + \dots + b_{ik} \tilde{f}_{kt} + \tilde{\varepsilon}_{it} \dots \dots (2 - 26)$$

حيث :

$\tilde{R}_{it}$  : المردودية العشوائية في الفترة  $t$  للأصل  $i$  و المحسوبة على الفترة  $t-1$ ،  $t$ ؛

$E_i$  : المردودية المتوقعة للأصل  $i$ ؛

$\tilde{b}_{ik}$  : معامل حساسية الأصل  $i$  للعامل  $k$ ؛

$\tilde{f}_{kt}$  : القيمة العشوائية التي يأخذها العامل  $K$  لحمل الأصول في الفترة  $t$ ؛

$\tilde{\varepsilon}_{it}$  : القيمة العشوائية للعامل الخاص بالأصل  $i$  في الفترة  $t$ . و يشترط النموذج فرضيات يمكن تلخيصها في الصيغة

$$E(\tilde{f}_{1t}) = 0, E(\tilde{f}_{i2}, \tilde{\varepsilon}_{it}), E(\tilde{\varepsilon}_{it}, \varepsilon_{ji}) = 0, E(\tilde{\varepsilon}_{it}, \varepsilon_{ji}) = 0 \dots \dots (2 - 27)$$

<sup>246</sup> Tierry Vessereau, étude du modèle d'évaluation par arbitrage sur le marché des actions suisses, Cahier de recherche a CIRANO, École des sciences de la gestion, Montréal, Québec, CANADA.

<sup>247</sup> Prière, vernimmen, Op.cit, P452.

<sup>248</sup> Richard Brealey et Stewart Myers, Principe de gestion financière, 7ème édition , Paris: Pearson Education, 2003, p232.

<sup>249</sup> G auteur p267.

<sup>250</sup> Idem.

يقوم نموذج APT على حملة من الفرضيات<sup>251</sup>، نجز أعمها في النقاط التالية :

- كل الأوراق المالية لها مردوديات بأمل و تباين محددين؛
- إمكانية تشكيل الأفراد لحافظ ذات تنوع جيد؛
- لا وجود للرسوم و الضرائب؛
- لا وجود لتكلفة الصفقات؛
- لا وجود لمحددات البيع على بالمكشوف؛
- الأفراد لهم معتقدات متجانسة و يعتقدون أن المردوديات تنتهي من خلال نموذج خطى لعدة متغيرات؛
- السعر واحد .

تمنح APT للمستثمرين مجموعة صغيرة من المتغيرات التي تسمح بتحديد مردودية أغلب الأسهم، حيث أن الفكر الأساسية لهذا النموذج هي أن مجموعة صغيرة من المتغيرات تؤثر نظامياً في المردودية المتوسطة للأوراق المالية<sup>252</sup> في الأجل الطويل؛ تعتبر هذه النظرية<sup>253</sup> بدالة لنموذج تسعير الأصول المالية كونها أكثر عمومية منه ، وتستند على قيود و محددات أو فروض أقل، لكنهما لا يمثلان النموذجين الوحيدين بل هناك العديد من النماذج. يشبه نموذج APT نموذج CAPM من حيث وجود علاقة خطية موجبة بين العائد والمخطر النظامي، و مع هذا فهي تستند على مجموعة من الفروض والإجراءات المختلفة عن نموذج تسعير الأصول المالية؛ فهي لا تعتمد على المحفظة السوقية ولكنها تتبع بالمخاطر السوقية المؤثرة على معدل العائد المتوقع حيث ترى هذه النظرية وجود العديد من المخاطر النظامية المؤثرة على عائد الورقة المالية.

تستند نظرية التسعير بالمراجعة على وجود قانون السعر الواحد؛ والذي يعني أن أي أصلين متماثلين لا يتم بيعهما بأسعار مختلفة، و العوائد مرتبطة. مجموعة من المؤشرات، يمثل كل مؤشر عاملاً مؤثراً على عائد أي أصل - إذ يبني المتعاملون في السوق المالية توقعاتهم على أساس درجة حساسية هذا الأصل مقارنة بهذا العامل - لذا يتم البيع والشراء للأوراق المالية في ظل قانون السعر الواحد. تتأثر هذه الأوراق المالية بنسب متساوية نتيجة هذه العوامل وبالتالي يتوقع تحقيق عوائد متساوية ينبع عن عملية البيع والشراء هذه عملية المراجحة أو الموازنة والتي تحدد أسعار الأوراق المالية.

لتطبيق هذا النموذج لابد من القيام بمجموعة من الخطوات و التي تعتبر شروط لتطبيق<sup>254</sup> هذا النموذج و هي :

- تحديد عدد من المتغيرات الاقتصادية الكلية؛
- قياس منحة المخطر الصافية لكل متغير من هذه المتغيرات؛
- تقدير حساسية كل سهم بالنسبة لهذه المتغيرات.

**4- نماذج أخرى :** ظهرت على أعقاب نموذج APT نماذج أخرى حاولت بعضها حصر العوامل المحددة لمعدل المردودية و من بين أهم النماذج نذكر :

<sup>251</sup> Steve Ambler, **Le modèle d'évaluation par l'arbitrage(MÉA)**, Université du Québec à Montréal,Automne2007, (22.10.2007) <http://www.er.uqam.ca/noble/r10735/6080/reference.pdf>

<sup>252</sup> Massoud Mussavian et autre, **L'Art de la Finance**, Paris: Village MONDIAL, 1998, p18.

<sup>253</sup> عبد الغفار حنفي ، الاستثمار في بورصة الأوراق المالية، الإسكندرية: الدار الجامعية، 2003/2004.ص 377

<sup>254</sup> Richard Brealey et Stewart Myers,op-cit,p234.

Fama et French 1-4

هذا النموذج عبارة عن نتائج لدراسة ميدانية<sup>255</sup>، خلصت إلى أن معدل المردودية المفروض يتحدد بثلاثة عوامل بالإضافة لمعدل مردودية السوق؛ هي معدل الرسملة البورصية إلى الأموال الخاصة<sup>256</sup> PBR، و الفرق بين المردودية للأوراق ذات الرسملة الكبيرة و الصغيرة، و علاوة السيولة.

Hammon et Jaquillet 2-4 نوڈج

تم تقديم هذا النموذج من طرف Hammon et Jaquilat<sup>257</sup>، حيث أثبتا أن معدل المردودية يتعدد بمتغيرات نموذج MEDAF و متغير علاوة السيولة والتي كانت معروفة بالنسبة للأوراق المالية ذات الرسمة البورصية الكبيرة و ذات معنوية بالنسبة للأوراق المالية ذات الرسمة البورصية الصغيرة؛ تتحدد علاوة السيولة بجملة من العوامل أهمها الحجم، التشتت، حجم الصفقة، الفرق بين سعر الشراء و سعر البيع. حسب هذا النموذج معدل المردودية المفروض هو عبارة عن دالة خطية في علاوة المخاطر النظامية و علاوة السيولة و الصيغة الرياضية للنموذج كالتالي :

$$K = r_{sr} + \beta(r_m - rsr) + \lambda.PL \dots \dots \dots (2-28)$$

حیث :

أ عدد حقيقي ثابت؟

PL : علاوة السيولة.

MEDAFI/CAPMI 3-4 نوادج

قام Merton<sup>258</sup> ببناء هذا النموذج بإسقاط أحد افتراضات السوق الكفاءة المتمثلة في عدم وجود تكلفة للمعلومة<sup>259</sup>،  
تبعاً لهذا النموذج يتم تحديد معدل المردودية المطلوب انطلاقاً من نموذج توازن الأصول المالية MEDAF مع إدخال تكاليف  
المعلومة<sup>259</sup>، و الصيغة الرياضية للنموذج كالتالي :

حیث :

٢ : تكلفة المعلومة للورقة المالية  $T$  (shadow cost)؛

٢: تكلفة المعلومة المتوسطة لـكـ الأوراق المالية بالسوق.

<sup>255</sup>Prière, vernimmen, Op.cit ,p452.

<sup>256</sup> انظر مذكرة إنشاء القيمة و تقييم الأداء المالي في الفصل الثاني.

<sup>257</sup> في شهر جوان 2005 تم تقدير معلمات هذه الدالة من طرف إحدى الشركات المالية في أوروبا و كانت النتائج كالتالي :

$K = 2.6\% + 5.76\%\beta + 0.52\%\lambda$  Voir P.VERNIMME, Op.cit;P452.

<sup>258</sup> BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, OP.cit.p13.

<sup>259</sup> لمزيد من التفصيا انظر الفصل الثالث.

### ثانياً : تكلفة الاستدامة

يتربّ عن عملية الاقتراض بنوعيها قروض أو سندات دفع فوائد منسوبة إلى القيمة الاسمية، إذا هذه التكلفة اسمية وليس فعلية لأن استخدام هذا النوع من التمويل يتولد عنه اقتصاد في الضريبة، كون الفوائد قابلة للخصم دون أي اعتراضات جبائية وللحصول على التكلفة الفعلية لا بد من استبعاد هذه الوفرات<sup>260</sup> من جهة ومن جهة أخرى قد تكون هناك مصاريف أخرى كمصاريف التحصيل، وعمولات الوساطة التي لا بد أن تطرح من أصل القرض.

#### 1- تكلفة الاقتراض

يكون في معظم الأحيان سداد الفوائد وأقساط السداد في شكل دفعات دورية، كما تمت الإشارة لذلك سابقاً، لحساب التكلفة الفعلية لابد من الفصل بين أقساط التسديد والفوائد لاستبعاد الوفرات الضريبية؛ بعد حساب قيمة الدفعة الثابتة A نحسب الفائدة للسنة الأولى عن طريق ضرب معدل الفائدة الاسمية في أصل القرض، هذه القيمة تطرح من قيمة الدفعة للحصول قسط الاهلاك، هذا الأخير يطرح من أصل القرض والرصيد المتبقى يعتبر كأصل قرض للسنة الثانية، وهكذا تتكرر العملية حتى نهاية المدة أين يصبح أصل القرض معادوم، وعادة ما تتلخص هذه العمليات في جدول يسمى جدول اهلاك القرض.

الجدول (1-2) : جدول اهلاك القرض

السنة	أصل القرض في بداية المدة M	A الدفعة	FF الفائدة	RB قسط اهلاك القرض	الرصيد المتبقى
1	..	..	..	..	..
N	..	..	..	..	..

المصدر : من إعداد الطالب.

بعد الفصل بين الفوائد والأقساط نقوم بحساب الفوائد بعد الضريبة لكل سنة، نقوم بتحجيم الفائدة الجديدة مع القسط للحصول على قيمة دفعة جديدة، ثم نبحث عن معدل الاستحداث I الذي يساوي بين القيمة الحالية للدفعات و أصل القرض، الذي يمثل التكلفة الفعلية<sup>261</sup> للاقتراض.

$$M = \sum_{t=1}^{t=n} \frac{rb_t + ff_t(1 - IBS)}{(1 + rd)^t} \dots (2-30)$$

rd : تكلفة الاقتراض، يتم الحصول عليها باستخدام أحد الطرق السالفة الذكر عند تناول نموذج GS تكلفة الأسهم العادية. بالإضافة إلى ما تم ذكره لابد من الأخذ بعين الاعتبار طبيعة الدفعات التي قد تكون في بداية المدة مما يكون له تأثير على تكلفة الاقتراض.

#### 2- تكلفة السندات:

السندات لها سعر فائدة اسمي ثابت، و هذا المعدل لا يعبر عن التكلفة الفعلية، لذلك لابد الأخذ بعين الاعتبار الاقتصاد في الضريبة، ومصاريف الإصدار، السعر السوقي للسهم، لهذه العوامل تأثير مباشر على تكلفة السندات الفعلية، والتي تحدد بالعلاقة التالية:

<sup>260</sup> تسمى في بعض المراجع بسعر تكلفة الاقتراض انظر : J.BARRAEU et J.DELHAYE, Op.cit, P155.

<sup>261</sup>- Gérard charreaux, op.cit, p 133.

$$P = \sum_{t=1}^n \frac{f f_t (1 - IBS)}{(1+i)^t} + \frac{v_0}{(1+i)^n} \quad (2-31)$$

حيث:

P : السعر السوفي للسند.

VO : قيمة السند عند تاريخ الاستحقاق.

### 3- تكلفة الأسهم المتداولة :

يحصل حامل السهم المتداولة على عائد ثابت في شكل نسبة مئوية من القيمة الاسمية للسهم، في الحقيقة هذا العائد هو تكلفة بالنسبة للمؤسسة، ولكنها ليست فعلية بل هي مجرد تكلفة انتها ؛ نتيجة وجود مصاريف الإصدار، التي من شأنها أن ترفع التكلفة، وتكون في هذه الحالة تكلفة الأسهم المتداولة<sup>262</sup> كما يلي :

$$t = \frac{F}{v_0 - C} \quad (2-32)$$

حيث:

F : عوائد الأسهم المتداولة.

v<sub>0</sub> : القيمة الاسمية للأسهم المتداولة.

C : مصاريف الإصدار.

### 4- تكلفة قرض الإيجار:

يحصل المؤجر على دفعات دورية من المستأجر؛ و التي يعتبرها كإيراد، لكن الأصل المؤجر لا زال في ذمته أي يسجل الاعتاكات السنوية، وهذا يعني أن المؤجر يحصل على نتيجة R تمثل في الفرق<sup>263</sup> بين الأجراة والإهلاك.

$$R_t = L_t - DA_t \quad (2-33)$$

لكن المؤجر عند التقييم يأخذ بعين الاعتبار التدفقات النقدية التي تتحدد كما يلي:

$$\begin{aligned} CF_t &= R_t \text{net} + DA \\ CF_t &= (L_t - DA_t)(1 - IBS) + DA \\ CF_t &= L_t(1 - IBS) + IBS.DA \end{aligned} \quad (2-34)$$

يصبح معدل المردودية المطلوب من طرف المؤجر هو الذي يساوي بين القيمة الحالية للتغيرات النقدية بعد الضريبة مضافة لها القيمة المتقدمة مستحدثة و مبلغ الاستثمار.

$$M = \sum \frac{(1 - IS)L_t + IBS.DA}{(1 + r_d)^t} + \frac{VR}{(1 + r_d)^n} \quad (2-35)$$

هذا باعتبار الأجراة كإيراد، لكن في الحقيقة مبلغ الأجراة السنوية تضم الفوائد و أقساط التسديد كما أشارت إليه المعايير المحاسبية الدولية في IAS17، في هذه الحالة تصبح تكلفة قرض الإيجار لا تختلف تماما عن تكلفة القروض المتطرق لها آنفا إضافة إلى أنه تم افتراض عدم وجود خيار شراء والذي يكون له تأثير على التكلفة.

<sup>262</sup> - عبد العفار حنفي، أساسيات التحليل المالي و دراسة الجدوى، مرجع سابق، ص 333

<sup>263</sup> Ibid , p 137.

**ثالثاً : تكلفة الديون قصيرة الأجل:** تختلف تكلفة الديون قصيرة الأجل باختلاف طبيعتها حيث نعرض أهمها و هي :

**١- تكالفة الخصم :** المصارييف المالية المتعلقة بالخصم دالة تابعة لمعدل الفائدة، و عدد أيام الخصم، يتمثل الخصم في مبلغ الآجيو المقطوع من طرف البنك، والذي يتكون من:<sup>264</sup>

**1-1 سعر الفائدة :** هو سعر الفائدة السائد في السوق النقدية فمثلاً في الاتحاد الأوروبي يعرف بالمعدل الوسطي المرجح الذي يمحاسب من طرف البنك المركزي الأوروبي ويراجع من طرف الفيدرالية البنكية للاتحاد الأوروبي FBE TMB.

**1-2 العمولة والعلاوة الخاصة بالاعتماد :** وهي متغيرة حسب طبيعة الاعتماد تبلغ نسبتها في الاتحاد الأوروبي 0.06% تتأثر بدرجة المخاطرة.

**١-٣ مصاريف التحصيل :** تتمثل في مختلف المصاريف التي يتحملها البنك وتختلف من بنك لآخر وقد تضاف لها بعض المصاير بغير الأخرى كـ TVA في الجزائـر مثلا.

هذا الآجيو لا يعبر عن التكلفة الفعلية التي تتحدد بالعواما، التالية :

2. السنة الحقيقة بدلا من السنة التجارية ( $365 \neq 360$ )؟

3. المبلغ المتاحصل عليه من الخصم.

تحسب عن طريق إيجاد معدل الاستحداث الذي يعد VAN بالعلاقة الآتية:

$$M - ff = \frac{M}{(1 + y_g)^{j+3}} \dots \dots \dots \quad (2-36)$$

حیث:

M : مبلغ الورقة التجارية المخصومة

Ff : المصارييف المالية (الأجيو).

J : المدة ما بين تاريخ الاستحقاق وتاريخ الخصم

BA : معدل الاستحداث اليومي، حيث:

- تكلفة المكشوف:

يشير البنك إلى ثلاثة أشهر قائمة للعمليات مرتبة حسب التواريخ بالقسمة، وبالرصيد، وسلمه الفوائد؛ تجسس هذه

الأخرية عن طبة **المعدل الاسمي للمكشوف**، وملغ الفوائد الذي يدفع كا ثلاثة أشهر . تحس التكلفة الحقيقة

للمكشوف عن طبة، معدل الاستحداث الساقي، الذكـ كما يـلـ :

$$M = \frac{M + CPFD + ff}{(1 + \gamma_a)^j} \dots \quad (2-38)$$

جست

M : ملحوظات الاعتماد

CPFD : الععملة الحد من تفعة الخاصة بالكميشة؟

الفهائد، FF

Yq : معدل الاستحداث اليومي ؟

264 Idem

### J : مدة الانكشاف.

بعد التطرق لمختلف مصادر التمويل وتكلفتها، والتمييز بين ما هو داخلي و خارجي و اللذان يكونان معاً الهيكل المالي للمؤسسة، عند تقدير تكلفة الهيكل المالي عادة ما ترتكز على تكلفة الأموال الدائمة لأن التمويل قصير الأجل لا ينطوي على اتخاذ قرار بشأنه إذا كان تجارياً كونه تلقائياً، أما إذا كان مصرفي فهو مؤقت بطبعه وينطوي على قدر كبير<sup>265</sup> من التقلب في رصيده؛

### المطلب الثالث : تكلفة رأس المال (**CMP**) (التكلفة الوسطية المرجحة لرأس المال)

تم تعريف تكلفة الأموال الخاصة على أنها معدل المردودية المفروض من قبل المساهم الذي يعوضه عن عنصر الزمن و المخاطر النظامية، و تكلفة الاستدانة على أنها سعر تكلفة الاقتراض التي تستبعد الاقتصاد في الضريبة الناجم عن خصم المصارييف المالية، ليقى التساؤل المطروح حول تكلفة الهيكل التمويلي؛ أين تكون بقصد الحديث عن تكلفة رأس المال.

#### 1- مفهومها

تعرف تكلفة رأس المال على أنها معدل المردودية الأدنى الواجب تحقيقه من مشروع استثماري؛ و الذي يسمح في الأخير بتغطية معدل المردودية المفروض من قبل مولى المؤسسة (المساهمين) (تكلفة الأموال الخاصة) و الدائنين (تكلفة الاستدانة)؛ تعتبر تكلفة رأس المال عنصر ذو أهمية بالغة في المجال المالي فهي المعيار الفاصل في قرار اختيار الاستثمار و المحدد الرئيس لقيمة المؤسسة أو الورقة المالية<sup>266</sup>.

يقوم المستثمرون في ظل فرضيات السوق الكفاءة بتنوع محافظهم بشكل جيد مما يعني أن تكلفة رأس المال لا تنطوي على علاوة المخاطر غير النظامية؛ أي أن تكلفة رأس المال دالة غير تابعة لمخاطر الأصل الاقتصادي، و تابعة للمخاطر النظامية التي قد تتأثر بعض الخصائص الاقتصادية للقطاع الذي تنشط<sup>267</sup> به المؤسسة.

### ثانياً : العوامل غير النظامية المؤثرة على تكلفة رأس المال

**1- هيكل التكاليف** : كلما كانت التكاليف الثابتة مرتفعة كلما كانت المؤسسة حساسة للظروف الاقتصادية و من ثمة تكلفة رأس المال مرتفعة؛

**2- الحساسية للظروف الاقتصادية الكلية** : توحد هناك بعض القطاعات جد حساسة للظروف الاقتصادية؛ مثل قطاع النقل أين تكون تكلفة رأس المال مرتفعة على خلاف بعض القطاعات ذات الحساسية الضعيفة؛ مثل قطاع صناعة الجبن الذي تكون به تكلفة رأس المال جد منخفضة؛

**3- خصوصية النشاط** : نضرب هنا مثالاً لقطاعين مختلفين؛ القطاع العقاري، و قطاع صناعة الطائرات؛ هذا الأخير يعتبر ذو مخاطر نظامية جد مرتفعة مقارنة بسابقه؛ مما يدل على اختلاف تكلفة رأس المال؛

**4- معدل نمو النتائج** : تعني زيادة النمو زيادة المخاطر من خلال زيادة<sup>268</sup> الحساسية لتغيرات السوق.

**ثالثاً : طرق حساب تكلفة رأس المال** : لحساب تكلفة رأس المال هناك طريقتين<sup>269</sup> و هما :

<sup>265</sup> منير إبراهيم هندي، الإدارة المالية، مدخل تحليلي معاصر، مرجع سابق، ص 573.

<sup>266</sup> انظر الفصل الأول تحت عنوان طرق التقييم.

<sup>267</sup> Prière, vernimmen, Op.cit, P748.

<sup>268</sup> Idem.

### ١- الطريقة المباشرة عن طريق حساب $\beta$ الخاص بالأصل الاقتصادي :

حسب هذه الطريقة يتم الاعتماد على نموذج MEDAF مع الأخذ في الحسبان تغيير المعلمة  $\beta$  ، ففي النموذج المعروض في تكلفة الأموال الخاصة كانت المعلمة  $\beta$  تتصل بالأموال الخاصة؛ أما الآن فهي تتصل بالأصل الاقتصادي المتمثل في المجموع الجبri للأموال الخاصة والاستدانة الصافية، تحسب تكلفة رأس المال حسب هذه الطريقة بالعلاقة الرياضية التالية :

$$K = r_{sr} + \beta_{AE} (r_m - r_{sr}) \dots (2-39)$$

حيث  $\beta_{AE}$  تمثل درجة حساسية مردودية الأصل الاقتصادي لمردودية السوق؛ و يتم حسابه إيجاد المتوسط الحسابي المرجح بالأوزان  $\beta$  للأموال الخاصة و  $\beta$  الاستدانة<sup>270</sup> و نكتب :

$$\begin{aligned} \beta_{AE} &= \beta_{CP} \cdot \frac{CP}{AE} + \beta_D \cdot \frac{Dnet}{AE} \\ \Rightarrow \beta_{AE} &= \frac{\beta_{CP} + \beta_D \cdot \frac{D}{CP}}{1 + \frac{D}{CP}} \dots (2-40) \end{aligned}$$

نلاحظ من العلاقة أعلاه أن  $\beta$  ترتبط بالاستدانة الصافية،  $\beta_D$  تتحسب كسايقتها عن طريق إجراء الانحدار بين مردودية الديون المسورة و مردودية السوق؛ في حالة انعدام  $\beta_D$  تبقى  $\beta_{AE}$  ترتبط بالاستدانة الصافية.

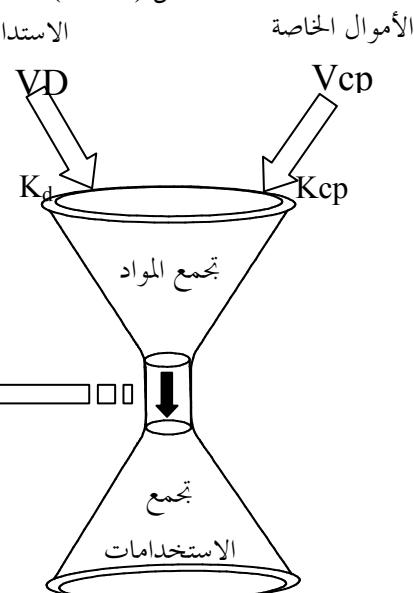
اقترحت هذه الطريقة لحساب  $\beta_{AE}$  من طرف MM في المقال التصحيحي لسنة 1960، تحت فرضيتين أساسيتين و هما :

- المؤسسة تستدين بمعدل مردودية بدون مخاطرة؛

- قيمة المؤسسة المستدينة تساوي المجموع الجبri لقيمة مؤسسة غير مستدينة و القيمة الحالية للوفرات الضريبية.

**٢- الطريقة غير المباشرة :** يتم حسب هذه الطريقة تحديد تكلفة كل مصدر من مصادر التمويل، ثم يتم حساب المتوسط الحسابي المرجح بالأوزان، و الشكل التالي يبرر ذلك :

الشكل (2-10): التكلفة الوسطية المرجحة هيكل رأس المال.



تكلفة رأس المال المرجحة

$$k = k_{cp} \times \frac{v_{cp}}{v_d + v_{cp}} + k_d (1 - IBS) \times \frac{V_d}{v_d + v_{cp}} \dots (2-41)$$

Source : Ibid, p 752.

<sup>269</sup> هناك من يضيف طريقة ثالثة و هي البحث عن معدل المردودية الذي يسمح بالمساواة بين سلسلة تدفقات الخزينة المتاحة و القيمة السوقية للأصل الاقتصادي، هذه الطريقة هي كذلك استخدام نموذج GS لكن الأمر يتعلق بالأصل الاقتصادي و تدفقاته.

<sup>270</sup> J.DAYAN et al, Op.cit.P296.

بعد الحصول على تكلفة هيكل رأس المال  $k$  نستخدمها في تقييم المشاريع الاستثمارية كمعدل استحداث للتدفقات التي يولدها<sup>271</sup> ولقد اختلفت الآراء<sup>272</sup> بحساب هذه الأوزان ومنها نجد :

### 2-1 مدخل حساب نسب الترجيح (الأوزان)

#### 1-1-2 مدخل الأوزان الفعلية :

يتم في هذه الحالة ترجيح تكلفة كل عنصر على أساس نسبته الفعلية في الهيكل المالي، و لا بد من المحافظة على نفس النسبة ونفس المصدر؛ أي إذا زادت الاستدانة بمبلغ  $A$  لابد من زيادة الأموال الخاصة بـ  $A$ ، هذا بافتراض أن هذا الهيكل هو مثالي ومستقر ؟ هذا الطرح غير واقعي إلى حد كبير وجهت له عدة انتقادات أهمها أن التكلفة  $CMP$  متغيرة تبعاً للتغير في هيكل رأس المال والذي أدى إلى ظهور مدخل آخر يعرف بمدخل الأوزان المستهدفة.

#### 2-2 مدخل الأوزان المستهدفة :

تقوم فكرة هذا المدخل على أن المؤسسة تضع هيكل مالي مستهدف محددة بذلك نسبة كل عنصر فيه، وتسعى إلى تحقيقه؛ مما يعني ثبات التكلفة المحسوبة واستقرارها بغض النظر عن الهيكل الحالي أو الفعلي، لكن فيحقيقة الأمر قد يؤدي هذا المدخل إلى اتخاذ قرارات خاطئة إذا كان هناك تفاوت بين الأوزان الفعلية والمستهدفة، وبالتالي استخدام هذا المدخل يتربّط عليه عيوب أكبر من مزاياه.

#### 3-1-2 المدخل الحدي:

نلاحظ أن المدخلين السابقين اعتمدما على الأوزان سواء الفعلية أو المستهدفة في هيكل رأس المال، لكن هناك من يرى أن التكلفة المرجحة يتم حسابها على أساس أوزان العناصر المستخدمة في تمويل المشروع الاستثماري، وهي تختلف من مشروع لآخر أي اختلاف أوزان تلك المصادر، وهو الأكثر واقعية.

### رابعاً : حالات خاصة لتكلفة رأس المال

#### 1- تكلفة رأس المال متعدد الجنسيات

تسمى تكلفة رأس المال في أدبيات المحاسبة الدولية بمعدل التخطي<sup>273</sup> (Hurdle-rate)، هذا المعدل جد معقد نتيجة لاختلاف الأنظمة بين الدول؛ النظام الجبائي (الضرائب المؤجلة IAS12)، النظام المحاسبي (قبول خصم المصاريف المالية)، محطر سعر الصرف، اختلاف الثقافة و تكولوجيا المعلومات<sup>274</sup>؛ كل هذه العوامل تزيد عملية تحديد تكلفة رأس المال تعقيداً.

#### 2- تكلفة رأس المال في الدول النامية

يعد معدل المردودية المفروض من بين أهم المشاكل الميدانية في تقييم المشاريع الاستثمارية في الدول النامية، حيث هذه الدول تكون بها أسواق مالية ضعيفة الكفاءة و المخاطر النظامية جد مرتفعة<sup>275</sup>، و لتحديد معدل المردودية بهذه الدول<sup>276</sup>

<sup>271</sup> عبد الغفار حنفي، رسمنية زكي قرياقض، مرجع سابق، ص 175.

<sup>272</sup> بالإضافة لشكل الأوزان أي قيمة يتم بها الترجيح ، هل القيمة الدفترية، السوقية ... .

<sup>273</sup> فرديريك تشوي، كارول آن فروست& جاري مييك، المحاسبة الدولية، ترجمة محمد عصام الدين زايد، دار المريخ، الرياض، 2004.ص 473

<sup>274</sup> J. PEYRARD, Gestion financière internationale, Paris : Vuibert, 1999.PP327-331.

<sup>275</sup> Prière, vernimmen, Op.cit,P757.

هناك عدة نماذج : نموذج Godfrey et Espinosa 1996, نموذج Damodaram 1998, نموذج F.Bancel et T.Perrotin.

أقر النموذج الأخير بأن تكلفة رأس المال في الدول النامية عبارة عن تكلفة رأس المال في الدول الأوروبية أو الأمريكية مضافة إليها علاوة تسمى *Spread souverain*, و تتعلق هذه العلاوة بالفرق بين علاوة السندات الأوروبية في السوق الدولية الصادرة من طرف هذه الدول و الصادرة من قبل الدول الأوروبية، في حالة عدم وجود هذه العلاوة يمكن اللجوء إلى نظام التنفيط<sup>277</sup>. تأخذ دالة تكلفة رأس المال في الدول النامية الشكل التالي :

$$K = r_{sr} + spread.souverain + \beta_{AE} (r_m - rsr) \dots (2-42)$$

حيث معدل المردودية بدون مخاطرة في الدول الأوروبية أو الأمريكية، و *Spread souverain* مقاييس للمخاطر السياسية أما  $\beta$  فتتمثل مقاييس المخاطر النظامية في دولة المستثمر<sup>278</sup>.

### 3- تكلفة رأس المال في حالة الاستدانة الصافية سالبة

تساوي الاستدانة الصافية إجمالي الديون مطروحا منها التوظيفات المالية و المتاحات، فوجود استدانة صافية سالبة يعني أن هذه الأخيرة أكبر من إجمالي الديون، و في حالة وجود متاحات أكبر من الديون الإجمالية، دليل على وجود تكلفة لفرصة ضائعة لابد من إدماجها ضمن معدل المردودية المفروض، و هو أساس طرحها حيث المنظور الاقتصادي يفرض استبعاد الأصول التي لا تساهم في إنشاء القيمة.

### المبحث الثالث : النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة

شمل المبحث الأول من هذا الفصل مختلف سبل تمويل الاحتياجات المالية المتاحة أمام المؤسسة و مؤشرات اختيار المزدوج أو الهيكل المالي، ليتم بعد ذلك التطرق لأهم مؤشر و الممثل في تكلفة التمويل، بما فيها تكلفة الأموال الخاصة و تكلفة الاستدانة و تكلفة رأس المال أو ما يعرف بالتكلفة الوسطية المرجحة لرأس المال.

خواول من خلال هذا المبحث الرابط بين الباحثين السابقين؛ من خلال دراسة العلاقة بين الهيكل المالي و تكلفة رأس المال، من ثمة مع قيمة المؤسسة باعتبار أنها دالة في التدفقات النقدية المتاحة و تكلفة رأس المال. عملية الرابط هذه محل جدل كبير بين الخالقين و المفكرين الماليين، فكل عالم العلاقـة من زاوية معينة، مـدفـ في هـذا القـسـم إـلـى عـرـضـ أـهـمـ المـقارـبـاتـ النـظـرـيـةـ التي حـاـوـلـتـ تـفـسـيرـ أـثـرـ الهـيـكـلـ المـالـيـ عـلـىـ قـيـمـةـ المؤـسـسـةـ،ـ الـيـ تـقـسـيمـهـاـ إـلـىـ ثـلـاثـ كـتـلـ كـتـلـ فيـ مـطـالـبـ ثـلـاثـ؛ـ نـسـتـهـلـهـاـ بـالـمـقـارـبـاتـ القـائـمـةـ عـلـىـ تـحـقـيقـ فـرـضـيـاتـ السـوقـ الـكـفـءـ.

<sup>276</sup> F.Bancel et T.Perrotin, Le coût du capital dans les pays émergents, 20/06/2008  
[www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net)

<sup>277</sup> انظر الملحق رقم 03.

<sup>278</sup> Ibid, P18.

### المطلب الأول: النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل سوق ذات الكفاءة التامة

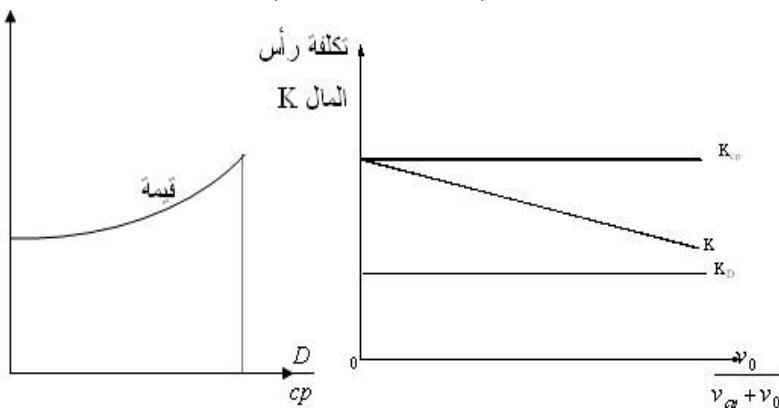
نتناول تحت هذا العنوان بعض المقارب النظرية التي حاولت تفسير أثر الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل تتحقق فرضيات السوق ذات الكفاءة التامة و نبدأ بالنظرية التقليدية :

أولاً : النظرية التقليدية : تضم ثلاثة <sup>279</sup> مدخل و هي :

#### 1- مدخل صافي الربح :

يقوم هذا المدخل على فكرة وجود استقلالية تامة بين تكلفة هيكل رأس المال ونسبة الرفع المالي، أي أن تكلفة الاستدانة ( $Kd$ ) وتكلفة الأموال الخاصة ( $Kcp$ ) لا تتغير بتغيير نسبة الاقتراض، فزيادة أو انخفاض الرفع المالي  $\frac{D}{cp}$  لا يترب عنه زيادة أو نقصان في معدل المردودية المفروض ( $TRE$ ). بما أن الاقتراض هو أقل المصادر تكلفة فإن الزيادة في نسبة الرفع المالي تعني انخفاض تكلفة رأس المال ( $k$ )، وبالتالي ارتفاع قيمة المؤسسة كما هو موضح في الشكل التالي :

الشكل (11-2) : العلاقة بين الهيكل المالي وتكلفة الأموال المالي و قيمة المؤسسة حسب المدخل الخدي



المصدر(بتصريح) : منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، مرجع سابق، ص 91

نلاحظ من خلال الشكل أعلاه أن كل من تكلفة الأموال الخاصة ( $Kcp$ ) وتكلفة الاستدانة ( $Kd$ ) ثابتتين عند مختلف مستويات الرفع المالي، لكن التكلفة الوسطية المرجحة هيكل رأس المال  $K$  تنخفض تدريجيا مع زيادة نسبة الاقتراض بسبب انخفاض تكلفة هذا الأخير إلى أن تصل إلى حدتها الأدنى عند مستوى 100% من الرفع؛ أين تكون قيمة المؤسسة في حدتها الأقصى.

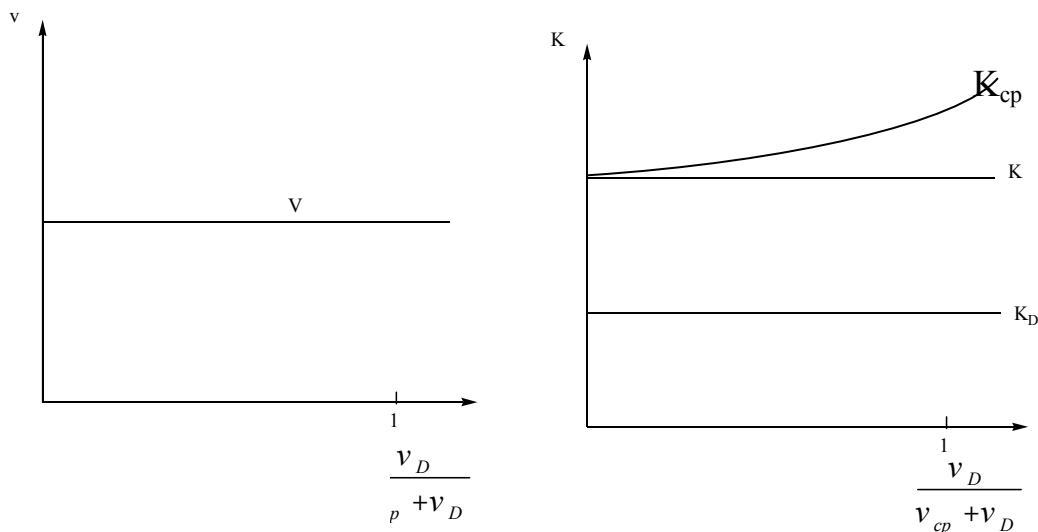
يعنى الإشكال الرئيسي المطروح حتى وإن تم افتراض عدم وجود تكلفة إفلاس (في ظل سوق ذات كفاءة تامة)، أثر المخاطر المالية الناجمة عن زيادة الرفع المالي؛ كون معدل العائد المطلوب من قبل الدائنين ثابت، و يترب عليه تقلب العائد الذي يطلبه المالك؛ والذي له علاقة طردية بسابقه، وهو ما أشار إليه MM.

<sup>279</sup> - منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، مرجع سابق، ص 91.

## 2- مدخل صافي ربح العمليات :

حسب المدخل السابق تكلفة الاستدانة، وتكلفة الأموال الخاصة مستقلتين عن الهيكل المالي، لكن  $MM$  اعتبراً أن تكلفة الافتراض تبقى ثابتة فعلاً مهما كان مستوى الرفع المالي، أما تكلفة الأموال الخاصة ف تكون في ارتفاع عند الزيادة في نسبة الاستدانة، وهذا نتيجة المخاطر المالية المصاحبة للاعتماد على الاستدانة في التمويل، وهو ما يعرف بأثر الارتفاع المالية؛ يرى  $MM$  أن الزيادة في تكلفة رأس المال بسبب الزيادة في تكلفة الأموال الخاصة سوف يقابلها انخفاض بنفس القيمة نتيجة الاعتماد على مصادر التمويل الأقل تكلفة، لذا تظل تكلفة هيكل رأس المال ثابتة مهما تغيرت الاستدانة كما هو مبين أدناه.

الشكل (2-12): العلاقة بين الهيكل المالي من جهة وتكلفة رأس المال و قيمة المؤسسة من جهة حسب مدخل صافي ربح العمليات



المصدر (بتصرف) : منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات ، مرجع سابق، ص 104

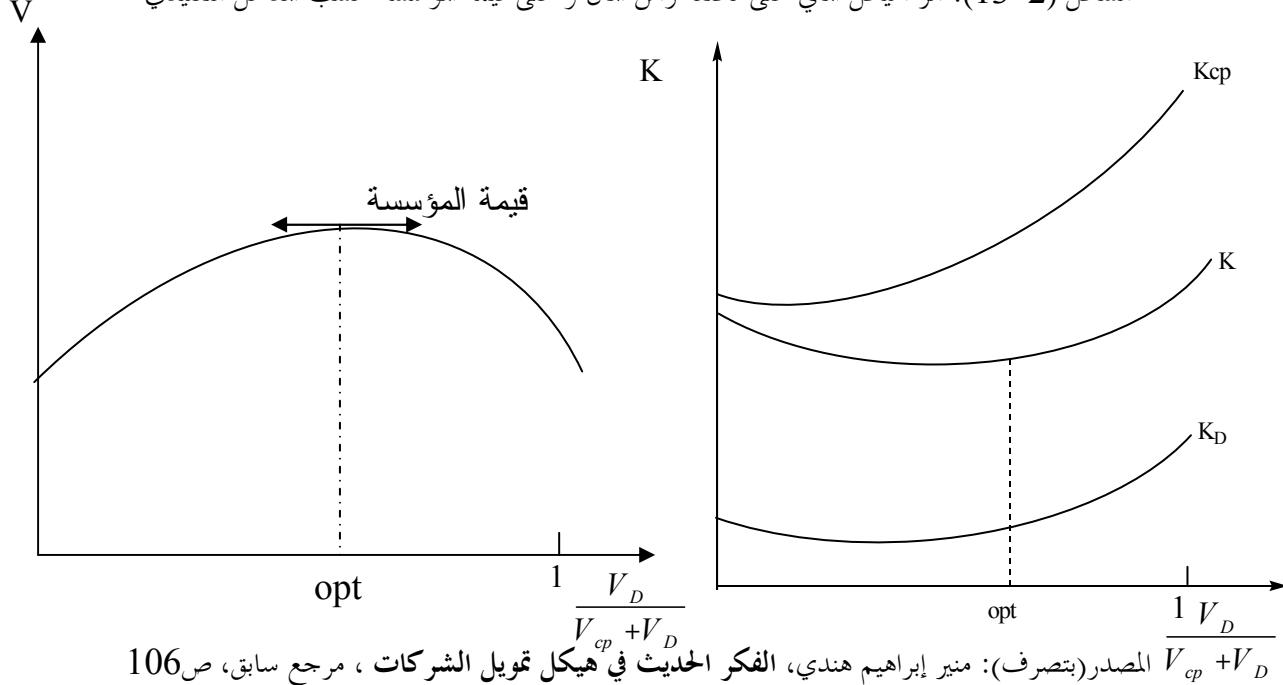
يتضح لنا من خلال الشكل (2-12) أن تكلفة الاستدانة ثابتة عند مستويات مختلفة من الرفع المالي، و وجود علاقة طردية بين هذا الأخير وتكلفة الأموال الخاصة؛ مما يجعل تكلفة هيكل رأس المال ثابتة مهما كان شكل الهيكل المالي، يرجع ذلك إلى أن الزيادة في تكلفة الأموال الخاصة يقابلها انخفاض بنفس القيمة نتيجة الاعتماد على مصادر أقل تكلفة (الاستدانة)، مما يؤدي إلى ثبات قيمة المؤسسة لا وجود لأثر الهيكل المالي على قيمة المؤسسة كما هو موضح في الشكل.

## 3- المدخل التقليدي :

اعتبر المدخل السابق أن هناك استقلالية تامة بين الهيكل المالي وقيمة المؤسسة، لكن هذا المدخل على عكسه اعتبر وجود هيكل مالي أمثل تنخفض عنده تكلفة الأموال إلى حدتها الأدنى؛ أين تكون قيمة المؤسسة عند حدتها الأقصى، وذلك بافتراض أن تكلفة الاستدانة وتكلفة الأموال الخاصة في زيادة مع ارتفاع الرفع المالي؛ بسبب زيادة المخاطر المالية. إذا كيف يمكن أن تنخفض التكلفة الكلية؟ وكيف يمكن إيجاد نسبة مثالية ما دامت النسبتين في زيادة؟

تقوم فكرة هذا المدخل على أن الاعتماد على الاستدانة في حدود معينة يؤدي إلى انخفاض تكلفة الأموال عند نسبة معينة (مثالية)، وبعد هذه النسبة تبدأ النسبتين في الزيادة نتيجة المخاطر المالية الناجمة عن الرفع المالي، في الجهة المقابلة تكون قيمة المؤسسة في ارتفاع إلى أن تصل إلى أقصى قيمة لها عند النسبة المثلية، أين تبدأ في الانخفاض تدريجياً بعد هذه النسبة ويمكن توضيح ذلك من خلال الشكل الآتي :

الشكل (2-13): أثر الهيكل المالي على تكلفة رأس المال وعلى قيمة المؤسسة حسب المدخل التقليدي



المصدر(بتصريح): منير إبراهيم هندي، *الفكر الحديث في هيكل قويب الشركات* ، مرجع سابق، ص 106

يتضح لنا من خلال الشكل أعلاه أن زيادة الرفع المالي في حدود معينة (دون Opt) يجعل تكلفة الاستدانة ثابتة؛ أين تكون تكلفة الأموال الخاصة في زيادة لكن تكلفة هيكل رأس المال تكون في حالة انخفاض، وهذا راجع إلى أن قيمة الانخفاض في تكلفة هيكل رأس المال الناجم عن زيادة الرفع المالي يفوق الارتفاع الناجم عن ارتفاع تكلفة الأموال الخاصة، في هذه الحالة تكون قيمة المؤسسة في زيادة إلى أن تصل إلى قيمتها القصوى عند النسبة المثلية Opt، بعد النقطة Opt تبدأ تكلفة الأموال في زيادة، وكذلك تكلفة الأموال الخاصة وتكلفة الاستدانة، بالرغم من ذلك تبقى الاستدانة أقل تكلفة لكن الاعتماد عليها لم يكن كافياً لتحقيق التخفيض في تكلفة هيكل رأس المال، لكي يعوض الارتفاع الناجم عن ارتفاع تكلفة الأموال الخاصة.

### ثانياً : النظرية الحديثة

يعتبر هذا المدخل الأساس الذي بنيت عليه النظرية الحديثة للتمويل سنة 1958 من طرف الباحثين MM، و يعرف كذلك بمدخل السوق التام؛ كونهما انطلاقاً من عدة فرضيات بالإضافة إلى فرضيات السوق الكفاءة<sup>280</sup> وهي ممثلة في :

- 1- إمكانية تصنيف المؤسسات إلى طبقات مخاطر متماثلة وكل مؤسسة داخل كل طبقة لها نفس درجة المخاطرة؛
- 2- لا يوجد تأثير لقرار التوزيع؛

<sup>280</sup> - جمال بدیر علي الخولي، محددات الهيكل التمويلي للمنشآت الصناعية بالقطاعين العام والخاص، رسالة ماجستير في إدارة الأعمال، جامعة عين شمس، غير منشورة، 1995، القاهرة، ص 26.

3- افتراض عدم وجود معدلات نمو (g) أي نتيجة الاستغلال بعد الضريبة ثابتة؛

4- المستثمر يمكنه شراء ما يحتاجه من أوراق مالية مهما صغر قدرها؛

مضمون هذه الدراسة أنه توجد استقلالية بين قيمة المؤسسة وهيكلها المالي :

« L' actif économique est indépendant de son mode de financement<sup>281</sup> »

المؤسسات المتماثلة التي تحقق نفس النتيجة وتنتهي إلى نفس طبقة المخاطرة تكون قيمتها السوقية متساوية بصرف النظر عن هيكلها المالي؛ قيمة المؤسسة في هذه الحالة متساوية لنتيجة الاستغلال بعد الضريبة مرتبطة بمعدل مناسب لدرجة المخاطرة.

قيمة المؤسسة المقترضة = قيمة المؤسسة غير المقترضة

$$\frac{\text{نتيجة الاستغلال بعد الضريبة}}{\text{تكلفة الأموال الخاصة للمؤسسة غير المقترضة}} = \frac{\text{نتيجة الاستغلال بعد الضريبة}}{\text{التكلفة الوسطية المرجحة } k}$$

يعتمد بدل المخاطرة على الفرق بين تكلفة كل من الأموال الخاصة للمؤسسة غير المقترضة، و تكلفة القروض، و على نسبة القروض إلى الأموال الخاصة. لتبسيير التساوي بين القيمتين السوقتين للمؤسستين اللتان تنتهيان إلى نفس درجة المخاطرة قدم MM فكرة المراجحة (L'arbitrage)؛ التي تقوم على فكرة استبدال الرافعة المالية للمؤسسة برافعة مالية شخصية فإذا كانت هناك مؤسستين متماثلتين تماماً سوى هيكلهما المالي، المؤسسة (A) تقول أصولها عن طريق الأموال الخاصة فقط، والمؤسسة (B) عن طريق مزيج تمويلي (Cp + D)، بطبيعة الحال تكلفة رأس المال (K) تكون في (B) أقل من (A) مما يعني إن القيمة السوقية لـ (B) أكبر من القيمة السوقية لـ (A)؛

بما أن المستثمر رشيد يقوم ببيع الأسهم التي يمتلكها في المؤسسة (B) بعد ذلك يستدين بـ مبلغ؛ تكون نسبته إلى القيمة المتحصل عليها من بيع الأسهم متساوية لنسبة الرفع المالي في المؤسسة التي باع أسهمها (B)، ويقوم بشراء نسبة ( متساوية للنسبة المتنازل عليها) من أسهم المؤسسة (A)، التي تكون قيمة أسهمها منخفضة ( بهدف المضاربة)؛

يتحقق المستثمر في هذه الحالة نفس المردودية التي كان يحققها من قبل، ولكن بـ مبلغ استثماري أقل دون التعرض إلى مخاطرة إضافية، مما يعني حصوله على مبلغ إضافي، عند شعور المستثمرين بهذه الفكرة؛ ستنتشر و تعم مما يزيد الطلب على أسهم المؤسسة(A) وانخفاض الطلب في الجهة المقابلة على أسهم المؤسسة (B) حتى الوصول إلى التوازن، ومنه تصبح القيمة السوقية للمؤسستين (A.B) متساوية.

ووجهت لفكرة المراجحة هذه عدة انتقادات<sup>282</sup> أهمها :

- تماثل الرافعة المالية الشخصية مع الرافعة المالية للمؤسسة؛ والتي تختلف في الواقع من حيث الآثار لأن مخاطر الاقتراض على المؤسسة لا تتعدي إلى ثروة المستثمر عند الإفلاس، لكن مخاطر الاقتراض الشخصية تعدى إلى ثروة المستثمر؛

- عدم وجود تكاليف للمعاملات : توجد في الحقيقة تكاليف للمعاملات؛ قد تفوق قيمتها قيمة المكاسب المتوقعة من عملية المراجحة؛

- افتراض تماثل معدل الفائدة على القروض الشخصية، و على القروض المنوحة للمؤسسة، و الذي يصعب تحقيقه إلى حد كبير.

<sup>281</sup> Prière, vernimmen, Op.cit, p654.

<sup>282</sup> - منير إبراهيم هندي, الإدارة المالية, مدخل تحليلي معاصر, مرجع سابق, ص 658

**المطلب الثاني : النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل سوق تتميز بالكفاءة الاقتصادية**

بعد عرض نظريات تأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل سوق تميز بالكفاءة التامة، و التي تبقى نظرية نتيجة الفرضيات غير الواقعية، حيث توجد في الواقع كفاءة اقتصادية، يتم الاحتفاظ بفرضية الرشادة مقابل إسقاط الفرضيات الأخرى مثل : وجود الضرائب، تكاليف الإصدار، المعلومات المميزة، تكلفة المعلومة، تكلفة الإفلاس وتكلفة الوكالة؛ و التي لها تأثير على اختيار الهيكل المالي للمؤسسة، فمثلا وجود تكلفة الإصدار يجعل المؤسسة تلجأ إلى التمويل الذاتي، أو وجود الضرائب التي ينشأ عنها اقتصاد في الضريبة قد تكون هي الاختيار، و التي لها انعكاس فيما بعد لظهور تكلفة الإفلاس.

ظهرت نتيجة للفرضيات غير الواقعية عدة نظريات مختلفة نذكر منها ما يلي :

## أولاً : نظرية الاقتصاد في الضريبة

**رفض MM** تأثير الهيكل المالي على تكلفة الأموال وقيمة المؤسسة في ظل سوق تميز بالكفاءة التامة، أي لا وجود للضرائب؛ لكن في الواقع توجد نفائص خاصة منها الضرائب على أرباح الشركات، والضرائب الشخصية، والتي تمثل عين المخيم حسب هذه النظرية.

تعتبر المصارييف المالية (FF) من بين المصارييف القابلة للخصم (دون اعترافات جبائية)؛ مما يتولد عنها اقتصاد في الضريبية، لذا يرى كل من MM حسب هذا المدخل أن للهيكل المالي أثر وحيد على قيمة المؤسسة من خلال هذه الاقتصاد في الضريبية فقط؛ مما يعني أن القيمة السوقية للمؤسسة المقترضة في ظل وجود ضرائب على أرباح الشركات (IBS) تزيد عن القيمة السوقية للمؤسسة مماثلة غير مقترضة بما يعادل القيمة الحالية للوفرات الضريبية الناجمة عن الاقتراض، بشرط أن الفرق لا يزيد ولا ينقص عن القيمة الحالية لهاته الوفرات<sup>283</sup> ، ويمكن التعبير عنها بالمعادلة التالية:

$$V_B = V_A + VAEI \dots\dots(2-43)$$

حیث :

$V$ : القيمة السوقية للمؤسسة المقترضة؟

$V_4$ : القيمة السوقية للمؤسسة غير المفترضة؟

*VAEI*: القيمة الحالية للاقتصاد في الضربة.

القيمة الحالية للوفرات الضريبية يتم الحصول عليها باستحداث مجمل الوفرات كما يلى :

$$EI = ff \times IBS = K_D \times D \times IBS$$

$$\Rightarrow VAEI = D \times IBS \dots\dots(2-44)$$

*EI*: الاقتصاد في الضريبة.

## ff : المصارييف المالية.

IBS : الضرائب على أرباح الشركات.

$K_D$ : تكلفة الاستدانة.

الاستدامة : *D*

: القيمة الحالية للاقتصاد في الضربة.

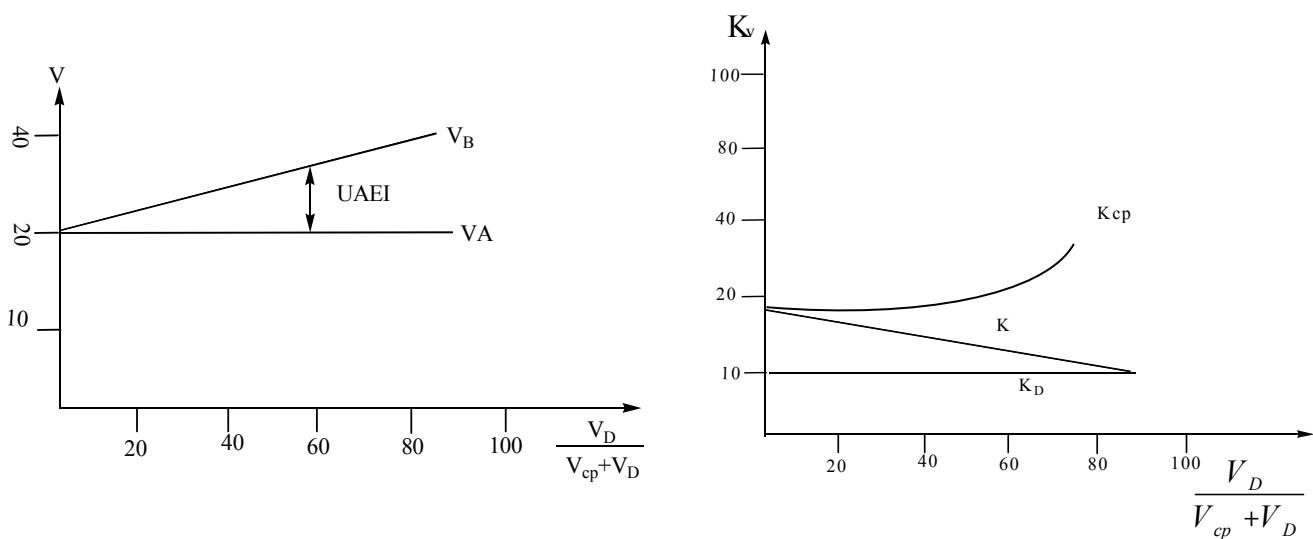
<sup>283</sup> جمال يدبر علي الخولي، مرجع سابق، ص 30.

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

نلاحظ أن القيمة الحالية للاقتصاد في الضريبة، هي حاصل جُداء مبلغ الاستدانة ونسبة الضرائب على الأرباح؛ لقد تم الاستحداث عن طريق قسمة الوفرات الضريبية على تكلفة الاستدانة بدلاً من استخدام  $(1 + K_D)$ ؛ كونه تم افتراض أن السنادات ليس لها تاريخ استحقاق، واستخدام تكلفة الاستدانة كمعدل للخصم كونه لا توجد تكلفة للإفلاس.

يتبيّن من هذا المنطلق أنه لتعظيم القيمة السوقية للمؤسسة لا بد من الاعتماد على الاستدانة في التمويل إلى أقصى حد ممكن؛ أمّن تناقص تكلفة هيكل رأس المال  $K$  إلى أدنى قيمة لها، ومن ثم الهيكل المالي الأمثل هو الذي يعتمد على الاستدانة فقط، ويمكن توضيح ذلك من خلال المنحنيات البيانية في الشكل التالي :

الشكل (2-14): العلاقة بين الرافعة المالية و قيمة المؤسسة حسب نظرية الاقتصاد في الضريبة



المصدر(بتصريح) : جمال بدير علي الخولي، مرجع سابق، ص 32.

أضاف MM أنه إذا كان الفرق بين المؤسستين B,A يزيد أو يقل عن القيمة الحالية للوفرات الضريبية، فإن طريقة المراجحة كافية بأن تعيد التوازن بينهما بنفس طريقة المراجحة المذكورة آنفاً؛ لكن مع وجود ضرائب، ويمكن توضيح عملية المراجحة بعد الضرائب كما يلي :

تم شرح فكرة المراجحة في المدخل السابق في ظل سوق ذات كفاءة تامة (غياب الضرائب)، أما في حالة وجود ضرائب على أرباح الشركات؛ فأضاف MM شرط أساسى هو عدم تساوي الرافعة المالية الشخصية مع الرافعة المالية للمؤسسة بسبب الوفرات الضريبية التي تحصل عليها المؤسسة، وتصبح الرافعة المالية الشخصية تساوي الرافعة المالية للمؤسسة مضروبة في مقدار (1-IBS)؛ ويمكن التعبير عن ذلك بالمعادلة التالية :

$$EL_p = EL_e \times (1 - IBS) \quad (2-45)$$

حيث:  $EL_p$  : الرافعة المالية الشخصية؛

$EL_e$ : الرافعة المالية للمؤسسة.

بعض النظر عن فكرة المراجحة، توصل الباحث روبرت حمادة (MEDAF) إلى نفس النتائج المتوصل إليها<sup>284</sup>، أي أن الفرق بين القيمة السوقية لمؤسستين متماثلتين إحداهما مفترضة والأخرى لا يمكن فقط في القيمة الحالية للوفرات الضريبية، وأن هناك علاقة بين الزيادة في تكلفة الأموال الخاصة وزيادة الرفع المالي للمؤسسة.

أضاف Miller سنة 1977 نموذج للهيكل المالي للمؤسسة أثار الكثير من الجدل؛ حيث توصل إلى أنه في حالة التوازن وفي ظل خصوص المستثمر للضريبة على الدخل، ومع وجود ضرائب على أرباح الشركات، لا يكون هناك أي تأثير للهيكل المالي على قيمة المؤسسة.

ووجهت لهذا المدخل عدة انتقادات من بينها :

- يبقى افتراض وجود كفاءة تامة للأسوق باستثناء وجود الضرائب محل انتقاد كون الأسواق المالية في الواقع لا تتميز بالكفاءة التامة؛

- افتراض الضريبة على فوائد القروض وعلى التوزيعات متساوية للضريبة الشخصية على الأرباح غير العادلة<sup>285</sup> أسقط عند صدور التعديل الضريبي بالولايات المتحدة الأمريكية سنة 1986<sup>286</sup> الذي يقضي بأن معدل الضريبة الشخصية على الأرباح غير العادلة يقل عن معدل الضريبة الشخصية على التوزيعات.

فرض MM في المدخل السابق وجود نقىض واحد من نفائص السوق ذات الكفاءة التامة وهو وجود ضرائب، وخلاصاً إلى أن استخدام القروض يتولد عنه وفورات ضريبية، وهي العامل الوحيد الذي من شأنه التأثير على قيمة المؤسسة لكن في حقيقة الأمر قد يتربّط على الاستدانا عواقب وخيمة تتجسد في تكلفة الإفلاس.

### ثانياً : نظرية تكلفة الإفلاس

يؤدي عجز المؤسسة عن سداد التزاماتها في تاريخ استحقاقها (الفوائد، أصل القرض) بالدائنين إلى اتخاذ إجراءات قانونية من شأنها أن تؤدي إلى إعلان إفلاس المؤسسة، كل هذا ينبع المؤسسة التي تعتمد في تمويلها عن الأموال الخاصة والاستدانا، أما المؤسسة التي تعتمد في تمويلها عن الأموال الخاصة فقط غير ملزمة أصلاً بارجاع قيمة الأسهم، وحتى دفع التوزيعات إذا لم تقرر هي ذلك؛ مما يجعلها لا تتعرض لمثل هذه الإجراءات؛ ومن ثم إذا كانت الاستدانا تعرض المؤسسة لخطر الإفلاس فهل العلاقة بين الرفع المالي والإفلاس علاقة خطية؟

تكون في بداية الأمر علاقة خطية عند مستويات الرفع المالي الضعيفة نسباً حتى الوصول إلى حد معين أين تبدأ مخاطر الإفلاس تزداد بزيادة أكبر من زيادة نسبة الرفع المالي، وبالتالي كلما زادت مخاطر الإفلاس انعكس ذلك سلباً على قيمة المؤسسة؛ من خلال ارتفاع تكلفة رأس المال. بعد الإطلاع على مخاطر الإفلاس يبقى السؤال المطروح ما هي تكلفة الإفلاس وما طبيعتها وكيف تتحدد؟

تتمثل تكلفة الإفلاس في مختلف التكاليف التي قد تتحملها المؤسسة عند الإفلاس؛ سواء كانت مباشرة أو غير مباشرة<sup>287</sup>،

<sup>284</sup> نفس المكان.

<sup>285</sup> أنظر الفصل الثالث.

<sup>286</sup> - منير إبراهيم هندي، الإدارة المالية، مدخل تحليلي معاصر، مرجع سابق، ص 666.

<sup>287</sup> Prière, vernimmen, Op.cit, p 644.

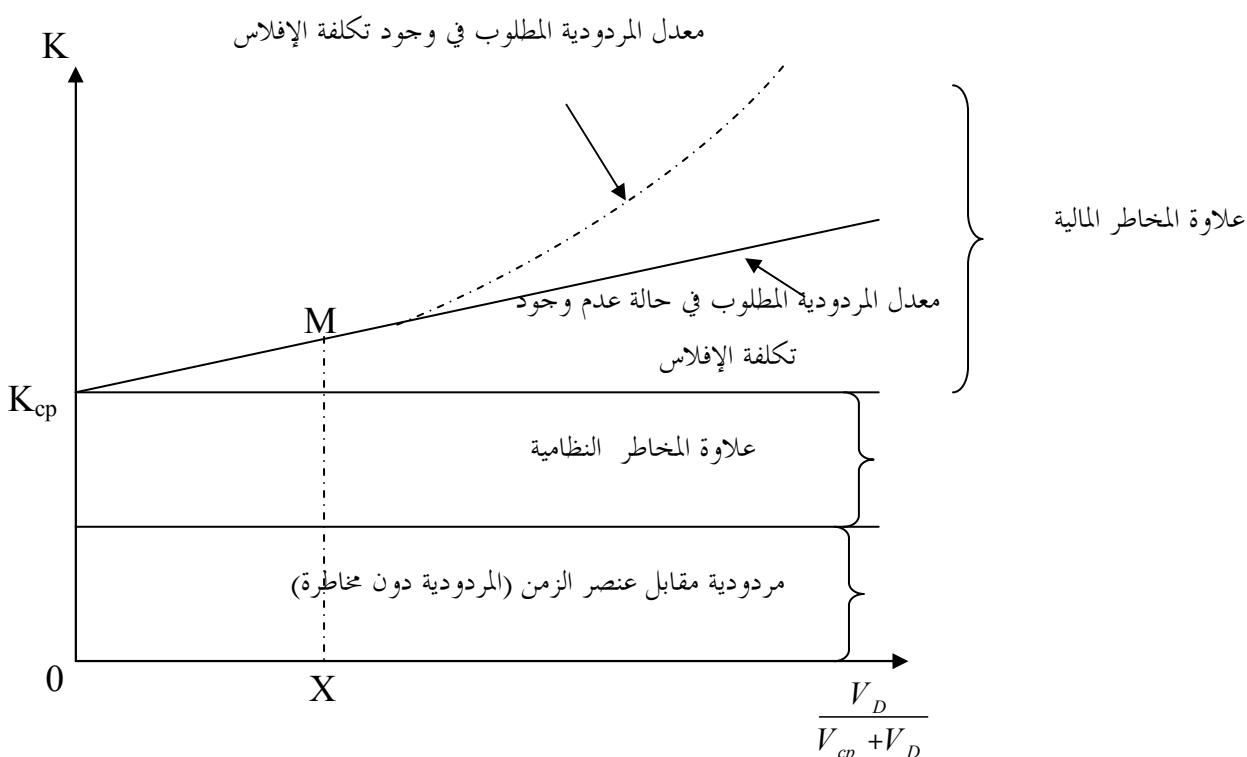
## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

\* **التكاليف المباشرة** : تضم مختلف المصاريف كأتعاب المحامين، تعويضات التسريح للعمال، مصاريف الإجراءات الإدارية.....إلخ.

\* **التكاليف غير المباشرة** : مثل عدم إمكانية الحصول عن تمويلات ( حتى وإن كانت المشاريع ذات مردودية ) تخفيض قروض الموردين.....إلخ؛

بعد التعرف على تكالفة الإفلاس، و ما تحتويه لا بد من الإطلاع عن كيفية تأثيرها على قيمة المؤسسة؛ من خلال الأثر الذي تركه على تكالفة رأس المال. محظوظ عدم السداد محظوظ يأخذ المفترضون بعين الاعتبار عند منح القروض، و تحديد المعدل المطلوب أين يكون بدل المخاطرة مدمج فيه، أي أن المالك يتحملون هذه التكالفة مما يؤدي إلى ارتفاع تكالفة الأموال الخاصة بطريقة غير مباشرة ويمكن توضيح ذلك من خلال الشكل التالي:

الشكل (2-15) : العلاقة بين نسبة الرفع المالي و معدل المردودية المفروض في ظل وجود تكالفة للإفلاس



المصدر(بتصريح) : منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات ، مرجع سابق، ص 174.

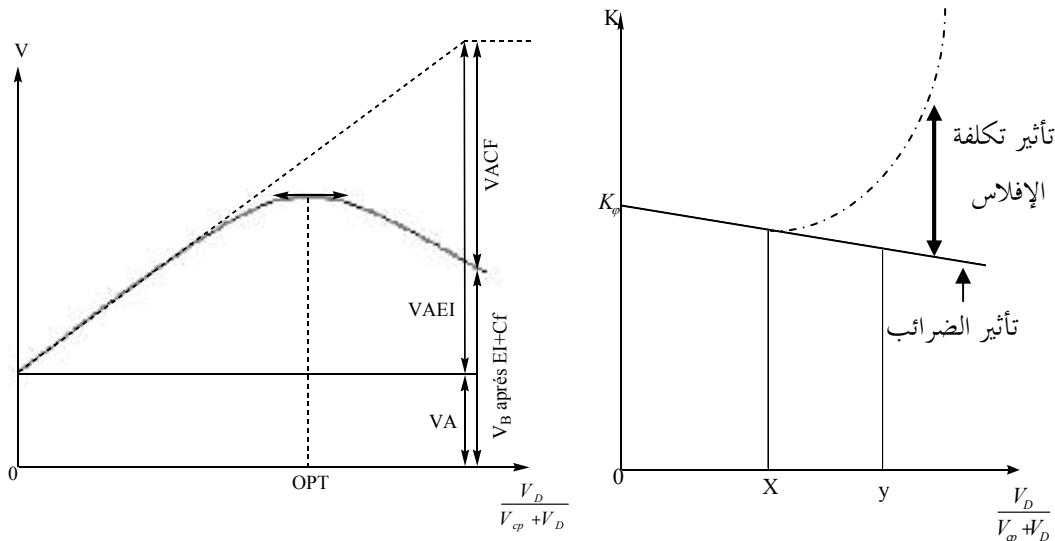
نلاحظ من خلال الشكل (2-15) أنه عند انعدام نسبة الرفع المالي معدل المردودية المفروض يكون متساوياً لتكالفة الأموال الخاصة؛ وهو يغطي مخاطر عنصر الزمن ومخاطر النشاط، أما عند بداية الاستدانة فإن معدل المردودية المفروض يكون مرتفعاً؛ و الذي يعوض إضافة إلى عنصر الزمن ومخاطر النشاط المخاطر المالية أين نفرض وجود حالتين، حالة وجود تكالفة إفلاس وحالة عدم وجودها، معدل المردودية يكون متساوي في كلتا الحالتين ( تطابق المنحنين ) عند النقطة M أما عند تجاوزها يدق ناقوس خطر الإفلاس ومنه ترتفع تكالفة رأس المال بشكل حاد.

يقوم هذا التحليل كله بافتراض وجود تكالفة إفلاس دون الأخذ بعين الاعتبار الضرائب، وما تتحققه القروض من اقتصاد في الضريبة، وهو ما نحاول الآن أحده بعين الاعتبار، و تحديد تأثيرهما على تكالفة الأموال و قيمة المؤسسة.

\* تأثير تكلفة الإفلاس في ظل وجود ضرائب :

تشير نتائج التحليل السابق أن الزيادة في الرفع المالي تؤدي إلى تخفيض تكلفة رأس المال، ومنه تعظيم القيمة السوقية للمؤسسة؛ و ذلك راجع إلى تخفيض التكلفة الفعلية للاستدامة بسبب الاقتصاد في الضريبة، وهذا كله في حدود معينة، لكن عند تجاوز نسبة من الرفع المالي تظهر تكلفة الإفلاس مما يعطي الاعتماد على الاستدامة خاصيتين متضادتين إحداهما تخفيض في تكلفة رأس المال والأخرى ترفع منها، و لتوضيح ذلك نستعين بالشكل الآتي :

الشكل (2-16): تأثير تكلفة الإفلاس على تكلفة رأس المال و على قيمة المؤسسة في حالة وجود ضرائب



المصدر (بتصرف) : المصدر: نفس المرجع السابق، ص 175.

نستشف من خلال الشكل (2-16) أنه عند عدم وجود رفع مالي تكلفة رأس المال هي تكلفة الأموال الخاصة، وعند البدء في الرفع المالي تبدأ تكلفة رأس المال في الانخفاض؛ بسبب ما تتحققه الاستدامة من اقتصاد في الضريبة، حيث لا توجد تكلفة للإفلاس قبل النقطة ذات الفاصلة  $X$ ، بعد تجاوز هذه النقطة تظهر تكلفة الإفلاس بسبب زيادة الاستدامة مما يجعل تكلفة الأموال في انخفاض، و لكن بمعدلات أقل، يعود ذلك إلى أن اقتصاد في الضريبة يفوق تكلفة الإفلاس حتى بلوغ النقطة ذات الفاصلة  $y$ ، وبعد هذه النقطة تبدأ تكلفة رأس المال في زيادة بسبب تجاوز تكلفة الإفلاس قيمة اقتصاد في الضريبة ، و عليه يمكن القول بأن النقطة ذات الفاصلة  $y$  هي النسبة المثلثى لتحقيق أدنى تكلفة لرأس المال؛

أما عن قيمة المؤسسة فيتبين أنها في زيادة بسبب اقتصاد في الضريبة، و التي تفوق تكلفة الإفلاس (قبل  $y$ ) إلى أن تصل إلى قيمتها القصوى عند  $y$ ، و التي تمثل الحد الأدنى لتكلفة رأس المال، بعد تجاوز هذه النقطة تبدأ قيمة المؤسسة في التدهور بسبب تكلفة الإفلاس التي فاقت قيمتها قيمة الاقتصاد في الضريبة؛

لو لم نأخذ بعين الاعتبار تكلفة الإفلاس؛ يكمن الفرق بين القيمة السوقية للمؤسسة المقترضة وغير المقترضة في القيمة الحالية للوفرات الضريبية، و هي النتيجة التي توصل إليها MM، لكن عند الأخذ بعين الاعتبار تكلفة الإفلاس يكون الفرق بين القيمتين يتمثل في القيمة الحالية للوفرات الضريبية والقيمة الحالية لتكلفة الإفلاس والذي نعبر عنه بالمعادلة الآتية :

$$VB = VA + VAEI - VACF \dots\dots(2-46)$$

حيث:

**VACF** : القيمة الحالية لتكلفة الإفلاس

ما دمنا دوماً في ظلِّ أثرِ الهيكلِ المالي على القيمةِ السوقيَّةِ للمُؤسسةِ في إطارِ سوقِ تتميَّزُ بالكفاءةِ الاقتصاديَّة؛ وَ التي تقتضي وجودَ تكلفةً لِلوكالةِ على عكسِ السوقِ ذاتِ الكفاءةِ التامَّة، وَالآنِ نخاولُ دراسةً أثرِ هذهِ التكلفةِ على قيمةِ المؤسسةِ من خلالِ تأثيرِها على تكلفةِ الأموال.

ثالثا : نظرية تكلفة الوكالة

كان في السابق ينظر للمؤسسة على أنها **علبة سوداء** **Une boite noire** تقوم بتحويل المدخلات إلى مخرجات و هي عبارة عن جزء من الكل الذي يمثله السوق الذي يتصف بالكفاءة في تحصيص الموارد. وفقا لنظريات المنظمة<sup>288</sup> (نظيرية تكلفة الصفقات TCT، نظرية تكلفة الوكالة TCA) المؤسسة عبارة عن مركز للتعاقد سواء كانت العقود مكتوبة أم غير مكتوبة<sup>289</sup>، وعلى المسير تسخير هذه العقود و تكاليفها بالإضافة إلى التسخير التقليدي للتتكاليف؛ نظرية TCT كانت نتيجة مشكل الشادة المحدودة للأعوان و خصوصية الأصول، أما TCA فنتيجة لمشكل الشادة المحدودة و خصوصية المعلومة.

## 1. مفهوم الوكالة

نقصد بالوکالة لغة التفویض و الاعتماد، أما اصطلاحا فهی تفویض حق من حقوق الملكية من المالك (الموکل) شخص آخر (الموکل)، كحق الاستعمال أو التصرف. فوفقا لنظرية الوکالة الإدارية عبارة عن وكيل عن المساهم و هذا الوکيل انتهازي و ذو رشادة محدودة، على عکس ما كان يعتقد سابقا بأنه ذو رشادة غير محدودة؛ قد یهدف هذا الوکيل إلى تعظیم منفعته على حساب الموکل<sup>290</sup>، و ذلك من خلال :

- الحصول على أكبر قدر ممكن من الحوافز و المكافآت؛
  - رفض مشاريع استثمارية ذات مردودية و مخاطرة مرتفعتين خشية احتمال الفشل و خسارة سمعته؛
  - تحسين الأجر و المرتبات؛
  - تقديم خدمات للمجتمع نتيجة الشعور بالمسؤولية.

