

مركز التعليم المفتوح
برنامج محاسبة البنوك والبورصات

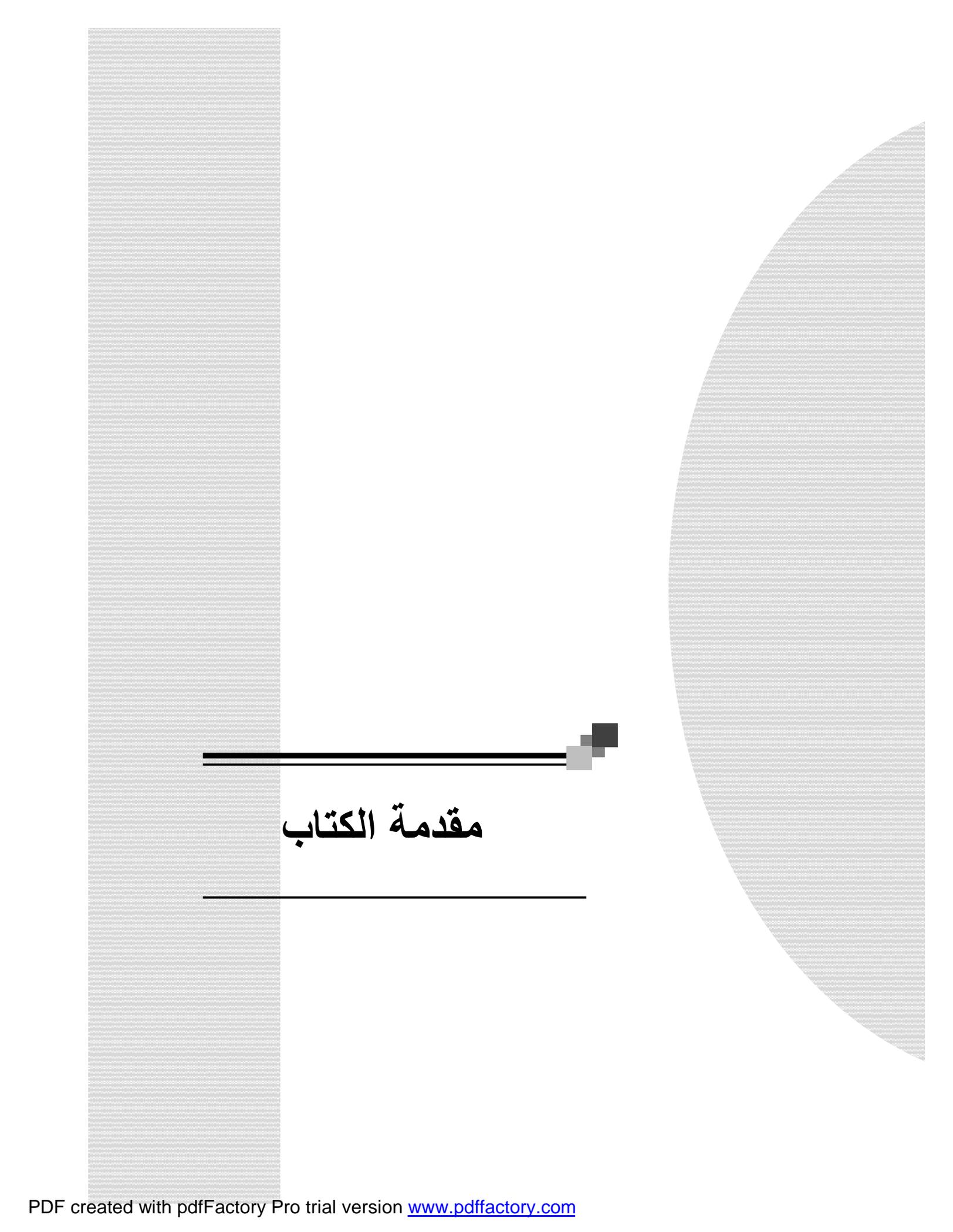
المحاسبة الدولية (٢)

المستوى الثامن

كود ١٨١

دكتور
عيد محمود حميدة
أستاذ المحاسبة المساعد
كلية التجارة – جامعة بنها

٢٠١١ - ٢٠١٠



مقدمة الكتاب

مقدمة الكتاب

يناقش هذا الكتاب مجموعة من الموضوعات المحاسبية المتعلقة بأحد فروع علم المحاسبة والتي ظهرت نتيجة انتشار الشركات ذات النشاط الدولي والتي تمارس أنشطتها في ظل اختلاف مجموعة من الظروف البيئية والاقتصادية والسياسية والقانونية ومن ثم تتعرض للعديد من المشكلات المحاسبية ذات الطبيعة الدولية يمكن حصرها وتحليلها والعمل على تقديم الحلول المناسبة لها وكذلك توفير المعلومات المالية المرتبطة بالأبعاد الدولية والتي تهتم مستخدمي المعلومات المحاسبية على النطاق الدولي فيما يعرف بالمحاسبة الدولية.

ويتضمن هذا الكتاب سبعة فصول تم إعدادهم لإمداد طالب علم المحاسبة بالكثير من المعلومات التي تفيده في مجال المحاسبة الدولية ليكون على بينة ومقدرة وكفاءة في تتبع المعالجات والتسويات والمصطلحات العلمية المستخدمة في التعاملات المحاسبية على النطاق الدولي ولذا فقد تناول هذا الكتاب الموضوعات التالية:



- ١- المحاسبة على النطاق الدولي:
- ٢- المحاسبة في الشركات متعددة الجنسيات.
- ٣- مراجعة التقارير المالية في الشركات متعددة الجنسيات.
- ٤- التكييف المحاسبي للشركات متعددة الجنسيات.
- ٥- المحاسبة عن العمليات الخارجية.
- ٦- ترجمة القوائم المالية بالعملة الأجنبية.
- ٧- معايير المحاسبة الدولية.

وإني إذ انتهز هذه الفرصة وأقدم هذا الجهد المتواضع أسجد لربي الذي أعانني ووفقني في إتمام هذا العمل .. وأسأله سبحانه وتعالى أن يجعله سبيل توفيق لكل من يستعين به .. وأصلي وأسلم على سيدنا محمد صلاةً تطهر بها القلوب، وتغفر بها الذنوب، وتدفع بها الخطوب، وتفرج بها الكرب، وعلى آله وصحبه وسلم تسليماً كثيراً.

وما التوفيق إلا من عند الله،

د. عيد محمود حميدة،،



الفصل الأول المحاسبة على النطاق الدولي

الفصل الأول

المحاسبة على النطاق الدولي

تعتبر النظم المحاسبية المطبقة محلياً في كل دولة من دول العالم عن نتاج البيئة الإقليمية التي تمثلها فهي تعكس مجموعة من الخصائص عن بيئتها المحلية فلاشك أن النظم المحاسبية الإقليمية على مستوى كل رحلة تتأثر بالظروف الاقتصادية والاجتماعية والسياسية السائدة، ولقد كان للتطورات الاقتصادية المتلاحقة في مختلف دول العالم وزيادة معدلات التجارة الدولية وزيادة حجم الاستثمارات الدولية للشركات الكبرى انعكاساتها الواضحة على بيئة الأعمال وحجم الملكية والسيطرة المالية لكي يتجاوز ذلك الحدود الإقليمية إلى مختلف أجزاء العالم، ولذا فقد تزايد الاهتمام في نهاية القرن العشرين ومطلع القرن الحالي إلى أهمية دراسة المحاسبة على النطاق الدولي لعدة أسباب من أهمها:

١- الاهتمام المتزايد من قبل العديد من الهيئات والمنظمات المحاسبية المهنية بعملية تحقيق أكبر قدر ممكن من التجانس والتوافق في الطرق والأساليب والإجراءات المحاسبية بين مختلف الدول في محاولة منها

- للموصول إلى لغة محاسبية مشتركة تعمل على تسهيل حكمة انتقال رؤوس الأموال والبضائع والخدمات عبر الحدود الإقليمية.
- ٢- إن تضخم حجم التجارة الدولية وزيادة حجم الاستثمارات الدولية أدى إلى ظهور المنشآت الدولية والشركات متعددة الجنسيات وما صاحبها من مشاكل محاسبية.
- ٣- المحاولات المبذولة من أجل تحقيق التوافق في النظم المحاسبية وتوحيد الممارسات التطبيقية المحاسبية بين مختلف الدول للوصول إلى توافق دولي محاسبي مقبول.
- ٤- إن المحاسبة على النطاق الدولي تعكس أحدث مراحل تطور الفكر المحاسبي للخروج به من نطاق الممارسات المحاسبية الإقليمية إلى مواجهة المشاكل المحاسبية ذات البعد الدولي.
- وقد تأسست المحاسبة على النطاق الدولي كمنطقة ثانوية منطقي في مجال المحاسبة. وعلى اتساع العالم، تقوم المنظمات الدولية والمحلية والمعاهد العلمية بتقديم العديد من أوراق المناقشة والتوصيات المهنية والفنية والعديد من الدراسات والمقالات التي تتعلق بموضوع المحاسبة على النطاق الدولي.

وتقوم مكاتب المحاسبة في أمريكا بتنظيم أقسام مستقرة لتعمل على النطاق الدولي، كما أن الشركات الكبرى تعمل بصورة متزايدة على توفير وظائف تنفيذية عليا للقائمين على الرقابة على النطاق الدولي. وفي الوقت الحاضر، فإن العديد من المعاهد العلمية التجارية تقوم بتدريس مناهج علمية في هذا الموضوع. وفي الولايات المتحدة يمكن مشاهدة مثالين على هذا الاتجاه. فقد قام المعهد الأمريكي للمحاسبين القانونيين (AICPA) بتأسيس شعبة مهنية دولية كجزء رسمي في خطته التنظيمية، كما أن الجمعية الأمريكية للمحاسبة (AAA) قامت بتأسيس قسم خاص بالمحاسبة الدولية عام ١٩٧٦.

وفيما مضى، كرس بعض النقاد جهودهم لتوجيه الانتقادات بأن تمييز المحاسبة الدولية بصورة منفصلة سوف يعني الإذعان للموضوعة وسوف يؤدي إلى تكاثر الاعتبارات أو المفاهيم الإجرائية للمحاسبة، أو إلى ضياع الموارد فيما يؤكد العقل بأنه مجال ليس له وجود. واليوم لسنا في حاجة للدفاع عن المحاسبة الدولية. وفي الربع الأخير من القرن العشرين جعلت البيئة التجارية والاجتماعية من المحاسبة الدولية حقيقة واضحة.

وهناك أربعة عوامل رئيسية ساهمت في وجود المحاسبة على

النطاق الدولي وهي:

- ١- الحوادث التاريخية السابقة.
- ٢- قيام الشركات متعددة الجنسية.
- ٣- الطبيعة الدولية لبعض المشاكل المحاسبية الخاصة.
- ٤- تطلعات الباحثين.

(١) الحوادث التاريخية السابقة:

إن تاريخ المحاسبة، هو تاريخ دولي. فإمسك الدفاتر وفقاً للقيود المزدوج - والذي ينظر إليه عموماً على أنه بداية التكوين للمحاسبة كما نعرفها الآن - قد انبثق من ولايات إيطاليا في القرنين الرابع والخامس عشر. ولقد انتقل إمسك الدفاتر بعد النمط الإيطالي إلى ألمانيا لمساعدة التجار.

وفي نفس الوقت قام بعض الفلاسفة الألمان من المهتمين بشئون المال والتجارة بتمهيد سبل حساب الدخل الدفترية، كما أن بعض الفرنسيين قاموا بتطبيق النظام الكلي للتخطيط والمساءلة الحكومية.

وكمسلك طبيعي، وصلت أفكار محاسبة القيد المزدوج إلى جزر بريطانيا حيث أوليت الأفكار اهتماماً وتقدماً ملحوظاً. ولقد جعل الوضع العالمي للاقتصاد البريطاني خلال القرنين السابع عشر والثامن عشر من بريطانيا أفضل إرسالية فيما يتعلق بالمحاسبة، وهكذا ساعد النفوذ البريطاني على انتشار لواء المحاسبة ليس فقط في أمريكا الشمالية ولكن في رابطة الشعوب البريطانية كما كانت قائمة في ذلك الوقت.

وقد لوحظ تطورات متوازية بالطبع في مناطق النفوذ الاجتماعي - اقتصادي أو السياسي. وهكذا نقل الهولنديون سمة المحاسبة التي أنشأوها في بلادهم إلى اندونيسيا ومناطق أخرى. وقد تأكد الفرنسيون من أن بولنيسيا ومناطق النفوذ الفرنسي في أفريقيا سوف تطبق نظم المحاسبة الفرنسية، بينما قام الألمان بتوسيع نطاق محاسبتهم إلى دول أخرى مثل اليابان والسويد والإمبراطورية الروسية.

وعندما نمت قوة الاقتصاد في الولايات المتحدة خلال النصف الأول من القرن العشرين، قامت بوضع نظام يتوافق مع أحدث الآراء في شؤون المحاسبة. وقد ساهمت المعاهد العلمية في هذا التطور عن طريق

تعزير البعد المفهومي للمحاسبة، وقبول المحاسبة كأحد فروع المعرفة الأكاديمية في الجامعة. وهكذا يبدو طبيعياً جداً أنه بعد الحرب العالمية الثانية، أصبح لنفوذ المحاسبة في الولايات المتحدة دوراً ملموساً في كافة دول العالم الغربي وخاصة في ألمانيا واليابان. وعلى نطاق أضيق، أمكن ملاحظة نفس العوامل بصورة مباشرة في دول أخرى مثل البرازيل والمكسيك والفلبين والسويد وتايوان. وأكثر من ذلك، ظهرت تأثيرات مشابهة في تطورات المحاسبة على المستوى الإقليمي مثلما حدث في توجيهات المحاسبة الصادرة عن السوق الأوروبية المشتركة أو تطوير قانون الشركات للدول الاسكندنافية الخمس.

وهناك تناقض ظاهري في التراث الدولي للمحاسبة يتمثل في أن المحاسبة في معظم الدول أصبحت مسألة ترتبط بدرجة كبيرة بجوانب قومية - فالمعايير القومية والنواحي التطبيقية ارتكزت بعمق على القوانين والنظم المهنية التي تعارف عليها قومياً. وهناك قصور في تفهم متطلبات التوازي مع الدول الأخرى. وفي هذا الصدد، نجد أن المحاسبة تشبه القانون إلى حد كبير فكلاهما يعتمد على نظم إقليمية خاصة وكلاهما

يخضع لقواعد وتفسيرات ذات طابع إقليمي. وأيضاً كلاهما يخدم الأفراد والمنظمات التي تتزايد أنشطتها خارج الحدود الإقليمية.

(٢) قيام الشركات متعددة الجنسية:

بدأ ظهور الشركات متعددة الجنسية على الصعيد العالمي منذ قيام الحرب العالمية الثانية. وجمعت هذه الشركات في نفس الوقت بين عوامل الإطراء والإدانة، ومع ذلك فإنها تتكاثر بصورة مستمرة.

وتمثل الشركات متعددة الجنسية في مجموعها قوة لا يستهان بها. وقد استطاعت هذه الشركات أن تصمد في مواجهة جميع الانتقادات التي وجهت إليها، بفضل قدرتها الفائقة على التكيف مع العالم الذي وجدت فيه، واستعدادها لتحويل الموارد على اتساع العالم هكذا وجدت المحاسبة متعددة الجنسية. وكما سبق القول، فإن التطورات المحاسبية حول العالم كانت بطبيعتها يسيطر عليها الطابع الإقليمي، ولقد تعاظمت الاختلافات الناتجة عن ذلك بسبب الاختلافات البيئية. على سبيل المثال، فإن الوجهة الاجتماعية للمحاسبة سوف تعني بالضرورة أن مختلف البيئات الاجتماعية - اقتصادية (Socio-Economic) تتطلب أنواعاً مختلفة من اتخاذ القرارات وبالتالي نظماً وإجراءات محاسبية مختلفة. كما أن المتطلبات المحاسبية

الاقتصاد تتم الرقابة عليه مركزياً كما هو الحال في بعض البلدان تختلف تماماً عن تلك الموجودة في الاقتصاديات التي تدار عن طريق السوق.

ومن جهة أخرى، فإن المحاسبة في الدول النامية لها وظائف تختلف عن تلك الموجودة في الدول المتقدمة. ويجب على الشركات متعددة الجنسية أن تتخطى هذه الاختلافات المحاسبية إذا ما أرادت أن تحقق فوائد حقيقية من تخصيص الموارد على اتساع العالم. ولذلك فإن مشكلة المحاسبة في الشركات متعددة الجنسية تتمثل في إمكانية الاستفادة من المعايير والإجراءات المحاسبية المختلفة من دولة لأخرى والتي غالباً ما تكون متعارضة مع بعضها البعض.

(٣) الطبيعة الدولية لبعض المشاكل المحاسبية الخاصة:

بدأت التجارة الدولية كتجارة خارجية تتمثل في مختلف عمليات الاستيراد والتصدير. وتتطلب المتاجرة بالسلع خارج الحدود الإقليمية استخدام عملات أجنبية - أما في حالة استلام المصدر لقيمة صادراته وأما في حالة قيام المستورد بسداد قيمة وارداته. وفي كلا الحالتين تتطلب العمليات من هذا النوع عمليات قياس باستخدام عملتين قوميتين، ويؤدي

ذلك إلى ظهور مشاكل ترجمة التبادل الأجنبي - وهي سمة مميزة للمحاسبة في الشركات متعددة الجنسية.

وتعتبر عمليات توحيد أو دمج الشركات التابعة الأجنبية من المشاكل الخاصة المتميزة في مواقف تعدد الجنسيات. على سبيل المثال، فإن قانون الشركات الألماني يتطلب منذ عام ١٩٦٥ ضرورة توحيد الشركات التابعة الوطنية فقط، وترك للشركات التابعة الأجنبية حرية الاختيار في التوحيد. ويرتبط بمشكلة التوحيد تلك التسويات التي تجري في القوائم المالية والمتعلقة بالقوة الشرائية العامة. وعلى فرض أن أحد الشركات التابعة المملوكة بالكامل تعمل في دولة أخرى وأن الشركة القابضة كانت مطالبة بإعداد قوائم مالية على أساس تسويات المستوى العام للأسعار فهل يجب استخدام الرقم القياسي للأسعار لموطن الشركة القابضة أم لموطن الشركة التابعة عند إعادة تصوير القوائم المالية للشركة التابعة؟

بالإضافة إلى ما سبق، هل ينبغي أن نبدأ بترجمة آثار العملة الأجنبية ثم نقوم بعد ذلك بإعادة تصوير القوائم وفقاً لآثار مستوى

الأسعار، أم على العكس نبدأ بإعادة التصوير ثم يليها الترجمة؟ فآثار القوائم المالية ليست متماثلة في ظل البديلين.

ومن المشاكل الأخرى المتميزة في مجال تعدد الجنسيات الحاجة إلى إعادة صياغة (*Recasting*) القوائم المالية المعدة وفقاً لمجموعة معينة من المعايير والإجراءات المحاسبية إلى مجموعة أخرى للوفاء باحتياجات المستخدمين في دول مختلفة، ومن أمثلة ذلك قيام الشركات الهولندية متعددة الجنسية بإعادة صياغة قوائمها المالية من أساس التكلفة الاستبدالية إلى أساس التكلفة التاريخية حتى تتفق مع ما هو مطلوب ومفهوم في الولايات المتحدة. هذا بالإضافة إلى أن تقارير المراجعين المستقلين (الملحقة بالقوائم المالية) لها أيضاً أنماطاً مختلفة من دولة إلى أخرى.

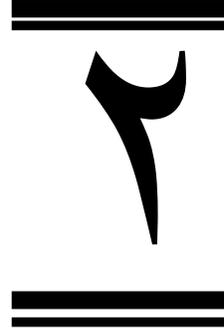
ولاشك أن مثل هذه المشاكل المحاسبية الخاصة لن يكون لها أي وجود في حالة غياب التجارة والمعاملات المالية الدولية.

(٤) تطلعات الباحثين:

من المعروف أن الأكاديميين يأخذون العديد من المشاكل التي يتناولونها من واقع الممارسة العملية، والحقيقة أن المحاسبة في الشركات

متعددة الجنسية لا تعتبر استثناءً من ذلك. فعندما شعرت المعاهد والمنظمات بأنها أصبحت ملزمة بإجراء بحوث أساسية تهم وكالات المحاسبة متعددة الجنسية، وعندما اقترحت الأحاديث وتقارير اللجان والمقالات مراراً وتكراراً أن هناك عدداً من القضايا والمشاكل سوف يسود بمجرد الوصول إلى المحاسبة متعددة الجنسية، عندئذٍ أمكن مشاهدة قدراً معيناً من الفضول الفكري المتدفق، مما أدى إلى وجود قدر من الاهتمام الأكاديمي بهذا الموضوع.

وعندما بدأت المشاكل العملية في هذا المجال في الظهور على السطح بصورة متزايدة - بصفة رئيسية من خلال الأوراق التي قدمت في المؤتمرات الدولية والمقالات التي تظهر في النشرات المهنية - فقد بدأت بعض رسائل الدكتوراه في المحاسبة في أمريكا بتناول ظاهرة المحاسبة في الشركات متعددة الجنسية. وقد أوجد هذا الجهد بدوره بعض الخبرات الأكاديمية في مشاكل المحاسبة متعددة الجنسية والحقيقة أنه لا تزال هناك مساهمات أكثر أمام الأدب المحاسبي في هذه القضية.



الفصل الثاني

المحاسبة في الشركات متعددة الجنسيات

الفصل الثاني

المحاسبة في الشركات متعددة الجنسيات

يرى البعض أن وضع المحاسبة في المنشآت متعددة الجنسية كناطق منفصل ومعرف يقف عموماً عند مرحلة المقارنة والتحليل لما عليه الوضع في الدول المختلفة. فالمحاسبة في الشركات متعددة الجنسية لم تصل بعد إلى مستوى التجريد الذي يسمح بإطار نظري مستقل للمفاهيم وبناء النماذج، ويعني ذلك أنه ليس هناك أية مبادئ أساسية للمحاسبة في الشركات متعددة الجنسية، مما يدعو إلى ترك أية نظريات خاصة جانباً.

من جهة أخرى يمكن اعتبار المحاسبة في الشركات متعددة الجنسية مجال فرعي للمحاسبة، وهي في ذلك تشبه إلى حد بعيد العلاقة القائمة بين الاقتصاد والاقتصاد الدولي أو القانون والقانون الدولي وهكذا. ولذلك فإن المحاسبة في الشركات متعددة الجنسية تقع داخل إطار المحاسبة ككل، وهي بذلك لا تسعى إلى التفوق عليها أو أن تحل محل النظريات والممارسات المحاسبية القائمة، بل بالأحرى فإنها تسعى إلى توسيع المجال القائم ككل عن طريق إعطائه إطاراً نظرياً أكثر دقة وأكثر نفعية.

ويعتمد البعض الآخر في تقييم المحاسبة في الشركات متعددة الجنسية على التعريف. وفي هذا الصدد أمكن التفرقة بين ثلاثة مداخل في تعريف المحاسبة على النحو التالي:

(١) المحاسبة العالمية: *World Accounting*

وفقاً لهذا المدخل، تعتبر المحاسبة على النطاق الدولي بمثابة نظام عالمي (*Universal System*) يمكن تطبيقه في جميع الدول. وفي هذه الحالة سوف يتم وضع مجموعة من مبادئ المحاسبة المقبولة عموماً (*GAAP*) على اتساع العالم، وذلك كهدف نهائي لنظام المحاسبة على النطاق الدولي.

(٢) المحاسبة الدولية: *International Accounting*

يتضمن المفهوم الرئيسي الثاني لمصطلح المحاسبة الدولية اتجاه وصفي وإعلامي أو إخباري. ووفقاً لهذا المفهوم تتضمن المحاسبة الدولية جميع أنواع المبادئ والأساليب والمعايير المحاسبية لجميع الدول. وهو يشتمل على مجموعة المبادئ المحاسبية المقبولة عموماً داخل حدود كل دولة. ولذلك يجب على المحاسب أن يكون على بينة بالمبادئ المتعددة عند دراسته للمحاسبة الدولية ولا يكون من المتوقع الوصول إلى مجموعة

عالمية محددة من المبادئ. وسوف يعتبر تجميع كافة المبادئ والأساليب والمعايير لجميع الدول بمثابة نظاماً للمحاسبة الدولية. ويلاحظ أن هذا التعدد يرجع إلى اختلاف المؤثرات الجغرافية والاجتماعية والاقتصادية والسياسية والقانونية.

(٣) المحاسبة عن الشركات التابعة الأجنبية:

Accounting for Foreign Subsidiaries

يشير المفهوم الرئيس الثالث الذي يمكن أن ينطبق على المحاسبة على النطاق الدولي إلى التطبيقات أو الممارسات المحاسبية لشركة قابضة وشركة أجنبية تابعة. ووفقاً لهذا المفهوم ينبغي الإشارة إلى دولة معينة أو موطن معين للوصول إلى تقارير مالية دولية فعالة. وهنا يكون المحاسب معنياً بصفة أساسية بترجمة وتسوية القوائم المالية للشركة التابعة، وسوف تعتمد المشاكل المحاسبية المختلفة والمبادئ المحاسبية الواجب تطبيقها على الدولة التي يتم الإشارة إليها لأغراض الترجمة والتسوية.

ومن الواضح أن المفهوم الأول - المحاسبة العالمية - يعتمد على ضرورة وضع مجموعة عريضة من المبادئ المحاسبية التي تكون مقبولة عالمياً وذلك حتى تكون القوائم المالية أكثر نفعية وأكثر فهماً على الأساس

الدولي. ويعتقد الكاتب أن إمكانية الوصول إلى نظام محاسبي دولي أو عالمي للمبادئ التي يجب أن تتبعها جميع الدول، يعتبر أمراً مشكوكاً فيه وذلك بسبب اختلاف القوى القانونية والسياسية والاجتماعية فيما بين الدول.

أما المفهوم الثاني - المحاسبة الدولية - فهو يتضمن جميع المبادئ المحاسبية المختلفة في جميع الدول. وهذا المفهوم يجعل المحاسب على بينة من أن هناك مبادئ مختلفة عن تلك المطبقة في بلده. ولذلك فإنه سوف يطالب بأن يكون ذا وعي مزدوج بالمبادئ، وذلك بالقدر الذي يمكنه من الحصول على فهم أفضل للعلاقة والآثار فيما بين مبادئ وممارسات دولة معينة مقارنة مع دولة أخرى. وعلى ذلك سوف يهتم المحاسب بأثر علاقة اختلاف عمليات الترجمة بالنظم المحاسبية في الدول المختلفة. ويرى الكاتب أن هذا المفهوم هو الأكثر ملاءمة لأي دراسة واقعية للمحاسبة على النطاق الدولي بصفة عامة وتطوير التقارير المالية الدولية بصفة خاصة.

ومن أهم الصعوبات الواضحة بالنسبة للمفهوم الثالث - المحاسبة في الشركات التابعة الأجنبية - ما ينشأ عن الممارسات المحاسبية المختلفة الموجودة في تلك الدول التي تقع فيها الشركات التابعة. وتعتبر مشكلة تسوية القوائم المالية من أساس عملة الشركة التابعة إلى أساس عملة الشركة القابضة من المسائل الهامة وفقاً لهذا المفهوم. وتشير آراء الكتاب إلى أن هذا المفهوم للمحاسبة على النطاق الدولي يعتبر سطحي للغاية، ولذا فإنه لا يعتبر من المفاهيم المقبولة.

وفيما يتعلق بشأن التعاريف المختلفة للمحاسبة على النطاق الدولي، فإن هناك نتيجتان في غاية الأهمية وهما:

أولاً: لا يوجد في الوقت الحاضر تعريف وحيد مقبول دولياً لمصطلح المحاسبة الدولية. وإذا رغبتنا كمحاسبين أن نبذل قصارى جهدنا من أجل هدف تطوير المحاسبة على أساس دولي، عندئذ فإن الأمر المنطقي الوحيد هو ضرورة البدء بوضع مفهوم واحد لمصطلح المحاسبة الدولية بحيث يكون مقبولاً على النطاق الدولي.

ثانياً: أن عملية وضع تعريف للمحاسبة الدولية تعتبر مسألة صعبة للغاية. وعلى أية حال، إذا مضى المحاسبون في استخدام مصطلح "المحاسبة الدولية" فإنه ينبغي أن نأخذ على عاتقنا مسؤولية الوصول إلى تعريف ذو اتفاق وقبول عالمي.

وظائف المحاسبة في الشركات متعددة الجنسيات

أن الحاجة إلى خبير في المحاسبة الدولية لا تعني أن يكون هناك محاسباً متخصصاً في الأنشطة المالية والاقتصادية والقانونية المتعلقة بمنطقة معينة. بالأحرى فإن توافر المعرفة المحاسبية الدولية هي التي تساعد المحاسب المهني في القيام بمسئوليته المالية الدولية.

ولقد أظهرت الأبعاد الدولية للأنشطة التجارية الحاجة المتزايدة إلى خبير في المحاسبة الدولية. ولاشك أن هذه الأبعاد قد ساعدت على اقتراح المسئوليات الإضافية للمحاسب الدولي.

هيكل المحاسبة الدولية:

على المستوى المحلي (*Micro Level*) تشتمل المحاسبة الدولية على المحاسبة عن النشاط التجاري على مستوى المنشأة (*Firm Level*) والذي يتخطى الحدود القومية أو الذي يدار في مكان خلاف الموطن الرسمي للشركة. ويعمل ذلك على استبعاد عناصر البيئة الخارجية القانونية والسياسية والاقتصادية والاجتماعية فيما عدا تلك العناصر التي تؤثر على الوظيفة المحاسبية للنشاط الدولي للمنشأة. كما أنه أيضاً يستبعد معرفة

المبادئ المحاسبية لدولة معينة فيما عدا ما يتعلق منها بالنشاط التجاري الدولي. وعلى أية حال فإن المبادئ المحاسبية المقارنة تعد أحد العناصر الهامة للمحاسبة الدولية، طالما أنها تتعلق بالتقارير المالية المتخطية للحدود القومية والتي تخدم مصالح المستثمرين في دول مختلفة.

ومن المؤكد أن المحاسبة الدولية لا تعتبر فرعاً منفصلاً من فروع المعرفة، ولكنها تتضمن جميع مجالات المحاسبة مثل المحاسبة الإدارية والمحاسبة المالية ونظرية المحاسبة والمراجعة والضرائب. وقد رأي أحد الكتاب⁽¹⁾ أن المحاسبة الدولية يمكن تقسيمها إلى أربع مجموعات رئيسية كما يلي:

- ١- المحاسبة عن العمليات الدولية.
- ٢- الرقابة المحاسبية على مستوى تعدد الجنسيات.
- ٣- التقارير المالية الدولية.
- ٤- المبادئ المحاسبية المقارنة على المستوى الدولي.

(1) Rueschhoff, Norlin G., International Accounting and Financial Reporting, Praeger Publishers, Inc., New York, 1976, p. 6.

هذا وتعتبر المجموعتان الأولى والثانية بصفة أساسية محاسبة مالية وإدارية على المستوى الداخلي، أما المجموعتان الثالثة والرابعة فتمثلان وجهة التقارير الخارجية نظرياً وعملياً. ويلاحظ أن مبادئ ومعايير المراجعة تمثل جزءاً هاماً من إعداد التقارير المالية الدولية، وتتكامل مشاكل الضرائب مع جميع الموضوعات السابقة.

واجبات المحاسب الدولي:

تشتمل واجبات المحاسب الذي يعمل داخل أحد المنشآت الدولية على واجبات مالية وأخرى إدارية. ومن الناحية المالية، يكون المحاسب مسؤولاً عن واجبات المساءلة (*Accountability*) أو القيادة (*Stewardship*) لما يتعلق بأصول المنشأة. ومن الناحية الإدارية فإنه يكون مسؤولاً عن توفير معلومات محاسبية تساعد في اتخاذ القرارات الإدارية.

وتتطلب مهمة الرقابة المالية على أصول المنشأة في الشركات الدولية الإلمام بمبادئ وممارسات المحاسبة عن الأنشطة الدولية. أما مهمة اتخاذ القرارات فتشتمل على واجبات الرقابة المحاسبية متعددة الجنسية، والتي يطلق عليها أحياناً الإدارة المالية الدولية. ويتم توزيع هذه المهام

بين المراقب الإدارى (Controller) والمراقب المالى (Treasurer) ويتم ذلك ليس فقط على أعلى مستوى من التنظيم متعدد الجنسية ولكن أيضاً داخل أقل المستويات ويمكن ملاحظة تفويض تلك المهام بين المستويات المختلفة وفقاً لخبرات عينة نموذجية من الشركات الدولية من خلال العرض التالى:

أولاً: وظائف الرقابة المالية: *Treasure Ship*

تشتمل واجبات المراقب المالى على مستوى الشركة على ما يلى:

(١) تدبير رأس المال اللازم للمشروعات والاحتياجات النقدية غير العادية

(مثل التمويل عن طريق الاقتراض متوسط وطويل الأجل من البنوك،

إصدار السندات، إصدار الأسهم).

(٢) تنسيق التمويل قصير الأجل للتأكد من الحصول على أقصى استفادة

من رأس المال العامل على أساس دولي (مثلاً أقصى استفادة من

السحب على المكشوف إذا كان ضرورياً، ومعايير التوزيعات

المسددة).

(٣) وضع سياسات وإجراءات المحافظة على الأصول المعرضة للخطر

ومواجهة التضخم وانخفاض قيمة العملة.

- (٤) العلاقات مع البنوك الوطنية والأجنبية.
- (٥) العلاقات مع المساهمين حول العالم.
- (٦) وضع سياسات وإجراءات الائتمان والتحصيل (للتأكد من أن العملاء لا يتخطون حدود الائتمان المادية وتتميط حدود المخاطر).
- (٧) وضع سياسات وإجراءات الاستثمار الواجب القيام بها بالأموال الزائدة (على سبيل المثال، تحديد أنواع الأوراق المالية المقبولة).
- (٨) التغطية التأمينية (*Insurance Coverage*) وهي وظيفة يفترض في الغالب قيام إدارة الشركة بها للحصول على مزايا بوالص التأمين الشاملة والتي يمكن أن تخفض تكاليف التأمين.
- وعلى مستوى القسم تتمثل واجبات المراقب المالي فيما يلي:**
- (١) مراجعة مركز النقدية ورأس المال العامل وتقديم التوصيات.
- (٢) مراجعة السياسة المتبعة في المحافظة على الأصول المعرضة للمخاطر.
- (٣) تنسيق عمليات الاقتراض.
- (٤) تقديم خدمات استشارية وتدريبية للمراقبين الماليين في الشركات التابعة.
- وعلى مستوى الشركات التابعة تتمثل واجبات المراقب المالي فيما يلي:**
- (١) تحليل رأس المال العامل المطلوب والتنبيه بالاحتياجات النقدية.

- (٢) القيام بالمهام اليومية لعمليات البنوك للأموال قصيرة الأجل.
- (٣) إجراءات حماية الأصول المعرضة للخطر.
- (٤) إدارة الديون وعمليات التحصيل.
- (٥) استثمار النقدية الفائضة في المجالات المصرح بها.
- (٦) ترتيب سياسات وتعاقبات التأمين المحلية.

ثانياً: وظائف الرقابة الإدارية: *Controller Ship*

تشتمل واجبات المراقب المالي على مستوى الشركة على ما يلي:

- (١) وضع سياسات وإجراءات عمليات التوحيد (على سبيل المثال، طرق الترجمة، تحديد البنود التي يتم دمجها لتشملها القوائم الموحدة).
 - (٢) تكوين وتصوير خريطة نمطية للحسابات.
 - (٣) الإجراءات والأساليب المحاسبية (مثل طرق الإهلاك لأنواع المختلفة من الأصول، تقييم المخزون).
 - (٤) أساليب وإجراءات المراجعة الداخلية.
 - (٥) نماذج وتوقيت الموازنات التخطيطية التشغيلية والرأسمالية.
 - (٦) نماذج وتوقيت التقارير ونظم الرقابة.
 - (٧) اختيار واستخدام أجهزة التشغيل الإلكتروني للبيانات في الوظيفة المحاسبية (مثل استخدام نظام نمطي للأجهزة والبرامج).
 - (٨) اختيار المحاسبين القانونيين المحليين الذي يتولون مهام الشركات التابعة الأجنبية.
- وعلى مستوى القسم تتمثل واجبات المراقب الإداري فيما يلي:

- (١) تقديم توجيهات بشأن إعداد الموازنات التخطيطية للشركة التابعة.
 - (٢) مراجعة وتوحيد الموازنات التخطيطية للشركة التابعة.
 - (٣) تحليل أداء الشركة التابعة.
 - (٤) تقديم خدمات استشارية وتدريبية للرقابة على الشركة التابعة.
 - (٥) وضع سياسات للرقابة على مستوى الأقسام.
 - (٦) الإشراف على سياسات التسعير.
- وعلى مستوى الشركة التابعة تتمثل واجبات المراقب الإداري فيما يلي:

- (١) إعداد التقارير المالية وإجراءات التوحيد.
- (٢) تحليل الأداء المالي.
- (٣) إعداد الموازنات التخطيطية والنماذج المالية.
- (٤) حفظ الدفاتر والسجلات المحاسبية بما فيها أجهزة الحاسب الإلكتروني.
- (٥) مراجعة عمليات الشركة التابعة.
- (٦) إعداد الإقرارات الضريبية.

ويلاحظ أن وظيفة المساعلة أو قيادة أصول المنشأة تعمل على تمكين كل من الأطراف الداخلية والخارجية من تقييم أداء ومركز المنشأة المالي. وتتم مراجعة هذه الوظيفة بمعرفة المراجع الخارجي. وبالمقابلة،

فإن المستشارون الإداريون من خارج المنشأة قد يكلفون بالمساعدة في مراقبة وإنشاء نظم معلومات تفيد في اتخاذ قرارات الرقابة الروتينية وأيضاً لحل المشاكل الرئيسية لنواحي الاستثمار والتمويل. ويمكن توضيح العلاقات المتبادلة بين هذه الوظائف من خلال الشكل الآتي:

وظيفة المحاسب الدولي

	محاسبة مالية	محاسبة إدارية
تقارير داخلية	مراقب مالي	مراقب إداري
تقارير خارجية	مراجع قانوني	مستشار الإدارة

وعلى أية حال فإن هذه الوظائف ليست قاصرة على أهداف الإدارة الداخلية ولكنها تمتد إلى تقديم التقارير للمستثمرين والأطراف الأخرى المهمة. وقد يتمثل المستثمرون في الشركات الدولية في حملة الأسهم أو الدائنون أو آخرون من أصحاب المصالح غير المباشرة في الشركة، أما الأطراف الأخرى المهمة فتشمل الوكالات الحكومية والموظفين أو العاملين واتحاداتهم العمالية والعملاء والموردين، وقد يتمثل الدائنون وحملة الأسهم في أفراد أو مؤسسات استثمارية أو شريك من قبل الحكومة

وهو الشكل الغالب في العمليات الدولية بدرجة كبيرة عنه في العمليات الوطنية. ولا شك أن التقارير الخارجية المقدمة إلى جمهور القراء على اتساع العالم تخلق كثير من المشاكل وتتطلب قدراً أوسع وأعمق من الفهم بالمقارنة مع المعرفة المحدودة بمبادئ المحاسبة وممارستها داخل حدود كل دولة على حدة.

خبير المحاسبة الدولية المرغوب فيه:

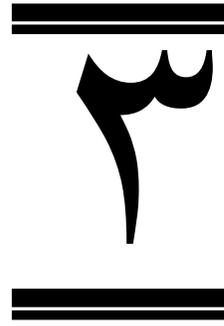
يجب أن تمتد معرفة المحاسب الدولي إلى جميع فروع أو مجالات المحاسبة بالنسبة إلى كافة أنواع المنشآت التي يمتد نشاطها إلى خارج الحدود القومية أو التي تمارس أنشطتها في موقع آخر خلاف موطنها الرسمي. ويتطلب ذلك ضرورة الإلمام بالتقارير المالية الدولية للمستثمرين وفي نفس الوقت المحاسبة الإدارية.

وينبغي أن يقوم المحاسب الدولي بتوفير تقارير مالية يمكن للمستثمرين أن يفهموها بسهولة ويسر حول العالم، ويتطلب ذلك ضرورة إلمام المحاسب بمعايير التقارير الملائمة لعمليات النشاط التجاري والاستثمارات الدولية. كما أن الرغبة المتزايدة في تملك الأسهم الأجنبية تتطلب إمكانية تطبيق المبادئ المحاسبية بطريقة واضحة وذلك حتى يمكن

توفير بيانات يسهل على قراء القوائم المالية استيعابها مهما اختلفت جنسياتهم.

ويتمثل دور المحاسب في الشركة متعددة الجنسية في توفير البيانات المحاسبية اللازمة لأغراض المساءلة والرقابة على العمليات ومهام حل مشكلات الاستثمار للشركة الدولية. وقد أدى معدل الزيادة المستمر في الاستثمارات والتجارة الدولية في شركات عديدة إلى الحاجة إلى تفهم المشكلات المتميزة للمحاسبة عن العمليات الدولية.

أن التعرف على المشاكل المعاصرة للمحاسبة الدولية سوف يقوي جانب الفهم الدولي. كما أن تطوير التقارير المالية الدولية سوف يساعد حركة التجارة والاستثمار من الوجهة الاقتصادية.



الفصل الثالث

مراجعة التقارير المالية في الشركات متعددة الجنسيات

الفصل الثالث

مراجعة التقارير المالية في الشركات متعددة الجنسيات

تتمثل الوظيفة الرئيسية للتقارير المالية في توصيل البيانات والمعلومات المالية للقراء، بما يمكنهم من الحكم السليم على مدى تقدم الإدارة في تحقيق أهداف المشروع. ولا تختلف هذه الوظيفة في جوهرها بالنسبة للتقارير المالية التي تعدها الشركات متعددة الجنسية. ولكن كل ما في الأمر أن تعدد الجنسيات قد أوجد طوائف مختلفة للقراء وأنواعاً جديدة من التقارير. ومن جهة أخرى فإن تعدد الجنسيات قد أدى إلى ظهور عدة قضايا متميزة لازالت حتى وقتنا هذا بدون حلول قاطعة مثل قضية الوحدة التي يجب التقرير عنها، المعايير والمبادئ التي يمكن تطبيقها في تقرير الشركات متعددة الجنسية، وكيفية ضمان التزام هذه الشركات بالمعايير والمبادئ المحاسبية الملائمة لطبيعة نشاطها الدولي.

أنواع التقارير المالية في الشركات متعددة الجنسية

من المناسب تبويب التقارير المالية في الشركات متعددة الجنسية

إلى أربعة أنواع مختلفة وهي:

أولاً: القوائم المالية الموحدة على النطاق الدولي.

ثانياً: التقارير المالية المتعددة للمستثمرين الدوليين.

ثالثاً: التقارير المالية القانونية.

رابعاً: التقارير الخاصة المقدمة إلى الوكالات الدولية.

أولاً: القوائم المالية الموحدة على النطاق الدولي:

تستخدم هذه الأنواع من التقارير المالية عموماً في الشركات متعددة

الجنسية لتقديم معلومات إلى حملة أسهمها والأطراف الأخرى المستفيدة.

وهي تعكس أساساً نتائج العمليات والمركز المالي لمجموعة من الشركات

كما لو كانت وحدة اقتصادية واحدة بغض النظر عن أية اختلافات قانونية

موجودة بين هذه الشركات. ومن أهم المشاكل التي تتعرض لها هذه

القوائم:

(أ) أنها تكون على درجة عالية من التجميع في حالة الشركات العملاقة.

(ب) الحاجة إلى استخدام مجموعة واحدة من المعايير والمبادئ القومية

للمحاسبة مما يجعل القوائم معدة بطريقة غير فعالة ومن المحتمل أن

تكون مضللة عندما يفشل قراءؤها في فهم الأسس المحاسبية المتبعة في إعدادها.

وتتشابه مبادئ توحيد الحسابات الأجنبية في معظم الاعتبارات مع المبادئ المتبعة في توحيد الفروع الوطنية. وفي هذه الحالة يتم تجميع حسابات الشركة القابضة وشركاتها التابعة الأجنبية على أساس دمج البنود المتشابهة للأصول والخصوم والإيرادات والمصروفات. أما العمليات المتداخلة التي تتم بين الشركة القابضة وشركاتها التابعة فيتم حذفها. ولذلك فإن المشكلة الأساسية في توحيد الحسابات الأجنبية لا تتمثل في كيفية التوحيد وإنما تتمثل في تقرير ما إذا كان من الضروري إجراء هذا التوحيد من عدمه.

معييار التوحيد:

تختلف معايير توحيد الشركات التابعة من دولة لأخرى. وفي الولايات المتحدة، تعفى الشركات التابعة عموماً من التوحيد في الحالات التي تكون فيها قدرة الشركة القابضة محدودة في الرقابة على السياسات المالية المطبقة في الشركات التابعة الأجنبية. وعادة ما يفترض أن الرقابة

قائمة إذا كانت الشركة القابضة في الولايات المتحدة تمتلك أكثر من ٥٠% من الأسهم التي لها حق التصويت في الشركات التابعة. وفي دول أخرى يكون من المناسب غالباً إعفاء أي شركة تابعة من التوحيد إذا كانت تمارس نشاطاً يختلف كثيراً عن نشاط الشركة القابضة، وذلك لأن القوائم المالية الموحدة سوف تكون عديمة المعنى (كما هو الحال عندما تكون هناك بنوك وشركات تأمين تمثل شركات تابعة لشركات صناعية قابضة). وهناك مجالات أخرى لعدم توحيد الحسابات الأجنبية بالنسبة إلى القيم التي تتضمنها، أو احتمال عدم تناسب النفقة أو التأخير في إعداد القوائم المالية الموحدة، أو عندما يرى مديرو الشركة أن آثار التوحيد سوف تكون مضللة بالنسبة لنشاطها.

وبالنسبة للشركات التي فضلت عدم توحيد حسابات الشركات التابعة الأجنبية يمكنها المحاسبة عن هذه الاستثمارات بأحد طريقتين:

(أ) طريقة التكلفة *Cost Method*

(ب) طريقة حقوق الملكية *Equity Method*

وفي ظل طريقة التكلفة يتم تسجيل الاستثمار في أسهم شركات أجنبية بالتكلفة. تعتبر الشركة القابضة أن هناك دخلاً قد تحقق من هذا الاستثمار فقط عندما تقوم شركات الاستثمار الأجنبية بتوزيع أرباح ويلاحظ أن اعتبار الدخل محققاً على أساس الحصص الموزعة من الأرباح لا يمثل مقياساً كفاءاً للدخل الحقيقي المكتسب. فالتوزيعات التي يتم الحصول عليها قد تبرز علاقة ضعيفة بالنسبة إلى الأداء الفعلي لشركة الاستثمار، وذلك لأن هذه التوزيعات يمكن أن تختلف لمقابلة حاجة الشركة القابضة من الدخل أو النقدية.

وتتضاءل هذه الحالة كثيراً في ظل طريقة حقوق الملكية في المحاسبة عن الاستثمارات، حيث يتم تعديل القيمة المرحلة (*Carrying Value*) للاستثمار لكي تعكس النصيب المخصص للمستثمر في أرباح أو خسائر الشركة محل الاستثمار (*Investee*) وتعالج التوزيعات المستلمة من الشركة محل الاستثمار بدورها كتخفيض في القيمة المرحلة لاستثمار الشركة القابضة. ويرى البعض أن قرار التوحيد يعتمد على عاملين أساسيين هما:

(أ) أهمية مستوى التوحيد بالنسبة إلى مختلف المستخدمين للقوائم المالية.

(ب) المعاني التي يمكن استنباطها من القوائم الموحدة، والتي تقرر بعملية واحدة ما حدث في الواقع بعملات متعددة.

استخدامات القوائم المالية الموحدة:

تشتمل المجموعات الرئيسية لمستخدمي القوائم المالية الموحدة للشركات متعددة الجنسية على دائني الشركة القابضة ودائني الشركات التابعة الأجنبية وحملة أسهم الشركة القابضة وحملة أسهم الشركات الأجنبية التابعة ومديري الشركة القابضة.

ولقد شهدت سنة ١٩٧٦ ثلاث حوادث على النطاق الدولي عملت

على تغيير هذه الصورة وهي:

الحدث الأول: وقد تمثل في إعلان التوجيه السابع لدول السوق

الأوروبية المشتركة (EEC) والذي يطالب بنشر قوائم مالية موحدة سنوياً.

الحدث الثاني: وقد تمثل في الاتفاقية التي أبرمت بمعرفة ٢٤ دولة

تمثل أعضاء منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) والتي اشتملت

على إرشادات للشركات متعددة الجنسية. وتدعو الأبعاد المحاسبية لهذه

الإرشادات إلى النشر السنوي للقوائم المالية لكل وحدة اقتصادية ككل. وقد

استلزم ذلك نشر بيانات تكميلية للإفصاح على الأساس الموحد. وعلى

الرغم من أن هذه الإرشادات تعتبر اختيارية، إلا أنه كان من المنتظر أن

تطبق على نطاق واسع في كبرى الشركات متعددة الجنسية في الدول الأعضاء.

الحدث الثالث: وقد تمثل في قيام لجنة المعايير الدولية للمحاسبة (IASB) بوضع معيار رسمي بخصوص القوائم المالية الموحدة، وقد تضمن هذا المعيار ما يلي:

- ١- يجب على الشركة القابضة أن تصدر قوائم مالية موحدة.
- ٢- يجب أن تستثنى أو تستبعد الشركة التابعة من التوحيد إذا:
 - (أ) كانت الرقابة مؤقتة أو
 - (ب) كانت الشركة التابعة تعمل تحت ظروف تفرض عليها قيوداً صارمة طويلة الأجل على تحويل الأموال، بحيث تضعف فيها رقابة الشركة القابضة على أصول وعمليات الشركة التابعة.
- ٣- من المفضل أن تقوم الشركات بإتباع سياسات محاسبية موحدة في القوائم المالية الموحدة.
- ٤- الاستثمارات في شركات ذات مصالح مشتركة وفي الشركات التابعة غير الموحدة يجب أن تدخل في القوائم المالية الموحدة وفقاً لطريقة حقوق الملكية في المحاسبة.

ثانياً: التقارير المالية المتعددة للمستثمرين الدوليين:

حتى تكون التقارير المالية مفهومة بوضوح بالنسبة لمختلف الطوائف المهتمة من بين مجموعات المستثمرين الدوليين، بدأت بعض الشركات الهولندية واليابانية متعددة الجنسية في إعداد تقارير مبنية على أساسين في نفس الوقت، أحدهما يكون وفقاً للمبادئ المحاسبية المتعارف عليها داخل أوطانهم وتقدم إلى المستفيدين المحليين، والأخرى على أساس معايير ومبادئ المحاسبة المتعارف عليها في الولايات المتحدة وتقدم إلى مجموعات المستثمرين من "الأنجلو - سكسن".

وفي فبراير ١٩٧٥ قامت مجموعة البحث الدولية للمحاسبين (AISG) بتقديم دراسة بعنوان "التقارير المالية الدولية" أوصت فيها بضرورة توفير نوعين من القوائم المالية باعتبارهما جزءاً من المعايير والمبادئ المحاسبية المتعارف عليها، وهما القوائم المالية الأصلية والقوائم المالية الثانوية.

ويتم إعداد القوائم المالية الأصلية وفقاً لمبادئ المحاسبة المتعارف عليها في الدولة التي تمثل موطن الشركة وبلغتها هذه الدولة وعملتها القومية، أما القوائم المالية الثانوية فسوف تكون معدة خصيصاً للطوائف المهتمة بالتقارير المالية من دول أخرى. وسوف تتسم مثل هذه التقارير الثانوية بواحد أو أكثر من الخصائص التالية:

- ١- أنها تعد وفقاً لمعايير التقارير المتعارف عليها في دولة أجنبية.
- ٢- ينبغي أن يتم ترجمة القوائم إلى عملة أجنبية.
- ٣- ينبغي أن يتم ترجمة القوائم بلغة أخرى خلاف اللغة التي تعد بها التقارير في دولة الموطن.
- ٤- أن تقرير المراجع المستقل سوف يكون معبراً عنه بشكل مختلف عن المستخدم عموماً في دولة الموطن.

وإذا اشتملت القوائم الأصلية على معلومات كافية للوفاء بحاجات كافة الطوائف المهتمة بالمعلومات من دول أخرى، فإن هذه القوائم بذاتها سوف تخدم أغراضاً متعددة، وبالتالي تصبح القوائم الثانوية غير ضرورية. وتسلم توصيات مجموعة الدراسة الدولية للمحاسبين بأن جميع الشركات تعد قوائم أصلية، وأن أغلبية الشركات ذات الصلة بمجموعة الطوائف المهتمة بالتقارير المالية في أكثر من دولة واحدة سوف تقوم أيضاً بإعداد قوائم ثانوية (على الأقل لحين حدوث تنسيق أو توافق في معايير المحاسبة المالية على المستوى الدولي).

أن التقارير المالية المتعددة - كما افترضت مجموعة الدراسة الدولية - لا تمثل فكرة جديدة تماماً كما بدت عند ظهورها أول مرة. فلقد كان هناك دائماً تقارير متعددة بين المحاسبة المالية والمحاسبة الضريبية

في معظم الدول. وأيضاً فقد وجدت هذه التقارير في كثير من مواقف الصناعة المعتادة، وهي تطلب في الولايات المتحدة تحت ما يسمى بقوانين تنظيم أسهم المجازفة "Blue Sky" Laws كما أنها في الغالب تدخل في مواقف التقارير الخاصة مثل ما يتصل بالاندماجات المقترحة وترتيبات التمويل طويل الأجل وما يشبه ذلك.

وبالنسبة للشركات متعددة الجنسية ومن يهتمون بقراءة تقاريرها فإن نظام التقارير المتعددة يحقق عدداً من المزايا أهمها:

١- تسمح هذه التقارير بتفهم كامل لوجهات النظر القومية بالتوازي مع وجهات النظر في قوميات أخرى ومن المحتمل الدولية.

٢- أن تفهم مصالح قراء التقارير الأصلية / الثانوية سوف يعمل على زيادة محتوى المعلومات وبالتالي جودتها في كلا النوعين من القوائم المالية. بالإضافة إلى أن هذا النظام الثنائي سوف يعمل على اختصار درجة عمومية التقارير المنشورة للشركات، الأمر الذي يسمح بإمكانية دخول معلومات مفيدة في قنوات الاقتصاد.

٣- أن التقارير المتعددة تتفهم تماماً مسألة اختلاف طبيعة النشاط والتمويل متعدد الجنسية من دولة لأخرى، وأن هذا الاختلاف لا يتعلق فقط بالمستوى ولكن أيضاً بالهيكل التنظيمي والسياسات

المالية وطبيعة العمليات التجارية. ولذلك فإن نظام التقارير المتعددة سوف يمثل أول خطوة تجاه الواقعية بدرجة أكبر في إدراك الآثار المحاسبية التي تنتج عن ظاهرة الشركات متعددة الجنسية.

٤- تعمل التقارير الأصلية / الثانوية للشركات متعددة الجنسية على تشجيع نمو الأسواق الدولية لرأس المال. كما أن المقدار المتزايد من الإفصاح المالي الناتج عن هذه التقارير سوف يفيد الشركات التي تدخل في الأسواق الدولية لرأس المال أو تتعامل معها.

ومن وجهة أخرى، فهناك أيضاً مجموعة من الانتقادات التي يمكن أن توجه إلى نظام التقارير المتعددة ومن أهمها:

١- تتمثل المشكلة الأساسية للتقارير الأصلية / الثانوية المقترحة في أنها تسير على خلاف وجهة النظر المعروفة بوجود موطن واحد للقوائم المالية، والتي يتمثل جوهرها في أن مديري الأعمال يتخذون العديد من القرارات وهم يعرفون على الأقل كيف تنعكس هذه القرارات أخيراً في قوائمهم المالية. وأنه إذا طبقت قواعد محاسبية مختلفة، فمن الممكن عندئذ أن تتخذ بعض قرارات الأعمال بطريقة مختلفة. وإذا كان الأمر كذلك فإن النتائج الحقيقية للتقارير المالية تكون صعبة المنال عندما تفرض مجموعة قواعد

محاسبية مغايرة أو أجنبية على مجموعة معينة من قرارات الأعمال وآثارها المالية. ولذلك فإن وجهة نظر الموطن الواحد تعتبر أن القوائم المالية يمكن فقط أن تبين صورة وحيدة للقرارات المالية ونتائج العمليات - فقط في وقت معين ووفقاً لمجموعة معينة من القواعد ولغرض معين.