هناك العديد من العوامل التي زادت أهمية هذه النظرية (TCA) أهميتها :

- شكل المؤسسة (انفصال الملكية عن التسيير و المترجم في شركات المساهمة و انتشارها نتيجة نمو الأسواق المالية؟)
  - امتلاك أسهم المؤسسات لعدد كبير من المساهمين و انتشارهم مما يزيد عملية الرقابة صعوبة و تعقيدا مع وجود عوائق تقف أمام نشاط مخافض الحسابات (مثل الأوراق المالية المهجنة تقييمها، تسجيلها...؟)

<sup>288</sup> Michel Albouy et al, Les grands auteurs en finance, EMS, Paris 2003, P128. : لمزيد من التفصيل انظر

<sup>289</sup> J.DAYAN et al,Op.cit.P300.

<sup>290</sup> منير إبراهيم هندي، **الفكر الحدیث في هيكل تمویل الشركات**، مرجع سابق، ص 178.

- محدودية الأضرار الناجمة عن سوء التسيير بفضل التنويع الجيد للمحافظ المالية، حيث تترجم هذه الأضرار كمخاطر غير نظامية يمكن تجنبها عن طريق التنويع الجيد؛

تم التركيز فيما سبق فقط على الصراع بين الإدارة و المساهمين؛ لكن دون أن ننسى باقي الأطراف فأصحاب المصالح متعددون مثل : المساهم، المسير، الدائن، العامل، المورد، الزبون، الدولة، المجتمع... فكل صراع ينشب بين أحد هذه الأطراف له تأثير سلبا على قيمة المؤسسة؛ و في هذه النقطة سوف يتم التركيز على الأطراف الثلاثة الأولى فقط<sup>291</sup>.

2. تكلفة الوكالة للأموال الخاصة : يركز هذا النوع على العلاقة بين الإدارة بوصفها وكيل عن المساهم، هذا الوكيل ذو رشادة محدودة حيث وكل له حق التصرف في شؤون المؤسسة، و استعمال أصولها في خدمة أهداف الموكل، لكن قد لا يكون كذلك مما يستدعي القيام بالرقابة<sup>292</sup> شخصيا أو بالاعتماد على وكيل للتأكد من ذلك، و من ثم تنشأ تكلفة الوكالة للأموال الخاصة.

### 3. تكلفة الوكالة للاستدانة

عندما يمنح البنك قرضاً للمؤسسة فهو تنازل عن أحد حقوق الملكية بعقد مكتوب؛ يتمثل هذا الحق في استعمال الأموال، في ظل لغة عدم تماثل المعلومة الذي يشكل الحجر الأساس في نظرية TCA خاصة عند بلوغ نسب مرتفعة من الاستدانة، يلحّ البنك للتأكد من احترام بنود العقد بنفسه أو بالاعتماد على وكيل مما يؤدي إلى بروز تكاليف تعرف بتكلفة الوكالة للاقتراض، و التي يتحملها المساهم في الأخير أين يتم إدماجها في معدل الفائدة. تكاليف الوكالة بنوعيها تأخذ عدة أشكال منها :

- تكاليف الإثبات؛
- تكاليف الرقابة؛
- التكاليف الباقية<sup>293</sup>؛
- تكلفة الفرصة البديلة.

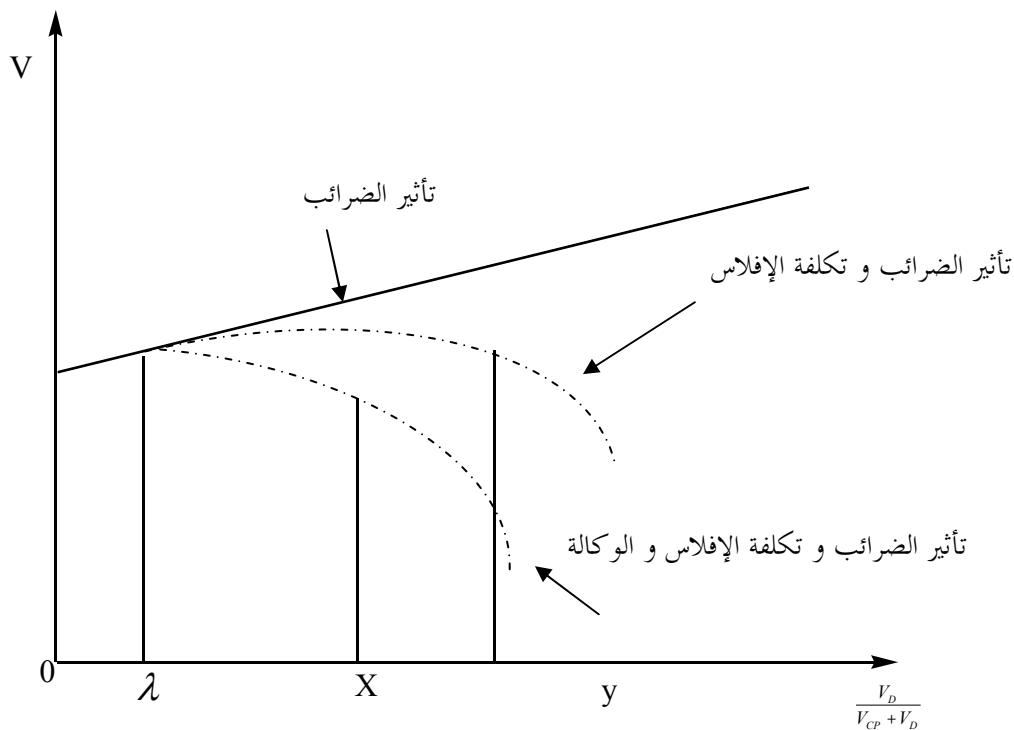
لتوضيح كيفية تأثير تكلفة الوكالة في ضل وجود تكلفة إفلاس، وضرائب على أرباح الشركات؛ نعرض الشكل الآتي :

<sup>291</sup> J.DAYAN et al,Loc.Cit.

<sup>292</sup> ظهرت بدائل أخرى للرقابة مثل بديل الحوافر المالية، آلية سوق العمل، التهديد بالاستغناء، التهديد بالسيطرة.

<sup>293</sup> Patrick NAVATTE, Finance d'entreprise et la théorie des options, Economica, Paris 1998.P61.

الشكل (2-17) : تأثير تكلفة الإفلاس و تكلفة الوكالة على قيمة المؤسسة في ظل وجود ضرائب.



المصدر: نفس المكان.

ينتضح من خلال الشكل أعلاه، أن قيمة المؤسسة تصل إلى حدتها الأقصى عند  $y$ ، و التي تكون عندها تكلفة رأس المال في حدتها الأدنى، هذا في حالة وجود ضرائب وتكلفه إفلاس، وغياب تكلفة الوكالة، لكن وجود تكلفة وكالة يجعل هناك حد للاستدامة يقل عن النسبة المثلثي  $y$  الممثل في النقطة ذات الفاصلة  $X$ ؛ أين تكون قيمة المؤسسة منخفضة عما كانت عليه عند  $y$ . تكون في هذه الحالة القيمة السوقية للمؤسسة في أقصاها عند  $X$ ؛ التي تتساوى عندها القيمة الحالية لكل من الاقتصاد الضريبي من جهة والقيمة الحالية لتكلفة الوكالة والإفلاس من جهة أخرى، ويمكن صياغة قيمة المؤسسة في هذه الحالة كما يلى :

$$VE = VENE + VAEI - VACF - VACA \dots\dots(2-47)$$

**حيث :**

قيمة المؤسسة؟ VE

**VAENE** : القيمة الحالية لمؤسسة غير مستدينة؟

**VAEI** : القيمة الحالية للاقتصاد في الضريبة؟

VACF : القيمة الحالية لتكلفة الإفلاس؛

VACA : القيمة الحالية لتكلفة الوكالة.

بالرغم من التفسير المهم الذي قدمته نظريات المنظمة في تفسير أثر الهيكل المالي على تكلفة رأس المال و قيمة المؤسسة، تبقى مجرد نظريات و فلسفة دون وجود مقاييس تذكر<sup>294</sup> ، و هو أهم انتقاد ظهرت على أعقابه نظرية الخيارات التي حاولت تكميم تكلفة الإفلاس، و هو بيت القصيد في المطلب الموالي.

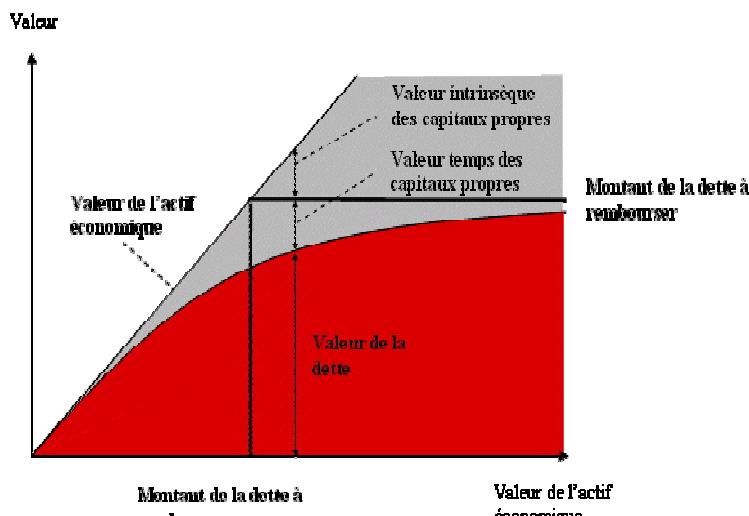
### المطلب الثالث : الهيكل المالي و نظرية الخيارات

ورد في الفصل الأول تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات، بعدما تم تقديم القراءة الخيارية للميزانية، حيث حصلنا إلى أن قيمة الأصل الاقتصادي هي عبارة عن قيمة خيار شراء من منظور المساهمين<sup>295</sup>؛ ففي حالة تجاوز قيمة الأصل الاقتصادي قيمة الاستدانة الصافية يبقى الفارق لصالح المساهمين، لكن في حالة عدم بلوغ قيمة الأصل الاقتصادي قيمة الاستدانة الصافية قيمة الأموال الخاصة معروفة نظرياً؛ و الفارق يتحمله الدائنين<sup>296</sup> كتكلفة تعرف بتكلفة الفشل أو الإفلاس.

#### أولاً : قياس تكلفة الإفلاس حسب نظرية الخيارات

تُعد تكلفة الإفلاس بمثابة قيمة خيار بيع<sup>297</sup> من منظور الدائنين، و لإبراز ذلك نعرض الشكل الموالي :

الشكل (2-18) : تقسيم قيمة الأصل الاقتصادي من منظور الدائنين ( الخيار البيع )



Source : Idem.

تمثل قيمة الأصل الاقتصادي في الشكل أعلاه في المساحة الخصورة بين حامل محور الفوائل، و المنصف الأول كما رأينا سابقاً<sup>298</sup>، أما قيمة الديون هندسياً هي المساحة الخصورة بين حامل محور الفوائل و المستقيم الأفقي ذو المعادلة

<sup>294</sup> في حدود علم الطالب.

<sup>295</sup> للتفصيل في هذا الموضوع انظر:

Patrick NAVATTE, Finance d'entreprise et la théorie des options, Economica, Paris 1998

<sup>296</sup>J.BARRAEU et J.DELHAYE, Op.cit, P161.

<sup>297</sup> الدائتون باعوا خيار بيع للملاك فعند انخفاض قيمة الأصل الاقتصادي عن الاستدانة سوف يتحمل الدائتون الفرق.

<sup>298</sup> انظر الشكل رقم (12-1).

( $D=Y$ )، ليقى الفرق للمساهمين، لكن مع الأخذ في الحسبان القيمة الزمنية تناكل قيمة الاستدامة بـ 10% يضاف إلى قيمة الأموال الخاصة أي أن هناك تحويل للثروة لصالح المساهمين على حساب الدائنين<sup>299</sup>؛ وهو ما يعرف بتكلفة الفشل المالي أو تكلفة الإفلاس؛ التي يتم تحديدها هندسياً حسب نموذج BS 1976 بالدالة التالية.

### 1- الصيغة الرياضية لمودج BS1976 :

$$CF = -AE \cdot N(-d_1) + D \cdot e^{-R_{sr} \cdot T} \cdot N(-d_2) \dots (2-48)$$

حيث :

$$d_1 = (\ln(\frac{AE}{D}) + (R_{sr} + 0.5\sigma^2)T) / \sigma\sqrt{T} \dots (2-49)$$

$$d_2 = d_1 - \sigma\sqrt{T} \dots (2-50)$$

$CF$  : تكلفة الإفلاس (قيمة خيار البيع)؛

$AE$  : القيمة السوقية للأصل الاقتصادي؛

$N()$  : دالة كثافة احتمال القانون الطبيعي؛

$D$  : قيمة الاستدامة عند تاريخ الاستحقاق؛

$e$  : أساس اللوغاريتم النیبیری (...2.71)؛

$R_{sr}$  : معدل المردودية بدون مخاطرة؛

$T$  : مدة استحقاق الدين بالسنوات .

يتمثل مدلول كل من  $N(d1)$ ,  $N(d2)$  في أن هذه الأخيرة تمثل احتمال بلوغ قيمة الأصل الاقتصادي ذلك المبلغ، و نفس الشيء بالنسبة لآخر الذي تمثل احتمال بلوغ الديون ذلك المبلغ.

إذا افترضنا أن هناك مؤسسة لها استدامة صافية تقدر بـ 15 مليون أورو. معدل فائدة بدون مخاطرة 10% تستحق بعد 3 أشهر (0.25 سنة)، قيمة الأصل الاقتصادي المبدئية 18 مليون أورو و مخاطرة 15%. قيمة الأصل الاقتصادي عشوائية في حالة انخفاضها عن 18 مليون أورو تظهر تكلفة الإفلاس؛

2- قياس تكلفة الإفلاس بمحاكاة قيمة الأصل الاقتصادي : بتبسيط بقيت العوامل بمحاكاة و نلاحظ تغيرات تكلفة الإفلاس و هو ما يبرره الجدول التالي :

<sup>299</sup> من الشكلين السابقين(1-12) و (2-18) يمكن تقديم تفسير هندسي بالاعتماد على طبيعة كل دالة، دالة قيمة خيار الشراء هي دالة أسيّة في الزمن و معلم المردودية بدون مخاطرة و الذي أفترض أنه ثابت، أي هي دالة متزايدة على مجموعة الأعداد الحقيقة، و بما أن خيار الشراء هو عكس خيار البيع يمكن القول أن الدالة العكسية للدالة الأساسية هي الدالة اللوغاريتمية بطبيعة الحال، و هو ما يبرره الشكل(2-18). كما أن كلا المنحنيين يقبلان خط مقارب هو القيمة الجوهرية للأموال الخاصة من منظور المساهمين، و قيمة الجوهرية للاستدامة و التي تمثل القيمة الاسمية مطروحا منها القيمة الزمنية الناجمة عن الاستحداث.

الجدول (2-2) : محاكاة تكلفة الإفلاس باستخدام نموذج BS1976 بتغيير قيمة AE و ثبيت بقية المتغيرات

VAE	d1	N(d1)	d2	N(d2)	Cf
10	-5,0354	0,999999762	-5,110368	0,999999839	<b>4,629648713</b>
11	-3,7646	0,999916581	-3,839566	0,999938374	<b>3,629664726</b>
12	-2,6044	0,995398425	-2,679414	0,996312443	<b>2,630919922</b>
13	-1,5372	0,937875127	-1,612178	0,946538385	<b>1,655147393</b>
14	-0,5491	0,70852185	-0,624072	0,733709724	<b>0,814609607</b>
<b>15</b>	<b>0,37083</b>	<b>0,355380836</b>	<b>0,2958333</b>	<b>0,383678683</b>	<b>0,282371792</b>
16	1,23135	0,109096565	1,1563469	0,123769636	<b>0,065161255</b>
17	2,03968	0,020691341	1,9646752	0,024725919	<b>0,009978702</b>
18	2,80179	0,002541017	2,7267874	0,003197711	<b>0,001043079</b>

المصدر: من إعداد الطالب بالأعتماد على Microsoft Excel

نلاحظ من الجدول أن تكلفة الإفلاس في تراجع مع زيادة القيمة السوقية للأصل الاقتصادي، فحتى عند بلوغ قيمة الأصل الاقتصادي قيمة الاستدامة إلا أن تكلفة الإفلاس موجودة، و تقدر بـ 0.2823 مليون أورو، و هي تعادل حوالي 1.88% من قيمة الاستدامة.

ثانياً : قياس تكلفة الإفلاس حسب نظرية الخيارات في ظل وجود تكاليف للمعلومة يسمح هذا النموذج بتحديد تكلفة الإفلاس مع الأخذ الحسبان تكاليف المعلومة<sup>300</sup>؛ قدّم هذا النموذج من طرف Bellalah et Jacquillat (1995) حيث تم تقسيم تكاليف المعلومة إلى نوعين الأول خاص. معالجة المعطيات المتعلقة بالأصل محل التعاقد، و الثاني يتمثل في تكلفة إنتاج و إرسال المعلومة من طرف الشركة و هي أساس نظرية الإشارة<sup>301</sup>، و ذلك بناءً على العلاقة الرياضية التالية :

### 1- الصيغة الرياضية لنموذج BJ 1995

$$CFI = -V_{AE} \cdot e^{(\lambda_{AE} - \lambda_{CP}) \cdot T} \cdot N(-d1) + V_D \cdot e^{-(R_{sr} + \lambda_{CP}) \cdot T} \cdot N(-d2) \dots (2-51)$$

حيث :

$$d1 = \left[ \ln(V_{AE} / V_D) + (R_{sr} + \lambda_{AE} + 0.5\sigma^2) \cdot T \right] / \sigma / T \dots (2-52)$$

$$d2 = d1 - \sigma \cdot T \dots (2-53)$$

<sup>300</sup> Bellalah M., Jacquillat B., (1995), " **Option Valuation with Information Costs: Theory and Tests**", Financial Review, August : 617-635.

<sup>301</sup> بمخصوص نظرية الإشارة أنظر : عبد الوهاب دادن، تحليل المقارب النظرية حول أمثلية الهيكل المالي-الإسهامات النظرية الأساسية، مجلة الباحث، جامعة ورقلة، العدد 04-2006، ص111.

$CFI$  : تكلفة الإفلاس في حالة وجود تكاليف للمعلومة؛

$\lambda_{CP}$  : تكلفة المعلومة المتعلقة بقيمة الأسهم أو الأموال الخاصة.

$\lambda_{AE}$  : تكلفة المعلومة المتعلقة بالأصل الاقتصادي للشركة.

2- قياس تكلفة الإفلاس بمحاكاة قيمة الأصل الاقتصادي : بنفس الأسلوب المعتمد يمكن حساب قيمة خيار البيع في ظل وجود تكاليف للمعلومة للمثال السابق، و محاكمتها عند قيم مختلفة، و ذلك كما في نموذج BLACK-SCHOLES(BS)1973 سابقه<sup>302</sup>.

الجدول (2-3) : محاكاة تكلفة الإفلاس في ظل وجود تكاليف للمعلومة باستخدام نموذج B1995 بتغيير قيمة  $AE$  و تكاليف المعلومة، و ثبيت بقية المتغيرات

VAE	N(d1)	N(d2)	Cf	$\lambda AE$	$\lambda CP$	CFI
10	0,999999762	0,999999839	<b>4,62964871</b>	0	0	<b>4,62964871</b>
11	0,999904727	0,99992945	3,62966456	0,01	0	3,60213278
12	0,995398425	0,996312443	2,59452618	0	0,01	2,62435084
13	0,929288329	0,938888675	1,620567042	0,02	0,01	1,59032739
14	0,673310004	0,699885637	0,805064494	0,03	0,003	0,74122147
<b>15</b>	<b>0,307072131</b>	<b>0,33390097</b>	<b>0,2738895</b>	<b>0,04</b>	<b>0,004</b>	<b>0,23224765</b>
16	0,081054489	0,092915425	0,060750108	0,05	0,005	0,04607792
17	0,012556007	0,015206282	0,008677003	0,06	0,006	0,00577586
18	0,001202197	0,001537592	0,00081556	0,07	0,007	0,00047204

المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على Microsoft Excel

نستشف من الجدول أعلاه أن تكلفة الإفلاس في حالة عدم وجود تكاليف المعلومة متساوية مع تكلفة الإفلاس المحسوبة بالنموذج السابق، كما أن تكاليف المعلومة في علاقة عكسية مع تكلفة الإفلاس؛ لكن في حالة وجود تكلفة للمعلومة المتعلقة للأصل الاقتصادي بـ 7% و تكلفة للمعلومة المتعلقة الأموال الخاصة (الأسهم) بـ 0.7% تكلفة الإفلاس انخفضت ب حوالي النصف.

### ثالثا : نموذج Myers 1977

في ظل فرض الكفاءة التامة للأسواق المالية، عدم وجود تكاليف الوكالة و الإفلاس، و عدم وجود ضرائب قام Myers ببناء نموذجه الذي يقدر قيمة المؤسسة الكلية بأنها عبارة عن قيمة مجموع الأصول الموجودة بها، و التي تتشكل من القيمة الحالية  $Va$  و قيمة الخيار<sup>303</sup> التي تترجم إمكانية النمو مستقبلا.

<sup>302</sup> BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, Op.cit, P7.

<sup>303</sup> يعتبر Myers من بين الأوائل الذين استخدمو مصطلح الخيار في المجال المالي.

## الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة

تم بناء النموذج على فترتين  $t=0$ ، المؤسسة في الفترة  $t=0$  ليس لديها استثمار، ولكن لديها خيار الاستثمار بمبلغ  $I$ ، في الفترة  $t=1$ ؛ فإذا تم تنفيذ الخيار فالاستثمار سيتحقق، و المؤسسة لديها أصل اقتصادي <sup>304</sup> بقيمة  $V(s)$  و  $s$  هي تاريخ التنفيذ. لكن في حالة عدم تنفيذ الخيار فلا وجود للاستثمار، و من ثم لا وجود لفائض القيمة. افترض Myers في بداية الأمر أن التمويل تم كلية بالأموال الخاصة؛ ففي الفترة  $t=1$  عند تنفيذ الخيار تصدر المؤسسة أسهم، حيث يشترط أن تكون قيمة الاستثمار  $V(s)$  أكبر أو تساوي سعر تنفيذ الخيار  $I$ ، و من ثم قيمة المؤسسة تكتب على الشكل التالي :

### 1- الصيغة الرياضية لنموذج Myers 1977

$$V = \int_s^\infty q(s)(v(s) - I)ds \dots (2 - 54)$$

حيث :  $q(s)$  : معامل التوازن(معامل الاستحداث) الذي يساوي بين دينار الزمن 1 و الزمن  $s$ .

تم بعد ذلك الأخذ في الحسبان التمويل بالاستدانة؛ حيث المؤسسة لا تستدين بدون مخاطرة لأنه في حالة عدم تنفيذ الخيار الديون ذات مخاطرة، و مبلغ التسديد هو  $P$ ، و اللجوء للاستدانة قد ينخفض معدل المردودية المفروض، و منه تكون أمام حالتين <sup>305</sup> :

- حالة استحقاق الديون قبل اتخاذ قرار الاستثمار : تكون في هذه الحالة قيمة المؤسسة عبارة عن المجموع الجبri لقيمة الاستدانة و قيمة الأموال الخاصة، و نكتب :

$$V_D = \int_{sa}^{sb} q(s)(V(s) - I)ds + \int_{sb}^\infty q(s)Pds \dots (2 - 55)$$

$$V_E = \int_{sa}^{sb} q(s)(V(s) - (I + P))ds \dots (2 - 56)$$

$$V = V_D + V_E = \int_{sa}^{sb} q(s)(V(s) - I)ds + \int_{sb}^\infty q(s)Pds + \int_{sb}^\infty q(s)(v(s) - (I + P))ds \dots (2 - 57)$$

$$V = \int_{sb}^\infty q(s)(V(s) - I)ds \dots (2 - 58)$$

النتيجة المتوصل إليها في هذه الحالة استقلالية قيمة المؤسسة عن الهيكل المالي؛ الذي لم تظهر معلماته في التكامل فحتى تكلفة الإفلاس التي أشرنا لها في النقطة السابقة لم تظهر، فقيمة المؤسسة دالة تابعة لقرار الاستثمار.

<sup>304</sup> Michel Albouy et al, **Les grands auteurs en finance**, EMS, Paris 2003, P240.

<sup>305</sup> Idem.

- حالة استحقاق الديون بعد اتخاذ قرار الاستثمار

نكون في هذه الحالة أمام وجود تكفة لإفلاس في حالة تنفيذ خيار الاستثمار؛ الذي سوف تكون القيمة بعده أقل من سعر الممارسة، و منه قيمة الاستدانة تكتب من الشكل :

$$V_E = \int_{sa}^{sb} q(s) Pds .....( 2 - 59 )$$

لا تغير قيمة السهم عن سابقتها، و قيمة المؤسسة سوف تنخفض بمقدار التكامل التالي :

$$V_E = \int_{sa}^{sb} q(s)(V(s) - I+) ds .....( 2 - 60 )$$

يعتبر هذا التفسير الذي قدمه Myers جد مهم بخصوص الهيكل المالي من خلال القراءة الخيالية للقرارات المالية، إلا أنه بقي بعيداً عن الواقع العملي في ذلك الوقت، أما بخصوص الإضافة في الواقع العملي فقد قدم نموذج الانقطاع التدريجي للتمويل.

**2- نظرية الانقطاع التدريجي للتمويل :** في مقال 1984 Myers et Majluf الذي لقي اهتماماً من الكونغرس الأمريكي سمح باندفاع البحث في الهيكل المالي؛ تم في هذا المقال اقتراح نموذج بسيط، و بدبيهي انطلاقاً من الواقع العملي يتمثل في ترتيب المؤسسات لسبل تمويلها كما يلي :

- 1- التمويل الذاتي؛
- 2- الديون؛
- 3- في حالات استثنائية التمويل بالأوراق المالية.

بالرغم من أهمية هذه النتيجة و التي ليست بجديدة<sup>306</sup> حيث تناولتها الدراسة المالية في سنوات السبعينيات (1960) وهي نتيجة طبيعية، و لا يوجد لها سند نظري يسمح بتسجيلها في النظرية المالية المعاصرة<sup>307</sup>.

<sup>306</sup>Ibid P245.

<sup>307</sup> Idem.

## خلاصة الفصل

يولد نشاط المؤسسة احتياجات مالية متعددة تبعاً للدورات الأساسية؛ فدورة الاستغلال يتولد عنها احتياج في رأس المال العامل للاستغلال بصفة دورية، و لأجل قصير، دورة الاستثمار يتولد عنها احتياج خارج الاستغلال عادة طويلاً الأجل و يبلغ كبيرة خاصة عند بداية النشاط أو التوسع، دورة التمويل هي الجهة المقابلة لهذه الاحتياجات لكن قد يترتب عنها احتياجات كدفع توزيعات أو غيرها.

يوجد أمام المسير المالي محفظة من البديل لتمويل الاحتياجات المالية؛ منها ما هو داخلي مثل التمويل الذاتي أو الرفع في رأس المال نقداً، و منها ما هو خارجي يتمثل في الاستدانة، هذه الأخيرة يمكن تقسيمها من ناحية الأجل إلى طويلة الأجل (القروض، السندات)، و قصيرة الأجل (الائتمان التجاري و المصرفي). عملية الاستدانة تسمى بالرفع المالي الذي يتحدد بحملة من العوامل أهمها : حجم المؤسسة، مردوديتها، دورة حياها، هيكل أصولها، معدل نمو مبيعاتها،... . تسمى المحفظة التمويلية المختارة بالهيكل المالي، و المشكلة بناءً على مؤشرات أساسية أهمها الأثر الذي تتركه عملية الرفع المالي على مردودية المساهم

و على درجة مخاطرها، و تكلفة كل مورد.

تعرف تكلفة الأموال الخاصة على أنها معدل المردودية المفروض الذي يعوض المساهم علاوة الزمن، و علاوة المخاطرة النظامية؛ التي يمكن قياسها بعدة كنموذج ... GS, MEDAF, APT...، أما تكلفة الاستدانة فهي سعر تكلفة الديون؛ و المتمثل في المصروفات المالية بعد استبعاد الاقتصاد في الضريبة. تكلفة رأس المال هي عبارة عن تكلفة المحفظة التمويلية المختارة ممثلة في المتوسط الحسابي المرجع يوزن كل عنصر في هذه المحفظة؛ تسمى هذه الطريقة بالطريقة غير المباشرة، أما الطريقة المباشرة فهي المجموع الجبري لمعدل المردودية بدون مخاطرة و علاوة المخاطر النظامية مرجحة بـ  $\beta_{AE}$  ، هذه الأخيرة هي عبارة عن المتوسط الحسابي المرجع بالأوزان لكل من  $\beta_D$  و  $\beta_{CP}$ .

يعتبر المساهمون الأكثر تحملًا للمخاطرة من الدائنين؛ و من ثمة فمعدل المردودية المفروض أكبر من تكلفة الاستدانة، لتخفيض تكلفة رأس المال لا بد من الرفع المالي، مما يعني مديئياً الرفع المالي يؤدي إلى تخفيض تكلفة رأس المال، و من ثمة تعظيم قيمة المؤسسة؟ للإجابة على هذا الإشكال هناك عدة مقاربات نظرية حاولت تفسير هذا الاختيار، و تأثيره على قيمة المؤسسة؛ في ظل سوق تتميز بالكفاءة التامة حيث لا توجد تكاليف صفات، و لا ضرائب، و لا تكلفة الإفلاس، و لا لوجود لصراع الوكالة ليس للهيكل المالي تأثير على قيمة المؤسسة؛ و هو ما خلصت إليه النظرية التقليدية لـ MM. أما في حالة وجود ضرائب يوجد تأثير وحيد؛ يتمثل في القيمة الحالية للوفرات الضريبية، و هو نتيجة النظرية الحديثة حيث يكمn الفرق بين قيمة المؤسسة المستدينة، و غير المستدينة في القيمة الحالية للاقتصاد في الضريبة، و إذا زاد الفرق أو قل عن ذلك ففكرة المراجحة القائمة على استبدال الرافعة المالية للمؤسسة بالرافعة المالية الشخصية كفيلة بإعادة التوازن بين القيمتين.

بناءً على خلاصة النظرية الحديثة لتكلفة التمويل يعني زيادة الرفع المالي إلى التشيع، لكن هذا الرفع يتوقف عند حد معين أين يدق ناقوس مخطر الإفلاس، و هو ما ذهبت إليه نظرية تكلفة الإفلاس التي خلصت إلى أن للرفع المالي تأثير سلبي من خلال بروز تكلفة لخطر الإفلاس، و تأثير إيجابي هو الاقتصاد في الضريبة، و لا بد من المراجحة بينهما. نظرية الوكالة هي الأخرى فسرت تأثير الهيكل المالي من خلال تكاليف الرقاقة التي تظهر بين الدائنين، المسيرين، و المساهمين، فريادة الصراع الناجم عن طبيعة الهيكل المالي بإمكانه التأثير على الهيكل المالي، و من ثمة على قيمة المؤسسة.

قدمت النظريتان الأخيرتان تفسيراً ذو أهمية بالغة، لكن دون وجود كيفية أو طريقة لقياس تكلفة الإفلاس، و الوكالة، و هو ما ذهبت إليه نظرية الخيارات؛ التي استطاعت أن تكمم تكلفة الإفلاس؛ باعتبارها قيمة خيار بيع أين الدائنين باعوا خيار بيع للمساهمين حين منحوهم ديوناً.

**الفصل الثالث : تأثير سياسة**

**توزيع الأرباح على قيمة**

**المؤسسة**

**(المقارب النظرية و النماذج الرياضية)**

### تمهيد

بعدما تم التعرف على قيمة المؤسسة، طرق تحديدها، و العوامل المؤثرة عليها في الفصل الأول ، تم تخصيص الفصل السابق إلى التعريف بالهيكل المالي، و مدى تأثير قرار اختياره على قيمة المؤسسة، نحاول في هذا الفصل التعريف بسياسة توزيع الأرباح، و تقديم حوصلة للمقاربات النظرية المفسرة لأثر قرار توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة.

يهدف هذا الفصل إلى التعريف بالتوزيعات، محدداتها، و بعض الدراسات في هذا الشأن في البحث الأول، لتنتقل فيما بعد إلى عرض محتوى مختلف المقاربات النظرية التي حاولت تفسير أثر سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة في البحث الثاني، أما على مستوى البحث الثالث فسوف يتم تقديم بعض النماذج الرياضية المعتمدة لاختبار أثر سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة.

تعتبر التوزيعات النقدية أحد مكونات معدل المردودية الفعلي من جهة، و أحد التدفقات الخارجية من الخزينة و المخضّعة للتمويل الذاتي من جهة أخرى، فهي إذا سلاح ذو حدين يعمل المسير على استخدامه بحذر، من خلال المراجحة بين احتجاز الأرباح أو توزيعها من جهة، و المراجحة بين توزيعها في شكل نقد أو في شكل أسهم .

## المبحث الأول : ماهية سياسة توزيع الأرباح

يفرز نشاط المؤسسة في كل دورة نتيجة محاسبية؛ قد تكون موجبة أو سالبة، كما قد تكون تدفقات نقدية أو مجرد تدفقات وهنية؛ هذه النتيجة في حالة ما إذا كانت تدفقات نقدية يمكن الاحتفاظ بها في شكل احتياطات كتمويل ذاتي، أو توزيعها على المساهمين. يحتوي هذا المبحث على ثلاثة مطالب، الأول خصص لتحديد مفهوم الأرباح الموزعة، وعرض بعض الدراسات في هذا الشأن، أما الثاني تم فيه ضبط مختلف العناصر المؤثرة و المتأثرة في بـ سياسة توزيع الأرباح؛ و التي تم تقسيمها إلى عوامل الخيط الداخلي و عوامل من الخيط الخارجي. المطلب الثالث و الأخير تم فيه عرض مختلف بدائل و أشكال التوزيعات .

### المطلب الأول : مفهوم الأرباح الموزعة (مقسم الأرباح)،

نحاول في هذا المطلب قبل الحديث عن توزيع الأرباح، و مختلف سياسات التوزيعات عرض بعض الدراسات التطبيقية على مستوى بعض دول العالم (العربية و غير العربية)، وذلك بطبيعة الحال بعد تقديم مفهوم مقسم الأرباح و الذي نستهل به هذا المطلب.

#### أولاً : مفاهيم حول التوزيعات

توجد عدة مفاهيم للأرباح الموزعة الأرباح نوحز بعضها في النقاط التالية :

- التوزيعات هي تلك الدفعات النقدية المقرر توزيعها على حملة الأسهم العادية وفقاً لربحية المؤسسة وسبلتها.
- تعرف التوزيعات على أنها توزيعات الملكية لحملة الأسهم من الأرباح الحالية أو المتراكمة عن سنوات سابقة، و أن توقيت التوزيع يخضع لمصادقة مجلس إدارة المؤسسة.
- وقد ورد مفهوم الأرباح الموزعة في (the Random House Dictionary of the English Language) على أنه<sup>308</sup> مجموعة النقود المدفوعة إلى حملة الأسهم في المؤسسة من الأرباح؛ ويدفع هذا المقسم عندما تحقق أرباحاً حالية ، أو أن يتم دفعه من الأرباح المحتجزة عن فترة سابقة .

يتضح من المفاهيم الثلاث أن كل منها اعتبر التوزيعات جزء من الأرباح، لكن الأول و الثاني خصا التوزيعات بصفة النقدية، على عكس المفهوم الثاني الذي اعتبرها توزيع للملكية في وقت محدد، و منه يمكن تقديم تعريف موجز، و شامل للتوزيعات و هو :

التوزيعات هي جزء من الأرباح التي يقوم المسير بتوزيعها على المالك، بعد موافقة الجمعية العامة، على حملة الأسهم العادية في شكل نقد أو عيني (أسهم)؛ هذه الأرباح ناتجة عن نشاط الدورة الحالية أو دورة/دورات سابقة، لتلبية احتياجات المالك أو لإرسال إشارة للسوق عن وضعية معينة، و تكون هذه التوزيعات من الموارد الداخلية أو الأجنبية (الاستدانة) .

<sup>308</sup> المحاسب العراقي

## المطلب الثاني : علاقة التأثير و التأثر بين سياسة توزيع الأرباح و متغيرات المحيط الداخلي و الخارجي

تأخذ الجمعية العامة عند اتخاذ قرار توزيع الأرباح في الحسابان جملة من الاعتبارات التي تحكمها، هذه الاعتبارات تختلف حسب طبيعتها إلى اعتبارات خارجية المنشأ، و أخرى داخلية المنشأ؛ مثل الاعتبارات القانونية، التعاقدية، و الاقتصادية، و هذا ما سوف نناقشه في النقطة الموالية.

### أولاً : تأثير متغيرات المحيط الداخلي و متغيرات المحيط الخارجي على سياسة توزيع الأرباح

#### 1- متغيرات ذات طبيعة قانونية

تحتفل القواعد القانونية التي تؤثر في سياسة توزيع الأرباح من بلد إلى آخر، و من زمن إلى آخر، فبعض القوانين تنص على عدم توزيع أرباح ناجحة عن التنازل عن أصول؛ لأن التوزيع بهذا الشكل هو عبارة عن توزيع للأموال المستثمرة في المؤسسة<sup>309</sup>، و تأكل للأصول، و تركز القوانين في هذا الخصوص على ثلات قواعد رئيسية و هي :

○ قاعدة صافي الأرباح the net profit rule و توضح أن توزيعات الأرباح يمكن دفعها من الأرباح الحالية، والماضية الصافية.

○ قاعدة إضعاف قيمة رأس المال the capital impairment rule لحماية ودائع الدائنين قد يشترط عدم تجاوز التوزيعات لرصيد الأرباح المحتجزة؛ بغية تدعيم صافي المركز المالي للمؤسسة. لذلك تمنع توزيع الأرباح من رأس المال حماية للمقرضين؛ و يعرف رأس المال على أنه المبلغ الأصلي المدفوع من حملة الأسهم و الذي يظهر في الميزانية في شكل الأسهم العادية؛ كما يعرف على أنه القيمة الاسمية للأسهم العادية و الذي يمثل القيمة المكتوبة على وجه شهادة الأسهم .

○ قاعدة الإعسار المالي the insolvency rule تعني عدم توافر نقد يمكن المؤسسة من دفع ديونها (مطلوباتها) في مواعيدها، و العسر المالي يكون على نوعين :

- ✓ عسر مالي في؛
- ✓ عسر مالي حقيقي .

يتحلى العسر المالي الغني في أنه ليس لدى المؤسسة نقد يكفي لسداد التزاماتها، وسد حاجاتها في فترة معينة؛ ولكن تستطيع بعد ذلك تجاوز هذه المخفة وسداد التزاماته إذا أعطيت الوقت الكافي من خلال تحويل بعض الأصول إلى نقد، و سداد تلك الالتزامات؛ أما العسر المالي الحقيقي فيعني أن المؤسسة لن تستطيع الوفاء بالتزاماتها حتى لو أعطيت الوقت الكافي لذلك، و بيع أصولها لا يكفي لسداد التزاماتها، و من ثم يشهر إفلاسها.

<sup>309</sup> منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، مرجع سابق، ص 349.

## 2- متغيرات ذات طبيعة تعاقدية

تتضمن الملخصات الوقائية غالباً في عقد السند أو اتفاقية القرض قيود على توزيعات الأرباح، و يستخدم الدائتون هذه القيود للمحافظة على قابلية المؤسسة على تسديد الدين؛ إن مثل هذه القيود التي توضع لحماية الدائنين، غالباً ما تنص على أن الأرباح الموزعة تتم من خلال الأرباح التي تحققت بعد توقيع عقد الدين، أي أن الأرباح التي توزعها المؤسسة تكون من تلك التي تتحقق في المستقبل، و ليس من الأرباح المحتجزة، و منه سياسة توزيع الأرباح في المؤسسة تتأثر بشكل كبير عندما تكون مثل هذه القيود موضع التنفيذ لأنها تحد من حرية الإدارة في إتباع سياسة توزيع قد تعارض مع هذه القيود المفروضة من قبل الدائنين، و تدخل تحت هذا العنوان الشروط الخاصة بالقروض، كما قد تنص بنود عقد القرض على بعض الشروط التي تحد من التوزيعات النقدية للأرباح<sup>310</sup> بعد منح القرض، أو قد تنص كذلك بنود العقد على شروط معينة مثل نسبة تغطية الأرباح للفوائد المستحقة أو مؤشرات أمان أخرى ... .

## 3- متغيرات ذات طبيعة اقتصادية : تتضمن جملة من العوامل أهمها :

**1- النمو :** تستلزم متطلبات التوسيع مختلف أنواعها قيام المؤسسات بمحشد إمكانيتها المالية؛ و هذا بدوره يتطلب قيام المؤسسة بتوفير الأموال اللازمة لذلك التوسيع؛ حيث الاعتماد على مصادر تمويل ذاتي قد يكون أفضل من اللجوء إلى مصادر تمويل خارجية في بعض الحالات، وهذا ما يدعو المؤسسات إلى قيامها باحتجاز الأرباح بدلاً من توزيعها، و لحوئها إلى حجز أرباحها لتمويل عمليات التوسيع يعفيها من اللجوء إلى الاقتراض، وفوائده، وآجال تسديده، ومخاطره لاسيما إذا ما كانت تلك الأرباح المحتجزة كافية لهذه العمليات .

تأثر سياسة توزيع الأرباح في الواقع العلمي كثيراً بعده توفر فرصة للنمو، و التوسيع، و إمكانية توفير الأموال لذلك وقد أدت هذه الحقيقة إلى تطوير سياسة توزيع الأرباح المتبقية (الفضلة) "Residual dividend policy" التي تنص على أن المؤسسة ينبغي أن تتبع الخطوات الآتية عندما تقرر مقدار الأرباح التي سيتم توزيعها كمفسوم أرباح دوري :

- أولاً: تحديد موازنة رأس المال السنوي المثلث؛
- ثانياً: تحديد رأس المال المطلوب لتمويل تلك الموازنة؛
- ثالثاً: توزيع الأرباح فقط في حالة توافر أرباح أكثر من المطلوب لدعم الموازنة رأس المال المثلث؛

**2- توافر السيولة النقدية :** تعد سيولة المؤسسة أمراً أساسياً في الكثير من قرارات توزيع الأرباح، بينما تمثل التوزيعات تدفق خارج فإنه كلما كان النقد متوفراً و السيولة الكلية للمؤسسة أكبر؛ كانت قابلتها على دفع التوزيعات أكبر. إن الأرباح التي تخزن بها المؤسسات كأرباح متحزة (والتي تظهر في الجانب الأيسر في الميزانية) عادة ما تستثمر<sup>311</sup> في أصول مطلوبة لإدارة المؤسسة، و أن الأرباح التي تتحققها قد لا تخزن بها بشكل نظري سائل؛ فقد تقوم باستخدامها لأغراض إنشاء مبني للمؤسسة، أو لشراء آلات، أو أية أصول أخرى، و بالتالي قد لا تستطيع توزيع أرباح بسبب انخفاض حجم السيولة

<sup>310</sup> عبد الغفار حنفي، أساسيات التمويل والإدارة المالية، مرجع سابق، ص 233.

<sup>311</sup> نفس المكان.

لديها؛ إذا فالسيولة تحد من التوزيعات النقدية، و البديل قد يكون التوزيع في شكل عيني أو الافتراض<sup>312</sup>. المؤسسات التي تكون في مراحل النمو عادة في أشد الحاجة إلى الأموال لتمويل احتياجاتها، و يشير كيتز إلى الاحتفاظ بالنقد له ثلاثة دوافع هي :

Transactions Motive	1. دافع العمليات
Precautionary Motive	2. دافع الاحتياط
Speculative Motive	3. دافع المضاربة

يشير دافع العمليات إلى وجود نقدية كافية لتسديد الالتزامات الناشئة عن عمليات المؤسسة؛ مثل شراء مواد أولية، دفع رواتب، و يتوقف حجم النقدية لمواجهة هذا الدافع على حجم المؤسسة ومدى الاستقرار في تدفقاتها النقدية، و يقصد بدافع الاحتياط الاحتفاظ بقدر معين من النقدية لمواجهة التدفق النقدي غير المتوقع، أما دافع المضاربة فيمثل قدرة المؤسسة في الاحتفاظ بقدر معين من النقد يمكنها من اغتنام فرص الربح الممكنة إذا ما حدثت في وقت مفاجئ.

**3-3 سقف الأرباح المخجوزة :** قد يفرض قانون الضرائب سقف محدد للأرباح المخجوزة، أو نسبة محددة كإجراء للحد من المبالغة في الأرباح المحتجزة التي قد تأخذ<sup>313</sup> منحى التهرب الضريبي من الضرائب على التوزيعات؛ و التي عادة ما تخضع للانقطاع من المنبع كما في الجزائر على سبيل المثال.

**4-4 الهيكل المالي للمؤسسة :** إذا كان للمؤسسة هيكل مالي مستهدف فلا يمكنها تجاوز هذا الهدف؛ مما قد يحد من سياسة التوزيع أو من ناحية القدرة على الاستدانة؛ فال المؤسسة ذات نسبة الرفع المالي المنخفض يمكنها اللجوء للتمويل الخارجي و يفرض عليها الاعتماد على الموارد الداخلية في حين بلوغها النسبة الحرجة من الاستدانة<sup>314</sup>؛ و هو ما يؤثر على التوزيعات المدفوعة.

**5-5 تكلفة الصفقات :** توجد تكلفة للصفقات في ظل السوق ذات الكفاءة الاقتصادية؛ منها تكلفة إصدار أسهم جديدة، فعندما تريد المؤسسة توسيع الأصول عن طريق الأموال الخاصة فهي تفاضل بين احتجاز الأرباح أو إصدار أسهم جديدة، هذه الأخيرة تكون ذات تكلفة أكبر في حالة وجود تكلفة للصفقات؛ مما يفرض على المؤسسة تحفيض معدلات التوزيع .

**6-6 درجة الرغبة في السيطرة و الرقابة على المؤسسة :** تؤدي التوزيعات المدفوعة في شكل أسهم جديدة إلى تشتت الملكية لاسيما عند دخول مساهمين جدد من جهة، و من جهة أخرى فإذا كانت الإدارة مسيطرة على المؤسسة<sup>315</sup> فإنها تستخدم التوزيعات أداة للحفاظ على هذه الميزة؛ عن طريق دفع توزيعات في شكل أسهم لحصتها، و في شكل نقيدي لبقية المساهمين مما يؤدي بطبيعة الحال إلى زيادة حصة مجلس الإدارة و منه دوام السيطرة .

<sup>312</sup> نفس المكان.

<sup>313</sup> منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، مرجع سابق، ص 348.

<sup>314</sup> أنظر الفصل الثاني .

<sup>315</sup> كما لاحظنا في الدراسة الخاصة بجوكمة الشركات في كندا أنظر الفصل الأول.

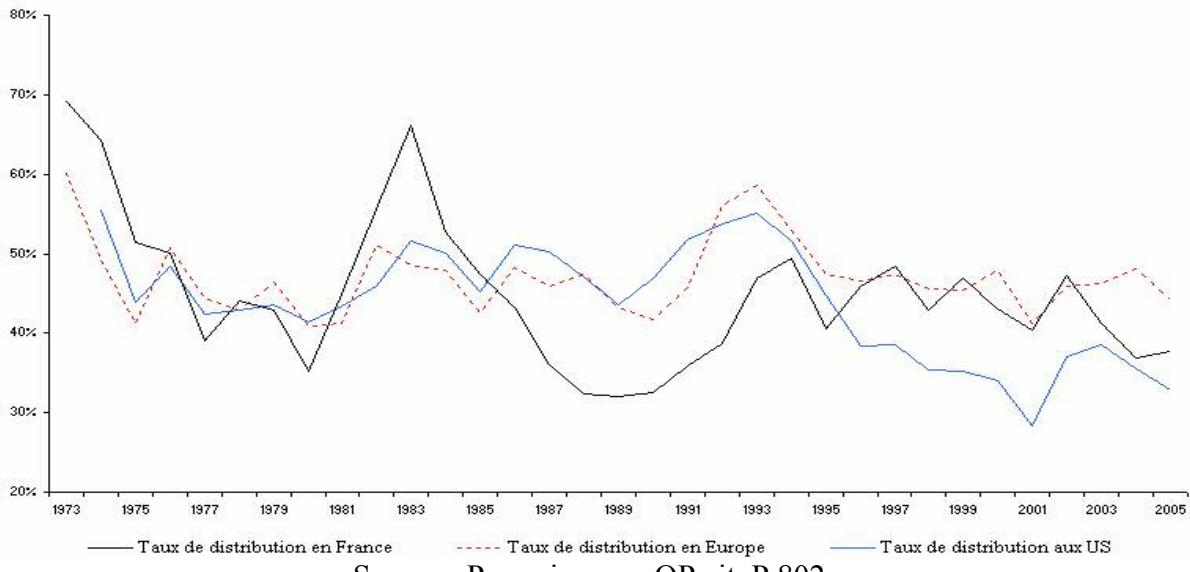
**7-3 مردودية الفروص الاستثمارية المتاحة أمام المؤسسة :** إذا كانت المؤسسة مقبلة على الاستثمار في مشاريع معينة و تريد تمويل هذه المشاريع عن طريق الأرباح المحجوزة فلابد أن يكون معدل المردودية لهذه المشاريع أكبر من تكلفة الفرصة البديلة للأرباح المحتجزة<sup>316</sup> ، وإذا تم الاحتياز في حالة عكس ذلك يكون هناك تدمير للقيمة .

**8-3 الضرائب الشخصية :** تخضع مردودية المساهم إلى ضريبة تختلف باختلاف مكونات المردودية، ففي بعض الدول تكون الضريبة على الأرباح الموزعة أكبر من الضريبة على فوائض القييم<sup>317</sup> ، مما يجعل المساهمين يفضلون حجز الأرباح بدلاً من توزيعها و من ثمّة بطبيعة الحال يستجيب المسير المالي لرغبات المساهمين في ظل فرضية عدم تعارض المصالح .

**9-3 الضرائب على أرباح الشركات :** تعتبر تكاليف القروض من بين المصاريق القابلة للخصم من قبل الإدارة الجبائية على عكس التوزيعات التي لا يمكن خصمها كتكاليف و من ثمّة في ظل وجود ضرائب تلجم الإدارة إلى الرفع المالي بدلاً من الرفع في رأس المال و في ظل عدم وجود ضرائب على أرباح الشركات فقد القروض الميزة الضريبية لها<sup>318</sup> .

**10-3 السياسات التي تنتهي بها المؤسسات المماثلة :** تلجم بعض المؤسسات إلى معرفة معدل توزيع القطاع التي تنتهي إليه أو معدل نحو هذه المعدلات، لأن إتباع سياسة مماثلة للقطاع يحمل في طياته مبرر الاختيار<sup>319</sup> ، هذا من جهة، و من جهة أخرى معدلات توزيع السوق المالي؛ فإذا أطمعنا مثلاً إلى الأسواق المالية الأوروبية والأمريكية نجد هناك ارتباط كبير في المعدلات و هو ما يبرزه الشكل التالي :

الشكل (1-3) : معدل توزيع الأرباح في الولايات المتحدة الأمريكية و المنطقة الأوروبية خلال الفترة 1973-2005 .



Source : P.vernimmen, OP.cit, P 802.

<sup>316</sup> انظر تكلفة الأرباح المحتجزة في الفصل الثاني.

<sup>317</sup> عبد الغفار حنفي، أساسيات التمويل والإدارة المالية، مرجع سابق، ص 205 .

<sup>318</sup> بخصوص الضريبة على أرباح الشركات و على الدخل في الكويت و في بعض دول العالم انظر الملحق رقم ..

<sup>319</sup> منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل قويم الشركات، مرجع سابق، ص 348 .

نلاحظ من الشكل (3-1) أن معدل توزيع الأرباح بلغ أقصاه سنة 1973 في كلتا المنطقتين الأوروبيتين والأمريكية حيث بلغ حوالي 60%， و يعود السبب الرئيسي إلى النتائج السلبية المحققة في هذه السنة<sup>320</sup>؛ حيث غيرت المؤسسات من سياسة توزيع الأرباح، أما من ناحية العلاقة بين المنطقتين فنلاحظ أن هناك ارتباط بين معدل التوزيعات في الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا قبل سنة 1995، بعد هذه السنة كان هناك تباين بين المعدلين، و لوحظ أن معدل التوزيعات في فرنسا ذو ارتباط قوي نوعاً ما خلال الخمس سنوات الأولى، و في السنوات الأخيرة مع المعدل الأوروبي، في حين كان الارتباط ضعيفاً و في نفس الاتجاه خلال السنوات الوسطى.

### 11-3 الوضعية الإستراتيجية للمؤسسة :

تعتبر المؤسسة من المنظور الاقتصادي أداة صناعية؛ هذه الأداة لها دورة حياة تبدأ بالانطلاق، و تنتهي بالزوال مروراً بمرحلة النمو و النضج، و تتصف كل مرحلة من هذه المراحل بخصائص مالية تكون تبعاً للوضعية التنافسية للمؤسسة في السوق، و نموها؛ وهي كالتالي :

✓ **مرحلة الانطلاق** : تكون المصارييف في بداية نشاط المؤسسة مرتفعة لاسيما الثابتة منها؛ حيث المنتج غير معروف عند المستهلك مما يتطلب تكاليف إشهار، و منه تحقيق نتائج ضعيفة أو سالبة، كما تتميز الخزينة في هذه المرحلة بالعجز.

**مرحلة النمو** : تتميز هذه المرحلة بنمو في حجم النشاط، و تحسن في النتائج بسبب تغطية التكاليف الثابتة الناجم عن وفرات الحجم، يتولد لدى المؤسسة نتيجةً لهذا النمو احتياجات مالية، و استهلاك كبير السيولة، مما يدفع المؤسسة إلى البحث عن مصادر تمويلية خاصة الخارجية؛ التي تميز بتكلفة أقل خاصة في بداية حياة المؤسسة أين تكون الاستثمارات حديثة و هي بمثابة ضمان للدائنين، كما يسود هذه المرحلة استهلاك للسيولة.

✓ **مرحلة النضج** : تتميز هذه المرحلة بالاستقرار في معدلات النمو الإيرادات ؛ كون السوق في حالة تشعّب بالمتوجه مما يستوجب إقامة حملات إشهارية؛ مما يزيد في التكاليف بحسب قليلة، أما عن الاحتياجات المالية فهي انخفاض تدريجي؛ أي نمو في السيولة مما يستدعي البحث عن فرص لتوظيف هذا فائض .

✓ **مرحلة الزوال** : هي بداية زوال المتوجه، و آخر حلقة في حياة المؤسسة<sup>321</sup> بنشاطها الحالي، حيث يسودها تراجع في الحصة السوقية للمؤسسة، و تدهور في رقم الأعمال؛ مما يستوجب البحث عن منتجات أو أسواق أخرى و إلا فاللتازل عن الأصول؛ و هو ما يجعل الخزينة في حالة فائض.

تبعد مؤشرات جدول قيادة المؤسسة Tableau de bord من خلال المراحل الأربع السابقة لدوره حياة المؤسسة لها علاقة كبيرة بسياسة التوزيعات، لكن السؤال المطروح ما علاقـة هذا التشخيص الاستراتيجي بـسياسة توزيع الأرباح؟ تعتبر سياسة توزيع الأرباح قرار قائم على المفاضلة بين الاحتفاظ بالأرباح من أجل إعادة استثمارها أو توزيعها في شكل نقدي أو في أشكال أخرى؛ هذا القرار هو دالة تابعة خصوصاً السيولة، الأرباح، للاستثمارات و للاستدامة؛ هذه العوامل تقع في المقدمة في جدول القيادة، و المراحل التي تميز باستهلاك للسيولة، و زيادة في الاستثمارات تحد من التوزيعات النقدية (الانطلاق، النمو)، على عكس المراحل الأخرى، و التي تشجع على الدفع أين تكون السيولة متوفـرة، و الاستثمارات منخفضة (النضج، الزوال).

<sup>320</sup> P.vernimmen, OP-cit, P 802.

<sup>321</sup> إلياس بن ساسي، يوسف قريشي، مرجع سابق، ص 55.

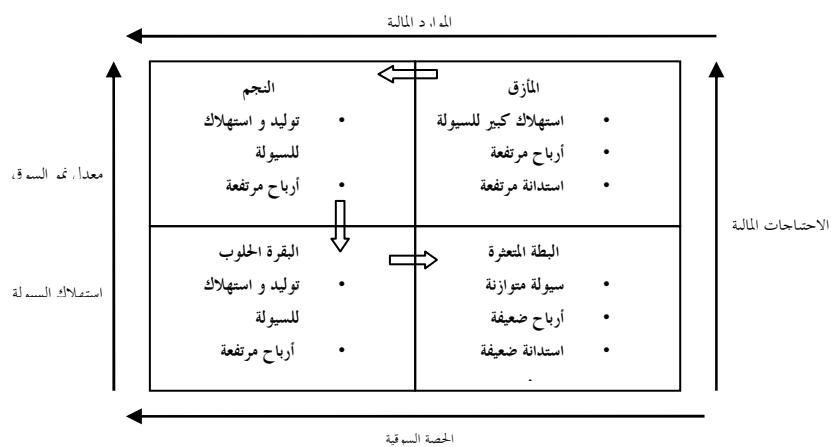
### الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقاربات النظرية و النماذج الرياضية

تم إعداد مصفوفة BCG من قبل مكتب المجموعة الاستشارية لبوسطن، و ذلك بالاعتماد على عنصرين أساسين و هما الحصة السوقية، و معدل نمو السوق لسلة أو محفظة من المنتجات بالمؤسسة، و من ثم استخلاص الخصائص المالية لكل وضعية حيث تسمح هذه الأداة بتخاذل القرارات الناجعة تبعاً لكل مرحلة لاحقة، فمن مرحلة المأزق تنتقل الوضعية إلى موقع النجاح و من ثم إلى موقع البطة المتعثرة .

تشبه هذه السيرورة إلى حد كبير دورة الحياة؛ لكن معأخذ عاملين أساسين هما الحصة السوقية و معدل النمو، بالرغم من الأهمية التي تكتسيها هذه الأداة إلا أن لها عيوب بصفة خاصة، و للتحليل بالمصفوفات بصفة عامة أهمها أنه مهما كثرت خاناتها؛ فهي تقوم على متغيرين، فكما قال Williamson : "لقد فعلت المصفوفات بالمؤسسات الأمريكية ما لم تفعله بها المنافسة اليابانية" <sup>322</sup>.

لإبراز هذا التشخيص، و علاقته بسياسة توزيع الأرباح نعرض الوضعية المالية للمؤسسة بالاعتماد على مصفوفة BCG .

الشكل (2-3) : تشخيص الوضعية المالية للمؤسسة باستخدام مصفوفة BCG .



المصدر (بتصرف) : إلياس بن ساسي يوسف قريشى، مرجع سابق، ص 57.

تبدي المحددات الداخلية للتوزيعات من الشكل أعلاه؛ ففي حالة عدم وجود استثمارات من المفروض لا داعي لاحتياز الأرباح (عدم دفع توزيعات)، خاصة في ظل توفر السيولة و أرباح مرتفعة، و هي الحالة التي تسود كل من وضعية البطة الحلوى و البطة المتعثرة .

ليس من السهل دفع توزيعات نقدية في حالة وجود استهلاك كبير للسيولة مع استثمارات مرتفعة؛ و هي الحالة التي تميز وضعية كل من المأزق بشكل خاص، و وضعية النجم. يبدو مما سبق أن للوضعية الإستراتيجية للمؤسسة تأثير مهم على سياسة توزيع الأرباح بصفة عامة، و النقدية منها بصفة خاصة.

بعد عرض العوامل المحددة لسياسة توزيع الأرباح، سواء كانت من المحيط الداخلي أو من المحيط الخارجي، يمكن التساؤل عن انعكاسات (التغذية الراجعة Feed back) سياسة توزيع الأرباح على المستويين الجزئي، و الكلى، و هو السؤال المطروح الذي سوف نناقشه في النقطة الموالية.

<sup>322</sup> عبد الملك مزهودة، التسيير الإستراتيجي مقاربات مفهومية و تحديات التنافسية، مجلة الباحث، جامعة قاصدي مرباح ورقلة، العدد 2006-03

### ثانياً : تأثير سياسة توزيع الأرباح على متغيرات المحيط الداخلي و متغيرات المحيط الخارجي

يوجـد لـسيـاستـة تـوزـعـ الأـرـبـاحـ انـعـكـاسـاتـ ذاتـ طـبـيـعـةـ دـاخـلـيـةـ تـعـلـقـ بـالـمـؤـسـسـةـ،ـ وـ أـخـرـىـ خـارـجـيـةـ تـعـلـقـ خـصـيـصـاـ بـعـضـ

المـتـغـيرـاتـ الـكـلـيـةـ؛ـ وـ أـهـمـ هـذـهـ الـانـعـكـاسـاتـ تـكـوـنـ :

**1- على سيولة الاقتصاد :** تؤدي عملية دفع التوزيعات في شكل نقدـيـ إـلـىـ زـيـادـةـ السـيـولـةـ فـيـ يـدـ الـمـسـتـشـمـرـينـ،ـ فـلـوـ قـامـتـ

المـؤـسـسـاتـ المـسـعـرـةـ بـدـفـعـ تـوزـعـاتـ نـقـدـيـةـ حـدـ مـرـتفـعـةـ فـسـوـفـ تـرـفـعـ السـيـولـةـ فـيـ السـوقـ الـمـالـيـ،ـ كـمـ يـكـنـ تـصـورـ هـذـاـ التـأـثـيرـ منـ

الـجـهـةـ الـمـقـابـلـةـ فـلـوـ اـمـتـنـعـتـ بـحـمـلـ الـمـؤـسـسـاتـ عـنـ دـفـعـ تـوزـعـاتـ نـقـدـيـةـ أـوـ دـفـعـ تـوزـعـاتـ فـيـ شـكـلـ أـسـهـمـ مـجـانـيـةـ فـسـوـفـ يـؤـثـرـ هـذـاـ

الـإـجـرـاءـ عـلـىـ سـيـولـةـ السـوقـ.

**2- على سعر الفائدة :** تؤدي التوزيعات المدفوعـةـ نـقـدـيـاـ إـلـىـ تـخـفـيـضـ أـسـعـارـ الـفـائـدـةـ؛ـ بـسـبـبـ طـبـيـعـةـ الـعـلـاقـةـ الـعـكـسـيـةـ الـمـوـحـودـةـ

بـيـنـهـاـ وـ بـيـنـ الـعـرـضـ الـنـقـدـيـ،ـ فـمـنـ خـلـالـ زـيـادـةـ الـعـرـضـ الـنـقـدـيـ النـاجـمـ عـنـ تـوزـعـاتـ الـنـقـدـيـةـ الـمـهـمـةـ بـحـمـوـعـةـ كـبـيـرـةـ مـنـ الـمـؤـسـسـاتـ

يـتـرـاجـعـ سـعـرـ الـفـائـدـةـ.

**3- على الاستثمار :** يؤدي تراجع سـعـرـ الـفـائـدـةـ إـلـىـ زـيـادـةـ الـاسـتـثـمـارـ؛ـ بـسـبـبـ اـنـخـفـاضـ تـكـلـفـةـ أـحـدـ مـصـادـرـ التـموـيلـ،ـ وـ مـنـ جـهـةـ

أـخـرـىـ تـرـاجـعـ تـكـلـفـةـ التـموـيلـ أـيـ زـيـادـةـ إـنـشـاءـ الـقـيـمـةـ وـ مـنـ ثـمـةـ اـرـتـفـاعـ قـيـمـةـ الـمـؤـسـسـةـ الـمـسـتـدـيـنـةـ.

**4- على الاستهلاك :** تعتبر التوزيعات المدفوعـةـ أـحـدـ مـكـونـاتـ دـخـلـ الـفـردـ (ـمـعـدـلـ الـمـرـدـوـدـيـةـ الـفـعـلـيـ)ـ؛ـ فـطـبـيـعـةـ الـعـلـاقـةـ الـطـرـدـيـةـ

بـيـنـ الدـخـلـ وـ الـاسـتـهـلـاكـ؛ـ قـدـ تـؤـدـيـ زـيـادـةـ التـوزـعـاتـ الـنـقـدـيـةـ إـلـىـ التـأـثـيرـ عـلـىـ الـاسـتـهـلـاكـ (ـخـاصـةـ عـنـدـ الـمـتـقـاعـدـيـنـ)،ـ نـتـيـجـةـ لـعـلـاقـةـ

الـاـرـتـبـاطـ،ـ وـ التـأـثـيرـ وـ التـأـثـيرـ بـيـنـ الـمـتـغـيرـاتـ الـاـقـتـصـادـيـةـ وـ الـمـالـيـةـ الـكـلـيـةـ<sup>323</sup>ـ يـمـكـنـ اـسـتـخـالـاـصـ أـثـرـ زـيـادـةـ الـكـمـيـةـ الـمـعـروـضـةـ مـنـ الـنـقـدـ

عـلـىـ باـقـيـ الـمـتـغـيرـاتـ الـأـخـرـىـ.

**5- على صراع الوكالة :** قدـ يـؤـدـيـ دـفـعـ تـوزـعـاتـ نـقـدـيـةـ مـعـتـبـرـةـ إـلـىـ تـحدـيدـ أوـ فـرعـ الـدـائـنـيـنـ؛ـ مـاـ يـؤـدـيـ بـهـمـ إـلـىـ الـقـيـامـ بـرـقـابـةـ

لـحـمـاـيـةـ مـصـالـحـهـمـ،ـ وـ مـنـ ثـمـةـ زـيـادـةـ تـكـلـفـةـ الـوـكـالـةـ الـتـيـ سـوـفـ يـتـحـمـلـهاـ الـمـلـاـكـ بـطـرـيـقـ غـيرـ مـباـشـةـ فـيـ نـهاـيـةـ الـمـطـافـ،ـ هـذـاـ الـصـرـاعـ

بـيـنـ الـدـائـنـيـنـ وـ الـمـسـاـهـيـنـ،ـ أـمـاـ الـصـرـاعـ فـيـمـاـ بـيـنـ الـمـسـرـيـنـ وـ الـمـسـاـهـيـنـ؛ـ فـفـيـ حـالـةـ دـفـعـ تـوزـعـاتـ نـقـدـيـةـ مـجـانـيـةـ لـأـسـهـمـ أـعـضـاءـ جـلـسـ

الـإـدـارـةـ،ـ وـ أـسـهـمـ نـقـدـيـةـ لـبـاـقـيـ الـأـسـهـمـ سـوـفـ يـفـهـمـ الـمـلـاـكـ بـأـنـ هـنـاكـ نـوـاـيـاـ لـابـدـ مـنـ الـبـحـثـ عـنـهـاـ،ـ وـ مـنـهـ تـظـهـرـ تـكـالـيفـ

الـوـكـالـةـ لـلـأـمـوـالـ خـاصـةـ<sup>324</sup>ـ.

Isabelle PRAS, Existence d'une relation d'équilibre entre variables économiques et variables financières sur le marché français, in cahiers de recherche n°9905, Université Paris IX Dauphine

<sup>323</sup>أنظر الفصل الثاني.

**6- على المحتوى المعلوماتي :** تستخدم سياسة توزيع الأرباح في بعض الأحيان كوسيلة لنقل معلومة véhicule عن الصحة المالية للمؤسسة إلى السوق المالي؛ وإذا كانت هذه المعلومة خاطئة فسوف تكبد المؤسسة خسائر، و هذا بطبيعة الحال وفقا لنظرية الإشارة<sup>325</sup>.

**7- على الهيكل المالي :** يؤدي دفع التوزيعات في صورة أسهم إلى تغيير الهيكل المالي للمؤسسة، حيث دفع توزيعات يعني تراجع التمويل الذاتي، و بخصوص الواقع العملي فسوف تختبر هذا التأثير<sup>326</sup>.

**8- على معدل المردودية المطلوب :** تعتبر التوزيعات أحد مكونات المردودية الفعلية (فائض القيمة + التوزيعات) فزيادتها تعني زيادة المردودية، أما بخصوص معدل المردودية المطلوب قد تؤثر عليه<sup>327</sup>.

**9- على قيمة المؤسسة :** قد يؤدي دفع توزيعات إلى التأثير على قيمة المؤسسة في السوق المالي، و يكون ذلك من خلال التأثير على تكلفة رأس المال، و قد خصص الباحثين الثاني و الثالث من هذا الفصل لمناقشته الجدل، كما تم اختبار ذلك في دراسة الحالة .

### المطلب الثالث : بدائل و أشكال الأرباح الموزعة

بعدما تم التعريف بالتوزيعات و أهم العوامل المؤثرة عليها و الآثار المترتبة عنها على المستويين الجزئي و الكلي، توجد خيارات لدى المؤسسة في دفع التوزيعات النقدية، فقد توزع أرباحها ككلية، أو لا تقوم بدفع أي توزيعات، أو غير ذلك. نلمس تباين في هذه الخيارات من منطقة لأخرى؛ فعلى المستوى الأوروبي نعرض الجدول المولى الذي يبرز نسبة التوزيعات.

**الجدول (1-3) :** معدل توزيع الأرباح لسنة 2004 لبعض المجموعات الأوروبية المسورة بالبورصة.

	0% < d < 20%	20% < d < 30%	30% < d < 40%	40% < d < 50%	50% < d < 100%				
Alcatel	0%	Repsol	22%	Essilor	31%	Casino	41%	RWE	51%
Cap Gemini	0%	Peugeot	22%	Michelin	32%	Société Générale	42%	British Telecom	51%
JC Decaux	0%	SAP	22%	Hermès	33%	AGF	44%	Veolia	51%
Ryanair	0%	Italcementi	23%	BNP Paribas	33%	E.ON	45%	Deutsche Telekom	56%
Aviva	5%	Bonduelle	23%	L'Oréal	34%	Air Liquide	45%	Bulgari	57%
Porsche	10%	Havas	24%	Lafarge	34%	PPR	45%	TF1	58%
Air France - KLM	11%	Heineken	25%	Natexis	35%	BASF	46%	Suez	59%
Groupe Partouche	15%	Lagardère	26%	LVMH	36%	Endesa	46%	ASF (Autoroutes)	60%
Faurecia	16%	Pierre & Vacances	26%	Carrefour	37%	Telefónica Móviles	47%	DaimlerChrysler	64%
STMicroelectronics	16%	Philips	26%	Fortis	37%	Bayer	47%	Electrabel	64%
Heidelberg Cement	17%	Christian Dior	29%	Banca Intesa	37%	Energias de Portugal	49%	Telefónica	64%
Delhaize	17%	Vinci	29%	Dexia	38%	Vivendi Universal	49%	Telecom Italia	67%
Galeries Lafayette	18%	Acerinox	29%	Beiersdorf	38%	Mobistar	50%	Belgacom	75%
BMW	19%	Thyssenkrupp	30%	Danone	40%	Royal Dutch	50%	Areva	75%
Allianz	19%	EADS	30%	France Télécom	40%	Nokia	50%	Pages Jaunes	100%

Source : Ibid. , P 801.

<sup>325</sup> سوف نقاش محتوى هذه النظرية في البحث الثاني من هذا الفصل.

<sup>326</sup> أنظر الفصل الرابع دراسة حالة .

<sup>327</sup> أنظر نموذج MEDAFD في نهاية هذا الفصل.

### الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقارب النظرية و النماذج الرياضية

نستشف من الجدول أن هناك تباين في معدلات التوزيع على مستوى الواقع العملي؛ و هو ما يقودنا إلى تحديد البدائل أو خيارات التوزيعات النقدية و هو ما تضمنته النقاط التالية :

#### أولاً : بدائل التوزيعات النقدية

يوجد بخصوص دفع التوزيعات النقدية أربعة بدائل أو خيارات شائعة؛ فقد يتم توزيع محمل الأرباح أو الامتناع عن دفع توزيعات، أو انتهاج سياسة التوزيعات الباقية أو المستقرة و فيما يلي عرض لهذه البدائل؛

#### 1- سياسة توزيع محمل الأرباح (سياسة 100% توزيعات)

قدم 1966 Rubner مقاربة في هذا المضمار، و رأى فيها بأن من صالح المؤسسات أن توزع ما مقداره 100% من الأرباح؛ حيث أن المساهمين يفضلون استلام أكبر قدر ممكن من التوزيعات<sup>328</sup> ، لكن في الواقع العملي هذه المقاربة تبقى محدودة الاستعمال؛ فمثلاً في العينة الأوروبية المعروضة في الجدول السابق نلاحظ أن هذا البديل لم يتجاوز استخدامه في أكثر من شركة واحدة لعينة من 97 شركة مسيرة؛ و لم يتعدى بذلك نسبة 1.1%， و هذا البديل ليس مشجعاً من ناحية الجباية، ولا من ناحية المسيرين.

#### 2- سياسة التوزيعات الباقية

يتم عادة اختيار البديل ذو القيمة الحالية الصافية الموجبة<sup>329</sup> ( $VAN > 0$ ) عند دراسة البدائل الاستثمارية، فوفقًـا لهذا المعيار<sup>330</sup> تعتبر سياسة التوزيع دالة تابعة للاستثمار، فالمسيـر يحدد حجم الاستثمار، ثم الاحتياج المالي، و الغطاء المالي لهذا الاحتياج، و من ثم توزيع ما بقـي في شكل توزيعات على المساهمـين. بافتراض ثبات العوامل الأخرى، تبقى التوزيعات غير مستقرة نتيجة لأثر الاستثمار، فزيادة حجم الاستثمار يؤدي إلى تراجع في التوزيعات و العكس صحيح<sup>331</sup>. كما أنه يمكن السير على نهج هذه النظرية، مع العمل على تحقيق استقرار في التوزيعات حتى باللجوء للاستدانة.

#### 3- سياسة عدم دفع توزيعات (سياسة 0% توزيعات)

توصل كل من Clarkson et Elliot 1966 إلى أن التوزيعات تعتبر ترتفـف بالنسبة لكـل من المسـيرـين و المـسـاهـمـين، فلا داعي لـإجراء توزيعات<sup>332</sup>. هذه السياسـة في الواقع العمـلي نادراً ما تـلـجـأـ إليها المؤـسـسـاتـ؛ فـمـثـلاـ في العـيـنةـ الأـورـوبـيـةـ المعـروـضـةـ فيـ الجـدـولـ أـعـلاـهـ نـلـاحـظـ أنـ هـذـاـ الـبـدـيلـ لمـ يـتـجاـوزـ استـخـداـمهـ فيـ أـكـثـرـ مـنـ أـرـبـعـةـ 4ـ مـؤـسـسـاتـ لـعـيـنةـ منـ 97ـ شـرـكـةـ مـسـيرـةـ أيـ لـمـ تـتـعـدـىـ نـسـبـةـ 4.5%ـ مـنـ إـجـمـالـيـ الـمـؤـسـسـاتـ.

<sup>328</sup> BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, cahiers de recherche n°200009, Université Paris IX Dauphine. PP 1-22.

<sup>329</sup> Idem.

<sup>330</sup> تسمى بنظرية الفائض Residual Theory of Dividend، ولمزيد من التفصيل حول هذه النظرية انظر: هندي، الفكر الحديث، ص 338.

<sup>331</sup> منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، مرجع سابق، ص 338.

<sup>332</sup> BELLALAH Mondher, Finance Moderne d Entreprise, 2 édition, Economica, Paris, 2003, P124.

#### 4- سياسة التوزيعات المستقرة

برفض فرضية توزيع محمل الأرباح و فرضية عدم دفع توزيعات؛ أين يتم دفع نسبة معينة من التوزيعات، لاحظ الباحثون<sup>333</sup> أن المسيرين يولون أهمية بالغة لتوزيعات السنوات السابقة، لذلك عادة ما يضعون معدل توزيع مستهدف؛ لكن

السؤال المطروح حول الاستقرار هنا يخص القيمة المطلقة للتوزيعات، أم معدل التوزيعات، أم يخص ماذا؟

لإجابة على هذا التساؤل يأخذ الاستقرار ثلاثة أشكال<sup>334</sup> وهي :

#### 1-4 استقرار توزيعات السهم الواحد DPA

تعني بالاستقرار هنا الاستقرار في معدل نصيب السهم الواحد من سنة لأخرى أو حتى استقرار القيمة سنة لأخرى.