٢- هناك مشكلة أخرى تتمثل في ما قد يحدث لقراء القوائم المالية من تشويش للمعلومات (*Confusion*) وذلك بسبب عدم قيام بعض المحاسبين بالإشارة إلى "المبادئ المحاسبية المتعارف عليها" وذلك لأنهم في الحقيقة على معرفة بعدة مجموعات من القواعد المتعارف عليها. وحتى قراء القوائم الذين يتمتعون بدرجة عالية من المهارة من المحتمل أيضاً أن يقعوا في حيرة إذا ما تسلموا إحصاءات مالية مختلفة لنفس الشركة وعن نفس الفترة.

ويرى البعض أن الإفصاح يجب أن ينظر إليه على أنه الحل المناسب لمشكلة تشويش القارئ. وفي الحقيقة فإن مجموعة الدراسات الدولية للمحاسبين قدمت توصية بشأن هذه المشكلة مؤداها: "أن الشركة العامة التي يكون لديها قدرًا هاماً من الملكية أو المصالح المالية الدولية،

وتقدم ملخصاً عن سياستها المحاسبية، عليها أن تبين بوضوح جنسية المبادئ المحاسبية التي اتبعتها".

٣- هناك بعض الصعوبات الأخرى التي يمكن أن تواجه المراجع المستقل فيما يتعلق بالقوائم المالية الثانوية وهي:

(أ) إذا كانت العملة هي الاختلاف الوحيد بين القوائم المالية الأصلية والثانوية، فإن المراجعين سوف يعبرون عن رأيهم على أرقام العملة الوطنية وفقاً لمعايير التقرير في دولة موطن الشركة، ولكنهم قد يضطرون إلى قصر رأيهم عن أرقام العملة الأجنبية على مدى دقة الترجمة.

(ب) إذا كانت اللغة هي الاختلاف الوحيد، فإن المراجعين سوف يعدون تقريرهم أيضاً وفقاً للمعايير الخاصة بدولة موطن الشركة ويجب أيضاً أن يقتنعوا بدقة الترجمة.

(ج) إذا اختلف كل من الشكل والجوهر، يجب على المراجعين أن يعدوا التقرير وفقاً للمبادئ المحاسبية ومعايير المراجعة السائدة في الدولة الأجنبية، ويجب عليهم أيضاً أن يثيروا إلى القوائم الأصلية، مقررين أنها قد أعدت وفقاً لمبادئ المحاسبة في دولة موطن الشركة. وعندئذ يجب عليهم أن يلخصوا الاختلافات الرئيسية بين

هذه المبادئ وتلك الخاصة بالدولة الأجنبية موضحين آثارها على صافي الدخل والمركز المالي.

ثالثاً: التقارير المالية القانونية:

من الوجهة العملية، تطلب جميع الدول التي تعمل في ظل نظم تحكمها مجموعة متكاملة من القوانين (*Code Law Systems*) (والغالبية على اتساع العالم) من الشركات المتوطنة داخل حدودها الإقليمية أن تقدم قوائم مالية محددة بواسطة القانون، بغض النظر عما إذا كانت هذه القوائم تخدم بصورة جيدة الحاجات العامة للتقارير المالية للشركة المعنية أو عما إذا كانت تقوم الشركة في نفس الوقت بإعداد مجموعات أخرى إضافية من التقارير لأغراض غير منصوص عليها في القانون. على سبيل المثال، يجب على الشركات المساهمة الألمانية والبريطانية والسويسرية أن تقوم بنشر قوائم منفصلة للشركة القابضة بالإضافة إلى القوائم الموحدة وكذلك فمن الضروري كبرى الشركات التابعة أن تقوم أيضاً بنشر قوائم منفصلة، وهناك أمثلة في ألمانيا وجد فيها أن ملفات التقرير السنوي تحتوي على خمسة أو ستة مجموعات مستقلة من التقارير.

وفي جميع الدول الصناعية توجد بعض المتطلبات القانونية المتعلقة بالمحاسبة، ومع ذلك فإن نطاق وقوة هذه المتطلبات يختلف بدرجة كبيرة من دولة إلى أخرى.

وتعرف القوائم المالية القانونية بأنها تلك القوائم التي تعد وفقاً لجميع القوانين والتنظيمات والقواعد الحكومية السارية. وهذه الأنواع من القوائم القانونية يجب أن تحفظ عادة لدى أحد الوكالات العمومية أو شبه عمومية مثل مجلس التجارة (*Board of Trade*) في المملكة المتحدة أو السجل التجاري العمومي (*Public Commercial Register*) في كثير من الدول الأوروبية ودول أمريكا الجنوبية. وفي معظم الدول يوجد أيضاً مطلب قانوني يتعلق بنشر القوائم المالية مرة كل سنة في جريدة حكومية أو أحد أنواع الجرائد الرسمية. والقوائم التي يتم نشرها بهذه الطريقة هي عادة من النوع القانوني.

ونظراً لأن القوانين والقواعد العامة هي الأساس الذي تعد وفقاً له القوائم المالية القانونية، فإن هذه القوائم تكون جيدة أو شاملة بنفس درجة جودة أو شمول هذه القوانين. فإذا التشرع الساري يتم مراجعته وتعديله

تباعاً، وإذا ما عملت الشركات والمجموعات المهنية على تقديم مدخلات فعالة تساهم في إجراءات تعديلات ناجحة في القانون، عندئذ يمكن لنا أن نتوقع أن تكون القوائم القانونية حديثة ومفيدة دائماً من الوجهة العملية. وتلك هي الحالة السائدة في القوائم القانونية للشركات البريطانية. ومن ناحية أخرى إذا لم يسمح بتحديث القوائم المالية القانونية، فإنها سوف تكون مجرد امتثال للمتطلبات القانونية ولن يكون لها أهمية حقيقية، كما هو الحال في عدة دول في أمريكا الجنوبية.

أن القوائم المالية القانونية ليست في حاجة للامتثال لمتطلبات العدالة أو النفعية، أو حتى أن تكون مناسبة للأنشطة التجارية أو لقرارات الأعمال. فهذه القوائم تدعن فقط لمتطلبات القوانين العامة السارية. وهذه القوانين تتكيف غالباً بحيث تحتوي على حد أدنى من المعايير، ولذلك فإن القوائم القانونية غالباً ما تعكس فقط حداً أدنى من المعايير. هذا بالإضافة إلى أن القوانين العامة لا يمكن بسهولة أن تفي بحاجات جميع مواقف الأعمال، ولذلك فإن القوائم المالية القانونية تكون عامة في بعض الأحيان بدرجة كبيرة وبالتالي لا تستطيع توصيل المعلومات التي تعتبر مهمة بالنسبة لأي مستخدم للقوائم.

ومن الأمور المحاسبية التي تتعلق بالمتطلبات القانونية ما ينشأ من خلال التدخل القانوني المباشر في عمليات التقرير المالي عن طريق الوصف المسبق لنماذج القوائم المالية أو عندما يكون هناك تبويبات محاسبية معينة مطلوبة قانوناً.

وحتى لو لم تكن المتطلبات القانونية للمحاسبة أو التقارير المالية القانونية دائماً هي الأكثر نفعاً، فإنها تكون معدة وفقاً لخصائص مشتركة وبالتالي على أساس موحد. فالقوائم القانونية تنتج على الأقل حدوداً دنياً لمستويات إمساك السجلات والمحاسبة وأيضاً حداً أدنى من الإفصاح المالي.

وهناك وجهة نظر تحكيمية، مؤداها أن القوائم المالية المعدة وفقاً لمبادئ المحاسبة المتعارف عليها في أحد الدول سوف تقي أيضاً بالمتطلبات القانونية في نفس الدولة. وفي هذه الحالة يتم إعداد مجموعة وحيدة من القوائم المالية للوفاء بحاجات جميع الطوائف المهمة بما فيها السلطات القانونية. ويعتقد الباحث أن هذه الواجهة غير صحيحة في جميع

الأحوال، لأن المبادئ المحاسبية المتعارف عليها ليست بالضرورة أن تكون على نفس مستوى المتطلبات القانونية في جميع الدول.

ومن وجهة نظر المحاسبة في الشركات متعددة الجنسية، فمن المحتمل أن تتناقض أهمية المتطلبات القانونية المتعلقة بالمحاسبة لكل دولة منفردة، بينما القوانين الخاصة بالمنظمات الإقليمية (مثل دول السوق الأوروبية المشتركة) قد تتفوق عليها ومن المحتمل أن تكون أكثر قوة.

رابعاً: التقارير الخاصة المقدمة إلى الوكالات الدولية:

أن التقارير المالية الخاصة ليست غريبة - بالطبع - على الساحة الوطنية. ولكن في حالة تعدد الجنسيات يكون لهذه التقارير أهمية خاصة كما أنها تتعرض لبعض المشاكل الخاصة. ومن أمثلتها، الأنواع المختلفة من التقارير التي تطلبها بنوك التنمية الدولية (مثل بنك التنمية الآسيوي، أو البنك الدولي للإنشاء والتعمير) أو مؤسسات المال الدولية المشتركة مع البنك الدولي (مثل منظمة التمويل الدولية *IFC*). وقد ذهبت هذه المنظمة لأبعد من ذلك حيث قامت بإصدار كتيبات خاصة تشتمل على تعليمات بخصوص أنماط القوائم المالية التي تقدم إليها ومعايير ومبادئ المحاسبة المطبقة فيها وتقارير المراجعين المتعلقة بها.

وهناك مثالين مختصرين يكفيان لإبراز مواقف التقارير الخاصة ويمكن أخذ المثال الأول من واقع سجلات شركة بوينج (Boeing) خاصة عندما تقوم بتوفير أحد الطائرات ومختلف قطع الغيار وخدمات التدريب إلى خطوط ملاحية صغيرة في الدول النامية. ومن الوجهة النموذجية فإن هذا الموقف يحتاج إلى تمويل من أحد البنوك، ولكن قبل أن يصبح هذا التمويل ممكناً، فإن القوائم المالية لشركات الخطوط الملاحية المعنية لا بد من تعديلها وذلك وفقاً لمجموعة مشتركة من المبادئ وذلك حتى:

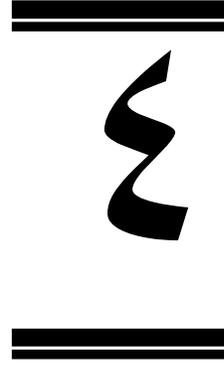
(أ) تصبح قابلة للمقارنة مع القوائم المالية لخطوط الطيران الأخرى.

(ب) يمكن أن تستخدم كأساس لبعض التنبؤات المالية.

ومن الواضح أن التقارير المالية الناتجة عن هذه التعديل تعتبر من التقارير المحاسبية الخاصة.

ويمكن أخذ المثال الثاني من واقع عمليات منظمة التمويل الدولية، والتي تمثل مؤسسة دولية للاستثمار، أسست لمساعدة التنمية الصناعية في دول العالم الثالث من خلال الاستثمارات في الشركات الإنتاجية الخاصة. ولما كان المقترضون من هذه المنظمة يمثلون شركات مستقلة صناعية أو

تجارية، فإن هذه الشركات تخضع للقوانين الخاصة بالدول المعنية التي تستوطن فيها. ولذلك فإن المحاسبة والتقارير المالية لكل شركة مقترضة تخضع للقوانين الوطنية واجبة التطبيق. وبغض النظر عن هذا القوانين الوطنية، فإن المنظمة تطلب من الشركات المقترضة تقاريراً دورية حتى يمكنها مراقبة هذه الاستثمارات بطريقة صحيحة. وهذا يعني أن هناك نوعاً من التقرير المالي متعدد الجنسية ينبغي وجوده. ولذلك فقد قامت المنظمة بإصدار كتيبات توضح متطلباتها الخاصة لكل من المحاسبة والتقارير المالي وتقارير المراجعة المستقلة. وهذه تمثل أفضل صورة للتقارير الخاصة بالنسبة إلى النطاق الواسع للتقارير المالية في الشركات متعددة الجنسية.



الفصل الرابع
التكليف المحاسبي للشركات
المتعددة الجنسيات

الفصل الرابع

التكليف المحاسبي للشركات المتعددة الجنسيات

مفهوم الانضمام وأشكاله المختلفة:

الانضمام هو اندماج أكثر من شركة مساهمة في كيان اقتصادي واحد للاستفادة من مميزات الوحدات الاقتصادية الكبيرة التي تسيطر على مصادر الثروة وتحقق وفورات ومكاسب الوحدات الضخمة .

أشكال الانضمام من الناحية الاقتصادية:

١- الانضمام الأفقي: ويظهر هذا النوع عندما تكون الشركات المنضمة

تعمل في مجال صناعي أو تجاري واحد قبل الانضمام

٢- الانضمام الرأسي: عندما تكون الشركات المنضمة تعمل في مراحل

متتالية لصناعة واحدة تبدأ من البحث عن الخامات حتى وصول المنتج

إلى المستهلك أو العميل

٣- الانضمام المختلط: وهو عندما تكون الشركات المنضمة قبل الانضمام

تعمل في صناعات أو مجالات مختلفة

أشكال الانضمام من الناحية القانونية:

- ١- **الاندماج:** وهو يعني أن تقوم إحدى الشركات بامتلاك شركة أخرى مع زوال الشخصية المعنوية المستقلة قانوناً للشركة المنضمة (التي تم امتلاكها).
- ٢- **الاتحاد:** وهو يعني امتلاك شركة لعدد من الشركات مع زوال الشخصية المعنوية المستقلة للشركات المملوكة.
- ٣- **السيطرة المالية:** تعني قيام شركة بامتلاك كل أو جزء من أسهم شركة أخرى (٥١% على الأقل) مع احتفاظ الشركات المملوكة بشخصيتها القانونية المستقلة.

الدوافع الاقتصادية لانضمام الشركات

- ١- تقليل المنافسة بين الشركات العاملة في مجال واحد.
 - ٢- الاستفادة من المميزات الضريبية.
 - ٣- إضافة قنوات جديدة وجاهزة من الموردين والموزعين ووسائل الإنتاج.
 - ٤- توافر قاعدة كبيرة ومتكاملة من البيانات في النواحي المالية والفنية.
 - ٥- خلق وحدات اقتصادية ضخمة تسيطر على مصادر الثروة وتحقق وفورات وتصل إلى تقدم تكنولوجي مرغوب.
- طرق المحاسبة عن انضمام الشركات المساهمة:

١ - طريقة الشراء.

٢ - طريقة مزج الحصص.

أولاً: طريقة الشراء:

طبقاً لطريقة الشراء تعرف عملية انضمام شركتين أو أكثر على أنها صفقة شراء تقوم بموجبها الشركة الأم (الضامنة) بشراء كل أو جزء (٥١% على الأقل) من صافي أصول الشركة المنضمة بحيث ينتج عن ذلك الانضمام إسقاط صفة وخاصية التملك عن حملة أسهم الشركة المنضمة وبهذا تصبح الشركة المنضمة ذاتها كلها أو بعضها مملوكة لمساهمي الشركة الضامنة.

المعالجة المحاسبية لانضمام الشركات باستخدام طريقة الشراء

- ١ - إعادة تقييم أصول الشركة المنضمة بالقيمة السوقية العادلة.
- ٢ - إعادة تقييم الخصوم والالتزامات بالقيمة الحالية.
- ٣ - إيجاد صافي أصول الشركة المنضمة (حقوق الملكية) بالمعادلة الآتية:
(القيمة السوقية لعناصر الأصول - القيمة الحالية لعناصر الالتزامات).

٤ - المقابلة بين تكلفة صفقة الشراء المدفوعة من قبل الشركة الضامة وقيمة صافي أصول الشركة المنضمة واستنتاج الفرق من خلال احد الاحتمالات الآتية:-

أ- زيادة صافي أصول الشركة المنضمة عن قيمة تكلفة الشراء ويعتبر الفرق هنا احتياطي نظامي يدرج ضمن حقوق الملكية بالميزانية الموحدة بعد الانضمام.

ب- زيادة تكلفة الشراء عن قيمة صافي أصول الشركة المنضمة وهنا يعتبر الفرق بمثابة شهرة يدرج ضمن عناصر الأصول بالميزانية الموحدة بعد الانضمام.

معالجة مصروفات الانضمام:

تعالج جميع مصروفات صفقة الانضمام التي دفعت للخبراء المثلثين والمحامين والمحاسبين والوسطاء وغيرهم طبقا لطريقة الشراء على أنها جزء من تكلفة الشراء باستثناء مصروفات الأسهم والسندات تخصم قيمتها من قيمة الأسهم والسندات المصدرة.

ثانياً: طريقة مزج الحصص:

تعرف صفقة الانضمام بطريقة مزج الحصص بأنها تلك الصفقة التي ينتج عنها التحام ملكية الشركة الضامة والمنضمة في شركة واحدة

ويحدث ذلك بأن يصبح حملة أسهم الشركة المنضمة ملاك وحملة أسهم في الشركة الضامة. عن طريق استبدال حاملي أسهم الشركة المنضمة لأسهمهم بما يقابلها من أسهم الشركة الضامة وبهذا يتغير شكل الملكية فقط مع بقاء المساهمين في كل من الشركة الضامة والمنضمة مساهمين في الشركة الضامة بعد اتمام عملية الانضمام.

أى أن طريقة مزج الحصص تقوم على مجرد تغيير في الشكل القانوني والهيكل التنظيمي ولم يتم تغيير ذو مغزى اقتصادى في ملكية الشركة الضامة والمنضمة كوحدة واحدة لأن ملاك الشركتين ما زالوا ملاكاً في الوحدة الاقتصادية التي تم توحيدها. فلم تحدث عملية بيع من طرف وشراء من طرف آخر كما هو الحال في طريقة الشراء.

المعالجة المحاسبية لانضمام الشركات باستخدام طريقة مزج الحصص: يتم تسجيل جميع عناصر الأصول والالتزامات للشركة المنضمة في دفاتر الشركة الضامة بالقيم الدفترية باستثناء حقوق ملكية الشركة المنضمة تعالج كالاتي:-

إجراء المقارنة بين القيمتين الآتيتين:-

١ - إجمالي القيمة الاسمية للأسهم التي تنازل عنها مساهمو الشركة المنضمة.

٢- إجمالي القيمة الاسمية للأسهم المصدرة من الشركة الضامنة.

وينتج عن هذه المقارنة أحد الاحتمالات الآتية :

أ- أن يكون (١) أقل من (٢) وهنا يتم تغطية هذا العجز عن طريق احتياطي نظامي الشركة المنضمة وإذا لم يكف يتم تكملته عن طريق احتياطي نظامي الشركة الضامنة وإذا لم يكف يتم تكملته عن طريق الأرباح المبقاة للشركة المنضمة ثم أخيراً الأرباح المبقاة للشركة الضامنة.

ب- أن يكون (١) أكبر من (٢) يتم ترحيل الزيادة إلى الاحتياطي النظامي للشركة المنضمة بدفاتر ما بعد الانضمام.

ج- تساوى (١) مع (٢) وهنا تؤخذ حقوق ملكية الشركة المنضمة بنفس قيمها الدفترية دون أى تعديل.

معالجة مصروفات الانضمام طبقاً لطريقة مزج الحصص:

مصروفات صفقة الانضمام طبقاً لطريقة مزج الحصص تعالج

بالكامل على انها مصروفات دفترية أو إيرادية بمعنى أنها تعالج على أنها

تخص الفترة التي أنفقت فيها وتحمل لقائمة الدخل أو حساب الأرباح والخسائر عن نفس الفترة.

إعداد القوائم المالية الموحدة في تاريخ السيطرة:
الإجراءات الأساسية لإعداد القوائم المالية الموحدة:
١ - استبعاد العناصر المتبادلة بين الشركة الأم وشركاتها التابعة:
وتنقسم تلك العناصر الي مجموعتين :

§ استبعاد تكلفة الشراء مقابل حقوق ملكية الشركة التابعة

§ استبعاد العناصر المتبادلة الناتجة عن عمليات ما قبل السيطرة مثل المدينين وأوراق القبض من دفاتر البائع والدائنين وأوراق الدفع من دفاتر المشتري. وكذلك استبعاد أرباح البضائع المتبادلة بين شركات المجموعة من خلال استبعاد قيمة هذه الأرباح من صافي دخل البائع وما يقابلها من تخفيض في قيمة تكلفة بضائع المشتري.

٢- توحيد العناصر غير المتبادلة:

ويتم ذلك من خلال دمج العناصر المتشابهة في كل من قائمة المركز المالي للشركة الأم وقائمة المركز المالي في الشركة او الشركات التابعة مثل النقدية وعناصر الأصول الثابتة وعناصر الخصوم طويلة الأجل.

? أي دمج جميع العناصر بقائمتي المركز المالي للشركتين القابضة والتابعة التي لم يتم عليها أي تعديلات ٠٠ أو استبعادات وكذلك دمج العناصر التي تم تعديلها ولا زال لها رصيد بقائمتي المركز المالي للشركتين بعد التعديل

كيفية تسجيل صفقة الاستثمار في الشركة التابعة بدفاتر الشركة الأم:
أولاً:- عندما تكون تكلفة الاستثمار مساوية لحقوق ملكية التابعة والسيطرة ١٠٠% :

بفرض أن الشركة الكبرى قامت بشراء أسهم الشركة الصغرى بمبلغ ١٠٠,٠٠٠ جنيه علماً بأن حقوق ملكية الشركة التابعة تشمل العناصر التالية (٧٠,٠٠٠ رأس المال-٢٠,٠٠٠ احتياطي نظامي- ١٠,٠٠٠ أرباح مبقاة).

المطلوب إعداد قيود اليومية لتسجيل ما سبق بدفاتر الشركة الأم:

١- قيد تسجيل سداد صفقة الشراء.

٢- قيد الاستبعادات تمهيداً لإعداد ورقة العمل.

من ح/ الاستثمار في الشركة الصغرى	١٠٠,٠٠٠
إلى ح/ النقدية	١٠٠,٠٠٠

قيد سداد قيمة صفقة الشراء		
من مذكورين		
ح/ رأس مال الشركة الصغرى		٧٠,٠٠٠
ح/ الاحتياطي النظامي للشركة الصغرى		٢٠,٠٠٠
ح/ الأرباح المبقاة للشركة الصغرى		١٠,٠٠٠
إلى ح/ الاستثمار في الشركة الصغرى	١٠٠,٠٠٠	
استبعاد حساب الاستثمار في الشركة التابعة مقابل حقوق ملكية الشركة التابعة		

ثانياً: تكلفة الاستثمار = حقوق الملكية للتابعة ونسبة السيطرة اقل من ١٠٠% :

بالرجوع لنفس البيانات السابقة بافتراض ان الشركة الكبرى اشترت

٨٠% من أسهم الشركة الصغرى وسددت ٨٠,٠٠٠ جنيه

٨٠,٠٠٠ من ح/ الاستثمار في الشركة الصغرى

٨٠,٠٠٠ إلى ح/ النقدية

من مذكورين

٥٦,٠٠٠ ح/ رأس مال الصغرى (٧٠,٠٠٠ × ٨٠%)

١٦,٠٠٠ ح/ الاحتياطي النظامي للصغرى (٢٠,٠٠٠ × ٨٠%)

٨,٠٠٠ ح/ الأرباح المبقاة للصغرى (١٠,٠٠٠ × ٨٠%)

٨٠,٠٠٠ إلى حـ / الاستثمار في الشركة الصغرى

ثالثاً:- تكلفة الاستثمار أكبر من حقوق الملكية للتابعة ونسبة السيطرة اقل من ١٠٠% :

بالرجوع لنفس البيانات السابقة بافتراض ان الشركة الكبرى اشترت ٨٠% من أسهم الشركة الصغرى وسددت ٨٤,٠٠٠ جنيه.
٨٤,٠٠٠ من حـ / الاستثمار في الشركة الصغرى
٨٤,٠٠٠ إلى حـ / النقدية

من مذكورين
٥٦,٠٠٠ حـ/رأس مال الصغرى
(٧٠,٠٠٠ × ٨٠%)

١٦,٠٠٠ حـ/ الاحتياطي النظامي للصغرى
٨,٠٠٠ حـ/ الأرباح المبقاة للصغرى
٤,٠٠٠ حـ/ الفروق المدينة
(٢٠,٠٠٠ × ٨٠%)
(١٠,٠٠٠ × ٨٠%)

٨٤,٠٠٠ إلى حـ / الاستثمار في الشركة

الصغرى

رابعاً:- تكلفة الاستثمار اقل من حقوق الملكية للتابعة ونسبة السيطرة اقل من ١٠٠% :

بالرجوع لنفس البيانات السابقة بافتراض ان الشركة الكبرى اشترت ٨٠% من أسهم الشركة الصغرى وسددت ٧٧,٠٠٠ جنيه.
٧٧,٠٠٠ من حـ / الاستثمار في الشركة الصغرى
٧٧,٠٠٠ إلى حـ / النقدية

من مذكورين

٥٦٠٠٠	ح/ رأس مال الصغرى	(٧٠,٠٠٠ x ٨٠ %)
١٦٠٠٠	ح/ الاحتياطي النظامي للصغرى	(٢٠,٠٠٠ x ٨٠ %)
٨٠٠٠	ح/ الأرباح المبقة للصغرى	(١٠,٠٠٠ x ٨٠ %)

(

إلى مذكورين

٧٧٠٠٠ ح/ الاستثمار في الشركة الصغرى

٣٠٠٠ ح/ الفروق الدائنة

إعداد القوائم المالية الموحدة في تاريخ لاحق لتاريخ السيطرة:

تم في الجزء السابق تسجيل صفقة الانضمام على أساس تكلفة شراء حصة الاستثمار في الشركة التابعة ٠٠ وفي هذا الفصل فإن الشركة الأم عليها أن تختار بين أن تستمر في الاحتفاظ برصيد حساب الاستثمار على أساس تكلفته أو أن تقوم بتعديله دورياً , ليعكس أنشطة ونتائج أعمال الشركة التابعة ويعرف الأسلوب الأول باسم (طريقة التكلفة) أما الثاني فيعرف باسم (طريقة الملكية).

وتتصدر تسويات ما بعد السيطرة في كيفية قيام الشركة الأم بتسجيل نصيبها في نتائج أعمال الشركة التابعة والتي يمكن تلخيصها في الآتي :

١- قيام الشركة التابعة بالإعلان عن توزيع أرباح .

- ٢- قيام الشركة التابعة بالتوزيع الفعلي للأرباح .
٣- قيام الشركة التابعة بالإعلان عن تحقق خسائر .

والسؤال ٠٠ هل تقوم الشركة الأم بتسجيل نصيبها في أي من العناصر السابقة باستخدام طريقة التكلفة أم طريقة الملكية ؟

أولاً: طريقة التكلفة:

طبقاً لهذه الطريقة يسجل (حساب الاستثمار في الشركة التابعة) بدفاتر الشركة الأم بتكلفته التي نشأت عند السيطرة ويظل مقيداً بهذه القيمة طوال سنوات ما بعد السيطرة بصرف النظر عن نتيجة أعمال الشركة التابعة . ويتم تسجيل نصيب الشركة الأم في نتائج أعمال الشركة التابعة بدفاتر الشركة الأم طبقاً لهذه الطريقة بالكيفية التالية :-

- ١- عند إعلان الشركة التابعة عن توزيع أرباح:
من حـ / توزيعات مستحقة
الي حـ / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة
- ٢- عند إعلان الشركة التابعة عن إجراء التوزيع الفعلي للأرباح:
من حـ / النقدية
الي حـ / توزيعات مستحقة
- ٣- عند إعلان الشركة التابعة عن خسائر:

يقيد نصيب الشركة الأم في تلك الخسائر مباشرة بقائمة الدخل في نهاية الفترة التي تحققت فيها.

٤- يتم إقفال (حساب إيراد الاستثمار في التابعة) دورياً في نهاية كل فترة بقائمة الدخل ليعكس دخل الشركة القابضة من استثماراتها في التابعة.

ثانياً :- طريقة الملكية:

تتلخص طريقة الملكية في أن يتم إثبات الاستثمارات في الشركة التابعة في تاريخ السيطرة بالتكلفة ويتم دورياً تعديل رقم التكلفة ليعكس كل التغيرات التي تحدث من خلال نتيجة أعمال الشركة التابعة وتتم المعالجة المحاسبية لهذه الطريقة كالآتي :-

- ١- عند إعلان الشركة التابعة عن توزيع أرباح:
من ح / الاستثمار في الشركة التابعة
الي ح / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة
- ٢- عند إعلان الشركة التابعة عن إجراء التوزيع الفعلي للأرباح:
من ح / النقدية
- ٣- عند إعلان الشركة التابعة عن خسائر:
من ح / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة
الي ح / الاستثمار في الشركة التابعة

٤- يتم اقبال (حساب إيراد الاستثمار في التابعة) في نهاية كل فترة بقائمة الدخل ليعكس دخل الشركة القابضة من استثماراتها في التابعة:
✓ تقوم طريقة الملكية علي تعديل رصيد (حساب الاستثمار في الشركة التابعة) بدفاتر الشركة الأم كلما أعلنت الشركة التابعة عن ارباح أو توزيعات أو خسائر.

المحاسبة عن الفرق بين التكلفة والقيمة الدفترية للاستثمار:
يتمثل الفرق بين تكلفة الاستثمار(التمن المدفوع من الشركة القابضة) والقيمة الدفترية للاستثمار (نسبة السيطرة في حقوق ملكية الشركة التابعة) في قيمة الفرق:
✓ الفرق المدينة تظهر عندما تكون تكلفة الاستثمار اكبر من نسبة السيطرة في القيمة الدفترية لحقوق ملكية الشركة التابعة.
✓ الفرق الدائنة تظهر عندما تكون نسبة السيطرة في القيمة الدفترية لحقوق ملكية الشركة التابعة اكبر من تكلفة الاستثمار.

الفرق المدينة:

تحمل على عناصر الأصول بالكيفية التالية :

١- تحمل على عناصر الأصول الثابتة التي يتم إهلاكها مثل الآلات والسيارات والتي زادت قيمتها السوقية عن قيمتها الدفترية ويتم إهلاك

تلك الزيادة التي تم تحميلها على الأصل بنفس طريقة إهلاك الأصل للمدة الباقية من حياة هذا الأصل.

- ٢- تحمل على عناصر أصول لا تهلك مثل الأراضي وتتم زيادة قيمة الأراضي بنصيبها من الفروق دون حدوث إهلاك ٠٠ كما تحمل الفروق على أصل متداول هو المخزون السلعي (البضاعة) وفي هذه الحالة ترفع الفروق تكلفة البضاعة بنفس القيمة المحملة عليها.
- ٣- إذا لم تحمل الفروق على أي أصل من الأصول السابقة تعتبر شهرة تستهلك على عدد من السنوات التي تستفيد فيها الشركات من تلك الشهرة.

المعالجة المحاسبية لإهلاك الفروق المدينة:

أولاً: بدفاتر الشركة القابضة

من حـ / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة
إلى حـ / الاستثمار في الشركة التابعة

ثانياً :- قيود الاستبعاد لإهلاك الفروق المدينة

- ١- قيد عكسي للقيد السابق
٢- قيد تحميل الفروق بأكملها على الأصول
من حـ / الأصول
إلى حـ / الفروق المدينة
٣- قيد استبعاد إهلاك الأصول من قيمة الأصول

من ح / إهلاك الأصول
إلى ح / الأصول

الفروق الدائنة:

تستخدم الفروق الدائنة في تخفيض قيمة الأصول الثابتة، أما الجزء الباقي من الفروق الدائنة غير المستخدم في تخفيض الأصول الثابتة (إن وجد) يضاف لقيمة الاحتياطي النظامي في الميزانية الموحدة بعد الانضمام.

معالجة البضائع المتبادلة بين شركات المجموعة:

أولاً :- أثر عمليات تبادل البضائع على تحديد أرصدة حسابات المجموعة:

١ - استبعاد عناصر المشتريات والمبيعات وما يقابلها من العملاء والموردين بنفس القيمة بشرط انتقال البضائع المتبادلة الي طرف ثالث خارج المجموعة.

٢ - في حالة عدم انتقال البضائع المتبادلة إلى طرف ثالث خارج المجموعة وبقاء تلك البضائع في مخازن الشركة المشتريّة داخل المجموعة يتولد عن تلك البضائع المتبادلة أرباح غير محققة يلزم استبعادها من دفاتر الشركة البائعة.

٣- لتحديد قيمة الأرباح غير المحققة عن البضائع المتبادلة يوجد طريقتان هما:

أ - طريقة صافي الربح

ب - طريقة مجمل الربح

ويفضل دائماً استخدام طريقة مجمل الربح لعدم تحميل الأرباح غير المحققة بأي أعباء أو مصروفات تتعلق بالنشاط ولا ترتبط بتلك الأرباح.

٤- أثر قاعدة السوق أو التكلفة على تحديد قيمة الأرباح غير المحققة
؟ إذا كان سعر التكلفة أقل من سعر السوق لا تتأثر الأرباح غير المحققة بالفرق

؟ إذا كان سعر السوق أقل من سعر التكلفة يطرح الفرق من الأرباح غير المحققة

٥- أثر تكاليف النقل على قيمة الأرباح غير المحققة:

؟ إذا كان تسليم البضاعة محل المشتري يتحمل البائع تكاليف النقل وفي هذه الحالة تطرح تكاليف النقل من قيمة الأرباح غير المحققة.

؟ إذا كان تسليم البضاعة محل البائع يتحمل المشتري تكاليف النقل وفي هذه الحالة لا تتأثر الأرباح غير المحققة بتكاليف النقل نهائياً.

٦- اثر الأرباح غير المحققة على تحديد حصة الأقلية:

? المبيعات النازلة ويقصد بها ان تكون الشركة الأم هي الشركة البائعة والشركات التابعة هي الشركات المشترية في هذه الحالة تكون الأرباح غير المحققة بكامل قيمتها من نصيب الشركة الأم بصرف النظر عن نسبة السيطرة ولا يكون للأقلية أي نصيب في تلك الأرباح .

? المبيعات الصاعدة ويقصد بها أن تكون الشركة التابعة هي الشركة البائعة والشركة الأم هي الشركة المشترية وفي هذه الحالة تقسم الأرباح غير المحققة بين الشركة الأم وحقوق الأقلية حسب نسبة السيطرة.

ثانياً: معالجة اثر البضائع المتبادلة بدفاتر الشركة الأم طبقاً لطريقة الملكية:

تعالج الشركة الأم الأرباح غير المحققة في دفاترها بطرحها من قيمة الاستثمار بنفس أسلوب معالجة نصيب الشركة الأم في خسائر التابعة وبنفس أسلوب معالجة إهلاك الفروق المدينة

من حـ / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة

إلى حـ / الاستثمار في الشركة التابعة

ويلاحظ ان قيمة هذا القيد تكون بإجمالي الأرباح غير المحققة
وبصرف النظر عن نسبة السيطرة إذا كانت المبيعات نازلة ٠٠ وتكون
بنصيب الشركة الأم فقط إذا كانت المبيعات صاعدة أي (الأرباح غير
المحققة × نسبة السيطرة).

أثر الأرباح غير المحققة على حساب صافي الدخل الموحد:
? في حالة المبيعات النازلة

صافي دخل الشركة الأم من عملياتها الخاصة xxx
+ نصيب الشركة الأم في دخل التابعة xxx
? إهلاك الفروق المدينة xxx
- إجمالي الأرباح غير المحققة xxx

? في حالة المبيعات الصاعدة

صافي دخل الشركة الأم من عملياتها الخاصة xxx
+ نصيب الشركة الأم في دخل التابعة xxx
- إهلاك الفروق المدينة xxx
- الأرباح غير المحققة × نسبة السيطرة xxx

معالجة تبادل الأصول الثابتة بين شركات المجموعة:
تعريف المكاسب غير المحققة:

تتولد المكاسب غير المحققة نتيجة تبادل عناصر الأصول الثابتة بين شركات المجموعة وهي الفرق بين القيمة الدفترية للأصل المتبادل وسعر بيعه.

? القيمة الدفترية للأصل = تكلفة شراء الأصل - مخصص الإهلاك

? مكاسب بيع الأصل = سعر بيع الأصل - القيمة الدفترية للأصل

ويلاحظ ان المكاسب غير المحققة من وجهة نظر مجموعة الشركات تمثل مكاسب وهمية يجب استبعادها عند اعداد القوائم المالية الموحدة.

تعريف المكاسب المحققة:

تأتي المكاسب المحققة عن طريق تحويل المكاسب غير المحققة الي

مكاسب محققة من خلال أحد البدائل التالية:

١ - انتقال الأصول المتبادلة إلي طرف ثالث خارج نطاق المجموعة.

٢ - إهلاك الأصل المتبادل داخل نطاق المجموعة.

أثر مبيعات الأصول على المكاسب المحققة وغير المحققة:

? في حالة المبيعات النازلة يتم التعامل مع إجمالي المكاسب دون

النظر إلى نسبة السيطرة.

? وفي حالة المبيعات الصاعدة يتم تقسيم المكاسب إلى شقين (يخص الشركة الأم ما يعادل نسبة السيطرة ويخص الأقلية النسبة الكاملة لنسبة السيطرة).

أثر المكاسب على حساب صافي الدخل الموحد:

? يتم إضافة المكاسب المحققة وخصم المكاسب غير المحققة من صافي الدخل الموحد بنسبة ١٠٠% في حالة المبيعات النازلة مهما كانت نسبة السيطرة.

? وفي حالة المبيعات الصاعدة يتم إضافة المكاسب المحققة وخصم المكاسب غير المحققة بحسب نسبة السيطرة فقط.

تقسيم الأصول الثابتة إلى مهلكة وغير مهلكة:

جميع عناصر الأصول الثابتة بما فيها الأصول غير الملموسة يتم إهلاكها ما عدا الأراضي فهي الأصل الثابت الوحيد الذي لا يهلك.

معالجة تبادل الأصول بدفاتر الشركة الأم و الاستبعادات:

معالجة المكاسب غير المحققة بدفاتر الشركة الأم:

من حـ / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة

إلى حـ / الاستثمار في الشركة التابعة

قيود الاستبعادات للمكاسب غير المحققة:

من د / الاستثمار في الشركة التابعة
إلى د / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة

من د / مكاسب بيع الأصل
إلى د / الأصل

معالجة المكاسب المحققة بدفاتر الشركة الأم:
من د / الاستثمار في الشركة التابعة
إلى د / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة

قيود الاستبعاات للمكاسب المحققة:
من د / إيراد الاستثمار في الشركة التابعة
إلى د / الاستثمار في الشركة التابعة

من د / مخصص إهلاك الأصل
إلى د / إهلاك الأصل

التغيرات التي تلحق بحصة السيطرة:
أولاً :- معالجة شراء حصة السيطرة على دفعات:

١- **المعالجة التدريجية:** يتم طبقاً لهذه المعالجة إثبات كل صفقة شراء على حده طبقاً لطريقة التكلفة لجميع الصفقات التي يقل مجموعها عن ٥٠% من نسبة السيطرة حتى نصل إلى الصفقة التي تجعل مجموع صفقات السيطرة يتجاوز نسبة الـ ٥٠%٠٠ هنا يتم إثبات مجموع الصفقات ككل بالتحول من طريقة التكلفة إلى طريقة الملكية.

٢- **المعالجة المبسطة:** تقوم هذه الطريقة على إهمال جميع صفقات الشراء قبل الوصول إلى نسبة الـ ٥٠% واتخاذ تاريخ الصفقة التي تصل فيها نسبة مجموع الصفقات إلى ما يزيد عن ٥٠% كنقطة بداية ٠٠ أي أن إثبات صفقات الشراء لا يتم إلا عند تجاوز نسبة الـ ٥٠% بطريقة الملكية وهنا تتم المقابلة بين مجموع صفقات الشراء ونسبة السيطرة في حقوق ملكية الشركة التابعة واستنتاج الفروق وتحميلها على الأصول التي زادت قيمتها السوقية عن قيمتها الدفترية بالإضافة إلى الشهرة.

ثانياً: تخلص الشركة القابضة من بعض الاستثمارات في الشركة التابعة:

١- البيع بدون ربح أو خسارة

من د / النقدية

إلى د / الاستثمارات في الشركة التابعة

٢- البيع بأرباح

من د / النقدية

إلى مذكورين

د / الاستثمارات في الشركة التابعة

د / أرباح بيع الأسهم

٣- البيع بخسارة

من مذكورين

د / النقدية

د / خسائر بيع الأسهم

إلى حد /الاستثمارات في الشركة التابعة

الملكية غير المباشرة للشركة الأم في الشركات التابعة:
أشكال السيطرة للشركات الأم على الشركات التابعة:

١- السيطرة المباشرة: وهي أن تقوم الشركة الأم بالسيطرة على أكثر من شركة تابعة خلال نفس الفترة.

٢- السيطرة غير المباشرة: وهي ان تقوم الشركة الأم (أ) بالسيطرة على الشركة التابعة (ب) وتقوم الشركة التابعة (ب) كشركة أم بالسيطرة على الشركة التابعة (ج) (يلاحظ ان الشركة (ب) تابعة في علاقتها بالشركة (ا) وقابضة في علاقتها بالشركة(ج).

ومن ثم تكون سيطرة (أ) على (ب) مباشرة وسيطرة (أ) على (ج) غير مباشرة في حين سيطرة (ب) على (ج) مباشرة.

٣- السيطرة المباشرة وغير المباشرة

§ وتعنى ان تقوم الشركة (أ) بالسيطرة على الشركة (ب) وتقوم الشركة (ب) بالسيطرة على الشركة (ج) كما تقوم الشركة (أ) بشراء جزء من حقوق ملكية الشركة (ج)

والحالة السابقة تبين الآتي:

- ١ - سيطرة (أ) على (ب) سيطرة مباشرة
 - ٢ - سيطرة (ب) على (ج) سيطرة مباشرة
 - ٣ - سيطرة (أ) على (ج) سيطرة غير مباشرة من خلال (ب)
 - ٤ - سيطرة (أ) على (ج) سيطرة مباشرة بملكية صريحة
- نفترض ان الشركة العالمية حصلت على ٩٠% من أسهم الشركة الوطنية، وقامت الشركة الوطنية بشراء ٨٠% من أسهم الشركة المحلية ، وقد كانت توزيعات الربح و قوائم المركز المالي للشركات الثلاث في نفس التاريخ كالتالي :-

أولاً: توزيعات الربح:

العالمية	الوطنية	المحلية	
١٠٠,٠٠٠	٧٠,٠٠٠	٣٠,٠٠٠	صافي الدخل
٤٠,٠٠٠	٢٠,٠٠٠	١٠,٠٠٠	التوزيعات النقدية

ثانياً : قوائم المركز المالي

العالمية	الوطنية	المحلية	
٣٨٠,٠٠٠	-----	----	الاستثمار في الوطنية
-----	١٦٠,٠٠٠	----	الاستثمار في المحلية
٥٢٠,٠٠٠	٣٤٠,٠٠٠	٢٥٠,٠٠٠	أصول أخرى
-----	-----	-----	
٩٠,٠٠٠	٥٠,٠٠٠	٢٥٠,٠٠٠	مجموع الأصول
٢٠,٠٠٠	١٢٠,٠٠٠	٨٠,٠٠٠	الالتزامات

٥٠٠٠٠	١٠٠٠٠٠	٢٥٠٠٠٠	رأس المال
٥٠٠٠٠	١٠٠٠٠٠	١٥٠٠٠٠	الاحتياطي النظامي
٧٠٠٠٠	١٨٠٠٠٠	٣٠٠٠٠٠	إرباح مبقاة
٢٥٠٠٠٠	٥٠٠٠٠٠	٩٠٠٠٠٠	مجموع الخصوم

المطلوب:

- إعداد قيود اليومية لمعالجة توزيعات الأرباح بدفاتر الشركات الأم .
- إعداد قيود الاستبعاد لمعالجة الاستثمارات وتوزيعات الأرباح وإظهار قيم الفروق التي يتم تحميلها على الأراضي.
- حساب صافي الدخل الموحد لمجموعة الشركات والتي ستظهر بقائمة الدخل الموحد

؟ قيود اليومية بدفاتر الشركة الأم (الوطنية)

من حـ / الاستثمار في الشركة المحلية	٢٤٠٠٠
إلى حـ / إيراد الاستثمار بالشركة المحلية	٢٤٠٠٠
٣٠٠٠٠ × ٨٠% (نصيب الأم في دخل التابعة لمحلية)	
من حـ / النقدية	٨٠٠٠
إلى حـ / الاستثمار في الشركة المحلية	٨٠٠٠
١٠٠٠٠ × ٨٠% (نصيب الأم في توزيعات التابعة المحلية)	

? قيود اليومية بدفاتر الشركة الأم (العالمية)

من ح / الاستثمار في الشركة الوطنية	٨٤٦٠٠
إلى ح / إيراد الاستثمار بالشركة الوطنية	٨٤٦٠٠
٩٤٠٠٠ × ٩٠% (نصيب الأم في دخل التابعة الوطنية)	
(٢٤٠٠٠٠ + ٧٠٠٠٠) = ٩٤٠٠٠	
	١٨٠٠٠

من ح / النقدية	١٨٠٠٠
إلى ح / الاستثمار في الشركة الوطنية	
٢٠٠٠٠ × ٩٠% (نصيب الأم في توزيعات التابعة الوطنية)	

? قيود الاستبعادات

من ح/ إيراد الاستثمار في المحلية	٢٤٠٠٠
إلى ح/ الاستثمار في الشركة المحلية	٢٤٠٠٠
استبعاد نصيب الأم في دخل التابعة	
<hr/>	
من ح/ الاستثمار في الشركة المحلية	٨٠٠٠
إلى ح/ توزيعات مدفوعة (المحلية)	٨٠٠٠
استبعاد نصيب الشركة الأم في توزيعات التابعة	
<hr/>	
من مذكورين	
ح/ رأس مال المحلية ٨٠×٥٠٠٠٠٠%	٤٠٠٠٠
ح/ احتياطي المحلية ٨٠×٥٠٠٠٠٠%	٤٠٠٠٠
ح/ ارباح مبقاة المحلية ٨٠×٧٠٠٠٠٠%	٥٦٠٠٠
ح/ الفروق المدينة (المحلية)	٢٤٠٠٠
إلى ح/ الاستثمار في المحلية	١٦٠٠٠٠
استبعاد حساب الاستثمار بدفاتر الشركة الأم الوطنية	

من ح/ إيراد الاستثمار في الوطنية	٨٤٦٠٠
إلى ح/ الاستثمار في الشركة الوطنية	٨٤٦٠٠
استبعاد نصيب الأم في دخل التابعة	
<hr/>	
من ح/ الاستثمار في الشركة الوطنية	١٨٠٠٠
إلى ح/ توزيعات مدفوعة (الوطنية)	١٨٠٠٠
استبعاد نصيب الشركة الأم في توزيعات التابعة	
<hr/>	
من مذكورين	٩٠٠٠٠
ح/ رأس مال الوطنية ٩٠×١٠٠٠٠٠٠ %	٩٠٠٠٠
ح/ احتياطي الوطنية ٩٠×١٠٠٠٠٠٠ %	١٦٢٠٠٠
ح/ ارباح مبقاة الوطنية ٩٠×١٨٠٠٠٠٠ %	٣٨٠٠٠
ح/ الفرق المدينة (الوطنية)	٣٨٠٠٠٠
إلى ح/ الاستثمار في الوطنية	
استبعاد حساب الاستثمار بدفاتر الشركة الأم	
العالمية	

صافي الدخل الموحد:		
صافي دخل الشركة الأم (العالمية) من عملياتها الخاصة		١٠٠٠٠٠
+ نصيب الأم من دخل الوطنية (مباشر) $٧٠٠٠٠٠ \times ٩٠\%$		٦٣٠٠٠
+ نصيب الأم من دخل المحلية (غير مباشر) $٣٠٠٠٠٠ \times ٩٠\% \times ٨٠\%$		٢١٦٠٠
		<u>١٨٤٦٠٠</u>
الموحد	الدخل	صافي

<i>The combination</i>	الانضمام
<i>Horizontal Combination</i>	الانضمام الأفقي
<i>Vertical Combination</i>	الانضمام الرأسي
<i>Conglomerate Combination</i>	الانضمام المختلط
<i>Merger</i>	الاندماج
<i>Consolidation</i>	الاتحاد
<i>Financial Acquisition</i>	السيطرة المالية
<i>Financial Statement</i>	قائمة المركز المالي
<i>Income Statement</i>	قائمة الدخل
<i>Purchase Accounting Method</i>	طريقة الشراء
<i>Tangible Assets</i>	الأصول الملموسة
<i>Intangible Assets</i>	الأصول غير الملموسة
<i>Pooling of Interests Accounting</i>	طريقة مزج الحصص
<i>Owners Equity</i>	حقوق الملكية

<i>Holding Company</i>	الشركة القابضة
<i>Parent Company</i>	الشركة الأم
<i>Subsidiary Company</i>	الشركة التابعة
<i>Accounting Consolidated Financial</i>	القوائم المالية الموحدة
<i>Minority Shareholders</i>	أقلية المساهمين
<i>Debit Differentials</i>	الفروق المدينة
<i>Credit Differentials</i>	الفروق الدائنة
<i>Investment Cost</i>	تكلفة الاستثمار
<i>Investment Revenue</i>	إيراد الاستثمار
<i>Cost Method</i>	طريقة التكلفة
<i>Equity Method</i>	طريقة الملكية
<i>Consolidated Net Income</i>	صافي الدخل الموحد
<i>Consolidated Retained Earning</i>	الأرباح المبقاة الموحدة
<i>Intercompany Sales of Inventory</i>	مبيعات البضائع المتبادلة
<i>Unrealized Profits</i>	الأرباح غير المحققة
<i>Downstream Sales</i>	المبيعات النازلة
<i>Upstream Sales</i>	المبيعات الصاعدة
<i>Unrealized Gains</i>	المكاسب غير المحققة
<i>Intercompany Sales of Fixed Assets</i>	مبيعات الأصول المتبادلة
<i>Subsidiary Stock Investments</i>	الاستثمارات في التابعة
<i>Subsidiary Transactions</i>	عمليات الشركة التابعة
<i>Direct Ownership</i>	الملكية المباشرة
<i>Indirect Ownership</i>	الملكية غير المباشرة

<i>Bonds</i>	السندات
<i>Intercompany Debt Transfer</i>	المديونية المتبادلة
<i>Interest Rate</i>	معدل العائد
<i>Gain Or Loss</i>	المكاسب أو الخسائر
<i>Book Value</i>	القيمة الدفترية
<i>Accounting Entity</i>	الوحدة المحاسبية
<i>Exchange Rate</i>	سعر الصرف
<i>Spot Exchange Rate</i>	سعر الصرف الفوري
<i>Forward Exchange Rate</i>	سعر الصرف الآجل
<i>Direct Exchange Rate</i>	سعر الصرف المباشر
<i>Indirect Exchange Rate</i>	سعر الصرف غير المباشر
<i>Inflation</i>	التضخم
<i>Spot Exchange Market</i>	سوق الاستبدال الفوري
<i>Forward Exchange Market</i>	سوق الاستبدال الآجل
<i>Arbitrage</i>	الاتجار في العملة
<i>Import And Export Transactions</i>	عمليات الاستيراد والتصدير
<i>Translations Gain Or Loss</i>	مكاسب وخسائر الترجمة
<i>Adjustments</i>	تسويات الترجمة
<i>Accounting Measurement</i>	القياس المحاسبي
<i>Accounting For Branches Operations</i>	المحاسبة عن عمليات الفروع

Intercompany Accounts

الحسابات المتبادلة

٥

الفصل الخامس المحاسبة عن العمليات الخارجية

الفصل الخامس

المحاسبة عن العمليات الخارجية

عندما تتعامل منشأة محلية في الأسواق الخارجية فإنها تتحمل نوعين من المخاطر النوع الأول من تلك المخاطر هي المخاطر التي تواجه المنشآت العاملة في السوق المحلية مثل إمكانية توفير الخامات والعمالة المناسبة وإمكانية حل المشاكل الخاصة بالإنتاج والتسويق ... إلخ، والنوع الثاني من المخاطر يتعلق بالأسواق الخارجية مثل مشاكل التسويق والنقل والمشاكل المالية. ومن أهم المشاكل المالية تقلبات أسعار الصرف للعملات التي تتم بها التعاقدات في الأسواق الدولية، فمثلاً إذا اشترت شركة مصرية آلات من شركة ألمانية، فقد تتطلب تلك الأخيرة سداد ثمن الصفقة باليورو، وهذا يعني أن على الشركة المصرية التعامل مع أحد البنوك لاستبدال اليورو بالجنيه المصري، وهذا يعني أيضاً أن الشركة المصرية قد تحقق مكاسب أو تتحمل خسائر تنتج عن تذبذب قيمة اليورو بالنسبة للجنيه المصري.

ولا تقتصر المشاكل المالية على ذلك فقط بل تتضمن أيضاً كل التعاملات التي تقتضي دفع أو تحصيل عملة أجنبية أو الدخول في تعاقدات يتم الدفع أو التحصيل فيها بالعملة الأجنبية مثل عمليات الاستيراد والتصدير والاقتراض والإقراض بعملات أخرى غير العملة المحلية، بالإضافة إلى الاستثمارات التي تتم بواسطة شركات محلية في منشآت أجنبية سواء كان ذلك بطريق مباشر عن طريق شركات متعددة الجنسيات تعمل في دول أجنبية أو غير مباشر عن طريق امتلاك أسهم في رأس مال شركات أجنبية.

سعر الصرف:

يعرف سعر الصرف بأنه المعدل بين وحدة واحدة لعملة معينة وبين عدد الوحدات التي يتم تبادلها بتلك الوحدة من عملة أخرى ويعرف أحياناً بمعدل الاستبدال *Exchange Rate* ويعرف سعر العملة للصفقات التي تتم في الحال باسم معدل الاستبدال أو سعر الصرف الفوري *Spot Exchange Rate*.

أما سعر التبادل للصفقات التي تتم في فترة قادمة أي سعر الصرف للصفقات المستقبلية باسم معدل الاستبدال أو سعر الصرف الآجل *Forward Exchange Rate* أو سعر الصرف المستقبلي.

ويمكن نشر أسعار صرف العملات بالنسبة لبعضها البعض بطريقتين إحداهما تعرف باسم المعدل المباشر *Direct Exchange Rate* والثانية تعرف باسم المعدل غير المباشر *Indirect Exchange Rate*.

ويمثل سعر الصرف المباشر المبلغ الذي يتم دفعه من العملة المحلية للحصول على وحدة واحدة من العملة الأجنبية فعلى سبيل المثال يتم التعبير عن سعر الصرف المباشر لسعر صرف الجنيه المصري بالنسبة للدولار كما يلي:

سعر الصرف المباشر = عدد الجنيهات مقابل دولار أمريكي واحد
فيكون سعر الصرف المباشر للجنيه مقابل الدولار على سبيل المثال بأن الدولار الأمريكي = ٥,٥ جنيه.

وعادة يتم استخدام معدل الاستبدال المباشر عند المحاسبة عن عمليات التصدير والاستيراد وتسجيل المديونية في الشركة المصرية لأن الدفاتر والقوائم المالية للشركات العاملة في مصر يتم تسجيله فيها بالعملة المحلية (الجنيه المصري) ولهذا يجب تحويل قيمة أي صفقة ثم تحديد ثمنها بالعملة الأجنبية إلى العملة المحلية ليتم إثباتها بالدفاتر.

أما معدل الاستبدال غير المباشر لسعر الصرف فيعبر عما يدفع من العملة الأجنبية للحصول على وحدة واحدة من العملة المحلية وهو عبارة عن مقلوب معدل الاستبدال المباشر لسعر الصرف، فعلى سبيل المثال يتم التعبير عن سعر الصرف غير المباشر للجنيه المصري مقابل الدولار الأمريكي كما يلي:

سعر الصرف غير المباشر = عدد الدولارات مقابل جنيه مصري واحد
فإذا كان سعر الصرف المباشر هو الدولار الأمريكي = ٥,٥ جنيه مصري
فيكون سعر الصرف غير المباشر هو الجنيه المصري = ٠,١٨٢ دولار أمريكي

وعادة يتم الإعلان عن أسعار صرف العملات الأجنبية الرئيسية معبراً عنها بالعملة المحلية في معظم بنوك العالم.

العوامل التي تؤثر في سعر الصرف الفوري والآجل:

يتأثر سعر صرف العملة في أي دولة بمجموعة من العوامل أهمها

الآتي:

١- توقعات الفئات المتعاملة في سوق العملات سواء داخل الدولة أو خارجها وتتأثر توقعات تلك الفئات بمخزون العملات في حوزة الدولة وسعر الفائدة ونسبة التضخم.