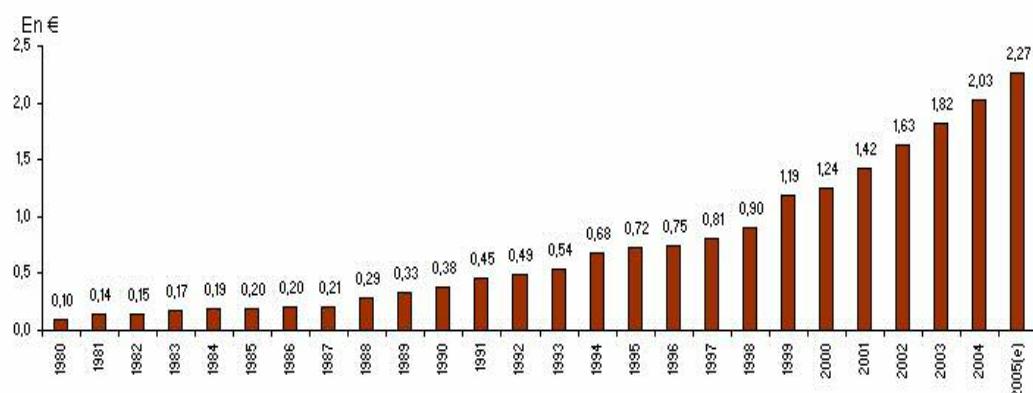
#### 2-4 استقرار نسبة الأرباح الموزعة

نقصد باستقرارية الأرباح الموزعة ثبات الأرباح التي تم توزيعها، حيث تبقى النسبة من الأرباح التي تم توزيعها ثابتة مما يعني أن توزيعات السهم الواحد تكون متغيرة نتيجة لتغيرات الأرباح.

#### 3-4 استقرار توزيعات السهم الواحد DPA مع دفع توزيعات إضافية

عندما يحتفظ المسيرون بدفع مبلغ ثابت، قد يضيفون لهذا المقدار جزء من الأرباح الحقيقة و المرتفعة في معظم الحالات. و فيما يخص استقرار الأرباح، و التوزيعات في الواقع العملي، نعرض سياسة توزيع الأرباح لمجمعين أوروبيين مسurnen بالبورصة و هما مجمع L'Oreal و مجمع Peugeot.

الشكل (3) : ربحية السهم الواحد BPA المعدلة لجمع L'Oreal خارج النشاط الصيدلاني خلال الفترة 1980-2005



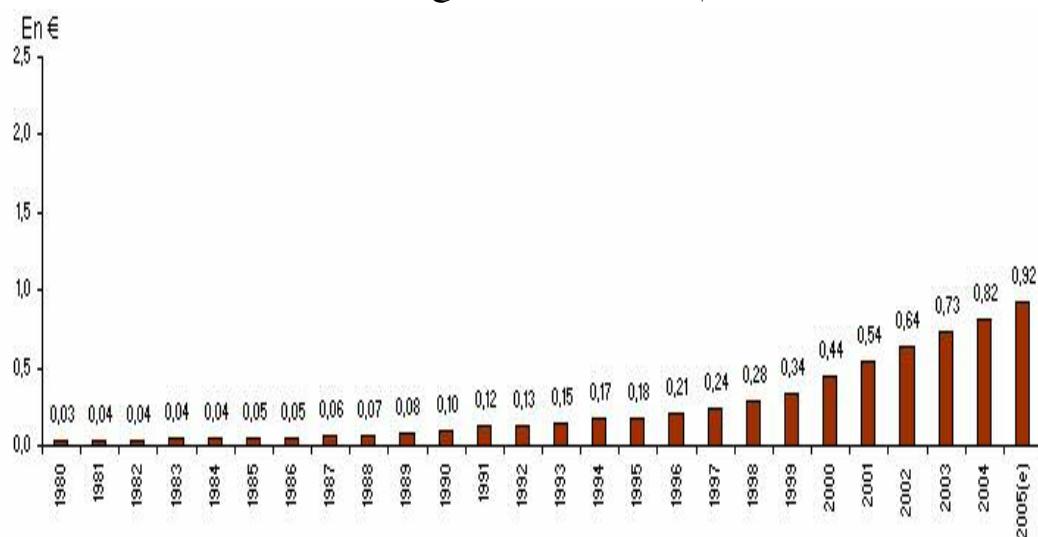
Source P.Vernimmen, OP.cit, 803.

يبرز من الشكل أن BPA للمجمع في غو مستمر خلال الفترة ليقى التساؤل المطروح حول DPA ؟ و هو ما سوف يبينه الشكل التالي :

<sup>333</sup> مثل Lintner 1956 و الذي سوف نعرض غوذجه في آخر هذا الفصل.

<sup>334</sup> منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل قوي الشركات، مرجع سابق، ص 343.

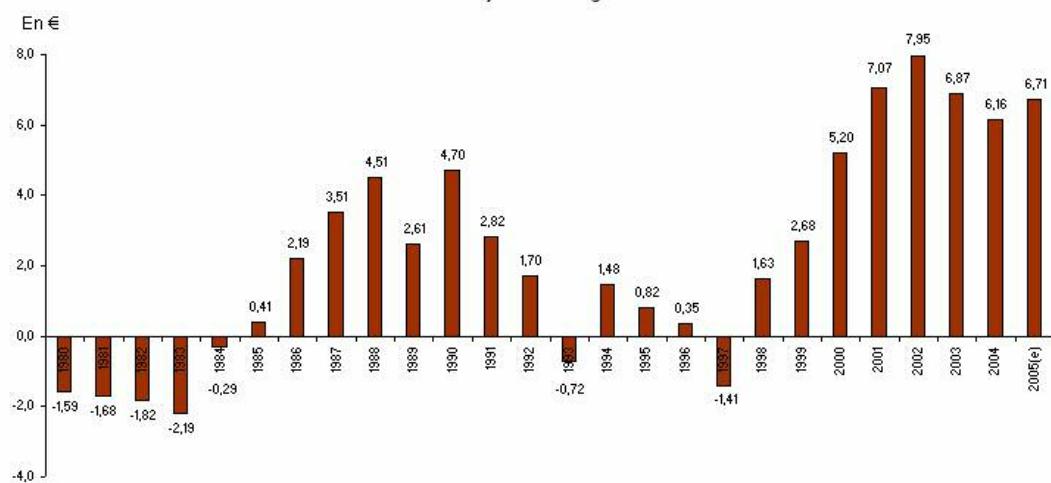
الشكل (4-3) : توزيعات السهم الواحد DPA المعدلة لجمع L'Oreal خلال الفترة 1980-2005



Source : Idem.

يتبيّن من الشكل (4-3) أن DPA مرتبطة مباشرة بـ BPA؛ فنمو الأرباح أدى إلى نمو التوزيعات خلال الفترة بأكملها على عكس جمع Peugeot الذي كانت سياسة التوزيعات مختلفة تماماً، وبدأ بالاطلاع على حال ربحية السهم الواحد.

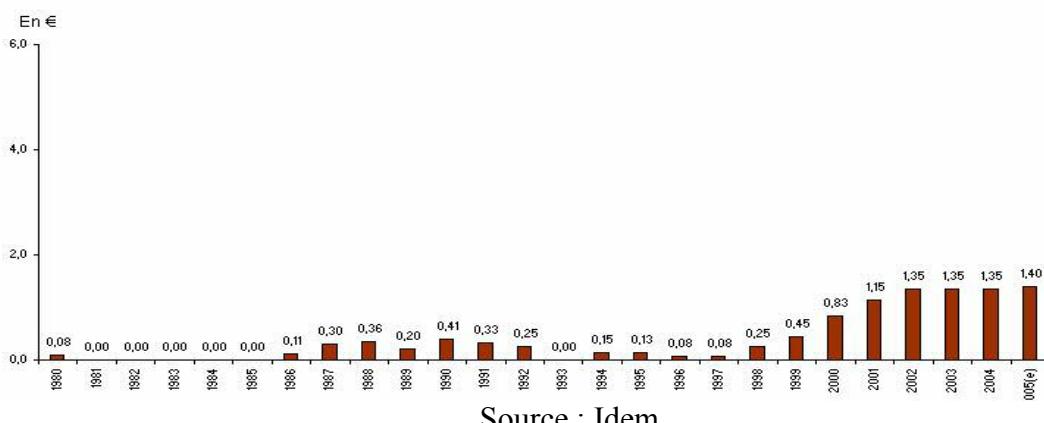
الشكل (5-3) : ربحية السهم الواحد BPA المعدلة لجمع Peugeot خلال الفترة 1980-2005



Source : Idem.

نلاحظ من الشكل (5-3) أن الجمع حقق BPA سالبة خلال الخمس سنوات الأولى؛ مقابل نتائج حد مرتفعة خلال السنوات الخمس الأخيرة مع تخلل الفترة الوسطى لمجموعة من التغيرات الصاعدة و الهاابطة، ليبقى التساؤل المطروح حول سياسة التوزيعات في ظل هذه الدورية أو اللااستقرارية في النتائج الحقيقة للسهم الواحد، و هو ما يبرزه الشكل الآتي :

الشكل (6-3) : توزيعات السهم الواحد DPA المعدلة لجمع Peugeot خلال الفترة 1980-2005



يتضح من الشكل أعلاه أن هناك توزيعات في سنة 1980 بنسبة 8% للسهم الواحد بالرغم من وجود خسارة في هذه السنة بنسبة 1.59% للسهم الواحد، أما خلال الفترة 1986-1992 فكان هناك نمو معتبر نوعاً ما في النتائج المحققة، و الذي تبعه نمو في التوزيعات، أما بخصوص السنوات الأخيرة فنلاحظ زيادة جد مهمة في ربحية السهم الواحد لكن سياسة التوزيعات المعتمد كانت مستقرة لاسيما في السنوات الثلاث 2002-2003-2004؛ حيث كانت توزيعات السهم الواحد ثابتة و متساوية لـ 1.35.

بالرغم من أن عملية تحديد النسبة من الأرباح التي سوف يتم توزيعها هي الجانب الأساسي في سياسة توزيع الأرباح<sup>335</sup> والتي يكون بنسب متفاوتة كما رأينا، لكن قد تأخذ سياسة توزيع الأرباح أشكال أخرى غير نقدية و هي : الأسهم المجانية، اشتئاق الأسهم، معكوس الاشتئاق، و إعادة شراء الأسهم.

## ثانياً : أشكال التوزيعات

**١- الأسهم المجانية**<sup>336</sup> : يقوم الممirsون عند اعتماد هذه السياسة من التوزيعات بدفع أسهم جديدة بدلاً من دفع توزيعات نقدية؛ و تحدد حصة كل مساهم من الأسهم المجانية تبعاً لحصته في رأس المال الشركـة؟

**2- اشتغال الأسماء :** يهدف هذا النوع من العمليات إلى جعل سعر سهم المؤسسة في متناول صغار المستثمرين<sup>337</sup>، حيث تقوم المؤسسة بتحفيض القيمة الاسمية للأسهم؛ مما يؤدي بدوره إلى زيادة عدد الأسهم المكونة لرأسمال المؤسسة، وعادة يكون هدف هذه العملية لا يختلف عن سابقتها؛ وهو جعل أسعار الأسهم في متناول الجميع و من ثم زيادة الطلب على أسهم المؤسسة لاسيما من طرف<sup>338</sup> صغار المستثمرين. لكن السؤال المطروح ما علاقة هذه العملية بسياسة التوزيعات؟

<sup>335</sup> Ibid, P 131.

336 تسمی کذلک أسمه منحة .

337 منه ابراهيم هندي، الادارة المالية مدخلاً تخلصاً معاصر، مرجع سابق، ص 727.

<sup>338</sup> منير ابراهيم هندي، **الفكر الحديث في هيكل قويبل الشركاء**، مرجع سابق، ص 384.

تؤدي زيادة عدد الأسهم في رأس المال المؤسسة إلى تخفيض توزيعات السهم الواحد عند ثبات مبلغ التوزيعات، أو إلى ثبات توزيعات السهم الواحد مع زيادة مبلغ التوزيعات الإجمالية<sup>339</sup>.

**3- معكوس الاشتباك :** تمثل هذه العملية من خلال التسمية عملية عكسية سابقتها؛ فعملية الاشتباك تمثلت في اشتباك أسهم جديدة من الأسهم الأصلية من خلال تخفيض القيمة الاسمية للسهم الواحد، أما هذه العملية فهي تخفيض عدد الأسهم المكونة لرأس المال المؤسسة من خلال الرفع في القيمة الاسمية للسهم الواحد. تأثير هذه العملية، و علاقتها بسياسة توزيع الأرباح لا يختلف عن الحالة السابقة.

**4- إعادة شراء الأسهم<sup>340</sup> :** تمثل هذه العملية في قيام المؤسسة بإعادة شراء جزء من الأسهم التي أصدرتها؛ و علاقه هذه العملية بسياسة توزيع الأرباح تمثل في كونها أحد سبل تصريف الفائض من النقدية في سيولة المؤسسة بدلاً من دفعها للمساهمين في شكل توزيعات.

شهدت سياسة إعادة الشراء نمواً مذهلاً في الآونة الأخيرة في المنطقة الأوروبية؛ وبالنسبة لمؤسسات CAC40 في سنة 2007 قامت بإعادة شراء ما مقداره 19 مليار أورو أي ما يعادل 1.4%<sup>341</sup> من رسملتها البورصية، مقابل توزيعات نقدية بلغت 3 مليار أورو بنسبة 2.7% من الرأسملة البورصية، لتبلغ التوزيعات المدفوعة نسبة 4.1% من الرأسملة البورصية<sup>342</sup>.

قامت في سنة 2003 مؤسسات CAC40 بإعادة شراء أسهمها بمقدار 7.9 مليار أورو؛ و هي سياسة تمثل 56% من توزيعات الأرباح، و هو ما يطرح إشكالاً بالغ الأهمية في مجال مالية المؤسسة و مالية الأسواق حول دوافع و انعكاسات هذه السياسة التي تحمل في طياتها إرجاع الأموال المستمرة لأصحابها، و الجدول التالي يعرض عمليات إعادة الشراء في أوروبا سنة 2004 لعشرين الأولى في مؤسسات CAC40 :

<sup>339</sup> إذا افترضنا أن عدد أسهم شركة ما في لحظة ما هو 200 سهم و توزيعات إجمالية 600 و.ن. أي  $DPA = \frac{600}{200} = 3$  ، قامت الشركة باشتباك الأسهم حيث كل سهم يصبح يقابلة 4 أسهم أي عدد الأسهم الجديدة 800 سهم، عند انتهاء سياسة تثبيت DPA فالعملية تؤدي إلى رفع التوزيعات الإجمالية إلى 2400 و.ن، و عند ثبات مبلغ التوزيعات الإجمالية سوف تنخفض DPA إلى  $\frac{2400}{800} = 3/8$  .

<sup>340</sup> تسمى بأسهم الخزينة في العراق.

<sup>341</sup> La lettre Vernimmen.net, N° 63.2007.

<sup>342</sup> انظر الملحق

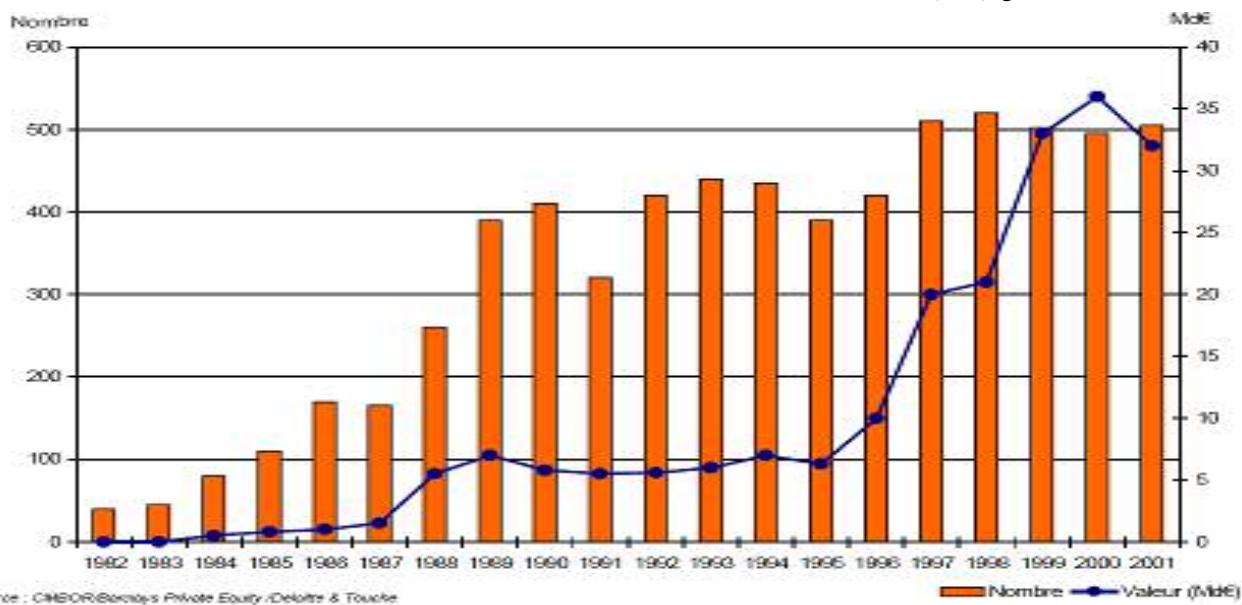
الجدول (3-2) : 20 مجمع أوروي الأولى ذات أكبر عمليات إعادة الشراء

Groupe	M€
UBS	4 604
TOTAL	3 994
DEUTSCHE BANK	2 075
BP	1 884
GLAXOSMITHKLINE	1 504
NOKIA	1 355
DIAGEO	1 307
ABN AMRO	1 258
ASTRAZENECA	1 076
BRITISH AMERICAN TOBACCO	1 071
SANOFI SYNTHELABO	1 003
AWG	938
BNP PARIBAS	825
LAND SECURITIES	784
AVENTIS	736
BOOTS GROUP	714
RIUNIONE ADRIATICA	709
DANSKE BANK	673
NEXT	601
ROYAL BANK OF SCOTLAND	558

Source : Pascal Quiry et Yann Le Fur, Les rachats d'actions, Article paru dans Les Echos du 28 octobre 2004, 10/5/2008 [www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net)

تحمل هذه السياسة في طياتها العديد من الخبايا، فقد تكون إستراتيجية السيطرة من قبل مجلس الإدارة الذي يفسره نحو عمليات LBO الذي يبينها الشكل التالي :

الشكل (7-3) : تطور عمليات LBO في المنطقة الأوروبية خلال الفترة 1982-2001



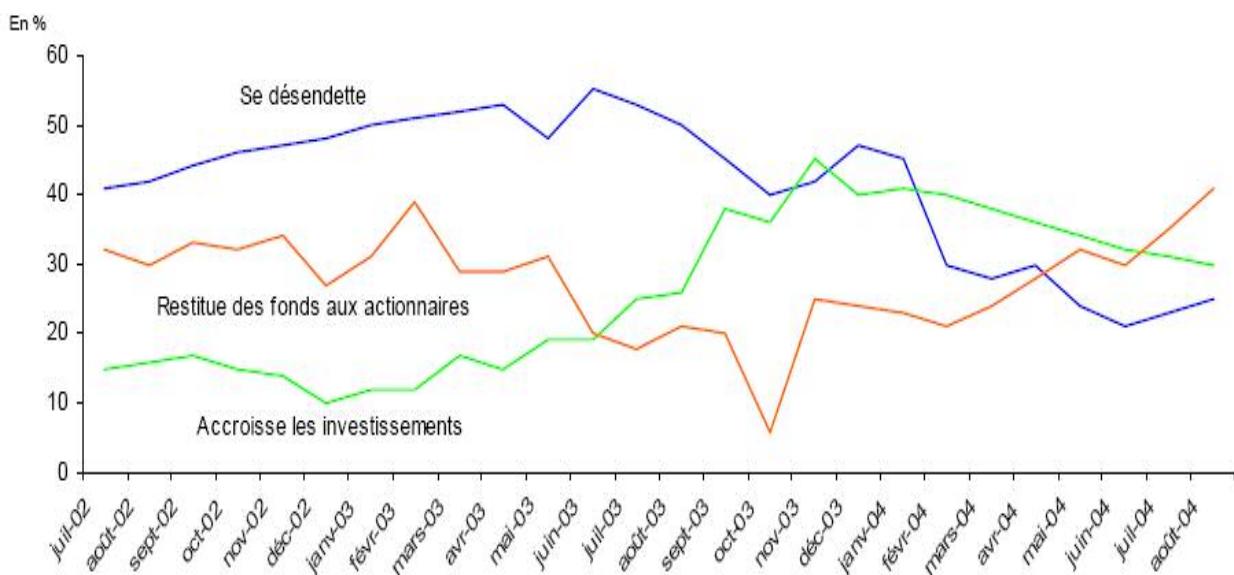
Source : La lettre Vernimmen.net, N° 13.2002.

### الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقارب النظرية و النماذج الرياضية

تعتبر LBO عملية توسيع السيطرة على مؤسسة بموارد جلها مفترض، و من الشكل لاحظ أن هذه التقنية لم تتجاوز قيمتها 100 مليار أورو حتى منتصف التسعينيات، لتتضاعف القيمة أكثر من 5 مرات سنة 2000، أما عن عدد العمليات فكان حول 200 عملية خلال الفترة 1982-1988، وكانت العمليات خلال الفترة 1989-1996 في حدود 400 عملية، في الخمس سنوات الأخيرة بلغت 500 عملية.

كما يمكن تفسير سياسة إعادة الشراء كاستراتيجية تسخير الفائض النقدي، و عدم وجود فرص استثمارية ذات مردودية بسبب ارتفاع تكلفة رأس المال، أحد دواعي عمليات إعادة الشراء و هو ما يبرزه الشكل التالي :

الشكل (3-8) : تطور الانخفاض في الاستدانة و إرجاع رأس المال للمساهمين و النمو لبعض المؤسسات في أوروبا خلال الفترة جوبلية 2002 - أوت 2004



Source : Pascal Quiry et Yann Le Fur, Les rachats d'actions, Article paru dans Les Echos du 28 octobre 2004, 10/5/2008 [www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net)

نلاحظ من الشكل أعلاه أن كل من الانخفاض في الاستدانة Se désendette و إرجاع رؤوس الأموال للمساهمين Restitue des fonds aux actionnaires و زيادة الاستثمار (النمو) Accroisse les investissements شهدت استقرار في سنة 2002، و حتى الربع الأول من سنة 2003 ، لكن بعد منتصف 2003 بدأت عمليات إرجاع رؤوس الأموال للمساهمين في التراجع إلى أدنى قيمة لها في منتصف أكتوبر 2003، حين تراجعت الاستثمارات بشكل أقل من تراجع الانخفاض في الاستدانة. منذ منتصف أكتوبر 2003 و عمليات إرجاع رؤوس المال للمساهمين في زيادة فاقت الانخفاض في الاستدانة في مارس 2004، و فاقت معدلات النمو في جوبلية 2004؛ لكن ما يلاحظ ما بعد منتصف سنة 2004 اتجاه معدلات النمو للتراجع، و من ثم إرجاع رؤوس الأموال للمساهمين و للدائنين. لكن كيف يتم إعادة الشراء؟

على المستوى الفرنسي<sup>343</sup> هناك تقنيتين لإعادة الشراء و هما :

- ❖ تكون إعادة الشراء بالنسبة للمؤسسات المسيرة على مستوى السوق المالي جد بسيطة ففي حدود 10% من رأس المال، و في إطار برنامج إعادة الشراء الموضوع من قبل المساهمين عن طريق العرض العمومي للشراء OPA.
- وفقاً للمعايير المحاسبية المقبولة قبولاً عاماً في الولايات المتحدة الأمريكية IAS/IFRS و المعايير المحاسبية المقبولة قبولاً عاماً في الولايات المتحدة الأمريكية UAS GAAP لابد من تخفيض الأموال الخاصة المجمعة في كل الأحوال بمقدار إعادة الشراء<sup>344</sup>.
- ❖ الشراء المفتوح لكل المساهمين : في حالة المؤسسة المدرجة بالبورصة تكون بصدق العرض العمومي لإعادة الشراء OPRA من طرف المؤسسة لأسهمها بسعر و تاريخ محددين.
- يمكن اعتبار عملية إعادة الشراء عملية عادلة في حالات استثنائية أين تكون بصدق توجيه السبولة من قطاعات (مؤسسات) بلغت مرحلة النضج أو موضع البقرة الحلوة إلى قطاعات (مؤسسات) في مرحلة النمو، لكن القراءة الحالية لإعادة الشراء هي إشارة من المسيرين إلى المساهمين على أهمهم في خدمتهم من خلال توجيه السبولة الزائدة بدلاً من استثمارها في مشاريع ليست ذات مردودية، و من ثمة عدم تدمير الثروة أو القيمة.

تعدد البدائل لسياسة توزيع الأرباح يزيد القرار صعوبة، و تعقيداً من ناحية الاختيار، حيث يستوجب دراسة انعكاسات كل بديل، و التي تعد بمثابة معايير للاحتيار<sup>345</sup> ، و أهم هذه المعايير هي :

- المرونة La flexibilité : تؤدي التوزيعات المدفوعة إلى إحداث تغيير في الهيكل المالي للمؤسسة خاصة في حالة التوزيعات غير النقدية.
- الإشارة Le signal : تعد التوزيعات الاستثنائية، أو اشتئاق الأسهم إشارة من المسيرين إلى المساهمين على أن النتيجة في المستقبل ستترفع في حالة دفع توزيعات مرتفعة.
- الأثر على المساهمين L impact sur l actionnariat : التوزيعات في شكلها النقدي لا تؤثر على بنية المساهمين مثل عملية الاشتئاق، أو إعادة الشراء، أو الأسهم المجانية، تؤثر هذه التوزيعات غير النقدية على بنية المساهمين سواء عن طريق التغيير في الحصص، أو عن طريق إدخال مساهمين جدد.
- الأثر على أداء المسيرين : سياسة التوزيع لابد أن تكون مدروسة جيداً، و أي تأثير غير عادي لابد أن يلقى تصحيحاً آلياً، و إلا تم إرجاع السبب إلى ضعف أداء الإدارة و منه الخفاض قيمة المسيرين في سوق العمل.
- الجباية : تعتبر الجباية من بين المحددات الرئيسية لسياسة التوزيعات، فعند انتهاج سياسة معينة لابد من التدقيق في بعد الجبائي لاسيما الاقتصاد في الضريبة.

بعدما تم تعريف سياسة توزيع الأرباح، و عرض نتائج بعض الدراسات الميدانية في المطلب الأول، تم التطرق لانعكاسات سياسة توزيع الأرباح على متغيرات البيط، و مختلف أشكال و بدائل التوزيعات في المطلبين الثاني و الثالث. نحاول هذه المرة عرض مختلف المقاربات النظرية المفسرة لأثر سياسة توزيع الأرباح في ظل فرضيات السوق ذات الكفاءة التامة.

<sup>343</sup> على مستوى ألمانيا و بريطانيا و الولايات المتحدة الأمريكية أنظر الملحق 14

<sup>344</sup> Idem.

<sup>345</sup> P.vernimmen, OP.cit, P 810.

## **المبحث الثاني : المقاربات النظرية المفسرة لأثر سياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة في ظل فرضيات السوق ذات الكفاءة التامة**

خصص المبحث السابق للتعریف بتوزيعات الأرباح و تحديد المفاهيم الأساسية الخاصة بها، لاسيما تأثيرها على متغيرات المحيطين الداخلي و الخارجي، ليتم بعد ذلك تخصيص هذا المبحث لعرض، و مناقشة بعض المقاربات النظرية التي حاولت تفسير أثر توزيعات الأرباح على قيمة المؤسسة؛ باعتبارها متغير بالغ الأهمية، و ذلك تحت فرضية تحقق افتراضات السوق الكفاءة؛ أي تغيب كل من الجباية، تكلفة المعلومة و عدم تماثلها، تكاليف الصفقات كما رأينا في الفصل الأول.

تم تقسيم هذا المبحث إلى مطلبين؛ الأول بعنوان المقاربات النظرية في ظل ظروف التأكيد المطلق، و الثاني في ظل ظروف عدم التأكيد<sup>346</sup>.

### **المطلب الأول : المقاربات النظرية في ظل ظروف التأكيد المطلق**

نعرض تحت هذا العنوان ثلاث مقاربات نظرية لكل من MM, VAN HORNE, GORDON ، و نعني بحالة التأكيد المطلق أو التام أن الاستثمارات و الأرباح المستقبلية معروفة و محددة مسبقاً و دون وجود مخاطرة، و معدل المردودية المطلوب مساوٍ للمتوقع<sup>347</sup>، حيث تستهل هذه المقاربات بمقاربة مؤسسي النظرية المالية المعاصرة و هما كل من MM.

#### **أولاً : مقاربة MM 1961**

حسب هذه المقاربة المستثمرون لا يميزون بين الحصول على توزيعات نقدية، و بين إعادة استثمار الأرباح المحققة لتحقيق النمو؛ الذي بدوره يؤدي إلى تعظيم القيمة السوقية، و من ثم الحصول عليها في شكل فوائض قيم<sup>348</sup> أي لا فرق بين دينار توزيعات و دينار فائض قيمة. يرى كل من MM أن قيمة السهم دالة تابعة لقرار الاستثمار؛ حيث تتحدد عن طريق كفاءة، و فعالية استخدام الأصول، و مقدرتها على توليد التدفقات، و ليس عن طريق التقسيم أو التصرف في التدفقات المتولدة بافتراض أن :

<sup>346</sup> نفس المرجع السابق، ص 320 .

<sup>347</sup> حتى في ظل فرضية السوق الكامل معدل المردودية المتوقع لا يختلف عن المفروض، كون هذا المطلب في الفصل القائم على فرضية السوق الكفاءة.

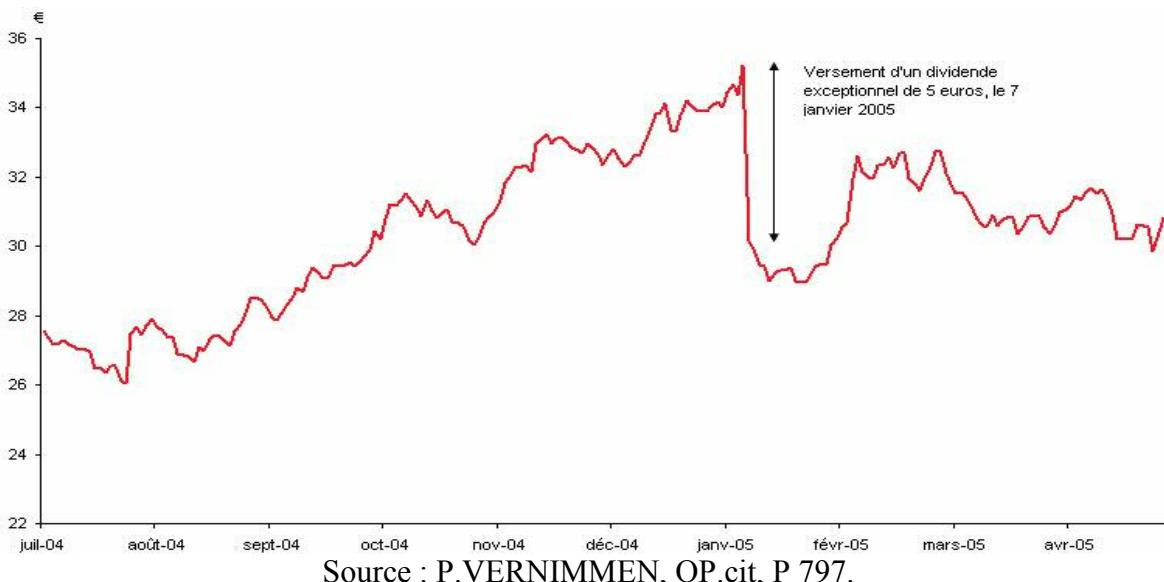
<sup>348</sup> عبد الناصر إبراهيم نور، العلاقة بين توزيعات الأرباح و العوائد السوقية غير العادية للأسهم و مدى تأثيرها برسمية الشركة و حجمها و درجة مخاطرها الانظامية : دراسة ميدانية مقارنة بين الشركات المساهمة العامة العراقية و الأردنية ، مجلة جامعة الملك عبد العزيز : الاقتصاد و الإدارة، م 17، العدد 1، ص 67-41، 2003.

### 1- الفرضيات :

- ♦ يتتصف المعاملون في السوق المالي بالرشادة؛
- ♦ يتميز السوق المالي بالكفاءة التامة؛ حيث لا يوجد مستثمر وحيد يمكنه التأثير على أسعار الأوراق المالية، و لا وجود للضرائب، و لتكلفة الصفقات و لتكلفة المعلومات؛
- ♦ تعمل المؤسسة في ظروف التأكيد التام؛
- ♦ سياسة الاستثمار ثابتة؛
- ♦ لا تحمل التوزيعات في طيامها أي إشارات مالية عن الصحة المالية للمؤسسة<sup>349</sup>.

يرى كل من MM تحت هذه الفرضيات، أن التوزيعات محاباة، و قيمة المؤسسة أو السهم تعكس الأرباح المستقبلية والأكيدة، فإذا قررت المؤسسة دفع توزيعات فالقيمة سوف تنخفض بنفس المقدار الموزع، و إذا تم الاحتياز فسوف تزيد القيمة بنفس المقدار المحتجز، و بالتالي لا أثر للتوزيعات على ثروة المساهمين؛ ولللحظة هذه المقاربة في الواقع العملي نعرض الشكل التالي:

الشكل (9-3) : أثر دفع توزيعات استثنائية على سعر سهم مجمع BOUYGUES<sup>350</sup> في شهر جانفي 2005



Source : P.VERNIMMEN, OP.cit, P 797.

نلاحظ من الشكل أعلاه أن مؤسسة BOUYGUES قامت بدفع توزيعات استثنائية بقيمة 5 أورو بتاريخ 2005/1/7 مما أدى إلى انخفاض سعر السهم السوقي بنفس القيمة؛ و من ثمة ثروة المساهمين لم تتغير؛ فعوض سعر سوقي 35 أورو تم استلام 5 أورو نقداً، و أصبح السعر 30 أورو و منه ثروة المساهمين لم تتغير.

تناسب هذه الحالة مع مقاربة MM حيث التوزيعات لا تزيد/تنقص في/من ثروة المساهمين؛ و هي مجرد تحويل النقود من الجيب الأيمن للمساهم إلى جيه الأيسر<sup>351</sup>، هذه المقاربة صاحبها برhan رياضي لإثبات الحياد؛ و هو ما سوف نتطرق له في النقطة الموالية.

<sup>349</sup> Ibid. P 115.

<sup>350</sup> شركة فرنسية تنشط في مجال Heavy Construction موقعها على الإنترنيت <http://www.bouygues.fr>

<sup>351</sup> P.VERNIMMEN, OP.cit, P797.

## 2- الإثبات الرياضي لحياد سياسة التوزيعات حسب مقاربة MM 1969

تحت فرضية الهيكل المالي الاعتماد فقط من الأموال الخاصة في التمويل، إذا قررت المؤسسة دفع توزيعات لابد من التمويل بالرفع في رأس المال، و من ثم تصبح المعادلة مكونة من الموارد والاستخدامات كالتالي :

$$N.DPA = \Delta N.P1 \dots \dots \dots \quad (3-1)$$

حيث :

N : عدد الأسهم الجديدة التي تم إصدارها؛

## DPA : توزيعات السهم الواحد؟

P1 : سعر السهم بعد دفع التوزيعات .

بما أننا في حالة التأكيد المطلق، والأرباح ثابتة، وبنفس درجة المخاطرة، تساوي قيمة الأموال الخاصة (المؤسسة) ما يلي :

$$N.P.0 = (N + \Delta N).P.1 \dots \dots \dots (3 - 2)$$

نلاحظ أن سعر السهم السوقى تغير؛ دون أن تتغير قيمة المؤسسة، كون الأرباح ثابتة و عدد هو الذي الأسهم تغير .

$$N.P0 = N.P1 + \Delta N.P1 \Rightarrow N.P0 = N.P1 + N.DPA$$

$$\Rightarrow N(P0 - P1) = N.DPA \Rightarrow P0 - P1 = DPA \dots\dots(3-3)$$

نلاحظ من المعادلة الأخيرة، أن التوزيعات متساوية تماماً للتغير في القيمة السوقية، فإذا زادت/تراجعت في التوزيعات سوف يصاحبها ارتفاع/انخفاض في القيمة السوقية للمسحة (الأموال الخاصة) بنفس المقدار.

ثانياً : مقادير VAN HORNE 1989

قام VAN HORNE بإثبات عدم تأثير سياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة؛ اعتماداً على التدفقات النقدية المستحدثة، حيث اعتبر قيمة السهم في بداية الفترة عبارة عن القيمة الحالية للتدفقات المستقبلية، هذه الأخيرة عبارة عن المجموع الجبري للتوزيعات، و السعر في نهاية الفترة مستحدثين، و المعبّر عنها رياضياً بالعلاقة التالية :

$$P0 = (DPA1 + P1) / (1 + K) \dots \dots \dots (3 - 4)$$

حيث  $K$  : معدل الاستحداث؛ و الذي يساوي معدل المردودية المطلوب و المتوقع .

إذا افترضنا التمويل كان عن طريق الأموال الخاصة؛ فلا بد من الرفع في عدد الأسهم بالعدد  $N^*$ ، و تصبح قيمة الأموال الخاصة قبل الرفع تساوي :

$$N.P_0 = (N.DPA_1 + N.P_1)/(1+K) \dots \dots \dots (3-5)$$

تصبح قيمة الأموال الخاصة بعد الرفع متساوية لقيمة الحالية لصافي التدفقات، و نكتب :

$$N.P_0 = \left( N.DPA_1 + \left( N + N^* \right) P_1 - N^*.P_1 \right) / (1 + K). \quad \dots \dots (3-6)$$

يمثل الجانب الأيسر من هذه المعادلة قيمة الأموال الخاصة بعد الرفع، أما الجانب الأيمن فهو عبارة عن القيمة الحالية للتوزيعات المدفوعة للمساهمين القدامي و القيمة الحالية للأموال الخاصة (الأسهم القديمة و الجديدة) مطروحا منها القيمة الحالية للأسهم الجديدة باعتبارها تدفقات خارجة من الخزينة، وبالتالي القيمة السوقية للأسهم القديمة في الزمن 0؛ هي المجموع الجبriي للقيمة الحالية للتوزيعات القدامي، و القيمة الحالية لقيمة الأسهم القديمة في نهاية الفترة.

ما سبق يبقى الإشكال المطروح؛ ما هي قيمة الأسهم الجديدة (مقدار الرفع في الأموال الخاصة)؟ وما هي الاحتياجات واجهة التمويل؟

إذا اقتصرت الموارد على كل من الأرباح و قيمة الأسهم الجديدة، و الاستخدامات في التوزيعات، و الاستثمارات؛ فإن مقدار الرفع في رأس المال كالآتي :

$$\Rightarrow N^*P_1 = I + N.DPA - R_{net}$$

بتعميّض هذه الأخيرة في المعادلة (3-5) نجد :

$$N.P_0 = \left( N.DPA_1 + \left( N + N^* \right) P_1 - I - N.DPA_1 + R_{net} \right) / (1 + K) \dots \dots \dots (3-8)$$

$$\Rightarrow N.P_{,0} = \left( (N + N^*)P + R_{net,1} - I \right) / (1 + K) \dots \dots \dots (3-9)$$

نلاحظ من المعادلة الأخيرة؛ أنه لا وجود للتوزيعات في المعادلة، و منه قيمة الأموال الخاصة (المؤسسة) مستقلة تماماً عن التوزيعات؛ بل هي دالة تابعة أساساً للنتيجة الحقيقة، و الاستثمارات، و سعر السهم في نهاية المدة.

تنوافق هذه المقاربة مع تقييم المؤسسة عن طريق استحداث التدفقات الحرة المستقبلية FCF/FTD؛ حيث :

وقد هذه النتيجة قيمة المؤسسة مستقلة تماماً عن التوزيعات؛ وهي تابعة لتدفقات دورة الحياة الصناعية<sup>352</sup>، لكن سوف نناقش هنا مستوى تدفقات الخزينة؛ أين نجد حالتين؛ حالة توزيع محمل الأرباح، و حالة دفع توزيعات أكبر<sup>353</sup> من الأرباح الحقيقة.

## 1- حالة التوزيعات المساوية للأرباح الحقيقة

تمثل قيمة السهم (المؤسسة) في هذه الحالة في النتيجة المتوقعة الثابتة مستحدثة؛ و هي مساوية للتوزيعات، فإذا افترضنا أن مؤسسة غير مستدينة تكون النتيجة المحققة هي 1000 في الزمن  $0 \times$ ؛ و هي متساوية مع النتيجة في الزمن 1<sup>354</sup>، و معدل الاستحداثات 10% و منه القيمة تحسب كما يلي :

352 نعني بدوره الحياة الصناعية دور في الاستغلال والاستثمار .

<sup>353</sup> : BELLALAH Mondher, **Finance Moderne d'Entreprise**, OP.cit. P114.

$$P_0 = R_0 + R_1 / (1 + K) = D_0 + D_1 / (1 + K) \dots (3 - 11)$$

$$P_0 = 1000 + 1000 / 1.1 = 1909.09$$

إذا كانت الأموال الخاصة مكونة من 100 سهم؛ فإن قيمة السهم الواحد هي 19.09 مقابل ربحية السهم الواحد متساوية للتوزيعات السهم الواحد بمقدار 10 لكل من السنة 0,1.

يتضح من هذا البرهان جليا حياد سياسة التوزيعات؛ فلو احتجزنا بمجمل الأرباح، أو وزعنا بمجمل الأرباح فإن القيمة لن تتغير، لكن التساؤل المطروح لو تجاوزت التوزيعات مبلغ الأرباح الحقيقة هل تتغير القيمة؟

## 2- حالة التوزيعات أكبر من النتائج الحقيقة

وفق هذه المقاربة توزيع أو احتجاز بمجمل الأرباح الحقيقة ليس له تأثير على قيمة المؤسسة/السهم؛ فهل تجاوز التوزيعات مبلغ الأرباح الحقيقة سوف يكون له تأثير على القيمة؟ نحاول مواصلة المثال السابق لمناقشة هذا الطرح؛ فإذا كانت النتائج متساوية خلال الستين، و البالغة 1000، و قررت المؤسسة دفع توزيعات بمقدار 1100، حيث تم تمويل الفارق بالرفع في بسنادات أو أسهم بتكلفة 10%， فإن المساهمين القدماء سوف يحصلون على 1100 في الزمن 0، و 890<sup>355</sup> في الزمن 1. و انخفاض التدفق ناتج عملية دفع المستحقات التي تم بها تمويل التوزيعات، و نكتب :

$$P_0 = 1100 + 890 / 1.1 = 1100 + 809.09 = 1909.09$$

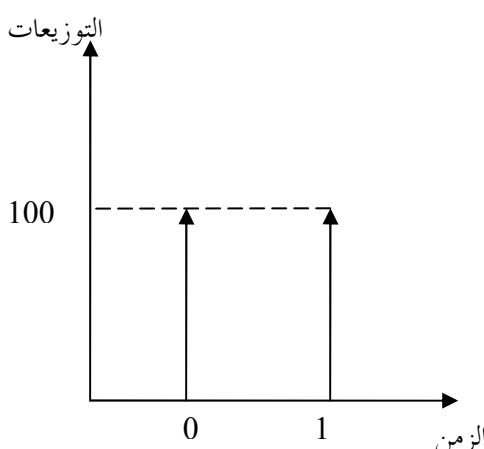
مجمل ما يحصل عليه المساهمون القدماء خلال الستين هو 1909.09، لكن على ماذا يحصل المساهمون الجدد أو الدائنين؟

$$- 100 + 110 / 1.1 = - 100 + 100 = 0$$

يدفع المساهمون الجدد 100 في الزمن 0، و يحصلون على 110 في الزمن 1.

نلاحظ أنه في كلا الحالتين لا أثر لسياسة التوزيعات على قيمة السهم/ المؤسسة سواء كانت التوزيعات متساوية للنتائج الحقيقة أو أكبر منها، و لإبراز هذا الطرح نعرض الأشكال التالية :

الشكل (10-3) : سياسة توزيع بمجمل الأرباح و أثرها على المساهمون الجدد و القدماء



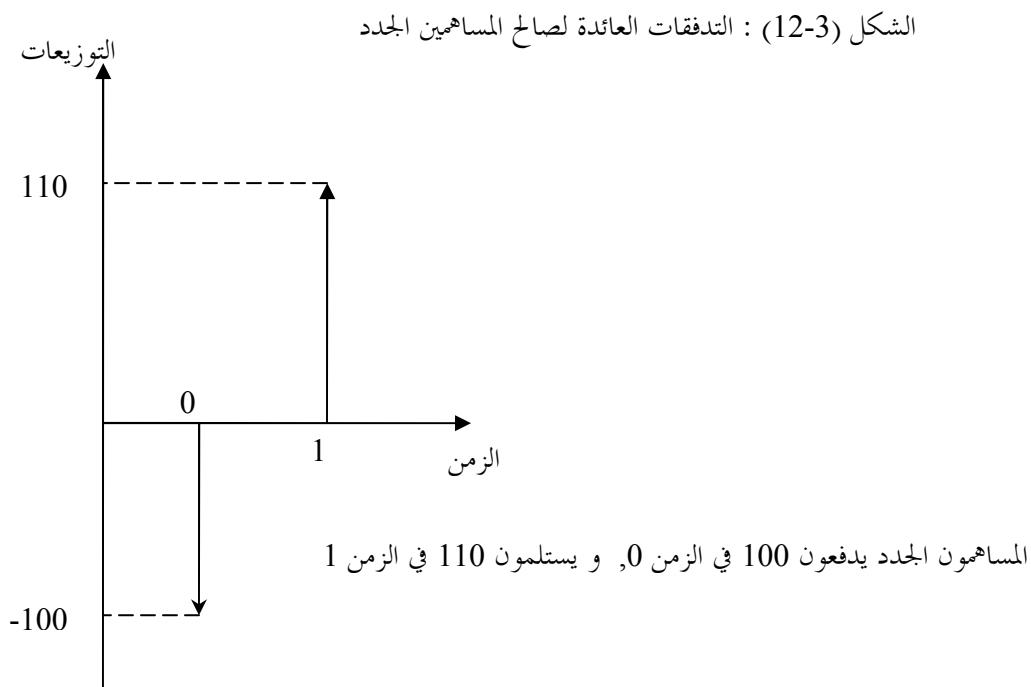
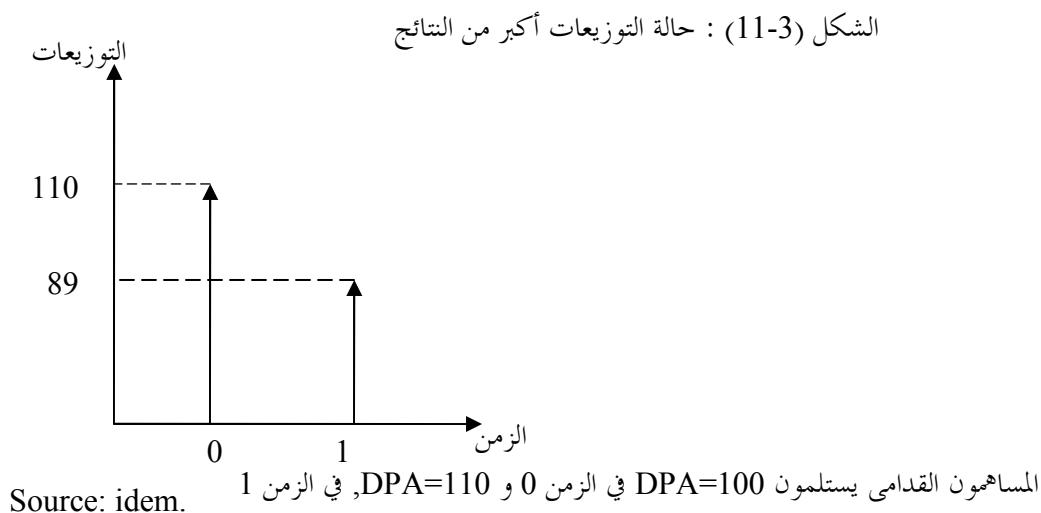
SOURCE: BELLALAH Mondher, Finance Moderne d Entreprise, Op.cit. P114.

<sup>354</sup> النتيجة متساوية في الستين 1,0 تكونا في هذه الحالة في حالة التأكد المطلوب .

<sup>355</sup> 100(1.1)=110, 1000-110=890.

الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقاربات النظرية و النماذج الرياضية

يستلم المساهمون القدماء  $DPA=100$  في الزمن 0، و  $DPA=100$  في الزمن 1، أي  $190.9$  في الزمن 0.



قدم كلا من MM و V.HORNE في ظل ظروف التأكيد المطلقة مقاربتين اثبتا من خلالهما عدم تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، و توصل GORDON في نفس الظروف إلى نتائج مخالفة، حيث توصل إلى أن هناك أثر لسياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة؛ و هو ما سوف نناقشه في النقطة الموالية.

ثالثا : مقاربة 1962 GORDON

توصل GORDON إلى عكس النتائج التي توصل إليها كل من MM و V.HORNE، وهي أن لسياسة التوزيع أثر على قيمة المؤسسة/السهم في بعض الحالات؛ و ذلك بناءً على جملة من الافتراضات<sup>356</sup> ، و هي :

<sup>356</sup> عبد الناصر إبراهيم نور ، مرجع سابق.

### الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقاربات النظرية و النماذج الرياضية

- ♦ يتميز السوق المالي بالكفاءة حيث لا وجود للضرائب و لتكاليف المعلومة و الصفقات؛
- ♦ يعد معدل المردودية على الاستثمارات ثابتًا، و كذلك المفروض، و يتمثل في تكلفة التمويل؛
- ♦ لا وجود للتمويل الخارجي؛
- ♦ معدل نمو المؤسسة  $g$  ثابت، و يساوي نسبة الأرباح المحتجزة  $T_{NDIV}$  مضروبة في معدل المردودية المتوقع؛
- ♦ معدل المردودية المطلوب أكبر من معدل النمو؛
- ♦ نسبة الأرباح الموزعة ثابتة.

انطلق برهان GORDON<sup>357</sup> لإثبات هذه المقاربة من غوذج خصم التوزيعات في حالة النمو<sup>357</sup>؛ و هو كالتالي :

$$V_0 = DIV_1 / (K - g) \quad \dots \dots \dots \quad (3-12)$$

عما أن التوزيعات تتمثل في قيمة الأرباح المتوقعة مضروبة في  $(1 - T_{NDIV})$  ، و منه القيمة تساوي :

$$V_0 = R^* (1 - T_{NDIV}) / (K - g) \quad \dots \dots \dots \quad (3-13)$$

بالتعمير  $R^* = T_{NDIV} \cdot K$  في المعادلة السابقة نجد :

$$V_0 = R^* (1 - T_{NDIV}) / (K - K^* \cdot T_{NDIV}) \quad \dots \dots \quad (3-14)$$

$$V_0 = R^* / K \quad \dots \dots \quad (3-15)$$

عما أن  $K^* = K$  يمكن تبسيط المعادلة ليصبح :

تبعد القيمة من المعادلة الأخيرة مستقلة تماماً عن سياسة توزيع الأرباح؛ حيث لم يظهر أي متغير من متغيرات سياسة التوزيعات في دالة القيمة؛ بل نلاحظ أن دالة القيمة تابعة للأرباح، و معدل المردودية المتوقع الذي يعكس درجة المخاطرة.

لا تختلف هذه النتيجة مع نتائج المقاربات السابقة؛ التي ثبت حياد التوزيعات، و أن القيمة تابع لقرار الاستثمار و فعالية الاستغلال؛ و ليس لقرار التمويل. هذا التطابق في النتائج ليس دائمًا؛ بل في حالة وحيدة أي يكون معدل المردودية المتوقع مساوٍ للمفروض  $K^* = K$  ، أما في حالة غير ذلك يكون هناك أثر لقرار التوزيع على قيمة المؤسسة، ففي حالة ما إذا كان المتوقع أقل من المفروض؛ فإن القيمة سوف تنخفض مع الزيادة في الأرباح المحتجزة، و في الحالة العكسية ترتفع القيمة مع الارتفاع في التوزيعات، و منه يصبح لسياسة التوزيع أثر على قيمة المؤسسة.

بعدما تم إثبات المطلب السابق و الخاص بالمقاربات النظرية القائمة على فرضية الكفاءة التامة للأسواق المالية من جهة و حالة التأكيد التام من جهة أخرى؛ حيث اشتمل على ثلاثة مقاربات نظرية؛ الأولىين منها ثبت وجود أثر للتوزيعات على القيمة، في حين أثبتت الأخيرة وجود أثر في حالة معينة، ليبقى السؤال المطروح في حالة إسقاط فرض عدم التأكيد؟

<sup>357</sup> انظر الفصل الأول.

<sup>358</sup> منير إبراهيم هندي، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، مرجع سابق، ص 326.

## المطلب الثاني : المقاربات النظرية في ظل ظروف عدم التأكيد

خالوا في هذا المطلب عرض المقاربات النظرية التي فسرت أثر التوزيعات على قيمة المؤسسة في بيئة عدم التأكيد، بعدما عرضنا المقاربات في حالة التأكيد، و ذلك مع البقاء تحت فرضية الكفاءة التامة للأسوق المالية.

### أولاً : مقاربة سياسة التوزيعات الشخصية MM made dividend لكل من

لم تتغير وجهة نظر كلا من MM بالرغم من الانتقال من حالة التأكيد المطلق إلى حالة عدم التأكيد إزاء سياسة التوزيعات؛ حيث تعتبر هذه الأخيرة حيادية التأثير، و يرى كل من MM أن المستثمر بإمكانه تشكيل سياسة التوزيعات التي تروق له؛ و التي سميت بـ Home made dividend حيث أن المستثمر لا يراعي لسياسة التوزيعات المتهدمة من قبل المؤسسة<sup>359</sup>، فإذا كان بحاجة للسيولة فإنه يستطيع بيع جزء من الأسهم التي يمتلكها لتغطية الاحتياج، و في الجهة المقابلة إذا كان لديه فائض يستطيع شراء مقدار ما يمتص فائض السيولة المتاح؛ هذا الإثبات بطبيعة الحال كان تحت حملة من الافتراضات و التي لا تختلف عن سابقتها سوى في إسقاط افتراض حالة التأكيد .

نتبع الخطوات التالية لإثبات هذه المقاربة رياضيا :

إذا كانت النتيجة الحقيقة في الزمن 0 هي  $R_0$ ، و النتيجة التي سوف تتحقق في الزمن 1 هي  $R_1$ ، و مبلغ الاستثمار في الزمن 0 هو  $I$ <sup>360</sup>. يكون تمويل هذا الأخير إما عن طريق الرفع في رأس المال نقداً و/أو استدانة و/أو الأرباح المحتجزة.

إذا كانت هناك توزيعات سوف يتم دفعها؛ فإنه يستوجب البحث عن مصادر لتمويل هذه العملية سواء كانت داخلية أم خارجية  $D$ ، و في الحالة الأخيرة نحصل على المعادلة التالية :

$$R + D = I + DIV \Rightarrow DIV = R + D - I = R - I + D \dots (3 - 16)$$

تكون المعادلة أعلاه من الاستخدامات المتمثلة في التوزيعات، و الاستثمارات، و الموارد المتمثلة في النتيجة و الديون، هذه الأخيرة بطبيعة الحال يتربّع عنها مصاريف مالية FF محتملة التسديد؛ تبعاً للوضعية المالية للمؤسسة، مما يؤدي إلى احتمال إفلاس المؤسسة<sup>361</sup>، و منه تتغير المعادلة السابقة و تصبح من الشكل :

$$DIV_1 = R_1 - FF_1 \dots (3 - 17)$$

إذا رجعنا إلى فرضية التمويل بالأموال الخاصة فقط لتبسيط الحل؛ فإن قيمة المؤسسة/السهم عبارة عن التوزيعات الحالية مضافة إليها قيمة الأموال الخاصة بعد دفع التوزيعات<sup>362</sup>، و نكتب :

$$P_0 = D_0 + P_1 = D_0 + D_1 / (1 + K) \dots (3 - 18)$$

$$P_1 = (DIV_1 - PR . COV (DIV_1, R_M)) / (1 + R_{SR}) \dots (3 - 19)$$

<sup>359</sup> نفس المرجع السابق ص 329

<sup>360</sup> على عكس الحالة السابقة تم اعتبار أن التدفقات أو النتائج مؤكدة و متساوية أما في هذه الحالة فالنتائج مختلفة من سنة لأخرى لأننا في حالة عدم التأكيد. و بخصوص تدفق الاستثمار فهو مؤكّد كونه قد تحقق .

<sup>361</sup> نفس المرجع السابق، ص 333.

<sup>362</sup> انظر المعادلة رقم 3-10

حيث :

PR: تمثل بدل المخاطرة، و المتمثل في نسبة الفرق بين مردودية السوق المردودية الأصل بدون مخطر إلى تباين السوق؛  
 COV(DIV1, RM) : التباين المشترك بين عائد التوزيعات DIV1 و مردودية السوق RM؛  
 RSR : معدل المردودية بدون مخاطرة .

بتعويض المعادلة رقم 3-16 في المعادلة رقم 3-18 نجد<sup>363</sup> :

$$P_1 = ((R_1 - FF)_1 - PR.COV((R_1 - FF_1), R_M)) / (1 + R_{SR}) \dots (3-20)$$

$$COV((R_1 - FF_1), R_M) = COV(R_1, R_M) - COV(FF_1, R_M) \dots (3-21) \quad \text{بما أن :}$$

بتعويض نجد :

$$P_1 = (R_1 - PRCOV(R_1, R_M)) / (1 + R_{SR}) - (FF_1 - PRCOV(FF_1, R_M)) / (1 + R_{SR}) \dots (3-22)$$

يتمثل جزء من قيمة السهم في القيمة الحالية للمصاريف المالية؛ و التي لا تخرج عن كونها قيمة الديون D<sup>364</sup> و بتعويضها نجد :

$$P_1 = (R_1 - PRCOV(R_1, R_M)) / (1 + R_{SR}) - D \dots (3-23)$$

إذا رجعنا إلى قيمة السهم في الزمن 0؛ و الممثلة في المعادلة 3-17 نجد :

$$P_0 = D_0 + P_1 = D_0 + D_1 / (1 + K) = D_0 + (R_1 - PRCOV(R_1, R_M)) / (1 + R_{SR}) - D \dots (3-24)$$

بتعويض المعادلة 3-15 في المعادلة 3-22 نجد :

$$\begin{aligned} P_0 &= R_0 - I + D + (R_1 - PR.COV(R_1, R_M)) / (1 + R_{SR}) - D \\ \Rightarrow P_0 &= (R_1 - PR.COV(R_1, R_M)) / (1 + R_{SR}) + R_0 - I \dots (3-25) \end{aligned}$$

نلاحظ من خلال المعادلة الأخيرة عدم بروز أي متغير من متغيرات سياسة التوزيع (لا التوزيعات الحالية و لا المستقبلية) و هو دليل على حياد سياسة توزيع الأرباح، و المتغيرات المتحكمة في القيمة هنا هي قرار الاستثمار بدليل I، و ما يتربط عليه من نتيجة حالية و مستقبلية R0,R1، و علاوة المخاطرة المقابلة للمردودية .

<sup>363</sup> إعادة الصياغة هذه تم الوصول إليها بالاعتماد على أسلوب العائد المؤكد Certainty Equivalent approach و لمزيد من الاطلاع انظر : منير إبراهيم هندي، الإدارة المالية، مرجع سابق، ص 456 .

<sup>364</sup> نفس المكان.

ما سبق يرى كل من MM أن للمؤسسة الحق في اتخاذ السياسة التي تناسبها، و لا تشغل بالا لردود أفعال المساهمين تجاه هذا القرار، و بالرغم من هذا البرهان، و التأكيد لم يوافق كل من GORDON, et LINTNER رأي كل من MM حيث قدما نظرية العصفور في اليد، و هو ما سنتناقشه في الأسطر الموالية.

ثانياً : نظرية عصفون في اليد -in The Hand Theory

يرى كل من GORDON, et LINTNER خلافا للنتائج التي توصل إليها كل من MM ، حيث أن لسياسة التوزيعات تأثير على قيمة المؤسسة، و انطلق برهانهما من فكرة أساسية، وهي درجة عدم التأكيد و المخاطرة التي قد يتعرض لها المستثمرون .

تمثل قيمة المؤسسة/ السهم في التدفقات المستقبلية المستحدثة حسب نموذج GORDON<sup>365</sup> ، و الممثلة في التوزيعات بافتراء التمويل بالأموال الخاصة، يتم استحداث هذه التدفقات بالمعدل  $K$ ، الذي يمثل معدل المردودية المفروض من جهة، و تكلفة المصادر التمويل من جهة أخرى. هذا المعدل يكون في تزايد من سنة لأخرى؛ لأن المستثمر يتحمل مخاطرة متزايدة بسبب زيادة الاحتياز للأرباح، و نكتب :

$$K_1 \langle K_2 \langle \dots \dots \dots \langle K_\infty \dots \dots \dots \quad (3-26)$$

و نتيجة العلاقة العكسية بين معدل الاستحداث، و القيمة؛ فإن هذه الأخيرة في تناقض، و المعبر عنه بالمعادلة التالية :

$$V = \sum_i^{\infty} \left( DIV_i / (1+K_i)^i \right) = DIV_1 / (1+K_1) + DIV_2 / (1+K_2)^2 + \dots + DIV_{\infty} / (1+K_{\infty})^{\infty} \quad \text{--- (27)}$$

يستند كل من GORDON, et LINTNER من هذا التمودج القائم على العلاقة الطردية بين الزمن وحالة عدم التأكيد، فبرجة التأكيد للتوزيعات تتناقض كلما طال تاريخ استحقاقها، و منه التأثير على القيمة، أما في حالة تجاهل هذه العلاقة بين الزمن و حالة عدم التأكيد؛ فيعني في الأخير ثبات معدل الاستحداث  $K$ ، ومنه فلا أثر لسياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة.

تضمن المبحث الثاني من هذا الفصل على المقارب النظرية التي حاولت تفسير أثر سياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة، حيث تم تقسيم هذه المقارب إلى مقارب في حالة التأكيد المطلق، و مقارب في حالة عدم التأكيد. في كلا الحالتين هناك اختلاف لآراء أصحابها ، V.HORNE 1961 MM و 1989 قدما مقاربتين اثبتتا من خلالهما عدم تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، و توصل GORDON إلى نتائج مخالفة، حيث أثبتت أن هناك أثر لسياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة.

<sup>365</sup> انظر الفصل الأول : طرق التقييم القائمة على استحداث التدفقات النقدية المتوقعة.

يقوم هذا الجدل على فرضية أساسية، وهي الكفاءة التامة للأسوق المالية، فالإشكال المطروح ماذا لو تم إسقاط هذا الافتراض؟؛ يعتبر هذا الافتراض الانتقاد اللاذع للمقاربات السابقة؛ كونه افتراض غير واقعي، ففي الواقع لا وجود للأسوق المالية ذات الكفاءة المطلقة بل توجد أسواق مالية ذات كفاءة اقتصادية<sup>366</sup>؛ أين توجد ضرائب مفروضة على الأرباح، وعلى الدخل، كما أن هناك تكاليف للصفقات، وللمعاملات و للمعلومات، و هذه الأخيرة غير متماثلة فالمسيرين لهم معلومات غير متوفرة لدى المساهمين.

### **المبحث الثالث : المقاربات النظرية المفسرة لأثر التوزيعات في ظل اختلال افتراضات**

#### **السوق الكفاءة**

في هذا المبحث سوف يتم إسقاط افتراضات السوق الكفاءة واحدا تلوى الآخر عدا فرضية الرشادة؛ التي تبقى كشرط ضروري للتحليل، و يند في كل حالة نظرية حاولت التفسير في ظل إسقاط افتراض معين، و من أهم هذه النظريات نظرية الإشارة(المعلومة)، نظرية التمييز الضريبي، و نظرية المنظمات، و نظرية أثر العميل.

يجوبي هذا الفصل ثالث مطالب الأول؛ بعنوان سياسة التوزيعات و نظرية الإشارة، و الثاني التوزيعات و نظرية التمييز الضريبي، أما في الأخير تم التطرق لسياسة التوزيعات وفق نظريتين هما نظرية المنظمات (نظرية تكلفة الصفقات، نظرية تكلفة الوكالة) و نظرية أثر الزبون.

#### **المطلب الأول : سياسة التوزيعات و نظرية المعلومة**

يكتسى الاتصال بين المؤسسة و السوق المالي (المساهمين الحاليين و المستقبليين) أهمية بالغة؛ كونه يضمن التقييم العادل للمؤسسة، و تعد صعوبة إيصال المعلومة الإستراتيجية في حقيقة الأمر أصل ظهور محمل الإشارات<sup>367</sup>؛ و تترجم هذه الأخيرة خصوصا في دفع توزيعات، نسبة الرفع المالي، الاستثمار... . و هو ما توصلت إليه نظرية الإشارة أو نظرية عدم تماثل المعلومة . إن التغيير الذي يطرأ على التوزيعات يحمل في طياته معلومة للمستثمرين، و للأسوق المالية ( La distribution est 1 un des moyens de communication entre 1 entreprise et les investisseurs<sup>368</sup> المعلوماتي للتوزيعات<sup>369</sup> .

<sup>366</sup> انظر الفصل الأول دور كفاءة السوق المالي .

<sup>367</sup> Jacques HAMON, Le rachat d'actions : une politique de valorisation des actions ? CEREG Cahier de recherche n°9801 ,Université Paris-Dauphine,1997

<sup>368</sup> P.VERNIMMEN, OP.cit, P798.

<sup>369</sup> BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, OP.cit.

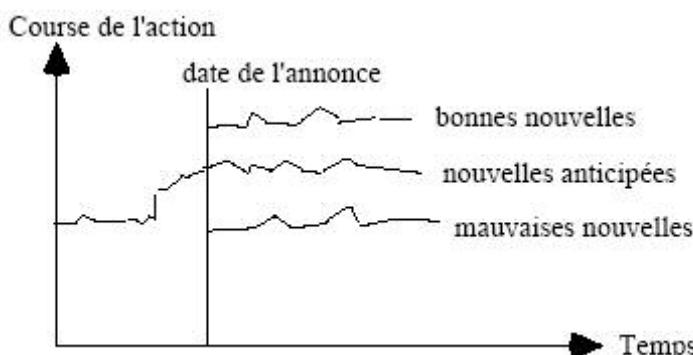
### أولاً : الدور المعلومي للتوزيعات

ظهرت فكرة الدور المعلومي للتوزيعات لأول مرة كنتيجة لدراسة<sup>370</sup> Lintner 1956، الذي أثبت أن الارتفاع في التوزيعات يصاحبه ارتفاع منتظم في النتائج مع وجود بعض التأخير.

اعترف كل من MM في سنة 1961 أن التوزيعات تدل على معلومات و تنقلها إلى السوق في ظل انعدام الكفاءة التامة للأسوق المالية، حيث وصفت التوزيعات بوسيلة نقل véhicule المعلومة للسوق المالي، أصبحت التوزيعات من هذا المنطلق تعطي إشارات مباشرة متعلقة بالنتائج المستقبلية للمؤسسة.

يعد ارتفاع التوزيعات دليلاً على تحسن الأرباح و نموها في المستقبل؛ حيث المؤسسة تعلم السوق بأن هناك ارتفاع في متوسط النتائج المتوقعة مقارنة بالسنة السابقة، فإذا كانت هذه المعلومة غير متوقعة من السوق يؤدي دخولها إلى ارتفاع قيمة السهم/المؤسسة، و العكس عند تخفيض التوزيعات؛ يكون الانعكاس سليٍّ كون قيمة المؤسسة دالة تابعة لنتائجها الاقتصادية المستقبلية. مما يعني في الأخير أن التغيرات في الأسعار ليس نتيجة التغير في التوزيعات المدفوعة، وإنما بالمعلومة الضمنية و المتعلقة بنمو نتائج الشركة؛ و لإبراز ذلك نقدم الشكل الموجي :

الشكل (3-13) : أثر الإعلان عن التوزيعات على قيمة السهم من منظور نظرية الإشارة .



Source : BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, OP.cit.

يعتبر اتخاذ قرار التوزيعات تحت افتراض الكفاءة التامة متوقع من قبل المساهمين، و الأسعار لا تتأثر بتاريخ الإعلان كون التوزيعات متوقعة، و في الجهة المقابلة إذا كانت التوزيعات أكبر / أقل من التوزيعات المتوقعة سوف يراجع المستثمرون توقعاتهم، و تتجه الأسعار بنفس المقدار إلى الانخفاض/الارتفاع.

إذا كان الإعلان عن التغير في التوزيعات له تأثير على قيمة المؤسسة، فكيف يكون هذا التأثير على القيمة؟ و هي طبيعة المعلومة المنقولة للسوق<sup>371</sup> بعد الإعلان عن التغير في سياسة التوزيعات؟

<sup>370</sup> سوف نتطرق للنموذج و نتائج الدراسة بالتفصيل في البحث الرابع من هذا الفصل.

<sup>371</sup> Idem.

كان أول تفسير للدور الملموبي عن طريق التدفق النقدي، في النموذج المقترن من طرف Bhattacharya 1979 و 1980، و kalay 1985، Miller et Rock 1980، John et Williams 1985، حيث أثبتت هذه النماذج أن التوزيعات تقدم معلومات للسوق عن التدفقات الحالية و المستقبلية، أما التفسير ثالث قائم على فرضية التدفق النقدي الحر FCF من طرف Jensen 1986 ، الذي توصل إلى أن المسيرين الذين يملكون حزينة<sup>372</sup> مهمة يتراجعون عن الاستثمار في مشاريع ذات مردودية أقل من تكلفة رأس المال، و يفضل هؤلاء المسيرون الاحتفاظ بها عوضاً عند توزيعها على المساهمين.

اختبر كل من Lang et Linzberger 1989 مدى تفسير فرضية التدفق النقدي الحر كإشارة لتصحيح الأسعار البورصية، و توصلاً إلى أن التدفق النقدي الحر يفسر جيداً التغير في القيمة تفسيراً ذو دلالة؛ بسبب أن التوزيعات تؤثر على مستوى التدفقات النقدية المتاحة لللاستثمارات التي ليس لها مردودية، و تقر هذه النتيجة إلى أن الرفع في التوزيعات يؤدي إلى تحفيز المسيرين على الاستثمار أكثر، و تخفيض التوزيعات يقلل من زيادة الاستثمار؛ كما تطرح هذه النتيجة مشكل الوكالة من جديد، و الذي سوف نناقشه فيما بعد<sup>373</sup>.

لم يتفق كل من Benzerti, Machaely et Thaler 1997 في دراستهما على فكرة أن التغير في التوزيعات قدم معلومات عن النتائج المستقبلية للمؤسسة، و هي نتيجة موافقة لدراسة Watts 1973 و الذي أثبت وجود علاقة قوية بين النتائج التاريخية و التغير في التوزيعات و بالعكس المقاربات أثبتت أن التغيرات في التوزيعات دليل عن النتائج المستقبلية مما يعني أن نموذج Lintner يبقى هو الرائد لقياس<sup>374</sup> و تفسير سياسة التوزيعات.

## ثانياً : الإشارة بالاعتماد على التوزيعات و على الاستثمار

تعني بنموذج الإشارة هنا أن المؤسسة تستخدم التوزيعات، الاستثمارات، أو الاستدانة من أجل إبراز الحالة الصحية لها (son état de santé)، كل إشارة تصاحبها تكلفة في حالة تحويل معلومة خاطئة للسوق، حيث ستطرأ نموذج الإشارة مع التوزيعات ثم مع الاستثمار.

## 1- الإشارة بالاعتماد على التوزيعات

تناول مشكل الإشارة مع التوزيعات و الاستثمار و الاستدانة، يطرح العديد من الأسئلة التي لابد أن تحيط عليها و هي : لماذا الشركات توزع أرباحاً و في نفس الوقت تصدر أسهماً؟، لماذا الشركات التي بلغت مرحلة النضج تكون بها توزيعات أكبر من الشركات حديثة النشأة؟، لماذا بعض المستثمرين يفضلون السيولة بالرغم من وجود ضرائب مرتفعة على التوزيعات؟، هل التوزيعات تشكل إشارة ذات مدلول من أجل إيصال معلومة مميزة للسوق؟، هل يفسر من مبلغ التوزيعات تضارب المصالح بين المسيرين، و المساهمين، و الدائنين؟

<sup>372</sup>Idem.

<sup>373</sup>انظر المطلب الثالث من هذا البحث.

<sup>374</sup> BELLALAH Mondher, Finance Moderne d'Entreprise, OP.cit. P126.

<sup>375</sup>Ibid, P128.

استخدم كل من 1982 Ross 1977, Bhattachrya 1979, Hhakansson 1977, Bhattachrya نظرية الإشارة لتفسير سياسة توزيع الأرباح، فالمسيرون يعرضون أحسن المعلومات عن نتائج الشركة، و تستخدم التوزيعات للإشارة عن حالة الوضعية المالية المستقبلية للمؤسسة، تم تأكيد هذه النتائج ميدانيا من طرف Richardson 1986, Ofer et Siegel 1987، كما أثبتت كذلك هذه الأعمال الميدانية أن هناك أثر إيجابي للإعلان عن التوزيعات على أسعار الأسهم من جهة، و من جهة أخرى أن هناك ارتباط موجب بين التغيرات غير المتوقعة في التوزيعات، و التغيرات في الأرباح المقدرة من طرف المحللين الماليين<sup>376</sup>.

اعتبر غودج 1979 Bhattacharya المسيرين بمثابة معلنين؛ كونهم يقدمون الصحة المالية للمؤسسة، حيث يقومون بدفع توزيعات، و لا يقومون بعملية إعادة شراء الأسهم؛ فالتوزيعات المدفوعة نقدا تعظم ثروة المالك، و منه المستثمرون يقيمون المؤسسة فعلا، و بطريقة صحيحة في ظل سوق تنافسية، و إذا كانت النتائج غير كافية فلا بد من اللجوء للاستدانة لدفع التوزيعات<sup>377</sup>؛ أين ثم تظهر تكاليف أخرى كالصاريف المالية، و تكلفة الإفلاس<sup>378</sup>.

## 2- الإشارة بالاعتماد على الاستثمار

كما لاحظنا أنه يمكن للمؤسسة استخدام التوزيعات كإشارة عن الصحة المالية الجيدة للمؤسسة؛ فإنه بإمكانها كذلك استخدام الاستثمارات لإعطاء إشارة للسوق عن الصحة الجيدة لها، و بما أن الأموال المستخدمة في تمويل الأصل الاقتصادي ذات مردودية جيدة، و هو ما تم التوصل إليه من خلال غودج 1985 Miller et Rock، و القائم على الافتراضات<sup>379</sup> التالية :

- ◆ المستثمرون لا يلقون بالا لنتيجة المؤسسة .
- ◆ ملكية الاستثمار بالشركات للمساهمين بشكل مطلق.
- ◆ تفترض الشركات معدل المردودية حال من المخاطرة .
- ◆ يعتبر معدل الضريبة على التوزيعات متجانس مع معدل الضريبة على فوائض القيم.

بلغ الافتراض الأخير الفرق بين إعادة شراء السندات، و دفع التوزيعات؛ و أن الواحد بديل للأخر، و من ثمّة المسيرون يرسلون إشارات للمستثمرين بأنهم حققوا توازن بين الموارد و الاستخدامات، و تغير الاستثمارات . و مسيرو المؤسسات الذين لديهم تدفقات نقدية كبيرة بإمكانهم دفع توزيعات كبيرة، و منه التخفيف في سيولة الخزينة؛ و من ثمّة تراجع مبلغ الاستثمار، فإذا كانت النتيجة الحقيقة من قبل المؤسسة ضعيفة مقارنة بالمؤسسات الأخرى فما عليها إلا دفع توزيعات السوق سوف يعكس النتائج، و حسب هذا النموذج بعض المؤسسات لا تقبل مشاريع ذات قيمة حالية صافية موجبة و هو ما يعرف بمشكل التراجع عن الاستثمار (sous-investissement).

<sup>376</sup> Idem.

<sup>377</sup> BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, OP.cit,

<sup>378</sup> انظر الفصل الثاني .

<sup>379</sup> Idem.

درس كل من John et Kalay 1985 الإشارة بالاعتماد على الاستثمار من جهة أخرى، حيث على المستوى التطبيقي يطرح إصدار سندات مشكل للتوزيعات، و إعادة شراء الأسهم الذي يجبر المسيرين على التقليل من الاستثمارات حيث مسيرو المؤسسات الذين لديهم مشاريع ذات قيمة حالية صافية يقللون من التوزيعات وإعادة الشراء مقارنة بالمسيرين في المؤسسات ذات تركيز الملكية الأقل .

يقود تعدد العناصر المستخدمة للإشارة إلى طرح العديد من التساؤلات أهمها : لماذا يستخدم مسيرو المؤسسات عنصر أكثر من الآخر للإيصال المعلومة للمساهمين الحاليين و المستقبليين ؟، لماذا بعض المسيرين يستخدمون التوزيعات و آخرون يستخدمون الاستثمار من أجل الإشارة<sup>380</sup> على قيمة المؤسسة ؟  
إذا كان المسيرون يهدفون إلى تعظيم ثروة المساهمين؛ فالتوزيعات هي الوحيدة التي تعطي إشارة في ظل نظرية إشارة كونها تنقل معلومة مميزة للسوق، و بتكلفة أقل مقارنة بالاستثمار لوحده.

بعد استخدام التوزيعات و الاستثمار من أجل الإشارة بفاعلية تبعاً لدورة حياة المؤسسة نتيجة لدراسة قمت من طرف John et Williams 1987 حيث اقتربا نموذج أتبنا من خلاله أن المؤسسات في مرحلة النضج ترفض بطريقة غير علانية مشاريع ذات قيمة حالية صافية موجبة ( $VAN > 0$ ) ، في حين المؤسسات في مرحلة النمو تقبل مشاريع ذات قيمة حالية صافية سالبة . يؤدي الإعلان عن التوزيعات المرتفعة إلى رفع قيمة المؤسسة لأن حجم الاستثمار ثابت، و بالعكس إذا كانت التوزيعات ثابتة، يؤدي إصدار أسهم جديدة إلى تخفيض قيمة المؤسسة؛ و التي هي في مرحلة النضج، و إلى الرفع في قيمة المؤسسة التي هي في مرحلة النمو .

### ثالثا : حدود نماذج الإشارة و نظرية عدم تماثل المعلومة

تشترك نماذج الإشارة في خاصية أساسية هي مصدر عدم تماثل المعلومة؛ و ذلك بافتراض أن المستثمرين يخضعون لمعدلات ضريبية متجانسة، و لهم نفس التفضيل، و الطلب على السيولة، لكن في الواقع العملي عكس ذلك، حيث نلمس تباين في معدلات الضريبة، و في الطلب على السيولة، و من هنا بات طرح العديد من التساؤلات منها :

هل المستثمرون الخاضعون لمعدلات ضريبية، و الطالبون للسيولة يشترون كمية كبيرة، و مهمة من الأسهم التي تسمى بتوزيعات مرتفعة؟ هل توزع المؤسسات التي في مرحلة النضج توزيعات كبيرة و مهمة؟، لماذا يستخدم المسيرون

التوزيعات، أو الاستثمار لإيصال المعلومة المميزة، و ذات المصداقية إذا كانت هناك ميكانيزمات أخرى ذات تكلفة أقل ؟ في الحقيقة تسمح التوزيعات، و الاستثمارات بتعظيم ثروة المساهمين في حالة نموذج الإشارة؛ لكن ليس دوماً فقد يفهم المستثمرون معانٍ أخرى، حيث في الواقع العملي المسيرون لهم معلومات خاصة متعلقة بمروبية الأصول، و المشاريع، و هناك مجموعة من الأدوات مثل التوزيعات، الديون، و الاستثمارات التي يجب أن تنقل المعلومة للسوق .

أدلت هذه الملاحظة إلى توجيه البحث نحو نماذج الإشارة متعددة الأبعاد، بمتغيرات عدّة، و على كل حال قبل أن نختتم هذا المطلب نود طرح الأسئلة التالية<sup>381</sup> :

ما هو التطور الحقيقي في التوزيعات المدفوعة من قبل المؤسسة ؟، هل تتطابق نماذج توزيعات مع التطورات النظرية الحديثة الخاصة بالتوزيعات المدفوعة من قبل المؤسسة ؟، ما هو دور الجبائية ؟

<sup>380</sup> BELLALAH Mondher, Finance Moderne d entreprise, OP.cit, P130.

<sup>381</sup> هذه التساؤلات سوف تجيب عنها النماذج الرياضية المطروحة في المطلب الرابع من هذا الفصل.

## المطلب الثاني : التوزيعات و نظرية التمييز الضريبي

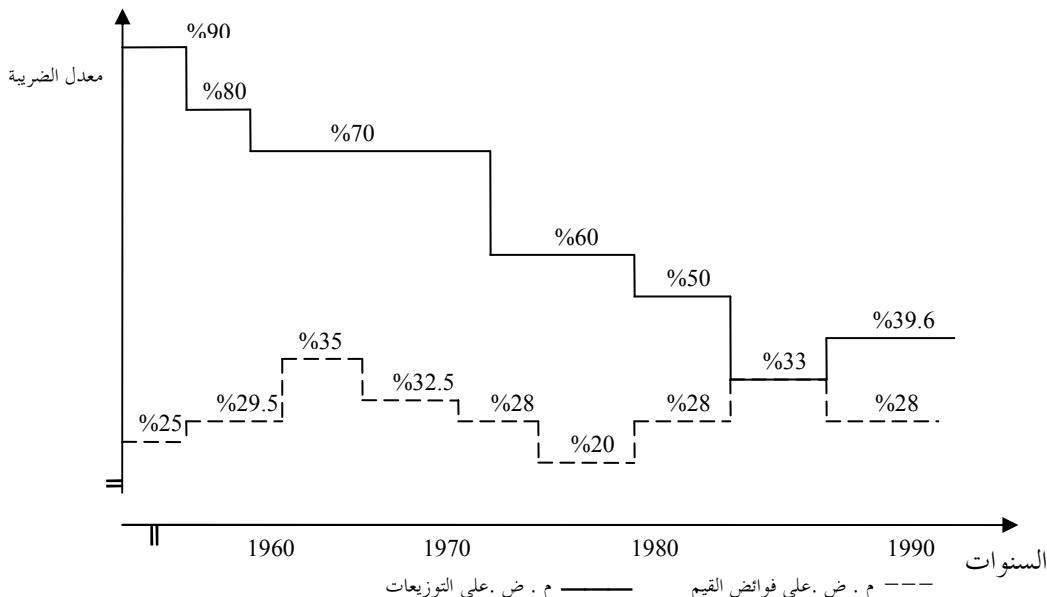
بعدما تم تفسير أثر سياسة توزيع الأرباح وفق نظرية الإشارة بلغة عدم ثالث المعلومة في المطلب السابق؛ نحاول في هذا المطلب عرض نظرية التمييز الضريبي التي أسقطت فرض عدم وجود الضرائب و تجانسها.

عند مناقشة أثر الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في الفصل الثاني، كان تأثير الضرائب واضحًا من خلال الاقتصاد في الضريبة الناجم عن خصم المصروفات المالية، لكن على مستوى قرار التوزيع ليس لهذا النوع من الضرائب أثر، فالنتيجة المحققة سوف تخضع للضريبة (IBS) مهما كان القرار توزيعاً أم احتيازاً، الضرائب المقصودة هنا هي الضرائب ما بعد (IBS) و المتمثلة في الضرائب على التوزيعات، و الضرائب على الأرباح غير العادية (فوائض القيمة)، حيث نناقش حالتين و هما حالة التساوي بينها و حالة الاختلاف.

### أولاً : حالة وجود اختلاف بين معدل الضريبة على التوزيعات و الضريبة على فوائض القيمة

يوجد بالإضافة للدور الكلاسيكي للضريبة المتمثل في تحقيق الإيرادات العامة دور مهم؛ و هو توجيه النشاط الاقتصادي، و بالتالي اختلاف السياسة الجبائية من دولة لأخرى، فعلى مستوى التوزيعات قد تعفي الدولة فوائض القيم من الضرائب لتشجيع التعاملات المالية في البورصة، و حتى إن لم تعفيها تترك هامش بينها و بين معدل الضريبة على الأرباح الموزعة؛ كما في بريطانيا و الولايات المتحدة الأمريكية قبل 1986، و لإبراز الفروقات بين المعدلين في الولايات المتحدة الأمريكية نعرض الشكل التالي :

الشكل (14-3) : تطور معدل الضريبة على التوزيعات و معدل الضريبة على فوائض القيمة في USA



المصدر (بتصرف) : عبد الغفار حنفي، أساسيات التمويل والإدارة المالية، مرجع سابق، ص 216.

يتضح من الشكل جلياً الاختلاف بين المعدلين عدا الفترة 1986-1989، ففي بداية الفترة كان الاختلاف كبيراً ثم تراجع و انعدم ثم تزايد، هذا الاختلاف من شأنه أن يجعل المستثمر يفضل فوائض القيمة على التوزيعات، ففي بداية الثمانينيات

مثلاً نجد الفارق 40% بين المعدلين، في حين لا نجد أي فرق بين المعدلين في الفترة 1989-1986. لكن بإمكان المستثمر إرجاع البيع من أجل تخفيف الضريبة الفعلية.

نفي كل من MM وجود أثر لسياسة التوزيع على قيمة المؤسسة في محتوى المقاربات النظرية السابقة، و أكد G,L على وجود أثر للتوزيعات النقدية؛ حيث كلما زادت التوزيعات ارتفعت القيمة، لكن نظرية التمييز الضريبي اختلفت معهم تماما حيث احتجاز الأرباح يؤدي إلى رفع قيمة المؤسسة في حالة اختلاف معدل الضريبة على التوزيعات عن معدل الضريبة على فوائض القيم.

بناءً على ما سبق إذا أحذنا مؤسستين متماثلتين عدا في سياسة التوزيعات فما هو الفرق بين قيمة المؤسستين؟ للإجابة عن هذا السؤال نعرض المقاربات التالية:

Farrar et Selwyn 1967 - مقارنة 1

يترب على تباين المعدلين بطبيعة الحال تباين في ثروة المساهمين المؤسسين. مقدار القيمة الحالية لللاقتصاد في الضريبة، وبالتالي للمساواة بين القيمتين على المؤسسة الدافعة للتوزيعات أن تتحقق نتيجة صافية قبل الضريبة على التوزيعات أكبر من النتيجة الصافية للمؤسسة المحتجزة للأرباح. مقدار القيمة الحالية لللاقتصاد في الضريبة<sup>382</sup>، وهي ظاهرة تسمى بظاهرة ظلة التوزيعات . Dividend Tilt

Brennan 1970 مقاربة -2

تعتبر هذه المقاربة هي تطوير للمقاربة السابقة؛ حيث حاول Brennan عرض الكيفية التي تؤثر بها سياسة التوزيعات على القيمة في ظل الاختلاف بين المعدين، و يرى أنه إذا كانت هناك مؤسستان متماثلتين، و في نفس الدرجة من المخاطرة و مختلفتين فقط في سياسة التوزيعات فإن معدل المردودية لابد أن يكون متساوٍ في الأخير.

فلو كانت السياسة المنتهجة تفرض دفع توزيعات عالية بالرغم من وجود أعباء مالية ناجمة عن التوزيعات المدفوعة أكبر مقارنة بمؤسسة أخرى، لكنها دفعت توزيعات أقل فإن القيمة في الأخير القيمة سوف تنخفض.

خلصت هذه المقاربة إلى أنه في ظل تباين المعدلين لسياسة التوزيعات أثر على قيمة المؤسسة، و هذا الأثر يتمثل في الفرق بين القيمة الحالية للضريرية على التوزيعات، و القيمة الحالية للضريرية على فائض القيمة.

نلاحظ أن هذه الخلاصة عبارة عن حماكاة للنتيجة التي توصل إليها MM بشأن تأثير الميكل المالي في ظل وجود ضرائب؛ حيث يساوي الفرق بين القيمة السوقية للمؤسسة المقترضة، و غير المقترضة القيمة الحالية للاقتصاد في الضريبة، و من ثمّة فقيمة المؤسسة غير الدافعة للتوزيعات تساوي قيمة المؤسسة الدافعة للتوزيعات منقوصا منها القيمة الحالية للاقتصاد في الضريبة و نكتب :

$$V_{END} = V_{ED} + (irj.DIV - ipv.NDIV) / K \dots\dots\dots (3-28)$$

حيث :

<sup>382</sup> منير إبراهيم هندي، *الفكر الحدیث فی هيكل تمویل الشرکات*، مرجع سابق، ص 358.

$V_{END}$  : قيمة المؤسسة غير الموزعة للأرباح؛  
 $V_{ED}$  : قيمة المؤسسة الموزعة للأرباح؛  
 $irg$  : معدل الضريبة على التوزيعات؛  
 $Div$  : التوزيعات؛  
 $ipv$  : معدل الضريبة على فائض القيمة؛  
 $NDIV$  : الأرباح غير الموزعة؛  
 $K$  : تكلفة رأس المال.

### Miller et Sholes 1978 - مقاربة

في الوقت الذي ذهب فيه Brennan Miller بخصوص تحديد كيفية التأثير، حاول محاكاة فكرة المراجحة، و استخدام الرافعة المالية الشخصية التي قدمها MM؛ وذلك لإبراز أثر التوزيعات على قيمة المؤسسة. يرى كل من Miller et Sholes أنه في ظل عدم تساوي معدل الضريبة على التوزيعات، و معدل الضريبة على الأرباح غير العادلة يكون لسياسة التوزيعات تأثير على قيمة المؤسسة، و لإثبات موقفهما رأوا بأن هناك حيل جبائية يمكن استخدامها من طرف المستثمرين.

لن تكون هناك ضرائب مدفوعة في حالة في حالة احتياز الأرباح و عدم بيع السهم؛ أين تحولت التوزيعات إلى أرباح غير عادلة، و في هذه الحالة بإمكان المستثمر الراغب في التوزيعات اللجوء للرافعة المالية الشخصية، و ذلك باقتراض مبلغ الاحتياج، و الفوائد عليه متجانسة تماما مع التوزيعات من حيث القيمة، و تاريخ الحدوث، و استثمار المبلغ المقترض في شراء كمية من أسهم الشركة الدافعة للتوزيعات. لكن السؤال المطروح إذا كانت التوزيعات متساوية للمصاريف المالية فأين إنشاء القيمة<sup>383</sup>؟ يتمثل إنشاء القيمة في هذه الحالة في الأرباح غير العادلة (فوائض القيم).

اعترفت بمجمل المقاربات النظرية المقدمة بوجود أثر لسياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة في حالة ما إذا كان هناك تباين في معدل الضريبة على التوزيعات، و معدل الضريبة على فائض القيمة؛ لكن السؤال المطروح إذا تساوى المعدلان هل هناك أثر لسياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة؟

ثانياً : حالة عدم وجود اختلاف بين معدل الضريبة على التوزيعات و الضريبة على فوائض القيم

يبدو للوهلة الأولى حسب المقاربات السابقة عدم وجود أثر لسياسة التوزيعات قيمة المؤسسة، لكن في حالة التساوي تصبح الضرائب على الأرباح غير العادلة واجبة التسديد عند بيع السهم، و في حالة الاحتفاظ القيمة الحالية للضريبة سوف تنخفض بسبب القيمة الزمنية للنقدود، و من ثم ارتفاع القيمة السوقية بالتبعية، و هذا في الحالة العامة بطبيعة الحال.

<sup>383</sup> إذا افترضنا أن هناك مستثمر يملك أسهم في شركة الوفاء قيمتها السوقية DA 20 000 أي بعدل توزيعات 12% و فائض قيمة 8% (DA 1600). هذا المستثمر قام باقتراض 80 000 DA بتكلفة استدانة 15%，الحصة المملوكة من طرف المستثمر تصبح DA 100 000 ، التوزيعات DA 12 000 و المصاريف المالية DA 12 000 . أين إنشاء القيمة؟ يتمثل إنشاء القيمة في الأرباح غير العادلة و البالغة 8% = DA 8 000 .

يكون الأمر عكس ذلك في بعض الحالات الخاصة، أو تبعاً لبعض التشريعات الجبائية، و تصبح التوزيعات أحسن من الأرباح غير العادلة، ففي الولايات المتحدة الأمريكية 80% من التوزيعات التي تحصل عليها المؤسسات المساهمة في رأس المال شركة أخرى معفاة من الضرائب، ففي هذه الحالة من صالح المؤسسات تحصيل التوزيعات عوضاً عن الأرباح غير العادلة<sup>384</sup>.

تم اعتبار المؤسسة وفقاً للنظرية التقليدية مجموعة من الأدوات الاستثمارية لها تدفقات نقدية مستقبلية عشوائية، أي عبارة عن علبة سوداء (Boite noire) مدخلاتها استثمارات، و مخرجاتها تدفقات. لكن وفقاً لنظريات المنظمة تعتبر المؤسسة ليست كذلك، بل هي عبارة عن مركز للتعاقد (Un noeud de contras)<sup>385</sup>، وبالتالي أصبح من الضروري تفسير تكاليف هذه العقود أو الصفقات، وهي التي سوف نناقشها في هذا المطلب و الممثلة في تكلفة الوكالة، و تكلفة المعاملات الورقية.

### المطلب الثالث : تفسير سياسة التوزيعات و فق نظريات المنظمة (الوكالة، الصفقات) و نظرية أثر الربون

تم إسقاط كل من افترض تماثل المعلومة، و عدم وجود ضرائب، و تجانسها في المطلوبين السابقين على التوالي؛ حيث اعترف كل من MM بوجود أثر لمذين العاملين؛ لكن السؤال المطروح ما هو رددهما في حالة وجود تكاليف للمعاملات؟

#### أولاً : تكلفة الصفقات و سياسة توزيع الأرباح

لم يفرق كل من MM بين دينار توزيعات، و دينار إصدار أسهم جديدة، لكن يتولد عن هذه العملية الأخيرة تكاليف تمثل في تكاليف الإعلان، و تكاليف السمسرة، مما يجعل في الأخير تكلفة الاحتجاز أقل؛ بل ما يزيد الأمر أهمية أن معظم تكاليف المعاملات ثابت، و بالتالي ارتفاع تكلفة الوحدة الواحدة في حالة الإصدار القليل. لو رجعنا إلى مقاربة سياسة التوزيعات الشخصية؛ حيث اقترح كل من MM فكرة إمكانية تشكيل سياسة التوزيعات الخاصة بكل فرد، دون مراعاة التكاليف المصاحبة لكل سياسة، و التي من المحمّل أن تفوق إيرادات العملية، و قد تقف هذه التكاليف كعائق أمام المستثمر بخصوص تشكيل السياسة التي تروق له، و من ثمّة يتخلى عنها.

تضع بعض الأسواق بالإضافة إلى تكاليف الصفقات حدوداً لكميات الشراء أو لكميات البيع؛ مما يعني عدم إمكانية تشكيل سياسة التوزيعات الخاصة سواءً عند الحصول على توزيعات أكبر أو عند الحاجة إلى سيولة<sup>386</sup>.

بالرغم من وجود هذه التكاليف إلا أن هناك بعض المؤسسات توزع أرباحاً و في نفس الوقت تصدر أسهماً؛ ليقيى السؤال المطروح ما هو الدافع من وراء هذه العملية؟ و من بين النظريات التي حاولت الإجابة على هذا السؤال هي نظرية الوكالة.

<sup>384</sup> نفس المرجع السابق، ص 369.

<sup>385</sup> Christophe MOUSSU, Christophe THIBIERGE, Politique financière, opportunités de investissement et actifs incorporels en Europe : théorie et étude empirique, est un cahier de recherche ESCP N 96-129.

<sup>386</sup> لقد تم إدراج الحدود الكمية تحت عنوان تكاليف الصفقات كونها تمثل فعلاً تكلفة و الممثلة أساساً في تكلفة الفرصة البديلة أو الضائعة .

### ثانياً : نظرية تكلفة الوكالة و سياسة توزيع الأرباح

عند مناقشة أثر الهيكل المالي على سياسة توزيع الأرباح، تم التوصل إلى أن تكلفة الوكالة تؤثر سلباً على قيمة المؤسسة نتيجة تضارب أهداف أصحاب المصالح (Stakeholders)، عند نسبة معينة من الرفع المالي، لكن السؤال المطروح كيف تم تفسير أثر سياسة التوزيعات وفق هذه النظرية؟

يؤدي الاستفهام المطروح حول إصدار أسهم جديدة في الوقت الذي يتم فيه دفع توزيعات بالرغم من وجود تكاليف للمعاملات إلى ممارسة الرقابة، و الفحص حول أسباب هذا الإجراء؛ الذي قد يكون هدفه السيطرة أو تشتيت الملكية، لأنه إذا كانت الحجة هي إيصال المعلومة فقد تكون تكلفة الصفقات أكبر من تكلفة إيصال المعلومة؛ أي ما مدى عقلانية هذا القرار؟ هذا من حيث العلاقة بين المساهمين و المسيرين، أما من ناحية العلاقة بين المساهمين و الدائنين ففي حالة دفع توزيعات و المؤسسة في حالة صعوبات مالية؛ يخشى الدائتون ضياع حقوقهم مما يؤدي في الأخير إلى تحمل تكاليف للرقابة، و من ثم تراجع قيمة المؤسسة.

توصل Kalay في دراسة له حول سياسة توزيع الأرباح، و نظرية الوكالة إلى أن دفع التوزيعات في حالة العسر المالي يؤدي إلى تحويل الثروة من الدائنين إلى المساهمين<sup>387</sup> ، في حين توصل Lewellen في عام 1981 إلى أن معدل التوزيعات يرتبط إيجابياً مع علاوة المسيرين، و أجورهم السنوية؛ و التي لها أثر سلبي على قيمة المؤسسة<sup>388</sup>.

تعتبر تكاليف الصفقات، و الوكالة هي ناتج لقيود خارجية مفروضة من السوق، أو من طبيعة الملكية، و تركيزها، لكن هناك قيود داخلية مرتبطة بالمستثمر في حد ذاته مثل التفضيلات، و الجانب النفسي له، و هو ما تناولته نظرية أثر الزبون<sup>389</sup>.

### ثالثاً : سياسة توزيع الأرباح و نظرية أثر الزبون ( Clientele effect theory )

يمختلف المستثمون في تفضيلهم لسياسة توزيع الأرباح تبعاً لاحتياجاتهم؛ فالمستثمرون التقاعدون مثلاً يفضلون التوزيعات النقدية، هذه الفئة إذا كانت مستثمرة في أسهم لها توزيعات مخالفة لاحتياجاتهم فسوف تنخفض قيمة تلك الأوراق المالية نتيجة للسلوك المعاكس لاحتياجاتهم.

سوف تطلب الفئة الأخرى؛ و المفضلة لاحتياز الأرباح الأسهم التي ليس بها توزيعات؛ و من ثم ترتفع قيمة الأسهم بسبب زيادة الطلب؛ و بالتالي يتضح أنه بإمكان كل مستثمر أن يشتري الأسهم الموافقة لاحتياجاته، و للمؤسسة أن تختار السياسة التي تروق لها<sup>390</sup>، لكن هذا في ظل ظروف معينة، ففي ظل وجود تكاليف للمعاملات فالعملية غير مشجعة، و إذا كان المسيرون في خدمة المساهمين لماذا لا يلبوا احتياجات المساهمين؟

بعد من بين الدراسات في هذا الجانب دراسة Statman 1985، و الذي استخدم نظرية سلوك الأفراد، و اختيارهم من أجل إثبات أن المستثمرين يفضلون استلام التوزيعات النقدية في ظل وجود ضرائب مرتفعة<sup>391</sup>.

<sup>387</sup> BELLALAH Mondher, Finance Moderne d entreprise, OP-cit. P131.

<sup>388</sup> BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, OP.cit, P15.

<sup>389</sup> تسمى كذلك بنظرية الجانب النفسي لحاملي الأوراق المالية.

<sup>390</sup> عبد الغفار حنفي، أساسيات التمويل والإدارة المالية، مرجع سابق، ص 230 .

<sup>391</sup> Idem.

### الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقارب النظرية و النماذج الرياضية

جمعت المطالب الثلاثة السابقة مختلف المقارب النظرية التي حاولت تفسير، و إثبات أو نفي وجود أثر لسياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، ليبقى الإشكال حول وسائل اختبار مصداقية كل مقاربة، و هو ما سنتم معه في المطلب الموالي.

#### المطلب الرابع : بعض النماذج الرياضية المستخدمة لدراسة سياسة توزيع الأرباح و أثرها على القيمة

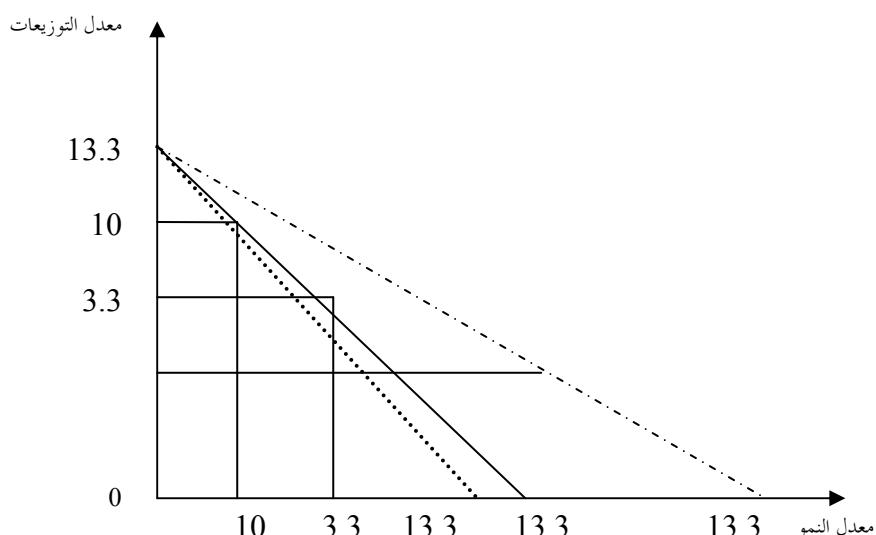
خلص MM في ظل تحقق افتراضات السوق الكفاءة إلى عدم وجود أثر لسياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، في حين توصل كل من L إلى وجود أثر إيجابي للتوزيعات النقدية على القيمة، و على العكس خلصت نظرية التمييز الضريبي إلى وجود أثر سلبي لدفع التوزيعات النقدية على قيمة المؤسسة، إذا كيف يتم اختبار مصداقية كل نظرية؟  
للإجابة على هذا السؤال وجدت عدّة نماذج منها :

- ✓ النموذج البياني . MEDAF/CAPM
- ✓ نموذج Lintner 1956
- ✓ نموذج Merton et March 1987

#### أولاً : النموذج البياني

استخدم هذا النموذج من طرف Brigham 1968 لعينة من المؤسسات المتماثلة، و المختلفة فقط في معدلات توزيع الأرباح و معدل النمو، و يتم بعد ذلك رصد النتائج في تمثيل بياني الذي تكون بدائله ثلاثة، و هي مبينة في الشكل التالي :

الشكل (3-15) : النموذج البياني لاختبار مصداقية النظريات المفسرة لأثر سياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة.



المصدر (بتصرف) : عبد الغفار حنفي، أساسيات التمويل والإدارة المالية، مرجع سابق، ص 225 .

خلصت نتائج الدراسة إلى ثلاثة حالات و هي :

### الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقاربات النظرية و النماذج الرياضية

1- إذا كانت نتائج الدراسة واقعة على المستقيم الأوسط (المستمر)؛ فإن معدل المردودية 13.3 بصرف النظر عن سياسة التوزيعات، لو كان معدل النمو كبير/صغير و انخفاض/زاد عن معدل المردودية بنفس المقدار فهذا يعني حياد سياسة توزيع الأرباح و من ثم مقاربة MM؛ هي الرائدة أي لا أثر لسياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة .

2- إذا كانت نتائج الدراسة واقعة على المستقيم أعلى السابق؛ فهذا يعني أن نظرية عصفور في اليد هي الرائدة؛ و يعني أن الزيادة في النمو الناجمة عن احتجاز الأرباح يصاحبها انخفاض قليل في معدل المردودية المفروض، و هو ما يعبر عنه الميل الأقل سالبة مقارن بالتوزيعات؛ مما يعن أن زيادة التوزيعات تؤدي إلى انخفاض كبير في معدل المردودية، و منه زيادة قيمة المؤسسة<sup>392</sup>.

3- إذا كانت نتائج الدراسة واقعة على المستقيم السفلي فهذا يعني أن ميل المستقيم أكبر أي درجة حساسية معدل المردودية المفروض للأرباح المختارة أكبر، أي كلما زادت نسبة الاحتياز زاد معدل المردودية المفروض و منه انخفاض قيمة المؤسسة و منه فالنظرية الرائدة هي نظرية التمييز الضريبي.

بالرغم من بساطة هذا النموذج في الاختبار؛ إلا أن المشكل المطروح يبقى على مستوى العينة المدروسة؛ و التي هي بمثابة انتقاد لهذه الطريقة و هي :

- ✓ لابد من افتراض ثبات العوامل الأخرى لدراسة أثر التوزيعات؛ و هذا غير مقبول نوعاً ما؛
- ✓ لابد أن تكون العينة المختارة متجانسة من كل شيء عدا سياسة توزيع الأرباح؛ و هي صعبة التحقق؛
- ✓ يتطلب معدل النمو واجب الحساب دقة كبيرة.

ظهر نتيجة لهذه الانتقادات نموذج آخر، و هو نموذج MEDAF متضمن أثر التوزيعات<sup>393</sup> .

### ثانياً : نموذج MEDAF/CAMPD

إن من بين المزايا الرئيسية لنموذج MEDAF السماح للمسيرين بتحديد معدل المردودية المفروض؛ الذي يعتبر من وجهة نظر المسيرين تكالفة للأموال الخاصة، و المعرفة أثر التوزيعات على قيمة المؤسسة، يكون بمعرفة أثرها على تكالفة الأموال الخاصة، و لأجل ذلك تمت إضافة متغير التوزيعات في دالة معدل المردودية ثم اختبار المعنوية الإحصائية للمتغير الجديد؛ فإن وجدت له معنوية إحصائية فالتوزيعات ذات معنوية إحصائية، و يرجع تأثيرها سلباً أم إيجاباً لإشارة هذا المعامل فإن كان موجباً دليلاً على العلاقة الطردية بين معدل المردودية و التوزيعات، أما إذا كان سالباً فهو يدل على العلاقة العكسية بين معدل التوزيعات و معدل المردودية المفروض، لكن ما هو أثره على قيمة المؤسسة؟ بطبيعة العلاقة العكسية بين معدل المردودية

<sup>392</sup> نفس المرجع السابق ص 231 .

<sup>393</sup> نرمز له في البداية بالرمز MEDAFD .

و قيمة المؤسسة؛ فـالإشارة الموجبة للمعامل تدل على التأثير السلبي للتوزيعات، و تدل الإشارة السالبة على التأثير الإيجابي للتوزيعات على قيمة المؤسسة.

بعد عرض مفهوم هذا النموذج نحاول عرض الصيغة الرياضية لها النموذج، وهي كالتالي :

$$R_t = R_{SR} + \beta(R_M - R_{SR}) + \lambda(TD_t - TD_M) \dots \dots \dots (3-29)$$

حیث :

**أ** : معامل ثابت يقيس درجة حساسية معدل المردودية المفروض للتوزيعات؛

$TD_t$  : معدل توزيعات السهم  $t$  ؟

$TD_M$  : معدل توزيعات محفظة السوق؛

يتم اختبار المعنوية الإحصائية للمقدرات بعد تقدير معلمات النموذج بأسلوب الانحدار الخطي، و تحليل النتائج التي تكون احتمالاتها كالتالي :

٦) زيادة التوزيعات تؤدي على رفع قيمة المؤسسة، و منه نظرية عصفور في اليد هي الرائدة؛

$\lambda = 0$  : ليس للتوزيعات أثر على قيمة المؤسسة، و منه نظرية MM هي الرائدة؟

٥٨ : زيادة التوزيعات تؤدي إلى تدهور قيمة المؤسسة، و منه نظرية التمييز الضريبي هي الرائدة .

توصل كل من Litzenberger et Ramaswamy في دراسة لهما حول أثر سياسة التوزيعات. مؤسسة NYSE خلال الفترة المتدة ما بين 1936-1977 باستخدام هذا النموذج، إلى أن الأسهم ذات التوزيعات المرتفعة تحقق مردودية أكبر من الأسهم ذات التوزيعات المنخفضة بعد تعديلها بالمخاطر النظامية<sup>394</sup>، حيث معدل المردودية يزداد بـ 0.24 نقطة مقابل كإضافة بنقطة مئوية في التوزيعات.

ما يعاب على هذا النموذج أساسا هو الاعتماد على المعلومات التاريخية، بالإضافة إلى افتراض كفاءة السوق المالي، و التي تعتبر غير واقعية، مما يستدعي البحث عن نماذج أخرى ذات دلالة و واقعية أكثر .

ما يلاحظ على النماذج السابقة أنها اختبرت ثلاث نظريات فقط، وهي نظرية MM، نظرية عصفور في اليد، ونظرية التمييز الضريبي، ليبقى التساؤل المطروح حول النظريات المتبقية لاسيما نظرية الإشارة، والتي خصص لها نموذج لوحدها من قبل Lintner 1969، وهو ما سوف نعرضه في النقطة الموالية.

ثالثا : نموذج Lintner 1956

توصل Lintner في دراسة له لـ 28 فريق إدارة بمؤسسات أمريكية<sup>395</sup> خلال الفترة الممتدة ما بين 1918-1941 إلى النتائج التالية :

نفس المرجع السابق، ص 227 .<sup>394</sup>

<sup>395</sup> BELLALAH Mondher, **Finance Moderne d entreprise**, OP-cit, P133.

**الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقارنات النظرية و الماذج الرياضية**

- ♦ المسيرون يرتكرون كثيراً على معدل التوزيعات، و التغير فيه، و ليس على مبلغ التوزيعات؛
  - ♦ عادة ما يضع المسيرون معدلات مستهدفة لتوزيع للأرباح؛
  - ♦ معظم المسيرون يجتنبون تغيير هذا المعدل نتيجة النتائج غير الدائمة، حيث لا يرغب المسيرون في تغيير ثم يتخلون عنه؛
  - ♦ ترتبط التغيرات في التوزيعات بالأرباح طويلة الأجل<sup>396</sup>.

هذه النتائج كانت استناداً إلى النموذج التالي:

$$\nabla D_{i,t} = a_i + C_{i\cdot}(D^*_{i,t} - D_{i,t-1}) + \varepsilon_t \dots \dots \dots (3-30)$$

حيث :

$\nabla D_i$ : التغير في التوزيعات  $i$  في الفترة  $t$ ؛

معامل ثابت:  $a_i$

$C_i$  : النسبة المقبولة للزيادة في التوزيعات، و التي تتوقف على وجهة نظر المسيرين؛

\*  $D_{i,t}$ : معدل التوزيعات المستهدفة أو طوييل الأجل؛

$D_{i,t-1}$  : معدل التوزيعات للسنة السابقة؛

<sup>٤</sup> : الحد العشوائي عبارة تشير أحياناً إلى bruit blanc ذو توزيع طبيعي .

يسمى هذا النموذج بالنموذج المتأخر أو المباطئ زمنياً؛ كونه اعتمد على السلال الرزمية، حيث التوزيعات لا ترتبط فقط على الأرباح المتوقعة، بل ترتبط كذلك بتوزيعات الفترة السابقة.

يمكن تفسير سياسة توزيع الأرباح من خلال النموذج؛ وهو أن المؤسسات تتمسك بمعدلات توزيع مستهدفة، لكن نظراً لردود الأفعال السلبية التي يمكن أن تحدث إذا تراجعت BPA و DPA بالتباعية تتمسك المؤسسة في الزيادة في حيث لا تتعكس في DPA مباشرة في سنة واحدة، بل تتعكس تدريجياً؛ أي المسيرون لا يضطروا إلى تحفيض معدل التوزيع بعد توزيعات مرتفعة نتيجة لـ BPA استثنائية و مؤقتة .

تحكم في النسبة المقبولة للزيادة في التوزيعات،  $C$  عدّة عوامل؛ على رأسها شخصية المسيرين فإن كانوا متحفظين فسوف يحددون نسبة منخفضة، وفي حالة العكس سوف تكون النسبة مرتفعة، مما يؤدي انعكاس سريع للارتفاع في النتيجة.

بلغت القدرة التفسيرية لهذا النموذج حوالي 85%， في حين بلغت  $C$  حوالي 30%， وبلغ معدل التوزيعات المستهدفة حوالي 50%， و لقد اعتبر هذا النموذج ميدانيا من طرف العديد من الباحثين، و كانت النتائج متماثلة تقريراً 397 و من بينهم نذكر Fama et Babiak 1968, Petit 1972, Watts 1973 :

<sup>396</sup> انظر رجية السهم الواحد BPA المعدلة، و توزيعات السهم الواحد بجمع L'Oreal، الشكل ... .

<sup>397</sup> BELLALAH Mondher, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information, OP.cit, P14.

يعتبر نموذج Lintner 1956 من بين أحسن النماذج التي استخدمت لدراسة سياسة توزيع الأرباح، حيث هو المفسر لنظرية الإشارة؛ فنما التوزيعات دليل على نمو الأرباح في المستقبل، لكن كباقي النماذج لا يخلو من نقائص على رأسها أنه تجاهل الارتباط، و الارتباط المتبدل بين سياسة التوزيعات المعتمدة، و سياسة توزيعات المؤسسات الأخرى، كما أنه كذلك استخدم على مستوى الاقتصاد الجزائري، و ليس على مستوى الاقتصاد الكلي (توزيعات محمل المؤسسات).

ففي دراسة لـ Fama et All 1969، و الخاصة بدراسة سياسة توزيع الأرباح، حيث تم التطرق لعلاقة نمو التوزيعات بالتوزيعات في شكل أسهم مجانية، و تصلوا إلى أن التغير في توزيعات المؤسسة مرتبطة بتوزيعات محمل الشركات . حاول كل من Merton et March بناءً على الانتقاد اللاذع لهذا النموذج بالغ الأهمية تقديم نموذج آخر يقضى على هذا الانتقاد؛ و هو محور الاهتمام في النقطة الموالية.

#### رابعاً : نموذج Merton et March 1987

جاء هذا النموذج لدراسة سياسة التوزيعات للمؤسسات، و للسوق ككل، حيث يعتمد على النموذج السابق لـ Merton 1956 و نموذج Lintner 1956 .

#### 1- نموذج Merton

قام هذا النموذج على إسقاط أحد افتراضات السوق الكفاءة، و المتمثلة في عدم وجود تكلفة للمعلومة، يتم تبعاً لهذا النموذج تحديد معدل المردودية المطلوب انطلاقاً من نموذج توازن الأصول المالية MEDAF مع Sharpe 1964 العدد من قبل <sup>398</sup> ذو الصيغة الرياضية التالية :

$$R_T = R_{SR} + \beta(R_M - R_{SR}) + \lambda_T - \beta.\lambda_M \dots \dots \dots (3-31)$$

حيث :

$\lambda_T$  : تكلفة المعلومة للورقة المالية T (shadow cost)؛

$\lambda_M$  : تكلفة المعلومة المتوسطة لكل الأوراق المالية بالسوق .

#### 2- نموذج Merton et March 1987

تم تحديد معدل المردودية المفروض في ظل وجود تكلفة للمعلومة بناءً على هذا النموذج ، و نموذج Lintner 1956 حيث قام كل من Merton et March ببناء نموذج لدراسة تطور التوزيعات للمؤسسة، و جميع المؤسسات (محفظة السوق) <sup>399</sup>، وذلك باعتبار أن قيمة المؤسسة/السهم تتحدد بالعلاقة <sup>400</sup> التالية :

$$V_t = \mathcal{E}_t \left\{ \int_t^{\infty} (ETE_s - I_s) e^{-K.(s-t)}.ds \right\} / N_t \dots \dots \dots (3-32)$$

<sup>398</sup> Idem .

<sup>399</sup> Idem .

<sup>400</sup> تم تقييم الورقة المالية حسب نظرية الخيارات، لمزيد من التفصيل أنظر الفصل الأول .

حيث :

$V_t$  : قيمة السهم في الفترة  $t$ ؛

$E_t$  : الأمل الرياضي الشرطي على المعلومة المتاحة في الفترة  $t$ ؛

$ETE_s$  : فائض خزينة الاستغلال في الفترة  $s$ ؛

$I_s$  : تكلفة الاستثمارات المالية و المادية في الفترة  $s$ ؛

$e$  : أساس اللوغاريتم البيبيري (...2.71)؛

$K$  : تكلفة رأس المال؛

$N_t$  : عدد السهم في الفترة  $t$ .

يمكن تحديد من جهة أخرى قيمة المؤسسة عن طريق خصم الأرباح الدائمة من الفترة الحالية إلى مala نهاية، و ذلك استنادا إلى العلاقة التالية :

$$V_t = E_t / K \Rightarrow E_t = K \cdot V_t \Leftrightarrow E_t^m = K \cdot V_t^m \dots (3-33)$$

حيث :

$V_t$  : قيمة المؤسسة أو السهم؛

$E_t$  : الأرباح الدائمة؛

$E_t^m$  : الأرباح الدائمة على مستوى السوق؛

$V_t^m$  : قيمة محفظة السوق؛

$K$  : تكلفة رأس المال، و تحسب بالعلاقة التالية :

$$K = (R_{SR} + \beta(R_M - R_{SR}) + \lambda_T - \beta\lambda_M) \cdot CP / AE + R_{SR} \cdot D / AE \dots (3-34)$$

$CP$  : الأموال الخاصة؛

$AE$  : الأصل الاقتصادي؛

$D$  : الاستدانة الصافية .

يتم تحديد متغيرات النموذج مما سبق كما يلي : قيمة محفظة السوق (مجمل المؤسسات)، تحسب بالتكامل أعلاه (العلاقة)، و الأرباح الدائمة تحسب بناءً على العلاقة الموالية لها .

اقتصر كل من Merton et March السيرورة التالية لدراسة التوزيعات على مستوى السوق المالي<sup>401</sup> كما يلي :

$$(1 - \phi_1 L) \log(D_t) = a_t + (\Gamma - \theta_1 L) \log(E_{t-1}^m) + \eta_t \dots (3-35)$$

حيث :

$L$  : معامل التأخير؛

<sup>401</sup> BELLALAH Mondher, Finance Moderne d entreprise, OP.cit, P133.

$\log(D_t)$  : لوغاريتم التوزيعات؛

$a_t$  : الأمل الشرطي للمعلومة المتاحة في الفترة  $t$ ؛

$\log(E_{t-1}^m)$  : لوغاريتم الأرباح الدائمة للفترة السابقة؛

$\eta_t$  : الباقي و هي عبارة عن تشويش أبيض .

تعتبر التوزيعات الواردة في المعادلة السابقة عبارة عن توزيعات لمجموع توزيعات السوق، و من ثم تحسب بالتكامل

التالي :

$$Dt = \int_{t-1}^t d(s).ds \dots \quad (3-36)$$

التوزيعات هي مجموع لوغاريتمات الأرباح الدائمة الموزعة مع وجود بعض التأخير، و هي عبارة عن محاكاة لنموذج Lintner الذي خص المدى القصير، و بخالل معدل التوزيعات في الأجل الطويل.

يقول معدل التوزيعات في المدى الطويل إلى معدل ثابت يحدد بالعلاقة التالية :

$$\lim_{t \rightarrow \infty} \log(Dt / E_{t-1}^m) = \beta \dots \quad (3-37)$$

بتعميض هذه المعادلة في النموذج نجد :

$$\begin{aligned} \log(D_{t+1} - \log D_t) &= g_t + \Gamma [\log(E_t^m) - \log(E_{t-1}^m) - m_{t-1}] \\ &+ \delta [\beta - (\log(D_t) - \log(E_{t-1}^m))] + \eta_{t+1} \dots \quad (3-38) \end{aligned}$$

حيث :

$m_{t-1}$  : التغير في لوغاريتم الأرباح الدائمة؛

$g_t$  : التغير في لوغاريتم التوزيعات المتوقعة، و تساوي  $\log(Dt) - \log(D_{t-1})$  لأنه في الفترة  $t-1$  لوغاريتم معدل التوزيعات مساوٍ لـ  $\log(Dt/E_{t-1}^m)$ ، و هو عبارة عن المعدل المستهدف في المدى الطويل، حيث يساوي تكلفة رأس المال مضروبة في معدل الاحتياز (عدم التوزيع)، و هذا الجداء عبارة عن معدل النمو الذي أشار إليه Gordon، و من ثم يصبح معدل الاحتياز  $r_t$  من الشكل :

$$r_t = 1 - D_t / E_{t-1}^m \dots \quad (3-39)$$

$\log(E_t^m) - \log(E_{t-1}^m) - m_{t-1}$  عبارة عن التغير غير المتوقع في لوغاريتم الأرباح الدائمة.

$\delta$  : عبارة عن معامل تصحيح الأخطاء، و يعني انحراف معدل التوزيعات في المدى القصير عن معدل التوزيعات في المدى الطويل، و تقيس السرعة المتوسطة لاقتراب معدل التوزيعات بالمعدل المستهدف في المدى الطويل<sup>402</sup>.

<sup>402</sup> BELLALAH Mondher, **Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d'information**, OP.cit, P14.

## خلاصة الفصل

تعرف التوزيعات على أنها ذلك الجزء من الأرباح الذي يقوم المديرون بتوزيعه على المالك بعد موافقة مجلس الإدارة، على حملة الأسهم العادية في شكل نقدى، أو عيني (أسهم) ناتج عن نشاط الدورة الحالية أو دورة/دورات سابقة لتلبية احتياجات المالك، أو لإرسال إشارة للسوق عن وضعية معينة، و تكون هذه التوزيعات من الموارد الداخلية أو الأجنبية (الاستدانة)، و تعكس المراجحة بين البديل سياسة الإدارة التمويلية، و الإستراتيجية، و التي تعرف بسياسة توزيع الأرباح، تخضع هذه الأخيرة لعدة عوامل تختلف باختلاف طبيعتها إلى عوامل قانونية (عدم توزيع أرباح ناتجة عن التنازل عن أصول...) تعاقدية (قيود للمحافظة على قابلية المؤسسة على تسديد التزامها )، اقتصادية(النقد المتاح، دورة الحياة، الجباية...)

تشكل التوزيعات أحد المكونات المهمة لمعدل المردودية الفعلية، و عنصر أساسي في تقييم المؤسسات من طرف السوق، لذلك يبقى التساؤل مطروحا حول أثراها، و أثر سياسة دفعها على قيمة المؤسسة؛ ففي ظل سوق تتميز بالكفاءة التامة دون وجود ضرائب، و لا تكاليف صفقات، ولا تكاليف للمعلومة، ليس لسياسة توزيع الأرباح أثر على قيمة المؤسسة، و هو ما خلصت إليه المقاربـات التقليدية متمثلة أساسا في مقاربة كل من MM .

يعتبر في غير ذلك موضوع أثر سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة من بين المسائل العالقة، و محل جدل، كل يفسـر الأثر حسب الزاوية التي ينظر إليها؛ فنظـرية الإشارة (المعلومة) قدمـت تفسـير متعلق بالدور المعلومـاتي للتـوزيعـات كـونـها تمثل وسـيلة نـقل للمـعلومـة بين المؤـسـسة، و المـسـاهـمـينـ الـحـالـيـنـ وـ الـمـسـتـقـبـلـيـنـ، وـ الإـعـلـانـ عنـ الرـفـعـ فيـ التـوزـيعـاتـ دـلـيـلـ عـلـىـ اـرـفـاعـ الـرـجـحـيـةـ مـسـتقـبـلاـ وـ هـوـ نـتـيـجـةـ درـاسـةـ Lintner 1956 .

ذهبـتـ نـظـرـيـةـ عـصـفـورـ فـيـ الـيدـ إـلـىـ الـعـلـاقـةـ بـيـنـ الـزـمـنـ وـ حـالـةـ عـدـمـ التـأـكـدـ، حيثـ تـرـىـ أـنـ كـلـماـ زـادـتـ التـوزـيعـاتـ المـدـفـوعـةـ اـرـفـاعـتـ قـيـمةـ المؤـسـسـةـ، وـ كـلـماـ انـخـفـضـتـ التـوزـيعـاتـ تـرـاجـعـتـ قـيـمةـ المؤـسـسـةـ؛ـ متـجـاهـلـةـ فـيـ ذـلـكـ كـلـ المـزاـياـ الجـبـائـيةـ النـاجـمـةـ عـنـ الـفـرقـ بـيـنـ مـعـدـلـ الـضـرـيـةـ المـفـرـوضـ عـلـىـ التـوزـيعـاتـ وـ عـلـىـ فـوـائـصـ الـقـيمـ، وـ هـوـ مـنـطـلـقـ نـظـرـيـةـ التـميـزـ الضـريـيـ.

رأـتـ نـظـرـيـةـ التـميـزـ الضـريـيـ عـكـسـ سـابـقـتهاـ؛ـ حيثـ زـيـادـةـ التـوزـيعـاتـ تـؤـدـيـ تـخـفيـضـ قـيـمةـ المؤـسـسـةـ، وـ العـكـسـ فـيـ حـالـةـ تـخـفيـضـ التـوزـيعـاتـ، وـ ذـلـكـ بـسـبـبـ إـنـشـاءـ الـقـيـمةـ النـاجـمـ عـنـ الـفـرقـ بـيـنـ مـعـدـلـ الـإـخـضـاعـ لـلـتـوزـيعـاتـ، وـ لـفـوـائـصـ الـقـيمـ بـلـ أـكـثـرـ مـنـ ذـلـكـ لـلـاقـتـصـادـ فـيـ الـضـرـيـةـ النـاجـمـ عـنـ تـرـاجـعـ الـقـيـمةـ الـحـالـيـةـ لـلـضـرـيـةـ فـيـ ظـلـ وـجـودـ قـيـمةـ زـمـنـيةـ لـلـنـقـودـ .

أـبـرـزـتـ نـظـرـيـةـ الوـكـالـةـ أـنـ دـفـعـ التـوزـيعـاتـ فـيـ حـالـةـ الـعـسـرـ المـالـيـ يـؤـدـيـ إـلـىـ فـرـعـ الدـائـنـيـنـ؛ـ وـ مـنـ ثـمـةـ تـظـهـرـ تـكـالـيفـ الوـكـالـةـ مـنـ جـهـةـ الـصـرـاعـ بـيـنـ الدـائـنـيـنـ وـ الـمـسـيـرـيـنـ،ـ أـمـاـ مـنـ جـهـةـ الـعـلـاقـةـ بـيـنـ الـمـسـاهـمـيـنـ،ـ وـ الـمـسـيـرـيـنـ يـتسـاءـلـ الـمـسـاهـمـوـنـ عـنـ ظـاهـرـةـ دـفـعـ التـوزـيعـاتـ،ـ وـ فـيـ نـفـسـ الـوقـتـ يـتـمـ رـفـعـ فـيـ رـأـسـ الـمـالـ نـقـداـ بـالـرـغـمـ مـنـ وـجـودـ تـكـالـيفـ صـفـقـاتـ قـدـ تـفـوـقـ تـكـلـفةـ نـقـلـ الـمـعلومـةـ لـلـسـوقـ؛ـ وـ هـوـ مـاـ عـالـجـتـهـ نـظـرـيـةـ الصـفـقـاتـ.ـ مـاـ زـالـ إـلـشـكـالـ الـمـطـرـوـحـ فـيـ ظـلـ هـذـاـ الجـدـلـ الـقـائـمـ حـولـ مـصـدـاقـيـةـ كـلـ نـظـرـيـةـ لـتـحـدـيدـ ذـلـكـ وـجـدتـ مـجـمـوعـةـ مـنـ النـمـاذـجـ تـمـثـلـ أـبـرـزـهـاـ فـيـ نـمـوذـجـ كـلـ مـنـ MERTON et MEDAFD, Lintner 1956 . March 1987

## **الفصل الرابع : الدراسة التطبيقية**

### تمهيد

تم التطرق في الفصل الأول إلى ماهية قيمة المؤسسة و طرق تحديدها، ثم بعد ذلك إلى تقديم حوصلة للمقاربات النظرية التي حاولت تفسير تأثير الهيكل المالي، و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة في فصلين متوالين الثاني و الثالث على التوالي، أما في هذا الفصل سوف يتم قياس و اختبار وجود تأثير للهيكل المالي، و لسياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة لعينة من الشركات الكويتية (60 شركة)؛ موزعة على كل من قطاع الاستثمار، العقار، الصناعي، الخدمي، الأغذية.

يلعب المحيط دورا هاما في اتخاذ القرار حسب المنظور الإستراتيجي ، و من ثمة بات من الضروري تشخيص المحيط الخارجي للمؤسسات المدرجة محل الدراسة، و المتمثل في السوق المالي، و الاقتصاد الكويتي، فبعد التعريف بالسوق و إعطاء نبذة عنهم، سوف يتم اختبار كفاءة السوق عند المستوى الضعيف.

يهدف هذا الفصل إلى التعريف بسوق الكويت، و عرض لأدائه، و لتطور بعض المؤشرات الاقتصادية الكلية في البحث الأول، ثم إلى اختبار كفاءة السوق عند المستوى الضعيف، وذلك بالاعتماد على أدوات الاقتصاد القياسي ممثلة في الاختبارات الخاصة بدراسة استقرارية السلسل الزمنية في البحث الثاني، كما يهدف كذلك إلى اختبار وجود تأثير للهيكل المالي و لسياسة توزيع الأرباح على القيمة السوقية للمؤسسة، و مدى تأثر هذه المتغيرات الرئيسية بكل من المخاطر النظامية، حجم المؤسسة، حجم السيولة، المخاطر النظامية، و المردوديات، و المسماة هنا بالمتغيرات الثانوية؛ هذا الاختبار سوف يتم بالاعتماد على نماذج الانحدار الخطى المتعدد و البسيط.

## المبحث الأول : التعريف بسوق الكويت للأوراق المالية

تم تأسيس سوق الكويت للأوراق المالية منذ حوالي ربع قرن؛ وذلك تبعاً للقرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983، حيث جاء فيه أن سوق الكويت للأوراق المالية هو مؤسسة تتمتع بالشخصية المعنوية المستقلة، وله أهلية التصرف في أمواله وحق التقاضي بما يساعد على تسيير أعماله لتحقيق الأهداف على الوجه الأمثل، و ذلك طبقاً للقوانين، و الأنظمة المتعلقة بنشاط السوق.

### **المطلب الأول : الإطار التنظيمي لسوق الكويت للأوراق المالية**

#### **أولاً : المهام**

يتولى سوق الكويت للأوراق المالية تنظيم، و مراقبة السوق المالي، و له على وجه الخصوص ما يلي<sup>403</sup> :

- تنظيم و حماية عمليات تداول الأوراق المالية؛
- تنظيم الإعلان عن المصالح و إصدار البيانات المالية و الإفصاح عنها؛
- تحديد أساليب التعامل في الأوراق المالية بما يضمن سلامة المعاملات و توفير الحماية للمتعاملين؛
- تطوير السوق المالي على نحو يخدم أهداف التنمية الاقتصادية؛
- تنمية روابط السوق بالأأسواق الإقليمية و العالمية و مواكبة المعايير المتّعة في هذه الأسواق.

#### **ثانياً : الأهداف**

يهدف سوق الكويت إلى تحقيق جملة من الأهداف<sup>404</sup> هي :

- ترشيد التعامل في الأوراق المالية؛
- تنمية التعامل في الأوراق المالية، و اتخاذ الإجراءات الضرورية لتنمية و استقرار التعامل، و العمل على السير الجيد لتفادي الأزمات؛
- تقديم الرأي و المشورة إلى الأجهزة الحكومية المختصة؛
- العمل على تحقيق التنمية الاقتصادية من خلال تشجيع الادخار، و تنمية الوعي الاستثماري، و العمل على حماية المدخرات.

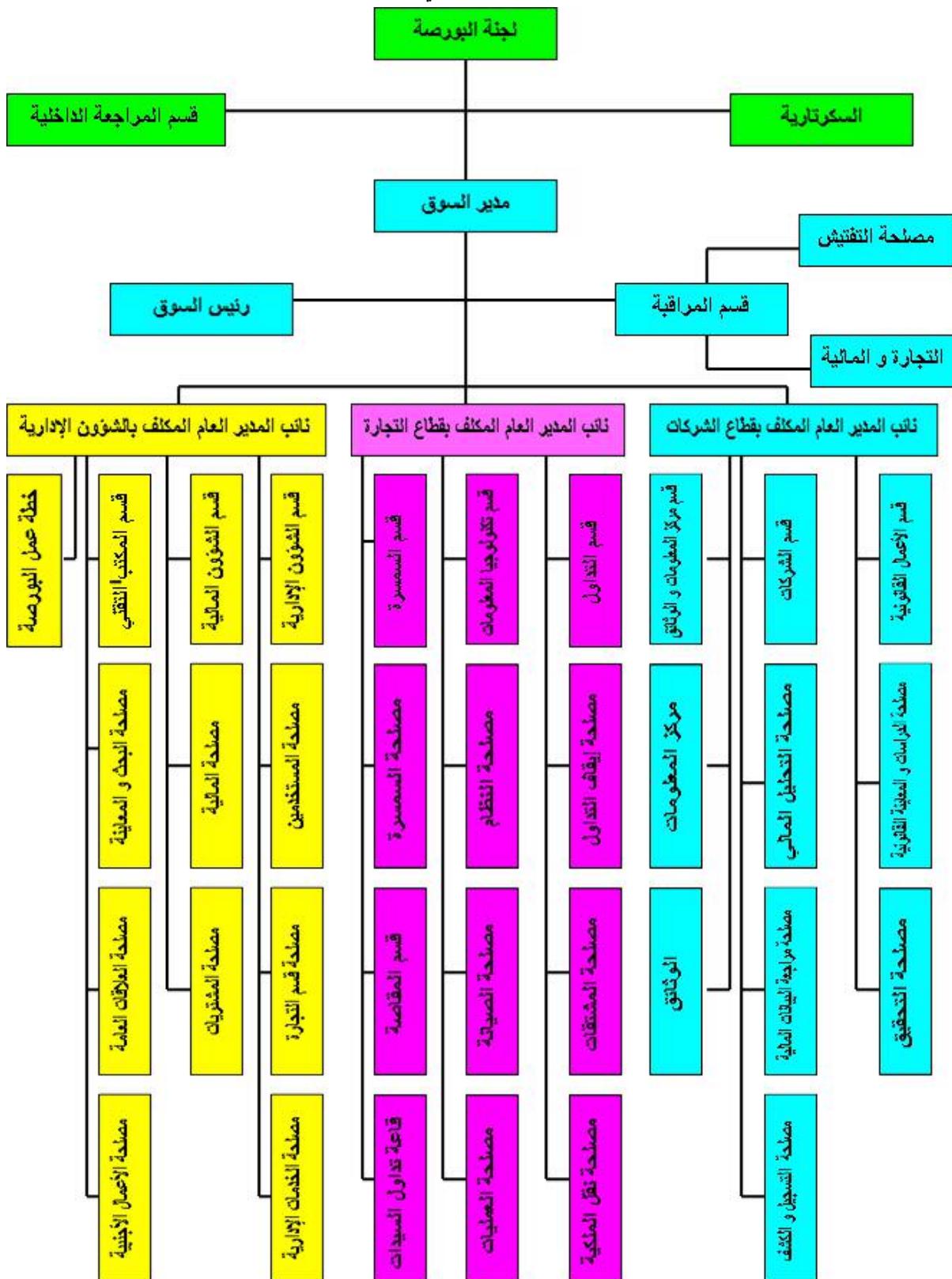
#### **ثالثاً : الهيكل التنظيمي**

لسوق الكويت للأوراق المالية هيكل تنظيمي مبين في الشكل أدناه :

<sup>403</sup> المادة (3) من المرسوم (بدون رقم) الصادر بقصر السيف بتاريخ 14 أوت 1983 و الخاص بتنظيم سوق الكويت للأوراق المالية، و المعدلة بالمرسوم رقم 185 لسنة 2005 الخاص بتعديل بعض أحكام المرسوم الخاص بتنظيم سوق الكويت للأوراق المالية.

<sup>404</sup> القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983، اللائحة الداخلية لسوق الفصل الأول، المواد 1-6.

الشكل (4-1) : الهيكل التنظيمي لبورصة الكويت



Source : [www.kuaitse.com](http://www.kuaitse.com) (consulte le 05/09/2008)

نلاحظ من الهيكل التنظيمي أن في القمة لجنة البورصة <sup>405</sup> Exchange commission ، والتي هي أعلى سلطة من المدير الذي هو أحد أعضائها. كما نلاحظ أن الهيكل التنظيمي به وظيفة المراجعة الداخلية، و التي تتوسط بين اللجنـة و المدير مما يعطي صورة حسنة مبدئيا على تنظيم البورصة، كما أخذ الهيكل التنظيمي النوع الوظيفي، حيث تم التقسيم على أساس الوظائف، و على رأس كل قطاع هناك نائب مدير عام و هم ثلاثة :

- نائب المدير العام لإدارة الأعمال Deputy director general of administration affairs
- نائب المدير العام للقطاع التجاري Deputy director general of trading sector
- نائب المدير العام لقطاع الشركات Deputy director general of companies sector

#### رابعاً : إدارة السوق

بعدما تم التعريف ببورصة الكويت، و عرض لأهدافها، و مهامها، و هيكلها التنظيمي، نحاول في هذه الخطوة تقديم إدارة السوق و المكونة من :

**1- لجنة السوق :** تعتبر أعلى سلطة في إدارة سوق الكويت للأوراق المالية، و تتكون من 10 أعضاء، و رئيس <sup>406</sup> ، و هم :

- #### 1-1 الأعضاء
- رئيس اللجنة وزير التجارة والصناعة؛
  - نائب الرئيس مدير سوق الكويت للأوراق المالية؛
  - عضو وزارة المالية؛
  - عضو البنك المركزي؛
  - عضو وزارة التجارة؛
  - أربعة أعضاء عن غرفة تجارة وصناعة الكويت و يكون بينهم أحد الوسطاء؛
  - عضوان من ذوي الخبرة والكفاءة يختارهما مجلس الوزراء بترشيح من وزير التجارة و الصناعة.

أما في الجزائر فتتكون لجنة COSOB من ستة أعضاء، و رئيس <sup>407</sup> ، و هم :

- رئيس اللجنة يعين بمرسوم رئاسي؛
- قاضٍ يقترحه وزير العدل؛
- عضو يقترحه وزير المالية؛
- عضو يقترحه محافظ البنك المركزي؛
- عضو يقترحه وزير التعليم العالي و البحث العلمي على أساساً كفاءته و تخصصه في المجال المالي و البورصة؛
- عضو يختار من ضمن مسيرة الأشخاص المعنيين بالمصدرين فيما منقولة؛
- عضو يقترحه المصف الوطني للخبراء المحاسبين.

<sup>405</sup> وهي بمثابة لجنة تنظيم و مراقبة عمليات البورصة COSOB في الجزائر.

<sup>406</sup> المادة 05 من المرسوم المتعلق بتنظيم سوق الكويت للأوراق المالية،

<sup>407</sup> المرسوم التشريعي رقم 93-10 المؤرخ في 23 ماي 1993 و المتعلق بالقيم المنقولة (بالجزائر).

إذا قارنا بين اللجتين نلاحظ أن اللجنة الكويتية ذات أعضاء أكثر من الجزائرية (11-06)، و يرأسها وزير التجارة والصناعة على خلاف اللجنة الجزائرية التي يرأسها رئيس معين من قبل رئيس الجمهورية، لم تشرط اللجنة الكويتية القضاة و الخبراء المحاسبين بنص صريح<sup>408</sup>؛ على عكس اللجنة الجزائرية التي تشترط عضوان؛ و هما قاض مقترح من قبل وزير العدل و عضو مقترح من قبل المصف الوطني للخبراء المحاسبين.

لا يوجد في اللجنة الجزائرية COSOB أي عضو ينتمي لوزارة التجارة، و التي نالت حصة الأسد في اللجنة الكويتية (الرئيس، عضو، أربعة أعضاء)، في حين نال كل من البنك المركزي، و وزارة المالية نفس التصنيف في العضوية بالنسبة للجتين. أما عن العهدة فتدوم أربعة سنوات بالنسبة للجنة الجزائرية، بينما الكويتية لمدة ثلاثة سنوات قابلة للتجدد.

**1-2 مهام لجنة سوق الكويت للأوراق المالية :** تمثل المهام أساساً في وضع القواعد، و السياسات العامة للسوق في إطار الأهداف المحددة، و طبقاً للمادة 06 من المرسوم بتنظيم سوق الكويت للأوراق المالية، و المعدلة بالمرسوم رقم 158 لسنة 2005 تتولى اللجنة القيام بالمهام التالية :

- الإشراف و الرقابة على التعامل بالأوراق المالية؛
- الرقابة على الإيداع، و الحفظ المركزي، و السيولة و المقاصة؛
- النظر في طلبات قيد الأسهم، و قيد الوسطاء؛
- الرقابة على تعامل الصناديق، و المحفظة الاستثمارية في الأوراق المدرجة؛
- إعداد البيانات المالية للشركات المدرجة، و صناديق الاستثمار، و الإفصاح عنها و الرقابة عليها؛
- وضع و مراقبة ضوابط الاستحواذ على نسب مؤثرة في رؤوس أموال الشركات؛
- وضع ضوابط منع التعامل بناء على معلومات داخلية، أو غير معلنة أو لتضارب المصالح؛
- وضع ضوابط السلوك المهني، و الالتزام بالسرية لموظفي السوق، و الشركات العاملة في مجال الأوراق المالية؛
- إعداد و نشر التقارير المالية، و التحليلات، و الضوابط التي يتعين الالتزام بها في الإعداد و النشر؛
- ضبط الإجراءات التي يتعين على إدارة السوق اتخاذها لمواجهة أية ظروف استثنائية بما في ذلك وقف العمل مؤقتاً في السوق أو في سهم شركة أو أكثر؛
- الموافقة على تقديرات الميزانية السنوية للسوق، و اعتماد الحسابات الختامية، و تعيين محافظ الحسابات.

كما تتولى لجنة البورصة إنشاء الأجهزة الفنية المتخصصة، و اللازمه ل مباشرة السوق لأعماله، و تكون هذه الأجهزة من أربعة أجهزة.

<sup>408</sup> لا يعني غيابهم تماماً، انظر الأجهزة الفنية للسوق.

## 2- مدير السوق

يتمتع مدير السوق بكافة الصالحيات اللازمة لإدارة السوق<sup>409</sup>، و إصدار التعليمات الخاصة بذلك، و هو المسئول على تنفيذ قرارات اللجنـة، كما يعتبر الممثل القانوني للسوق و يحق له التوقيع عنه، و توجد للمدير صالحيات أخرى هي :

- تقديم الاقتراحات للجنة السوق، و كذلك الدراسات، و الأنظمة الازمة لقيام السوق بالمساهمة مع الجهات المتخصصة في تحقيق التنسيق، و التعامل بين النشاطات المالية، و الاقتصادية، و حركة رؤوس الأموال، بل و كل ما من شأنه العمل على ازدهار السوق لتحقيق أهدافه على أحسن وجه ممكن؛
- يحق لمدير السوق اتخاذ ما يراه مناسبا من الإجراءات لوقف أو إلغاء أو تعديل أية عملية تداول جرت خلافا للقانون، أو الأنظمة أو التعليمات المعمول بها في السوق، و لا يتربى على السوق أية مسؤولية من جراء ذلك، و يعرض الأمر على اللجنة في أول اجتماع لها للبث فيه بصفة نهائية؛
- يحق لمدير السوق تفويض أي موظف بالسوق لزاولة بعض صالحياته بعد موافقة اللجنة.

## 3- الأجهزة الفنية

يتم على مستوى السوق المالي إنشاء إدارة للدراسات المالية و الاقتصادية في السوق؛ تتضمن كافة الأجهزة الفنية المتخصصة<sup>410</sup> التي تعاون السوق على القيام بهما على أحسن وجه ممكن و هي :

### 3-1 جهاز متابعة الأسعار

يتمثل نشاطه الرئيس في تجميع البيانات المتعلقة بأسعار الأوراق المالية المقيدة، و المتداولة في السوق، و إعداد المؤشرات الإحصائية الخاصة بتحركات الأسعار لهذه الأوراق.

### 3-2 جهاز مراقبة البيع بالأجل

يتولى هذا الجهاز حركة البيع بالأجل، و اقتراح الأسس، و القواعد المناسبة لترشيد عمليات البيع بالأجل من حيث حجم المعاملات، و آجالها، و أسعارها، و اتجاهها، و تباينها مقارنة بأسعار الفورية.

### 3-3 جهاز جمع و تحليل و نشر المعلومات

يقوم بالإضافة إلى مهمة جمع، و تحليل، و نشر المعلومات، بإعداد الدراسات، و إصدار النشرات اليومية، و الدورية، كما يقوم كذلك بنشر المؤشرات المالية للشركات، و المعبرة عن الوضعية المالية لها.

### 3-4 جهاز التحقيقات

يتولى هذا الجهاز التحقيق في الأمور التي يكلفه بها مدير السوق عن مدى صحة المعلومات، و البيانات الصادرة عن الشركات التي يتم تداول أسهمها في السوق، كما يتولى إجراء التحقيقات الازمة في المنازعات المعروضة للجنة التحكيم بالإضافة إلى تقديم تقريرا مفصلا عن التزاع المعروض للجنة التحكيم، كما قد يكون لهذا الجهاز مهام أخرى محددة من قبل مدير السوق.

<sup>409</sup> القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983، اللائحة الداخلية للسوق الفصل الخامس، المواد 42-43-44-45.

<sup>410</sup> القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983، اللائحة الداخلية للسوق الفصل الخامس، المادة 46.

#### خامساً : عضوية السوق

طبقاً لما جاء في القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983، و المتعلق باللائحة الداخلية للسوق في الفصل الثالث، المواد من 30-13، يعتبر عضواً في السوق كل من الشركات الكويتية الطارحة أسهمها للأكتتاب العام، و كذلك الشركات الكويتية المقفلة التي تقرر اللجنة قبول عضويتها، و وسطاء الأوراق المالية المرخص لهم بأعمال الوساطة.

#### 1- الشركات

يتعين على الشركات الأعضاء الالتزام بكافة النظم، و التعليمات التي يضعها السوق، و أن تلتزم بتقديم كافة المعلومات، و البيانات المطلوبة من قبل السوق، و يحق لإدارة السوق التتحقق من صحة المعلومات المقدمة، كما يجب عليها :

- إخطار إدارة السوق بكافة المعلومات، و البيانات، و القرارات التي من شأنها أن تؤثر في أسعار أوراقها المالية؛
- الالتزام بتأدية رسم القيد، و رسوم الاشتراكات السنوية؛
- التصريح بملكية أعضاء مجلس الإدارة من أوراق مالية في الشركات التي يديروها، و ذلك خلال شهر من توليهما العضوية أو من خلال تاريخ تداول أسهمها في السوق.

#### 2- الوسطاء

ال وسيط هو الشخص الذي يقوم بأعمال نيابة عن الشركة مرخص لها بالوساطة في الصفقات المتعلقة بالأوراق المالية المتداولة في السوق؛ و لهذا الوسيط مساعد هو الشخص الذي يتبع الشركة التي ينوب عنها الوسيط، و يجوز له مساعدة الوسيط، كما يشترط في شركات الوساطة ما يلي :

- أن تكون الشركة كويتية، و جميع الشركاء فيها من الكويتيين؛
- أن يكون القائمون بأعمال الوساطة كويتيين، و حاصلين على مؤهل علمي لا يقل عن الثانوي أو ما يعادله، أو لديهم الخبرة، و المران الكافيين بحيث تقبلها اللجنة، و ذوي سمعة طيبة، و متفرغين لأعمال الوساطة؛
- أن لا يكون مديرها أو الشركاء المفوضون بالإدارة أو القائمون بأعمال الوساطة قد أعلن إفلاسهم في الكويت، أو في الخارج، أو حكم على أحد منهم بعقوبة مقيدة للحرية في جريمة مخلة بالشرف، أو الأمانة ما لم يكن قد رد اعتباره؛
- أن يكون رئيس المال المدفوع لا يقل عن ذلك المحدد من قبل اللجنة؛
- أن تقدم كفالة مصرافية سارية المفعول بقيمة محددة من قبل اللجنة؛
- أن توفر أي شروط أخرى تم تحديدها من قبل لجنة السوق.

يتم التقيد في سجل الوسطاء عن طريق طلب مصحوباً بالمستندات التي تثبت الشروط المطلوبة، و تنظر اللجنة في هذه الطلبات، و تكون القرارات التي تصدرها اللجنة نهائية و غير مسببة، و لا يجوز للشركة التي تم رفض طلبها إعادة الطلب قبل مضي سنة من تاريخ الإخطار بالرفض، كما يشترط في الوسطاء الالتزام بشروط مزاولة المهنة المنصوص عليها في القانون<sup>411</sup>.

<sup>411</sup> القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983، اللائحة الداخلية للسوق الفصل الخامس، المواد من 30-21.

## سادساً : قيد و قبول الأوراق المالية و تداولها

نعرض تحت هذا العنوان الأوراق المالية المتداولة في سوق الكويت للأوراق المالية من جهة، و من جهة أخرى يتم عرض تداول هذه الأوراق المالية.

### 1- قيد و قبول الأوراق المالية

يقتصر التداول في سوق الكويت للأوراق المالية طبقاً للقرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983، على الأوراق المالية التالية :

- ▲ أسهم شركات المساهمة الكويتية؛
- ▲ أسهم الشركات الكويتية المقلدة التي تقر اللجنة قبول عضويتها؛
- ▲ أسهم شركات المساهمة غير الكويتية التي ترخص اللجنة تداول أسهمها؛
- ▲ سندات الدين التي تقرر لجنة السوق قبول التعامل فيها؛
- ▲ الأذون و السندات الصادرة عن حكومة الكويت أو إحدى الهيئات أو المؤسسات العمومية؛
- ▲ يجوز بقرار من لجنة السوق قبول تداول سندات الدين و بالأخص :
  - السندات الصادرة عن الشركات الكويتية؛
  - شهادات الإيداع التي تصدرها البنوك الكويتية؛
  - السندات التي تصدرها الشركات الكويتية لحساب جهات أحاجية؛
  - الأوراق التجارية المقبولة من البنوك.