٢- حركة التجارة من دولة إلى أخرى على كمية العرض والطلب على العملة الخاصة بتلك الدولة، فإذا زادت واردات دولة عن صادراتها اضطرت تلك الدولة إلى رفع فروق تلك الزيادة بعملتها المحلية مما يؤدي إلى زيادة العرض من عملتها المحلية عن الطلب عليها في السوق العالمية وبالتالي ينخفض سعرها. والعكس يحدث بالنسبة للدول التي تزيد صادراتها عن واردتها، ومن أمثلة الدول من النوع الأول

معظم الدول النامية، أما الدول التي من النوع الثاني فهي غالبية الدول المتقدمة.

٣- يؤثر التضخم *Inflation* أيضاً على قيمة عملة الدولة، فإذا زاد معدل التضخم في دولة ما عن معدل التضخم في دولة أخرى أدى ذلك إلى انخفاض سعر صرف عملة الدولة الأولى بالنسبة لعملة الدولة الثانية، والعكس يحدث عندما تقل نسبة التضخم في دولة، عن نسبة التضخم في دولة أخرى.

٤- يؤدي الاتجار بالعملة وهو ما يعرف باسم *Arbitrage* (شراء وبيع العملة في الوقت نفسه لتحقيق ربح نتيجة لعدم تحقق التوازن في سعر صرف تلك العملة في سوقين مختلفين) إلى رفع أو خفض سعر صرف عملة بالنسبة لعملة أخرى مما ينتج عنه تحقيق التوازن بين أسعار العملات في الأسواق المختلفة.

العملة المحلية والعملة الوظيفية والعملة الرئيسية:

المقصود بالعملة المحلية *Local Currency* هي العملة الخاصة بالدولة التي تتخذها المنشأة مقراً دائماً لها فمثلاً الشركات التي تتخذ من جمهورية مصر العربية مقراً لها يكون الجنيه المصري هو عملتها المحلية وينطبق هذا على المنشأة سواء كانت مصرية أو أجنبية. فالعملة المحلية بذلك تعني عكس ما تعنيه العملة الأجنبية.

أما العملة الوظيفية *Functional Currency* فهي العملة التي تزاوّل بها المنشأة غالبية أنشطتها سواء كانت تلك الأنشطة خاصة بعمليات مالية أو تشغيلية أو غيرها، فمثلاً إذا اتخذت شركة أمريكية مقراً لأحد فروعها في ماليزيا تزاوّل فيه عملياتها الإنتاجية ولكنها تستخدم الين الياباني وليس الربخت الماليزي في تنفيذ معظم أعمالها كأن تقوم بشراء المواد الخام من خارج ماليزيا وتدفع ثمنها بالين وتبيع إنتاجها خارج ماليزيا أيضاً بالين الياباني، كما أنها تستأجر عمالة أجنبية وتدفع لها بالين الياباني، في هذه الحالة تكون العملة الوظيفية لهذه المنشأة هي الين الياباني أما العملة المحلية تكون الربخت الماليزي، وبالرغم من أن تلك المنشأة لا تتعامل

بالربحت الماليزي إلا بنسبة صغيرة فقد تكون ملزمة - طبقاً للقانون الماليزي - بأن تمسك دفاترها بالعملة الماليزية. وعلى العكس من ذلك إذا كانت تلك المنشأة تنفذ معظم عملياتها بالربحت الماليزي تكون العملة الماليزية هي العملة الوظيفية وبهذا تتفق العملة الوظيفية في هذه الحالة مع العملة المحلية.

أما العملة الرئيسية *Reporting Currency* فهي العملة المستخدمة في إعداد القوائم المالية للشركة الأم فمثلاً في المثال السابق نعلم أن الشركة الأمريكية التي تمتلك فرعاً في ماليزيا تعد قوائمها المالية بالدولار الأمريكي، وعند إعداد القوائم المالية الموحدة تقوم الشركة الأم بترجمة القوائم المالية للفرع الذي تمتلكه في ماليزيا من العملة المحلية أو الوظيفية إلى العملة الرئيسية للشركة الأمريكية الأم وهو الدولار الأمريكي.

وقد تتفق العملة المحلية مع كل من العملة الوظيفية والعملة الرئيسية ومثال ذلك شركة أمريكية الأصل وتتخذ مقراً لها في أمريكا وتنفذ معظم عملياتها بالدولار الأمريكي.

عمليات الاستيراد والتصدير بالعملة الأجنبية:

تتم معظم صفقات الاستيراد والتصدير في الأسواق الدولية عن طريق منح تسهيلات ائتمانية، وهذا يؤدي إلى ظهور قيم لبنود المدينين أو الدائنين في دفاتر كل من المنشأة المشتريّة أو البائعة.

وعندما يكون أحد أطراف العملية شركة مصرية وتتضمن تلك الصفقة رفع أو تحصيل أموال بعملة أجنبية فيجب قياس قيمتها بالعملة المحلية (الجنيه المصري) حتى يتم تسجيلها في الدفاتر وتتم عملية القياس بترجمة القيمة التي تم التعاقد عليها باستخدام سعر الصرف الفوري السائد في السوق وقت التعاقد.

وإذا قامت المنشأة بإعداد قوائمها المالية قبل تسديد الالتزامات أو تحصيل الديون المترتبة على الصفقة، فلا بد من تعديل قيمة تلك الالتزامات أو الديون الواجبة التسوية بالعملة الأجنبية لتعكس المكاسب أو الخسائر التي تنتج من تغير أسعار الصرف وقت إعداد القوائم المالية في إجراء عملية التسوية .. ويمكن تلخيص أهم الإجراءات المحاسبية اللازمة

لمعالجة الاستيراد والتصدير في حالة ارتباط شركة محلية في صفقة بعملات أجنبية فيما يلي:

أ- في تاريخ إتمام الصفقة (شحن البضاعة) يقوم المحاسب بتسجيل قيمتها بالعملة المحلية باستخدام سعر الصرف الفوري في نفس التاريخ.

ب- عند إعداد القوائم المالية للمنشأة في نهاية العام، يقوم المحاسب بإعادة تقييم قيمة بند المدينين أو الدائنين التي تمثل ارتباطات بالعملة الأجنبية. وتتم إعادة التقييم باستخدام سعر الصرف الفوري في نهاية العام ويتم الاعتراف بالفروق الناتجة عن إعادة التقييم كمكاسب أو خسائر تسجل في الدفاتر ويتم تسجيلها في قائمة الدخل أو حسابات النتيجة عن العام الحالي.

ج- في تاريخ استحقاق ثمن الصفقة التي تم الارتباط عليها بعملة أجنبية، يقوم المحاسب بإعادة تقييم المديونية المترتبة عليها باستخدام سعر الصرف الفوري في تاريخ الاستحقاق، ويتم الاعتراف بالفروق الناتجة عن إعادة التقييم كمكاسب أو خسائر تسجل في الدفاتر ويتم تسجيلها في قائمة الدخل أو حسابات النتيجة في العام.

مثال ١

نفترض أنه في ٢٠٠٩/١٠/١ اشترت شركة مصرية بضاعة قيمتها ١٠٠,٠٠٠ دولار أمريكي على أن يتم السداد بالعملية الأمريكية في ٢٠١٠/٤/١.. علماً بأن الشركة المصرية تعد قوائمها المالية في ١٢/٣١ من كل عام، وقد تغيرت أسعار الصرف خلال الفترة كما يلي:

التاريخ	سعر الصرف الفوري
٢٠٠٩/١٠/١	٥,٥٠ جنيه لكل دولار أمريكي
٢٠١٠/٤/١	٥,٥٢ جنيه لكل دولار أمريكي
٢٠٠٩/١٢/٣١	٥,٤٧ جنيه لكل دولار أمريكي

طبقاً للمعلومات السابقة يتم تسجيل قيمة الصفقة في دفاتر الشركة المصرية في تاريخ شحن المشتريات في ٢٠٠٩/١٠/١ باستخدام سعر الصرف الفوري السائد في هذا التاريخ ويظهر القيد كما يلي:

من ح/ المشتريات	٥٥٠,٠٠٠
إلى ح/ الدائنين (دولار أمريكي)	٥٥٠,٠٠٠
شراء بضاعة بمبلغ ١٠٠,٠٠٠ دولار أمريكي بسعر صرف ٥,٥٠ جنيه للدولار في ٢٠٠٩/١٠/١	

وفي تاريخ إعداد القوائم المالية يتم إعادة تقييم بند الدائنين في ٢٠٠٩/١٢/٣١ باستخدام سعر الصرف الفوري (١٠٠,٠٠٠ دولار × ٥,٤٧) وهذا يعني أن قيمة الالتزام المطلوب سداده (الدائنين) أصبح ٥٤٧,٠٠٠ جنيه ولذا يجب الاعتراف بالفرق كأرباح ويتم تسجيلها في دفاتر بالقيود التالي:

من ح/ الدائنين (دولار أمريكي) إلى ح/ مكاسب فروق العملة الأجنبية تسجيل الأرباح الناتجة عن تعديل قيمة بند الدائنين بالعملة الأمريكية بسبب تغير سعر الصرف في ٢٠٠٩/١٢/٣١	٣٠٠٠	٣٠٠٠
من ح/ مكاسب فروق العملة الأجنبية إلى ح/ الأرباح والخسائر إقفال الأرباح الناتجة عن تغير سعر الصرف في الجانب الدائن لحساب الأرباح والخسائر في ٢٠٠٩/١٢/٣١	٣٠٠٠	٣٠٠٠

وعندما يأتي وقت سداد الالتزام (الدائنين) في ٢٠١٠/٤/١ تقوم الشركة المصرية بشراء مبلغ الـ ١٠٠,٠٠٠ دولار أمريكي بسعر

الصرف السائد في هذا التاريخ يبلغ ٥,٥٢ (١٠٠,٠٠٠ دولار أمريكي × ٥,٥٢) أي تقوم الشركة بسداد ٥٥٢,٠٠٠ جنيه وبهذا تكون الشركة قد تحملت خسائر قدرها ٥٥٢,٠٠٠ - ٥٤٧,٠٠٠ = ٥٠٠٠ جنيه مصري.

وتظهر القيود التي تبين أثر تلك العمليات على النحو التالي:

من ح/ العملات الأجنبية (دولار أمريكي) إلى ح/ النقدية شراء مبلغ ١٠٠,٠٠٠ دولار أمريكي بسعر صرف ٥,٥٢ يوم ٢٠١٠/٤/١	٥٥٢,٠٠٠	٥٥٢,٠٠٠
من المذكورين ح/ الدائنين ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إلى ح/ العملات الأجنبية (دولار أمريكي) سداد مبلغ ١٠٠,٠٠٠ دولار وظهور خسائر سعر الصرف في ٢٠١٠/٤/١	٥٥٢,٠٠٠	٥٤٧,٠٠٠ ٥٠٠٠

مثال ٢

نفترض أنه في ٢٠٠٩/١١/١ قامت شركة مصرية بشحن بضاعة قيمتها ١٠٠٠,٠٠٠ ريال سعودي لإحدى الشركات السعودية على أن يتم التحصيل في نهاية ثلاثة شهور أي في ٢٠١٠/٣/١.. علماً بأن الشركة

المصرية تعد قوائمها المالية في ١٢/٣١ من كل عام، وقد تغيرت أسعار الصرف خلال الفترة كما يلي:

التاريخ	سعر الصرف الفوري
٢٠٠٩/١١/١	١،٤٧ جنيه لكل ريال
٢٠٠٩/١٢/٣١	١،٤٦ جنيه لكل ريال
٢٠١٠/٣/١	١،٤٩ جنيه لكل ريال

المطلوب:

إثبات قيود اليومية كما تظهر بدفاتر الشركة المصرية لكل ما سبق.
 ؟ قيود اليومية في ٢٠٠٩/١١/١ بدفاتر الشركة المصرية:

من ح/ المدينين (ريال سعودي) إلى ح/ المبيعات بيع بضائع بمبلغ ١،٠٠٠،٠٠٠ ريال سعودي بسعر صرف ١،٤٧ جنيه للريال في ٢٠٠٩/١١/١	١،٤٧٠،٠٠٠	١،٤٧٠،٠٠٠
---	-----------	-----------

؟ قيود اليومية في ٢٠٠٩/١٢/٣١ بدفاتر الشركة المصرية:

من ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إلى ح/ المدينين (ريال سعودي) تسجيل الأرباح الناتجة عن تسوية بند المدينين في ٢٠٠٩/١٢/٣١ نظراً لانخفاض سعر الصرف ١،٤٦	١٠،٠٠٠	١٠،٠٠٠
من ح/ الأرباح والخسائر		١٠،٠٠٠

إلى ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إقفال الخسائر الناتجة عن تغير سعر الصرف في ح/ أ.خ في ٢٠٠٩/١٢/٣١	١٠,٠٠٠
---	--------

? قيود اليومية في ٢٠١٠/٣/١ بدفاتر الشركة المصرية:

من ح/ البنك إلى مذكورين ح/ المدينين (ريال سعودي) ح/ مكاسب فروق العملة الأجنبية تحصيل مبلغ ١٠,٠٠٠,٠٠٠ ريال سعودي في ٢٠١٠/٣/١ عند سعر صرف ١,٤٩ جنيه للريال وظهر مكاسب نتيجة ارتفاع سعر الصرف	١,٤٦٠,٠٠٠ ٣٠,٠٠٠	١,٤٩٠,٠٠٠
---	---------------------	-----------

مثال ٣

تعاقبت شركة استيراد وتصدير مصرية على استيراد أدوات رياضية من إحدى الشركات الإيطالية بمبلغ مليون دولار أمريكي وذلك في ٢٠٠٩/٨/١.

وقد تم شحن الأدوات الرياضية المستوردة من إيطاليا في ٢٠٠٩/٩/١٥ وقد تم الاتفاق على قيام الشركة المصرية بسداد قيمة الصفقة على دفعتين متساويتين الأولى في ٢٠٠٩/١٢/١ والثانية في

٢٠١٠/٣/١ وقد تم تنفيذ الاتفاق علماً بأن أسعار صرف الدولار مقابل كل من الجنيه المصري واليورو على النحو التالي:

<u>اليورو</u>	<u>الجنيه المصري</u>	<u>التاريخ</u>
٠,٧٥ ←	٥,٦٢ ←	٢٠٠٩/٨/١
٠,٦٩ ←	٥,٥ ←	٢٠٠٩/٩/١٥
٠,٦٦ ←	٥,٥٥ ←	٢٠٠٩/١٢/١
٠,٧٠ ←	٥,٦٠ ←	٢٠٠٩/١٢/٣١
٠,٦٤ ←	٥,٤٣ ←	٢٠١٠/٣/١
٠,٧٤ ←	٥,٦١ ←	٢٠١٠/١٢/٣١

المطلوب:

إعداد قيود اليومية لإثبات ما تقدم بدفاتر كل من الشركة المصرية والشركة الإيطالية.

أولاً: قيود اليومية بدفاتر الشركة المصرية (المستورد):

من ح/ المشتريات إلى ح/ الدائنون إثبات عملية الشراء ١٠٠٠٠,٠٠٠ دولار x ٥,٥ في ٢٠٠٩/١٩/١٥	٥,٥٠٠,٠٠٠	٥,٥٠٠,٠٠٠
من مذكورين ح/ الدائنون ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية		٢,٧٥٠,٠٠٠ ٢٥٠٠٠

إلى ح/ البنك إثبات سداد الدفعة الأولى في ٢٠٠٩/١٢/١ ٥٠٠,٠٠٠ دولار × ٥,٥٥ = ٢,٧٧٥,٠٠٠ علماً بأن قيمة الدائنين المستحقة عن هذه الدفعة هي ٢,٧٥٠,٠٠٠ وإثبات زيادة سعر الصرف كخسائر	٢,٧٧٥,٠٠٠	
من ح/ أ.خ إلى ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إقفال خسائر فروق العملة في حسابات النتيجة في ٢٠٠٩/١٢/٣١	٢٥٠٠٠	٢٥٠٠٠
من ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إلى ح/ الدائنين إثبات فروق العملة الناتجة عن إعادة تقييم بند الدائنين للدفعة الثانية عند سعر صرف ٥,٦ في ٢٠٠٩/١٢/٣١ ٥٠٠,٠٠٠ × ٥,٦ = ٢,٨٠٠,٠٠٠ علماً بأن الدائنين كان ٢,٧٥٠,٠٠٠ أي هناك خسائر ٥٠,٠٠٠	٥٠,٠٠٠	٥٠,٠٠٠
من ح/ أ.خ إلى ح/ خسائر فروق العملة	٥٠,٠٠٠	٥٠,٠٠٠

<p>الأجنبية إقفال خسائر فروق العملة الناتجة عن إعادة تقييم بند الدائنين للدفعة الثانية في ٢٠٠٩/١٢/٣١ في حسابات النتيجة عن الفترة</p>			
من ح/ الدائنين			٢,٨٠٠,٠٠٠
إلى مذكورين			
ح/ البنك	٢,٧١٥,٠٠٠		
ح/ مكاسب فروق العملة	٨٥,٠٠٠		
الأجنبية			
إثبات سداد الدفعة الثانية في			
٢٠١٠/٣/١ عند سعر صرف ٥,٤٣			
= ٥٠٠,٠٠٠ دولار × ٥,٤٣			
٢,٧١٥,٠٠٠			
وتحقيق مكاسب ناتجة عن انخفاض			
سعر الصرف			
من ح/ مكاسب فروق العملة الأجنبية			٨٥,٠٠٠
إلى ح/ أ.خ	٨٥,٠٠٠		
إقفال مكاسب تغير أسعار صرف سداد			
الدفعة الأخيرة في حسابات النتيجة في			

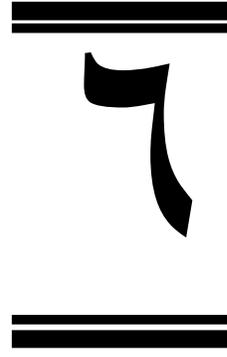
٢٠١٠/١٢/٣١		
------------	--	--

ثانياً: قيود اليومية بدفاتر الشركة الإيطالية (المصدر):

من ح/ المدينين إلى ح/ المبيعات إثبات عملية البيع ١٠٠٠,٠٠٠ دولار x ٠,٦٩ يورو في ٢٠٠٩/١٩/١٥	٦٩٠,٠٠٠	٦٩٠,٠٠٠
من مذكورين ح/ البنك ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إلى ح/ المدينين إثبات تحصيل الدفعة الأولى في ٢٠٠٩/١٢/١ ٥٠٠,٠٠٠ دولار x ٠,٦٦ يورو = ٣٣٠,٠٠٠ علماً بأن قيمة المدينين المستحقة عن هذه الدفعة ٣٤٥,٠٠٠ وإثبات نقص سعر الصرف كخسائر	٣٤٥,٠٠٠	٣٣٠,٠٠٠ ١٥٠٠٠
من ح/ أ.خ إلى ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إقفال خسائر فروق العملة في حسابات النتيجة في ٢٠٠٩/١٢/٣١	١٥٠٠٠	١٥٠٠٠
من ح/ المدينين		٥,٠٠٠

<p>إلى ح/ مكاسب فروق العملة الأجنبية إثبات فروق العملة الناتجة عن إعادة تقييم بند المدينين للدفعة الثانية عند سعر صرف ٠،٧٠ يورو في ٢٠٠٩/١٢/٣١، $٣٥٠,٠٠٠ = ٠,٧ \times ٥٠٠,٠٠٠$ علماً بأنه كان ٣٤٥٠٠٠ (٦٩٠,٠٠٠) ÷ (٢) أي هناك مكاسب ٥٠٠٠ يورو</p>	٥,٠٠٠	
<p>من ح/ مكاسب فروق العملة الأجنبية إلى ح/ أ.خ إقفال مكاسب فروق العملة الناتجة عن إعادة تقييم بند المدينين للدفعة الثانية في ٢٠٠٩/١٢/٣١ في حسابات النتيجة عن الفترة</p>	٥٠٠٠	٥٠٠٠
<p>من مذكورين ح/ البنك ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إلى ح/ المدينين</p>	٣٥٠,٠٠٠	٣٢٠,٠٠٠ ٣٠,٠٠٠

<p>إثبات تحصيل الدفعة الثانية في ٢٠١٠/٣/١ عند سعر صرف ٣٢٠,٠٠٠ = ٥٠٠,٠٠٠ × ٠,٦٤ وتحقيق خسائر ناتجة عن انخفاض سعر الصرف</p>		
<p>من ح/أ.خ إلى ح/ خسائر فروق العملة الأجنبية إقفال خسائر تغير أسعار صرف تحصيل الدفعة الثانية في حسابات النتيجة في ٢٠١٠/١٢/٣١</p>	<p>٣٠,٠٠٠</p>	<p>٣٠,٠٠٠</p>



الفصل السادس

ترجمة القوائم المالية بالعملة الأجنبية

الفصل السادس

ترجمة القوائم المالية بالعملة الأجنبية

لقد اتجه الفكر المحاسبي نحو الاهتمام بالأنشطة الدولية للشركات المتعددة الجنسية وانعكاساتها على التقارير المحاسبية الخاصة بها، فالإدارة مطالبة بإعداد التقارير المالية التي تعكس نتائج أعمالها عن الفترة المحاسبية التي مضت وسواء أكانت تلك الأعمال قد حدثت داخل حدود الدولة الأم حيث المقر الرئيسي للشركة أو في الدول المضيفة التي تقوم بالاستثمار فيها في شكل فروع خارجية *Branches* أو شركات تابعة *Subsidiaries* وكذلك توضح تلك التقارير حقيقة المركز المالي في نهاية الفترة المحاسبية معبراً عنه في شكل أصول والتزامات وحقوق ملكية سواء أكانت تمتلكها أو تلتزم بها في أراضي الدولة الأم أو في أراضي الدول المضيفة لاستثماراتها الخارجية.

وبالرغم من ضرورة قيام الفروع الخارجية والشركات التابعة بإعداد القوائم المالية المستقلة والخاصة بها للوفاء بالتزاماتها في الدول التي تعمل بها وتمكين الإدارة من تقييم نتائج عملياتها، إلا أنها في الحقيقة تعد لأغراض الاستخدام الداخلي فقط حيث لا تفي هذه القوائم المستقلة بمتطلبات الأطراف الخارجية من مستخدمي القوائم المالية سواء السلطات الحكومية أو المقرضون أو المستثمرون الحاليون والمرقبون والموردون وكذلك العاملون في الشركة الأم أو فروعها وتوابعها. ومن ثم فقد نشأت الحاجة إلى توحيد تلك التقارير المالية المستقلة والتي سبق إعدادها وفق أسس وسياسات محاسبية محلية مختلفة وبعملات ولغات مختلفة وذلك لكي تعكس المركز المالي ونتائج الأعمال للشركة المتعددة الجنسية ككل وذلك عن طريق إدخال العديد من التعديلات والتسويات *Adjustments* على القوائم المالية المستقلة للفروع والشركات التابعة وترجمتها *Translation* إلى عملة ولغة الدولة *Reporting Currency* التي يقع بها المركز الرئيسي للشركة *Parent Company* في سبيل إعداد القوائم المالية الموحدة *Consolidated Financial Statements* للمجموعة ككل وفقاً للمبادئ المحاسبية المتعارف عليها وفي ضوء المعايير المحاسبية الدولية *IAS*.

ولاشك أن ما يشهده العصر الحديث من انتشار ظاهرة اندماج الشركات والمؤسسات في بعضها البعض *Business Combinations* وسيطرة الشركات على بعضها البعض لتكوين المجموعات الاقتصادية الضخمة والتي باتت من المظاهر المألوفة في الوقت الراهن، قد ألقت بظلالها على الفكر المحاسبي وخاصة فيما يتعلق بالمشاكل المحاسبية الملازمة لعملية إعداد القوائم المالية الموحدة. ويتم الاندماج بين المؤسسات بالعديد من الطرق التي قد تعكس اندماجاً كلياً أو جزئياً للمصالح أو الأعمال أو حقوق الملكية.

? اندماج شركة أو مجموعة من الشركات في شركة قائمة بالفعل.

? اندماج شركة أو مجموعة من الشركات في شركة يتم تأسيسها خصيصاً لهذا الغرض.

? الاندماج عن طريق شراء كل أو جزء من الأسهم المتداولة لشركة قائمة.

? الاندماج عن طريق شراء كل أو جزء من أصول شركة قائمة بالفعل.

وفي هذا الصدد، يجب التمييز بوضوح بين عمليات الاندماج وعمليات السيطرة نظراً لانعكاساتها العملية على واقع الإجراءات والأساليب المحاسبية التي تستخدم في كل منهما.

الاندماج:

يترتب عليه اختفاء الشخصية الاعتبارية المستقلة أو الصفة القانونية للشركة المندمجة سواء أكان هذا الاندماج عن طريق الاندماج في شركة قائمة بالفعل *Statutory Merger* أو عن طريق الاندماج مع شركة أخرى قائمة ليكونا معاً شركة جديدة *Statutory Consolidation* وبحيث يتم المزج الكامل بينهما وهو ما يعرف حالياً بعملية الدمج.

السيطرة:

هي عملية يتم من خلالها قيام شركة معينة بالسيطرة على الأنشطة الاقتصادية لشركة أخرى قائمة بالفعل وبحيث تصبح الأولى الشركة المستثمرة أو القابضة *Holding* والثانية الشركة المستثمر فيها أو التابعة *Subsidiary* وبدون الحاجة إلى زوال الصفة القانونية لإحدى الشركتين أو كلاهما، حيث تحتفظ كل منهما باستقلالها الاقتصادي والإداري والمالي

والمحاسبي باعتبارها وحدة قانونية مستقلة، ولذلك تقوم كل من الشركة القابضة والشركة التابعة بإعداد قوائم مالية مستقلة بها في تاريخ السيطرة والفترات المحاسبية التالية لهذا التاريخ.

وبالرغم من الالتزام الشكلي بالمظاهر القانونية لاستقلال كلتا الشركتين إلى أنهما يكونان معاً في واقع الأمر وحدة اقتصادية واحدة *Economic Entity* تتطلب إعداد قوائم مالية موحدة للإفصاح عن المركز المالي ونتائج العمليات والتغيرات في المركز المالي للمجموعة ككل بما تتضمنه من شركات تابعة وشركة قابضة باعتبارها تشكل في مجموعها وحدة محاسبية مستقلة.

المصطلحات المحاسبية الدولية:

International Accounting Terminology

عملة التقرير *Reporting Currency*

هي العملة التي تستخدم في عملية القياس النقدي للبيانات التي تتضمنها القوائم المالية للوحدة المحاسبية.

Foreign Currency العملة الأجنبية

هي جميع العملات الأخرى بخلاف العملة التي استخدمت في إعداد القوائم المالية للمشروع.

Local Currency العملة المحلية

هي العملة المستخدمة في الدولة التي تتخذها الوحدة المحاسبية موطناً لها.

Functional Currency العملة الوظيفية

هي العملة التي تستخدمها الوحدة المحاسبية في التعبير عن أنشطتها الاقتصادية.

Foreign Operations العمليات الأجنبية

هي الشركة التابعة أو الزميلة أو المشروع المشترك أو الفرع الذي تدار أنشطته في دولة غير الدولة التي تستخدم عملتها في إعداد القوائم المالية.

Foreign Entity الوحدة الأجنبية

هي العملية الأجنبية التي لا تعد جزءاً مكملاً لأنشطة الوحدة المحاسبية التي تستخدم عملية التقرير.

Exchange Rate سعر الصرف

هو معدل التبادل بين عمليتين لدولتين مختلفتين.

سعر الإقفال *Closing Rate*

هو سعر الصرف الفوري بين عملتين مختلفتين في تاريخ إعداد القوائم المالية للوحدة المحاسبية.

المتوسط المرجح لسعر الصرف *Weighted Average Rate*

هو متوسط معدل التبادل بين عمليتين مختلفتين خلال فترة زمنية محدودة مرجحاً بالمبالغ النقدية.

فروق الترجمة الناتجة *Resulting Exchange Differences*

هي الفروق الناتجة عن عملية الترجمة لبنود القوائم المالية للوحدة الأجنبية (فرع أو شركة تابعة أجنبية) لأغراض إعداد القوائم الموحدة.

صافي الاستثمارات في وحدة أجنبية

Net Investment in a Foreign Entity

هي حصة الوحدة المحاسبية التي تستخدم عملة التقرير في إعداد قوائمها المالية (الشركة الأم أو المركز الرئيسي) في صافي أصول الوحدة الأجنبية.