يكون قبول التداول في هذه السندات وفقاً للقواعد الموضوعة من قبل لجنة السوق بعد أداء الرسوم المقررة، كما يتعين على اللجنة عند بحث طلب القيد للأوراق المالية، أو قبولها للتداول أن تراعي المركز المالي للشركة، و أهميتها للاقتصاد الوطني و مدى تقدمها في تحقيق أغراضها، و ربحيتها، و غير ذلك من الأمور التي تراها اللجنة ذات أهمية.

### 2- تداول الأوراق المالية

بناء على ما جاء في القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983 في نص المواد من 31-36، فإنه يجب التداول في الأوراق المالية المقيدة، و المقبولة للتداول في السوق داخل قاعة السوق، و من خلال وسيط مقيد بالسوق، و يستثنى من ذلك حالات الإرث، و الوصية، و أي حالات أخرى تقرها لجنة السوق، و يتم تسجيل كافة المعاملات التي تجري على هذه الأوراق حتماً عند انتقال ملكيتها في سجلات السوق في جميع الأحوال.

يجب تواجد مراقب أو أكثر من إدارة السوق في القاعة بصفة مستمرة في خلال جلسات السوق، و يتعين على المراقب إنخطار مدير السوق، أو من يفوضه بالمعاملات التي يثار التزاع بشأنها بغية اتخاذ القرارات، و الإجراءات اللازمة، كما يرافق جهاز التسعير هو الآخر حركة التداول، و الأسعار بما يكفل انتظام المعلومات، و استقرارها، و ذلك على ضوء الأوامر من الوسطاء.

يجوز للجنة عند الضرورة تحديد نسبة تقلبات الأسعار، بما يؤدي إلى استقرار المعاملات في السوق، و لمدير السوق أن يوقف عمليات التداول في حالة تجاوز النسب المحددة، و لمدة لا تزيد عن ثلاثة أيام عمل لكل حالة.

تتولى إدارة السوق الإعلان عن الصفقات، و الكمييات التي تم تداولها في كل من الأوراق المالية المقيدة، أو مقبولة التداول في السوق، و غير ذلك من المعلومات، و البيانات التي تراها ضرورية لصالح المتعاملين في السوق.

#### **سابعاً : القوائم المالية للسوق**

تبعاً لما ورد في القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983 في مواده 48 – 53 في الفصل السادس و المعنون بـ ميزانية السوق و حساباته) فإنه :

تعد ميزانية للسوق على النمط التجاري، و تبدأ السنة المالية من أول جويلية (يوليو) و تنتهي في آخر جوان (يونيو) من كل سنة؛ أي من N/07/01 إلى غاية N+1/06/31، باستثناء بداية نشاط السوق حيث تبدأ السنة الأولى من تاريخ العمل بالمرسوم الخاص بتنظيم سوق الكويت للأوراق المالية، و تنتهي في آخر جوان (يونيو) من العام التالي.

تعد الميزانية بصفة تقديرية سنوية من قبل إدارة السوق للإيرادات و المصروفات، و تعتمد اللجنة هذه الميزانية قبل ثلاثة أشهر على الأقل من بداية السنة المالية، و تتكون الإيرادات من :

- إيرادات الخدمات التي يقدمها السوق؛
- حصيلة توظيف أموال السوق؛
- حصيلة الجراءات التي تقرها لجنة السوق؛
- الرسوم نظرية القيد، و القبول للتداول، و الاشتراكات السنوية، و رسوم التداول؛
- إيرادات أخرى تتوافق عليها اللجنة.

تم المصادقة على الميزانية في الأخير من قبل محافظ الحسابات، أو أكثر تحدد أتعابهم من قبل اللجنة، حيث تفحص القوائم المالية، و تتم مراجعتها، و تقدم مصادق عليها خلال ثلاثة أشهر على الأكثر من إنتهاء السنة المالية.

## المطلب الثاني : الواقع العملي لسوق الكويت للأوراق المالية

بعد عرض الإطار التنظيمي لسوق الكويت للأوراق المالية في الخصوة السابقة، نحاول في هذه المرة التطرق للواقع العملي لسوق الكويت حيث تتناول النشاط في الواقع بعيداً عن النصوص التنظيمية، و بعد ذلك نقيم أداء السوق من خلال النتائج المقدرة من الأنشطة، و المتمثلة أساساً في مؤشرات التداول.

يتمثل النشاط الرئيسي للسوق المالي في تداول الأوراق المالية، لذلك تبقى الأسئلة المطروحة : ما هي الإجراءات الواجب إتباعها لتداول الأوراق المالية؟ و ما هي أيام و ساعات التداول؟ ما هي الأدوات المتداولة؟ و ما هي الشروط المفروضة على المستثمرين غير الكويتيين؟

### أولاً : إجراءات التداول : للقيام بعملية التداول لابد من :

- فتح حساب لدى الشركة الكويتية للمقاصة؛
  - صورة البطاقة المدنية؛
  - اسم البنك المعامل معه العميل؛
  - 3 دنانير كويتية؛
  - اختيار شركة وساطة حسب اختيار العميل؛
  - عند إعطاء أمر بيع أسهم يجب على الوسيط أن يقوم بتسلیم شهادة الأسهم إلى شركة المقاصة بحد أقصى الساعة الحادية عشر من اليوم التالي لإجراء الصفقة ما لم يوجد للمتداول رصيد بالمقاصة؛
  - عند إعطاء أمر شراء يجب دفع مبلغ الصفقة للوسيط بحد أقصى يوم واحد لغاية الساعة الحادية عشر صباحاً من اليوم التالي من عقد الصفقة ما لم يوجد له رصيد بالمقاصة؛
  - يصدر شيك المقاصة للعملاء كل يوم (الأحد - الأربعاء) من كل أسبوع؛
  - لا يحق لسعر السهم أن يزيد عن خمس وحدات تغير في السعر لليوم الواحد حسب تصنيفه؛
- ملحوظة : الدينار الكويتي الواحد يعادل 1000 فلس، و لا يحق لسعر السهم أن يزيد عن خمس وحدات سعر في اليوم.

### ثانياً : الأسواق التي يتم فيها التداول

يتم التداول في الأوراق المالية ببورصة الكويت على مستوى أنواع عدّة، فمن السوق النقدي إلى السوق الآجل<sup>412</sup> ..

#### 1- السوق النقدي

يتم فيه بيع و شراء الأسهم نقداً، على أن يتم الدفع أو تسليم الشهادة بحد أقصى ثانية يوم الساعة 11 صباحاً (T+1) و يبدأ التداول فيه من الساعة 9 صباحاً وحتى الساعة 12:15 ظهراً يومياً.

<sup>412</sup> www.kuaitse.com

## 2- السوق الآجل

تنقسم عقود البيع الآجل إلى خمس فترات : شهر، 3 شهور، 6 شهور، 9 شهور، سنة حيث يدفع العميل 20% من قيمة الصفقة مقدماً، وبنسبة فائدة حدها الأقصى 7% وفترة التداول من الساعة 12:15 وحتى 13:15 ظهراً. صناع السوق : يقوم صناع السوق بوضع تسعيرات السوق الآجل مع أسعار محددة وفترات التداول الآجل ويكون للمستثمرين التعامل وفقاً لتلك الأسعار والمدد المتاحة.

## 3- البيوع المستقبلية:

تم عقود البيوع المستقبلية بنفس فترات التداول الآجل (شهر، 3 شهور، 6 شهور، 9 شهور، سنة) ، إلا أنها تتم خلال فترة تداول السوق النقدي ، من الساعة 9 صباحاً وحتى الساعة 12:15 ظهراً يومياً، وبنسبة فائدة حدها الأقصى 15%.

## 4- التراسل الإلكتروني

يتم التداول الإلكتروني عن طريق شركات الوساطة، وتم عمليات البيع و الشراء من خلال بعض الشركات الاستثمارية .

## 5- سوق الأسهم :

يوجد قسمان مختلفان من أسواق الأسهم، سوق الأسهم العادية و سوق المستويات، فيما يتعلق بسوق الأسهم العادية هناك أسواق مختلفة؛ مثل سوق الأسهم الرسمي، والسوق الموازي، سوق الكسورة، أسواق المبادلات، والصفقات اليدوية كبيرة العدد (5% من رأس المال وأكثر).

1-سوق الرسمي: هو سوق الأسهم الذي يتم فيه التقاط أوامر البيع، و الشراء على أساس أولويات الأسعار؛

2-سوق الموازي: هو السوق الذي يجمع الشركات التي لا ينطبق عليها شروط الإدراج في السوق الرسمي؛

3-سوق الكسورة: يتعامل هذا السوق في الأسهم التي يقل عددها عن وحدات التداول المحددة؛

4-أسواق المبادلات: يمكن تعريف صفات المبادلات على أنها تلك الصفقة التي يقوم بها البائع و المشتري بالاتفاق على مبادلة سهمي شركتين مدرجتين في السوق، ويتم بتنفيذها على لوحة خاصة داخل قاعة التداول ويتم نشرها للمساهمين كصفقة منفذة في السوق.

الصفقات كبيرة العدد (5% وأكثر من رأس المال): يتم التفاوض على هذه الصفقات مسبقاً، و يتم إعلام السوق بها لأنخذ الموافقة عليها، و يتم عرض الصفقة في السوق قبل الموافقة لإتاحة الفرصة أمام الآخرين للمشاركة، يفتح السوق على الساعة التاسعة صباحاً، و يغلق على الواحدة و الربع بعد الظهر ، وذلك على النحو التالي :

09:00 إدخال الأوامر ، ويسمح بمراجعة أسعار السوق وبيانات الأسهم؛

09:10 فترة ما قبل الافتتاح، لا يمكن إلغاء أو تعديل الأوامر؛

09:15 بداية فترة التداول في السوق الرسمي؛

12:15 نهاية تداول السوق الرسمي؛

12:20 إدخال أوامر السوق الآجل؛

12:45 بداية التداول في السوق الآجل؛

01:15 انتهاء التداول.

## 5- قاعة تداول السيدات

تعد التجربة الكويتية في مجال التداول النسائي تجربة رائدة و غير مسبوقة، إذ تم افتتاح قاعدة تداول نسائية في البورصة في الثامن والعشرين من شهر يناير 2004 ، و وجود مكان في البورصة يخصص لتداول استثمارات سيدات الأعمال يعتبر أمراً هاماً، و يدل على رغبة إدارة السوق في توفير الأحوال المناسبة لقطاع مهم من المتعاملين؛ و هو القطاع النسائي خاصية وأن عدد المتداولات يشكل جزءاً هاماً من الاستثمارات المتداولة في السوق، مما يعكس مدى رغبة النساء في دخول عالم الاستثمار في البورصة بشكل فعلي، و ليس عن طريق الاتصال الهاتفي بالوسطاء كما كان الوضع في السابق.

لقد عم تجهيز قاعة التداول النسائي بأحدث أجهزة الكمبيوتر لمتابعة الأسعار، و العرض، و الطلب، و الكميات فضلاً عن متابعة الأخبار اليومية، كما قامت شركات الوساطة بتعيين وسيطات من النساء يمثلن مكاتب الوساطة المالية في قاعة تداول السيدات، و تعطي هذه الخطوة المتطرفة من جانب إدارة السوق المرأة الحق في إدارة استثمارها بنفسها، و تساوي بينها وبين الرجل في التداول داخل البورصة.

### أولاً : نقل الملكية

تم عملية نقل ملكية الأسهم وفق الشروط، و المستندات التالية :

- الدمج للأقارب من الدرجة الأولى، و الثانية فقط؛
- حضور مالك الأسهم شخصياً أو وكيل عنه، و في حالة حضور الوكيل يقدم الوكالة الأصلية، و صورة عنها؛
- البطاقة المدنية الأصلية لمالك الأسهم والتحول إليه، و صورة عنها؛
- بطاقة الأسهم الأصلية، و صورة عنها؛
- المستندات الثبوتية الأصلية لصلة القرابة، و صور عنها؛
- بالنسبة للمؤسسات:
  - ✓ أصل الرخصة التجارية، و صورة عنها؛
  - ✓ أصل شهادة الأسهم مع صورة عنها؛
- بالنسبة للشركات:
  - ✓ أصل عقد تأسيس الشركة، و صورة عنها؛
  - ✓ كتاب من الشركة يتضمن الموافقة على تحويل الأسهم مع اعتماد التوقيع؛
  - ✓ كتاب من الشركاء يتضمن الموافقة على تحويل الأسهم مع اعتماد التوقيع؛
  - ✓ شهادة الأسهم الأصلية، و صورة عنها.

### ثانياً : التسوية والتقاض

قامت إدارة السوق بعد إعادة تنظيمه بعمل الدراسات الالزمة بشأن تسوية الصفقات التي تم بشكل سليم، و نقل ملكيتها بالأسلوب الذي يضمن حقوق المتعاملين، وقد عهدت إدارة السوق منذ عام 1987 إلى الشركة الكويتية للمقاصلة بتولي هذه المهمة، حيث تقوم الشركة المذكورة نيابة عن السوق بتسوية الالتزامات الناشئة عن المعاملات، ثم إجراء التقاض بين

الحقوق والالتزامات المترتبة لهم قبل بعضهم البعض في خلال ثلاثة أيام ، ثم تم تطوير هذا النظام في عام 1988 ليتم التناقض بين المعاملين يوميا، وذلك حتى يتمكنوا من التعامل على أرصادهم سواء النقدية، أو من الأسهم على أن تجري التسوية النهائية للحقوق في نهاية الأسبوع (t+1) .

### ثالثا : أدوات الاستثمار المتداولة

عرف السوق المالي الكويتي نوعين أساسين من الأوراق المالية تم النص عليها في قانون الشركات التجارية رقم (15) لسنة 1960 ، و هما الأسهم والسندات، وانطلاقاً من تنويع أدوات الاستثمار المتداولة في السوق فقد صدر المرسوم الأميري رقم (31) لسنة 1990 و الخاص بتداول الأوراق المالية، وإنشاء صناديق الاستثمار، حيث سمح ذلك القوانون بالتعامل في الأسهم الكويتية من خلال شهادات الاستثمار التي تطرحها الصناديق الاستثمارية المسجلة في السوق،

**قطاعات الشركات :** توضع الشركات التي تتداول أسهمها في السوق في القطاع الذي يمثل نشاط الشركة، حيث تتكون قطاعات السوق وفقاً لما يلي :

- 1- قطاع البنوك؛
- 2- قطاع الاستثمار؛
- 3- قطاع التأمين؛
- 4- قطاع العقار؛
- 5- قطاع الصناعة؛
- 6- قطاع الخدمات؛
- 7- قطاع الأغذية؛
- 8- قطاع الشركات غير الكويتية؛
- 9- الصناديق الاستثمارية.

### رابعا : تكاليف الصفقات (رسوم التداول)

تتمثل تكاليف الصفقات في العمولة، و البالغة دينار و ربع دينار عن كل ألف دينار من قيمة الصفقة و لغاية خمسين ألف دينار، و واحد عن كل ألف دينار يزيد عن ذلك<sup>413</sup> من قيمة الصفقة؛ فمثلاً صفقة قيمتها 100000 دينار تكون عمولتها 62.5 عن الخمسين ألف دينار الأولى، و 50 ديناراً عن الخمسين ألف دينار الثانية؛ أي مجموع عمولتها 112.5 ديناراً .

أما تكلفة الصفقات في الجزائر فتمثل 0.25% من مبلغ الصفقة على سندات رأس المال، و 0.15% على سندات الدين، حيث يجب أن لا يقل مبلغ العمولة هذه عن (10 DA) عشرة دنانير، و أن لا يتجاوز (100 000 DA ) مائة ألف دينار جزائري<sup>414</sup> ، و يتم دفعها من قبل البائع، و المشتري للوسيط الذي يقومون بجمعها، و دفعها لصالح شركة تسهيل بورصة القيم المنقولة.

ما يلاحظ بالنسبة لتكلفة الصفقات أنها متباينة، فالسوق الكويتي تكاليف صفقات مقسمة حسب الشرحية، و جد منخفضة؛ و هي نصف التكلفة في بورصة الجزائر بالنسبة للأسهم، كما أن السوق الجزائري ميز بين سندات رأس المال

<sup>413</sup>Idem.

<sup>414</sup> ددان عبد الغني، مرجع سابق، ص 299.

و سندات الدين التي تمثل أقل مخاطرة، كما أنها تعكس طبيعة الاقتصاد الذي مازال في مرحلة اقتصاديات الاستدامة، ولم ينتقل بعد لمرحلة اقتصاديات رأس المال.

#### خامساً : مؤشر السوق

يقوم سوق الكويت للأوراق المالية باحتساب مؤشر الأسعار طبقاً للطريقة التي تقوم على معادلة متوازنة حسابية وتعتمد<sup>415</sup> هذه الطريقة على المعايير المعترف بها عالمياً لاحتساب المؤشر. وهي تقوم بالتوافق تلقائياً مع توزيعات الأرباح بطريقة أدق و تنص المعادلة على التالي :

$$\frac{\sum_{i=1}^n [(Price_i / Base_i) \times Corrector_i]}{n} \times Multiplier$$

$n$  : هي عدد الأسهم المشتركة في المؤشر

السعر : هو سعر السهم الحالي

سعر الأساس : سعر إغفال السهم في تاريخ التأسيس.

المصحح : لاحتساب أثر توزيعات الأرباح وتوزيعات الأسهم وهي تصحح كالتالي:

توزيعات الأرباح : المصحح = المصحح  $\times$  السعر - الأرباح ( )

توزيعات الأسهم : المصحح = المصحح  $\times$  التوزيعات 100% ( + 1 )

#### مؤشر الوزني

المعادلة العامة للمؤشر الوزني تحسب كالتالي:

$$X_i = [M_i/B_i] * G$$

$$B_i = B_i - 1 * [M_i/M'_i]$$

حيث أن:

وترمز هذه الحروف إلى:

$i$  : الإطار الزمني بين التصحيحات المتتالية للقيمة السوقية في يوم الأساس

$x_i$  : المؤشر عند وحدة محددة خلال الإطار الزمني  $i$

$B_i$  : القيمة السوقية ليوم الأساس إطار الزمني الحالي  $i$  ، حيث  $(1) =$  في يوم الأساس في بداية أول إطار زمني. وأيضاً  $M_i$  تساوي  $M_i$  وكما أن قيمة المؤشر ستعادل  $G_i$ .

$1 - B_i$  : القيمة السوقية في يوم الأساس في الإطار الزمني قبل يوم الأساس الحديث.

$M_i$  : القيمة السوقية الحالية في الإطار الزمني الحالي  $i$ .

<sup>415</sup> www.kuaitse.com (consulte le 10/09/2008).

M'i : القيمة السوقية السابقة مباشرة قبل حدوث أي عامل يستوجب تصحيح في القيمة السوقية ليوم الأساس.  
G : مضاعف المؤشر العالمي، وهذا لا يتغير حيث يتم تثبيته على 100 وقد يختلف عن مضاعف المؤشر العالمي للمؤشر السعرية (يساوي) 1000.

#### **سادساً : علاقة السوق مع الأسواق المالية الأخرى**

تسعى إدارة السوق ومنذ إعادة تنظيمه إلى إقامة علاقات، وروابط مع الأسواق المالية الأخرى (البورصات والاتحادات) هذا بجانب الاستفادة من الوسائل والطرق المستخدمة في هذه الأسواق بما يساعد في تحقيق تنمية سوق المال الكويتي، لذلك فإن سوق الكويت للأوراق المالية منذ منتصف الثمانينيات، وهو عضو فاعل في عدد من الاتحادات والمنظمات المالية : ومن أمثلة ذلك :

- اتحاد البورصات العربية ، وتعد سوق الكويت للأوراق المالية عضو فعال في هذا الاتحاد كما أنه يتولى الأمانة العامة للاتحاد منذ عام 1989؛
- عضوية الاتحاد العالمي لبورصات القيم في باريس؛
- عضوية الجمعية الدولية لمتداولي السندات؛
- قاعدة بيانات الأسواق المالية العربية التابعة لصندوق النقد العربي.

#### **سابعاً : وسائل بث معلومات التداول**

يقوم سوق الكويت للأوراق المالية بتوفير الخدمات الآتية للمتعاملين، وهي على النحو التالي :

- 1- موقع السوق على الإنترنت [www.kuwaitse.com](http://www.kuwaitse.com)؛
- 2- ربط أجهزة الكمبيوتر النقال Laptop بخطوط GSM؛
- 3- خدمة الـ Pager عن طريق روبيترز؛
- 4- خدمة الـ Wap على التليفونات النقالة؛
- 5- خدمة الرسائل القصيرة SMS على أجهزة التليفون النقال بواسطة شركة الاتصالات الوطنية للاتصالات سعر الرسالة 25 فلس؛
- 6- بث شريط تلفزيوني لمعلومات التداول في تلفزيون الكويت؛
- 7- خدمة الـ Wireless باستخدام أجهزة الكمبيوتر النقالة داخل مبني السوق؛
- 8- كالات الأنباء.

كما تقوم بتوفير شاشات كمبيوتر لعرض معلومات التداول بالسوق داخل المبنى، وخارج السوق، إضافة إلى تزويد المستثمرين بشاشات عرض معلومات خارج مبني السوق؛ وذلك من خلال وزارة المواصلات وفاسـت تلـكـو وـالـعـرـيـة للـاتـصالـات وفقاً للرسوم التي حددهـا إـداـرـةـ السـوقـ، وـالـجـهـاتـ الـأـخـرـىـ الـتـيـ توـفـرـ تـلـكـ الـخـدـمـاتـ.

### المطلب الثالث : تطور و أداء سوق الكويت للأوراق المالية

تم عرض الإطار التنظيمي لسوق الكويت في المطلبين السابقين، و واقعه العملي، أين تم إعطاء صورة عن كيفية سير بورصة الكويت، بعد ذلك يبقى التساؤل مطروحا حول تطور أداء هذا السوق مقارنة مع الفترات السابقة (أفقيا)، و مقارنة مع الأسواق العربية (عموديا)، وهو هدف هذا المطلب، بالإضافة إلى عرض تطورات ذات صلة بأداء السوق<sup>416</sup>.

تم الاعتماد على مجموعة من العناصر لعرض أداء السوق، و هي :

- مؤشر السوق (غوه، وزنه في مؤشر صندوق النقد العربي...);
- الشركات المدرجة (القيمة السوقية، العدد، توزيعها على القطاعات...);
- الأسهم المتداولة (قيمتها، عددها، معدل دورانها...);
- السوق الآجل (الأجل، الخيارات، حجمها...);
- قيمة تداولات السيدات (عدد الوسطاء، قيمة التداولات...);

هذا بالإضافة إلى عرض تطورات ذات صلة بأداء السوق، و تشمل كل من :

- الناتج المحلي الخام؛
- التضخم؛
- الإيرادات و النفقات العامة؛
- الميزان التجاري؛
- الخصخصة؛
- سعر الصرف؛
- إجراءات و إصلاحات على السوق.

**أولاً : الأداء :** نستهل أداء بورصة الكويت بنمو مؤشر السوق.

#### 1- المؤشر

سجل المؤشر في نهاية الربع الأول من سنة 2006<sup>417</sup> معدل نحو 11.67% مقارنة مع الربع السابق، و 15.8% مقارنة بالربع الأول من سنة 2005. و بالضبط في الربع الأول سنة 2007 كان هناك معدل نحو موجب بلغ 3.5% مقارنة بالربع السابق، و 5.4% مقارنة بالربع الأول لسنة 2006<sup>418</sup>.

و اصل المؤشر نحو الموجب في سنة 2008، حيث سجل معدل نحو 14.4% في الربع الأول مقارنة مع الربع السابق و 39.9% مقارنة مع الربع الأول لسنة 2007. أما في الربع الثاني لسنة 2008 سجل المؤشر معدل نحو قدره 5.5% مقارنة مع الربع السابق، و 27.1% مقارنة مع الربع الثاني لسنة 2007، حيث بلغت قيمة المؤشر في الربع الثاني لسنة 2008 ما مقداره 536.2

<sup>416</sup> نحاول تشخيص الأداء من منظور استراتيجي حيث يوجد محيطين الداخلي و الخارجي .

<sup>417</sup> المؤشر الذي يتم دراسة تطوره ليس مؤشر بورصة الكويت بل المؤشر الذي يحسبه صندوق النقد العربي، و لقد تم اعتماد هذا المؤشر في تحليينا هذا لتكون المقارنة مع الأسواق المالية العربية ذات معنوية كون المؤشر المحلي غير متجانس مع المؤشرات العربية.

<sup>418</sup> صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 49-2007.

و الشكل التالي يبين هذا النمو .

الشكل (4-2) : تطور مؤشر سوق الكويت المحسوب من قبل AMF خلال الفترة جويلية 2007 – يونيو 2008



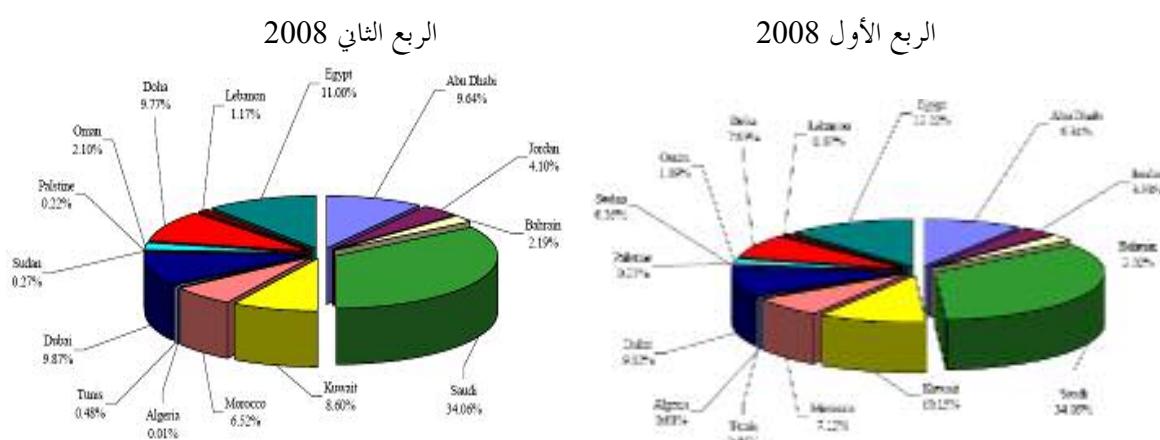
المصدر : صندوق النقد العربي، الشارة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

ما يلاحظ من الشكل عموماً أن السادس الأول من سنة 2007 شهد معدلات نمو أعلى من السادس الأول لسنة 2008 الذي كانت معدلاته ضعيفة، و يبدو من الشكل شبه استقرار في المؤشر العام ، أما المركب فالعكس تماماً، هذا على نمو المؤشر مقارنة بفترات زمنية سابقة، فماذا على نمو مقارنة مؤشرات الأسواق المالية العربية؟

احتل مؤشر سوق الكويت المرتبة الثالثة من حيث معدل النمو بعد كل من بورصة فلسطين 22.54%， الدار البيضاء 19.1% هذا في الرابع الأول من سنة 2008، أما في الرابع الثاني من نفس السنة فلم يبل المؤشر سوى المرتبة السابعة بعد كل من بورصة عمان 31.4% (أكبر معدل نمو)، بيروت 29.9%， الدوحة 19.2%， أبو ظبي 11.5%， تونس 9.9%， مسقط 8.9%. أما أكبر معدل تدهور فكان ببورصي القاهرة والإسكندرية حيث بلغ معدل التقهقر 6.3%.

عرف مؤشر صندوق النقد العربي تراجعاً بمعدل 5.6% في الرابع الأول من سنة 2008، أما في الرابع الثاني<sup>419</sup> شهد معدل نمو موجب بلغ 3.2% ، يعود هذا الانتقال لانتقال المؤشرات المكونة له، خاصة المؤشر السعودي الذي نال حصة الأسد، والمؤشر المصري، و الشكل التالي يبين ذلك.

الشكل (4-3) : يبين تركيبة مؤشر صندوق النقد العربي في الرابع الأول و الرابع الثاني من سنة 2008



المصدر : صندوق النقد العربي، الشارة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العددان (54,53)-2008.

<sup>419</sup> صندوق النقد العربي، الشارة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

تظهر تركيبة المؤشر لسنة 2008 في الربعين الأول، و الثاني مسيطر عليها السوق السعودي الذي لم تقل نسبته عن 34% ، وهي في نمو، أما سوق الكويت مشارك بنسبة 8.6% في الربع الثاني مقابل 10.13% في الربع الأول، هذه المشاركة في تراجع، حيث تختل سوق الكويت المرتبة الثالثة من ناحية المشاركة في مؤشر الصندوق بعد مؤشر بورصة السعودية و مؤشر بورصي القاهرة والإسكندرية التي تساهم فيه بنسبة 12.22%， 11% في الربعين الأول، و التالي على الترتيب.

كل ما سبق خصص للمؤشرات المعدة من قبل صندوق النقد العربي، والتي تتصف بالتماثل من ناحية الحساب، و من ثم تكون المقارنة ذات معنوية، لكن لا بد أن لا ننسى المؤشر المحلي لسوق الكويت، و مقارنته بباقي المؤشرات المحلية العربية بالرغم من خطورة المقارنة، و هو ما سوف نتطرق له في هذه النقطة.

بلغ المؤشر المحلي لبورصة الكويت مبلغ 14288 دينار كويتي في الربع الأول لسنة 2008 مقابل 15456 دينار كويتي في الربع الثاني مسجلا بذلك معدل نمو قدره 8.2%， أما معدل النمو بين الربع الأول من سنة 2008، و الربع الأخير لسنة 2007 فقد بلغ 13.5%. احتل مؤشر بورصة الكويت في الربع الثاني من سنة 2008 المرتبة السابعة<sup>420</sup> حسب معيار معدل النمو بعد كل من : بيروت 32.1%， عمان 30%， الدوحة 24.2%， مسقط 12%， تونس 9%， أبو ظبي 8.7%.

## 2- الشركات المدرجة بسوق الكويت

توجد بسوق الكويت 200 شركة في الربع الثاني من سنة 2008 موزعة بين القطاعات التسعة المشار إليها سابقا و هي مسجلة معدل نمو 2.04% مقارنة بالربع السابق الذي بلغ به عدد الشركات 196 شركة، و معدل نمو 7.52% مقارنة بالربع الثاني لسنة 2007 الذي بلغ به عدد الشركات 186 شركة.

تحتل سوق الكويت في الربع الثاني من سنة 2008 المرتبة الثالثة من ناحية عدد الشركات المدرجة على المستوى العربي بعد كل من بورصي القاهرة والإسكندرية (377 شركة)، و بورصة عمان (253 شركة)، و هي تمثل حوالي 13% من إجمالي الشركات المدرجة بالأسواق المالية العربية و البالغ عددها 1539 شركة<sup>421</sup>.

بلغت القيمة السوقية للشركات المدرجة بسوق الكويت 119.56 مليار دولار في الربع الثاني من سنة 2008 و 132.66 مليار دولار في الربع الأول من نفس السنة الأول، مسجلة بذلك معدل تقهقر قدره 10%， أما بالمقارنة بين الربع الثاني لسنة 2008، و الربع الثاني لسنة 2007 كان معدل التقهقر 2.37%.

تمثل القيمة السوقية للشركات المدرجة بسوق الكويت على مستوى الدول العربية ما مقداره 8.6% من إجمالي القيمة السوقية للشركات المدرجة بالأسواق العربية في الربع الثاني من سنة 2008، أما في الربع الأول من سنة 2008 فقد بلغت هذه النسبة 10.1%.

<sup>420</sup> هذه المرتبة بناءً على المؤشرات المحلية و هي لا تعطي صورة حقيقة بسبب تباين طرق حساب مؤشر السوق.

<sup>421</sup> صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

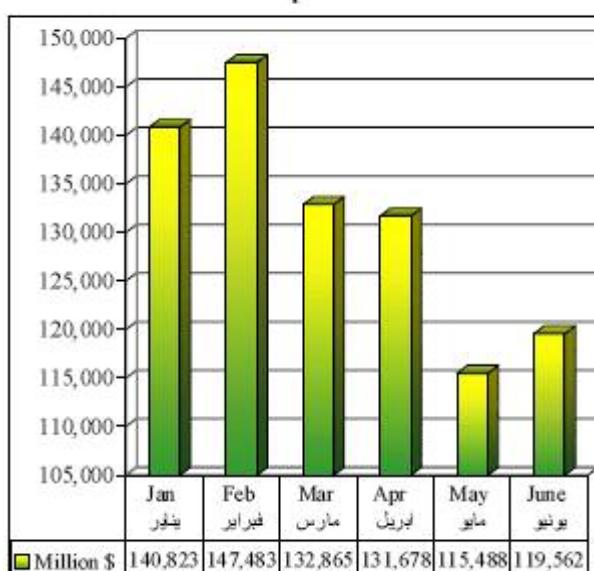
### 3- الأوراق المالية المتداولة

#### 1-3 القيمة السوقية للأوراق المالية المتداولة (الرسملة البورصية)

سجلت قيمة الأوراق المالية المتداولة في بورصة الكويت نمواً قدره 2.3% في الربع الأول من سنة 2007 مقارنة بالربع السابق، أما في الربع الأول من سنة 2008 فبلغت قيمة الأوراق المالية المتداولة 44.33 مليار دولار مقابل 27.88 مليار دولار في الربع السابق، مسجلة بذلك نمواً بنسبة 59%. في الربع الثاني من سنة 2008، ووصلت قيمة الأوراق المالية المتداولة 40.31 مليار دولار، حيث سجلت تقهقرًا بنسبة 9.1% مقارنة بالربع السابق، و الشكل التالي يبرز تطورها.

الشكل (4-4) : تطور الرسملة البورصية لسوق الكويت خلال السداسي الأول لسنة 2008

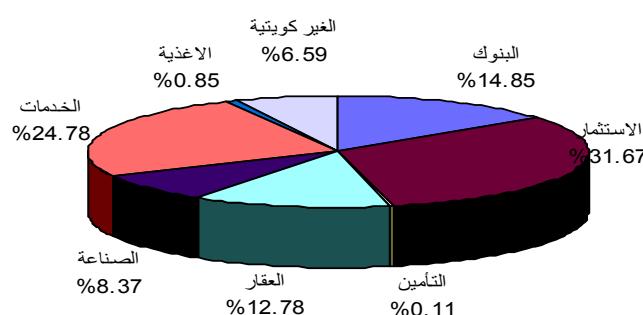
**Market Capitalization**



المصدر : صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

يتضح من الشكل أعلاه أن الرسملة البورصية في تزايد بين شهر جانفي (يناير) و شهر فيفري (فبراير)، هذا الأخير بلغت فيه الرسملة أقصاها، وبعد هذا الشهر، وهي في تراجع حد إلى غاية شهر جوليه (يوليو)، الذي بدأت فيه بالزيادة.

الشكل (4-5) : توزيع القيمة السوقية للأوراق المالية المتداولة على القطاعات بسوق الكويت خلال الربع الأول لسنة 2008



Source : [www.kuaitse.com](http://www.kuaitse.com) (consulté le 15/09/2008 )

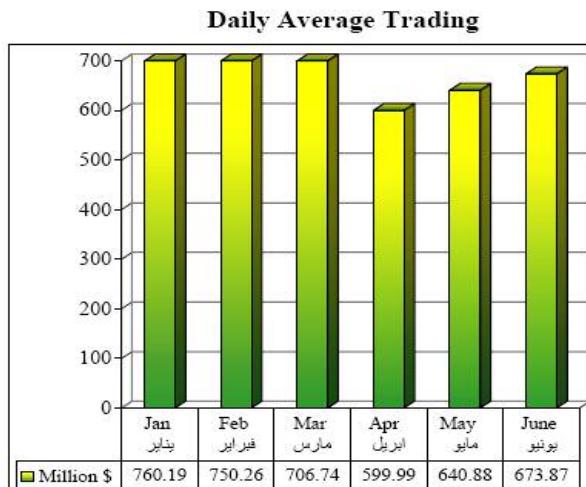
نلاحظ من الشكل أعلاه أن قطاع الاستثمار نال حصة الأسد من القيمة السوقية للأوراق المالية المتداولة؛ حيث سيطر على نسبة 31.67%， ثم يليه قطاع الخدمات الذي سيطر على 24.76%， قطاع الأغذية ذو نسبة ضعيفة لم تبلغ 1%.

### 3-2 متوسط التداول اليومي

شهد متوسط التداول اليومي في الربع الأول من سنة 2007 زيادة بنسبة 9.42% مقارنة مع الربع السابق، حيث انتقل من 297 مليون دولار إلى 325 مليون دولار، و في الربع الأول انتقل متوسط التداول اليومي من 464.6 مليون دولار إلى 751.3 مليون دولار.

عرف متوسط التداول اليومي في الربع الثاني من سنة 2008 تراجعاً، حيث انتقل من 751.3 مليون دولار إلى 639.8 مليون دولار مسجلاً بذلك معدل تندهور بنسبة 17.42% مقارنة بالربع السابق.

الشكل (4-4) : تطور مؤشر التداول اليومي لبورصة الكويت خلال السادس الأول لسنة 2008



المصدر : صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

نستشف من الشكل أن مؤشر التداول اليومي كان شبه مستقر عدا في شهر أبريل، و الذي سجل أدنى قيمة له خلال السادس الأول من سنة 2008.

### 3-3 معدل دوران السهم

شهد معدل دوران السهم في الربع الأول من سنة 2007 تراجعاً من 16.8% إلى 16.4% في الربع السابق، وفي الربع الأول من سنة 2008 شهد ارتفاعاً من 20.6% في الربع السابق إلى 33.4%. كما عرف دوران السهم في الربع الثاني من سنة 2008 ارتفاعاً من 33.4% في الربع السابق<sup>422</sup> إلى 33.7%.

### 4-3 عدد الأسهم المتداولة

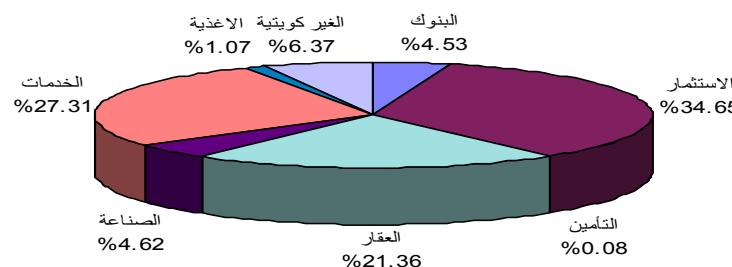
بلغ عدد السهم المتداولة في الربع الأول من سنة 2007 ما مقداره 11 مليار سهم مقابل 9.5 مليار سهم في الربع السابق، و ذلك نسبة زيادة قدرها 13.6%， أما في الربع الأول من سنة 2008 بلغت 24.28 مليار سهم مسجلة معدل نمو قدره 46.1% مقارنة بالربع السابق.

وصل عدد الأسهم المتداولة في الربع الثاني من سنة 2008 إلى 25.31 مليار سهم. معدل نمو قدره 4.5%， و هي موزعة حسب القطاعات كما يلي :

<sup>422</sup> نفس المرجع السابق.

**الفصل الرابع : الدراسة التطبيقية**

**الشكل (7-4) : توزيع كمية الأسهم المتداولة على القطاعات بسوق الكويت خلال الربع الأول لسنة 2008**



Source : [www.kuaitse.com](http://www.kuaitse.com) (consulte le 15/09/2008 )

يبدو من الشكل (7-4) عدم سيطرة القطاع المالي (البنوك، التأمين) على كمية الأسهم المتداولة، ولو بنسب قليلة بالرغم من سيطرة القطاع البنكي على الرسملة بصفة أكبر من السيطرة على الكمية، في حين تبدو سيطرة قطاع الاستثمار، و الخدمات و العقار بصفة قوية، كما يمكن تلخيص معظم المعلومات الواردة أعلاه في الجدول التالي :

**الجدول (1-4) : معلومات حول أداء بورصة الكويت خلال الربع الأول و الثاني لسنة 2008 مقارنة بالربع الأول لسنة 2007**

	يونيو June	مايو May	ابريل April	الربع الثاني Q2	الربع الثاني الربع الأول Q2 Q1	2008	2007	
<b>Number of Listed Companies</b>								عدد الشركات المدرجة سوق الكويت لمؤشرات المالية
Kuwait Stock Exchange	200	198	198	200	196	186		
<b>Market Capitalization</b>								القيمة السوقية
Kuwaiti Dinar (Million)	31,672	30,674	35,079	31,672	35,302	35,283.0		بالدينار الكويتي (مليون)
In US Dollar (Million)	119,562	115,488	131,678	119,562	132,865	122,467.8		بالم دولار الأمريكي (مليون)
<b>Trading Volume</b>								أحجام التداول
Kuwaiti Dinar (Million)	3,927	3,234	3,516	10,678	11,777	13,636.0		بالدينار الكويتي (مليون)
In US Dollar (Million)	14,825	12,177	13,200	40,201	44,326	47,330.6		بالم دولار الأمريكي (مليون)
Traded Shares (Million)	8,646	8,123	8,593	25,362	24,279	21,378.1		عدد الأسهم المتداولة (مليون)
Number of trading days	22	19	22	63	59	66		عدد أيام التداول
Average daily trading	673.9	640.9	600.0	639.8	751.3	717.1		متوسط التداول اليومي
Turnover ratio (%)	12.4	10.5	10.0	33.7	33.4	38.6		معدل دوران السهم (%)
<b>New Issues</b>								الإصدارات الأولى
Number of issues	-	-	-	-	-	-		عدد الإصدارات
Value of issues (Million \$)	-	-	-	-	-	-		قيمة الإصدارات (مليون دولار)
<b>Local Indices</b>								المؤشرات المحلية
KSE Local index	15,456.0	15,014.0	14,691.1	15,456.0	14,288.0	12,131.0		مؤشر سوق الكويت لمؤشرات المالية
Change in index	2.9	2.2	2.8	8.2	13.5	18.7		نسبة التغير في المؤشر (%)
P/E ratio	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0		مضاعف السعر إلى العائد
P/BV ratio	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0		مضاعف السعر إلى القيمة الدفترية
Dividend yield (%)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0		الربح (%)
<b>AMF Index</b>								مؤشر صندوق النقد العربي
Number of stocks in the sample	65	65	65	65	65	65.0		عدد الشركات المدرجة في المؤشر
Market capitalization in \$ US	107,910	105,938	103,797	107,910	102,295	84,890.6		القيمة السوقية (مليون دولار)
Index (Dec. 1994=100)	536.2	526.4	515.7	536.2	508.3	421.8	100=1994	مؤشر الأسعار ديسمبر 1994=100
Change in index (%)	1.9	2.1	1.5	5.5	14.4	16.1		التغير في مؤشر الأسعار (%)
<b>Exchange Rates</b>								أسعار الصرف
Exchange rate (end of period)	0.2649	0.2656	0.2664	0.2649	0.2657	0.2881		أسعار الصرف في نهاية الفترة
Change in the exchange rate (%)	0.2636	0.3003	-0.2635	0.3011	2.7452	0.3459		نسبة التغير في أسعار الصرف (%)

المصدر : صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

## ثانياً : تطورات ذات صلة بأداء السوق

تنقسم الدائرة الاقتصادية إلى دائرتين دائرة مالية نقدية و دائرة حقيقة، فبعد عرض التطورات على مستوى السوق المالي الكويتي يبقى التساؤل مطروحا حول مقابلات هذا التطور طالما أن البورصة هي مرآة الاقتصاد، حيث تهدف هذه النقطة إلى إعطاء نبذة عن الاقتصاد الكويتي، وبعض الإصلاحات والإجراءات المتخذة في هذا المجال، و ذلك مرورا بتطور كل من :

- الناتج المحلي الإجمالي؛
- التضخم؛
- الإيرادات و النفقات العامة؛
- الميزان التجاري؛
- الخصخصة؛
- سعر الصرف؛
- إجراءات و إصلاحات على السوق المالي.

### 1- الناتج المحلي الإجمالي

شهد الاقتصاد الكويتي كغيره من الاقتصاديات الريعية نمواً معتبراً في السنوات الأخيرة؛ بسبب ارتفاع أسعار النفط حيث حقق الاقتصاد الكويتي معدل نمو في الناتج المحلي الإجمالي سنة 2007 بنسبة 6.6% مقابل معدل نمو في الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 6.3% في<sup>423</sup> سنة 2006، ومن المتوقعمواصلة الاقتصاد لتحقيق معدلات نمو معتبرة، وهذا بطبيعة الحال راجع لنحو قطاع النفط، و الغاز؛ لاسيما في سنة 2008 التي بلغ فيها سعر النفط 145 دولار للبرميل.

### 2- التضخم و العرض النقدي

شهد معدل التضخم في شهر فبراير 2008 مستوىًًا قياسياً حيث بلغ 10.14%， كما بلغ معدل العرض النقدي 80.87 مليار دينار في نهاية ماي 2008 بنمو سنوي قدره 23%， وارتفاع العرض النقدي في نهاية فبراير بنسبة 26%. كما قام البنك المركزي في الربع الأول من سنة 2008 بسن إجراءات تقيدية للبنوك من ناحية منح القروض الاستهلاكية و التسهيلات الائتمانية الشخصية، كما قام كذلك بخفض سعر الخصم من 6.25% إلى 5.75%， و خفض سعر إعادة الشراء (ريبو) بنقطة مئوية ليصل إلى 3.5%， و هذا في إطار الحافظة على الفرق بين سعر الخصم و سعر الفائدة على الودائع.

### 3- الإيرادات و النفقات العامة

بلغت الإيرادات العامة لدولة الكويت في السنة المالية المنتهية بتاريخ 31/03/2008 ما مقداره 72.2 مليار دولار لتجاوز الإيرادات المقدرة بنسبة 127%. أما بخصوص سنة 2007 فقد بلغ الفائض 25 مليار دولار، حيث يمثل ارتفاع سعر البترول العامل الرئيس خاصية وأن الميزانية العامة موضوعة على سعر مرجعي يقدر بـ 36 دولار للبرميل، كما بلغت النفقات العامة 28.2 مليار دولار وهي أقل من المقدرة، و البالغة 42.5 مليار دولار، و بذلك تم بلوغ فائض في الميزانية العامة قارب 43 مليار دولار، أما بخصوص السنة المالية المقبلة (2009) تم اعتماد سعر البترول المرجعي و البالغ 50 دولار للبرميل، و بهذه

<sup>423</sup> صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

الموازنة تم تسجيل فائض قارب 35.90 مليار دولار (9.55 مليار دينار كويتي)، كما ارتفعت الإيرادات النفطية بنسبة 227.6% على المستوى المقدر.

#### 4- الميزان التجاري

حقق الميزان التجاري الكويتي في سنة 2006 فائضاً بلغ 39.8 مليار دولار، بمعدل نمو 44% بالنسبة للسنة السابقة و هذا ناتج عن ارتفاع الصادرات بنسبة 23%， و تراجع الواردات بنسبة 10%， ويمثل هذا الفائض 46% من الناتج المحلي الإجمالي، أما في سنة 2007 فحقق الميزان التجاري كذلك فائضاً بلغ 45.1 مليار دولار بمعدل نمو 5.6% مقارنة بسنة 2006 حيث كعادتها الصادرات النفطية طغت على باقي الصادرات<sup>425</sup>، و ذلك بنسبة 95.2% من إجمالي الصادرات.

#### 5- الخصخصة

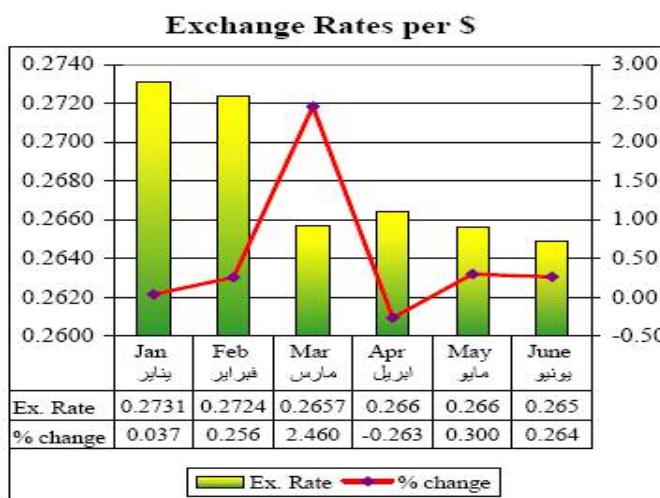
وافق مجلس الأمة هذه السنة (2008) في هذا المجال على مشروع خصخصة شركة الخطوط الجوية الكويتية، و سوف يتم الإعلان عنها في الأشهر القادمة؛ و ذلك ببيع 35% من رأس المال لمستثمرين محليين وأجانب، و 40% لمواطنين كويتيين في طرح أولي عام، على أن يتم الاحتفاظ بـ 20% للمؤسسات الكويتية الخاصة، و توزيع 5% على موظفي الشركة.

#### 6- سعر الصرف

لقد شهد سعر رف الدينار الكويتي مقابل الدولار الأمريكي صعوداً متواصلاً في الربع الأول من سنة 2008 و كذلك الربع الأخير من سنة 2007؛ حيث بلغت أكبر نسبة ارتفاع في مارس 2008، و البالغة 2.46% مقابل أقل معدل نمو في جانفي 2008 بنسبة 0.037%.

بلغ سعر صرف الدينار الكويتي مقابل الدولار الأمريكي في الربع الثاني من سنة 2008 قيمة 0.2629 دينار لكل واحد دولار، مسجلًا بذلك معدل نمو مقدار 0.3011% مقارنة بالربع السابق. و هو ما يبرزه الشكل التالي :

الشكل (8-4) : تطور سعر صرف الدينار الكويتي مقابل الدولار الأمريكي خلال السادس الأول لسنة 2008



المصدر : صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.

يبدو من الشكل (8-4) سقوط سعر صرف الدينار مقابل الدولار في شهر مارس سنة 2008، ثم ليشهد بعد ذلك شبه استقرار.

<sup>424</sup> صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 45-2006.

<sup>425</sup> صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 49-2007.

## 7- إجراءات و إصلاحات على السوق المالي

تم اعتماد مشروع قانون إنشاء هيئة سوق المال، و تسليمها إلى وزارة التجارة و الصناعة، في إطار إصلاح و تطوير عمل السوق المالي في نهاية الرابع الأول من سنة 2007، و من جهة أخرى أعلن سوق الكويت عن تعديل بعض شروط الإدراج لشركات المساهمة كأن يكون رأس المال مدفوعا بالكامل، و أن لا يقل عن عشرة ملايين دينار كويتي أو ما يعادلها بالعملات الأجنبية، و تعديلات أخرى كذلك مثل تحديد حصة إجمالي حقوق المساهمين في كل سنة من السنوات الثلاثة قبل الإدراج، و يتشرط تحقيق ربحا صافيا في السنتين السابقتين للإدراج، و أن لا تقل هذه النتيجة عن 7.5% من رأس مال، و أن يتم طرح ما لا يقل عن 30% من رأس المال الشركة للاكتتاب الخاص عن طريق شركة متخصصة و مستقلة، كما أضيف شرط آخر كذلك، و هو موافقة الجمعية العامة على الإدراج بالبورصة.

## المبحث الثاني : دراسة كفاءة السوق المالي الكويتي عند المستوى الضعيف

خاول تحت هذا العنوان اختبار مدى كفاءة السوق المالي الكويتي عند المستوى الضعيف، و ذلك من خلال دراسة سلوك الأسعار اليومية لأسهم الشركات المدرجة؛ و المعيير عنها مؤشر السوق (سعر الإغفال) خلال الفترة الممتدة ما بين 29/05/2008- 17/06/2001 أي حوالي 1770 مشاهدة يومية، حيث تهدف هذه الدراسة إلى اختبار مدى وجود السير العشوائي لأسعار الأسهم، و ذلك قصد الإجابة عن الإشكالية التالية :

- هل تعتبر سوق الكويت للأوراق المالية سوقاً كفء عند المستوى الضعيف؟
- ما هي الأدوات المستخدمة لذلك؟

### المطلب الأول : عرض بعض الاختبارات المعتمدة لدراسة الاستقرارية

يتم استخدام تقنية تحليل السلسل الزمنية و خصيصا دراسة الاستقرارية للإجابة على هذا التساؤل، و تتطلب هذه العملية مجموعة من الاختبارات نذكر منها :

#### أولاً : اختبار Dickey et Fuller (1979) (الجذر الوحدوي)

يسمح هذا الاختبار بمعرفة إذا ما كانت السلسلة الزمنية مستقرة أم لا، عن طريق تحديد مركبة الاتجاه العام إن كانت تحديدية أو العشوائية، و يقوم اختبار DF على الانحدار الذاتي من الدرجة الأولى (AR(1)) و الذي يكتب من الشكل :

$$Y_t = \phi_1 Y_{t-1} + \varepsilon_t \dots \quad (1-4)$$

حيث يتشرط أن تكون الأخطاء العشوائية المعيير عنها بـ  $\varepsilon_t$  متوسطها معدوم و مستقلة عن الزمن و عن بعضها البعض و تباينها ثابت . عند طرح  $Y_{t-1}$  من طرف معادلة الانحدار الذاتي السابقة نجد :

$$Y_t = \lambda Y_{t-1} + \varepsilon_t \dots \quad (2-4) \quad \text{و بوضع } \lambda - \phi_1 = \lambda \text{ نجد :}$$

- اختبار انعدام  $\lambda$  يعني اختبار  $H_1 = \phi_1$  ، ومن هنا سي باختبار جذر الوحدة، و للقيام بهذا الاختبار تتبع المراحل التالية :
- بعد تقدير معلمات النموذج نحسب  $t$  كما جرت العادة بطريقة MCO، لكن المقارنة تتم مع  $t$  المجدولة بمجدول DF<sup>427</sup>.
  - إذا كانت المحسوبة أكبر من المجدولة قبل فرضية العدم، و نرفض الفرضية البديلة أي  $H_1 = \phi_1 \Rightarrow \lambda = 0$
  - إذا كانت المجدولة أكبر من المحسوبة نرفض فرضية العدم، و قبل الفرضية البديلة أي  $H_1 \neq 0 \Rightarrow \lambda \neq 0$  و منه  $\nabla Y_t = \varepsilon_t$  أي أن الجذر وحدوي، و السلسلة غير مستقرة.

لا نكتفي باختبار DF في العادة على النموذج السابق؛ بل يتم الاختبار على نموذجين آخرين، هما نموذج الانحدار الذاتي مع وجود الثابت، و نموذج الانحدار الذاتي مع مرکبة الاتجاه العام، ليصبح بذلك عدد النماذج ثلاثة<sup>428</sup> و هي :

- ✓ نموذج الانحدار الذاتي من الدرجة الأولى  $M(1) : \nabla Y_t = (\phi_1 - 1)Y_{t-1} + \varepsilon_t \dots (3 - 4)$
- ✓ نموذج الانحدار الذاتي مع وجود الثابت  $M(2) : \nabla Y_t = (\phi_1 - 1)Y_{t-1} + C + \varepsilon_t \dots (4 - 4)$
- ✓ نموذج الانحدار الذاتي مع وجود مرکبة الاتجاه العام  $M(3) : \nabla Y_t = (\phi_1 - 1)Y_{t-1} + bt + C + \varepsilon_t \dots (5 - 4)$

تطلب طريقة الاختبار في النماذجين الآخرين مراعاة المعنوية الإحصائية للمقدرات الباقيه؛ فإذا كانت جميع المقدرات لا تختلف ( $\lambda = C = b = 0$ ) معنويًا عن الصفر فإن السلسلة مستقرة .

يقوم اختبار DF السابق على فرضية أساسية، وهي استقلالية الأخطاء العشوائية عن بعضها البعض، و في حالة عكس ذلك لا يصلح، و من ثمة تم إيجاد اختبار آخر يأخذ في الحسبان هذا المشكل، و هو اختبار ADF.

### ثانياً : اختبار Dickey Fuller Augmentes (1981) ADF

يقوم اختبار ADF على اختبار المعنوية الإحصائية لمقدرة النماذج التالية المحسوبة بطريقة المربعات الصغرى العادية

و هي :

- ✓ نموذج الانحدار الذاتي من الدرجة P AR(P)  $M(4) : \nabla Y_t = \lambda Y_{t-1} - \sum_{j=2}^p \phi_j \nabla Y_{t-j+1} + \varepsilon_t \dots (6 - 4)$
- ✓ نموذج AR(P) مع وجود الثابت  $M(5) : \nabla Y_t = \lambda Y_{t-1} - \sum_{j=2}^p \phi_j \nabla Y_{t-j+1} + c + \varepsilon_t \dots (7 - 4)$
- ✓ نموذج AR(P) مع الثابت و الاتجاه العام  $M(5) : \nabla Y_t = \lambda Y_{t-1} - \sum_{j=2}^p \phi_j \nabla Y_{t-j+1} + bt + c + \varepsilon_t \dots (8 - 4)$

يتطلب هذا الاختبار حدول إحصائي مخالف لسابقه<sup>429</sup>، كما أن درجة التأخير يتم تحديدها بالاعتماد على إحصائية SCHARZ أو AKAIKE

يتم اختبار المعنوية الإحصائية للمقدرة الأولى  $\phi$  في كل نموذج<sup>430</sup>، و الشكل التالي بين كيفية، و مراحل الاختبار :

<sup>426</sup> السعيد هتهات، دراسة اقتصادية و قياسية لظاهرة التضخم في الجزائر، مذكرة ماجستير غير منشورة، جامعة ورقلة 2006.

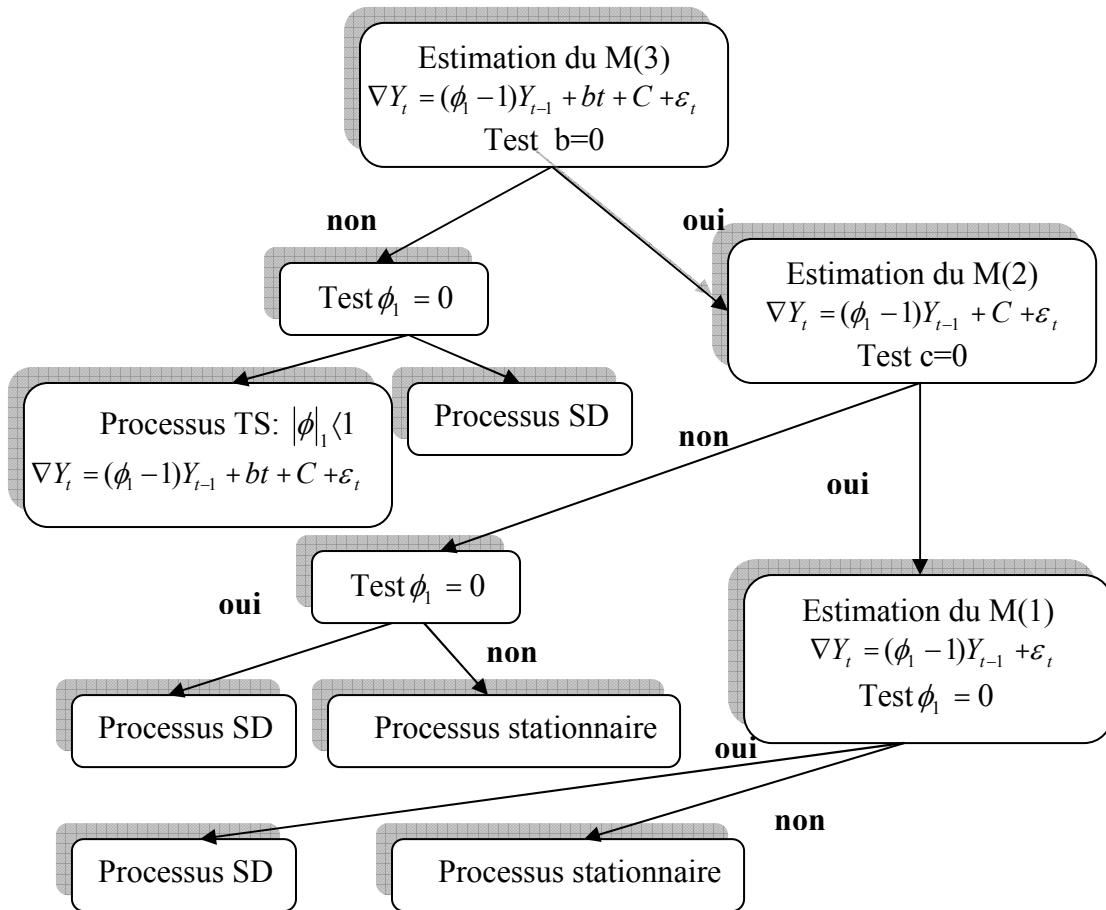
<sup>427</sup> انظر الملحق رقم 13.

<sup>428</sup> BOURBONNAIS. R, Econométrie, 5<sup>e</sup> édition, Dunod, Paris, 2004. P 233.

<sup>429</sup> جدول Mackinnon في البرنامج الإحصائي تحدد آليا.

<sup>430</sup> Idem.

الشكل (9-4) : إستراتيجية مبسطة لاختبارات الجذر الوحدوي



Source :Bourbonnais.R, Op.cit, P236.

### I. اختبار Phillips et Perron (1988) PP

يقوم هذا الاختبار على التصحيح غير المعلم Non paramétrique DF لإحصائيات، وذلك من أجل تجاوز مشكل الارتباط الذاتي بين الخطاء العشوائية مع الأخذ في الحسبان إلغاء التحيزات الناجمة عن الميزات الخاصة بالذبذبات العشوائية، و يتم إجراء هذا الاختبار عبر أربع مراحل<sup>431</sup> هي :

- تقدير معلمات النماذج الثلاثة (M(1), M(2), M(3)) لاختبار DF ،
- حساب التباين قصير الأجل، وهو عبارة عن المتوسط الحسابي للأخطاء العشوائية (البواقي)

$$\hat{\sigma}^2 = \frac{1}{N} \sum_{i=1}^n \hat{\varepsilon}_i^2 \dots (9-4)$$

- حساب المعامل التصحيحي Un facteur correctif ؟ أو ما يسمى بالتباين طويل الأجل بالعلاقة التالية :

$$S_t^2 = \frac{1}{N} \sum_{i=1}^n \hat{\varepsilon}_i^2 + 2 \sum_{i=1}^l \left(1 - \frac{i}{l+1}\right) \frac{1}{N} \sum_{i=1}^n \hat{\varepsilon}_i \hat{\varepsilon}_{i-1} \dots (10-4)$$

<sup>431</sup> Ibid. P234.

قبل ذلك لابد من تحديد عدد التأخيرات  $L$ ، و الذي يمكن حسابه بالعلاقة التالية : 
$$l \approx 4(N/100)^{2/9}$$

- حساب إحصائية PP و ذلك استناداً للعلاقة التالية : 
$$t_{\phi_t^*} = \sqrt{k} \cdot \frac{\phi_t^*}{\sigma^2_{\phi_t^*}} + \frac{N(k-1)\sigma^2_{\phi_t^*}}{\sqrt{k}} \dots (11 - 4)$$

حيث :  $\frac{\sigma^2_{\phi_t^*}}{S_t^2} = k$  ؛ والتي تصبح مساوية للواحد في حالة إذا ما كانت الأخطاء تشويش أبيض.

بعد حساب إحصائية PP تتم مقارنتها مع القيمة الحرجة المستخرجة من جدول Mackinnon<sup>432</sup> و القرار لا يختلف عن سابقه.

## II. اختبار KPSS(1992)

اقتراح كل من Kwiatkowski-Phillips-Schmidt-Shin في سنة 1992 نموذج باستخدام مضاعف لاغرانج LM، حيث يختبر هذا النموذج استقرارية السلسلة الزمنية عبر الخطوتين التاليتين :

- بعد تقدير النموذج  $M(2), M(3)$  المشار إليهما في اختبار DF تقوم بحساب المجموع  $St$  حيث :

- حساب التباين طويل الأجل  $S_t^2$  المعتمد في اختبار PP،

- حساب إحصائية LM حيث : 
$$LM = \frac{1}{S_t^2} \cdot \frac{\sum_{t=1}^N S_t^2}{N^2} \dots (12 - 4)$$

- إذا كانت هذه الإحصائية أكبر من المجدولة في الجدول المعد من قبل KPSS<sup>433</sup> نرفض فرضية الاستقرارية.

### المطلب الثاني : اختبار استقرارية مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 18/06/2001-29/05/2008

نجاول في هذه الخطة بعد عرض بعض الاختبارات الخاصة بدراسة استقرارية السلسلة الزمنية التزول إلى أرض الواقع و ذلك باختبار استقرارية سلسلة مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة المذكورة أعلاه، و قبل ذلك نعرض الشكل التالي الذي يبين تطور المؤشر خلال السبع سنوات الماضية.

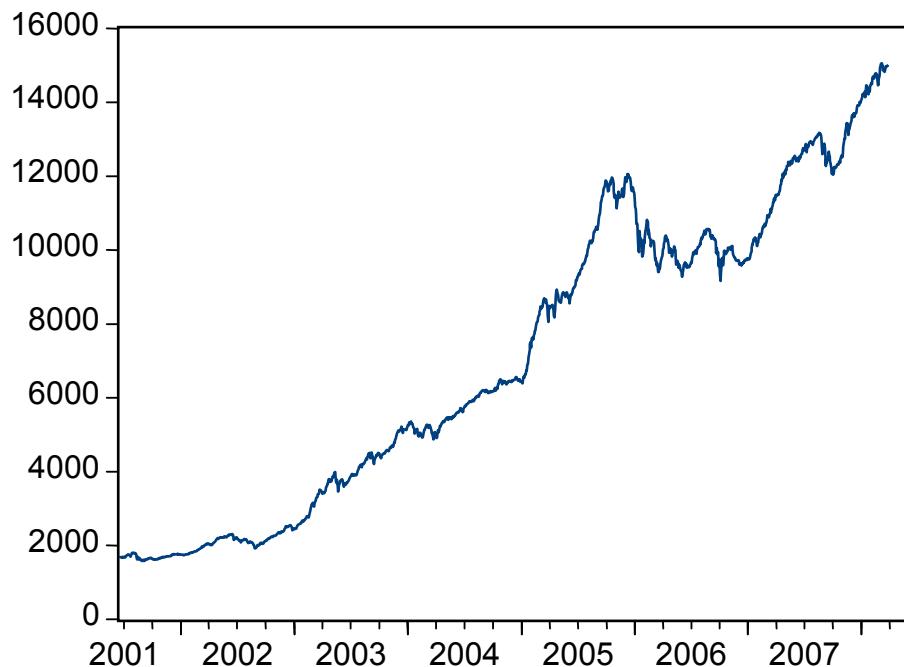
### أولاً : عرض تطور مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 18/06/2001-29/05/2008

نعرض هنا تطور مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة المدروسة، و هو ما يرژه الشكل التالي :

<sup>432</sup> Idem.

<sup>433</sup> هذا الجدول لم نحصل عليه، لكن البرنامج الإحصائي (RATS et Eviews) يعطي مباشرة هذه القيمة .

الشكل (4-10) : تطور مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة (يومية) 29/05/2008-18/06/2001



المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05

نلاحظ من الشكل أعلاه أن تطور مؤشر الكويت IK في تزايد و نمو؛ مما يدل مبدئياً عن وجود اتجاه عام للسلسلة، كما بلغت أقصى قيمة له 15079.000 DK، وأدنى قيمة له 15057.700 DK، و اخراج معياري بلغ DK4055.960 DK، في حين لم تظهر بالسلسلة دورات موسمية، ما يميز الفترة الممتدة ما قبل سنة 2005 تشتت المؤشر كان ضعيفاً جداً، على عكس السنتين 2005-2006 و اللتان عرفتا تشتت كبير ليس له مثيل، لكن الفترة الأخيرة تراجع التشتت نوعاً ما مقارنة بالفترة السابقة.

هذا التشتت إن دل على شيء فإنما يدل على ارتفاع المخاطر النظامية<sup>434</sup> التي شهدتها المنطقة في تلك الفترة؛ لاسيما السياسية منها و المتمثلة في الأزمة النووية الإيرانية، و الاحتلال العراقي، و حرب لبنان، هذا دون أن ننسى منظر ارتفاع أسعار النفط التي بلغت مستويات فريدة في التاريخ.

## ثانياً : دراسة الارتباط الذاتي للسلسة المدروسة

قبل إجراء الاختبارات التي تم عرضها سابقاً، هناك اختبار بسيط يتم تقديمه جاهزاً من طرف البرنامج الإحصائي Eviews، وهو ذاتي الارتباط الذاتي البسيط و الجزئي للسلسلة محل الدراسة، و من خلال شكل هذين الدالتين يمكن استنتاج طبيعة السلسلة، و الجدول التالي يعرض ذاتي الارتباط البسيط و الجزئي .

<sup>434</sup> أثبتت الدراسة أن أسعار الأسهم دالة أساسية في المخاطر النظامية، لمزيد من التفصيل انظر نتائج الدراسة الميدانية.

الجدول (4-2) : دالة الارتباط الذاتي البسيط والجزئي لسلسلة مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة - 18/06/2001 - 29/05/2008

Autocorrelation	Partial Correlation	AC	PAC	Q-Stat	Prob.
		1	0.998	0.998	1766.0 0.000
		2	0.997	-0.013	3526.8 0.000
		3	0.995	-0.000	5282.4 0.000
		4	0.993	-0.003	7032.9 0.000
		5	0.991	-0.004	8778.1 0.000
		6	0.990	-0.009	10518. 0.000
		7	0.988	-0.002	12253. 0.000
		8	0.986	0.002	13982. 0.000
		9	0.984	0.003	15706. 0.000
		10	0.982	-0.003	17425. 0.000
		11	0.981	-0.009	19138. 0.000
		12	0.979	-0.002	20847. 0.000
		13	0.977	-0.002	22549. 0.000
		14	0.975	-0.015	24247. 0.000
		15	0.973	-0.007	25938. 0.000
		16	0.971	-0.013	27624. 0.000
		17	0.969	-0.003	29305. 0.000
		18	0.967	-0.003	30979. 0.000
		19	0.965	0.004	32648. 0.000
		20	0.964	0.006	34311. 0.000

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05

يبدو من الجدول أن معاملات الارتباط الذاتي البسيط كلها خارج مجال الثقة، و المعر عنہ بالخطين المستقطعين؛ و الخروج عن مجال الثقة يعني الاختلاف معنوياً عن الصفر عند نسبة مجازفة 5%， و من ثمّة يمكن القول أن السلسلة ليست عبارة عن تشويبش أليض، و منه فهي غير مستقرة، كما يمكن استخلاصها هذه النتيجة كذلك من خلال احتمال كل معامل و الذي لم يبلغ 5% بالنسبة لجميع المعاملات، أو من خلال إحصائية Ljung-Box Q التي بلغت قيمتها  $Q=34311$  عند  $h=20$ ، و هي أكبر من إحصائية  $\chi^2_{0.05,20} = 435^{435}$ ، و من ثمّة نرفض  $H_0$  فرضية انعدام معاملات الارتباط الذاتي، و نقبل فرضية عدم انعدام معاملات الارتباط الذاتي .

أخيراً ما يمكن قوله أنه حسب اختبار دالة الارتباط الذاتي أن السلسلة غير مستقرة، و بالنظر إلى معاملات الارتباط الذاتي الجزئي نلاحظ أنها لا تختلف معنويًا عدا المعامل الأول الذي يختلف معنويًا عن الصفر، و من ثم السلسلة تتبع نموذج ARMA(1,0). هذا عن دالة الارتباط الذاتي فماذا عن بقية الاختبارات الأخرى؟

ثالثاً : اختبار DF(1979)

يتطلب استخدام هذا الاختبار تقدير معلمات النماذج الثلاث المشار إليها سالبا (M(1), M(2), M(3)) بطريقة المربعات الصغرى العادية MCO ؛ حيث كانت نتائج التقدير وفق الإستراتيجية المبسطة المعروضة كما يلي :

$$M(3) : DIK_t = -0.0026 \underset{(-1.61)}{IK_{t-1}} + 3.8271 \underset{(1.29)}{} + 0.0251 t \dots \dots \dots \quad (13-4)$$

$N = 1769.()$  = t.calcul

حيث :  $DIK_t$  : التغير في مؤشر البورصة في الفترة(اليوم)  $t$ ،  $IK_t$  : مؤشر البورصة في الفترة  $t$ .

<sup>435</sup> انظر الملحق رقم 11.

يختلف معامل الاتجاه العام  $b$  معنويًا عن الصفر<sup>436</sup>، على عكس الثابت  $c$  الذي لا يختلف معنويًا عن الصفر و السلسلة ليست من الشكل TS؛ أما عن معامل الانحدار الذاتي فهو كذلك لا يختلف معنويًا عن الصفر؛ كون  $t_{table} = -3.41$  و  $t_{\phi} = -0.0026$  و منه نقبل  $H_0$ ، و نرفض  $H_1$  أي هناك جذر وحدوي و السلسلة غير مستقرة، و تعتبر السيرورة من نوع (Differecy Stationary DS)<sup>437</sup>، هذا فيما يخص (M3) أما بخصوص النموذج الثاني (M2) فكانت النتائج كالتالي :

$N = 1769, (. ) = t.calcu$

لا يختلف الثابت  $c$  معنوياً عن الصفر، كما معامل الانحدار الذاتي هو كذلك لا يختلف معنوياً عن الصفر؛ كون  $t_{\phi_1} = 1.44 < t_{table} = -2.86$  و منه نقبل  $H_0$ ، و نرفض  $H_1$ ؛ أي هناك جذر وحدوي، و السلسلة غير مستقرة، و السيرورة من نوع DS.

$$M(1) : DIK_t = 0.00091 IK_{t-1} \dots \dots (15-4)$$

$N = 1769, (.) = t.calcu$

لا يختلف معامل الانحدار الذاتي معنويًا عن الصفر؛ كون  $t_{table} = 5.11 > t_{\phi} = -1.95$ ؛ و منه نقبل  $H_0$ ، و نرفض  $H_1$ ؛ أي هناك جذر وحدوي، و السلسلة غير مستقرة، و السيرورة من نوع DS.

تشير نتائج اختبار DF إلى أن السلسلة غير مستقرة، و هي من نوع DS، لكن يفشل هذا الاختبار في حالة وجود ارتباط بين الأخطاء؛ ليقى السؤال المطروح هل هناك ارتباط بين الأخطاء؟، و للإجابة على هذا السؤال نعتمد على اختبار ARCH-LM الذي كانت نتائجه كالتالي :

### الجدول (3-4) : نتائج اختبار ARCH-LM

Dependent Variable: RESID<sup>2</sup>

### Method: Least Squares

Sample (adjusted): 25/06/2001 27/03/2008

Included observations: 1764 after adjustments

Variable	Coefficient	t	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	1667.066	294.0102	5.670096	0.0000	
RESID^2(-1)	0.132263	0.023816	5.553553	0.0000	
RESID^2(-2)	0.199040	0.023637	8.420670	0.0000	
RESID^2(-3)	0.180068	0.023637	7.618034	0.0000	
RESID^2(-4)	0.047892	0.023816	2.010937	0.0445	

R-squared 0.149697 F-Statistic 77.41859

## المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05

يعد النموذج مقبول إحصائياً، والمقدرات جميعها مختلفة معنويًا عن الصفر، و من ثم يوجد ارتباط بين الأخطاء حسب اختيار ARCH-LM، و من ثم ننتقل للدراسة الاستقرارية بالاعتماد على اختيار ADF(1981).

<sup>436</sup> نتيجة مطابقة للتعليق على تطور المؤشر خلال فترة الدراسة.

<sup>437</sup> هي سلسلة غير مستقرة لكنها تأخذ صفة الاستقرارية بعد حساب الفروقات، وعادة تكون متكاملة من الدرجة الأولى (عدد الفروقات ١).

**الفصل الرابع : الدراسة التطبيقية**

رابعاً : اختبار **ADF (1981)** : نتائج تقدير النماذج ملخصة في الجدول التالي :

الجدول (4-4) : نتائج اختبار ADF

H0: IK has a unit root	Lag length : 4(fixed)	
Test ADF	t statistic	Prob
M(4)	3.8377	0.9999
M(5)	0.8548	0.9949
M(6)	-1.9702	0.6166

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05

يبدو احتمال مقدرات النماذج الثلاثة لاختبار ADF أكبر من 5%， و من ثمة نقبل H0، و نرفض H1 أي أن هناك جذر وحدوي للسلسلة، و هي غير مستقرة.

خامساً : اختبار **PP(1988)** : نتائج تقدير النماذج ملخصة في الجدول التالي :

الجدول (5-4) : نتائج اختبار PP

H0: IK has a unit root	Lag length : 6(fixed)	
Test PP	t statistic ajust	Prob
M(1)	4.1752	1.000
M(2)	0.9498	0.9962
M(3)	-1.8853	0.6617

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05

يظهر احتمال مقدرات النماذج الثلاثة لاختبار PP أكبر من 5%， و من ثمة نقبل H0، و نرفض H1؛ أي أن هناك جذر وحدوي للسلسلة، و هي ليست تشويش أبىض أي غير مستقرة.

سادساً : اختبار **KPSS(1992)** : نتائج تقدير النماذج ملخصة في الجدول التالي :

الجدول (6-4) : نتائج اختبار KPSS

H0: IK has not a unit root	Lag length : 6(fixed)	
Test KPSS	LM stat	Valeur critique a 5%
M(2)	24.5452	0.4630
M(3)	1.2037	0.1460

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05

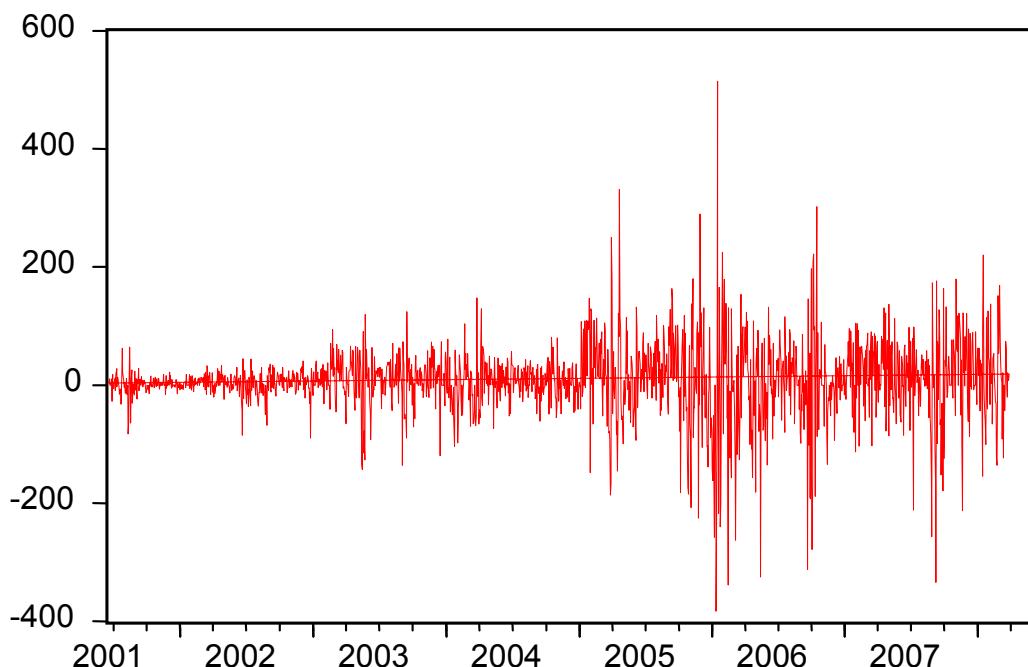
نلاحظ أن القيمة الحرجة لـ LM أكبر من القيمة الحرجة عند 5%， و من ثمة نقبل H0، و نرفض H1؛ أي السلسلة غير مستقرة.

#### الفصل الرابع : الدراسة التطبيقة

يبرز مما سبق تجانس جميع النتائج المتوصّل إليها بجميع الاختبارات، و لكل النماذج، و من ثمة نخلص إلى أن سلسلة مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 18/06/2001-29/05/2008 ليست مستقرة، و لكن السؤال المطروح هنا هل فرضية السير العشوائي Marche au hazard محققة؟ للتأكد من ذلك نقوم بدراسة سلسلة الفروقات من الدرجة الأولى.

الشكل (4-12) : تطور الفروقات من الدرجة الأولى DIK لسلسلة مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة

18/06/2001-29/05/2008



المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05  
ما يلاحظ مبدئيا عن سلسلة الفروقات من الدرجة الأولى لمؤشر بورصة الكويت DIK أنها مستقرة؛ حيث أنها تدور حول الصفر لكن تباينها غير ثابت؛ أي ليست بالتشوش الأبيض، و من ثمة نحاول اختبار الاستقرارية بالاعتماد على اختبار ADF حيث نتائجه ملخصة في الجدول التالي :

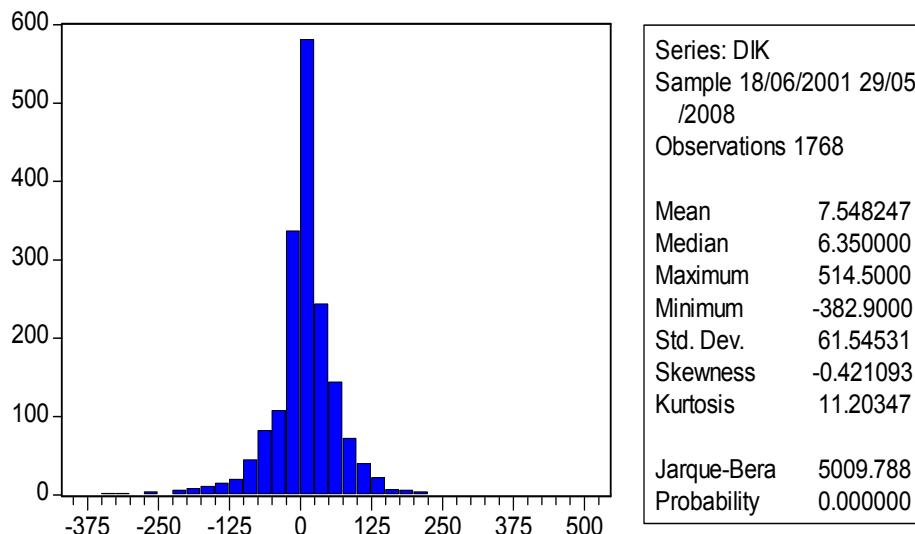
الجدول (7-4) : نتائج اختبار ADF(1981) لسلسلة الفروقات من الدرجة الأولى لمؤشر بورصة الكويت DIK

H0: DIK has a unit root		
Lag length : 4(fixed)		
Test ADF	t statistic	Prob
M(4)	-15.5329	0.0000
M(5)	-16.0196	0.0000
M(6)	-16.0700	0.0000

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05  
يبدو احتمال مقدرات النماذج الثلاثة لاختبار ADF أقل من 5%， و من ثمة نرفض H0، و نقبل H1؛ أي أن ليس هناك جذر وحدوي للسلسلة، و هي مستقرة، و هي نتيجة مؤكدة من قبل بقية الاختبارات الأخرى التي عرضت سابقا.

بعدما تبين أن سلسلة المؤشر خلال الفترة متکاملة من الدرجة الأولى<sup>438</sup> فهل هي ذات توزيع طبيعي؟  
لإجابة على هذا التساؤل نعرض الشكل التالي :

الشكل (13-4) : التوزيع الاحتمالي لسلسلة الفروقات من الدرجة الأولى لمؤشر بورصة الكويت DIK



المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 05

يبرز من الشكل أعلاه أن دالة سلسلة الفروقات من الدرجة الأولى لم تأخذ شكل التوزيع الطبيعي؛ و هو ما تؤكدده إحصائية Skewness، و التي تختلف عن الصفر، و إحصائية Kurtosis التي تختلف عن 3، و إحصائية Jarque-Bera هي الأخرى أثبتت عدم التوزيع الطبيعي؛ حيث كانت أكبر من إحصائية  $\chi^2_{0.05} = 5.99$ .

استنادا إلى اختبارات استقرارية السلاسل الزمنية المعتمدة KPSS(1992), PP(1988), ADF(1981), AC DF(1979), في الدراسة و المطبقة على سلسلة أسعار أسهم الشركات المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية و المعرف عنها بمؤشر السوق خلال الفترة المتعددة ما بين 2008/05/29-2001/06/18 تم التوصل إلى أن السلسلة بها جذر وحدوي و هي غير مستقرة مما يعني أن الأسعار تتعدد عشوائيا بل أكثر من ذلك أنها من نوع DS ، و من ثم يمكن القول أن الأسعار تتعدد عشوائيا و المردودية عشوائية و منه سوق الكويت تعتبر سوقا كفها عند المستوى الضعيف. و هي نتيجة مطابقة للدراسة كل من وائل إبراهيم الراشد لسوق الكويت خلال الفترة 2000-2002، و دراسة Bourbonnais.R للسوق الفرنسي على مؤشر CAC 40 خلال الفترة المتعددة ما بين 1993/12/30-1989/06/30، ولدراسة YEZID SKANDRANI لسوق كل من NYMEX et L'IPE و الخاصة بالعقود البترولية الآجلة خلال الفترة 1994/12/31-1990/1/1.

<sup>438</sup> يمثل التغير في السعر بفواتض القيمة للسوق (الأرباح الرأسمالية للسوق) و هي جزء من مردودية السوق.

### **المبحث الثالث : دراسة حالة**

بعد مناقشة و عرض مختلف المقاربات النظرية المفسرة لأثر كل من الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة في الفصول السابقة، نخصص هذا القسم للجانب التطبيقي المتعلق بإشكالية تأثير الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على القيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة، و ذلك بدراسة عينة من الشركات الكويتية المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية خلال الفترة 2007/2008.

#### **المطلب الأول : الإطار العام لدراسة الحالة**

##### **أولاً : عينة الدراسة**

تتمثل عينة الدراسة في 60 شركة مدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية؛ موزعة بين كل من القطاع العقاري و الصناعي، الخدمي، الغذائي ، خلال الفترة الممتدة ما بين 01/01/2006-06/01/2008، و ذلك بناء على جملة من الاعتبارات منها :

- ألا تكون مؤسسة مالية (بنك، شركة تأمين ...);
- أن لا تكون قامت بعملية اندماج أو اتحاد خلال فترة الدراسة;
- أن تكون مؤسسة وطنية؛
- أن تكون السنة المالية المعتمدة من N/1/31 إلى N/12/31 ؛
- أن تكون ملفات البيانات المنشورة عنها من نوع PDF؛
- لم يتم توقيف تداول أسهمها خلال الفترة .

و يمكن عرض توزيع العينة على القطاعات من خلال الجدول التالي :

**الجدول (8-4) : توزيع عينة الدراسة حسب القطاعات.**

المجموع	الغذائي	الخدمي	الصناعي	العقاري	القطاع
60	04	31	13	12	عدد الشركات في العينة
100	07	51	22	20	النسبة المئوية %

المصدر من إعداد الطالب.

##### **ثانياً : حدود الدراسة**

تتمثل حدود الدراسة في الحدود الزمنية المتمثلة في الفترة الممتدة ما بين 01/01/2006-06/01/2008؛ و التي تعتبر فترة كافية لمعرفة أثر الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة، و تميز هذه الفترة بـ -

- عدم وجود أزمة مالية خلال الفترة و التي قد تخل بنتائج الدراسة، مثل الأزمة الآسيوية... ؟
- عدم استقرار أسعار النفط و الذي شهد ارتفاعا صاروخيا فاق 140 دولارا نهاية شهر جوان 2008<sup>439</sup> ؟
- تراجع سعر صرف الدولار الأمريكي؛
- الحروب و عدم الاستقرار خاصة حرب العراق و الأزمة النووية الإيرانية و حرب لبنان.

<sup>439</sup> دراسة تأثيره على قيمة المؤسسة و مؤشر السوق، و الذي يدخل ضمن نموذج APT .

أما الحدود المكانية فتمثل في سوق الأوراق المالية لدولة الكويت، و الذي يعتبر من بين أهم الأسواق المالية العربية من حيث الرسالة، و حجم التداول، و عدد الشركات، و وجود التنظيم<sup>440</sup> ، و الاستعمال المكثف لوسائل الاتصال الحديثة وغيرها من المعايير<sup>441</sup> .

### ثالثا : تصميم دراسة الحالة

تتمثل البيانات و المعلومات المستخدمة في دراسة تأثير الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة في : أسعار الأسهم اليومية، و مؤشرات مالية، و محاسبية تم جمعها من الواقع الإلكتروني للسوق المالي، و للشركات محل الدراسة، و موقع أخرى مثل صندوق النقد العربي، معهد التخطيط بالكويت، و جمعية المحاسبين الكويتيين... . حيث نعتقد أن هذه المعلومات المنشورة بالموقع الرسمي على الإنترن特 تتمتع بمصداقية مقبولة.

#### 1- متغيرات الدراسة :

##### 1-1 المتغيرات الرئيسية : تتمثل في :

###### 1-1-1 المتغير التابع (الخارجي) : يتمثل في :

- ❖ قيمة المؤسسة  $VE$  : و تضم أربعة متغيرات و هي :
- ✓ القيمة السوقية للمؤسسة  $VB$  : و المعبر عنها بالمتوسط الحسابي للقيمة السوقية للسهم خلال السنة الممتدة ما بين  $\frac{1}{6}/N-1/N+1$ <sup>442</sup> ،
- ✓ المخاطر الكلية  $\sigma_{VB}$  : تتمثل في الانحراف المعياري لأسعار الأسهم اليومية لکامل السنة؛
- ✓ القيمة الدفترية  $VDOC$  : تتمثل في القيمة المحاسبية للسهم الواحد و الظاهرة في الميزانية الختامية؛
- ✓ حجم التداول  $VOL$  : يتمثل في المتوسط الحسابي لحجم التداول اليومي لكل مؤسسة؛

###### 1-1-2 المتغيرات المستقلة : هناك متغيرين أساسيين :

- ❖ الهيكل المالي  $DCP$  : يضم ثلاثة متغيرات هي :
- ✓ الديون قصيرة الأجل  $DATCP$  : تتمثل في نسبة الديون قصيرة الأجل (المطلوبات المتداولة) إلى الأموال الخاصة (إجمالي حقوق الملكية) ؛
- ✓ الديون طويلة الأجل  $DLTCP$  : تتمثل في نسبة الديون طويلة الأجل (المطلوبات غير المتداولة) إلى الأموال الخاصة ؛
- ✓ إجمالي الديون  $DTCP$  : و يتمثل في نسبة إجمالي الديون (إجمالي المطلوبات) إلى الأموال الخاصة،
- ❖ سياسة توزيع الأرباح  $PD$  : تضم أربعة متغيرات هي :
- ✓ التوزيعات النقدية  $DM$  : تتمثل في نسبة التوزيعات النقدية إلى القيمة الاسمية للسهم، و هي بمثابة نسبة مئوية كون القيمة الاسمية متساوية لجميع المؤسسات، و المقدرة بـ 100 دينار كويتي<sup>443</sup> ؛

<sup>440</sup> انظر المبحث السابق.

<sup>441</sup> جبار محفوظ ، مرجع سابق ص 173.

<sup>442</sup> تمأخذ هذا التاريخ كون أثر التوزيعات يكون بعد انعقاد الجمعية العامة أين يتم تحديد نسبة التوزيعات و الموافقة عليها، و التي تكون في معظم الحالات بعد شهر مارس و الإعلان عن التوزيعات يكون بعد الجمعية العامة من عشرة أيام إلى شهرين، انظر الملحق ....

- ✓ التوزيعات في شكل أسهم مجانية(DG) : و تمثل نسبة التوزيعات المجانية إلى القيمة الاسمية للسهم؛
- ✓ إعادة شراء الأسهم (أسهم خزينة) RACH : و تمثل في نسبة الأسهم المعاد شراؤها من أعمال الشركة؛
- ✓ نسبة الأرباح غير الموزعة (المتحجزة) DND : تمثل في الفرق بين الأرباح المحققة والموزعة بنوعيها.

1-2 المتغيرات الثانوية : تمثل في مجموعة من المتغيرات المؤثرة، و المتأثرة بـ/في المتغيرات السابقة و هي :

- ✓ المخاطر النظمية  $\beta$  : هو معامل خط الانحدار عائد السهم  $R_t$  على عائد السوق  $R_M^{444}$  ،
- ✓ المردودية الاقتصادية RE : تمثل حاصل قسمة نتيجة الاستغلال (الأرباح التشغيلية) على إجمالي الأصول (الموجودات) بعد الضريبة النظرية المعيارية<sup>445</sup> ،
- ✓ مردودية الأموال الخاصة (العائد على حقوق الملكية) RCP : تمثل في حاصل قسمة النتيجة الصافية (صافي الربح) على القيمة الدفترية للأموال الخاصة؛
- ✓ حجم المؤسسة LNAE : يتمثل في اللوغاريتم النبييري لإجمالي الأصول.

## 2-الأسلوب الإحصائي المعتمد :

تم اعتماد أسلوب الانحدار الخطي البسيط و المتعدد لاختبار فرضيات الدراسة، و دراسة العلاقة بين المتغيرات الدراسة التابعة و المستقلة، وذلك بالاعتماد على البرنامج الإحصائي EVIEWS 04، كما تم استخدام معاملات الارتباط، و نماذج ARCH-LM .

## 3-فرضيات دراسة الحالة :

- H 1 توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الهيكل المالي (بجميع متغيراته) و القيمة السوقية للمؤسسة (VB)؛
- H 2 توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين سياسة توزيع الأرباح (بجميع متغيراتها) و القيمة السوقية للمؤسسة (VB)؛
- H 3 توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الهيكل المالي (بجميع متغيراته) و سياسة توزيع الأرباح (بجميع متغيراتها)؛
- H 4 تأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة(بجميع متغيراته) أكثر من تأثير سياسة توزيع الأرباح(بجميع متغيراتها)؛
- H 5 توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغيرات الثانوية (الحجم، السيولة، المردوديات، المخاطر النظمية) و قيمة المؤسسة (VB)؛
- H 6 توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغيرات الثانوية (الحجم، السيولة، المردوديات، المخاطر النظمية) و الهيكل المالي(بجميع متغيراته)؛
- H 7 توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغيرات الثانوية (الحجم، السيولة، المردوديات، المخاطر النظمية) و سياسة توزيع الأرباح (بجميع متغيراته)؛

<sup>443</sup> لقد تم اعتبار هذه النسبة كونها المعتمدة من جميع المؤسسات و يتم الإعلان عن نسبة توزيع الأرباح بهذه النسبة في سوق الكويت للأوراق المالية .

$$^{444} \beta = \frac{COV(R_T, R_M)}{\sigma^2_{RM}}$$

<sup>445</sup> تم استخدام معدل الضريبة على أرباح الشركات معياري و المقدر بـ 35% لتفادي أثر الفروقات الجبلائية أنظر , P.VERNIMMEN . OP.CIT. P

### المطلب الثاني : النماذج و معالمها المقدرة

قبل الشروع في بناء النماذج، و اختبار فرضياتها؛ نعرض الشكل التالي لإبراز منهجهية العمل في دراسة الحالات.

**الشكل (14-4) :** إستراتيجية مبسطة لبناء نماذج الانحدار المعتمدة في دراسة الحالات

#### النماذج الخاصة بالمتغيرات الرئيسية (قيمة المؤسسة، الهيكل المالي، سياسة توزيع الأرباح)

$$\begin{pmatrix} VB \\ \sigma VB \\ VOL \\ VDOC \end{pmatrix}_{(4,1)} = \begin{pmatrix} 1 & D_{ATCP\_1} & D_{LTCP\_1} & D_{TCP\_1} & DM\_1 & DG\_1 & DND\_1 & RACH\_1 \\ 1 & D_{ATCP\_2} & D_{LTCP\_2} & D_{TCP\_2} & DM\_2 & DG\_2 & DND\_2 & RACH\_2 \\ 1 & D_{ATCP\_3} & D_{LTCP\_3} & D_{TCP\_3} & DM\_3 & DG\_3 & DND\_3 & RACH\_3 \\ 1 & D_{ATCP\_4} & D_{LTCP\_4} & D_{TCP\_4} & DM\_4 & DG\_4 & DND\_4 & RACH\_4 \end{pmatrix}_{(4,7)} \cdot \begin{pmatrix} \beta_0 \\ \beta_1 \\ \beta_2 \\ \beta_3 \\ \beta_4 \\ \beta_5 \\ \beta_6 \\ \beta_7 \end{pmatrix} + \begin{pmatrix} \varepsilon_0 \\ \varepsilon_1 \\ \varepsilon_2 \\ \varepsilon_3 \\ \varepsilon_4 \\ \varepsilon_5 \\ \varepsilon_6 \\ \varepsilon_7 \end{pmatrix}_{(7,1)}$$

اختبار الفرضيات

اختبار وجود امتداد خطى بين المتغيرات المستقلة

$$D_M = \beta_0 + \beta_1 DG + \beta_2 DND + \beta_3 RACH$$

$$D_{ATCP} = \beta_0 + \beta_1 D_{LTCP} + \beta_2 D_{TCP}$$

$$DM = \beta_0 + \beta_1 D_{ATCP} + \beta_2 D_{LTCP}$$

$$DG = \beta_0 + \beta_1 D_{ATCP} + \beta_2 D_{LTCP}$$

استبعاد المتغيرات المستقلة التي بينها علاقة فيما بينها

$$VB = \beta_0 + \beta_1 D_{ATCP} + \beta_2 D_{LTCP} + \beta_3 DM + \beta_4 DND + \beta_5 RACH$$

$$VB = \beta_0 + \beta_1 DG + \beta_2 DND + \beta_3 RACH$$

$$VB_t = \beta_0 + \beta_1 D_{ATCP} + \beta_2 D_{LTCP} + \varepsilon_t$$

اختبار القدرة التفسيرية لسياسة توزيع الأرباح لدالة القيمة

اختبار القدرة التفسيرية للهيكل المالي لدالة القيمة

#### النماذج الخاصة بالمتغيرات الثانوية (الحجم، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية)

اختبار وجود امتداد خطى بين المتغيرات الثانوية فيما بينها

$$LNAE = \beta_0 + \beta_1 RE + \beta_2 RCP + \beta_3 DIS + \beta_4 Beta + \varepsilon_t$$

$$RE = \beta_0 + \beta_1 LNAE + \beta_2 RCP + \beta_3 Beta + \beta_4 DIS + \varepsilon_t$$

$$Beta = \beta_0 + \beta_1 LNAE + \beta_2 RE + \beta_3 RCP + \beta_4 DIS + \varepsilon_t$$

اختبار القدرة التفسيرية للمتغيرات الثانوية لدالة القيمة

$$VB = \beta_0 + \beta_1 LNAE + \varepsilon_t$$

$$VB = \beta_0 + \beta_1 Beta + \varepsilon_t$$

$$VB = \beta_0 + \beta_1 RCP + \varepsilon_t$$

اختبار القدرة التفسيرية للمتغيرات الثانوية لدالة سياسة توزيع الأرباح

$$DM = f(LNAE, RE, RCP, DIS)$$

$$DG = f(LNAE, RE, RCP, DIS)$$

$$DND = f(LNAE, RE, RCP, DIS)$$

$$RACH = f(LNAE, RE, RCP, DIS)$$

اختبار القدرة التفسيرية للمتغيرات الثانوية لدالة الهيكل المالي

$$DTCP = \beta_0 + \beta_1 LNAE + \varepsilon_t$$

$$DTCP = \beta_0 + \beta_1 RE + \beta_2 RCP + \varepsilon_t$$

$$DTCP = \beta_0 + \beta_1 DIS + \varepsilon_t$$

المصدر : من إعداد الطالب

### أولاً : تحليل الارتباط

الجدول (9-4) : مصفوفة معاملات الارتباط للمتغيرات الرئيسية

	VB	$\sigma_{VB}$	VOL	VDOC	DTCP	DLTCP	DATCP	DM	DG	RACH	DND
VB	<b>1.00</b>	0.89	0.20	0.35	0.35	0.09	0.33	0.49	0.55	0.02	<b>0.24</b>
$\sigma_{VB}$	<b>0.89</b>	<b>1.00</b>	0.35	0.35	0.27	0.14	0.22	0.49	0.61	0.04	<b>0.13</b>
VOL	0.20	0.35	<b>1.00</b>	0.12-	0.03	0.36	0.13-	0.13	0.38	0.16	-
VDOC	0.35	0.35	0.12-	<b>1.00</b>	0.05	0.10	0.01	0.55	0.28	0.06	<b>0.44</b>
DTCP	0.35	0.27	0.03	0.05	<b>1.00</b>	0.34	0.90	0.02-	0.21	0.06-	<b>0.12</b>
DLTCP	0.09	0.14	<b>0.36</b>	0.10	<b>0.34</b>	<b>1.00</b>	0.10-	0.04-	0.28	0.09	<b>0.11</b>
DATCP	0.33	0.22	0.13-	0.01	<b>0.90</b>	0.10-	<b>1.00</b>	0.01-	0.10	0.10-	<b>0.08</b>
DM	<b>0.49</b>	<b>0.49</b>	0.13	<b>0.55</b>	0.02-	0.04-	0.01-	<b>1.00</b>	0.26	0.09	<b>0.14</b>
DG	<b>0.55</b>	<b>0.61</b>	<b>0.38</b>	0.28	0.21	0.28	0.10	0.26	<b>1.00</b>	0.03	<b>0.24</b>
RACH	0.02	0.04	0.16	0.06	0.06-	0.09	0.10-	0.09	0.03	<b>1.00</b>	<b>0.07</b>
DND	<b>0.24</b>	<b>0.13</b>	<b>0.08</b>	-	0.44	<b>0.12</b>	<b>0.11</b>	<b>0.08</b>	<b>0.14</b>	<b>0.24</b>	<b>0.07</b>
											1.00

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

نلاحظ من خلال مصفوفة معاملات الارتباط الواردة أعلاه أن معامل الارتباطأخذ عدة قيم؛ من موجب، و سالب و قوي وضعيف، حيث بلغ أقصاه بين قيمة المؤسسة السوقية VB و المخاطر الكلية  $\sigma_{VB}$  بمقدار 89% مما يدل أن المخاطر الكلية تفسر حوالي 80% من القيمة البورصية، أما بين قيمة المؤسسة السوقية VB و سياسة توزيع الأرباح (DM, DG) فبلغ (49%, 55%)؛ مما يعني أن المتغيرين يفسران القيمة السوقية VB بحوالي (24%, 30%).

أما بخصوص درجة الارتباط بين المتغيرات التابعة الباقية و المستقلة؛ فبلغت بين القيمة الدفترية و التوزيعات النقدية 55%؛ مما يعني أن الزيادة في التوزيعات ترتبط بالقيمة الدفترية إيجاباً بنسبة 55%， أما بين القيمة الدفترية و عدم دفع توزيعات فكانت موجبة حيث بلغ معامل الارتباط 44%， درجة الارتباط بين حجم التداول و المتغيرات المستقلة هي الأخرى كانت قوية بينه وبين الديون طويلة الأجل و التوزيعات الجانحة مقارنة ببقية المتغيرات حيث فاق معامل الارتباط .35%

بلغ معامل الارتباط أدنى قيمة موجبة له بين القيمة البورصية و إعادة الشراء ما مقداره 2%， وأكبر علاقة عكسية بين حجم التداول VOL و الديون قصيرة الأجل بنسبة 13%. هذا عن الارتباط بين المتغيرات المستقلة و التابعة فماذا عن الارتباط بين المتغيرات فيما بينها؟

كان معامل الارتباط ضعيفاً نوعاً ما بين المتغيرات المستقلة فيما بينها، حيث سجل أكبر قيمة موجبة بين الديون قصيرة الأجل DATCP و إجمالي الديون DTCP بقيمة 90%， وأكبر قيمة سالبة بين كل من الديون قصيرة الأجل و إعادة الشراء بنسبة 10% ، وهو نفسه بين الديون قصيرة الأجل و الديون طويلة الأجل.

ثانياً : تحليل الانحدار : نقوم هنا بتحليل الانحدار الخاص بالمتغيرات الرئيسية في البداية، ثم تحليل الانحدار الخاص بالمتغيرات الثانوية،

**1- تحليل الانحدار الخاص بالمتغيرات الرئيسية** (قيمة المؤسسة، الهيكل المالي، سياسة توزيع الأرباح) و اختبار الفرضيات تم الاعتماد على البرنامج الإحصائي EVIEWS 04 لتقدير معلمات ثموذج الانحدار، و الذي تم تلخيص مخرجاته في الجدول التالي :

الجدول (10-4) : مقدرات ثموذج الانحدار المتعدد للمتغيرات الرئيسية

IDV	DV	VB	$\sigma_{VB}$	VOL	VDOC
C	0.024588 (0.122)	- 27.3065 (24.7777)	3.8745 ** (1.7212)	0.1567 * (0.0334)	
DATCP	- 0.06442 (0.148)	- 13.0714 (29.9260)	2.8151 (2.0789)	- 0.0172 (0.0403)	
DATCP	- 0.061835 (0.148)	- 12.8827 (29.9043)	2.7377 (2.0774)	- 0.0175 (0.0403)	
DTCP	0.064602 (0.148)	13.2320 (29.9022)	- 2.7490 (2.0772)	0.0175 (0.403)	
DM	0.870553 * (0.202)	173.9003 * (40.8517)	2.1559 (2.8379)	0.2917 * (0.055)	
DG	2.884357 * (0.665)	723.9087 * (134.8812)	30.070 ** (9.3700)	0.0889 (0.1816)	
DND	0.001705 (0.002)	0.3046 (0.4318)	- 0.0590 *** (0.03)	0.0022 * (0.0006)	
RACH	- 0.002514 (0.056)	1.8428 (11.2838)	0.9242 (0.7838)	- 0.0024 (0.0152)	
$R^2$	51.90%	52.03%	29.90%	44.84%	
Prob F	0.000000	0.000000	0.000421	0.000000	
DW	1.3026	1.8166	1.6583	2.2596	

المصدر : حساب الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

حيث :

C : الثابت

DV : المتغيرات التابعة،

DW : إحصائية دارلين و اتسون

IDV : المتغيرات المستقلة،

PROB F : احتمال عدم قبول إحصائية فيشر،

\* : المعامل يختلف معنويا عن الصفر عند نسبة مجازفة 1%，

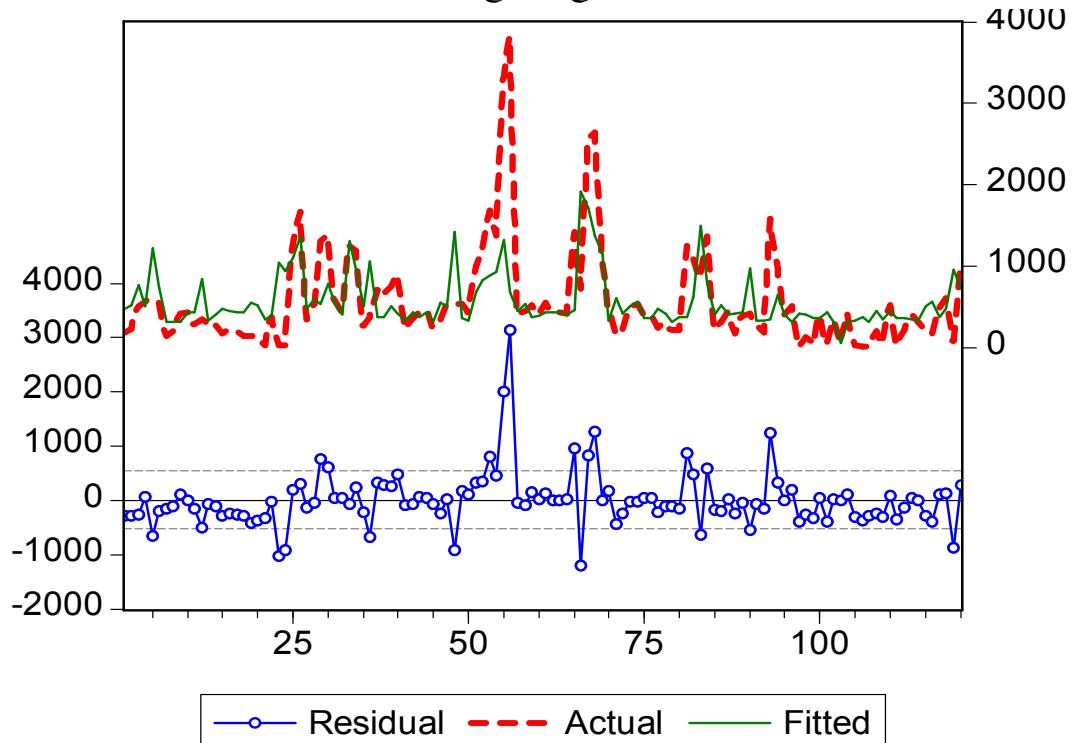
\*\* : المعامل يختلف معنويا عن الصفر عند نسبة مجازفة 5%，

\*\*\* : المعامل يختلف معنويا عن الصفر عند نسبة مجازفة 10%，

(.) : الانحراف في المعياري للمقدار<sup>446</sup>،

نلاحظ من الجدول أعلاه أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية بالنسبة لجميع المتغيرات التابعة عند مستوى دلالة 99% حسب إحصائية فيشر، و هو ذو قدرة تفسيرية عالية لاسيما في دالة قيمة المؤسسة السوقية VB، و دالة المخاطر الكلية حيث بلغت القدرة التفسيرية للنموذج على التوالي 52.03%, 51.92%؛ يمكن توضيح القدرة التفسيرية من خلال عرض التمثيل البياني للسلسلة المقدرة مع الحقيقة لدالة القيمة السوقية VB، و هو ما يبيّنه الشكل التالي :

الشكل (4-15) : التمثيل البياني للسلسلة الحقيقة مع النموذج المقدر لدالة القيمة السوقية للمؤسسة VB



المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

أما من ناحية المعنوية الإحصائية للمقدرات فالي تختلف معنويا عن الصفر لم يتجاوز عددها اثنين و هما :

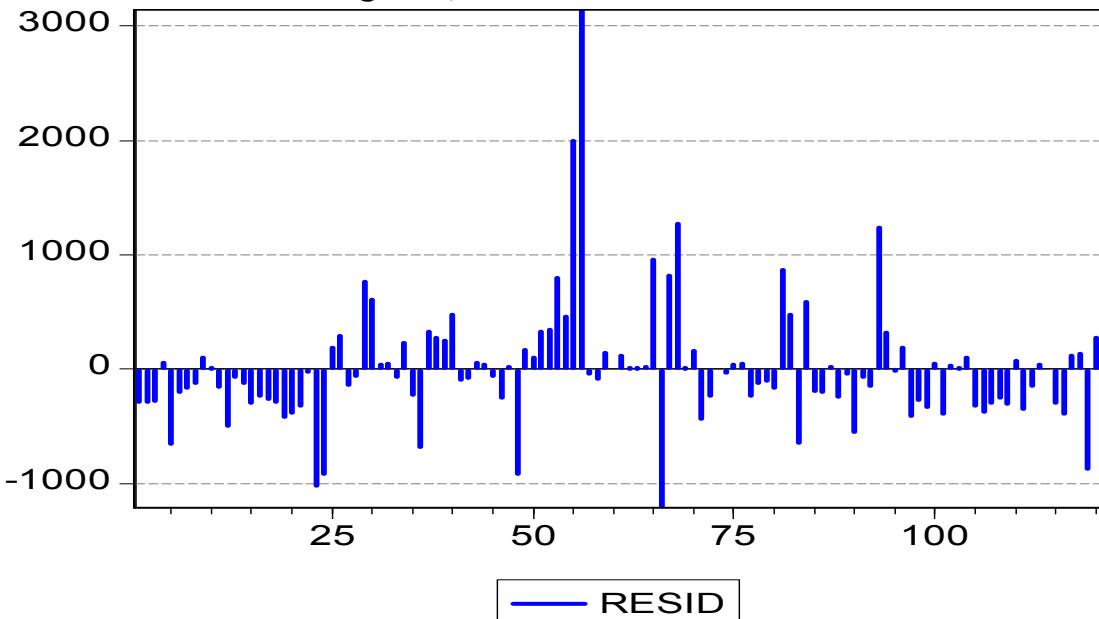
<sup>446</sup> نفس الرموز نحتفظ بها في سائر التقديرات اللاحقة.

- ♣ التوزيعات النقدية DM و المخانية DG في النموذج الذي به المتغيرين التابعين قيمة المؤسسة VB و المخاطر الكلية عند مستوى دلالة 99% ،
  - ♣ التوزيعات المخانية والأرباح غير الموزعة في دالة حجم التداول عند مستوى دلالة 95%، 90% على التوالي ،
  - ♣ التوزيعات النقدية DM و المخانية DG في دالة القيمة الدفترية عند مستوى دلالة 99% .
- ما يلاحظ على نتائج هذا النموذج أن الهيكل المالي ليست له معنوية إحصائية عند درجات الثقة الشائعة، و بكل أشكاله، و هو ما يتطلب اختبار فرضيات نموذج الانحدار الخطى المتعدد الذى تستهلءه باختبار وجود الارتباط بين الباقي<sup>447</sup> .

### 1-1 اختبار وجود ارتباط بين بواقي النموذج

نعتمد لاختبار وجود علاقة ارتباط بين الباقي على اختبار DW، و ذلك بمقارنة DW المحسوبة مع المجدولة<sup>448</sup> ، حيث أثبتت الاختبار وجود علاقة ارتباط بين الباقي التقدير، و هو ما يوضحه كذلك الشكل التالي :

الشكل (16-4) : التمثيل البياني لبواقي النموذج المقدر



المصدر: من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04  
نلاحظ من الشكل أعلاه أن الباقي ليس عبارة عن تسويش أبيض؛ بحيث توجد قيم خارج مجال الثقة، و هو دليل على الارتباط.

### 1-2 اختبار تجانس التباين : لاختبار مدى تجانس التباين هناك عدة اختبارات تستهلها باختبار white و white التقاطعي :

**1-2-1 اختبار white 1980** : يتمثل اختبار وايت في اختبار وجود معنوية إحصائية لنموذج يتمثل المتغير المستقل فيه تباين الباقي و المتغيرات التابعة عبارة عن المتغيرات و مربعات المتغيرات، و يكتب من الشكل :

$$\hat{\varepsilon}_t^2 = \beta_0 + \beta_1 x_{t1} + \beta_2 x_{t2} + \dots + \beta_k x_{tk} + \alpha_{11} x_{t1}^2 + \dots + \alpha_{kk} x_{tk}^2 + u_t \dots \quad (16-4)$$

كما يمكن إضافة متغير آخر هو جداء المتغيرات؛ و هو ما يعرف بنموذج white التقاطعي .

<sup>447</sup> سوف نختبر الفرضيات على مستوى الشكل الأول من قيمة المؤسسة و الممثل في القيمة السوقية VB.

<sup>448</sup> انظر على التوالي الجدول أعلاه رقم (03-04)، و الملحق رقم ...

اختبار white العادي نتائجه كانت كما يلي :

: White Heteroskedasticity Test (4-11) : نتائج اختبار وايت العادي

Variable	Coefficient	Std. Error
C	-0.290177	0.192009
DLTCP	0.066125	0.170415
DLTCP^2	2.35E-05	4.61E-05
DATCP	0.06254	0.17037
<b>DATCP^2*</b>	<b>6.48E-05</b>	<b>2.30E-05</b>
DTCP	-0.055787	0.170472
<b>DTCP^2*</b>	<b>-6.60E-05</b>	<b>2.07E-05</b>
DM	-0.059314	0.811031
DM^2	0.457161	0.798876
DG	0.963017	1.83223
DG^2	0.573709	4.440562
DND	0.00063	0.003801
DND^2	4.90E-05	4.44E-05
RACH	-0.154708	0.187131
RACH^2	0.023969	0.053628
R-squared		0.363777
Durbin-Watson stat		1.925287
Prob F-statistic		0.004067

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

\* : المعامل يختلف معنوياً عن الصفر عند نسبة مجازفة 1%

حسب إحصائية فيشر نموذج WHITE العادي مقبول من الناحية الإحصائية عند نسبة ثقة 99%، ذو قدرة تفسيرية 99% ، أما عن المقدرات من خلال نتائج التقدير يبدو أن هناك متغيرين يختلفان معنوياً عن الصفر عند مستوى ثقة 99% و كلاًهما من متغير الهيكل المالي؛ و الممثلين في الديون قصيرة الأجل DATCP، و إجمالي الديون DTCP، و هو دليل على عدم تجانس تباين الباقي، و نفس النتيجة تم التوصل إليها عند اعتماد اختبار white التقاطعي<sup>449</sup>.

## 2-2 اختبار ARCH-LM

ثبت اختبار white وجود عدم تجانس التباين، و نختبر وجود نفس المشكل باستخدام اختبار ARCH-LM الذي يستخدم بكثرة في الأسواق المالية خاصة في غذجة المخاطر<sup>450</sup>، و الذي يقوم على فكرة بسيطة، و هي تقدير معلمات الانحدار الذاتي الخطى لمربعات الباقي؛ حيث كانت نتائج هذا الاختبار عند الدرجة الأولى من الشكل :

$$\hat{\epsilon}_t^2 = 0.1823 + 0.3197 \hat{\epsilon}_{t-1}^2 \dots (17 - 4)$$

$$R^2 = 10.22\%, PROBF = 0.43\%$$

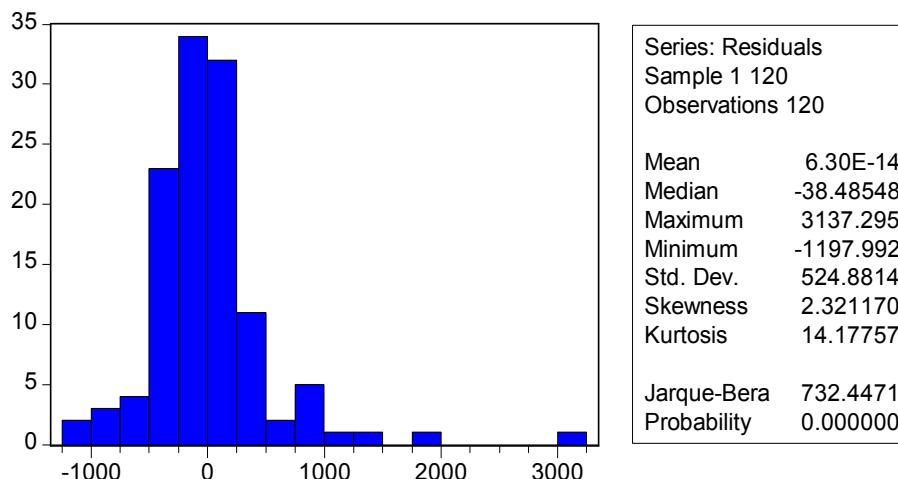
يعتبر النموذج مقبول إحصائياً عند نسبة دلالة 99%， و المقدرات لها معنوية إحصائية مما يعني عدم تجانس تباين الباقي التقدير.

<sup>449</sup> انظر الملحق رقم .09

<sup>450</sup> Voir BOURBONNAIS, R, OP.cit.

**1-3 اختبار مدى توزيع الباقي طبيعي:** من بين فرضيات نموذج الانحدار الخطي المتعدد هو توزيع الأخطاء طبيعياً، فهل هي كذلك؟، لاختبار مدى توزيع الباقي طبيعي توجد عدة اختبارات؛ حيث نستخدم أشهرها، وهو اختبار Jarque-Bera و الذي ينبع توزيع كاي تربيع<sup>451</sup>، حيث نتائجه الملخصة في الشكل التالي :

الشكل (4-4) : التوزيع الاحتمالي للباقي مع القيم الحرجة لـ Skewness, Kurtosis و إحصائية Jarque-Bera



المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

يبرز الشكل أعلاه عدم توزيع الباقي طبيعي، و هو كذلك ما ثبته بقيت الاختبارات حيث نجد :

$$v1 = \frac{Skewness - 0}{\sqrt{\frac{6}{n}}} = 4.631846 > 1.96 \dots (18 - 4)$$

$$v1 = \frac{Kurtosis - 3}{\sqrt{\frac{24}{n}}} = 8.330574 > 1.96 \dots (19 - 4)$$

لا يختلف القيمتان الحرستان  $v1$ ,  $v2$ ، معنويًا عن الصفر، و هو كذلك ما ثبته إحصائية Jarque-Bera = 732.4471 التي كانت أكبر من إحصائية  $\chi^2_{0.05} = 5.99$ .

تم التوصل من خلال نتائج اختبار الفرضيات إلى أنه و لا واحدة من الفرضيات محققة؛ مما يعني أن هذا النموذج غير صالح للتنبؤ، و لابد من تعديله أو اللجوء للانحدار البسيط ما دام المبتغي هو دراسة الأثر و ليس التمذجة، لكن قبل الشروع في ذلك لابد من اختبار مدى وجود علاقة خطية بين المتغيرات المستقلة، و التي قد تكون أحد الأسباب الرئيسية لمحالة في اختلال الفرضيات.

نبدأ بدراسة الانحدار بين المتغيرات المستقلة للهيكل المالي، فهل توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الديون الطويلة و القصيرة؟ للإجابة نقوم بإجراء الانحدار نتائجه كالتالي :

<sup>451</sup> Pour plus approfondie voir : BOURBONNAIS. Régis, Op.cit, P239.

**الفصل الرابع : الدراسة التطبيقية**

**الجدول (4-12) : نتائج انحدار الديون القصيرة كدالة في الديون طويلة**

Dependent Variable:

DATCP

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	74.62271	12.8006	5.829625	0.0000
DLTCP	-0.20519	0.265136	-0.77391	0.4413
R-squared			0.007524	
Prob(F-statistic)			0.441295	

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

دللت نتائج الانحدار على عدم وجود علاقة خطية ذات دلالة بين الديون قصيرة الأجل DATCP، و الديون طويلة الأجل DLTCP؛ كون النموذج غير مقبول إحصائيا عند مختلف درجات الثقة الشائعة، و المقدرات لا تختلف معنويًا عن الصفر.

ما يمكن قوله أنه لابد من استبعاد أحد متغيرات الهيكل المالي؛ و الممثل في إجمالي الديون كونه يمثل المجموع الجبri للديون طويلة، و القصيرة أي وجود علاقة ذات دلالة بينهما.

بعد استبعاد متغير إجمالي الديون يبقى التساؤل حول متغيرات سياسة توزيع الأرباح واجبة الاستبعاد؛ و لأجل ذلك نجري الانحدار بين متغيرات سياسة توزيع الأرباح فيما بينها، حيث كانت النتائج كما يلي :

**الجدول (4-13) : نتائج انحدار التوزيعات النقدية كدالة في التوزيعات المحانية و الأرباح المختجزة و إعادة الشراء**

Dependent Variable: DM

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C*	0.191495	0.052422	3.652921	0.0005
DG**	0.753922	0.35358	2.132252	0.0362
DND	0.000876	0.00122	0.717866	0.475
RACH	0.02063	0.031753	0.649692	0.5179
R-squared			0.081536	
Prob(F-statistic)			0.089426	

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تشير نتائج الانحدار إلى أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 90% حسب احتمال إحصائية فيشر، و متغير التوزيعات المحانية في علاقة ذات دلالة مع التوزيعات النقدية.

بعد دراسة العلاقة بين متغيرات الهيكل المالي، و متغيرات سياسة توزيع الأرباح كل فيما بينها ، نحاول دراسة العلاقة بين متغيرات الهيكل المالي من جهة، و متغيرات سياسة توزيع الأرباح من جهة أخرى، وهذا عرض لنتائج الانحدار :

الجدول (4-14) : نتائج انحدار التوزيعات النقدية كدالة في الهيكل المالي

Dependent Variable: DM				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	0.296341	0.059191	5.00654	0.0000
DATCP	-4.25E-05	0.000465	-0.09149	0.9273
DLTCP	-0.00037	0.001018	-0.36096	0.7191
R-squared			0.001732	
Prob(F-statistic)			0.935445	

المصدر : حساب الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تشير نتائج الانحدار إلا أن النموذج مرفوض من الناحية الإحصائية عند مختلف درجات الثقة الشائعة حسب احتمال إحصائية فيشر، و لا توجد علاقة خطية ذات دلالة بين متغير التوزيعات النقدية، و متغيرات الهيكل المالي بنوعيه، و نفس النتائج مع متغير عدم دفع توزيعات، و إعادة الشراء، أما مع التوزيعات المجانية فكانت العلاقة ذات دلالة و النتائج كالتالي :

الجدول (4-15) : نتائج انحدار التوزيعات المجانية كدالة في الهيكل المالي

Dependent Variable: DG				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C***	0.033243	0.018447	1.802056	0.0754
DATCP**	0.000297	0.000136	2.192959	0.0313
DLTCP*	0.000866	0.000321	2.699357	0.0085
R-squared			0.125095	
Prob(F-statistic)			0.005451	

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تشير نتائج الانحدار إلا أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 99% حسب احتمال إحصائية فيشر، و متغير التوزيعات المجانية في علاقة ذات دلالة مع متغير الهيكل المالي بنوعيه .

يمكن القول مما سبق أن المتغيرات الداخلية endogenous مستقلة عن بعضها البعض عدا التوزيعات المجانية داخليا مع التوزيعات النقدية، و خارجيا مع الهيكل المالي؛ و هو ما يقودنا إلى تشكيل ثلاثة<sup>452</sup> نماذج هي :

$$VB : f(DATCP, DLTCP, DM, DND, RACH) \dots\dots\dots\dots\dots M(1) \dots (20-4)$$

$$VB : f(DATCP, DLTCP) \dots\dots\dots\dots\dots M(2) \dots \dots \dots \dots \dots (21-4)$$

$$VB : f(DG, DND, RACH) \dots\dots\dots\dots\dots M(3) \dots \dots \dots \dots \dots (22-4)$$

<sup>452</sup> على سبيل الذكر لا الحصر فلتتجاوز مشكل Multicolienierite لابد من تشكيل  $127 - 1 = 126$  نموذج و اختيار أحسنها.

▲ النموذج الأول (1)  $M(1)$  : نتائج تقدير المعلمات هي كما يلي :

الجدول (4-16) : نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في الهيكل المالي (DATCP, DLTCP) و سياسة توزيع الأرباح (DM, DND, RACH)

Dependent Variable: VB

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
DATCP*	0.003338	0.000764	4.367825	0.0000
DLTCP***	0.002899	0.001695	1.71069	0.0913
DM*	1.145016	0.194894	5.875061	0.0000
DND	0.003477	0.002295	1.514613	0.1341
RACH	-0.00089	0.058456	-0.015191	0.9879
R-squared		0.388421		
Akaike	1.912207		Schwarz	2.061083

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

أظهرت نتائج الانحدار إلى أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 90% حسب احتمال إحصائية فيشر، و متغير الهيكل المالي بنوعيه، و سياسة التوزيعات (DM) تختلف معنويًا عن الصفر، أي أن تأثيرها على قيمة المؤسسة ذو دلالة إحصائية، و أن سياسة اختيار الهيكل المالي و سياسة توزيعات الأرباح تفسر قيمة المؤسسة بحوالي 40%.

▲ النموذج الثاني (2)  $M(2)$  : نتائج تقدير المعلمات هي كما يلي :

الجدول (4-17) : نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في الهيكل المالي (DATCP, DLTCP)

Dependent Variable: VB

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C*	0.443628	0.128526	3.451662	0.0009
DATCP*	0.00271	0.000945	2.869438	0.0053
DLTCP	0.00237	0.002234	1.060728	0.2921
R-squared		0.102393		
Akaike	2.233165		Schwarz	2.321848

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تشير نتائج الانحدار إلى أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 90% حسب احتمال إحصائية فيشر، و متغير الهيكل المالي (الديون القصيرة)(DATCP) تختلف معنويًا عن الصفر، أي أن تأثيرها على قيمة المؤسسة ذو دلالة إحصائية، و أن سياسة اختيار الهيكل المالي تفسر قيمة المؤسسة بحوالي 11%.

▲ النموذج الثالث (3)  $M$  : نتائج تقدير المعلمات هي كما يلي :  
 الجدول (4-18) : نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في سياسة توزيع الأرباح (DM, DND, RACH)

Dependent Variable: VB				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
DG*	4.310529	0.647902	6.65306	0.0000
DND**	0.006131	0.002515	2.438124	0.0170
RACH	0.099248	0.062165	1.596531	0.1144
R-squared		0.173195		
Akaike		2.151001	Schwarz	2.239684

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تشير نتائج الانحدار إلى أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 90%، و متغير سياسة توزيع الأرباح (الجانبية و غير المحتجزة) (DM,DND) يختلفان معنويًا عن الصفر؛ أي أن تأثيرهما على قيمة المؤسسة ذو دلالة إحصائية، و أنهما يفسران قيمة المؤسسة بحوالي 18%.

يمكن القول مما سبق أن كلاً من الهيكل المالي، و سياسة توزيع الأرباح له معنوية إحصائية، و قدرة تفسيرية ذات دلالة كل على حدة أو و هما مع بعضهما في تفسير و التأثير على قيمة المؤسسة، لكن مع بعضهما هما الأحسن إذا ما رجعنا إلى القيمتين الحرختين لكل من إحصائية Akaike, Schwarz<sup>453</sup>؛ و اللتان بلغتا أدنىهما في النموذج الأول، و هو الأحسن حسب هذا المعيار.

## 2- تحليل الانحدار الخاص بالمتغيرات الثانوية(حجم المؤسسة، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية)

نقوم في هذا الصدد بدراسة علاقة التأثير، و التأثر بين المتغيرات الثانوية فيما بينها، و مع المتغيرات الرئيسية، حيث أن قيمة المؤسسة لا تتحدد فقط بمتغير الهيكل المالي، و متغير سياسة توزيع الأرباح، بل توجد متغيرات أخرى متعلقة بالمؤسسة قد يكون لها تأثير على المتغير التابع، و هو ما سوف نعالجه تحت هذا العنوان.

**2-1 تحليل الارتباط :** قبل دراسة التأثير و التأثر بين المتغيرات الثانوية فيما بينها، لابد من دراسة الارتباط بينها، و هو ملخص في الجدول التالي :

الجدول (4-19) : مصفوفة معاملات الارتباط بين المتغيرات الثانوية(حجم المؤسسة، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية)

	LNAE	RE	RCP	DIS	Beta ( $\beta$ )
LNAE	1	-0.00549	0.220718	0.683962	0.347939
RE	-0.00549	1	0.380205	0.404015	-0.33517
RCP	0.220718	0.380205	1	0.159906	-0.02873
DIS	0.683962	0.404015	0.159906	1	-0.02871
Beta ( $\beta$ )	0.347939	-0.33517	-0.02873	-0.02871	1

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

<sup>453</sup> هذين الإحصائيتين يستخدمان للمقارنة بين عدة معاذج مقبولة إحصائيا.

يبدو أن معامل الارتباط بين حجم المؤسسة LNAE و مع المردودية الاقتصادية سالباً مما يدل على وجود علاقة عكسية و جد ضعيفة، أما مع بقية المتغيرات الثانوية فكان قوياً مع المتاحات (السيولة) حيث فاق 68%， وأقل من المتوسط مع المردودية و المخاطر النظامية (Beta)،

نلاحظ أن معامل الارتباط سالب بين المردودية الاقتصادية RE و المخاطر النظامية (Beta) حيث تجاوز -33%， و متوسط نوعاً ما بين المردودية الاقتصادية من جهة، و المردودية المالية و المتاحات من جهة أخرى؛ حيث قارب معامل الارتباط 40%.

تبعد المردودية المالية في علاقة عكسية جد ضعيفة مع المخاطر النظامية، و في علاقة طردية مع المتاحات. معامل ارتباط 16%. في حين كانت العلاقة عكسية و جد ضعيفة بين المتاحات و المخاطر النظامية.

## **2-2 تحليل الانحدار :**

بعد دراسة الارتباط بين المتغيرات الثانوية، نحاول دراسة الانحدار بين هذه المتغيرات فيما بينها، ثم فيما بينها و بين المتغيرات الرئيسية (القيمة السوقية للمؤسسة، الهيكل المالي، سياسة توزيع الأرباح)؛

### **1-2 دراسة علاقة التأثير و التأثر بين المتغيرات الثانوية (الحجم، المردوديات، السيولة، $\beta$ ) فيما بينها :**

▲ علاقة حجم المؤسسة ببقية المتغيرات الثانوية : نتائج التقدير ملخصة في الجدول التالي :  
الجدول (4-20) : نتائج انحدار قيمة المؤسسة كدالة في المتغيرات الثانوية (RE, RCP, DIS, Beta)

Dependent Variable: LNAE				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	10.30481	0.199036	51.77352	0.0000
RE	-0.05898	0.015152	-3.892365	0.0002
RCP	0.023354	0.007365	3.171106	0.0022
DIS	0.070709	0.006435	10.98818	0.0000
Beta	0.552423	0.142177	3.885465	0.0002
R-squared	0.681385			
Prob(F-statistic)	0.0000			

المصدر : من إعداد الطالب بالأعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تشير نتائج الانحدار إلى أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 99% حسب احتمال إحصائية فيشر، و هو ذو قدرة تفسيرية عالية قاربت 70%， و كل المتغيرات تختلف معنوياً عن الصفر، و أعلى تأثير كان للمخاطر النظامية المعبّر عنها بـ Beta ، و السلبي كان للمردودية الاقتصادية RE .

▲ علاقة المردودية الاقتصادية ببقية المتغيرات الثانوية : نتائج التقدير ملخصة في الجدول التالي :  
 الجدول (21-4) : نتائج انحدار المردودية الاقتصادية كدالة في بعض المتغيرات الثانوية (LNAE, RCP, Beta, DIS)

Dependent Variable: RE				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	34.02782	7.309201	4.655477	0.0000
LNAE	-2.81826	0.724048	-3.89237	0.0002
RCP	0.213555	0.048319	4.419698	0.0000
Beta	-1.32753	1.065192	-1.24628	0.2165
DIS	0.338223	0.060143	5.623615	0.0000
R-squared		0.470786		
Prob(F)		0.0000		

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

يعتبر النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 99% حسب احتمال إحصائية فيشر، و هو ذو قدرة تفسيرية عالية قاربت 48%， وكل المتغيرات تختلف معنويًا عن الصفر عدا المخاطر النظامية، كما أن أعلى تأثير كان للمتاحات، و أثر الحجم سلبي على المردودية الاقتصادية.

▲ علاقة المخاطر النظامية ببقية المتغيرات الثانوية : نتائج التقدير ملخصة في الجدول التالي :  
 الجدول (22-4) : نتائج انحدار المخاطر النظامية كدالة في المتغيرات الثانوية (LNAE, RE, RCP, DIS)

Dependent Variable: Beta				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-2.29948	0.843031	-2.72763	0.0079
LNAE	0.299993	0.077209	3.885465	0.0002
RE	-0.01509	0.012105	-1.24628	0.2165
RCP	-0.00211	0.00577	-0.36625	0.7152
DIS	-0.01654	0.00739	-2.23796	0.0282
R-squared		0.280145		
Prob(F)		0.000044		

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تدل نتائج الانحدار إلى أن النموذج مقبول من الناحية الإحصائية عند درجة الثقة 99% حسب احتمال إحصائية فيشر، و هو ذو قدرة تفسيرية عالية فاقت 28%， تختلف المتغيرات معنويًا عن الصفر عدا المردوديات، و تأثير حجم المؤسسة إيجابي ذو دلالة على المخاطر النظامية، على عكس المتاحات التي كان لها تأثير سلبي ذو دلالة على المخاطر النظامية و بدرجة أكبر من حجم المؤسسة.

2-2-2 دراسة علاقة التأثير و التأثر بين المتغيرات الثانوية(الحجم، المردوديات، السيولة،  $\beta$ ) و المتغيرات الرئيسية :  
 بعدما تم عرض تأثير المتغيرات الثانوية على بعضها البعض، نختبر الآن تأثيرها على المتغيرات الرئيسية، و نبدأ بتأثيرها على القيمة السوقية للمؤسسة VB .

**2-2-2-1 دراسة علاقة تأثير المتغيرات الشانوية (الحجم، المردوديات، السيولة،  $\beta$ ) على قيمة المؤسسة**  
 نحاول دراسة تأثير كل متغير من المتغيرات الشانوية على المتغير الرئيسي التابع  $VB$  نظرا لارتباط المتغيرات الشانوية بعضها البعض، وذلك تفاصيا لشكل الارتباط الذاتي بين المتغيرات المستقلة، حيث نبدأ بـ :

♣ قيمة المؤسسة و حجمها، نتائج الانحدار كالتالي :

$$VB = -1.18025 + 0.2243 LNAE \dots (23-4)$$

$$R^2 = 17.04\%.PROBF = 0.01\%$$

يعتبر النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 99%， و حجم المؤسسة له تأثير ذو معنوية عند مستوى ثقة 99% و متغير الحجم يساهم في تفسير قيمة المؤسسة بنسبة 17%， و الزيادة في الحجم بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة القيمة بنسبة 0.22%.

♣ قيمة المؤسسة و المخاطر الانظامية، نتائج الانحدار كالتالي :

$$VB = 0.5478 + 0.1950 Beta \dots (24-4)$$

$$R^2 = 3.09\%.PROBF = 11.60\%$$

نلاحظ أن النموذج غير مقبول إحصائيا، و حتى إن كان مقبول فالمخاطر النظامية ليس لها تأثير ذو معنوية، هذه النتيجة معارضة للنظرية المالية؛ مما يقودنا إلى اختبار وجود علاقة غير خطية بين المتغيرين، فبعد إدخال اللوغاريتم النبيري على المتغير التابع قمنا بإعادة إجراء الانحدار نتائجه كالتالي :

$$LNVB = -0.9427 + 0.2680 Beta \dots (25-4)$$

$$R^2 = 4.9\%.PROBF = 4.54\%$$

يعتبر النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 95%， و المخاطر النظامية ذات دلالة عند نسبة بمحافنة 5%， و من ثم يمكن القول أن هناك علاقة أسيّة بين قيمة المؤسسة و المخاطر النظامية و هي من الشكل :

$$VB = e^{-0.9427} \cdot e^{0.2680 Beta} \dots (26-4)$$

$$R^2 = 4.9\%.PROBF = 4.54\%$$

♣ قيمة المؤسسة و المردودية الاقتصادية، نتائج الانحدار كالتالي :

$$VB = 0.5618 + 0.02 RE \dots (27-4)$$

$$R^2 = 3.90\%.Pr obF = 0.075$$

هذا النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 90%， و المردودية الاقتصادية لها تأثير ذو معنوية عند مستوى ثقة 90% و هي تساهُم في تفسير قيمة المؤسسة بنسبة 3.90%， و كل زيادة في المردودية الاقتصادية بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة قيمة المؤسسة السوقية بنسبة 0.02%.

♣ قيمة المؤسسة و المردودية المالية، نتائج الانحدار كالتالي :

$$VB = 0.4621 + 0.015 RCP \dots (28-4)$$

$$R^2 = 7.61\%.Pr obF = 0.0126$$

يبدو النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 95%， و المردودية المالية لها تأثير ذو معنوية عند مستوى ثقة 95% و هي تساهُم في تفسير قيمة المؤسسة بنسبة 7.61%， و كل زيادة في المردودية المالية بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة قيمة المؤسسة السوقية بنسبة 0.015%， و هي أقل تأثيرا بالرغم من قدرتها التفسيرية العالية مقارنة بالمردودية الاقتصادية التي قاربت ضعف قدرتها التفسيرية.

♣ قيمة المؤسسة و حجم السيولة (المتاحات)، نتائج الانحدار كالتالي :

$$VB = 0.5802 + 0.0180 DIS \dots (29 - 4)$$

$$R^2 = 13.49\%. ProbF = 0.0007$$

نلاحظ أن النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 99%， و حجم السيولة له تأثير ذو معنوية عند مستوى ثقة 99% حيث يساهم في تفسير قيمة المؤسسة بنسبة 13.49%， وكل زيادة في حجم السيولة بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة قيمة المؤسسة السوقية بنسبة 0.018%， و هي أكثر تأثيرا بالرغم من قدرها التفسيرية العالية مقارنة بالمردودية المالية التي قاربت ضعف قدرها التفسيرية.

## 2-2-2 دراسة علاقة تأثير المتغيرات الشانوية(الحجم، المردوديات، السيولة، $\beta$ ) على الهيكل المالي

الميكل المالي و حجم المؤسسة، نتائج الانحدار كالتالي :

$$DTCP = 109.70 + 18.7670 LNAE \dots (30 - 4)$$

$$R^2 = 8.30\%. ProbF = 0.009$$

يعين أن هذا النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 99%， و حجم المؤسسة له تأثير ذو معنوية عند مستوى ثقة 99%， و هو يساهم في تفسير الهيكل المالي بنسبة 8.30%， وكل زيادة في حجم المؤسسة بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة إجمالي الديون بنسبة 18.76%.

♣ الهيكل المالي و المردوديات، نتائج الانحدار كالتالي :

$$DTCP = 93.1549 - 3.1277 RE + 1.88 RF \dots (31 - 4)$$

$$R^2 = 8.85\%. ProbF = 0.024$$

يعد النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 95%， و المردوديات لها تأثير ذو معنوية عند مستوى ثقة 95% و هي تساهم في تفسير الهيكل المالي بنسبة 8.85%， وكل زيادة في المردودية الاقتصادية بنسبة 1% تؤدي إلى تراجع إجمالي الديون بنسبة 3.12%， وكل زيادة في المردودية المالية بنسبة 1% تؤدي إلى تراجع إجمالي الديون بنسبة 1.88%.

♣ الهيكل المالي و حجم السيولة (المتاحات)، نتائج الانحدار كالتالي :

$$DTCP = 93.03158 + 1.0136 DIS \dots (32 - 4)$$

$$R^2 = 2.97\%. ProbF = 0.1235$$

يعتبر النموذج غير مقبول إحصائيا عند مختلف درجات الثقة الشائعة (10%, 5%, 1%)، و هو ما يقودنا على اختبار وجود علاقة غير خطية بين المتغيرين، و بإجراء الانحدار بين لوغاريتيم إجمالي الديون<sup>454</sup> و السيولة كانت النتائج كالتالي :

$$LNDTCP = 3.3553 + 0.0209 DIS \dots (33 - 4)$$

$$R^2 = 6.28\%. ProbF = 0.0240$$

هذا النموذج مقبول إحصائيا عند مستوى ثقة 95%， و حجم السيولة له تأثير ذو معنوية عند مستوى ثقة 95% و هو يساهم في تفسير الهيكل المالي بنسبة 6.28%， و منه يمكن القول أن هناك علاقة غير خطية بين الهيكل المالي و المتاحات و هي علاقة أسيّة من الشكل :

$$DTCP = e^{3.3553} \cdot e^{0.0209 DIS} \dots (34 - 4)$$

$$R^2 = 6.28\%. Prob = 0.024$$

<sup>454</sup> إجمالي الديون موجبة تماما و من ثم يمكن حساب اللوغاريتيم (الدالة معرفة).

### 2-2-2-3 دراسة علاقة تأثير المتغيرات الشأنوية(الحجم، المردوديات، السيولة، $\beta$ ) على سياسة توزيع الأرباح

أ- **تأثير الحجم على سياسة توزيع الأرباح :** لدراسة تأثير حجم المؤسسة نقوم بتقدير معلمات الانحدار الخطي البسيط بين حجم المؤسسة، و كل شكل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة، حيث النتائج ملخصة في الجدول التالي :

الجدول (23-4) : نتائج انحدار كل شكل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة على حجم المؤسسة

IDV \ DV	DM	DG	DND	RACH
C	- 0.7849* (0.2712)	- 0.2687* (0.0918)	- 82.1484* (25.23167)	- 2,086058** (0.97547)
LNAE	0.095454* (0.0240)	0.0313* (0.0081)	8.959020* (2.241031)	0.255949* (0.086640)
R-squared	0.1676	0.1570	0.168262	0.099481
Prob(F-statistic)	0.0001	0.0002	0.000143	0.004129

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

يتبيّن أن كل نماذج الانحدار البسيط مقبولة إحصائيا عند مستوى دلالة 99%， و جميع المقدرات تختلف معنويًا عن الصفر؛ تأثير الحجم كان كبيراً على الأرباح المحتجزة؛ فزيادة الحجم بنسبة 1% يؤدي إلى زيادة الاحتياز بنسبة 9% تقريباً.

ب- **تأثير المردوديات على سياسة توزيع الأرباح :** نقوم بتقدير معلمات الانحدار لدراسة تأثير المردوديات على كل شكل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة، حيث نبدأ بدراسة تأثير المردودية المالية؛

ـ **تأثير المردودية الاقتصادية على سياسة توزيع الأرباح :** لدراسة تأثير المردودية الاقتصادية نقوم بتقدير معلمات الانحدار بينها و بين كل شكل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة؛ حيث لخصنا النتائج في الجدول التالي :

الجدول (24-4) : نتائج انحدار كل شكل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة على المردودية الاقتصادية.

IDV \ DV	DM	DG	DND	RACH
C	0.190177 (0.048676)	0.045588* (0.01599)	10.35917** (4.535987)	1.006349* (0.170538)
RE	0.012825* (0.004715)	0.005011* (0.001558)	1.071613** (0.441982)	- 0.032798** (0.016617)
R-squared	0.086641	0.115754	0.069258	0.046995
Prob(F-statistic)	0.008042	0.001885	0.017610	0.051906

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

نلاحظ أن جميع نماذج الانحدار البسيط مقبولة إحصائيا عند مستوى دلالة 90%， و المردودية الاقتصادية لها تأثير إيجابي ذو معنوية إحصائية عند مستوى دلالة 5% للتوزيعات النقدية، المحاسبية، و عدم دفع توزيعات، و بقدرة تفسيرية تراوحت بين 6-12%؛ كما أن المردودية الاقتصادية لها تأثير سلبي ذو معنوية إحصائية عند مستوى دلالة 5% على إعادة الشراء، حيث تراجع المردودية الاقتصادية بنسبة 1% يؤدي إلى زيادة نسبة إعادة الشراء بنسبة 0.03% .

▲ تأثير المردودية المالية على سياسة توزيع الأرباح : لدراسة تأثير المردودية المالية نقوم بتقدير معلمات الانحدار بينها و بين كل شكل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة، كما تم تلخيص النتائج في الجدول التالي :

الجدول (4-25) : نتائج انحدار سياسة توزيع الأرباح بمختلف أشكالها على المردودية المالية

IDV \ DV	DV	DM	DG	DND	RACH
C	0.011948** (0.002407)	0.002651** (0.000880)	-1.373455 (4.361045)	0.718932* (0.193730)	
RCP	0.011948* (0.002407)	0.002651* (0.000880)	1.253877* (0.214633)	0.003561 (0.009535)	
R-squared	0.239973	0.103116	0.301679	0.001762	
Prob(F-statistic)	0.000004	0.003467	0.000000	0.709797	

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

تبعد المردودية المالية ذات تأثير إيجابي على مختلف أشكال التوزيعات النقدية، و المجانية، و احتجاز الأرباح، و ذو معنوية إحصائية عند مستوى دلالة 99%؛ حيث النماذج كلها مقبولة عند هذا المستوى، و بقدرة تفسيرية تجاوزت 30% للمجانية، أما إعادة الشراء فالنموذج غير مقبول أصلاً عند مختلف درجات الثقة الشائعة (10%, 5%, 1%).

ج- تأثير حجم السيولة على سياسة توزيع الأرباح : لدراسة تأثير حجم السيولة نقوم بتقدير معلمات الانحدار بينها و بين كل شكل من أشكال سياسة توزيع الأرباح على حدة، أين كانت النتائج ملخصة في الجدول التالي :

الجدول (4-26) : نتائج انحدار سياسة توزيع الأرباح بمختلف أشكالها على حجم السيولة

IDV \ DV	DV	DM	DG	DND	RACH
C	0.211088* (0.035130)	0.059378* (0.012067)	14.09049* (3.568959)	0.736743* (0.138003)	
DIS	0.010263* (0.002079)	0.003167* (0.000718)	0.563328* (0.212423)	0.005404 (0.008214)	
R-squared	0.238086	0.197485	0.081745	0.005449	
Prob(F-statistic)	0.000004	0.000032	0.009669	0.512522	

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج الإحصائي EVIEWS 04

حظي حجم السيولة بتأثير إيجابي ذو معنوية إحصائية على التوزيعات النقدية، و المجانية، و عدم التوزيع عند مستوى دلالة 99%， و بقدرة تفسيرية تراوحت بين 8.17% لدلالة الأرباح المختجزة، و 23.80% لدلالة التوزيعات النقدية، أين كانت النماذج مقبولة عند هذا المستوى من الدلالة سوى النموذج الأخير؛ و الذي هو مرفوض إحصائيا.

بعد عرض مختلف نتائج الانحدار التي تم التوصل إليها، حيث خلصنا إلى أن النموذج الكلي المتعدد غير صالح للتتبؤ بقيمة المؤسسة بسبب احتلال مجمل فرضياته، وللقضاء على هذه المشاكل ارتأينا إلى الاعتماد على الانحدار المتعدد بعد استبعاد بعض المتغيرات التي أظهرت النتائج أن لها علاقة فيما بينها، وإلى الانحدار البسيط لتفادي هذا المشكل أصلاً مadam المدف لا يتمثل في النمذجة، بقدر ما هو اختبار وجود علاقة ذات دلالة بين المتغيرات.

### المطلب الثالث : تحليل نتائج الدراسة

أسفرت نتائج النموذج الكلي أن الهيكل المالي، و سياسة توزيع الأرباح يفسران قيمة المؤسسة بحوالي 52%， بالرغم من عدم وجود دلالة لتغيير الهيكل المالي؛ وهذا لا يعني بالضرورة عدم وجود أثر للهيكل المالي، وهو ما يؤكده احتلال فرضيات النموذج، التي يعود السبب فيها أساساً إلى وجود امتداد خطى. بعد استبعاد بعض المتغيرات التي أظهرت النتائج أنها مرتبطة مع بعضها توصلنا إلى أن متغير الهيكل المالي بشكله، و التوزيعات النقدية لهما تأثير إيجابي على قيمة المؤسسة عند مستوى دلالة 90%， و بقدرة تفسيرية قاربت 40%؛ و يعود تأثير الهيكل المالي للاقتصاد في الضريبة الناجم عن المصروفات المالية، و تأثير الديون قصيرة الأجل أكبر من الديون طويلة الأجل؛ كون الأولى ذات تكلفة أعلى مما يعني اقتصاد في الضريبة أعلى، كما أن تأثير التوزيعات النقدية أعلى من تأثير الهيكل المالي بالرغم من وجود ضرائب على التوزيعات النقدية، و هذا راجع لطبيعة المستشار الكوبي الذي يعمل على المضاربة على فوارق الأسعار، و ارتفاع المخاطر لاسيما النظامية منها.

تعتبر هذه النتيجة الميدانية مطابقة لنتيجة دراسة كل من حمدي زعرب و صباح شراب 2006 و التي توصلت إلى أن للتوزيعات النقدية تأثير إيجابي ذو دلالة على أسعار الأسهم، و دراسة Imed CHKI et Fodil Adjaoud 2004 و معارضه لدراسة يوسف محمد محمود 1994 التي أسفرت عن عدم وجود أثر للتوزيعات .