البنود النقدية *Monetary Items*

هي المبالغ المملوكة والأصول والالتزامات التي سوف يتم تحصيلها أو سدادها بكميات محددة من وحدات النقد.

الإدارة (السيطرة) *Control*

هي القوة أو المقدررة على توجيهه أو إدارة السياسات المالية والتشغيلية *Financial and Operating Policies* لمشروع ما بغرض الحصول على مزايا أو فوائد من أنشطته.

الشركة التابعة *Subsidiary*

هي الشركة التي تقوم شركة أخرى (تعرف بالشركة الأم) بإدارتها أو السيطرة عليها.

الشركة الأم *parent Company*

هي الشركة التي تدير أو تسيطر على شركة تابعة أو أكثر.

المجموعة *Group*

هي الشركة الأم وجميع الشركات التابعة لها.

القوائم المالية الموحدة *Consolidated Financial Statements*

هي القوائم المالية التي يتم إعدادها للمجموعة (الشركة الأم وشركاتها التابعة) وكأنها شركة واحدة.

حقوق الأقلية *Minority Interest*

هي ذلك الجزء من صافي نتائج الأعمال وصافي موجودات الشركة التابعة الذي يعود إلى أسهم فيها لا تمتلكها الشركة الأم بطريقة مباشرة أو غير مباشرة (من خلال إحدى شركاتها التابعة).

ولاشك أن تحديد العملة الوظيفية *Functional Currency* للوحدة الأجنبية تحتل أهمية خاصة في مجال الفكر المحاسبي الدولي باعتبارها نقطة الانطلاق لعملية الترجمة للبنود التي تتضمنها القوائم المالية للتعبير عنها بعملة التقرير *Reporting Currency* ونظراً لتلك الأهمية فقد وردت ضمن المعايير المحاسبية المالية العديد من المؤشرات التي يمكن الاسترشاد بها خلال عملية تحديد العملة الوظيفية للوحدة الأجنبية خاصة إذا تعددت العملات التي تتعامل فيها وبحيث يمكن الاعتماد على واحد أو أكثر منها^(١):

(أ) مؤشرات التدفقات النقدية:

(١) FASB Statement No. 52, pp: 25-27.

١- **تستخدم العملة الأجنبية:** إذا كانت التدفقات النقدية المتعلقة بالأصول والالتزامات الخاصة بالوحدة الأجنبية تتم بصفة أساسية بعملة أجنبية وبحيث ألا يكون لها تأثير مباشر *Direct Effect* على التدفقات النقدية للشركة القابضة.

٢- **تستخدم عملة التقرير:** إذا كانت التدفقات النقدية المتعلقة بالأصول والالتزامات الخاصة بالوحدة الأجنبية ذات تأثير مباشر في الأجل القصير على التدفقات النقدية للشركة القابضة بالإضافة إلى إمكانية تحويلها إليها.

(ب) مؤشرات أسعار البيع:

١- **تستخدم العملة الأجنبية:** إذا كانت أسعار بيع منتجات الوحدة الأجنبية لا تتأثر بالتغيرات في أسعار صرف العملات الأجنبية في الأجل القصير وأن يتم تحديدها في ضوء متطلبات المنافسة المحلية والتشريعات الحكومية المحلية.

٢- **تستخدم عملية التقرير:** إذا كانت أسعار بيع منتجات الوحدة الأجنبية تتأثر بالتغيرات في أسعار صرف العملات الأجنبية في

الأجل القصير وذلك عندما تحدد أسعارها في المنافسة العالمية أو
الأسعار الدولية.

(ج) مؤشرات أسواق البيع:

- ١- تستخدم العملة الأجنبية: إذا كانت هناك أسواق محلية تسمح ببيع منتجات الوحدة الأجنبية، هذا بالرغم من إمكانية نجاح الوحدة في تصدير كمية ضخمة من منتجاتها للأسواق العالمية.
- ٢- تستخدم عملية التقرير: إذا كانت معظم المبيعات تقع داخل الأسواق المحلية للدولة التي بها مقر الشركة القابضة وكذلك إذا تم إبرام عقود البيع بعملة دولة المقر.

(د) مؤشرات المصروفات:

- ١- تستخدم العملة الأجنبية: إذا كانت تكلفة المنتج أو الخدمة التي تقدمها الوحدة الأجنبية هي من التكاليف المحلية سواء أكانت تتمثل عناصرها الرئيسية في المواد الأولية أو تكلفة العمالة أو تكاليف جميع التسهيلات الأخرى، ويسري هذا المفهوم حتى ولو تم استيراد بعض هذا العناصر من الخارج.

٢- تستخدم عملية التقرير: إذا كانت الوحدة الأجنبية تحصل على معظم عناصر التكاليف من الدولة التي يقع بها مقر الشركة القابضة وسواء أكانت مواد أولية أو عمالة أو التسهيلات الأخرى.

(هـ) المؤشرات المالية:

١- تستخدم العملة الأجنبية: إذا كانت عملية التمويل بالعملة الأجنبية تتم محلياً بصفة أساسية وبحيث تكفي الأموال المتولدة من عمليات الوحدة الأجنبية لسداد جميع الالتزامات سواء القائمة أو العادية أو المتوقعة.

٢- تستخدم عملية التقرير: إذا كانت عملية التمويل تتم بصورة رئيسية من الشركة القابضة أو من أحد المصادر التي تتعامل بعملة التقرير، أو عندما لا تكفي الأموال المتولدة من عمليات الوحدة الأجنبية لسداد جميع الالتزامات القائمة أو العادية أو المتوقعة دون الحاجة إلى أموال إضافية من الشركة القابضة. وإذا تم تقديم أموال إضافية من الشركة القابضة للوحدة الأجنبية بغرض التوسع، فإن

ذلك لا يعد أحد العوامل طالما أن الأموال المتولدة من عمليات الوحدة الأجنبية تكون كافية لسداد ذلك التمويل الإضافي.

(و) مؤشرات العمليات المقابلة والعلاقات المتبادلة:

- ١- تستخدم العملة الأجنبية: إذا كان حجم العمليات المقابلة ضعيفاً وعندما لا تتوافر علاقات تبادلية قوية بين عمليات الوحدة الأجنبية والشركة القابضة وذلك بالرغم من إمكانية اعتماد عمليات الوحدة الأجنبية على بعض المزايا التنافسية للشركة القابضة مثل حقوق براءات الاختراع والعلامات التجارية.
- ٢- تستخدم عملية التقرير: إذا كان حجم العمليات المقابلة كبيراً وعندما تتوافر علاقات تبادلية قوية بين عمليات الوحدة الأجنبية والشركة القابضة.

هذا وقد تقوم الشركة القابضة أو المستثمرة *Investor* بشراء كل أو جزء من الأسهم العادية للشركة أو الشركات التابعة أو المستثمر فيها *Investee* سواء عن طريق سوق الأوراق المالية مباشرة أو عن طريق

إجراء مفاوضات مع المساهمين الرئيسيين إذا كانت الشركة المستثمر فيها مغلقة أو عن طريق الإعلان عن الرغبة في شراء أكبر عدد من الأسهم العادية للشركة المستهدفة بالاستثمار وبحيث إذا تمكنت الشركة المستثمرة من شراء أكثر من ٥٠% من الأسهم العادية لإحدى الشركات المستثمر فيها تصبح تلك الشركة تابعة ومملوكة جزئياً وإذا تمكنت الشركة المستثمرة من شراء نسبة ١٠٠% من الأسهم العادية تصبح الشركة تابعة ومملوكة كلياً، وفي هذه الحالة تعد حقوق الأقلية *Minority Interest* هي مظهر الاختلاف الرئيسي بين الشركة التابعة المملوكة جزئياً والشركة التابعة المملوكة كلياً للشركة القابضة حيث تشير إلى حقوق المساهمين بخلاف حقوق الشركة القابضة في صافي أصول الشركة التابعة وفي صافي دخلها أو خسائرها.

وقد تتحقق سيطرة الشركة القابضة على شركاتها التابعة بطريقة مباشرة أو بطريقة غير مباشرة، فإذا امتلكت إحدى الشركات القابضة بنسبة ٧٠% من الأسهم العادية المتداولة لشركة أ ونسبة ٣٠% من الأسهم

العادية المتداولة لشركة ب وكانت الشركة أ تمتلك بدورها ٢٥% من الأسهم العادية للشركة ب، فإن ذلك يعني أن الشركة القابضة تسيطر على شركة أ بطريقة مباشرة حيث تمتلك ٧٠% من أسهمها العادية المتداولة في حين تمتلك ٥٥% من الأسهم المتداولة لشركة ب منها ٣٠% بطريقة مباشرة و ٢٥% بطريقة غير مباشرة عن طريق الشركة أ.

ومن ناحية أخرى، لا تختلف الإجراءات المحاسبية الخاصة بالاستبعاد والتسوية في أرصدة حسابات الشركة القابضة والشركة أو الشركات التابعة سواء أكانت مملوكة جزئياً أو مملوكة كلياً وبحيث تعكس الأرصدة الموحدة عمليات المجموعة مع الأطراف الخارجية *Outside Parties* فقط بعد استبعاد العمليات المتبادلة *Intercompany Transactions* بين شركات المجموعة وبحيث تفصح القوائم المالية عن نتائج الأعمال والمركز المالي لوحدة اقتصادية مستقلة *Economic Entity* تتكون من عدة وحدات قانونية *Legal Entities* بعد استبعاد جميع الأرصدة المقابلة.

المداخل المحاسبية لحقوق الأقلية

Accounting Approaches for Minority Interest

يحكم المعالجة المحاسبية لحقوق الأقلية *Minority Interest* خلال السنوات الماضية مدخلان محاسبين تتعرضان لطرق التبويب وكيفية الإفصاح عن تلك الحقوق في القوائم المالية الموحدة للمجموعة ككل:

مدخل الشركة القابضة: *Parent Company Approach*

ومن خلاله ننظر إلى الشركة باعتبارها أحد فروع الشركة القابضة ولذلك يتم استبدال حساب الاستثمار في الشركة التابعة بدفاتر الشركة القابضة بحسابات أصول والتزامات الشركة التابعة وتصبح القوائم المالية الموحدة بمثابة امتداد طبيعي للقوائم المالية للشركة القابضة. وفي حالة ما إذا كانت الشركة التابعة مملوكة جزئياً للشركة القابضة فإنه يتم فصل حقوق الأقلية وفقاً لنسبة ملكيتهم في الأسهم العادية المتداولة للشركة التابعة ومعالجتها كالتزامات على الشركة القابضة، وذلك بالنظر إلى تلك الأقلية باعتبارها مجموعة خارجة عن الوحدة الاقتصادية المستقلة.

مدخل الوحدة الاقتصادية *Economic Entity Approach*

ومن خلالها ننظر إلى المجموعة باعتبارها وحدة اقتصادية تملكها مجموعتان من أصحاب المصالح الأولى هي الأغلبية المسيطرة والثانية هي الأقلية ولذلك يجب أن تتم المعالجة المحاسبية لتلك المصالح بطريقة متسقة من خلال النظر إلى القوائم المالية الموحدة باعتبارها انعكاس للمركز المالي ونتائج العمليات لوحدة مدمجة تتكون من مجموعة من الشركات (الأعضاء) التي تنشأ بينها علاقة نتيجة عملية السيطرة. وعلى ذلك تتم إجراءات المحاسبة والإفصاح عن حقوق الأقلية بواسطة الشركة القابضة باعتبارهم مجموعة من المساهمين في رأس مال الوحدة الاقتصادية وليس باعتبارهم مجموعة خارجية عن تلك الوحدة.

وهكذا تعالج مدخل الشركة القابضة حقوق الأقلية في صافي أصول الشركة المستثمر فيها أو التابعة باعتبارها التزام (بند خاص من بنود الدائنين للشركة القابضة) عند إعداد القوائم المالية الموحدة للمجموعة ككل، ويزداد مقدار هذا الالتزام بحصة الأقلية في صافي الدخل وينخفض بمقدار حصتهم في صافي الخسائر أو بمقدار توزيعات الأرباح المستحق لهم من

الشركة التابعة. بينما تعالج مدخل الوحدة الاقتصادية حقوق الأقلية في صافي أصول الشركة التابعة باعتبارها أحد بنود حقوق الملكية في الميزانية الموحدة للمجموعة ككل، كما تظهر حقوق الأقلية في صافي دخل الشركة التابعة كأحد البنود الفرعية لصافي الدخل في قائمة الدخل الموحدة.

ومن ناحية أخرى، هناك اتجاه آخر يعد الأكثر قبولاً من الناحيتين الفكرية والعملية حيث يستند إلى فكرة أن الأقلية لا تمثل التزاماً تجاه الشركة القابضة أو جزءاً من مجموعة المساهمين في الشركة القابضة ولذلك يميل مؤيد هذا الاتجاه إلى تصنيف حقوق الأقلية كبنود مستقل ضمن بنود قائمة المركز المالي الموحد للمجموعة ككل.

القوائم المالية الموحدة *Consolidated Financial Statements*

تستخدم القوائم المالية الموحدة في الإفصاح المحاسبي عن الموارد المتاحة والالتزامات ونتائج العمليات لوحدة محاسبية واحدة تمارس في نطاقها مجموعة من الشركات المرتبطة ببعضها البعض أنشطتها الاقتصادية العادية وذلك لتحقيق ثلاثة أغراض رئيسية هي:

(١) إدماج أرصدة حسابات الأصول والالتزامات والإيرادات والمصرفيات الخاصة بكل من الشركة القابضة والشركات التابعة لها.

(٢) استبعاد الأرباح أو الخسائر الناتجة عن العمليات المتبادلة بينهم.

(٣) تسوية أرصدة الحسابات المقابلة بينهم.

(٤) الإفصاح المحاسبي عن الأرصدة المجمعة في قوائم مالية موحدة تتضمن كل من قائمة المركز المالي وقائمة الدخل وقائمة الأرباح المحتجزة وقائمة التغيرات في المركز المالي.

ولاشك أن خاصية الصفة القانونية المستقلة لكل من الشركة القابضة والشركات التابعة لها تضي على عملية الاستبعادات والتسويات التي يتم إجراؤها في أوراق العمل بعيداً عن السجلات والدفاتر المحاسبية سواء الخاصة بالشركة القابضة أو الشركات التابعة لتسهيل عملية إعداد القوائم المالية الموحدة المزيد من الصعوبات على عمل المحاسب في هذا الصدد.

وبالرغم من المزايا العديدة التي توفرها القوائم المالية الموحدة في مجال توفير البيانات والمعلومات الشاملة عن الوحدة الاقتصادية ككل وبما تضمنه من شركة قابضة وشركات تابعة لها بصرف النظر عن الأوضاع القانونية المستقلة لكل شركة من هذه الشركات، فإن هناك العديد من طوائف مستخدمي هذه القوائم المالية الموحدة الذين ينظرون إليها باعتبارها لا تفي بمتطلباتهم الأساسية ومن بين هؤلاء الدائنين لكل من الشركة القابضة والشركات التابعة المملوكة لها حيث يرون أن هذه القوائم لا تفصح عن نتائج العمليات والمركز المالي لكل شركة على حدة، وكذلك المحللون الماليون للقوائم المالية الموحدة نظراً لصعوبة تصنيفها وتبويبها وفقاً لنوعية وطبيعة الصناعة أو النشاط التجاري وبالتالي صعوبة استخدام مثل هذه القوائم في مجالات الدراسات المقارنة بين الشركات العاملة داخل نفس القطاعات أو الأنشطة.

مشكلة تعداد أسعار صرف العملات *Exchange Rates Problem*
تتعرض أسعار صرف العملات للعديد من التغيرات والتقلبات والتي ترجع في أسبابها إلى أحد أو كل العوامل التالية:

- (١) التدخل الحكومي في فرض الرقابة على العملات الأجنبية.
- (٢) تدخل البنوك المركزية لحماية العملة الوطنية أو العملات الأجنبية.
- (٣) مدى ارتباط عملات الدول المختلفة مع بعضها.
- (٤) درجة الاستقرار السياسي داخل الدول.
- (٥) حجم التطور الاقتصادي الذي تمر به اقتصاديات الدول.

وهكذا قد تتعدد أسعار الصرف الخاصة بعملة الدولة خلال الوقت

الواحد:

? سعر الصرف الجاري *Current Exchange Rate* وهو السعر الذي

تحده قوى العرض والطلب في سوق العملات.

? سعر الصرف الرسمي *Official Exchange Rate* وهو السعر الذي

يحدده البنك المركزي للشراء أو البيع.

? سعر صرف السوق السوداء *Black Market Exchange Rate* وهو

السعر الذي يحدد عن طريق الوسطاء غير الرسميين وذلك في

الدول التي لا تتوفر بها الأسواق الحرة للعملة.

? سعر الصرف التشجيعي *Tourist Exchange Rate* وهو السعر الذي تحدده الحكومة لتشجيع نوع معين من الأنشطة الاقتصادية مثل السياحة أو نوع معين من الصادرات.

? سعر الصرف الجزائي *Penal Exchange Rate* وهو السعر الذي تحدده الحكومة للحد من أنشطة معينة مثل عدم تشجيع نوع معين من الواردات.

? سعر الصرف الجاري للشراء *Buying Exchange Rate* وهو السعر الذي تدفعه البنوك والمؤسسات المالية الأخرى مقابل شراء العملة الأجنبية من الغير.

? سعر الصرف الجاري للبيع *Selling Exchange Rate* وهو السعر الذي تبيع به البنوك والمؤسسات المالية الأخرى العملة الأجنبية للغير.

? سعر الصرف المستقبلي *Forward Exchange Rate* وهو السعر الإتفاقي بين البنوك والشركات المتعددة الجنسية لإبرام عقود الصرف الآجلة.

? سعر الصرف التاريخي *Historical Exchange Rate* وهو السعر

الجاري لحظة نشأة الصفقات والعمليات التجارية.

? سعر الصرف في تاريخ الإقفال *Closing Exchange Rate* وهو

السعر الجاري في تاريخ إعداد القوائم المالية الختامية في نهاية

السنة المالية للشركة.

الطرق المحاسبية المختلفة لترجمة القوائم المالية:

Different Accounting Methods for Translation

جرت الأعراف والنظم المحاسبية على أن تقوم الشركات

والمؤسسات والتنظيمات المختلفة بإعداد سجلاتها وحساباتها وقوائمها

المالية باللغة الرسمية والعملة المحلية للدولة التي تمارس أنشطتها

الاقتصادية داخل حدودها الإقليمية للوفاء بمتطلبات كافة مستخدمي البيانات

والمعلومات المحاسبية في تلك الدولة، وهكذا فإن التقارير والقوائم المالية

التي ترد إلى المركز الرئيسي للشركة المتعددة الجنسية من فروعها

وشركاتها التابعة الأجنبية مما يتطلب ضرورة إعادة صياغتها لغوياً

وترجمتها نقدياً لتصبح جاهزة لعملية التجميع تمهيداً لإعداد القوائم المالية الموحدة للمجموعة المتعددة الجنسية ككل.

ولقد باتت تعرف حالياً عملية توحيد وحدة القياس النقدي دفترياً عن طريق تحويل أرصدة حسابات الأصول والالتزامات والإيرادات والنفقات في القوائم المالية المعبر عنها بعملة دولة ما إلى ما يعادلها من عملة دولة أخرى بعملية ترجمة القوائم المالية المعدة بالعملة الأجنبية *Translation of Foreign Currency Financial Statement* مع ضرورة الأخذ في الحسبان أن عملية الترجمة لا تعني محاولة إيجاد القيم الجارية للأصول والالتزامات المعبر عنها بالعملات الأجنبية وتوحيدها وكذلك لا يفترض فيها إجراء عملية تحويل فعلية *Real Conversion* بين عملات أجنبية - تقديم ريبالات أو جنيهاً إلى أحد البنوك واستلام دولارات في مقابلها - إنما هي عملية تهدف إلى التغيير الدفترى لوحدة القياس النقدي من العملة الأجنبية - المحلية أو الوظيفة - المستخدمة في إعداد القوائم المالية للفروع

والشركات التابعة الأجنبية إلى عملة التقرير المستخدمة في إعداد القوائم المالية للمركز الرئيسي في الدولة الأم.

ولاشك أن استقرار وثبات أسعار صرف العملات الأجنبية *Foreign Exchange Rates* سوف تؤدي إلى إمكانية قيام المحاسب بعملية ترجمة القوائم المالية في سهولة ويسر، إلا أن ما يشهده عالم اليوم من التغيرات والتقلبات سواء المتوقعة أو غير المتوقعة في أسعار الصرف سوف ينعكس بطبيعة الحال على حجم المشاكل المحاسبية التي تواجه عملية ترجمة القوائم المالية خاصة وأن أسعار صرف بعض العملات قد تتغير ليس فقط بين يوم آخر ولكن أحياناً خلال نفس اليوم لأكثر من مرة.

وإذا كانت أسعار صرف العملات الأجنبية قد اتسمت بالثبات النسبي خلال القرن الميلادي الماضي بسبب ارتباطها بالنظام النقدي الدولي المرتبط بقاعدة الذهب *Bretton Woods System* والذي تبناه وساهم في تطويره صندوق النقد الدولي *International Monetary Fund* منذ نشأته في عام ١٩٤٥م، إلا أنه منذ عام ١٩٧١م قررت الدول الصناعية الكبرى

الخروج عن قاعدة الذهب مما أدى - بجانب بعض العوامل الأخرى - إلى أحداث العديد من التغيرات وعدم الاستقرار في أسعار الصرف وفقاً لعوامل العرض والطلب عليها في الأسواق المالية. ولقد انعكس هذا التغير المستمر في أسعار الصرف الأجنبية على الفكر المحاسبي في محاولته للتركيز على أنسب المداخل المحاسبية التي يجب إتباعها في عملية ترجمة وتسجيل التقارير والقوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية، ولذلك فقد ظهرت عدة طرق محاسبية استخدمتها الشركات المتعددة الجنسية على نطاق واسع في عمليات الترجمة وهي:

١ - طريقة البنود المتداولة وغير المتداولة *The Current – Noncurrent Method*

٢ - طريقة البنود النقدية وغير النقدية *The Monetary – Nonmonetary Method*

٣ - طريقة سعر الصرف المؤقت (الزمنية) *The Temporal Method*

٤ - طريقة سعر الصرف الجاري *The Current Exchange Rate Method*

ولكل طريقة من الطرق السابقة خصائصها المميزة ومجالات تطبيقها كما أن كل منها قد تعرض للعديد من أوجه النقد التي وجهت إليها

من جانب رجال الفكر المحاسبي، مما يتطلب ضرورة التعرض إليهم بشئ من الدراسة العملية والتحليل العلمي.

طريقة البنود المتداولة – غير المتداولة:

تعد هذه الطريقة من أقدم الطرق التي استخدمت في ترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية للشركات المتعددة الجنسية في الولايات المتحدة الأمريكية، وانتشر استخدامها بعد أن أوصت الجمعية الأمريكية للمحاسبين القانونيين باستخدامها في عام ١٩٣١ بعد إقرارها من مجمع المحاسبين القانونيين الأمريكي *AICPA* في نفس العام وقبل صدور المعايير المحاسبية المالية الأمريكية واستمرت هذه الطريقة تحظى بتأييد البعض سواء من داخل الولايات المتحدة الأمريكية أو خارجها وحتى بداية السبعينات^(١).

(١) لمعرفة المزيد عن الطرق المحاسبية المستخدمة في ترجمة القوائم المالية في ٦٤ دولة مختلفة انظر:

- Richard D. Fitzgerald, A.D. Stickler, and T.R. Watts, "International Survey of Accounting Principles and Reporting Practices", Price Waterhouse International, New York, 1979.

وتستند هذه الطريقة إلى العرف المحاسبي في التمييز بين البنود المتداولة والبنود طويلة الأجل (غير المتداولة) عند إعداد قائمة المركز المالي، ومن ثم يتم تطبيقها من خلال الإجراءات المحاسبية التالية:

١- تترجم الأصول المتداولة والالتزامات المتداولة (القصيرة الأجل) بما فيها الأرصدة المدينة والدائنة الأخرى باستخدام سعر الصرف الجاري في تاريخ إعداد قائمة المركز المالي (تاريخ الإقفال)

Closing Exchange Rate

٢- تترجم الأصول غير المتداولة والالتزامات طويلة الأجل وعناصر حقوق الملكية باستخدام أسعار الصرف التاريخية *Historical Exchange Rates* التي كانت سائدة وقت الحصول على كل أصل أو نشأة الالتزام أو الحق.

٣- يستخرج المتمم الحسابي (الفرق) بين مجموع القيم في جانبي قائمة المركز المالي والذي ينشأ كنتيجة طبيعية لاختلاف أسعار الصرف التي استخدمت في عملية الترجمة ويعرف بـ "فروق ترجمة قائمة المركز المالي".

- ٤- تترجم جميع بنود قائمة الدخل (المصروفات والإيرادات) باستخدام متوسط سعر الصرف الجاري خلال السنة المالية *Average Current Exchange Rate* (المتوسط المرجح خلال كل شهر ثم خلال السنة المالية ككل)، فيما عدا البنود ذات العلاقة المباشرة ببنود قائمة المركز المالي - مصروفات استهلاك الأصول الثابتة واستنفاد الأصول الطبيعية - فإنها تترجم باستخدام أسعار الصرف التاريخية التي استخدمت في ترجمة الأصول المرتبطة بها.
- ٥- يترجم رقم صافي الدخل الذي تظهره قائمة الدخل باستخدام سعر الصرف الجاري في تاريخ إعداد القوائم المالية (تاريخ الإقفال).
- ٦- يستنتج مقدار الفرق بين جانبي قائمة الدخل نتيجة استخدام أسعار صرف مختلفة أثناء عملية الترجمة ويعرف بـ "فروق ترجمة قائمة الدخل".
- ٧- ترحل كل من "فروق ترجمة قائمة المركز المالي" "فروق ترجمة قائمة الدخل" إلى حساب موحد يعرف بـ "حساب فروق ترجمة القوائم المالية للشركات التابعة" على أن يتضمن جميع فروق

الترجمة للقوائم المالية الخاصة بجميع الفروع والشركات التابعة الأجنبية ويقفل رصيد هذا الحساب في قائمة الدخل الموحدة للمجموعة المتعددة الجنسية^(١).

وبالرغم من طول الفترة الزمنية التي استخدمت خلالها تلك الطريقة نظراً لاستفادتها لما جرى عليه العرف المحاسبي في التمييز بين البنود المتداولة والبنود طويلة الأجل ولسهولة تطبيقها بالإضافة إلى منطوقية الأساس النظري الذي تقوم عليه بالاستناد إلى فكرة السيولة *Liquidity* للأصول والالتزامات المتداولة للوحدة الأجنبية باستخدام سعر الصرف الجاري في تاريخ إعداد قائمة المركز المالي ليعكس القيمة الفعلية لرأس المال العامل في ذلك التاريخ، إلى أنها واجهت العديد من الانتقادات من جانب رجال الفكر المحاسبي:

(١) هناك اتجاه بين بعض المحاسبين حول ضرورة التمييز بين المكاسب والخسائر المحققة غير المحققة نتيجة التغيرات في أسعار صرف العملات الأجنبية، ومن ثم يتم الاعتراف بكل من المكاسب والخسائر المحققة والخسائر غير المحققة ضمن بنود قائمة الدخل، في حين يتم تأجيل الاعتراف بالمكاسب غير المحققة إلى أن يتم تحققها بالفعل وذلك عن طريق إظهارها ضمن بنود قائمة المركز المالي.

- ١- تعد هذه الطريقة بمثابة خروج على مبدأ التكلفة التاريخية حيث يتم تقويم المخزون السلعي وفقاً لسعر الصرف الجاري في تاريخ إعداد القوائم المالية بدلاً من سعر الصرف التاريخي الذي كان سائداً في تاريخ الشراء الفعلي له.
- ٢- استخدام أسعار الصرف التاريخية في ترجمة الالتزامات طويلة الأجل لا يعبر تعبيراً دقيقاً عن الموارد لمالية التي يجب تخصيصها لسداد تلك الالتزامات، كما يؤدي إلى تأجيل الاعتراف المحاسبي بمكاسب أو خسائر التغير في أسعار صرف العملات الأجنبية.
- ٣- التركيز على ما جرى عليه العرف المحاسبي في التمييز بين الأصول والخصوم المتداولة وطويلة الأجل لأغراض إعداد قائمة المركز المالي أدى إلى إهمال الغرض الأساسي من عملية ترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية.
- ٤- عدم توفير البيانات المناسبة للمستثمرين والمديرين لاتخاذ القرارات الخاصة بالاستثمارات الأجنبية.

٥- الإخلال بفرض ثبات وحدة القياس نظراً لاستخدام متوسط سعر الصرف الجاري خلال السنة المالية في ترجمة بنود قائمة الدخل في حين يستخدم في نفس القائمة سعر الصرف التاريخي في ترجمة بنود الاستهلاكات الخاصة بالأصول الثابتة.

٦- قد يؤدي استخدام أسعار الصرف الجارية في تاريخ إعداد القوائم المالية في ترجمة المخزون السلعي في نهاية السنة المالية في حالة انخفاض أسعار الصرف إلى تحميل السنة المالية التي تمت خلالها عملية الشراء بخسائر كبيرة في حين تؤدي إلى زيادة غير عادية في ربح العمليات للسنة المالية التي يتم فيها التخلص من هذا المخزون السلعي بالبيع بدون تدخل من جانب إدارة الشركة التابعة أو الفرع الأجنبي في هذه الخسائر أو الأرباح.

٧- ضرورة احتفاظ المركز الرئيسي بأسعار الصرف التاريخية للأصول والالتزامات طويلة الأجل للعديد من السنوات ولجميع الفروع والشركات التابعة الأجنبية.

طريقة البنود النقدية – غير النقدية:

أدت الانتقادات التي وجهت لطريقة البنود المتداولة وغير المتداولة إلى ظهور الحاجة إلى طريقة أخرى لترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية للشركات المتعددة الجنسية، ومن ثم فقد استحدثت طريقة البنود النقدية وغير النقدية بواسطة أحد أساتذة المحاسبة بجامعة متشجان بالولايات المتحدة الأمريكية – صمويل هيبورث *Samuel R. Hepworth* – في عام ١٩٥٦ وتم نشرها بواسطة الجمعية الأمريكية للمحاسبين القانونيين في عام ١٩٦٠م.

وتقوم هذه الطريقة على التركيز على خصائص الأصول والالتزامات بقائمة المركز المالي كأساس لتحديد أسعار الصرف الواجب استخدامها في عملية الترجمة بدلاً من التركيز على ما يقضي به العرف المحاسبي في تبويبها في قائمة المركز المالي، وم ثم يتم التمييز بين البنود النقدية *Monetary Items* – السائلة بطبيعتها أو القابلة للتحويل السريع إلى نقدية سائلة – المقومة بعدد ثابت من وحدات النقد مثل النقدية بالخرزينة والنقدية بالحساب الجاري بالبنك والاستثمارات المالية – قصيرة الأجل

وطويلة الأجل - وأوراق القبض والعملاء والموردين والبنك سحب على المكشوف بالإضافة إلى الأرصدة المدينة والدائنة الأخرى التي تنشأ في نهاية السنة المالية كنتيجة للتسويات الجردية وذلك باعتبارها بنود نقدية سوف يتم تحصيلها أو سدادها في الأجل القصير بعدد ثابت من وحدات النقد، والبنود غير النقدية *Nonmonetary Items* - غير السائلة بطبيعتها أو تتطلب المزيد من الوقت والجهد لتحويلها إلى نقدية سائلة وقد تفقد جزءاً من قيمتها الحقيقية من جراء عملية التحويل - وهي الأصول والالتزامات الأخرى بخلاف البنود النقدية بالإضافة إلى حقوق الملكية مثل الأصول الثابتة والأصول غير الملموسة والمخزون السلعي ورأس المال الاسمي والمصدر والأرباح المجمعة والاحتياطيات وغيرها^(١).

(١) عندما ظهرت هذه الطريقة في عام ١٩٥٦ كان تتم معالجة كل من الاستثمارات طويلة الأجل والقروض طويلة الأجل والسندات باعتبارها بنوداً غير نقدية نظراً لطبيعتها غير السائلة واحتمالات تعرضها لخسائر في قيمتها الاسمية عند تحويلها إلى نقدية، إلا أنه منذ عام ١٩٦٥م بدأت تعالج محاسبياً في ظل هذه الطريقة باعتبارها بنود نقدية بناء على قرار مجلس مبادئ الخاسبة الأمريكي APB.

وفي ضوء هذه الطريقة يتم استخدام أسعار الصرف الجارية في تأريخ إعداد القوائم المالية *Closing Exchange Rates* لترجمة البنود النقدية، في حين يتم استخدام أسعار الصرف التاريخية *Historical Exchange Rates* التي كانت سائدة وقت الحصول على الأصول أو نشأة الالتزامات في ترجمة البنود غير النقدية^(١). وفيما يتعلق ببنود الإيرادات والمصروفات وغيرها من البنود التي تتضمنها قائمة الدخل فإنه يستخدم في ترجمتها متوسط سعر الصرف *Average Exchange Rate* للسنة المالية باستثناء البنود ذات العلاقة المباشرة ببنود قائمة المركز المالي - مصروفات استهلاك الأصول الثابتة واستنفاد الأصول الطبيعية وتكلفة البضاعة المباعة - فإنها تترجم باستخدام نفس أسعار الصرف التي استخدمت في ترجمة تلك البنود في قائمة المركز المالي^(٢).

- (١) تستخدم أسعار الصرف التاريخية في ترجمة كل من المصروفات المدفوعة مقدماً والإيرادات المحصلة مقدماً وذلك بخلاف البنود الأخرى التي تدخل ضمن الأرصدة المدينة والدائنة الأخرى وذلك باعتبارهما يعبران عن واقعة سداد أو تحصيل نقدي تمت بالفعل ومن ثم فلا مجال لهما للتأثر بالتغيرات المستقبلية في أسعار الصرف.
- (٢) إذا استخدم سعر الصرف الجاري في ترجمة قيمة المخزون السلعي في نهاية السنة المالية في قائمة المركز المالي فإنه يترجم بنفس الطريقة في قائمة الدخل، وهناك من يرى ضرورة استخدام المتوسط المرجح لسعر الصرف خلال السنة المالية لترجمة المخزون السلعي باعتباره لا يعد من البنود النقدية بل ينشأ من خلال العديد من صفقات الشراء خلال السنة المالية. وهذا المخزون سوف يتحول بدوره إلى مخزون سلعي لأول المدة في بداية السنة المالية التالية.

وكنتيجة لاستخدام أسعار صرف مختلفة في ترجمة بنود قائمة المركز المالي سواء النقدية أو غير النقدية تظهر فروق بين جانبي القائمة تعرف بـ "فروق ترجمة قائمة المركز المالي" حيث تقفل في حساب عام لفروق ترجمة قوائم المركز المالي للشركات والفروع الأجنبية للمجموعة المتعددة الجنسية والذي يرحد رصيده في النهاية إلى قائمة الدخل الموحدة للمجموعة ككل، أما بالنسبة لقائمة الدخل فإنه لا يتم ترجمة قيمة صافي الدخل بل يتم استخراج المتمم الحسابي بين جانب القائمة بعد ترجمة جميع بنودها ويعرف عند ذلك بـ "صافي ربح العمليات المترجمة" حيث يرحد بدوره إلى قائمة الدخل الموحدة على مستوى المجموعة المتعددة الجنسية ككل.

أهم بنود القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية وأسعار الصرف
الواجبة الاستخدام في ظل طريقة البنود النقدية وغير النقدية

المتوسط المرجح خلال العام	سعر الصرف التاريخي	الجاري في نهاية العام	بيان
		×	أولاً: بنود قائمة المركز المالي
		×	نقدية بالخبزينة
		×	نقدية بالبنك (حساب جاري)
	×		الاستثمارات المالية
		×	الأسهم - قيمة التكلفة
		×	الأسهم - سعر السوق
		×	الأسهم في الشركات التابعة
		×	السندات
	×	×	نقدية بالبنك (حساب إيداع)
			العملاء
		×	مخصص ديون مشكوك في تحصيلها
×		×	أوراق القبض
	×		المخزون السلعي (١)
		×	قيمة التكلفة
		×	سعر السوق
		×	سعر محدد مقدماً
	×		الأصول الثابتة
	×		مخصصات استهلاك الأصول الثابتة

	×		الأصول غير الملموسة
	×		المصروفات المدفوعة مقدماً
		×	(٢)
		×	الإيرادات المستحقة
		×	الموردون
		×	أوراق الدفع
		×	بنك سحب على المكشوف
		×	قروض السندات
	×		رأس المال المصدر والمدفوع
	×		الاحتياطيات
	×		الأرباح المجمعة
		×	المصروفات المستحقة
	×		الإيرادات المحصلة مقدماً (٣)
	×		ثانياً: بنود قائمة الدخل
	×		مصروفات استهلاك الأصول
	×		الثابتة
			مصروفات استنفاد الأصول
			الطبيعية
×			مصروفات تسويقية
×			مصروفات مالية
×			مصروفات إدارية
×			مشتريات
×			مبيعات
×			إيرادات متنوعة

(١) يعد المخزون السلعي من البنود غير النقدية التي تتطلب ترجمتها

استخدام أسعار الصرف التاريخية وقت الحصول عليها ولكن بسبب

الصعوبات العملية التي تكتنف عملية حصر تلك التواريخ للعديد من صفقات الشراء وكثرة عمليات استلام وصرف البضائع من المخازن يتم استخدام المتوسط المرجح لسعر الصرف خلال السنة المالية في عملية ترجمة هذا البند.

(٢)، (٣) يستخدم سعر الصرف التاريخي السائد وقت السداد والتحويل الفعلي للمصروف المقدم أو الإيراد المحصل مقدماً حيث لا يتأثران بأسعار الصرف المستقبلية نظراً لانتهاء واقعة السداد أو التحصيل الفعلي بالنسبة لهما.

بالرغم من تأييد معظم الهيئات والمنظمات المهنية في الولايات المتحدة الأمريكية لاستخدام هذه الطريقة في ترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة بغرض إعداد القوائم المالية الموحدة للمجموعة المتعددة الجنسية ككل، ومنها مجمع المحاسبين القانونيين الأمريكي *AICPA* ومجلس معايير المحاسبة المالية *FASB* قبل صدور المعايير رقم (٥٢) باعتبارها متناسقة مع مبدأ التكلفة التاريخية، بالإضافة إلى أن عملية ترجمة

الالتزامات النقدية طويلة الأجل باستخدام أسعار الصرف الجارية في تاريخ إعداد القوائم المالية تؤدي إلى الوصول للقيم الحقيقية لهذه الالتزامات مما يوفر البيانات المحاسبية الملائمة في مجال التخطيط المالي واتخاذ القرارات المالية اللازمة، فإن هناك بعض الانتقادات التي وجهت إليها ومنها:

- ١- تظهر التغيرات في أصول والتزامات الفروع والشركات التابعة الأجنبية وكذلك نتائج عملياتها كما لو كانت نفذت بعملة التقرير *Reporting Currency* للمركز الرئيسي للمجموعة المتعددة الجنسية، ولذلك فإن هذا الإجراء لا يعكس المركز المالي الحقيقي أو طبيعة العمليات في تلك الفروع والشركات التابعة الأجنبية.
- ٢- لا تعكس هذه الطريقة آثار التغير في أسعار الصرف للعملات الأجنبية على البنود غير النقدية بالرغم من ضخامتها في بعض الأحيان.
- ٣- تؤدي إلى ترجمة بعض البنود ذات الطبيعة غير النقدية وفقاً لأسعار الصرف التاريخية لها بالرغم من تقويمها في القوائم المالية للفروع أو الشركة التابعة الأجنبية قبل عملية الترجمة بالأسعار السوقية الجارية.

٤ - إذا تم تقويم المخزون السلعي وفقاً لأسلوب "التكلفة أو السوق أيهما أقل" في دفاتر الفرع أو الشركة التابعة الأجنبية وانخفضت أسعار السوق عن التكلفة فإنه يتم تقويمه وفقاً لسعر السوق، ومع ذلك فإن الترجمة في ظل هذه الطريقة تتم وفقاً لسعر الصرف التاريخي وبالتالي سوف تظهر نتائج الترجمة قيم غير مقبولة علمياً.

طريقة سعر الصرف المؤقت (الطريقة الزمنية):

لتفادي أوجه النقد التي وجهت للطريقتين السابقتين اتجه أحد رجال الفكر المحاسبي *Lorenson* في عام ١٩٧٢ إلى طريقة أخرى لترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية عرفت حينئذ "بالمبدأ المؤقت للترجمة" *Temporal Principle of Translations*، ولتجنب مشاكل استخدام أسعار صرف غير مناسبة في عملية الترجمة لبنود القوائم المالية فإن هذه الطريقة تنظر إلى عملية الترجمة باعتبارها تحويل دفترى لوحدة القياس النقدي وليست وسيلة لمحاولة تغيير البنود الخاضعة لعملية القياس، ومن ثم لا مجال لتغيير الأسس والقواعد المحاسبية التي استخدمت في عملية تقويمها عند إعداد القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية،

وعلى ذلك يتم تحديد الطرق المحاسبية التي استخدمت في تقويم بنود قائمة المركز المالي وعلى أساسها تتم عملية اختيار أسعار الصرف المناسبة لترجمة تلك البنود من العملة الأجنبية إلى عملة التقرير، وبهذه الطريقة تتم المحافظة على ___ كل بند من بنود القوائم المالية قبل وبعد القيام بعملية الترجمة من خلال الالتزام بالأسس المحاسبية المستخدمة في القياس المحاسبي لتلك البنود التي سوف يتم ترجمتها.

وتقوم هذه الطريقة في الترجمة على البحث عن الطبيعة الخاصة لكل بند من بنود القوائم المالية وتحديد ما إذا كان يعبر عن قيمة نقدية ثابتة أو حق قابل للتحويل أو التزام يتطلب الأمر الوفاء به مستقبلاً، وتستخدم أسعار الصرف التاريخية في ترجمة المجموعة الأولى من البنود التي تعكس قيم نقدية ثابتة مثل الأصول طويلة الأجل (الثابتة) والاستثمارات المالية طويلة الأجل والمخزون السلعي والالتزامات طويلة الأجل والمصروفات المدفوعة مقدماً والمستحقة والإيرادات المحصلة مقدماً

والمستحقة^(١)، في حين تستخدم أسعار الصرف الجارية في تاريخ إعداد القوائم المالية (أسعار الإقفال) في ترجمة المجموعتين الثانية والثالثة من البنود التي تعبر عن حقوق أو التزامات قابلة للتحويل أو السداد النقدي في المستقبل مثل النقدية والعملاء والموردين وأوراق القبض والدفع والاستثمارات المالية قصيرة الأجل - الودائع والأسهم والسندات - وجميع الالتزامات الجارية^(٢). وفيما يتعلق ببند قائمة الدخل فإنه يجري ترجمتها باستخدام المتوسط المرجح لأسعار الصرف خلال السنة المالية باستثناء تلك البنود ذات العلاقة المباشرة ببند قائمة المركز المالي حيث تستخدم

(١) هناك العديد من الصعوبات التي تحول دون الوصول إلى أسعار الصرف التاريخية لكل بند من بنود المخزون السلعي ولذلك يستخدم المتوسط المرجح لأسعار الصرف الجارية خلال السنة المالية في ترجمة هذا البند. مع الأخذ في الحسبان أنه إذا تم تقييم المخزون السلعي في قائمة المركز المالي للفرع أو الشركة التابعة الأجنبية وفقاً لسعر السوق فإن سعر الصرف الجاري في تاريخ نهاية السنة المالية (سعر الإقفال) سوف يستخدم في ترجمته، وإذا تم التقييم بالتكلفة فإن سعر الصرف التاريخي الذي كان سائداً وقت الشراء هو الذي يستخدم في عملية الترجمة.

(٢) تتم ترجمة الأرصدة المدينة والدائنة الأخرى باستخدام أسعار الصرف التاريخية وقت نشأتها وهو نهاية السنة المالية وإجراء التسويات الجردية وفقاً لأساس الاستحقاق ولذلك تتساوى بالنسبة لها أسعار الصرف الجارية في نهاية السنة المالية وأسعار الصرف التاريخية.

في ترجمتها نفس أسعار الصرف التي سبق استخدامها في ترجمة تلك البنود في قائمة المركز المالي.

وفي ضوء ما سبق، يتضح أن الطريقة الزمنية جاءت متفقة مع المبادئ المحاسبية المتعارف عليها وملائمة لكافة الطرق المحاسبية التي تستخدم في تقويم الأصول والخصوم التي تتضمنها القوائم المالية، فإذا كانت بنود قائمة المركز المالي للفرع أو الشركة التابعة الأجنبية مقومة قبل عملية الترجمة وفقاً للقيم الجارية *Current Vales* فإنها تترجم إلى عملة التقرير للمركز الرئيسي للشركة المتعددة الجنسية باستخدام أسعار الصرف الجارية في نهاية السنة المالية، وإذا كانت هذه البنود مقومة وفقاً للتكلفة التاريخية *Historical Cost* فإنها تترجم باستخدام أسعار الصرف التاريخية التي كانت سائدة وقت الحصول على الأصل أو نشأة الالتزام.

ويترتب على إجراء عملية الترجمة لكافة بنود قائمة المركز المالي ظهور فرق بين الجانبين يعرف بـ "فروق ترجمة قائمة المركز المالي" ويرحل إلى حساب فروق ترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة

بدفاتر المركز الرئيسي للشركة المتعددة الجنسية حيث يقفل في حقوق الملكية للمجموعة ككل، ضمن بنود الاحتياطات، وفي نفس الوقت لا تجرى عملية ترجمة لرقم صافي الدخل بلا يستبدل برصيد قائمة الدخل بعد ترجمة جميع بنودها ويعرف بـ "صافي ربح العمليات" والذي يتضمن جزأين الأول ترجمة قيمة صافي الدخل والثاني فروق ترجمة قائمة الدخل، ويرحل صافي ربح العمليات إلى قائمة الدخل الموحدة للمجموعة ككل.

ولاشك أن لهذه الطريقة من طرق الترجمة بعض المزايا العلمية ومنها الالتزام بأسس القياس المحاسبي التي استخدمت عند إعداد القوائم المالية للفروع أو الشركات التابعة الأجنبية خلال عملية الترجمة لبنودها وبحيث إذا كان القياس قد تم كما في حالة الأصول الثابتة فإن سعر الصرف التاريخي وقت الحصول على الأصل هو الذي يستخدم في الترجمة وإذا كان القياس قد تم بالقيمة الجارية كما في حالة الالتزامات فإن سعر الصرف الجاري في نهاية السنة المالية هو الذي يستخدم في الترجمة، وكذلك تتميز هذه الطريقة بملائمتها للبنود التي سوف يتم تسويتها

نقداً خلال المستقبل القريب حيث تتم ترجمتها باستخدام أسعار الصرف الجارية في تاريخ نهاية السنة المالية والتي سوف تكون قريبة من الأسعار السائدة في تاريخ السداد أو التحصيل النقدي لتلك البنود، هذا بالإضافة إلى أن هذه الطريقة تعطي نتائج جيدة في فترات التغيرات الحادة في أسعار الصرف الأجنبية، وكذلك لا تتطلب إجراء عملية إعادة تويب وتصنيف لبنود قائمة المركز المالي.

ومن ناحية أخرى، وجهت بعض الانتقادات إلى هذه الطريقة في الترجمة باعتبارها تعطي انطباعات غير صحيحة بأن عملية الترجمة تشمل جميع المعاملات والأنشطة الاقتصادية للفرع أو الشركة التابعة الأجنبية للتعبير عنها بعملة التقرير للمركز الرئيسي للمجموعة المتعددة الجنسية في حين أن عملية الترجمة في واقع الأمر تقتصر على القوائم المالية فقط، كذلك يرى البعض أن استخدام أسعار الصرف التاريخية في ترجمة بعض البنود مثل الأصول الثابتة والمخزون السلعي يؤدي إلى العديد من الصعوبات في مجالات المقارنة واستخراج المؤشرات المالية

واستخدامها، كما أن إجراء عملية الترجمة بدون إعادة تبويب وتصنيف بنود قائمة المركز المالي لا توفر الضمانات اللازمة للحصول على نتائج دقيقة لعملية الترجمة ذاتها، وأخيراً تتطلب هذه الطريقة ضرورة الاحتفاظ بسجل كامل لأسعار صرف جميع العملات التي تتطلبها عملية الترجمة وللعديد من السنوات المالية الماضية وبصفة مستمرة مما يؤدي إلى الكثير من الصعوبات العملية والتكاليف الإضافية خاصة إذا ما كانت المجموعة المتعددة الجنسية تضم الكثير من الفروع والشركات التابعة المنتشرة في العديد من الدول الأجنبية.

طريقة سعر الصرف الجاري:

قام مجمع المحاسبين القانونيين بإنجلترا وويلز في عام ١٩٦٨م بالتوصية باستخدام أسعار الصرف الجارية في نهاية السنة المالية كأساس لعملية ترجمة بنود القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية وذلك من خلال التقرير الذي تقدم به إلى إحدى اللجان الخاصة *The Accounting Treatment of Major Changes in the Sterling Party of Overseas*

Currencies "المعالجة المحاسبية للتغيرات الرئيسية في الجنيه الإسترليني مقابل عملات ما وراء البحار".

وقد أيد مجمع المحاسبين القانونيين بكل من اسكتلندا وأستراليا وجمعية المحاسبين الأسترالية استخدام هذه الطريقة المحاسبية في الترجمة لسهولة تطبيقها وواقعيتها في النظر إلى محيط الدولة الأجنبية التي يعمل داخل حدودها الفرع أو الشركة التابعة الأجنبية للشركة المتعددة الجنسية.

وطالما أن المحاسبة هي أحد العلوم الاجتماعية الخدمية التي تقوم على منفعة الآخرين من البيانات والمعلومات التي تتضمنها قوائمها المالية، فإن خدمة مستخدمي التقارير المالية الموحدة للمجموعة المتعددة الجنسية ككل تتطلب ضرورة إبراز العلاقات والمؤشرات المالية *Financial Relationships and Ratios* كما وردت في القوائم المالية التي تنشر في المحيط البيئي للدول الأجنبية المضيفة للفروع والشركات التابعة الخارجية مع الاحتفاظ بالأسس المحاسبية التي استخدمت في تقويم البنود التي تتضمنها تلك القوائم المالية، والأخذ في الحسبان أن التغيرات في أسعار

الصرف والتقلبات السريعة في العوامل المحيطة ببيئة الدولة الأجنبية المضيفة للفرع أو للشركة التابعة لا تعرض فقط الأصول والخصوم للمخاطر بل أن التعرض لهذه المخاطر قد يمتد ليشمل الأنشطة الاقتصادية الجارية في محيط البيئة الأجنبية ككل *The Entire Business* ولذلك فإن استخدام أسعار الصرف الجارية في تاريخ نهاية السنة المالية *Closing Rate of Exchange* في ترجمة كل من بنود قائمة المركز المالي ومفردات قائمة الدخل يعد بمثابة الطريقة المنطقية والقابلة للتطبيق بسهولة وبعيداً عن التعقيدات في الشركات المتعددة الجنسية ذات الفروع والشركات التابعة الأجنبية في العديد من دول العالم.

وتتطلب هذه الطريقة المحاسبية استخدام سعر الصرف الجاري في تاريخ نهاية السنة المالية في ترجمة جميع مفردات قائمة الدخل بما فيها مصروفات استهلاك الأصول الثابتة ومصروفات استنفاد الأصول الطبيعية وقم صافي الدخل^(١)، ويستخدم نفس سعر الصرف الجاري في ترجمة

(١) يستخدم سعر الصرف الجاري في نهاية السنة المالية الماضية في ترجمة قيمة المخزون السلعي أول المدد كما يظهر في قائمة الدخل.

جميع بنود قائمة المركز المالي باستثناء حقوق الملكية - رأس المال المصدر والمدفوع والاحتياطات والأرباح المحتجزة - حيث تستخدم في ترجمتها أسعار الصرف التاريخية التي كانت سائدة وقت نشأة أو تكوين أو إضافة كل بند أو دفعه منها^(١). وتسفر عمليات الترجمة السابقة عن ظهور فروق ترجمة في كل من قائمة الدخل - بسبب استخدام سعر الصرف الجاري في نهاية السنة الماضية في ترجمة المخزون السلعي أول المدة - وقائمة المركز المالي - بسبب استخدام أسعار الصرف التاريخية في ترجمة حقوق الملكية - ويتم إقفالها في مفردات حقوق الملكية - الاحتياطي العام - بالإضافة أو الخصم طبقاً لطبيعة فروق الترجمة ذاتها دائنة كانت أم مدينة.

ولقد أشار الكثير من رجال الفكر المحاسبي إلى الخصائص العملية التي تتصف بها طريقة سعر الصرف الجاري في ترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية ومنها:

(١) تقتضي الضرورات العملية أن تبدأ عملية الترجمة بقائمة الدخل في ظل هذه الطريقة حيث يؤثر مقدار فروق الترجمة بالزيادة أو النقص على مجموع قيم حقوق الملكية للشركاء أو لحملة الأسهم في الشركة التابعة الأجنبية فقط دون غيرها من باقي الشركات التابعة في المجموعة المتعددة الجنسية.

١- سهولة التطبيق العملي في الشركات المتعددة الجنسية التي تمتلك من الشركات التابعة في مختلف أنحاء العالم حيث لا تتطلب التمييز بين بنود القوائم المالية.

٢- الاحتفاظ بأسس التقييم التي استخدمت في إعداد القوائم المالية في الشركات التابعة دون محاولة إعادة تقييمها مرة أخرى مما يساهم في المحافظة على طبيعة البنود التي سوف تخضع لعملية الترجمة.

٣- توفير الكثير من الجهود التي قد تبذل في تسجيل وتتبع التغيرات في أسعار الصرف والاحتفاظ بتلك الأسعار الفورية للعديد من السنوات وللكثير من الدول.

٤- تؤدي إلى المحافظة على العلاقات بين المتغيرات المحاسبية سواء قبل عملية الترجمة أو بعدها وخاصة نسب السيولة والربحية مما يخدم متطلبات متخذي القرارات الاستثمارية، وذلك بخلاف الطرق الأخرى في الترجمة التي تؤدي إلى اختلاف تلك النسب بعد الترجمة عما كانت عليها قبلها.

- ٥- لا تتطلب إعادة تبويب بنود قائمة المركز المالي لفصل البنود المتداولة وغير المتداولة أو النقدية وغير النقدية.
- ٦- تتفق مع مفاهيم التكلفة الجارية في تقييم الأصول كأحد المداخل المحاسبية لعلاج مشاكل التضخم.

ومن ناحية أخرى، وجهت إلى تلك الطريقة بعض أوجه النقد المحاسبية سواء من حيث استخدام أسعار الصرف الجارية في ترجمة بنود المقدمات ضمن الأرصدة المدينة والدائنة الأخرى مثل المصروفات المدفوعة مقدماً أو الإيرادات المحصلة مقدماً بالرغم من أنها تمثل أحداث مالية تمت بالفعل تتطلب ترجمتها مستقبلاً استخدام أسعار الصرف التاريخية لها أو من حيث عدم التصدي للمشاكل العملية لترجمة القوائم المالية بتحديد سعر الصرف الملائم لطبيعة وخصائص كل بند من بنود القوائم المالية حيث لا يجب أن يطغى هدف سهولة التطبيق على ضرورة الالتزام بالأساليب العلمية المنطقية مهما كانت درجة صعوبتها، هذا بالإضافة إلى أن ترجمة البنود غير النقدية وفقاً لأسعار الصرف الجارية قد

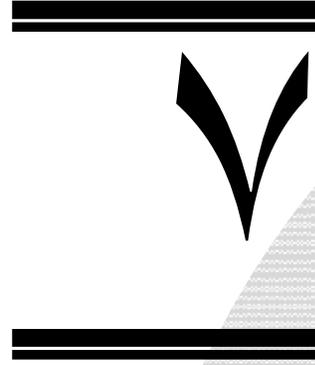
يؤدي إلى تخفيضات أو زيادات غير حقيقية في قيمتها في حالة انخفاض أو ارتفاع أسعار الصرف.