يفسر الهيكل المالي القيمة السوقية للمؤسسة بحوالي 10%， و التأثير ذو معنوية إحصائية للديون قصيرة الأجل دون الطويلة، و يمكن إرجاع هذا للتكلفة المرتفعة للديون قصيرة الأجل، و للبعد الزمني؛ فطول مدة الديون طويلة الأجل يعني تراجع القيمة الحقيقة للاقتصاد في الضريبة ناهيك عن المخاطر النظامية ذات الطبيعة الأساسية؛ بسبب الارتفاع الصاروخى للأسعار البترولية، و حرب العراق، و الأزمة النووية الإيرانية، و حرب لبنان.

تعد سياسة توزيع الأرباح هي الأخرى ذات تأثير ذو معنوية عند مستوى دلالة 99%， و قدرة تفسيرية قاربت 43% حيث التوزيعات في شكل أسهم مجانية أكثر تأثيراً من التوزيعات النقدية، و هذا يمكن تفسيره في المحتوى المعلوماتي، و هو ما أثبتته العلاقة بين التوزيعات في شكل أسهم مجانية، و المردوديتين الاقتصادية و المالية، كما يمكن تفسير هذا الأثر من منظور نظرية الوكالة فزيادة توزيع الأسهم المجانية يعني زيادة قيمة حصة المساهمين القدامى، و عدم اللجوء إلى إصدار أسهم جديدة للتمويل؛ أي أن المسيرين في خدمة المساهمين.

خصص كل ما سبق لتحليل العلاقة بين المتغيرات الرئيسية، أما عن المتغيرات الثانوية (الحجم، السيولة، المردوديات، المخاطر النظامية) فقد تم التوصل إلى أن لها تأثير ذو دلالة، فحجم المؤسسة يساهم في تفسير قيمتها السوقية بنسبة 17% و هذا بطبيعة الحال يعود لقدرها على تسخير المخاطر عن طريق اللجوء للمشتقات المالية، و التنويع في الأنشطة الذي بدوره

يقلل من المخاطر اللانظامية لاسيما التنوع الدولي الذي يقلل من المخاطر النظامية، هذه الأخيرة في علاقة أسيّة مع قيمة المؤسسة، و ذلك بسبب ارتفاع المخاطر النظامية في هذه الفترة بصورة مفاجئة مثل سعر البترول الذي تجاوز 146 دولار للبرميل نهاية جون 2008، و هو أعلى سعر وصل له في التاريخ، ناهيك عن احتلال العراق، و الأزمة النوروية الإيرانية.

حظيت المردوديتين الاقتصادية و المالية بتأثير إيجابي ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة؛ و هذا دليل على اعتماد المستثمر الكويتي على النتائج الحقيقة في التقييم، بل أكثر من ذلك المراعة للنتيجة الاقتصادية أكثر، و ليس للنتيجة المالية فقط و ذلك كون تأثير المردودية الاقتصادية أكثر من المالية.

توصلت النتائج إلى أن حجم السيولة هو الآخر له تأثير إيجابي ذو معنوية على قيمة المؤسسة، و قدرة تفسيرية 13% فاقت القدرة التفسيرية للمردوديتين؛ و هي نتيجة تبدو في البداية مخالفة للنظرية الاقتصادية، و المالية، التي تعتبر الاحتفاظ بالسيولة تحمل تكلفة لفرصة ضائعة، لكن هذا التأثير الإيجابي يمكن تفسيره أن الاحتفاظ بالسيولة يعني تسخير للمخاطر خاصة النظامية منها، و هو ما أثبتته العلاقة بينها و بين المخاطر النظامية، كما يمكن التفسير من ناحية المضاربة فالمؤسسة تحافظ بالسيولة لاغتنام الفرص المتاحة بالمحيط، و هو أحد دواعي الاحتفاظ بالسيولة الذي أشار إليه كيتر.

أثبتت نتائج الدراسة الخاصة بمتغير الهيكل المالي أن لحجم المؤسسة تأثير موجب ذو معنوية إحصائية عند مستوى دلالة 99%， و يرجع ذلك إلى قلة تعرض المؤسسات الكبيرة للإفلاس بسبب القدرة على تسخير المخاطر كما أشرنا أعلاه. المردودية الاقتصادية في علاقة عكسية ذات معنوية إحصائية مع الهيكل المالي؛ و السبب هنا يعود إلى أن زيادة المردودية تعني زيادة التمويل الذاتي حيث الأرباح المحتجزة في علاقة إيجابية ذات دلالة مع المردودية، و من ثم الاعتماد بدرجة أقل على الديون و هي نتيجة مدعاة لنظرية التدرج في التمويل؛ حيث المؤسسة تعتمد على التمويل الذاتي ثم القروض ثم إصدار أسهم ، أما عن العلاقة الطردية بين الهيكل المالي، و المردودية المالية بسبب الاقتصاد في الضريبة الناجم عن خصم المصاريف المالية، فزيادة القروض تعني زيادة الاقتصاد في الضريبة، و من ثم زيادة قيمة المؤسسة.

يعبر وجود علاقة أسيّة ذات دلالة بين الهيكل المالي، و حجم السيولة على أن الديون معظمها نقد من جهة، و من جهة أخرى تسديد الديون يستهلك السيولة بشكل دالة أسيّة بسبب ارتفاع قيمة الدفعات (الأقساط و الفوائد) خاصة الفوائد و التي هي جد مرتفعة للديون القصيرة.

دلت نتائج الدراسة الخاصة بمتغير سياسة توزيع الأرباح على أن التوزيعات المجانية في علاقة ذات معنوية إحصائية مع الديون قصيرة الأجل، و الديون طويلة الأجل، حيث الزيادة في كل منهما بنسبة 1% تؤدي إلى الزيادة في التوزيعات المجانية بنسبة 0.0002%,0.0008 على التوالي، و هذا بسبب المصاريف المصاحبة للإصدار؛ و التي تتطلب مصاريف خارجة من خزينة المؤسسة، و نتيجة العلاقة بين الخزينة و الهيكل المالي تزداد الديون، كما يمكن تفسير العلاقة نتيجة وجود هيكل مالي مستهدف فزيادة الأموال الخاصة؛ تعني زيادة الاستدانة للمحافظة على نسبة الهيكل المالي المستهدف.

يوجد للمتغيرات الثانوية تأثير ذو معنوية إحصائية على سياسة توزيع الأرباح، فالحجم له تأثير على كل أشكال سياسة توزيع الأرباح عند مستوى دلالة 99%， وأكبر تأثيراً على احتياز الأرباح DND، حيث كلما زاد الحجم بـ 1% زاد احتياز الأرباح بـ 9%؛ وهذا راجع لاحتياج المؤسسات الكبيرة للسيولة لتسهيل المخاطر النظامية، والتي هي الأكثر عرضة لها من جهة، و من جهة أخرى الزيادة في الحجم؛ تعني زيادة الفرص المتاحة مما يستدعي حشد الإمكانيات المالية المتاحة.

توصلنا إلى أن للمردوديات تأثير إيجابي على التوزيعات النقدية، وفي شكل أسهم مجانية، واحتياز الأرباح ذو معنوية إحصائية؛ وهذا راجع أن التوزيعات جزء من المردوديات المدققة، كما حظيت إعادة الشراء (أسهم خزينة) بتأثير سلبي للمردودية الاقتصادية دون المالية؛ و تراجع المردودية الاقتصادية بـ 1% يؤدي إلى زيادة نسبة إعادة الشراء بنسبة 0.032% ويمكن تفسير هذه النتيجة على أن المؤسسات التي تتحقق مردودية اقتصادية سالبة أو تراجع في المردودية الاقتصادية تقوم بإعادة شراء أسهمها؛ لزرع الثقة في نفوس المستثمرين بأن المستقبل واعد، كما يمكن اعتبار هذا الإجراء إجراء حمائي حيث التراجع في المردودية الاقتصادية يعني تراجع في قيمة المؤسسة، و لتقليل هذا التراجع يقوم المديرون الماليون بهذا الإجراء للحفاظ على قيمة المؤسسة.

يكون هذا الإجراء على مستوى المؤسسات الكبيرة أكثر؛ حيث أثبتت الدراسة هذه العلاقة الطردية بين حجم المؤسسة وإعادة الشراء، و كل زيادة في الحجم بنسبة 1% تؤدي على زيادة في إعادة الشراء بنسبة 0.25% بقدرة تفسيرية قاربت 10% عند مستوى دلالة 99%.

يوجد لحجم السيولة تأثير إيجابي على التوزيعات النقدية، و المكانية، و عدم دفع توزيعات، و هذا راجع بطبيعة الحال للعلاقة المباشرة بين المتغيرات، فتراجع السيولة بنسبة 1% يؤدي إلى تراجع التوزيعات النقدية بنسبة 0.01% و بقدرة تفسيرية قاربت 24%. كما تؤدي الزيادة في التوزيعات المكانية و احتياز الأرباح بنسبة 1% إلى زيادة في السيولة بنسبة 0.56%, 0.003% على التوالي. تأثير احتياز الأرباح على السيولة أكبر من تأثير الأسهم المكانية بسبب أن هذه الأخيرة تنطوي على تكاليف منها تكلفة الإصدار، و تكلفة الوكالة، و تكلفة المعلومة، و بطبيعة الحال كلما زاد احتياز الأرباح وعدم دفع توزيعات زاد حجم السيولة في ظل انعدام أو انخفاض التباعد الزمني بين النتيجة، و الخزينة المترجم في الاحتياج في رأس المال العامل BFR.

## خلاصة الفصل

تعتبر سوق الكويت للأوراق المالية من بين أهم الأسواق المالية الخليجية والعربية، و من بين أحسنها تنظيماً وأداءً فمن ناحية نمو المؤشر سجل معدل نمو كبير؛ وهو الثالث بعد مؤشر بورصة فلسطين، و بورصة الدار البيضاء في نهاية الربع الأول من السنة الجارية (2008). نفس المرتبة يحتلها من ناحية الوزن في مؤشر صندوق النقد العربي، و من ناحية عدد الشركات البالغ 200 شركة نهاية الربع الثاني لسنة 2008؛ والتي تمثل 13% من إجمالي الشركات العربية المدرجة، و البالغ عددها 1539 شركة في نهاية الربع الثاني من هذه السنة، كما تمثل قيمة هذه الشركات 8.6% من إجمالي القيم السوقية للشركات العربية.

يعكس هذا الأداء المحقق على المستوى المالي أداءً على المستوى الاقتصادي، حيث كان هناك نمو موجب عموماً في الناتج المحلي الإجمالي، و في الميزان التجاري، و في الميزانية العامة للدولة، و في سعر الصرف؛ لكن هذا النمو ذو مخاطر مرتفعة كونه الصادرات الكويتية النفطية تمثل 95.2% من إجمالي الصادرات من جهة، و اعتماد السوق المالي الكويتي على قطاعي الاستثمار المالي و العقار، اللذان لا يعبران عن إنشاء قيمة مضافة فعلية مما يطرح تساؤلاً حول كفاءة هذا السوق.

بالاعتماد على الاختبارات الخاصة بالاستقرارية، و السير العشوائي، و المتمثلة في اختبار DF, ADF, PP, KPSS و المطبق على أسعار الأسهم الكويتية، و المعبّر عنها بالمؤشر العام للسوق خلال الفترة 29/05/2008-17/06/2001 مشاهدة يومية؛ تم التوصل إلى أن الأسعار تسير عشوائياً حسب كل الاختبارات المعتمدة، و من ثم يمكن القول أن السوق كفء عند المستوى الضعيف.

بعد التعريف بسوق الكويت للأوراق المالية، و تشخيص محیطه الداخلي، و المتوصّل إلى قبول كفاءته عند المستوى الضعيف، تم اختبار وجود تأثير للهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، و تم التوصل أن هناك تأثير ذو معنوية إحصائية، و أن كل من المخاطر النظامية، و حجم المؤسسة، و سيولتها، و مردودياتها ذات تأثير ذو معنوية إحصائية على الهيكل المالي، و على سياسة توزيع الأرباح، و من ثم على قيمة المؤسسة، و ذلك بالاعتماد على خاذج الانحدار الخطي البسيط و المتعدد.

**الخاتمة**

أصبح المدف الحديث للإدارة المالية تعظيم قيمة المؤسسة عن طريق تعظيم القيمة المضافة الاقتصادية EVA، و ذلك من خلال تعظيم المردودية الاقتصادية، و تخفيض تكلفة رأس المال K، كما يمكن تحقيق المدف من خلال تعظيم القيمة السوقية و التي أهم ما يعب عليها أنها ترتبط بكفاءة السوق المالي.

حاولت هذه الدراسة قدر المستطاع دراسة، و قياس تأثير الهيكل المالي، و سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة لعينة تتكون من 60 شركة مدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية، و ذلك بعد اختبار كفاءة السوق المالي الكويتي عند المستوى الضعيف، و خلصت الدراسة إلى محفظة من النتائج هي :

تم التوصل إلى أن الأسعار تسير عشوائياً حسب كل الاختبارات الخاصة بالسير العشوائي و الممثلة في اختبار DF, ADF, PP, KPSS؛ و المطبقة على أسعار الأسهم الكويتية؛ و العبر عنها بالمؤشر العام للسوق خلال سبعة سنوات الماضية ( حوالي 1770 مشاهدة يومية ) ، و من ثم يمكن القول أن السوق كفاءة عند المستوى الضعيف، و هي نتيجة مطابقة لدراسة وائل إبراهيم الراشد لسوق الكويت خلال الفترة 2000-2002، و دراسة R. Bourbonnais للسوق الفرنسي على مؤشر CAC 40 خلال الفترة الممتدة ما بين 1989-9/12/30 و 1993/6/30، و بناءً على هذا نكون قد أجبنا على الإشكالية الأولى و عليه نرفض الفرضية الأولى.

تعتبر القيمة مبلغ تقديرى يمكن في مقابلة تبادل أصل في تاريخ التقييم بين مشترٍ و باعٍ راغبين في تنفيذ عقد الصفقة و في ظل سوق محايد بحيث يتوافر لكل منها المعلومات الكافية، و لهما مطلق الحرية، و بدون إكراه على إتمام الصفقة و تتحدد هذه القيمة بجملة من العوامل المتعددة و المختلفة، من بين هذه العوامل ذات المنشأ الداخلي مثل الهيكل المالي و سياسة توزيع الأرباح، هذين العاملين نالا حصة الأسد في تفسير القيمة السوقية للمؤسسة بقدرة تفسيرية قاربت 52% و منه نكون قد أجبنا على الإشكالية الثانية؛ و هذه الإجابة تؤكد صحة الفرضية الثانية.

يوجد للهيكل المالي تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة بغير الدين القصيرة دون الطويلة بقدرة تفسيرية قاربت 11%， و كل زيادة في الرفع المالي بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة قيمة المؤسسة بنسبة 0.002%， و بالتالي ثبتت الإجابة على الإشكالية الثالثة و منه نقبل الفرضية الثالثة.

تكتسي سياسة توزيع الأرباح تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة، و بقدرة تفسيرية قاربت 40% حيث الزيادة في التوزيعات النقدية بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة القيمة السوقية للمؤسسة بنسبة 0.87%， و الزيادة في التوزيعات الجانبيّة بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة القيمة بنسبة 2.88% في حين معامل توجيه إعادة الشراء، و احتجاز الأرباح تکاد تكون مهملاً؛ و بحذا ثبتت الإجابة على الإشكالية الرابعة و منه نقبل الفرضية الرابعة.

يفسر الهيكل المالي القيمة أقل من سياسة توزيع الأرباح، و من ثم يمكن القول أن المستثمر الكويتي لا يراعي للمخاطرة يقدر ما يراعي للمردودية، و هي صفة من صفات المحافظة، و على هذا الأساس ثبتت الإجابة على الإشكالية الخامسة، و منه قبول الفرضية الخامسة.

تم التوصل إلى أن حجم المؤسسة له تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة، حيث الزيادة في الحجم بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة في قيمة المؤسسة بنسبة 0.22%， و المحاطر النظامية هي الأخرى لها تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة، ولكن بدالة أسيّة، كما أن المردوديات كذلك ذات تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة؛ حيث الزيادة في المردودية بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة قيمة المؤسسة بنسبة 0.022% هذه المرونة أكبر من مرونة المردودية المالية، و التي بلغت 0.015%， و هذا يمكن إرجاعه لوعي المستثمر الكويتي الذي يراعي المردودية الاقتصادية قبل المردودية المالية حظي. حجم السيولة هو الآخر بتأثير إيجابي على قيمة المؤسسة؛ حيث الزيادة في حجم السيولة بنسبة 1% تؤدي إلى زيادة قيمة المؤسسة بنسبة 0.18%， حيث تبدو هذه النتيجة في الوجهة الأولى غير منطقية لأن الاحتفاظ بالسيولة يعني وجود تكلفة لفرصة ضائعة، لكن قد يكون الاحتفاظ من أجل المضاربة و هو أحد دواعي الاحتفاظ بالسيولة التي أشار إليها كيتز، و عند هذه النقطة تكون الإشارة على الإشكالية السادسة قد تمت، و المتغيرات الثانوية ذات تأثير ذو معنوية على قيمة المؤسسة، و منه قبول الفرضية السادسة.

تعد المتغيرات الثانوية عوامل ذات تأثير ذو معنوية على الهيكل المالي، و على سياسة توزيع الأرباح. بمختلف أنواعها عدا إعادة الشراء التي هي في علاقة عكسية ذات دلالة إحصائية مع المردودية الاقتصادية، و الحجم فقط ؛ و هو ما يفسر سياسة المؤسسات المالية الكويتية؛ حيث المؤسسات التي تحقق مردودية اقتصادية سالبة تزيد من عملية إعادة الشراء لبعث الثقة في نفوس المستثمرين بأن المستقبل واعد، و هي دالة في الحجم مما يعني المؤسسات كبيرة الحجم هي المعنية بهذا الإجراء أكثر من غيرها. بناءً على هذا ثمت الإشارة على الإشكالية السابعة و منه قبول الفرضية السابعة بتحفظ.

## توصيات و آفاق الدراسة

في ظل العولمة و افتتاح الأسواق المالية و ترابطها، و التوجه نحو التكتل و الاندماج و ما لهما من انعكاسات على الاقتصاديات العربية يقعى على عاتق الشعوب، و السلطات تطوير اقتصادياتها من خلال البدء بصناعة نظام مالي يقوم على مبدأ العدالة الاجتماعية، و الذي يعتبر القلب النابض لكل اقتصاد، من خلال دراسة كفاءة الأسواق في التخصيص الأمثل للموارد المالية التي تبدأ بدراسة محددات أسعار أسهمها بغية القيادة بنجاعة و فعالية لتفادي الأزمات. بناءً على ما ورد في هذه الدراسة نوصي بما يلى :

- إعادة إجراء هذه الدراسة على مستوى القطاع البنكي و المالي؛ مع الحفاظ على نفس المتغيرات؛
- دراسة تأثير المتغيرات الاقتصادية الكلية على أسعار أسهم الشركات المدرجة بالبورصة في الدول العربية و اختبار إمكانية تطبيق نموذج APT؛
- إضافة متغيرات للنموذج مثل تغير تركيز الملكية لقياس تكلفة الوكالة، نسبة الاستفادة من الإعانات الحكومية، سعر القائدة، المحاطر غير النظامية؛
- اختبار مدى صلاحية نموذج Black-Scholes في الأسواق المالية العربية، و مدى تعبيره عن القيمة العادلة فيها؛
- دراسة كفاءة الأسواق المالية العربية و مدى ارتباطها، و تكامليها مع الأسواق المالية العالمية؛
- البحث عن اختبارات لقياس الكفاءة عند المستوى المتوسط و القوي؛
- تشجيع البحث في مجال اقتصاديات رؤوس الأموال للخروج من دائرة اقتصاديات الاستدانة .

## المصادر و المراجع

قائمة المصادر و المراجع باللغة العربية :

1. أعراب عبد العزيز، تمويل المؤسسات عن طريق السوق المالي حالة مؤسسة صيدال في بورصة الجزائر، مذكرة ماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، غير منشورة، 2000-2001.
2. إبراهيم بختي، الدليل المنهجي في إعداد و تنظيم البحوث العلمية(المذكرات والأطروحتات)، جامعة ورقلة، الجزائر  
<http://bekhti.online.fr> 2008/04/20
3. بريش السعيد، رأس المال المخاطر بدليل مستحدث لتمويل المؤسسات المتوسطة و الصغيرة في الجزائر دراسة حالة شركة SOFINANCE، مجلة الباحث، جامعة ورقلة، العدد 2007/05.
4. الياس بن ساسي يوسف قريشي، التسيير المالي دروس و تطبيقات، ط1، دار وائل للنشر و التوزيع، عمان، 2006.
5. أمانى بورسلى، قانون تنظيم و إعادة هيكلة السوق المالي الكويتي، مجلة المحاسبون، جمعية المحاسبين و المراجعين الكويتية، الكويت، العدد 39، أبريل 2008.
6. بعلوج بولعید، تقييم المؤسسات المسجلة في البورصة، الملتقى الوطني الأول حول تقييم المؤسسات، جامعة سكككدة، سبتمبر 2005.
7. محمود إبراهيم عبد السلام تركي، تحليل التقارير المالية، عمادة شؤون المكتبات، الرياض، 1991.
8. فرديريك تشوي، كارول آن فروست& جاري ميك، المحاسبة الدولية، ترجمة محمد عصام الدين زايد، دار المريخ، الرياض، 2004.
9. تومي صالح، مدخل لنظرية القياس الاقتصادي، ج2، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 1999.
10. مولود حشمان، خاذج و تقنيات التبؤ قصير المدى، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2002 .
11. طارق عبد العال حماد، إدارة المخاطر، الإسكندرية : الدار الجامعية، 2003.
12. \_\_\_\_\_، التقييم و إعادة هيكلة الشركات، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2008.
13. \_\_\_\_\_، المشتقات المالية، الإسكندرية : الدار الجامعية، 2001.
14. محمد صالح الحناوي، نهال فريد مصطفى، جلال إبراهيم العبد، الاستثمار في الأسهم والسنادات، الإسكندرية : الدار الجامعية، 2003/2004.
15. عبد الغفار حنفي، أساسيات التمويل والإدارة المالية، الإسكندرية، دار الجامعة الجديدة، 2002.
16. \_\_\_\_\_،  أساسيات التحليل المالي و دراسة الجدوى، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004.
17. \_\_\_\_\_، الاستثمار في بورصة الأوراق المالية، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2003-2004.
18. \_\_\_\_\_، رسمية زكي قرياقض،  أساسيات التمويل والإدارة المالية، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004.

19. ....، أساسيات الاستثمار في بورصة الأوراق المالية أسهم-سندات-وثائق استثمار-الخيارات، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2005.
20. فاخر عبد الستار حيدر، التحليل الاقتصادي لتغيرات أسعار الأسهم، منهج الاقتصاد الكلي، دار المريخ، الرياض 2002.
21. جمال بدیر علی الخلیل، محددات الهيكل التمويلي للمنشآت الصناعية بالقطاعين العام والخاص، رسالة ماجستير في إدارة الأعمال، جامعة عین شمس، غير منشورة، الإسكندرية، 1995.
22. عبد الغني ددان ، قياس و تقييم الأداء المالي في المؤسسات الاقتصادية نحو إرساء نموذج لإنذار المبكر باستعمال المحاكاة المالية حالة بورصتي الجزائر و باريس، أطروحة دكتوراه غير منشورة، العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، الجزائر، 2006/2007.
23. عبد الوهاب دادن، تحليل المقاربات النظرية حول أمثلية الهيكل المالي-الإسهامات النظرية الأساسية، مجلة الباحث، جامعة ورقلة، العدد 04-2006.
24. محمود محمد الداغر، الأسواق المالية مؤسسات أوراق بورصات، دار الشروق، عمان/الأردن، ط1، 2005.
25. وائل إبراهيم الراشد، حركة أسعار عشوائية أم تنبؤات و كفاءة سوق الكويت للأوراق المالية؟، جامعة الكويت www.kku.edu.sa 2008/07/29
26. ....، لاماح الإفصاح المحاسبي بالكويت، مجلة المحاسبون، جمعية المحاسبين و المراجعين الكويتية، الكويت، العدد 33 يوليول 2008.
27. رودن راماشاران، الانحدار : لماذا يثير هواجس الاقتصاديين؟، مجلة التمويل و التنمية، مارس 2006.
28. حمدي زعرب، صباح شراب ، أثر الإعلان عن توزيعات الأرباح على أسعار أسهم الشركات المدرجة في سوق فلسطين للأوراق المالية ، دراسة تطبيقية، مجلة الجامعة الإسلامية (سلسلة الدراسات الإنسانية)، المجلد 5، العدد 2، ص ص 557-579. 2007.
29. هشام عبد الحي السيد، إطار تفعيل أداء سوق الكويت للأوراق المالية، مجلة المحاسبون، جمعية المحاسبين و المراجعين الكويتية، الكويت، العدد 38 فبراير 2008.
30. صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 45-2006.
31. ....، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية ، العدد 49-2007.
32. ....، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية ، العدد 53-2008.
33. ....، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008.
34. هاشم فوزي دباس العابدي، المندسة المالية و أدواتها بالتركيز على إستراتيجيات الخيارات المالية، مؤسسة الوراق، عمان، 2007.
35. عيسى نجاة، تقييم أداء الأسواق المالية العربية، دراسة حالة تجربة الأردن، رسالة ماجستير في علوم التسيير، المدرسة العليا للتجارة، الجزائر، 2002/2003.

36. أبو الفتوح علي فضالة، المهياكل التمويلية، دار الكتب العلمية للنشر والتوزيع، الإسكندرية، 1994.
37. يوسف قريشي ، إشكالية تمويل المؤسسات المتوسطة و الصغيرة في الجزائر، أطروحة دكتوراه غير منشورة، جامعة الجزائر 2005.
38. مبارك لسلوس، التسهير المالي، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2004.
39. جبار محفوظ، تكامل الأسواق المالية بين النظرية و التطبيق : دراسة حالة بعض الأسواق العربية، الملتقى الدولي الثاني بعنوان التكامل الاقتصادي العربي الواقع و الآفاق، جامعة الأغواط، الجزائر، أفريل 2007.
40. منير شاكر محمد، إسماعيل إسماعيل، عبد الناصر نور، التحليل المالي مدخل صناعة القرارات، ط2، دار وائل، عمان، 2005.
41. محمد عبده محمد مصطفى، تقييم الشركات و الأوراق المالية لغرض التعامل في البورصة منهج التحليل الأساسي، ط1، الدار الجامعية، الإسكندرية، 1998.
42. عبد الحميد عبد الفتاح المغربي، الإدارة الإستراتيجية لمواجهة تحديات القرن العشرين، مجموعة النيل العربية، الإسكندرية، ط1، 1999.
43. سليمان ناصر، تطوير صيغ التمويل قصير الأجل للبنوك الإسلامية، جمعية التراث، ط1، الجزائر، 2002.
44. ناصر سليمان النفيسى، بورصة الكويت : إشكالات و حلول، مجلة المحاسبون، جمعية المحاسبين و المراجعين الكويتية، الكويت، العدد 39 أبريل 2008.
45. عبد الناصر إبراهيم نور، العلاقة بين توزيعات الأرباح و العوائد السوقية غير العادلة للأسهم و مدى تأثيرها برؤسية الشركة و حجمها و درجة مخاطرها الانظامية : دراسة ميدانية مقارنة بين الشركات المساهمة العامة العراقية و الأردنية ، مجلة جامعة الملك عبد العزيز: الاقتصاد والإدارة، م 17، العدد 1، ص ص 41-67، 2003.
46. محسن عبد الحادي، بورصة الكويت سوق نضجت على نيران الأزمات، مجلة العربي، العدد 579، 2007.
47. هتهات سعيد، دراسة اقتصادية و قياسية لظاهرة التضخم في الجزائر، مذكرة ماجستير غير منشورة، جامعة ورقلة، الجزائر 2006.
48. منير إبراهيم هندي، الأدوات المالية و أسواق رأس المال، منشأة المعارف، الإسكندرية، 1992.
49. \_\_\_\_\_، الإدارة المالية مدخل تحليل معاصر، ط5، المكتب العربي الحديث، الإسكندرية، 2003.
50. \_\_\_\_\_، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، منشأة المعارف، الإسكندرية، 2003.
51. \_\_\_\_\_، الفكر الحديث في هيكل تمويل الشركات، الدار الجامعية، الإسكندرية، 2004.
52. سويسى هواري و كمامسى محمد الأمين، إشكالية تقييم المؤسسات مع الإشارة إلى حالة الجزائر، الملتقى الوطنى الأول حول تقييم المؤسسات جامعة سككيكدة، سبتمبر، 2005.
53. سويسى هواري، أهمية تقييم المؤسسات في اتخاذ قرارات الاستثمار المالي، مجلة الباحث، جامعة ورقلة، العدد 05/2007

54. المرسوم التشريعي رقم 93-10 المؤرخ في 23 ماي 1993 و المتعلق بالقيم المنقولة بالجزائر.

55. قرار وزاري رقم 205 لعام 2000 بشأن ضوابط مساهمة غير الكويتيين في شركات المساهمة الكويتية

56. القرار الوزاري رقم 35 لسنة 1983 و الخاص باللائحة الداخلية لسوق الكويت للأوراق المالية.

57. قانون رقم 20 لسنة 2000 بشأن السماح لغير الكويتيين بتملك الأseem في شركات المساهمة الكويتية صدر بقرار  
بيان في 17 ماي 2000.

58. المرسوم رقم 185 لسنة 2005 و الخاص بتعديل بعض أحكام المرسوم الخاص بتنظيم سوق الكويت للأوراق  
المالية.

59. ويكيبيديا (الموسوعة الحرة)، هيكل رأس المال،

2008/10/20

[http://ar.wikipedia.org/w/index.php?title=%D9%86%D8%B8%D8%B1%D9%8A%D8%A9%D9%85%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%AC%D9%84%D9%8A%D8%A7%D9%86%D9%8A\\_-redlink=1&action=edit&\\_%D9%85%D9%8A%D9%84%D8%B1](http://ar.wikipedia.org/w/index.php?title=%D9%86%D8%B8%D8%B1%D9%8A%D8%A9%D9%85%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%AC%D9%84%D9%8A%D8%A7%D9%86%D9%8A_-redlink=1&action=edit&_%D9%85%D9%8A%D9%84%D8%B1)

60. مفيدة بجاوي، تحديد الهيكل المالي الأمثل في المؤسسات العمومية الاقتصادية الجزائرية، مجلة العلوم الإنسانية،  
جامعة محمد خيضر، بسكرة، العدد الثالث، أكتوبر 2002،

قائمة المصادر و المراجع باللغة الأجنبية :

61. Agnès Bricard, et autres, Réussir une évaluation d'entreprise,La revue d information de la fonction comptable, juin 2004, disponible sur www.RFComptable.com

62. Bellalah Mondher., Jacquillat B, (1995), Option Valuation with Information Costs: Theory and Tests, Financial Review, August : 617-635.

63. BELLALAH Mondher, Finance Moderne d Entreprise, 2 édition, Economica, Paris, 2003.

64. \_\_\_\_\_, L'évaluation des sociétés et les coûts d'information, cahiers de recherche n°20029,Université Paris IX Dauphine.

65. \_\_\_\_\_, Réflexion sur la politique optimale de dividendes en présence de coûts d information, cahiers de recherche n°200009,Université Paris IX Dauphine.

66. BOURBONNAIS. R, Econométrie, 5eme édition, DUNOD, Paris, 2004.

67. Christophe MOUSSU, Christophe THIBIERGE, Politique financière, opportunités de investissement et actifs incorporels en Europe : théorie et étude empirique, est un cahier de recherche ESCP N 96-129 .

68. Emmanuelle GABILLON, Structure financière optimale et sensibilité informationnelle des titres, ANNALES D'ÉCONOMIE ET DE STATISTIQUE. – N° 58 – 2000, Université de Toulouse I.
69. Étienne REDOR, Les méthodes de paiement dans les opérations de fusions-acquisitions : richesse des actionnaires, sociétés non cotées et déterminants Thèse pour obtenir le grade de Docteur de l'Université de Lille 2 en Sciences de Gestion, 2007.
70. Et-taoufik FATHI, Benoît GAILLY, La structure financière des PME De la haute technologie, XII ème Conférence de l'Association Internationale de Management Stratégique, juin 2003, Institut d'administration et de Gestion IAG, Université catholique de Louvain, Belgique
71. F.Bancel et T.Perrotin, Le coût du capital dans les payes émergents, 20/06/2008 [www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net)
72. Fabrice HERVE, L'état des thèses en finance 2000-2004, 17èmes journées national de IAE 13/09/2004, IAE de Lyon .
73. Flavie FABRE-AZEMA, Etude des méthodes d'évaluation employées par les analystes financiers lors des introductions sur le Second Marché de la Bourse de Paris, in cahiers de recherche n°200209, Université Paris IX Dauphine
74. François Pandolfi, Philippe Brousse, le crédit-bail ou leasing financière, revue STRATEGICA N° 04, Janvier 2005
75. Frédéric ROMON, La politique de dividende de sociétés familiales cotées : une synthèse d'études de cas a Université de lille2, disponible sur : <http://www2.univ-lille2.fr/pasfi51/>
76. Galai D. et Masulis R., (1976), The Option Pricing Model and the Risk Factor of Stock, Journal of Financial Economics 3, 53-81.
77. Gérard Charreaux, finance d'entreprise, EMS, Parais, 2003, p 134.
78. HUU MINH MAI et Emmanuel TCHEMENI, "PREVISION DE RESULTATS PAR LES DIRIGEANTS : IMPACT INFORMATIONNEL SUR LES COURS ET LES VOLUMES" in cahiers de recherche n°9506, Université Paris IX Dauphine.
79. Igal NATAN, LES RACHATS D'ACTIONS PROPRES :OUTIL DE GESTION FINANCIERE Théorie et illustration, Mémoire CNAM – DESS Finance d'entreprises 10/04/2008 [www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net)
80. Imed Chkir et Fodil Adjaoud, La Politique de Dividende des Entreprises Canadiennes : Coûts d'Agence ou Asymétrie d'Information? cahiers de recherche,

Université d'Ottawa Canada, 2004 15/06/2008 www.u-  
cergy.fr/AFFI\_2004/IMG/pdf/ADJAOUD.pdf

81. Isabelle PRAS, Existence d'une relation d'équilibre entre variables économiques et variables financières sur le marché français, in cahiers de recherche n°9905, Université Paris IX Dauphine
82. J. PEYRARD, Gestion financière internationale, paris : Vuibert, 1999.
83. J.BARRAEU et J.DELHAYE, Gestion financière, 9eme édition, paris : Dunod, 2001
84. J.DAYAN et autres, Manuel de gestion, vol 2, paris : ELLIPSES/AUE,1999
85. Jacques HAMON, Le rachat d'actions : une politique de valorisation des actions ? CEREG Cahier de recherche n° 9801 ,Université Paris-Dauphine,1997.
86. \_\_\_\_\_, Bourse et gestion de portefeuille, Economica, Pris 2004
87. José Destours, Outils mathématiques à la gestion, DUNOD,Paris, 1998
88. KAMEL Eddine Bouatouta, L'ingénierie financière ou application de l'art de l'ingénierie a l'univers de la finance, Grand Alger livres, Alger, 2006, P101.
89. La lettre vernimmen.net, N 63, 2007.
90. Laurent BATSCH, LA théorie de la valeur de l'entreprise, in cahiers de recherche, Université Paris IX Dauphine.
91. LITOLFF Laurent, VALLEE Rodolphe, Conservatoire National des Arts et Métiers, Mémoire DESS Finance d'entreprise, Octobre 2004, disponible sur www.vernimmen.net
92. Massoud Mussavian et autre, L'Art de la Finance, Paris: Village MONDIAL, 1998
93. Michel Albouy et al, Les grands auteurs en finance, EMS, Paris 2003
94. P.vernimmen, finance d'entreprise, 6edition, Dalloz, paris, 2005.
95. PALARD Jean-Etienne, PERIMETRE D'ACTIVITE, RECENTRAGE STRATEGIQUE ET STRUCTURE FINANCIERE LE CAS DES FIRMES EUROPENNES COTEES (1987-2003), Mars 2006, l'Université Montesquieu Bordeaux IV,
96. Pantaleo Elicio, Guide sur les méthodes d'évaluation d'entreprise, 19 décembre 2004, disponible sur [http://seminaire.samizdat.net/article.php3?id\\_article=48](http://seminaire.samizdat.net/article.php3?id_article=48)

97. Pascal Quiry et Yann Le Fur, Les rachats d'actions, Article paru dans Les Echos du 28, 10/5/2008 [www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net) octobre 2004,
98. Patrice VIZZAVONNA, Gestion financière, 8e édition, BERTI, Alger, 1999
99. \_\_\_\_\_, Gestion financière, 9e édition, BERTI, Alger, 2004
100. Patrick NAVATTE, Finance d'entreprise et la théorie des optins, Economica, Paris 1998
101. PHILIPPE Touron et HUBERT Tondeur, Comptabilité EN IFRS, Edition d'organisation, Paris, 2004
102. Philippe Briand, Le modèle de Black-Scholes, Mars 2003, 20/02/2008  
<http://perso.univ-rennes1.fr/philippe.briand/igr/bs.pdf>
103. Richard Brealey et Stewart Myers, Principe de gestion financière, 7ème édition , Paris: Pearson Education, 2003.
104. Salma MEFTEH, La sensibilité des entreprises exportatrices aux variations du taux de change et les déterminants de la couverture: le cas français. in cahiers de recherche n°200404, Université Paris IX Dauphine.
105. Stéphane Griffiths et Jean, Cry degos, Gestion financière de l'analyse à la stratégie. éditions d'organisation, paris, 2eme tirage, 2001
106. Steve Ambler, Le modèle d'évaluation par l'arbitrage(MÉA), Université du Québec à Montréal, Automne2007, (22.10.2007)  
<http://www.er.uqam.ca/noble/r10735/6080/referance.pdf>
107. Tierry Vessereau, étude du modèle d'évaluation par arbitrage sur le marché des actions suisses, Cahier de recherche a CIRANO, École des sciences de la gestion, Montréal, Québec, CANADA
108. Valérie MIGNON, Marché financière et modélisation des rentabilité boursière, Economica, Pris, 1998
109. YEZID SKANDRANI, Efficience des contras a terme du NYMEX et du L'IPE: Une application de la co-intégration, in cahiers de recherche n°9707, Université Paris IX Dauphine.
110. Yoser GARDHOUM, Jean-pierre GUEYIE et Mariem CHAHLOUL, Le conseil d'administration dans la gouvernance des entreprises nord-américaines, Cahier de recherche N 06-2005, École des sciences de la gestion, Montréal, Québec, CANADA.

قائمة أهم مواقع الإنترنيت المعتمدة في البحث :

111. <a href="http://www.eviews.com">http://www.eviews.com</a>	البرنامج الإحصائي Eviews
112. <a href="http://www.iugaza.edu.ps/ar">www.iugaza.edu.ps/ar</a>	الجامعة الإسلامية بغزة
113. <a href="http://www.ons.dz">www.ons.dz</a>	الديوان الوطني للإحصاء بالجزائر
114. <a href="http://www.cip.dauphine.fr/Bourbonnais">http://www.cip.dauphine.fr/Bourbonnais</a>	الموقع الشخصي للأستاذ صي للأستاذ Régis Bourbonnais بجامعة باريس 9 بفرنسا
115. <a href="http://bekhti.online.fr">http://bekhti.online.fr</a>	الموقع الشخصي للأستاذ بختي بجامعة ورقلة
116. <a href="http://www.kuaitse.com">www.kuaitse.com</a>	بورصة الكويت
117. <a href="http://www.tadawul.com.sa/">www.tadawul.com.sa/</a>	بورصة السعودية
118. <a href="http://www.kku.edu.sa">www.kku.edu.sa</a>	جامعة الكويت
119. <a href="http://www.kaau.edu.sa/">www.kaau.edu.sa/</a>	جامعة الملك عبد العزيز ، السعودية
120. <a href="http://www.kaaa.org">www.kaaa.org</a>	جمعية المحاسبين و المراجعين الكويتية
121. <a href="http://www.AMF.org.ae">www.AMF.org.ae</a>	صندوق النقد العربي
122. <a href="http://www.AMF.fr">www.AMF.fr</a>	صندوق النقد الفرنسي
123. <a href="http://www.dauphine.fr/cereg">www.dauphine.fr/cereg</a>	مركز البحث في التسيير بجامعة باريس 9
124. <a href="http://cdr.esg.fr/centre-de-recherche-esg-cahiers-recherche.html">http://cdr.esg.fr/centre-de-recherche-esg-cahiers-recherche.html</a>	مركز البحث بالمدرسة العليا للتسيير بفرنسا
125. <a href="http://ar.wikipedia.org">http://ar.wikipedia.org</a>	الموسوعة الحرة ويكيبيديا

**الملاحق**

### الملحق 01 : طبيعة تأثير محددات الخيار على قيمته

<i>Evolution du paramètre</i>	Option d'achat (call)	Option de vente (put)
Cours du sous-jacent	↗ ↘ ↗ ↘ ↗ ↘	↘ ↗ ↘ ↗ ↘ ↗
Prix d'exercice de l'option	↗ ↘ ↗ ↘ ↗ ↘	↘ ↗ ↘ ↗ ↘ ↗
Volatilité du sous-jacent	↗ ↘ ↗ ↘ ↗ ↘	↘ ↗ ↘ ↗ ↘ ↗
Durée de vie de l'option	↗ ↘ ↗ ↘ ↗ ↘	↘ ↗ ↘ ↗ ↘ ↗
Taux d'intérêt	↗ ↘ ↗ ↘ ↗ ↘	↘ ↗ ↘ ↗ ↘ ↗
Dividende ou coupon du sous-jacent	↗ ↘ ↗ ↘ ↗ ↘	↘ ↗ ↘ ↗ ↘ ↗

Source : P .Vernimmen, op.cit, P540.

**الملحق 02 : جدول مقارن لمعدلات الضرائب على الأرباح و على القيمة المضافة في 58 دولة**

**جدول مقارن بمعدلات ضرائب الدخل وضريبة القيمة المضافة  
في 58 دولة مع ترتيب هذه الدول في سلم التناصصية الدولية لعام 2005**

الدولة	معدل ضريبة الدخل	معدل ضريبة القيمة المضافة	معدل ضريبة الأفراد	معدل ضريبة القيمة المضافة	الترتيب في سلم التناصصية الدولية
فنلندا	%26	9% - 32.5	%22	-	1
الولايات المتحدة	%35	%0 - 35	-	%25	2
الدانمرك	%24	%38 - 59	%25	-	4
نيوزيلاند	%25	%6 - 40	%25	-	5
سنغافورة	%20	%3 75-21	%25	-	6
البروبيك	%28	%28 - 51.3	%25	-	9
استراليا	%30	%17 - 47	10%GST	-	10
هولندا	%29.60	%0 - 52	%19	-	11
الدانان	%30	%10 - 37	%65 (استهلاك)	-	12
المملكة المتحدة	%30	%0 - 40	%17.50	-	13
كندا	%36.10	%51 - 29 (فدرالية)	%67	-	14
ألمانيا	%36	%15 - 42	%16	-	15
نيوزيلاند	%33	0 - 39	%12.5GST	-	16
استونيا	%23	%23	%18	-	20
النمسا	%25	%21 - 50	%20GST	-	21
البرتغال	%27.50	%10.5 - 40	%21	-	22
لوكسمبورغ	%29.63	%6 - 38.95	%15	-	25
إيرلندا	%12.50	%20 - 42	%21	-	26
إسرائيل	%31	%10 - 49	%15.50	-	27
هونغ كونغ	%17.50	%16 - 20	-	-	28
إسبانيا	%35	%15 - 45	%16	-	29
فرنسا	%33.33	%10 - 48.09	%19.60	-	30
بلجيكا	%33.99	%25 - 50	%21	-	31
سلوفينيا	%25	%16 - 50	%20	-	32
قرصن	%10	%20 - 30	%15	-	34
مالطا	%35	%15 - 35	%18	-	35
نالندر	%30	%5 - 37	%7	-	36
التشيك	%24	%12 - 32	%19	-	38
المجر	%16	%18 - 36	%20	-	39
سلوفاكيا	%19	%19	%19	-	41
جنوب إفريقيا	%29	%18 - 40	%14	-	42
لتونانيا	%15	%10 - 35	%18	-	43
لاتفيا	%15	%25	%18	-	44
اليونان	%22/29	%0 - 40	%19	-	46
إيطاليا	%33	%23 - 43	%20	-	47
الصين	%33	%5 - 45	%17	-	49
الهند	%40-30	%10 - 30	%12.50	-	50
بولندا	%19	%19 - 40	%22	-	51
مصر	%40	%20 - 40	-	-	53
المكسيك	%29	%3 - 29	%15	-	55
بلغاريا	%15	%10 - 24	%20	-	58
البرازيل	%34	%15 - 27.5	17 - %25	-	65
تركيا	%20	%51 - 35	%18	-	66
رومانيا	%16	%16	%19	-	67
الأردن	%35	%9 - 35	%21	-	72
آذربيجان	%30	%5 - 35	%10	-	74
روسيا	%24	%13	%18	-	75
المغرب	%35	%0 - 41.5	%20	-	76
الفلبين	%35	%5 - 32	%10	-	77
مونتيغاغرو	%15 / 20	%0 - 24	%17	-	80
صربيا	%10	%10 / 14	%18	-	80
فنلندا	%28	%0 - 40	%10	-	81
باكستان	%35	%7.5 - 35	%15	-	83
موناكو	%33 - 33	%60	%19.60	-	NA
السعودية	%20	%20	-	-	NA
زامبيا	%35	10 - %30	%17.50	-	NA

المصدر : عباس الجرن، ضريبة الدخل في الكويت و النمو الاقتصادي، يومية الجريدة، العدد 115 الصادر بتاريخ 12 أكتوبر 2008 الموافق لـ 30 رمضان 1428.

## الملحق 2 (تابع) : الضريبة على الدخل و على أرباح الشركات في الكويت

### القانون الجديد يعزز آمال الكويت في استقطاب المزيد من الاستثمارات الأجنبية، ولكن بعض العوائق ما زالت قائمة

دخل القانون الجديد لضريبة الدخل في الكويت حيز التنفيذ منذ تم نشره في الجريدة الرسمية بتاريخ ٣ فبراير من العام الحالي. وقد تضمن القانون الجديد بعض التعديلات التي طال انتظارها على القانون السابق، وخاصة على بعض المواد التي كانت تمس بشكل واضح نشاط الشركات الأجنبية في الكويت. وقد تمثل أهم هذه التعديلات في التخلص عن تطبيق مبدأ الضريبة التصاعدية التي كانت تتراوح ما بين ٥٥٪ إلى ٥٠٪ والمفروضة على الأرباح التي تتجاوز ١٥٪. ٥٢٥ ديناراً، والاستعاضة عنها بضريبة موحدة لكافة شرائح الدخل تبلغ ١٥٪.

كما تضمنت هذه التعديلات الإعفاء من ضريبة الدخل لأرباح الشركات الأجنبية الناجمة عن عمليات التداول في سوق الكويت للأوراق المالية، سواء تمت هذه العمليات بشكل مباشر أو غير مباشر عن طريق صناديق ومحافظ الاستثمار، هذا إلى جانب إعفاء أرباح وكلاء الشركات الأجنبية من الكويتيين من الضريبة في حال نجمت تلك الأرباح عن المتاجرة ببضائع أجنبية لحسابهم الخاص. وبالطبع، فإن دخل الأفراد من غير الكويتيين لا يخضع لقانون ضريبة الدخل، حيث يطبق القانون فقط على الشركات الأجنبية التي لها كيان قانوني مستقل.

بنية

### شرائح ضريبة دخل الشركات وفق القانون القديم و الجديد

نسبة الضريبة (القانون القديم)	نسبة الضريبة (القانون الجديد)	نسبة الضريبة للضريبة (القانون القديم)	نسبة الضريبة للضريبة (القانون الجديد)	نسبة الأرباح الخاضعة للتضريبة (القانون القديم)	نسبة الأرباح الخاضعة للتضريبة (القانون الجديد)	نسبة الضريبة للتضريبة (القانون القديم)
15	30	150,000-112,501	15	0	5,250-0	
15	35	225,000-150,001	15	5	18,750-5,251	
15	40	300,000-225,001	15	10	37,500-18,751	
15	45	375,000-300,001	15	15	56,250-37,501	
15	55	375,001 و ما فوق	15	20	75,000-56,251	
			15	25	112,500-75,001	

ملاحظة: وفقاً للقانون القديم، تخضع كافة الأرباح للضريبة الضريبة التي تقع بها.

هاتف: ٢٥٩٥٥٠٠

فاكس: ٢٢٤٦٩٧٣

بريد الكتروني: econ@nbk.com

المصدر: بنك الكويت الوطني، الموجز الاقتصادي، المجلد ٨، العدد ٥، الصادر بتاريخ ٦ فيفري ٢٠٠٨

## F. Bancel : مثال عن كيفية حساب تكلفة رأس المال في الدول النامية حسب غودج

*Exemple :* une entreprise appartenant au secteur pétrolier décide d'investir dans une exploitation pétrolière au Brésil. Le taux d'actualisation à retenir est :

$$E(R_i) = [5,11\% + 5,07\%] + [1,02 * 6\%] = 17,38\%$$

5% : taux sans risque US

5,07% : spread souverain Brésilien (B+, soit un spread de 5,07% selon S&P)

1,02 : bêta du secteur

6% : prime de risque US

**Tableau 3 : Rating pays**

Argentine	BB	Salvador	BB	Liban	BB-	Qatar	BBB
Australie	AA	Estonie	BBB+	Liechtenstein	AAA	Roumanie	B-
Autriche	AAA	Finlande	AA	Lituanie	BBB-	Russie	SD
Belgique	AA+	France	AAA	Luxembourg	AAA	Singapoure	AAA
Bermudes	AA	Allemagne	AAA	Malaisie	BBB-	Rep. Slovène	BB+
Bolivie**	BB-	Grèce	BBB	Malte	A	Slovénie	A
Brésil	B+	Honk-Kong	A	Mexique	BB	Afrique du Sud	BB+
Bulgarie	B	Hongrie	BBB	Maroc	BB	Espagne	AA
Canada	AA+	Islande	A+	Pays-Bas	AAA	Suède	AA+
Chili	A-	Inde	BB	Nouv. Zélande	AA+	Suisse	AAA
Chine	BBB+	Indonesie	CCC+	Norvège	AAA	Taiwan	AA+
Colombie	BBB-	Irlande	AA+	Oman	BBB-	Thailande	BBB-
Iles Cook	B-	Israel	A-	Pakistan*	SD	Tri. & Tobago	BB+
Costa Rica	BB	Italie	AA	Panama	BB+	Tunisie	BBB-
Croatie	BBB-	Japon	AAA	Nouv Guinée	B+	Turquie	B
Chypre	A+	Jordanie	BB-	Paraguay*	B+	UK	AAA
Rep. Tchèque	A-	Kazakhstan	B+	Perou	BB	USA	AAA
Danemark	AA+	Corée	BBB-	Philippines	BB+	Uruguay	BBB-
Rep. Domin.	B+	Koweit	A	Pologne	BBB-	Venezuela	B+
Egypte	BBB-	Lettonie	BBB	Portugal	AA		

**Tableau 4 : Spreads corporate US**

Maturité	Actif sans risque	AAA	AA	A	BBB	BB+	BB/BB-	B
1	4.65	4.9	5.06	5.35	5.91	6.54	7.46	7.74
5	5.02	5.64	5.85	6.13	6.72	7.66	8.43	9.49
10	5.11	5.89	6.12	6.40	7	8.07	8.78	10.18
15	5.51	6.39	6.64	6.92	7.52	8.67	N.A.	N.A.
20	5.75	6.70	6.95	7.22	7.83	N.A.	N.A.	N.A.
25	5.73	6.73	6.99	7.26	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.

Source : F.Bancel et T.Perrotin, Le coût du capital dans les pays émergents, 20/06/2008  
[www.vernimmen.net](http://www.vernimmen.net)

**CAC40 : توزيعات الأرباح و إعادة الشراء للشركات المكونة المؤشر**

	Nom	Rachat net d'actions en 2007 (en M€)	Rachats nets en % du capital au 31/12/2007	Dividende versé en 2007 (en M€)	Somme rachats nets et dividendes versés en 2007 (en M€)	En % des capitalisations boursières
1	Total	1 528	1,2%	4 510	8 038	4,6%
2	BNP Paribas	2 139	2,8%	2 892	5 031	6,7%
3	Axa	2 128	3,3%	2 218	4 344	6,7%
4	Santé-Aventis	1 787	2,0%	2 384	4 151	4,8%
5	Mittal-Arcelor	2 604	4,4%	1 231	3 835	6,5%
6	Société Générale	1 288	2,2%	2 923	3 611	6,1%
7	France Télécom	180	0,3%	3 117	3 297	5,7%
8	Suez	1 150	2,2%	1 533	2 683	5,1%
9	EDF	0	0,0%	2 114	2 114	1,7%
10	Accor	1 240	8,5%	661	1 901	13,0%
11	Crédit Agricole SA	-5	-0,0%	1 894	1 889	4,0%
12	L'Oréal	1 002	1,9%	739	1 741	3,2%
13	Vivendi	-15	-0,0%	1 390	1 375	3,0%
14	Vinci	937	3,8%	418	1 355	5,2%
15	Carrefour	809	1,7%	728	1 335	3,7%
16	Gaz de France	51	0,1%	1 082	1 133	3,2%
17	Air Liquide	528	2,4%	497	1 025	4,8%
18	Lafarge	452	2,2%	521	973	4,7%
19	Lagardère	324	4,0%	163	487	6,0%
20	Renault	126	0,4%	863	989	3,5%
21	Dexia	177	0,7%	789	948	3,7%
22	Dassault	508	1,7%	522	1 030	3,4%
23	LVMH	-14	-0,0%	686	672	3,2%
24	Schneider	-1	-0,0%	688	687	2,9%
25	Bouygues	152	0,8%	385	537	2,7%
26	PPR	135	0,9%	385	520	3,3%
27	Saint-Gobain	8	0,0%	459	485	1,7%
28	Veolia Environnement	0	0,0%	420	420	1,6%
29	Alcatel-Lucent	0	0,0%	570	570	1,0%
30	Peugeot	23	0,2%	309	332	2,5%
31	Vallourec	12	0,1%	318	330	3,1%
32	Pernod Ricard	34	0,2%	278	310	1,8%
33	Michelin	0	0,0%	208	208	2,6%
34	Air France KLM	73	0,8%	134	207	2,4%
35	STMicroelectronics	0	0,0%	184	184	1,5%
36	Unibail-Rodamco	2	0,0%	182	184	1,8%
37	Essilor	55	0,8%	113	168	1,9%
38	Capgemini	0	0,0%	101	101	1,4%
39	EADS	2	0,0%	97	99	0,5%
40	Alstom	0	0,0%	0	0	0,0%
	Cumul	19 214	1,4%	37 841	57 055	4,1%
				2,7%		

Source : la lettre de vernimmen.net N°63.

## الملحق ٥٥ : معلومات أساسية المؤسسات المعتمدة في الدراسة

<u>القطاع</u>	<u>البريد الإلكتروني</u>	<u>الموقع على الإنترنيت</u>	<u>اسم المؤسسة</u>
العقاري	<a href="mailto:urc@urc.com.kw">urc@urc.com.kw</a>	<a href="http://www.urconline.com">www.urconline.com</a>	1. شركة العقارات المتحدة (ش.م.ك)
العقاري	<a href="mailto:info@nrec.com.kw">info@nrec.com.kw</a>	<a href="http://www.nrec.com.kw">www.nrec.com.kw</a>	2. الشركة الوطنية العقارية (ش.م.ك)
العقاري	<a href="mailto:info@salthia.com">info@salthia.com</a>	<a href="http://www.salthia.com">www.salthia.com</a>	3. شركة الصالحية العقارية (ش.م.ك.مقلفة)
العقاري	<a href="mailto:mail@pearl.com.kw">mail@pearl.com.kw</a>	<a href="http://www.pearl.com.kw">www.pearl.com.kw</a>	4. شركة لؤلؤة الكويت العقارية (ش.م.ك.مقلفة)
العقاري	N.D	<a href="http://www.tamdeenrealestate.com">www.tamdeenrealestate.com</a>	5. شركة التمدن العقارية (ش.م.ك.مقلفة)
العقاري	<a href="mailto:info@injazzat.com">info@injazzat.com</a>	N.D	6. شركة انجازات للتنمية العقارية (ش.م.ك.مقلفة)
العقاري	N.D	<a href="mailto:Sanam-real-state@hotmail.com">Sanam-real-state@hotmail.com</a>	7. شركة سنام العقارية (ش.م.ك.مقلفة)
العقاري	<a href="mailto:info@alaqaria.com">info@alaqaria.com</a>	<a href="http://www.alaqaria.com">www.alaqaria.com</a>	8. الشركة الكويتية العقارية القابضة
العقاري	<a href="mailto:info@adnrec.com">info@adnrec.com</a>	<a href="http://www.adnrec.com">www.adnrec.com</a>	9. شركة الدار الوطنية للعقارات
العقاري	N.D	N.D	10. شركة التعمير للاستثمار العقاري
العقاري	<a href="mailto:alargan@alargan.com">alargan@alargan.com</a>	<a href="http://www.alargan.com">www.alargan.com</a>	11. شركة الأرجان العالمية العقارية
العقاري	<a href="mailto:info@munshaat.com">info@munshaat.com</a>	<a href="http://www.munshaat.com">www.munshaat.com</a>	12. شركة منشآت للمشاريع العقارية
الصناعي	N.D	<a href="http://www.nigroup.net">www.nigroup.net</a>	13. مجموعة الصناعات الوطنية (القابضة)

الصناعي	<i>kpios@kpios.com</i>	<i>www.kpios.com</i>	14. الشركة الكويتية لصناعات الأنابيب والخدمات النفطية
الصناعي	<i>al cement@kuwait-cement.com</i>	<i>www.kuwait-cement.com</i>	15. شركة أسمنت الكويت
الصناعي	<i>&amp;PublicRelations Markting@riscoolex.com</i>	<i>www.riscoolex.com</i>	16. شركة صناعات التبريد والتخزين
الصناعي	<i>N.D</i>	<i>www.portlandkw.com</i>	17. شركة أسمنت بورتلاند الكويت
الصناعي	<i>uic@uickw.com</i>	<i>www.uickw.com</i>	18. شركة الصناعات المتحدة
الصناعي	<i>N.D</i>	<i>N.D</i>	19. شركة الخليج لصناعة الزجاج
الصناعي	<i>kpak@kuwaitpack.com</i>	<i>www.kuwaitpack.com</i>	20. الشركة الكويتية لصناعة مواد التغليف
الصناعي	<i>N.D</i>	<i>kbmmco@hotmail.co m</i>	21. الشركة الكويتية لصناعة مواد البناء
الصناعي	<i>- ho@nicbm.com bmg@nig.com.kw</i>	<i>www.nicbm.com</i>	22. شركة الصناعات الوطنية
الصناعي	<i>mc@equipcokuwait.com</i>	<i>www.equipcokuwait.com</i>	23. شركة المعدات القابضة
الصناعي	<i>el_wattanya@hotmail.com</i>	<i>N.D</i>	24. الشركة الوطنية للصناعات الاستهلاكية
الصناعي	<i>info@kuwaitgypsum.com</i>	<i>N.D</i>	25. شركة الكويتية لصناعة وتجارة الجبس
الخدمي	<i>investor@pwc.com.kw</i>	<i>www.pwclogistics.com</i>	26. شركة المخازن العمومية
الخدمي	<i>info@zain.com</i>	<i>www.zain.com</i>	27. شركة الاتصالات المتنقلة
الخدمي	<i>general@ipg.com.kw</i>	<i>www.ipg.com.kw</i>	28. المجموعة البترولية المستقلة

الخدمي	<i>ncc@ncc-kw.com</i>	<i>www.ncc-kw.com</i>	29. الشركة الوطنية للتنظيف
الخدمي	<i>N.D</i>	<i>N.D</i>	30. شركة مركر سلطان للمواد الغذائية
الخدمي	<i>arabiho@qualitynet.net</i>	<i>N.D</i>	31. شركة مجموعة عربي القابضة
الخدمي	<i>www.twgkw.com</i>	<i>www.twgkw.com</i>	32. شركة مجموعة النقل والتخزين
الخدمي	<i>info@wataniya.com</i>	<i>www.wataniya.com</i>	33. الشركة الوطنية للاتصالات المتنقلة
الخدمي	<i>business@kglq8.com</i>	<i>www.kglq8.com</i>	34. شركة رابطة الكويت والخليج للنقل
الخدمي	<i>kuwait cable T.V.com@ KCV</i>	<i>N.D</i>	35. الشركة الكويتية للكبيل التلفزيوني
الخدمي	<i>asc@asc-me.net</i>	<i>www.asc-me.net</i>	36. شركة الأنظمة الآلية
الخدمي	<i>N.D</i>	<i>N.D</i>	37. الشركة الكويتية للمسالخ
الخدمي	<i>info@eyasedu.com</i>	<i>www.eyasedu.com</i>	38. شركة إياس للتعليم الأكاديمي والتقني
الخدمي	<i>info@eyasedu.com</i>	<i>www.eyasedu.com</i>	39. شركة إياس للتعليم الأكاديمي والتقني
الخدمي	<i>info@ifahotelsresorts.com</i>	<i>www.ifahotelsresorts. com</i>	40. شركة إيفا للفنادق والمتجمعات

الخدمي	<i>info@cgc-kw.com</i>	<i>www.cgc-kw.com</i>	41. شركة الجموعة المشتركة للمقاولات
الخدمي	<i>palms@qualitynet.net</i>	<i>N.D</i>	42. شركة النخيل للإنتاج الرراعي
الخدمي	<i>ag@alalamiah.com</i>	<i>www.safatec.com</i>	43. شركة الصفا تك
الخدمي	<i>upac@upacq8.com</i>	<i>www.upacq8.com</i>	44. شركة المشاريع المتحدة للخدمات الجوية
الخدمي	<i>alwan@newmowasat.com</i>	<i>www.mowasatholding. com</i>	45. شركة المواساة القابضة
الخدمي	<i>info@mashaer.net</i>	<i>www.mashaer.net</i>	46. شركة مجموعة خدمات الحج والعمرة
الخدمي	<i>info@oula1.com</i>	<i>www.oula1.com</i>	47. الشركة الأولى للتسيويق المحلية للوقود
الخدمي	<i>info@villa-moda.com</i>	<i>www.villa-moda.com</i>	48. شركة فيلا مودا لايف ستايل
الخدمي	<i>fccg@fccg.com.kw</i>	<i>www.fccg.com.kw</i>	49. شركة المستقبل العالمية للاتصالات
الخدمي	<i>fccg@fccg.com.kw</i>	<i>www.fccg.com.kw</i>	50. شركة المستقبل العالمية للاتصالات
الخدمي	<i>mail@hayatele.com</i>	<i>www.hayatcommunications.com</i>	51. شركة حياة للاتصالات
الخدمي	<i>info@mubarrad.com.kw</i>	<i>www.mubarrad.com.k w</i>	52. شركة مبرد للنقل

**الملاحق .....**

الخدمي	N.D	N.D	53. الشركة الكويتية للمترهات
الخدمي	<i>mhel0@atc.com.kw</i>	<i>www.atc.com.kw</i>	54. شركة التقدم التكنولوجي
الخدمي	<i>admin@yaicokuwait.com</i>	<i>www.yiacokuwait.com</i>	55. شركة ياكو الطبية
الزراعي	<i>livestk@kltt.com.kw</i>	<i>www.kltt.com.kw</i>	56. شركة نقل وتجارة الماشي
الزراعي	<i>kupco@qualitynet.net</i>	<i>www.kupco.net</i>	57. الشركة الكويتية المتحدة للدواجن
الزراعي	<i>sable@qualitynet.net</i>	N.D	58. شركة المجموعة المتحدة للسناعات الغذائية
الزراعي	<i>info@kfg.com.kw</i>	<i>www.kfg.com.kw</i>	59. مجموعة كوت الغذائية

المصدر من إعداد الطالب

. N.D : غير متاح .

**الملحق ٥٦ :** غوذج لبطاقة المعلومات عن الشركات محل الدراسة و المعدة من قبل لجنة البورصة

Tamdeen Real Estate Company (K.S.C.C) And Subsidiary			
النسبة Change %	بيانات المدفوعات		بيانات المدفوعات Income Statement Data
	لعام ٢٠٠٦ KWD' 000	لعام ٢٠٠٧	
٤٠.٩%	٨,٢٣٢	١١,٦٢٥	إيرادات الحدائق
(١٣.٣%)	١,٥٠١	١,٣٠٢	أيرادات مطالبات العملاء
١٣.٨%	٧,٣٩٥	٨,٤١٦	أيرادات عمليات التشغيل
	٠	٥,٥٧٦	إجمالي إيرادات التشغيل
١١٦.٧%	٨,٣٤٦	١٨,٢٤٩	إيرادات بيع العقارات
١٩٥.٣%	(٢٧٨)	(٨٠١)	أيرادات غير مطابقة لبيانات المدفوعات
٢٩١.٠%	٣١١	١,٢١٦	إيرادات أخرى
١٠٤.٩%	١٨,١٣٢	٣٧,٦٦١	إجمالي الإيرادات
١٥٥.٢%	٤,٤٩٠	١١,٥٦٢	مكاسب، خسائر، نتائج العمليات
٧١.٨%	٩,١٤٣	١٥,٧٠٥	ناتج ناتج العمليات الصافي للسنة

النسبة الغير الجارية	بيانات القيمة		بيانات التوزيع
	2006	2007	
0.0%	333,200	333,200	عدد الأسهم المصدرة [أ.] No. of Issued Shares [Thd.]
0.0%	100.00	100.00	قيمة السهم المكتتب [ج.] Par Value Per Share
0.0%	(171)	(171)	عدد السهم في الخزينة [ج.] No. of Treasury Stock [Thd.]
0.0%	0.05%	0.05%	قيمة السهم الجارية [ج.] Book Value Per Share
0.0%	333,029	333,029	المتوسط المرجعي لعدد الأسهم المتاحة [ج.] Weighted Avg. No. of Shares Outstanding [Thd.]
25.0%	455.78	569.74	نسبة الأرباح [ج.] Earnings Per Share [EPS]
0.0%	333,029	333,029	نسبة السعر إلى رأس المال [ج.] Market Price Per Share
155.2%	13.36	34.10	نسبة النسبية إلى السعر [ج.] Price Earnings Ratio (P/E) [Times]
2.4%	420.0	430.0	نسبة الدخل النقدي [ج.] Cash Dividend Per Share [DPS]
(55.3%)	31.4	12.6	نسبة العائد على السهم [ج.] Stock Dividend %
(16.7%)	12.0	10.0	نسبة العائد على الدخل [ج.] Dividend Yield (%)
(16.7%)	12.0%	10.0%	
0.0%	10.0%		
(20.7%)	2.9%	2.3%	

النسبة Change %	ناتج دخل كملايين KWD' 000		بيانات الميزانية العمومية Balance Sheet Data
	نهاية Dec. 2006	نهاية Dec. 2007	
الموجودات Assets			
(24.6%)	7,876	5,942	الموجودات النقدية Cash and Cash Equivalent
45.8%	170,551	248,534	استثمارات الأوراق المالية والشركات Investments in Securities and Companies
68.3%	8,600	14,522	ممتلكات للتجارة Held for Trading Property
(3.7%)	50,088	86,753	ممتلكات استثمارية Investment Property
0	0	0	أراضي ومبانٍ قيد التطوير Land and Properties under Development
(1.5%)	69,523	68,450	مشاريع في البناء Projects under Construction
0	0	0	موجودات غير ملموسة Intangible Assets
81.5%	4,307	7,816	موجودات أخرى Other Assets
23.1%	350,345	432,063	إجمالي الموجودات Total Assets
المطلوب Liabilities			
34.7%	114,677	154,510	شيك ودفعة فوري Due to Banks and Loans
(14.0%)	23,834	20,508	مطويات أخرى Other Liabilities
26.4%	138,511	175,018	إجمالي المطلوب Total Liabilities
رأون المال Equity			
0.0%	33,320	33,320	رأس المال مدفوع Paid-up Capital
0	3,352	#	رسمل منحة ملزمة Proposed Stock Dividends
(16.7%)	4,068	3,350	رأس المال مدفوع Proposed Cash Dividends
7.0%	21,755	23,279	احتياطيات Reserves
35.3%	90,671	122,679	التغيرات المتراكمة في قيمة الأصول Cumulative Changes In Fair Values
57.6%	4,143	6,531	رأس المال مدفوع Retained Earnings    loss
0.0%	(34)	(34)	أسهم خالية Treasury Stock
25.0%	154,523	193,157	إجمالي رأس المال مدفوع Total Equity
10.4%	57,311	63,508	مطالبات الغير طبقاً لـ IAS 32 Minority Interest
23.1%	350,345	432,063	إجمالي الموجودات والمطالبات والمطلوبات Total Liabilities and Equity

# Div., are subject to gen. assy. and concerned authorities approval. Cash div., aml., is adjustable according to no. of treasury stock held on the date of gen. assy. meeting.

Source : 18/04/2008 www.kuajtse.com

## الملحق 07 : مؤشرات بورصية للأسواق المالية العربية خلال 2008-2007

نسبة التغير المئوي للمؤشرات المحلية لأسعار الأسهم  
Percentage Change in Local Stock Indices

Market	2008				2007		السوق
	مارس Mar	فبراير Feb	يناير Jan	الربع الأول Q1	الربع الرابع Q4	الربع الأول Q1	
Abu Dhabi Securities Market	-5.4	5.4	0.4	0.1	27.9	-3.9	سوق أبوظبي للأوراق المالية
Amman Stock Exchange	-4.7	8.2	4.1	7.3	31.3	11.4	بورصة عمان
Bahrain Stock Exchange	-3.2	2.9	1.7	1.3	8.3	-2.6	سوق البحرين للأوراق المالية
Saudi Stock Market	-11.2	6.4	-13.4	-18.3	42.7	-3.4	سوق الأسهم السعودي
Kuwait Stock Exchange	2.0	3.8	7.2	13.5	-2.0	1.5	سوق الكويت للأوراق المالية
Casablanca Stock Exchange	1.4	4.9	8.8	15.7	-1.0	21.3	بورصة القم المغربية بدار البيضاء
Algeria Stock Exchange	..	..	..	..	..	..	بورصة الجزائر
Tunis Stock Exchange	..	..	..	..	6.3	20.2	بورصة الأوراق المالية بتونس
Dubai Financial Market	-10.2	6.1	-5.3	-9.8	40.2	-9.7	سوق دبي العالمي
Khartoum Stock Exchange	6.9	-3.7	-6.3	-3.5	19.0	-8.7	سوق الخرطوم للأوراق المالية
Palestine Stock Exchange	9.3	0.6	13.1	24.3	1.9	3.0	سوق فلسطين للأوراق المالية
Muscat Securities Market	-2.5	13.0	1.5	11.8	29.3	-0.6	سوق مسقط للأوراق المالية
Doha Securities Market	-8.8	10.4	-1.0	-0.3	18.3	-15.2	سوق الدوحة للأوراق المالية
Beirut Stock Exchange	7.7	-1.5	-2.7	3.3	15.4	3.0	بورصة بيروت
Cairo & Alexandria Stock Exchanges	3.7	9.1	-1.6	11.2	16.2	4.3	بورصتي القاهرة والاسكندرية

\* مقارنة بالفترة السابقة

### القيمة السوقية الإجمالية لأسواق الأسهم

(مليون دولار أمريكي)  
Stock Markets Capitalization  
(Million U.S.\$.)

Market	2008				2007		السوق
	مارس Mar	فبراير Feb	يناير Jan	الربع الأول Q1	الربع الرابع Q4	الربع الأول Q1	
Abu Dhabi Securities Market	122,130	128,771	122,185	122,130	121,128	77,375	سوق أبوظبي للأوراق المالية
Amman Stock Exchange	44,315	46,218	42,814	44,315	41,233	33,143	بورصة عمان
Bahrain Stock Exchange	28,887	28,244	27,461	28,887	27,016	20,416	سوق البحرين للأوراق المالية
Saudi Stock Market	446,389	493,145	464,826	446,389	518,984	318,336	سوق الأسهم السعودي
Kuwait Stock Exchange	132,865	147,483	140,823	132,865	135,362	111,127	سوق الكويت للأوراق المالية
Casablanca Stock Exchange	93,418	89,345	83,554	93,418	75,495	59,798	بورصة القم المغربية بدار البيضاء
Algeria Stock Exchange	99	98	97	99	97	97	بورصة الجزائر
Tunis Stock Exchange	5,977	5,678	5,473	5,977	5,339	4,919	بورصة الأوراق المالية بتونس
Dubai Financial Market	128,890	138,892	131,895	128,890	138,179	85,450	سوق دبي العالمي
Khartoum Stock Exchange	4,653	4,625	4,717	4,653	4,931	4,477	سوق الخرطوم للأوراق المالية
Palestine Stock Exchange	2,958	2,749	2,737	2,958	2,474	2,857	سوق فلسطين للأوراق المالية
Muscat Securities Market	24,756	26,124	23,069	24,756	23,086	12,583	سوق مسقط للأوراق المالية
Doha Securities Market	104,839	111,172	98,757	104,839	95,505	54,839	سوق الدوحة للأوراق المالية
Beirut Stock Exchange	11,357	10,545	10,702	11,357	10,894	8,559	بورصة بيروت
Cairo & Alex. Stock Exchang	160,362	163,574	149,990	160,362	138,828	96,195	بورصتي القاهرة والاسكندرية
Total	1,311,894	1,396,665	1,309,100	1,311,894	1,338,550	890,171	المجموع

### عدد الشركات المدرجة

(نهاية الفترة)  
Number of Listed Companies  
(End of Period)

Market	2008				2007		السوق
	مارس Mar	فبراير Feb	يناير Jan	الربع الأول Q1	الربع الرابع Q4	الربع الأول Q1	
Abu Dhabi Securities Market	64	64	64	64	64	63	سوق أبوظبي للأوراق المالية
Amman Stock Exchange	248	248	246	248	245	229	بورصة عمان
Bahrain Stock Exchange	51	51	51	51	51	50	سوق البحرين للأوراق المالية
Saudi Stock Market	116	115	112	116	111	88	سوق الأسهم السعودي
Kuwait Stock Exchange	196	195	195	196	196	181	سوق الكويت للأوراق المالية
Casablanca Stock Exchange	74	74	74	74	73	64	بورصة القم المغربية بدار البيضاء
Algeria Stock Exchange	2	2	2	2	2	2	بورصة الجزائر
Tunis Stock Exchange	51	50	50	51	51	48	بورصة الأوراق المالية بتونس
Dubai Financial Market	56	56	56	56	55	50	سوق دبي العالمي
Khartoum Stock Exchange	52	52	52	52	52	52	سوق الخرطوم للأوراق المالية
Palestine Stock Exchange	35	35	35	35	35	34	سوق فلسطين للأوراق المالية
Muscat Securities Market	121	125	125	121	125	122	سوق مسقط للأوراق المالية
Doha Securities Market	42	41	40	42	40	36	سوق الدوحة للأوراق المالية
Beirut Stock Exchange	15	15	15	15	15	16	بورصة بيروت
Cairo & Alex. Stock Exchang	424	426	428	424	435	565	بورصتي القاهرة والاسكندرية
Total	1547	1549	1545	1547	1550	1600	المجموع

### تابع للملحق 07

عدد الأسهم المتداولة  
(مليون سهم)

Number of Shares Traded  
(Million Shares)

Market	2008				2007		السوق
	مارس Mar	فبراير Feb	يناير Jan	الربع الأول Q1	الربع الرابع Q4	الربع الأول Q1	
Abu Dhabi Securities Market	2,508	4,544	8,949	16,001	23,659	4,265	سوق أبوظبي للأوراق المالية
Amman Stock Exchange	485	425	418	1,327	1,265	1,029	بورصة عمان
Bahrain Stock Exchange	179	302	78	560	413	62	سوق البحرين للأوراق المالية
Saudi Stock Market	4,266	5,302	8,036	17,604	14,132	18,792	سوق الأسهم السعودية
Kuwait Stock Exchange	8,276	7,399	8,604	24,279	16,622	9,518	سوق الكويت للأوراق المالية
Casablanca Stock Exchange	9.09	11.90	12.34	33.33	140.49	27.80	بورصة القم المغربية بالدار البيضاء
Algeria Stock Exchange	0.006	0.006	0.006	0.017	0.003	0.013	بورصة الجزائر
Tunis Stock Exchange	4.24	8.69	7.55	20.49	25.52	18.32	بورصة الأوراق المالية بتونس
Dubai Financial Market	4,512	8,284	13,561	26,337	52,868	8,554	سوق دبي العالمي
Khartoum Stock Exchange	5	8	8	21	19	3,026	سوق الخرطوم للأوراق المالية
Palestine Stock Exchange	46	24	37	107	63	92	سوق فلسطين للأوراق المالية
Muscat Securities Market	398	320	423	1,140	1,335	316	سوق مسقط للأوراق المالية
Doha Securities Market	176	197	317	690	1,483	542	سوق الدوحة للأوراق المالية
Beirut Stock Exchange	2.43	2.40	4.27	9.10	72.85	11.76	بورصة بيروت
Cairo & Alexandria Stock Exchanges	2,801	1,934	2,064	6,799	5,824	2,618	بورصتي القاهرة والاسكندرية
<b>Total</b>	<b>23,668</b>	<b>28,740</b>	<b>42,520</b>	<b>94,928</b>	<b>117,922</b>	<b>48,872</b>	<b>المجموع</b>

### مؤشرات الصندوق لأسعار الأسهم

ونسب تغير بعض مؤشرات الأسواق الدولية (%)

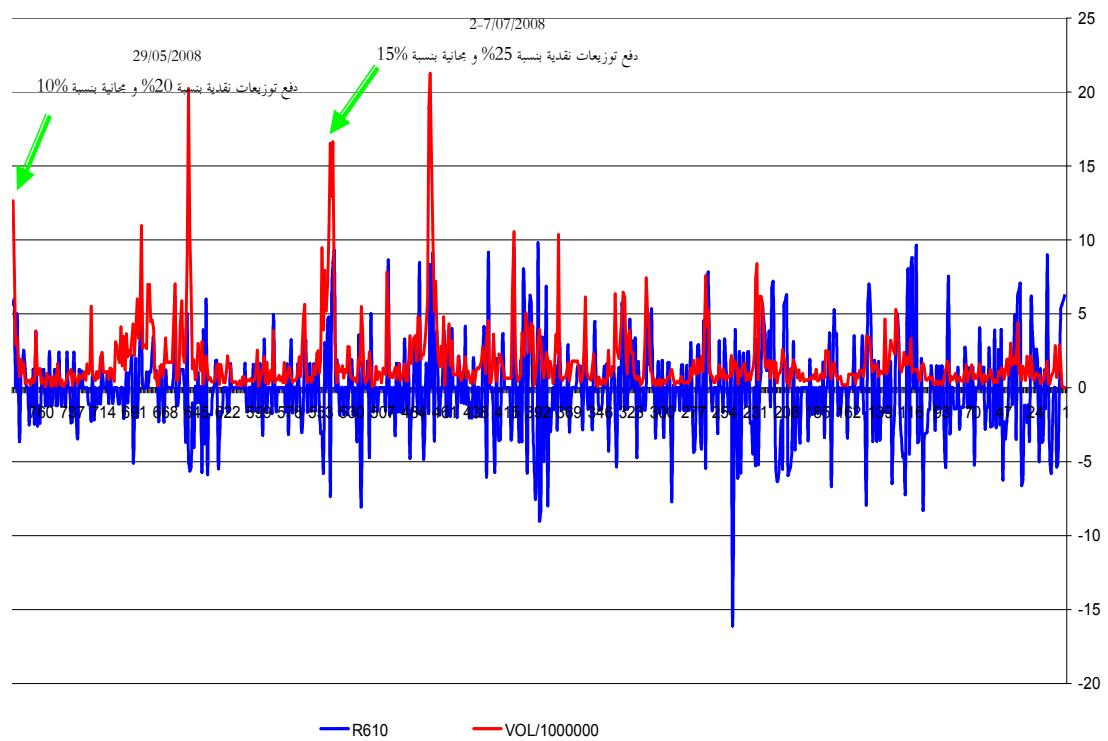
AMF Indices and other Market Indices (% change)

Market	الربع الأول 2008 -		السوق
	الربع الرابع 2007	الربع الأول 2008	
Abu Dhabi	1.68	43.53	أبوظبي
Jordan	8.70	38.43	الأردن
Bahrain	0.57	18.49	البحرين
Saudi	-21.20	20.59	السعودية
Kuwait	14.36	39.86	الكويت
Morocco	19.09	28.76	المغرب
Algeria	4.69	3.23	الجزائر
Tunis	1.88	-2.03	تونس
Dubai	-2.57	29.75	دبي
Sudan	-2.01	0.87	السودان
Palestine	22.54	13.52	فلسطين
Oman	10.35	73.61	عمان
Qatar	-0.58	54.41	قطر
Lebanon	4.68	29.79	لبنان
Egypt	10.77	59.74	مصر
AMF Index	-5.56	32.20	المؤشر المركب
Nikkei	-18.18	-27.55	نيكي
IFCG	-12.87	21.07	مؤسسة التمويل الدولية
CAC 40	-16.16	-16.45	40 كاك
S&P 500	-9.92	-6.91	ستاندرد و بورز
FT-SE 100	-11.69	-9.61	فوتنسي

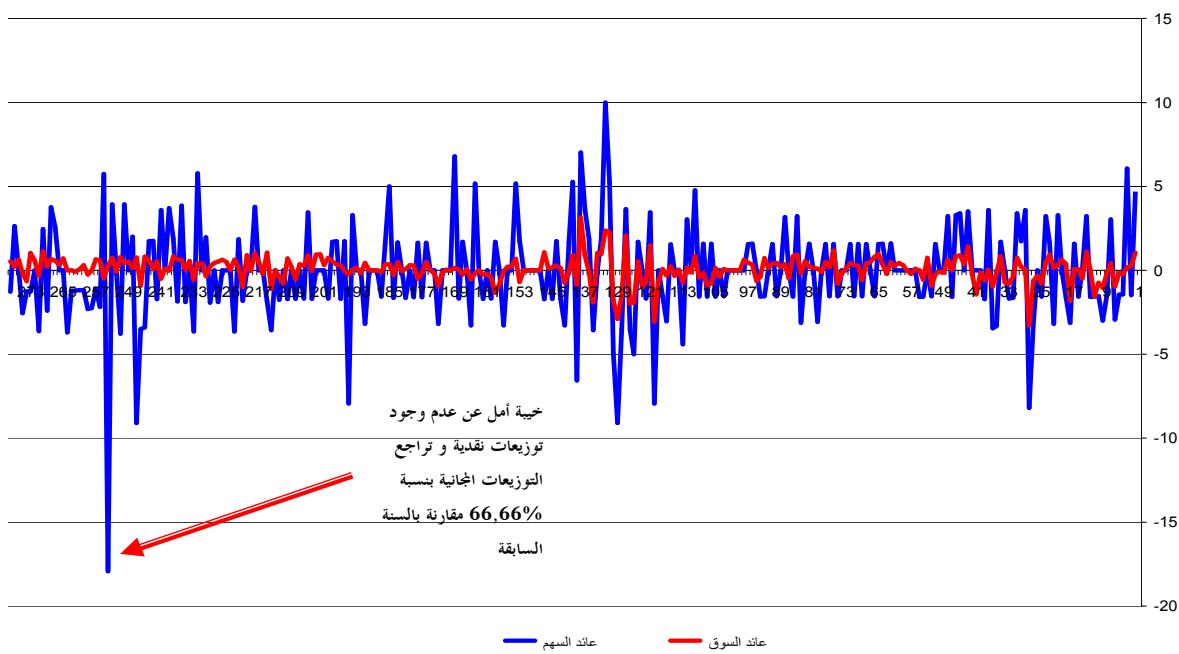
المصدر : صندوق النقد العربي، النشرة الفصلية لقاعدة بيانات الأسواق المالية العربية، العدد 54-2008

**الملحق 08 : أثر الإعلان عن التوزيعات على سعر السهم و حجم التداول لبعض المؤسسات المدروسة**

**شركة مركز سلطان للمواد الغذائية**



**شركة رابطة الكويت والخليج للنقل**



المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج Microsoft Excel

**الملحق ٠٩ : نتائج اختبار وايت التفاسطعي لبواقي المودج الكلي**

White Heteroskedasticity Test:

F-statistic	4.787446	Probability	0.000001
Obs*R-squared	63.36174	Probability	0.002326

Test Equation:

Dependent Variable: RESID^2

Method: Least Squares

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-0.18033	0.216438	-0.83315	0.4093
DATCP	0.348497	0.286034	1.218376	0.2296
DATCP^2	-0.01427	0.279515	-0.05104	0.9595
DATCP*DLTCP	-0.02447	0.558618	-0.04381	0.9653
DATCP*DTCP	0.02089	0.558524	0.037403	0.9703
DATCP*DM	0.985444	0.531952	1.852505	<b>0.0707</b>
DATCP*DG	-2.60756	2.619021	-0.99562	0.3249
DATCP*DND	0.004033	0.007301	0.552445	0.5834
DATCP*RACH	-0.14766	0.115136	-1.28245	0.2064
DLTCP	0.350744	0.287887	1.218338	0.2296
DLTCP^2	-0.01002	0.279142	-0.03591	0.9715
DLTCP*DTCP	0.016623	0.558121	0.029783	0.9764
DLTCP*DM	0.998751	0.527301	1.894083	<b>0.0648</b>
DLTCP*DG	-2.67619	2.636476	-1.01506	0.3156
DLTCP*DND	0.004351	0.007305	0.59564	0.5545
DLTCP*RACH	-0.1487	0.115244	-1.29031	0.2037
DTCP	-0.34388	0.286286	-1.20116	0.2361
DTCP^2	-0.00661	0.279018	-0.02371	0.9812
DTCP*DM	-0.98139	0.530319	-1.85057	<b>0.071</b>
DTCP*DG	2.657785	2.619361	1.014669	0.3158
DTCP*DND	-0.00425	0.007297	-0.58298	0.5629
DTCP*RACH	0.146427	0.115456	1.268249	0.2114
DM	-0.47554	0.684083	-0.69515	0.4906
DM^2	0.41198	0.631002	0.652899	0.5172
DM*DG	-0.96334	2.398248	-0.40169	0.6899
DM*DND	0.015473	0.006285	2.461832	<b>0.0178</b>
DM*RACH	-0.14389	0.3896	-0.36932	0.7137
DG	0.314566	1.717397	0.183165	0.8555
DG^2	-2.40301	5.763903	-0.41691	0.6788
DG*DND	0.010005	0.028058	0.356585	0.7231
DG*RACH	-0.05656	1.13754	-0.04972	0.9606
DND	-0.00638	0.006445	-0.99011	0.3275
DND^2	0.000188	5.11E-05	3.682754	<b>0.0006</b>
DND*RACH	-0.00219	0.003259	-0.67112	0.5057
RACH	0.067357	0.199038	0.338413	0.7367
RACH^2	0.000553	0.054357	0.01017	0.9919
R-squared	<b>0.792022</b>	Mean dependent var		0.274998
Adjusted R-squared	0.626585	S.D. dependent var		0.708936
S.E. of regression	0.433215	Akaike info criterion		1.466996
Sum squared resid	8.257692	Schwarz criterion		2.538907
Log likelihood	-22.6798	F-statistic		4.787446
Durbin-Watson stat	2.081304	Prob(F-statistic)		<b>0.000001</b>

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على معطيات الدراسة و البرنامج Eviews

**الملحق 10 : جدول قانون التوزيع الطبيعي المركز المختصر**

$$\pi(t) = \frac{1}{\sqrt{2\pi}} \int_{-\infty}^t e^{-\frac{t^2}{2}} dt$$

	0,00	0,01	0,02	0,03	0,04	0,05	0,06	0,07	0,08	0,09
0	0,5000	0,50399	0,50798	0,51197	0,51595	0,51994	0,52392	0,5279	0,53188	0,53586
0,1	0,5398	0,5438	0,54776	0,55172	0,55567	0,55962	0,56356	0,56749	0,57142	0,57535
0,2	0,5793	0,58317	0,58706	0,59095	0,59483	0,59871	0,60257	0,60642	0,61026	0,61409
0,3	0,6179	0,62172	0,62552	0,6293	0,63307	0,63683	0,64058	0,64431	0,64803	0,65173
0,4	0,6554	0,6591	0,66276	0,6664	0,67003	0,67364	0,67724	0,68082	0,68439	0,68793
0,5	0,6915	0,69497	0,69847	0,70194	0,7054	0,70884	0,71226	0,71566	0,71904	0,7224
0,6	0,7257	0,72907	0,73237	0,73565	0,73891	0,74215	0,74537	0,74857	0,75175	0,7549
0,7	0,7580	0,76115	0,76424	0,7673	0,77035	0,77337	0,77637	0,77935	0,7823	0,78524
0,8	0,7881	0,79103	0,79389	0,79673	0,79955	0,80234	0,80511	0,80785	0,81057	0,81327
0,9	0,8159	0,81859	0,82121	0,82381	0,82639	0,82894	0,83147	0,83398	0,83646	0,83891
1	0,8413	0,84375	0,84614	0,84849	0,85083	0,85314	0,85543	0,85769	0,85993	0,86214
1,1	0,8643	0,8665	0,86864	0,87076	0,87286	0,87493	0,87698	0,879	0,881	0,88298
1,2	0,8849	0,88686	0,88877	0,89065	0,89251	0,89435	0,89617	0,89796	0,89973	0,90147
1,3	0,9032	0,9049	0,90658	0,90824	0,90988	0,91149	0,91309	0,91466	0,91621	0,91774
1,4	0,9192	0,92073	0,9222	0,92364	0,92507	0,92647	0,92785	0,92922	0,93056	0,93189
1,5	0,9332	0,93448	0,93574	0,93699	0,93822	0,93943	0,94062	0,94179	0,94295	0,94408
1,6	0,9452	0,9463	0,94738	0,94845	0,9495	0,95053	0,95154	0,95254	0,95352	0,95449
1,7	0,9554	0,95637	0,95728	0,95818	0,95907	0,95994	0,9608	0,96164	0,96246	0,96327
1,8	0,9641	0,96485	0,96562	0,96638	0,96712	0,96784	0,96856	0,96926	0,96995	0,97062
1,9	0,9713	0,97193	0,97257	0,9732	0,97381	0,97441	0,975	0,97558	0,97615	0,9767
2	0,9772	0,97778	0,97831	0,97882	0,97932	0,97982	0,9803	0,98077	0,98124	0,98169
2,1	0,9821	0,98257	0,983	0,98341	0,98382	0,98422	0,98461	0,985	0,98537	0,98574
2,2	0,9861	0,98645	0,98679	0,98713	0,98745	0,98778	0,98809	0,9884	0,9887	0,98899
2,3	0,9893	0,98956	0,98983	0,9901	0,99036	0,99061	0,99086	0,99111	0,99134	0,99158
2,4	0,9918	0,99202	0,99224	0,99245	0,99266	0,99286	0,99305	0,99324	0,99343	0,99361
2,5	0,9938	0,99396	0,99413	0,9943	0,99446	0,99461	0,99477	0,99492	0,99506	0,9952
2,6	0,9953	0,99547	0,9956	0,99573	0,99585	0,99598	0,99609	0,99621	0,99632	0,99643
2,7	0,9965	0,99664	0,99674	0,99683	0,99693	0,99702	0,99711	0,9972	0,99728	0,99736
2,8	0,9974	0,99752	0,9976	0,99767	0,99774	0,99781	0,99788	0,99795	0,99801	0,99807
2,9	0,9981	0,99819	0,99825	0,99831	0,99836	0,99841	0,99846	0,99851	0,99856	0,99861

المصدر : من إعداد الطالب بالأعتماد على Microsoft Excel

الملاحق 11 : جدول قانون توزيع كاي تربيع  $\chi^2$

$v \backslash p$	0,9	0,7	0,6	0,5	0,4	0,2	0,1	0,09	0,01
1	0,015791	0,148472	0,274996	0,454936	0,708326	1,642375	2,705544	2,87437	6,634897
2	0,210721	0,71335	1,021651	1,386294	1,832581	3,218876	4,60517	4,81589	9,21034
3	0,584374	1,423652	1,869168	2,365974	2,946166	4,641628	6,251388	6,49146	11,34487
4	1,063623	2,194698	2,752843	3,356694	4,044626	5,988617	7,77944	8,04344	13,2767
5	1,610308	2,999908	3,6555	4,35146	5,131867	7,289276	9,236357	9,52107	15,08627
6	2,204131	3,827552	4,570154	5,348121	6,210757	8,55806	10,64464	10,9479	16,81189
7	2,833107	4,671331	5,493235	6,345811	7,283208	9,80325	12,01704	12,3372	18,47531
8	3,489539	5,527422	6,422646	7,344122	8,350525	11,03009	13,36157	13,6975	20,09024
9	4,168159	6,393306	7,357035	8,342833	9,41364	12,24215	14,68366	15,0342	21,66599
10	4,865182	7,267218	8,295472	9,341818	10,47324	13,44196	15,98718	16,3516	23,20925
11	5,577785	8,147868	9,237286	10,341	11,52983	14,63142	17,27501	17,6526	24,72497
12	6,303796	9,034277	10,18197	11,34032	12,58384	15,81199	18,54935	18,9395	26,21697
13	7,041505	9,925683	11,12914	12,33976	13,63557	16,9848	19,81193	20,214	27,68825
14	7,789534	10,82148	12,07848	13,33927	14,68529	18,15077	21,06414	21,4778	29,14124
15	8,546756	11,72117	13,02975	14,33886	15,73322	19,31066	22,30713	22,7319	30,57791
16	9,312236	12,62435	13,98274	15,3385	16,77954	20,46508	23,54183	23,9774	31,99993
17	10,08519	13,53068	14,93727	16,33818	17,82439	21,61456	24,76904	25,215	33,40866
18	10,86494	14,43986	15,89321	17,3379	18,8679	22,75955	25,98942	26,4455	34,80531
19	11,65091	15,35166	16,85043	18,33765	19,9102	23,90042	27,20357	27,6694	36,19087
20	12,44261	16,26586	17,80883	19,33743	20,95137	25,03751	28,41198	28,8874	37,56623
21	13,2396	17,18227	18,76831	20,33723	21,9915	26,1711	29,61509	30,0998	38,93217
22	14,04149	18,10072	19,72879	21,33705	23,03066	27,30145	30,81328	31,3071	40,28936
23	14,84796	19,02109	20,6902	22,33688	24,06892	28,42879	32,0069	32,5096	41,6384
24	15,65868	19,94323	21,65249	23,33673	25,10635	29,55332	33,19624	33,7077	42,97982
25	16,47341	20,86703	22,61558	24,33659	26,14298	30,6752	34,38159	34,9015	44,3141
26	17,29189	21,7924	23,57943	25,33646	27,17888	31,79461	35,56317	36,0915	45,64168
27	18,1139	22,71924	24,54401	26,33634	28,21408	32,91169	36,74122	37,2777	46,96294
28	18,93924	23,64746	25,50925	27,33623	29,24862	34,02657	37,91592	38,4604	48,27824
29	19,76774	24,57699	26,47514	28,33613	30,28254	35,13936	39,08747	39,6398	49,58788
30	20,59923	25,50776	27,44162	29,33603	31,31586	36,25019	40,25602	40,8161	50,89218

المصدر : من إعداد الطالب بالاعتماد على Microsoft Excel

حيث :

$V$  : درجة الحرية؛  $P$  : الاحتمال .

## DW : جدول دارين واتسون الملحق 12

n	k=1		k=2		k=3		k=4		k=5	
	d1	d2								
15	1,8	1,36	0,95	1,54	0,82	1,75	0,69	1,97	0,56	2,21
16	1,1	1,37	0,98	1,54	0,86	1,73	0,74	1,93	0,62	2,15
17	1,13	1,38	1,02	1,54	0,9	1,71	0,78	1,9	0,67	2,1
18	1,16	1,39	1,05	1,53	0,93	1,69	0,82	1,87	0,71	2,06
19	1,18	1,4	1,08	1,53	0,97	1,68	0,86	1,85	0,75	2,02
20	1,2	1,41	1,1	1,54	1	1,68	0,9	1,83	0,79	1,99
21	1,22	1,42	1,13	1,54	1,03	1,67	0,93	1,81	0,83	1,96
22	1,24	1,43	1,15	1,54	1,05	1,66	0,96	1,8	0,86	1,94
23	1,26	1,44	1,17	1,54	1,08	1,66	0,99	1,79	0,9	1,92
24	1,27	1,45	1,19	1,55	1,1	1,66	1,01	1,78	0,93	1,9
25	1,29	1,45	1,21	1,55	1,12	1,66	1,04	1,77	0,95	1,89
26	1,3	1,46	1,22	1,55	1,14	1,65	1,06	1,76	0,98	1,88
27	1,32	1,47	1,24	1,56	1,16	1,65	1,08	1,76	1,01	1,86
28	1,33	1,48	1,26	1,56	1,18	1,65	1,1	1,75	1,03	1,85
29	1,34	1,48	1,27	1,56	1,2	1,65	1,12	1,74	1,05	1,84
30	1,35	1,49	1,28	1,57	1,21	1,65	1,14	1,74	1,07	1,83
31	1,36	1,5	1,3	1,57	1,23	1,65	1,16	1,74	1,09	1,38
32	1,37	1,5	1,31	1,57	1,24	1,65	1,18	1,73	1,11	1,88
33	1,38	1,51	1,32	1,58	1,26	1,65	1,19	1,73	1,13	1,83
34	1,39	1,51	1,33	1,58	1,27	1,65	1,21	1,73	1,15	1,81
35	1,4	1,52	1,34	1,58	1,28	1,65	1,22	1,73	1,16	1,8
36	1,41	1,52	1,35	1,59	1,29	1,65	1,24	1,73	1,18	1,8
37	1,42	1,53	1,36	1,59	1,31	1,66	1,25	1,72	1,19	1,8
38	1,43	1,54	1,37	1,59	1,32	1,66	1,26	1,72	1,21	1,79
39	1,43	1,54	1,38	1,6	1,33	1,66	1,27	1,72	1,22	1,79
40	1,44	1,54	1,39	1,6	1,34	1,66	1,29	1,72	1,23	1,79
45	1,48	1,57	1,43	1,62	1,38	1,67	1,34	1,72	1,29	1,78
50	1,5	1,59	1,46	1,63	1,42	1,67	1,38	1,72	1,34	1,77
55	1,53	1,6	1,49	1,64	1,45	1,68	1,41	1,72	1,38	1,77
60	1,55	1,62	1,51	1,65	1,48	1,69	1,44	1,73	1,41	1,71
65	1,57	1,63	1,54	1,66	1,5	1,7	1,47	1,73	1,44	1,77
70	1,58	1,64	1,55	1,67	1,52	1,7	1,49	1,74	1,46	1,77
75	1,6	1,65	1,57	1,68	1,54	1,71	1,51	1,74	1,47	1,77
80	1,61	1,66	1,59	1,69	1,56	1,72	1,53	1,74	1,51	1,77
85	1,62	1,67	1,6	1,7	1,57	1,72	1,55	1,75	1,52	1,77
90	1,63	1,68	1,61	1,7	1,59	1,73	1,57	1,75	1,54	1,78
95	1,64	1,69	1,62	1,71	1,6	1,73	1,58	1,75	1,56	1,78
100	1,65	1,69	1,63	1,72	1,61	1,74	1,59	1,76	1,57	1,78

Source : BOURBONNAIS. R, Econométrie, 5eme édition, Dunod, Paris, 2004.P321.

K : عدد المتغيرات المستقلة في النموذج باستثناء الثابتة؛ T : حجم العينة.

### الملحق 13 : جداول ديكى فلو ADF

#### جدائل توزيع خاصة بمعامل الانحدار $t_{\phi_1}$

N	Probabilités								
	0,01	0,025	0,05	0,10	0,90	0,95	0,975	0,99	
M(1)	25	-2,66	-2,26	-1,95	-1,60	0,92	1,33	1,70	2,16
	50	-2,62	-2,25	-1,95	-1,61	0,91	1,31	1,66	2,08
	100	-2,60	-2,4	-1,95	-1,61	0,91	1,29	1,64	2,03
	250	-2,58	-2,23	-1,95	-1,62	0,89	1,29	1,63	2,01
	500	-2,58	-2,23	-1,95	-1,62	0,89	1,28	1,62	2,00
	$\infty$	-2,58	-2,23	-1,95	-1,62	0,89	1,28	1,62	2,00
M(2)	25	-3,75	-3,33	-3,00	-2,63	-0,37	0,00	0,34	0,72
	50	-3,58	-3,22	-2,93	-2,60	-0,40	-0,03	0,29	0,66
	100	-3,51	-3,17	-2,89	-2,58	-0,42	-0,05	0,26	0,63
	250	-3,46	-3,14	-2,88	-2,57	-0,42	-0,06	0,24	0,62
	500	-3,44	-3,13	-2,87	-2,57	-0,43	-0,07	0,24	0,61
	$\infty$	-3,43	-3,12	-2,86	-2,57	-0,44	-0,07	0,23	0,60
M(3)	25	-4,38	-3,95	-3,60	-3,24	-1,14	-0,80	-0,5	-0,15
	50	-4,15	-3,80	-3,50	-3,18	-1,19	-0,87	-0,58	-0,24
	100	-4,04	-3,73	-3,45	-3,15	-1,22	-0,90	-0,62	-0,28
	250	-3,99	-3,69	-3,43	-3,13	-1,23	-0,92	-0,64	-0,31
	500	-3,98	-3,68	-3,42	-3,13	-1,24	-0,93	-0,65	-0,32
	$\infty$	-3,96	-3,66	-3,41	-3,12	-1,25	-0,94	-0,66	-0,33

#### جدائل توزيع كل من $t_c^*$ , $t_b^*$

n	M(2)			M(3)					
	Constante c			constante c			tendance b		
	1%	5%	10%	1%	5%	10%	1%	5%	10%
100	3,22	2,54	2,17	3,78	3,11	2,73	3,53	2,79	2,38
250	3,19	2,53	2,16	3,74	3,09	2,73	3,49	2,79	2,38
500	3,18	2,52	2,16	3,72	3,08	2,72	3,48	2,78	2,38
$\infty$	3,18	2,52	2,16	3,71	3,08	2,72	3,46	2,78	2,38

Source : BOURBONNAIS. R, Econométrie, 5eme édition, Dunod, Paris, 2004.P322.

حيث :

(1) : النموذج الأول و الذي يمثل الانحدار الذاتي من الدرجة الأولى؛

(2) : النموذج الثاني و الذي يمثل الانحدار الذاتي مع وجود الثابتة؛

(3) : النموذج الثالث و الذي يمثل الانحدار الذاتي مع وجود الثابتة و معادلة الاتجاه العام؛

: حجم العينة.  $N$

## الملاحق 14 : قوانين إعادة الشراء في فرنسا، بريطانيا ، ألمانيا، أمريكا

### **Les textes réglementant les rachats**

Les dirigeants peuvent proposer aux actionnaires de racheter leurs actions. Les législations réglementent et souvent contraignent fortement ce type de pratique. Le rachat d'actions recouvre des pratiques très différentes et les réglementations sont très hétérogènes d'un pays à l'autre. Cette annexe se propose d'apporter des précisions sur ce second point, en considérant successivement le cas de la France, de la Grande Bretagne, de l'Allemagne et des Etats-Unis

#### **1. Le rachat d'actions en France**

Pour les sociétés françaises la loi du 24 juillet 1966, articles 217-2 et suivants, pose le **principe d'interdiction** du rachat, de la souscription ou prise en gage de ses actions par une société. Ce premier texte est renforcé par le texte du 30 décembre 1981 qui interdit également le rachat par des prête-noms. Mentionnons «également la loi du 8 août 1994 « portant diverses dispositions d'ordre économique et financier » qui apporte certaines modifications aux textes précédents et également la réglementation définie par la Commission des Opérations de Bourse qui complète le tout. Des dérogations au principe d'interdiction sont possibles : pour régulariser le cours du titre, en cas d'une réduction du capital non motivée par des pertes, en vue Alors que l'on s'attend à une réduction de la situation d'asymétrie lors de l'annonce des bénéfices, c'est le phénomène inverse qui est observé à Paris. La complexité et la diversité des normes comptables expliquent probablement que l'annonce d'un bénéfice, au lieu de renseigner définitivement le marché, lance la course à la recherche d'informations nécessaires au décryptage de l'annonce. Cette section s'inspire très largement des articles 703 à 709 du « Lamy du Financement », Couret, Devèze et Hirigoyen, 1996. Egalement pour régulariser celui du certificat d'investissement. Des pertes excessives peuvent justifier une réduction du capital social : elle est réalisée en réduisant au prorata les positions de tous les actionnaires et non par rachat en bourse. d'une rémunération en titres des salariés, ou à l'occasion de certaines opérations de restructuration. D'une manière générale, une société ne peut détenir que 10% de ses actions et sous réserve d'une approbation préalable par l'assemblée générale. Les actions détenues perdent : le droit de vote ; le droit au dividende ; le droit préférentiel de souscription (le droit d'attribution semble maintenu). Le rachat des ADP éventuellement émises doit intervenir avant celui des actions. Ces dispositions générales sont complétées suivant les motivations annoncées pour l'opération de rachat. Postérieurement au rachat, les actions sont cédées ou annulées. En cas d'annulation la loi de 1966 (articles 215 et 216) organise un droit d'opposition notamment aux créanciers obligataires. On distingue ici le rachat d'actions par ramassage en bourse, l'offre publique de retrait et l'offre publique de rachat (ou réduction du capital non motivée par des pertes).

#### **1.1. Ramassage**

La société peut se retrouver en possession de ses propres titres à l'occasion d'opérations de fusions-absorption ou à la suite d'un ramassage en bourse. Ce dernier cas est possible : pour régulariser le cours du titre, en cas d'une réduction du capital non motivée par des pertes, en vue d'une rémunération en titres des salariés, ou à l'occasion de certaines opérations de restructuration.

#### **1.1.1. Rachat visant une régularisation des cours**

Dans l'hypothèse d'un rachat en vue d'une régularisation de cours :

- L'autorisation demandée à l'assemblée générale des actionnaires, ne peut être obtenue que pour une période d'au plus 18 mois. La demande doit comporter mention d'un nombre d'actions maximum et d'une plage de cours.

**تابع للملحق 14**

La COB a introduit plusieurs conditions précisant les conditions de rachat sur le marché : *Les interventions doivent représenter moins de 25% du volume sur une période de référence de 5 jours avant la période de rachat si le titres est négocié au RM et 30 au comptant. Ce qui signifie que chaque séance le volume racheté doit être inférieur au quart de la moyenne des échanges constatés sur les x séances précédentes (x=5 ou 30 avec période glissante). Le hors bourse n'est pas pris en compte dans la détermination de la limite en volume car il est « par définition sans influence sur les cours » ! Lamy, p. 406, n° 701, voir bulletin de la COB, mai 1991, Les interventions doivent être réalisées en contre tendance Un seul intermédiaire doit être sollicité par séance de bourse.*

Les actions ainsi achetées doivent être cédées dans un délai d'un an. Elles peuvent également semble-t-il être annulées. Quoique sur ce point la position de la COB (Bulletin n° 168 de 1984) soit de considérer que seule la cession soit à envisager; alors que la loi de 1994 semble autoriser la cession ou le transfert par tous moyens.

- Un registre des achats-ventes doit être tenu par la société et transmis à la COB mensuellement.**

La Commission des Opérations de Bourse n'est pas hostile au rachat qui doit « permettre une meilleure liquidité, conforter la notoriété des sociétés cotées ». Mais « réguler ne signifie pas faire le marché ». La COB contrôle la sincérité du rachat, qui doit être réalisé dans un but constructif, et non en vue de manipuler les cours. Les « contrats de liquidité » pour les sociétés du second marché ne relèvent pas de la loi de 1966.

### **1.1.2. Rachat à l'occasion d'une fusion**

A l'occasion d'une fusion-absorption, une société peut se retrouver acheteuse de ses propres actions, détenues par la cible en titres de participation ou titres de placement. Ces actions doivent être cédées dans un délai de 2 ans ou annulées.

### **1.1.3. Rachat en vue d'une rémunération de salariés**

Dans le cas d'une rémunération des salariés en actions, il n'est pas prévu de décision d'assemblée générale. L'attribution doit être faite dans un délai d'un an suivant leur acquisition en bourse. Un registre des achats doit être tenu, et les opérations doivent être mentionnées dans le rapport annuel du conseil d'administration à l'assemblée des actionnaires. Sur la suggestion de la commission de loi du Sénat (rapport Dailly) il est prévu que les actions rachetées puissent être offertes aux salariés dans le cadre d'un plan d'actionnariat. A charge pour la société d'informer mensuellement le Conseil des marchés

### **1.2. Offre publique de rachat**

L'offre publique de rachat par la société de ses propres actions est faite en vue d'une réduction du capital, au titre de l'article 5-3-2, alinéa e) du règlement général du Conseil des Marchés Financiers. La décision du Conseil des Marchés Financiers est notamment relative au prix proposé. La décision est prise par l'assemblée générale extraordinaire des actionnaires. Les créanciers peuvent faire opposition. Suivant le principe d'égalité, la société doit adresser une offre de rachat à tous ses actionnaires. L'opération a le statut juridique d'un remboursement et non celui d'une cession de titres. La COB donne son visa. Une suspension des cotations est systématiquement décidée par le Conseil des Marchés Financiers au dépôt du projet d'offre publique de rachat. Le projet mentionne également et de manière quasiment systématique l'intention des principaux actionnaires. Le gain réalisé par l'actionnaire à la revente de ses actions est intégrable au revenu et n'est pas imposé au titre des plus values. Suivant l'arrêt du conseil d'état du 8 juillet 1992 : des produits de même nature répartis par une société à ses actionnaires pourraient suivre un régime fiscal différent suivant la forme de la distribution, ce qui ne serait pas justifié. Une imposition à 16% (à l'époque) risquerait de déstabiliser le régime d'imposition des dividendes suivant la réponse apportée par le ministre (Journal Officiel du 5 décembre 94, p 6033).

**تابع للملحق 14****1.3. Offres publiques de retrait**

La loi du 2 août 1989 met en place les premières modalités d'offres publiques de retrait à la bourse de Paris. Elles peuvent intervenir dans les situations suivantes

- Suite à la transformation de la société en commandite par actions, ce qui nécessite une décision des actionnaires à la majorité des 2/3. (au titre de l'article 5-5-4 du règlement général du Conseil des marchés financiers).
- En raison d'une modification significative des dispositions statutaires (article 5-5-5 du règlement général).
- Dans le cas d'une demande par un actionnaire minoritaire d'une société contrôlée par un majoritaire à plus de 95% des droits de vote (article 5-5-2).
- Dans le cas d'une demande par un actionnaire majoritaire contrôlant plus de 95% des droits de vote (article 5-5-3).
- Comme procédure de retrait obligatoire (*squeeze-out*) possible, suivant la loi du 31 décembre 1993, à l'issue d'une OPR (article 5-6-1).

**2.Réglementation britannique**

Interdiction totale en Grande Bretagne sauf pour réduire le capital. Mais le recours à un prête-nom est possible, y compris si la société accorde un prêt à un tiers pour racheter ses propres actions. Un plafond de 5% du capital par an et de 15% en cumulé est fixé quant à la détention de ses propres actions. Les actionnaires ayant cédé leurs actions sont responsables du passif du bilan à hauteur du montant encaissé si l'actif de la société est insuffisant à payer les dettes et le coût de liquidation durant l'année suivant le rachat. Tout rachat à un prix supérieur au prix de souscription par l'actionnaire constitue une distribution imposable en tant que dividende et soumise à une avance de 3/7è à déduire (*advance corporation tax*).

**3.Réglementation allemande**

L'opération de rachat d'actions est interdite en principe. Les exceptions concernent les distributions aux employés, ou pour éviter « tout dommage grave et imminent », ou même pour proposer les actions à une autre société liée. Mais pas pour régulariser les cours. Le rachat est fait dans la limite de 10% du capital (au delà les actions doivent être cédées dans les trois ans), il est sans limite si réduction du capital.

**4.Réglementation américaine**

Il n'y a pas d'interdiction (loi de 1934). Les réglementations visent à empêcher :

- un rachat réalisé en vue d'obtenir une radiation et échapper ainsi au contrôle de la SEC.
- Un rachat visant à obtenir ou conforter le contrôle de la société
- Un rachat contraire aux intérêts de la société
- Un rachat ne respectant pas l'égalité des actionnaires. En particulier les dirigeants et les actionnaires détenant plus de 10% (*insiders*) ne doivent pas tirer profit de l'opération au détriment des autres actionnaires.
- Un rachat prétexte à une manipulation des cours
- La publication d'informations incorrectes à l'occasion d'un rachat.
- Un rachat spoliant les créanciers.

Fiscalement, le rachat d'actions est plus avantageux que la distribution de dividendes : c'est le taux d'imposition sur les plus values qui s'applique.

Source : Jacques HAMON, **Le rachat d'actions : une politique de valorisation des actions?** CEREG Cahier de recherche n° 9801 ,Université Paris-Dauphine,1997.

# الفهرس

الفهرس

261	.....	الإهداء
261	.....	الشكر
261	.....	مستخلص البحث
261	.....	قائمة المحتويات
261	.....	قائمة الجداول
261	.....	قائمة الأشكال البيانية
261	.....	قائمة الرموز و الاختصارات
261	.....	قائمة الملاحق
أ	.....	المقدمة

**الفصل الأول : ماهية القيمة و التقييم في النظرية المالية المعاصرة**

001	.....	تمهيد
002	.....	<b>المبحث الأول : ماهية القيمة في النظرية المالية المعاصرة</b>
003	.....	<b>المطلب الأول: مفاهيم أساسية للقيمة</b>
003	.....	أولاً : المفاهيم العشرة للقيمة
003	.....	1 - القيمة السوقية العادلة
003	.....	2 - القيمة الاستثمارية ..
004	.....	3 - القيمة الاستعملالية و التبادلية ..
004	.....	4 - قيمة شهرة الخل ..
004	.....	5 - قيمة المؤسسة المستمرة ..
004	.....	6 - القيمة الدفترية ..
004	.....	7 - قيمة التصفية ..
004	.....	8 - القيمة القابلة للتأمين ..
004	.....	9 - قيمة الإحلال ..
004	.....	10 - القيمة الباقية ..
005	.....	ثانياً : العلاقة بين مختلف أنواع قيمة المؤسسة و التدفقات المستقبلية لها ..
005	.....	ثالثاً : محددات القيمة ..
006	.....	<b>المطلب الثاني : مؤشرات إنشاء القيمة</b>

006	أولا : مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم الأداء المالي للمؤسسات و الأوراق المالية .....
007	1- المؤشرات ذات الطبيعة المحاسبية .....
007	1-1 ربحية السهم الواحد (BPA/EPS) .....
007	2-1 معدلات المردودية (ROCE, ROE) .....
007	3-1 التدفق النقدي المتولد عن الاستثمار (CFROI) .....
008	4-1 الأموال الخاصة للسهم الواحد (CPPA) .....
008	2- المؤشرات ذات الطبيعة المالية .....
008	1-2 القيمة الحالية الصافية (VAN) .....
008	3- المؤشرات ذات الطبيعة المحجنة (محاسبية/مالية) .....
008	1-3 القيمة المضافة الاقتصادية أو الربح الاقتصادي (EVA/PE) .....
009	2-3 معدل التدفق النقدي العائد من الاستثمار (CFROI) .....
010	4- المؤشرات ذات الطبيعة البورصية .....
010	1-4 القيمة المضافة السوقية (MVA) .....
010	2-4 عائد المساهم الكلى (Total Shareholder return)TSR .....
012	ثانيا : مؤشرات إنشاء القيمة و تقييم أداء المحفظة المالية .....
012	1- المؤشرات المرتكزة على العائد .....
012	2- المؤشرات المرتكزة على العائد و المخاطرة .....
012	1-2 مؤشر SHARPES .....
013	2-2 مؤشر TREYNORS .....
013	3-2 مؤشر JENSENS .....
013	<b>المطلب الثالث : منهجي التحليل الأساسي و التحليل الفني .....</b>
013	أولا : منهج التحليل الفني .....
014	1- التحليل بالاعتماد على المنحنيات البيانية أو الأعمدة .....
015	2- خرائط الشمعدان .....
016	3- نقاط الدعم و المقاومة .....
017	ثانيا : منهج التحليل الأساسي .....
017	1 - تحديد نوع القطاع و تصنيفه .....
018	2- اختيار المؤسسة(المؤسسات) و تشخيص وضعيتها المالية .....
018	1-2 التشخيص الجيد لنشاط المؤسسة .....
018	2-2 السياسات و الخيارات المحاسبية المنتهجة من قبل المؤسسة .....
018	3-2 إنشاء الثروة أو القيمة .....

018 .....	4-2 الاستثمارات .....
018 .....	5-2 التمويل .....
018 .....	6-2 دراسة المردودية .....
<b><u>المبحث الثاني : ماهية تقييم المؤسسات و الأوراق المالية في النظرية المالية المعاصرة.....</u></b>	
<b><u>المطلب الأول : مفاهيم أساسية حول تقييم المؤسسات و الأوراق المالية (المفهوم، الدوافع، خطوات العمل).....</u></b>	
020 .....	أولاً : دوافع عملية التقييم .....
021 .....	ثانياً : خطوات عمل المقيم .....
021 .....	1 - تحديد المدف .....
021 .....	2 - وضع مخطط العمل .....
021 .....	3 - تقييم عناصر المؤسسة .....
021 .....	4 - كتابة التقرير .....
<b><u>المطلب الثاني : الطرق الكلاسيكية لتقدير المؤسسات الاقتصادية و الأوراق المالية.....</u></b>	
022 .....	أولاً : طريقة التقييم الأساسية (خصم التدفقات النقدية المتاحة DCF) .....
024 .....	ثانياً : التقييم حسب القيمة المالية (الطريقة المحاسبية) .....
024 .....	1 - الأصل الصافي المصحح (ANC) .....
024 .....	2 - القيمة الجوهرية .....
025 .....	1-2 القيمة الجوهرية المحفوظة .....
025 .....	2-2 القيمة الجوهرية الصافية .....
025 .....	3-2 الأموال الضرورية للاستغلال .....
025 .....	ثالثاً : التقييم باستخدام المضاعفات (طريقة الرسملة) .....
025 .....	1 - مضاعف النتيجة الصافية (أو معدل السعر إلى العائد) (PER) .....
026 .....	2 - مضاعف نتيجة الاستغلال (MRexp) .....
026 .....	3 - مضاعف الفائض الإجمالي للاستغلال (MEBE) .....
027 .....	4 - مضاعفات أخرى .....
027 .....	رابعاً : التقييم بالاعتماد على نموذج Bates .....
027 .....	خامساً : التقييم بالاعتماد على مؤشر Tobin (Q) .....
028 .....	سادساً : طرق التقييم في الواقع العملي ونتائج لدراسات ميدانية .....
028 .....	1 - نتائج دراسة Flavie FABRE-AZEMA .....
028 .....	2 - نتائج دراسة S.B. Block 1999 .....
029 .....	سابعاً : مزايا و حدود طرق التقييم .....
030 .....	<b><u>المطلب الثالث : تقييم المؤسسات من منظور نظرية الخيارات .....</u></b>

031	أولا : قيمة الخيار و محدداتها .....
031	1- قيمة الخيار .....
031	2- محددات قيمة الخيار .....
031	2-1 السعر السوقى للأصل محل التعاقد .....
031	2-2 سعر التنفيذ أو الممارسة .....
032	3- تذبذبات السعر السوقى للأصل محل التعاقد .....
032	4-2 مدة حياة الخيار .....
034	5-2 معدل الفائدة أو الكوبون .....
034	ثانيا : نموذج 1973 BLACK-SCHOLES لتقدير الخيارات .....
034	1- فرضيات نموذج BLACK-SCHOLES .....
035	2- الصيغة الرياضية لنموذج BLACK-SCHOLES .....
035	ثالثا : قراءة الميزانية من منظور نظرية الخيارات .....
037	رابعا : نماذج تقدير المؤسسات من منظور نظرية الخيارات .....
037	1- نموذج BLACK-SCHOLES 1973 لتقدير المؤسسات من منظور نظرية الخيارات .....
038	2- نموذج (Galai et Masulis 1976) .....
038	3- نموذج تقدير المؤسسات من منظور نظرية الخيارات في حالة وجود تكاليف للعلوم .....
041	خامسا : حدود نظرية الخيارات في مجال تقدير المؤسسات .....
041	1- حدود القراءة الخيارية للميزانية (للمؤسسة) .....
041	2- حدود نماذج تقدير المؤسسات من منظور نظرية الخيارات .....
041	<b>المبحث الثالث : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات الأحيط الداخلي و الخارجى.....</b>
042	<b>المطلب الأول : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات الخيط الخارجى.....</b>
042	أولا : نتائج لدراسات سابقة حول علاقة هذه المتغيرات الاقتصادية و المالية .....
043	ثانيا : المتغيرات الاقتصادية و قيمة المؤسسة .....
043	1- الناتج المحلي الخام (PIB) .....
045	2- التضخم .....
045	ثالثا : أدوات السياسة النقدية و قيمة المؤسسة .....
045	رابعا : أدوات السياسة المالية و قيمة المؤسسة .....
045	1- الضرائب .....
046	2- الإنفاق الحكومي .....
046	3- سعر الصرف .....

048	خامسا : كفاءة السوق المالي كشرط للتقسيم العادل.....
048	1- ركائز كفاءة الأسواق المالية.....
048	1-1 السوق.....
048	2-1 المستثمرون(المعاملون) .....
048	3-1 المعلومات.....
048	1-3-1 أنواع المعلومات.....
050	2- مستويات أو أشكال الكفاءة.....
050	1-2 الشكل القوي للكفاءة .....
	2-2 الشكل شبه القوي للكفاءة .....
050	3-2 الشكل الضعيف .....
052	3- الدور المباشر وغير المباشر للسوق المالي الكفاءة.....
052	1-3 الدور المباشر للسوق المالي الكفاءة .....
052	2-3 الدور غير المباشر للسوق المالي الكفاءة .....
052	4- أنواع الكفاءة .....
052	1-4 الكفاءة الداخلية .....
053	2-4 الكفاءة الخارجية .....
054	<b>المطلب الثاني : قيمة المؤسسة تحت تأثير متغيرات المحيط الداخلي .....</b>
054	أولا : ميكانيزمات الحكومة و إنشاء القيمة .....
054	1- تعريف الحكومة .....
054	2- أهمية الحكومة .....
055	3- معايير تطبيق الحكومة .....
055	ثانيا : إستراتيجية النمو الخارجي و قيمة المؤسسة .....
056	1- ماهية الاندماج .....
057	2- دوافع عملية الاندماج .....
	ثالثا : تأثير التسعير و التسعير المتعدد (Multi-cotation) على قيمة المؤسسة .....
058	
060	رابعا : عوامل أخرى .....
061	<b>خلاصة الفصل .....</b>

062	<b>الفصل الثاني : الهيكل المالي و النظريات المفسرة لتأثيره على قيمة المؤسسة .....</b>
063	تمهيد .....
064	<b>المبحث الأول : سبل تمويل الاحتياجات المالية .....</b>
064	<b>المطلب الأول : التمويل بالأموال الخاصة .....</b>
064	أولاً : التمويل الذاتي .....
064	1- مفهومه.....
065	2- مزايا و حدود التمويل الذاتي.....
065	ثانياً : الرفع في رأس المال نقدا .....
065	1- الأسهم العادية.....
066	1-1 مزايا و حدود التمويل بالأسهم العادية.....
066	2- الأسهم الممتازة .....
067	1-2 مزايا و حدود التمويل بالأسهم الممتازة .....
067	ثالثاً : رأس المال المخاطرة Capital-risque كحل مشكل التمويل .....
067	1- المفهوم .....
067	2- رأس مال المخاطرة في الجزائر .....
068	<b>المطلب الثاني : التمويل بالاستدانة .....</b>
068	أولاً : التمويل عن طريق الاستدانة طويلة الأجل.....
068	1- القروض طويلة ومتوسطة الأجل .....
069	2- السندات .....
069	1-2 السندات القابلة للتحويل إلى أسهم .....
069	2-2 السندات القابلة للاستبدال .....
069	3-2 السندات ذات معدل الفائدة الصفرى .....
070	4-2 السندات التي تعطي الحق في شراء أسهم المؤسسة .....
070	5-2 السندات الصادرة عن القروض العقارية المرهونة .....
070	6-2 سندات الدخل(النتيجة) .....
070	3- المزايا والعيوب التمويل عن طريق الاستدانة طويلة ومتوسطة الأجل.....
071	4- قرض الإيجار .....
071	1-4 الإيجار التشغيلي .....

071	.....	2-4 - الإيجار المالي .....
072	.....	ثانيا : التمويل عن طريق الاستدانة قصيرة الأجل .....
072	.....	1 - الائتمان التجاري .....
072	.....	2 - الائتمان المصرفي .....
072	.....	1-2 - إعتمادات الخزينة .....
073	.....	1-1-2 - تسهيلات الصندوق .....
073	.....	2-1-2 - المكشوف .....
073	.....	3-1-2 - اعتماد الموسم (الحملة) .....
073	.....	4-1-2 - إعتمادات على البضائع (التخزين) .....
073	.....	5-1-2 - الاعتماد المستندي .....
074	.....	2-2 - إعتمادات تحريك الحقوق التجارية .....
074	.....	1-2-2 - الحصم .....
074	.....	2-2-2 - طريقة Dailly .....
074	.....	3-2-2 - طريقة L'affacturage .....
074	.....	<b>المطلب الثالث : الهيكل المالي المفهوم و المحددات .....</b>
074	.....	أولا : تعريف الهيكل المالي .....
075	.....	ثانيا : العوامل المحددة للهيكل المالي .....
075	.....	1 - معدل نمو المبيعات و استقرارها .....
076	.....	2 - المردوديات .....
076	.....	3 - حجم المؤسسة .....
076	.....	4 - هيكل الأصول .....
076	.....	5 - طبيعة القطاع .....
076	.....	6 - تركيز الملكية و اتجاهات رجال الإدارة .....
077	.....	7 - دورة حياة المؤسسة .....
078	.....	8 - سياسة توزيع الأرباح .....
078	.....	9 - حجم السيولة .....
078	.....	10 - المخاطر النظامية Bêta .....
079	.....	<b>المبحث الثاني: تكلفة التمويل كمؤشر لاختيار الهيكل المالي .....</b>
079	.....	<b>المطلب الأول : مؤشرات اختيار الهيكل المالي .....</b>
079	.....	أولا : أثر الرفع المالي على مردودية الأموال الخاصة و درجة مخاطرها .....
079	.....	1 - أثر الرفع المالي على مردودية الأموال الخاصة .....

082	.....	2- أثر الرفع المالي على درجة مخاطرة الأموال الخاصة .....
084	.....	ثانيا : المؤشرات التقليدية لاختيار الهيكل المالي .....
084	.....	1- الملاعة.....
084	.....	2- الاستقلالية المالية .....
084	.....	3- الكفاية الحدية لرأس المال .....
084	.....	4- القدرة على السداد .....
084	.....	ثالثا : المؤشرات الاقتصادية الكلية .....
084	.....	1- العرض النقدي.....
084	.....	2- معدل إعادة الخصم لدى البنك المركزي .....
085	.....	3- الإعانت الحكومية .....
085	.....	4- التضخم .....
085	.....	5- الضرائب .....
085	.....	6- سعر الصرف .....
085	.....	7- سعر الفائدة .....
085	.....	<b>المطلب الثاني: تكلفة سبل تمويل الاحتياجات المالية .....</b>
085	.....	<u>أولا : تكلفة الأموال الخاصة و نماذج قياسها .....</u>
086	.....	1- نموذج التوزيعات المخصومة <i>Gordon et Shapiro</i> .....
088	.....	2- نموذج <i>MEDAF</i> ( نموذج توازن الأصول المالية) .....
089	.....	1-2 معدل المردودية بدون مخاطرة .....
089	.....	2-2 علاوة المخاطرة .....
091	.....	3- نموذج التقييم بالمراجعة <i>APT/MEA</i> .....
092	.....	4- نماذج أخرى .....
092	.....	1-4 نموذج <i>French Fama et</i> .....
093	.....	2-4 نموذج <i>Hammon et Jaquillat</i> .....
093	.....	3-4 نموذج <i>MEDAFI/CAPMI</i> .....
093	.....	<u>ثانيا : تكلفة الاستدانة .....</u>
094	.....	1- تكلفة الاقتراض .....
094	.....	2- تكلفة السندات .....
095	.....	3- تكلفة الأسهم الممتازة .....
095	.....	4- تكلفة قرض الإيجار .....
095	.....	<u>ثالثا : تكلفة الديون قصيرة الأجل .....</u>

.....	1 - تكلفة الخصم .....
095 .....	..... 1-1 سعر الفائدة .....
095 .....	..... 2-1 العمولة والعلاوة الخاصة بالاعتماد .....
096 .....	..... 3-1 مصاريف التحصيل .....
096 .....	..... 2 - تكلفة المكشوف .....
097 .....	<b>المطلب الثالث : تكلفة رأس المال (التكلفة الوسطية المرجحة هيكل رأس المال CMPC)</b>
097 .....	أولاً : مفهومها .....
097 .....	ثانياً : العوامل غير النظامية المؤثرة على تكلفة رأس المال .....
097 .....	1 - هيكل التكاليف .....
097 .....	2 - الحساسية للظروف الاقتصادية الكلية .....
097 .....	3 - خصوصية النشاط .....
097 .....	4 - معدل نمو النتائج .....
097 .....	ثالثاً : طرق حساب تكلفة رأس المال .....
097 .....	1 - الطريقة المباشرة عن طريق حساب بيتا الخاص بالأصل الاقتصادي .....
098 .....	2 - الطريقة غير المباشرة .....
099 .....	1-2 مدخل حساب نسب الترجيح (الأوزان) .....
099 .....	1-1-2 مدخل الأوزان الفعلية .....
099 .....	2-1-2 مدخل الأوزان المستهدفة .....
099 .....	2-1-3 المدخل الحدي .....
099 .....	رابعاً : حالات خاصة لتكلفة رأس المال .....
099 .....	1 - تكلفة رأس المال متعدد الجنسيات .....
099 .....	2 - تكلفة رأس المال في الدول النامية .....
100 .....	3 - تكلفة رأس المال في حالة الاستدامة الصافية سالبة .....
100 .....	<b>المبحث الثالث : النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة .....</b>
100 .....	<b>المطلب الأول: النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل سوق تميز بالكافاءة التامة.....</b>
101 .....	أولاً : النظرية التقليدية .....
101 .....	1 - مدخل صافي الربح .....
101 .....	2 - مدخل صافي ربح العمليات .....
102 .....	3 - المدخل التقليدي .....
103 .....	ثانياً : النظرية الحديثة .....
105 .....	<b>المطلب الثاني : النظريات المفسرة لتأثير الهيكل المالي على قيمة المؤسسة في ظل سوق تميز بالكافاءة الاقتصادية.....</b>

105	أولا : نظرية الاقتصاد في الضريبة .....
107	ثانيا : نظرية تكلفة الإفلاس .....
110	ثالثا : نظرية تكلفة الوكالة .....
111	1- مفهوم الوكالة .....
111	2- تكلفة الوكالة للأموال الخاصة .....
111	3- تكلفة الوكالة للاستدامة .....
113	<b>المطلب الثالث : الهيكل المالي و نظرية الخيارات</b>
113	أولا : قياس تكلفة الإفلاس حسب نظرية الخيارات .....
114	1- الصيغة الرياضية لنموذج BS1976 .....
114	2- المحاكاة و قياس تكلفة الإفلاس .....
115	ثانيا : قياس تكلفة الإفلاس حسب نظرية الخيارات في ظل وجود تكاليف للمعلومة .....
115	1- الصيغة الرياضية لنموذج BJ1976 .....
116	2- المحاكاة و قياس تكلفة الإفلاس .....
116	ثالثا : نموذج Myers1977 .....
117	1- النموذج الرياضي النظري .....
118	2- نظرية الالتقاط التدريجي للتمويل .....
119	<b>خلاصة الفصل</b> .....
120	<b>الفصل الثالث : تأثير سياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة، المقارب النظرية و النماذج الرياضية</b>
121	تمهيد .....
122	<b>المبحث الأول : ماهية سياسة توزيع الأرباح</b>
122	<b>المطلب الأول : الأرباح الموزعة (مقسم الأرباح)، المفهوم و الدراسات السابقة</b>
122	مفاهيم حول التوزيعات .....
123	<b>المطلب الثاني : علاقة التأثير و التأثر بين سياسة توزيع الأرباح و متغيرات المحيط الداخلي و الخارجي</b>
123	أولا : تأثير متغيرات المحيط الداخلي و متغيرات المحيط الخارجي على سياسة توزيع الأرباح .....
123	1- متغيرات ذات طبيعة قانونية .....
124	2- متغيرات ذات طبيعة تعاقدية .....
124	3- متغيرات ذات طبيعة اقتصادية .....
124	3-1 النمو .....
124	3-2 توافر السيولة النقدية .....
125	3-3 سقف الأرباح المحجوزة .....

125	.....	3-4 الهيكل المالي للمؤسسة .....
125	.....	3-5 تكلفة الصفقات .....
125	.....	3-6 درجة الرغبة في السيطرة و الرقابة على المؤسسة .....
126	.....	3-7 مردودية الفرص الاستثمارية المتاحة أمام المؤسسة .....
126	.....	3-8 الضرائب الشخصية .....
126	.....	3-9 الضرائب على أرباح الشركات .....
126	.....	3-10 السياسات التي تنتهجها الشركات المماثلة .....
127	.....	3-11 الوضعية الإستراتيجية للمؤسسة .....
129	.....	ثانياً : تأثير سياسة توزيع الأرباح على متغيرات المحيط الخارجي و متغيرات المحيط الداخلي .....
129	.....	1 - على سيولة الاقتصاد .....
129	.....	2 - على سعر الفائدة .....
129	.....	3 - على الاستثمار .....
129	.....	4 - على الاستهلاك .....
129	.....	5 - على صراع الوكالة .....
130	.....	6 - على المحتوى المعلوماتي .....
130	.....	7 - على الهيكل المالي .....
130	.....	8 - على معدل المردودية المطلوب .....
130	.....	9 - على قيمة المؤسسة .....
130	<u>المطلب الثالث : بدائل و أشكال الأرباح الموزعة .....</u>	
131	.....	أولاً : بدائل التوزيعات النقدية .....
131	.....	1- سياسة توزيع محمل الأرباح (سياسة 100% توزيعات)
131	.....	2- سياسة التوزيعات الباقية .....
131	.....	3- سياسة عدم دفع توزيعات (سياسة 0% توزيعات) .....
132	.....	4- سياسة التوزيعات المستقرة .....
132	.....	4-1 استقرار توزيعات السهم الواحد DPA
132	.....	4-2 استقرار نسبة الأرباح الموزعة .....
132	.....	4-3 استقرار توزيعات السهم الواحد DPA مع دفع توزيعات إضافية .....
134	.....	ثانياً : أشكال التوزيعات .....
134	.....	1 - الأسهم الحantine (أسهم منحة) .....
134	.....	2 - اشتغال الأسهم .....
135	.....	3 - معكوس الاشتغال .....

135	.....	4-إعادة شراء الأسهم (أسهم خزينة)
139	<u>المبحث الثاني : المقاربات النظرية المفسرة لأثر سياسة التوزيعات على قيمة المؤسسة في ظل فرضيات السوق ذات الكفاءة التامة</u>	
139	.....	المطلب الأول : المقاربات النظرية في ظل ظروف التأكيد المطلق.....
139	.....	أولاً : مقاربة MM 1961 . ..
140	.....	1- الفرضيات .....
141	.....	2- الإثبات الرياضي لحياد سياسة التوزيعات حسب مقاربة MM 1969 .....
143	.....	ثانياً : مقاربة VAN HORNE 1989 .....
142	.....	1- حالة التوزيعات المساوية للأرباح الحقيقة .....
143	.....	2- حالة التوزيعات أكبر من النتائج الحقيقة .....
144	.....	ثالثاً : مقاربة GORDON 1962 .....
146	<u>المطلب الثاني : المقاربات النظرية في ظل ظروف عدم التأكيد .....</u>	
146	.....	أولاً : مقاربة سياسة التوزيعات الشخصية MM Home made dividend لكل من
148	.....	ثانياً : نظرية عصفور في اليد Gordon and Lintner — Bird -in The Hand Theory .....
149	<u>المبحث الثالث : المقاربات النظرية المفسرة لأثر التوزيعات في ظل اختلال افتراضات السوق الكفاءة .....</u>	
149	<u>المطلب الأول : سياسة التوزيعات و نظرية المعلومة .....</u>	
150	.....	أولاً : الدور المعلوماتي للتوزيعات .....
151	.....	ثانياً : الإشارة بالاعتماد على التوزيعات و على الاستثمار .....
151	.....	1- الإشارة بالاعتماد على التوزيعات .....
152	.....	2- الإشارة بالاعتماد على الاستثمار .....
153	.....	ثالثاً : حدود غاذج الإشارة و نظرية عدم تماثل المعلومة .....
154	<u>المطلب الثاني : التوزيعات و نظرية التمييز الضريبي .....</u>	
154	.....	أولاً : حالة وجود اختلاف بين معدل الضريبة على التوزيعات و الضريبة على فوائض القيم .....
155	.....	1- مقاربة 1967 Farrar et Selwyn .....
155	.....	2- مقاربة Brennan 1970 .....
156	.....	3- مقاربة Sholes 1978 Miller et .....
156	.....	ثانياً : حالة عدم وجود اختلاف بين معدل الضريبة على التوزيعات و الضريبة على فوائض .....
157	<u>المطلب الثالث : تفسير سياسة التوزيعات و فق نظريات المنظمة (الوكالة، الصفقات) و نظرية أثر الزبون .....</u>	
157	.....	أولاً : تكلفة الصفقات و سياسة توزيع الأرباح .....
158	.....	ثانياً : نظرية تكلفة الوكالة و سياسة توزيع الأرباح .....
158	.....	ثالثاً : سياسة توزيع الأرباح و نظرية أثر الزبون ( Clientele effect theory ) .....

159	المطلب الرابع : بعض النماذج الرياضية المستخدمة لدراسة سياسة توزيع الأرباح و أثرها على القيمة
159	أولا : النموذج البياني .....
160	ثانيا : نموذج MEDAFD/CAMPD .....
161	ثالثا : نموذج Lintner 1956 .....
161	رابعا : نموذج Merton et March 1987 .....
163	..... نموذج 1 - Merton
163	..... نموذج 2 - Merton et March 1987 .....
166	خلاصة الفصل .....

#### الفصل الرابع : الدراسة التطبيقية

167	تمهيد .....
168	المبحث الأول : التعريف بسوق الكويت للأوراق المالية .....
169	المطلب الأول : الإطار التنظيمي لسوق الكويت للأوراق المالية .....
169	أولا : المهام .....
169	ثانيا : الأهداف .....
169	ثالثا : الهيكل التنظيمي .....
171	رابعا : إدارة السوق .....
171	..... 1- لجنة السوق .....
171	..... 1-1 الأعضاء .....
172	..... 2-1 مهام لجنة سوق الكويت للأوراق المالية .....
173	..... 2- مديري السوق .....
173	..... 3- الأجهزة الفنية .....
173	..... 1-3 جهاز متابعة الأسعار .....
173	..... 2-3 جهاز مراقبة البيع بالأجل .....
175	..... 3-3 جهاز جمع و تحليل و نشر المعلومات .....
173	..... 4-3 جهاز التحقيقات .....
174	خامسا : عضوية السوق .....
175	..... 1- الشركات .....
175	..... 2- الوسطاء .....
175	..... 3- جهاز مراقبة البيع بالأجل .....

175	.....	سادسا : قيد و قبول الأوراق المالية و تداولها .....
175	.....	1- قيد و قبول الأوراق المالية .....
175	.....	2- تداول الأوراق المالية .....
176	.....	سابعا : القوائم المالية للسوق .....
177	<u>المطلب الثاني : الواقع العملي لسوق الكويت للأوراق المالية.....</u>	
177	.....	أولا : إجراءات التداول .....
177	.....	ثانيا : الأسواق التي يتم فيها التداول .....
177	.....	1- السوق النقدي .....
178	.....	2- السوق الآجل .....
178	.....	3- البيوع المستقبلية .....
178	.....	4- التراسل الإلكتروني .....
178	.....	5- سوق الأسهم .....
178	.....	1-5 السوق الرسمي .....
178	.....	2-5 السوق الموازي .....
178	.....	3-5 سوق الكسور .....
178	.....	4-5 أسواق المبادلات .....
178	.....	6- قاعة تداول السيدات .....
178	.....	أولا : نقل الملكية .....
178	.....	ثانيا : التسوية والتقاض .....
180	.....	ثالثا : أدوات الاستثمار المتداولة .....
180	.....	رابعا : تكاليف الصفقات (رسوم التداول) .....
181	.....	خامسا : مؤشر السوق .....
182	.....	سادسا : علاقة السوق مع الأسواق المالية الأخرى .....
182	.....	سابعا : وسائل بث معلومات التداول .....
183	<u>المطلب الثالث : تطور وأداء سوق الكويت للأوراق المالية.....</u>	
183	.....	أولا : الأداء .....
183	.....	1- المؤشر .....
185	.....	2- الشركات المدرجة بسوق الكويت .....
186	.....	3- الأسهم المتداولة .....
186	.....	1-3 القيمة السوقية للأسهم المتداولة (الرسمة البورصية) .....

187	.....	2-3 متوسط التداول اليومي .....
187	.....	3-3 معدل دوران السهم .....
187	.....	4-3 عدد الأسهم المتداولة .....
189	.....	ثانياً : تطورات ذات صلة بأداء السوق .....
189	.....	1- الناتج المحلي الإجمالي .....
189	.....	2- التضخم و العرض النقدي .....
189	.....	3- الإيرادات و النفقات العامة .....
190	.....	4- الميزان التجاري .....
190	.....	5- الخصخصة .....
190	.....	6- سعر الصرف .....
191	.....	7- إجراءات و إصلاحات على السوق المالي .....
191	.....	<b>المبحث الثاني : دراسة كفاءة السوق المالي الكويتي عند المستوى الضعيف</b> .....
191	.....	<b>المطلب الأول : عرض بعض الاختبارات المعتمدة لدراسة الاستقرارية و السير العشوائي</b> .....
191	.....	أولاً : اختبار DF Dickey et Fuller(1979) (الجذر الوحدوي)
192	.....	ثانياً : اختبار ADF Dickey Fuller Augments (1981)
193	.....	ثالثاً : اختبار PP Phillips et Perron (1988)
194	.....	رابعاً : اختبار KPSS(1992)
194	.....	<b>المطلب الثاني : اختبار استقرارية مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 2008/05/29-2001/06/18</b>
194	.....	أولاً : عرض تطور مؤشر بورصة الكويت خلال الفترة 2008/05/29-2001/06/18
195	.....	ثانياً : دراسة الارتباط الذاتي للسلسة المدروسة .....
196	.....	ثالثاً : اختبار DF(1979)
198	.....	رابعاً : اختبار ADF (1981)
198	.....	خامساً : اختبار PP(1988)
198	.....	سادساً : اختبار KPSS(1992)
201	.....	<b>المبحث الثالث : دراسة حالة</b> .....
201	.....	<b>المطلب الأول : الإطار العام لدراسة الحالة</b> .....
201	.....	أولاً : عينة الدراسة .....
201	.....	ثانياً : حدود الدراسة .....
202	.....	ثالثاً : تصميم دراسة الحالة .....
202	.....	1- متغيرات الدراسة .....

202	.....	1-1 المتغيرات الرئيسية .....
202	.....	1-1-1 المتغير التابع (الخارجي) .....
202	.....	2-1-1 المغيرات المستقلة .....
203	.....	2-1 المتغيرات الثانوية .....
203	.....	2- الأسلوب الإحصائي المعتمد .....
203	.....	3 فرضيات دراسة الحالة .....
204	.....	<b>المطلب الثاني : النماذج و معالمها المقدرة .....</b>
205	.....	أولاً : تحليل الارتباط .....
206	.....	ثانياً : تحليل نماذج الانحدار .....
206	.....	1 - تحليل الانحدار الخاص بالمتغيرات الرئيسية (قيمة المؤسسة، الهيكل المالي، سياسة توزيع الأرباح) و اختبار الفرضيات
208	.....	1- اختبار وجود ارتباط بين بوافي النموذج .....
208	.....	2- اختبار تجانس التباين .....
208	.....	1-2-1 اختبار WHITE 1980 .....
209	.....	2-2-1 اختبار ARCH-LM .....
210	.....	3-1 اختبار مدى توزيع البوافي طبيعيا .....
214	.....	2- تحليل الانحدار الخاص بالمتغيرات الثانوية(حجم المؤسسة، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية) .....
214	.....	1-2 تحليل الارتباط .....
215	.....	2-2 تحليل الانحدار .....
215	.....	1-2-2 دراسة علاقة التأثير و التأثر بين المتغيرات الثانوية (الحجم، المردوديات، السيولة، المخاطر النظامية) فيما بينها .....
216	.....	2-2-2 دراسة علاقة التأثير و التأثر بين المتغيرات الثانوية(الحجم، المردوديات، السيولة، المخاطر النظامية ) و المتغيرات الرئيسية .....
217	.....	1-2-2-1 دراسة علاقة تأثير المتغيرات الثانوية (الحجم، المردوديات، السيولة، بيتا) على قيمة المؤسسة .....
218	.....	2-2-2-2 دراسة علاقة تأثير المتغيرات الثانوية(الحجم، المردوديات، السيولة،) على الهيكل المالي .....
219	.....	3-2-2-2 دراسة علاقة تأثير المتغيرات الثانوية(الحجم، المردوديات، السيولة، ) على سياسة توزيع الأرباح .....
221	.....	<b>المطلب الثالث : تحليل نتائج الدراسة .....</b>
224	.....	<b>خلاصة الفصل .....</b>
226	.....	<b>الخاتمة .....</b>

قائمة المصادر و المراجع .....

الملاحق .....

228	.....	الملحق 01 : طبيعة تأثير محددات الخيار على قيمته .....
237	.....	الملحق 02 : معدل الضرائب على الأرباح وعلى القيمة المضافة في بعض دول في العالم وفي الكويت.....
238	.....	الملحق 03 : مثال عن كيفية حساب تكفة رأس المال في الدول النامية حسب نموذج F. Bancel .....
239	.....	الملحق 04 : توزيعات الأرباح و إعادة الشراء للشركات المكونة لمؤشر CAC40 .....
241	.....	الملحق 05 : معلومات عن عينة المؤسسات المعتمدة في الدراسة .....
242	.....	الملحق 06 : نموذج لبطاقة المعلومات عن الشركات محل الدراسة و المعدة من قبل لجنة البورصة .....
243	.....	الملحق 07 : مؤشرات بورصية للأسواق المالية العربية خلال 2007-2008 .....
248	.....	الملحق 08 : أثر الإعلان عن التوزيعات على سعر السهم و حجم التداول لبعض المؤسسات المدروسة .....
249	.....	الملحق 09 : نتائج اختبار وايت التقاطعي لبواقي النموذج الكلي .....
251	.....	الملحق 10 : جدول قانون التوزيع الطبيعي المركز المختصر .....
252	.....	الملحق 11 : جدول قانون توزيع كاي تريبيع .....
253	.....	الملحق 12 : جدول دارين واتسون .....
254	.....	الملحق 13 : جداول ديكي فلر .....
255	.....	الملحق 14 : قوانين إعادة الشراء في فرنسا، بريطانيا ، ألمانيا، أمريكا .....
257	.....	.....
261	.....	الفهرس

## مستخلص البحث

تهدف هذه الدراسة إلى قياس تأثير قرار اختيار الهيكل المالي و قرار توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة المدرجة بالبورصة، حيث شلت الدراسة **60** شركة مدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية خلال الفترة الممتدة ما بين **2006/01/01-2008/06/01**، موزعة على أربعة قطاعات العقاري، الصناعي، الخدمي، و الغذائي، و ذلك بالاعتماد على نماذج الانحدار الخطى المتعدد و البسيط. قبل الشروع في بناء النموذج و اختبار فرضياته تم اختبار كفاءة السوق المالى الكويتى عند المستوى الضعيف بالاعتماد على اختبارات استقرارية السلسل الرمزية لسلسلة أسعار أسهم الشركات المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية و المعبر عنها بمؤشر السوق(سعر إغفال) خلال الفترة **18/06/2001-29/05/2008** و المتمثلة في **KPSS(1992), PP(1988), ADF(1981), DF(1979), AC**.

خلصت الدراسة إلى أن سوق الكويت للأوراق المالية تعد سوقاً كفيناً عند المستوى الضعيف، و إلى أن متغير الهيكل المالي و متغير سياسة توزيع الأرباح نالا حصة الأسد في تفسير قيمة المؤسسة المدرجة بسوق الكويت للأوراق المالية، و لهما تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة، و هما ليسا بـ تأثير ذو معنوية إحصائية على قيمة المؤسسة، و بورصية لها تأثير ذو معنوية إحصائية و هي حجم المؤسسة، المردوديات، حجم السيولة، المخاطر النظامية و المعبر عنها بـ **bêta**.

الكلمات المفتاح : قيمة المؤسسة ، طرق التقييم، تكلفة الأموال، سياسة توزيع الأرباح، الانحدار الخطى، كفاءة السوق المالى عند المستوى الضعيف، سوق الكويت للأوراق ، استقرارية السلسل الرمزية.

## Abstract

L'objet de cette étude est la mesure de l'influence de la structure financière et de la politique des dividendes sur la valeur de l'entreprise cotée en bourse. Afin de tester notre hypothèse, nous avons choisi 60 entreprises cotées à la bourse du Kuwait, entre la période 1/1/2006 et 1/6/2008, sur quatre secteurs; secteur foncière, d'industriel, des services et alimentaire. Dans cette étude, nous utilisons les modèles de régression simple et multiple. Premièrement, nous testons l'efficience du marché boursier au sens faible en utilisant les tests de stationnarité des séries temporelles (DF(1979), ADF(1981), PP(1988) KPSS(1996) sur l'indice boursier (prix de clôture) entre la période 18/06/2001 et 29/05/2008.

Nos résultats montrent que la bourse de Kuwait est un marché efficient au sens faible, et la structure financière et la politique des dividendes ont une influence importante sur la valeur de l'entreprise (R-square plus 51%). La décision financière (le choix de la structure financière et de la politique des dividendes) n'est pas unique mais il y a d'autres factures qui ont un impact direct sur la valeur de l'entreprise comme la taille de l'entreprise, les rentabilités, le volume de la liquidité, et les risques systématiques ( $\beta$ ).

Les mots clés : la valeur de l'entreprise, les méthodes d'évaluation, la structure financière, le coût du capital, la politique des dividendes, les modèles de régression, l'efficience du marché boursier en sens faible, stationnarité des séries temporelles