ويتضح من العرض السابق أن هناك عدة طرق محاسبية يمكن استخدامها في مجال ترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة من العملة الأجنبية إلى عملة دولة المركز الرئيسي للشركة المتعددة الجنسية ككل، مما يتطلب ضرورة الاختيار فيما بينها في ضوء القدرة على تحقيق أغراض ومتطلبات الترجمة بصورة سليمة. ويمكن استخدام الجدول التالي في إبراز أسعار الصرف الواجبة التطبيق في ترجمة بنود قوائم المركز المالي في ظل كل طريقة من طرق الترجمة السابقة:

مقارنة أسعار الصرف المستخدمة في ظل الطرق المختلفة لترجمة القوائم المالية للفروع والشركات التابعة الأجنبية

طريقة أسعار الصرف الجارية	طريقة أسعار الصرف المؤقتة (الزمنية)	طريقة التمييز بين البنود النقدية وغير النقدية	طريقة التمييز بين البنود المتداولة وغير المتداولة	البند
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	النقدية
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	المدينون
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	الاستثمارات المالية
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	قصيرة الأجل
الجاري	التاريخي	الجاري	التاريخي	طويلة الأجل
الجاري	التاريخي	التاريخي	الجاري	المخزون السلعي
الجاري	التاريخي	التاريخي	التاريخي	الأصول الثابتة
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	الالتزامات
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	قصيرة الأجل
الجاري	التاريخي	الجاري	التاريخي	طويلة الأجل
التاريخي	التاريخي	التاريخي	التاريخي	حقوق الملكية
الجاري	الجاري	التاريخي	الجاري	الأرصدة الأخرى
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	مصروفات مدفوعة مقدماً
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	إيرادات مستحقة
الجاري	الجاري	الجاري	الجاري	مصروفات مستحقة
الجاري	الجاري	التاريخي	الجاري	إيرادات محصلة مقدماً

وهكذا يتضح من خلال دراسة الجدول السابق أن هناك بعض البنود يتم ترجمتها باستخدام سعر صرف واحد في ظل طرق الترجمة المختلفة مثل النقدية والمدينين والدائنين وكل من الاستثمارات المالية والالتزامات قصيرة الأجل وذلك باستخدام سعر الصرف الجاري في تاريخ إعداد القوائم المالية، وهناك بنود أخرى يختلف سعر الصرف المستخدم في ترجمتها باختلاف طريقة الترجمة المتبعة مثل بند المخزون السلعي وغيره من البنود الأخرى، وذلك فإن التطبيق العملي من خلال حالة رقمية قد تساعد على إبراز أوجه الخلاف التطبيقية بين طرق الترجمة والأربعة وانعكاساتها على كل من نتائج الأعمال والمركز المالي للفروع والشركات التابعة الأجنبية.



الفصل السابع معايير المحاسبة الدولية

الفصل السابع

معايير المحاسبة الدولية

مداخل إصدار المعايير المحاسبية:

كما أن الأمم تختلف في طريقة إصدار المعايير المحاسبية فإنها تختلف أيضاً فيمن يقوم بعملية إصدار تلك المعايير، فطريقة إصدار القوانين في بلد ما تعتمد على مسألتين: أولهما: شكل الطلب على المعلومات. ثانيهما: عملية تنظيم المحاسبة، وكلتا المسألتين يمكن أن تكون مجزأة أو متكاملة.

يوجد أربع مجموعات لمداخل إصدار قوانين المحاسبة في دول مختلفة:
المدخل السياسي للبحث:

يعتمد هذا المدخل على التشريع في تأسيس القوانين المحاسبية. فتشريع المبادئ المحاسبية. فتشريع المبادئ المحاسبية مسيطر في القارة الأوروبية وفي أمريكا اللاتينية.

كما أن الأنظمة الموحدة المفصلة للحسابات قد تكون مستخدمة بشكل اختياري كما في ألمانيا الغربية وسويسرا أو مطلوبة بقوة القانون كما هو الحال في فرنسا. وهذه الأنظمة تعتبر أقل استجابة للاحتياجات المتغيرة. وعملية إصدار المعايير المحاسبية عن طريق التشريعات أو المراسيم ينتقد لأنها تعتبر عملية بطيئة وبالتالي فإن تغيير القوانين استجابة للتطورات الجديدة في بيئة الأعمال يستغرق وقتاً طويلاً جداً. بالإضافة إلى أن جعل المعايير مواكبة للعصر يتطلب تغيير القوانين بشكل مستمر، وهذا مع الأسف مستحيل بسبب عدم مرونة التشريع. كما أن القانون عادة يركز على العموميات وليس على العناصر أو المفردات. إضافة إلى أن التشريع يتأثر بالاعتبارات السياسية. فمثلاً في ألمانيا لا توجد المحاسبة عن التضخم لأن الألمان يفضلون نظاماً لا يعترف بوجود التضخم.

المدخل المهني الخاص:

وطبقاً لهذا المدخل نجد أن الذي يقوم بإصدار قوانين المحاسبة هم المهنيون أنفسهم. فهذا المدخل منتشر في الولايات المتحدة والدول التي تتهج المنهج الإنجليزي الأمريكي. ويتميز هذا المدخل في إصدار القوانين

بدرجة عالية من المرونة مع سرعة مناسبة في التعديل لمواكبة الاحتياجات المتغيرة لأن هناك متخصصين يتعاملون مع القضايا والمشاكل الحالية.

المدخل المختلط بين القطاع العام والخاص:

وطبقاً لهذا المدخل نجد أن الذي يقوم بإصدار قوانين المحاسبة منظمة من القطاع الخاص تعمل كمنظمة عامة تقوم الحكومة بدعمها وبالإلزام بتطبيق ما يصدر عنها من تعليمات.

المدخل المختلط:

وطبقاً لهذا المدخل نجد أن الذي يقوم بإصدار قوانين المحاسبة خليط من القطاع الخاص والقطاع العام، ومجموعات حكومية وغيرها، ولهذا فإن كل هذا الخليط من المنظمات والمجموعات يشترك بإصدار هذه القوانين ويُلزم. فعلى سبيل المثال في اليابان تقوم الحكومة بتكوين مجلس استشاري لمحاسبة الأعمال يتكون من أعضاء من الجامعات، والصناعة، والحكومة، والمحاسبين القانونيين. بينما نجد في دول أخرى مثل هولندا أن النظام الموجود في مكان متوسط بين الطرفين، حيث أن الذي يقوم بإصدار القوانين هم المهنيون والحكومة عن طريق التشريعات والقوانين.

أما جرى وغيره (Bray et al., ١٩٨١) فقد درس تأثير الحكومات على إصدار معايير المحاسبة المحلية. فالحكومات تستطيع أن تلعب دوراً مهماً في إصدار المعايير المحاسبية للأسباب التالية:

(أ) أنه معلوم تقليدياً أن الحكومة تعمل كحكم ذي سلطة عليا ومتجرد، ويُتوقع منها أن تنظم كل العلاقات بين مواطنيها.

(ب) المجموعات ذات العلاقة والاهتمام يمكن أن ترجع إلى الحكومة للحصول على المعلومات التي تحتاجها.

(ج) لأن الشركات الكبيرة مهمة جداً للاقتصاد الوطني، وبالتالي يجب أن يلزمهم القانون بتحمل مسئوليتهم تجاه جميع المساهمين.

(د) الميزة من سن القوانين والتشريعات أنها تضع حداً لنزاع المجموع ذات الاهتمام والعلاقة كما أن الالتزام بتطبيق القوانين يكون إجبارياً.

العوامل المؤثرة على معايير المحاسبة المحلية:

لاشك أن الأهداف والمعايير والتطبيقات المحاسبية تتأثر بشكل كبير وواضح باحتياجات المستخدمين للقوائم المالية. فتطور المعايير المحاسبية المحلية يعتمد على تحليل وتحديد أهداف وأغراض القوائم المالية. وبالتالي

فإن هذا يتطلب تحديد الفئات المختلفة لمستخدمي القوائم المالية وكذلك تحديد المعلومات التي تحتاجها كل فئة منهم.

وحيث أن احتياجات المستخدمين غالباً ما تتغير مع مرور الوقت فإن هذا سوف يقوم إلى تغيير الأهداف والمعايير والتطبيقات.

أي أنه يمكن القول بأن الاختلافات الموجودة بين الدول في المعايير المحاسبية ما هي إلا استجابة لمتطلبات واحتياجات بيئات الأعمال المختلفة، فكما أن علاقات الأعمال تطورت مع اقتصاديات المقايضة إلى تدفقات رؤوس الأموال الدولية فإن الإرشادات المعقدة أصبحت ضرورة حتمية لتسجيل العمليات والتقارير عن نتائجها للاستمرار في خدمة احتياجات المديرين والمقرضين والمستثمرين والمصدرين للقوانين والأنظمة. كما أن الاختلافات الموجودة بين الدول في المعايير المحاسبية ناتجة أيضاً من الاختلافات الجوهرية بين البيئات المختلفة. فالقواعد والإجراءات المحاسبية تتطور مع مرور الزمن لتستجيب لمتطلبات الأعمال في بلد ما.

وباختصار فإنه يمكن القول بأن الأهداف والمعايير والسياسات والتطبيقات المحاسبية تعكس بيئة الجهة أو المنظمة التي تقوم بإصدار هذه المعايير. وقد سبق التعرض إلى هذه القضية عندما تطرق الحديث لما يسمى بالعوامل البيئية المؤثرة على المحاسبة. ولقد تبين لنا أنه لتلبية احتياجات ومتطلبات التجارة الدولية والاستثمار والاتصال الدولي فإن من الأفضل تطوير معايير محاسبية شاملة. وهذا يمكن تحقيقه اعتماداً على أساس دولي والحصول على الدعم والسلطة الدولية. ووجود مثل هذه المعايير الدولية يعتبر مطلباً ملحاً لعدد من المستخدمين وهم:

المستثمرون:

فالمستثمر يريد الحصول على مزيد من الثقة في القوائم المالية التي يستخدمها عند اتخاذ قرارات الاستثمار. فعندما تكون القوائم المالية لشركة أجنبية، فإنه يريد أن يكون واثقاً بأنه قد فهم المبادئ التي اتبعت عند قياس الدخل، وتقويم الأصول، والإفصاح عن المعلومات المهمة. فإذا اهتزت ثقته، فإنه يمكن أن يقرر عدم الاستثمار في هذه الشركة بل ربما في كل

شركات ذلك البلد. وهذا ينطبق أيضاً على الشركات والمؤسسات المالية والاستثمارية كما انطبق على الأفراد.

المحللون الماليون:

فالمحللون الماليون يحتاجون إلى معلومات واضحة من أجل تأدية مهامهم في تقديم الاستشارات الاستثمارية. فما لم تكن لديهم معلومات مبنية على معايير محاسبية مقبولة دولياً، فإنهم سوف يواجهون مشاكل لتعمل وفهم المعايير والتطبيقات المحاسبية لبلد ما من أجل فهم القوائم المالية المتعلقة بأنشطة الشركات في ذلك البلد.

المقرضون والدائنون الدوليون:

لاشك أن فهم الوضع المالي للمقرض مهم جداً لضمان القروض لاتخاذ القرار عند منح أو تجديد قرض ما، وعند توريد البضائع، وعند تحديد الشروط اللازمة لذلك. فوجود معايير للتقارير المالية الدولية يعتبر مفيداً لمؤسسات الإقراض الدولية التي تقوم بتقديم القروض في الدول النامية.

الشركات متعددة الجنسية:

تعتبر معايير المحاسبة الدولية مهمة جداً للشركات متعددة الجنسية. فالشركات التابعة لمجموعة من الشركات الدولية سوف تستفيد من توحيد المعايير المحاسبية من عدة وجوه:

(١) قد تحتاج إلى مجموعة من القوائم المالية وكذلك السجلات المحاسبية. فالشركات التابعة قد تقوم بإعداد قوائم مالية مختلفة لتلبية:

أ- التقارير الداخلية.

ب- التقارير الخارجية في البلد الأجنبي.

ج- المتطلبات الضريبية في البلد الأجنبي.

(٢) عندما تحتاج إلى إعداد قوائم مالية موحدة، فسوف يكون ذلك سهلاً حيث أن التسويات المطلوبة سوف تكون قليلة، وبالتالي سيتم توفير قدر كبير من الجهد والوقت عند إعداد هذه التقارير.

(٣) سوف يكون من السهولة تحقيق التكامل بين التقارير الداخلية والخارجية وتطوير مقاييس أداء موحدة.

شركات المحاسبة الدولية:

لاشك أن غياب معايير المحاسبة الدولية المتعلقة بإعداد التقارير المالية يعوق قيام شركات المحاسبة الدولية بإعداد أدلة التعليمات وغيرها التي يتم استخدامها في مكاتب تلك الشركات. كما أن غياب مثل هذه

المعايير يعوق انتقال موظفي هذه الشركات من بلد إلى آخر. ولهذا فهذه الشركات بحاجة ماسة لهذه المعايير.

أسواق الأوراق المالية:

حيث نجد أنه في حالة انضمام الشركات إلى أي سوق لتداول الأوراق المالية فإنه يجب اتخاذ قرار بشأن أي المبادئ التي يجب أن تعد القوائم المالية على أساسها، فهل تعد القوائم المالية للشركات الأجنبية على أساس مبادئ المحاسبة المحلية التي سوف تكون مفيدة للمستثمرين المحليين أو تعد على أساس مبادئ المحاسبة الأجنبية وذلك لتخفيض تكاليف إعداد مثل هذه القوائم.

المنظمات المحلية للمحاسبة:

لا يمكن القول بأن أي منظمة محلية مصدرة للمعايير المحاسبية لديها الموارد الكافية للبحث المستمر في كل مشاكل المحاسبة النظرية والتطبيقية. ولذا فالتحرك تجاه معايير محاسبية دولية يتيح الفرصة لاستخدام ما سبق إصداره وبحثه من قبل المنظمات المحلية والدولية.

المحاسبون في الدول النامية:

ففي الدول النامية ليست مهمة المحاسبة متطورة بشكل كافٍ أو كبيرة بقدر يجعلها قادرة على تبني إصدار معايير محاسبية محلية، كما أن بعض الحكومات لا تعطي الاهتمام الكافي لإصدار مثل هذه المعايير ولا تخصص لها جزءاً كافياً من مواردها الشحيحة. ولهذا فالمعايير الدولية قد تكون مناسبة لتلك الدول وسوف تقدم منافع لهذه المجموعات في هذه الدول:

١ كل المستخدمين للقوائم المالية.

١ المعدين للقوائم المالية والذين يبحثون عن التوجيهات الخاصة بأنسب طرق المحاسبة.

١ المراجعين عند تقويم مناسبة الإجراءات المحاسبية المتبعة.

ولهذا فمن الواضح جداً أن لدى المعايير الدولية فرصة كبيرة لتطوير التقارير المالية في الدول النامية.

حكومات الدول النامية:

فحكومات الدول النامية لديها القوة لإلزام الشركات المساهمة باستخدام معايير المحاسبة الدولية عند إعداد التقارير في هذه البلدان. فاستخدام المعايير الدولية للتقارير والمحاسبة يمكن أن يكون شرطاً قبل

الاستثمار والعمل في الدول النامية. فالدول المضيفة لديها الدافع للحصول على معلومات صحيحة وقابلة للمقارنة.

السلطات الضريبية:

في حالة وجود شركات تابعة للشركات المحلية في دول أخرى، فإن الضرائب المستحقة على أرباح الشركات المتعددة الجنسية عن العمليات الدولية سوف تكون معقدة الحساب بسبب اختلاف طرق الوصول إلى الأرباح. ولهذا فالمعايير الدولية يتوقع منها أن تقدم المساعدة وتخفف من هذا التعقيد.

التمييز بين التوحيد والتوافق:

Standardization vs Harmonization

فالتوحيد *Standardization* يعني تطبيق معيار واحد أو قاعدة واحدة في كل الحالات ولذا فالتوحيد ينطوي على فرض مجموعة من القواعد الموحدة الصارمة والضيقة. أما التوافق *Harmonization* فيعني تطبيق معايير محاسبية مختلفة في بيئات معينة بدلاً من معيار واحد للجميع. وبعبارة أخرى فالتوافق هو عملية زيادة انسجام النظم المحاسبية

الموجودة في الدول المختلفة في العالم وذلك عن طريق التخلص من العمليات غير الضرورية الموجودة بينها. وهذه تعتبر خطوة جوهرية على طريق المحاسبة الدولية.

كما أن هناك فرقاً جيداً بين التوحيد والتوافق "فمصطلح التوافق على عكس التوحيد يتضمن التوفيق بين وجهات النظر المختلفة". وهذا المدخل أكثر عملية واستمالة من التوحيد، فالتوحيد يعني أن الإجراءات المتبعة في بلد ما يجب تبنيها من قبل الآخرين. أما التوافق فأصبح أفضل اتصال للمعلومات في شكل يمكن تفسيره وفهمه دولياً.

أما تاي وباركر (1990) *Tay & Parker* فقد ذكرا بأن التوافق ما هو إلا عملية الابتعاد عن التطبيقات المختلفة تماماً. أي أنه يمكن الإشارة إليه بمجموعة من الشركات مجتمعة حول طريقة واحدة أو مجموعة قليلة من الطرق المحاسبية المتبعة. بينما ينظرا إلى التوحيد على أنه عملية الاتجاه نحو التماثل الكامل.

ولهذا فإنه يمكن القول بأن الاتجاه الحالي هو اتجاه نحو تحقيق التوافق وليس التوحيد، فالجهود نحو تحقيق التوافق الدولي في التطبيقات المحاسبية تبذل على المستويات المحلية والإقليمية والدولية. وعلى أي مستوى كان فالهدف من التوافق هو تخفيض مجال الاختيار بين السياسات المحاسبية. أي أنه يمكن النظر إلى التوافق الدولي على أنه مجرد الحد من عدد التطبيقات المحاسبية الموجودة على المستوى المحلي.

مراحل إصدار المعايير الدولية:

تتبع لجنة معايير المحاسبة الدولية *IASC* طريقة مناسبة في إعداد المعايير الدولية، فيشارك في هذه العملية المعدون والمستخدمون للقوائم المالية، والممارسون المهنيون والهيئات المحلية التي تقوم بإصدار المعايير الخاصة ببلدانها. وهذه العملية تساعد في التأكد من ارتفاع جودة هذه المعايير الدولية والتي تتطلب تطبيقات محاسبية مناسبة لحالات اقتصادية معينة. كما أن إتباع هذه الطريقة عند إعداد المعايير يؤكد على أن هذه المعايير الدولية مقبول للمستخدمين والمعددين والمراجعين للقوائم المالية.

أما المراحل التفصيلية لإعداد أي معيار فتشمل:

- ١ القرار بإضافة المشروع إلى برنامج عمل لجنة معايير المحاسبة الدولية والذي يعتمد على المشروع المقترح الذي يعده موظفو اللجنة.
- ٢ الإعداد والموافقة ونشر مسودة للمبادئ التي تحكم المبادئ المحاسبية التي تشغل أساس المعيار المقترح.
- ٣ الموافقة من قبل المجلس على الوثيقة النهائية للمبادئ التي تشكل الأساس لمسودة عرض المعيار المقترح.
- ٤ الموافقة ونشر معيار المحاسبة الدولي.
- ٥ استشارة المجموعات الاستشارية، والمنظمات والهيئات المهنية والمنظمات المصدرة للمعايير وبقية المجموعات والأفراد ذوي العلاقة على مستوى العالم لكل مرحلة من مراحل المشروع.
- ٦ تقييم الملاحظات الواردة حول مسودة مذكرة المبادئ ومسودة العرض.

مزايا التوافق المحاسبي الدولي:

لاشك أن هناك مزايا ومنافع عديدة للتوافق المحاسبي الدولي، وفيما يلي ذكر لعدد من هذه المزايا:

(١) تحسين عملية اتخاذ القرارات من المستثمرين الذين يتطلعون إلى العمل خارج حدود بلدانهم.

(٢) زيادة المعلومات المقارنة لنتائج عمليات الشركات في الدول المختلفة.

(٣) زيادة الإطلاع على عمليات الشركات متعددة الجنسيات.

ولذا يمكن القول بأن الفائدة الكبيرة التي يمكن الحصول عليها من جراء وجود التوافق المحاسبي الدولي هي إمكانية المقارنة بين المعلومات المالية الدولية. ووجود هذه المعلومات المقارنة سوف يقضي على سوء الفهم السائد حالياً حول إمكانية الاعتماد على القوائم المالية الأجنبية وسوف يزيل واحداً من أهم المعوقات لانتشار الاستثمار الدولي.

فتحقق التوافق الدولي في المعايير المحاسبية والتقارير المالية مهم ليس فقط في توفير أساس المقارنة بالنسبة للمستثمرين الدوليين بل يتعداه لزيادة درجة الثقة في صدق التقارير المالية. فالشركات سوف تستفيد من إعداد القوائم المالية بأشكال مفهومة. فالشركات التي لها شركات تابعة في

الخارج سوف توفر الكثير من الوقت والجهد لقلّة عدد التسويات التي سيتم إجراؤها لحسابات الشركات التابعة عند إعداد القوائم المالية الموحدة.

كما أن المقرضين التجاريين والمستثمرين سوف تكون لديهم الثقة العالية في المحاسبة والتقارير المالية المتوافقة. كما أن هناك زيادة في الاعتراف، وخاصة من قبل البنك الدولي، بوجود علاقة قوية جداً بين الأداء الاقتصادي الضعيف لبلد ما وقدرته المحاسبية. فالحكومات تطلب معلومات يمكن الاعتماد عليها وفي وقتها المناسب وكافية لتنفيذ سياستها الاقتصادية. فالأعمال الأساسية في تطوير وتنمية أي اقتصاد تتطلب مثل هذه المعلومات لخدمة كل الوظائف الإدارية. فالمقرضون والوكلاء الدوليون سوف يشعرون باطمئنان أكثر عن تقدم البنية الاقتصادية الأساسية إذا كانوا واثقين بوجود حد أدنى للمساءلة.

ومن المنافع المتوقعة للتوافق الدولي أن التحليل المالي للشركات سوف يكون أكثر سهولة، فالتوافق الدولي سوف يزيد عدد المطلعين على القوائم المالية والمؤهلين لفحص القوائم المالية لبلد أجنبي والذي يمكن أن

يزيد درجة ثقة الناس بالشركات الأجنبية، وهذا يمكن أن يزيد في حجم الاستثمار الدولي. فهذه التدفقات الرأسمالية سوف تزيد من كفاءة أسواق رأس المال، وتقديم منافع لكل من المستثمرين والمصدرين في الأسواق. لذا سوف يتمكن كل من المستثمرين والمحللين الماليين من الحصول على تقارير يمكن الاعتماد عليها وفهمها والتي سوف تكون الأساس في اتخاذ قرارات الاستثمار. فكل هؤلاء المستخدمين لديهم مصالح شرعية وقوية جداً في التأكيد على أن تكون المعلومات المالية المجمعة في البلدان المختلفة يمكن الاعتماد عليها ومقارنتها، أو على الأقل أن يتم الإفصاح عن أية اختلافات.

وفائدة أخرى من تحقيق التوافق الدولي وهي توفير الوقت والمال الذي يبذل حالياً في توحيد وتجميع المعلومات المالية المختلفة عندما يوجد أكثر من مجموعة من التقارير المطلوب إعدادها وفقاً لقوانين أو ممارسات محلية مختلفة. كما أن التوافق الدولي سوف يجعل من الممكن زيادة

المعايير المحاسبية عبر العالم إلى أقصى مستوى ممكن وأن تكون متسقة مع الأوضاع الاجتماعية والاقتصادية والقوانين المختلفة.

كما أن هناك من لخص المنافع المحتملة من تحقيق التوافق الدولي في المعايير المحاسبية بـ:

١- خفض التكاليف الخاصة بالأنظمة والإدارة وذلك عن طريق إزالة الازدواج في البيانات والمعلومات المالية المنشورة.

٢- يسهل عمليات الاتصال التجاري ويخفض درجة الغموض في تفسير البيانات المالية.

٣- يوفر معلومات أفضل للوكالات المركزية. كما أن الحكومات تعتمد على الشركات في توفير المعلومات لأغراض التخطيط الاقتصادي والموازنة.

ولذا يمكن القول بأن التوافق الدولي في المعايير المحاسبية له ميزتان رئيسيتان، الأولى أن التوافق المحاسبي الدولي سوف ييسر التجارة الدولية والنمو الاقتصادي، والثانية أن كفاءة أسواق رأس المال العالمية سوف ترتفع من جراء تحقيق التوافق المحاسبي الدولي.

نقد المعايير الدولية:

لقد نالت عملية تدويل المعايير المحاسبية نصيبها من النقد في وقت مبكر جداً، بل إنها قد نُقدت قبل تأسيس لجنة معايير المحاسبة الدولية، فقد قيل عنها في عام ١٩٧١م بأنها الحل السهل جداً لمسألة معقدة جداً. فهناك ثلاثة قيود أمام تدويل معايير المحاسبة الدولية بين الدول الصناعية:

(١) الاختلافات في الخلفيات والتقاليد المحلية.

(٢) الاختلافات في احتياجات البيئات الاقتصادية المختلفة.

(٣) تحدي التوافق الدولي للسيادة الوطنية.

وهناك من نقد عملية وضع معايير محاسبية دولية موحدة بأنها حيلة من قبل شركات المحاسبة المهنية الدولية الكبيرة لزيادة حجم إيراداتها. فنحن بحاجة إلى شركات محاسبة متعددة الجنسية لتطبيق المعايير الدولية التي تمتاز بالصعوبة والتعقيد بالنسبة للبيئات المحلية. وكما أن المؤسسات المالية الدولية والأسواق العالمية مصرة على تطبيق المعايير الدولية فلن يقوم بتلبية هذا الطلب بشكل مرضٍ إلا شركات المحاسبة الكبيرة فقط.

وهناك من نظر إلى أن توحيد المعايير المحاسبية دولياً سوف ينشأ عنه إفراط في المعايير وهذا التوجه مبني على افتراض أنه يجب على الشركات أن تستجيب للضغوط المتزايدة وللظروف الاقتصادية والاجتماعية والسياسية المحلية وبنفس الوقت الالتزام بتطبيق الدولية المعقدة والمرتفعة التكاليف.

تطبيق المعايير المحاسبية الدولية:

يتم تطبيق المعايير المحاسبية الدولية كنتيجة إما لمعاهدة دولية أو سياسية أو بشكل اختياري مع تشجيع مهني لتطبيقها. فتطبيق دول المجموعة الأوروبية للتوجيهات المحاسبية ذات العلاقة يعتبر مثلاً للحالة الأولى ألا وهي المعاهدات الدولية أو السياسية بينما تقع بقية الجهود الخاصة بالمعايير المحاسبية الدولية ضمن الحالة الثانية.

فعندما يتم تطبيق المعايير المحاسبية من خلال عمليات سياسية أو قانونية أو تشريعية فإنها تكون قواعد تشريعية نموذجية تحكم هذه العملية، فتقوم الأطراف ذات العلاقة بتحديد القواعد الأساسية، والقوانين الخاصة

بتطبيقها فقد يكون المثال المشاهد حالياً هو الحاصل في المجموعة الأوروبية حيث يتم استخدام معايير محاسبية دولية على نطاق واسع ويدعمها سلطة قانونية.

أما بقية الجهود الخاصة بالمعايير الدولية فهي ذات طبيعة اختيارية، وتعتمد على درجة استعداد المستخدمين للمعايير المحاسبية فتحدث أبسط حالة عندما يكون المعيار الدولي تكراراً لمعيار محلي، وفي هذه الحالة لا تعارض، ويكون قبول وتطبيق المعايير المحلية كقبول وتطبيق المعايير الدولية.

أما عندما يختلف المعيار المحلي عن المعيار الدولي، فالأولوية في التطبيق الحالي هي للمعايير المحلية. فبالنسبة للمعايير الدولية الصادرة من منظمات القطاع الخاص فإنه يوجد تسلسل هرمي للأولوية للمعايير المحلية ثم المعايير الدولية. فعندما تواجه المنشآت متعددة الجنسية ضغوط المنافسة السوقية، أو السوق المالية باتجاه استخدام المعايير الدولية، فإنها تقوم باستخدام المعايير الدولية وبنفس الوقت تقبل وتستخدم المعايير المحلية

وتفي بمتطلباتها. وهذا القبول المزدوج ينتج عنه في معظم الحالات تقارير مالية مزدوجة، مرة طبقاً للمعايير المحاسبية المحلية الملائمة ومرة أخرى طبقاً للمعايير المحاسبية الدولية. وهذا التوجه المزدوج في التقارير المالية من قبل المنشآت متعددة الجنسية سوف ينتج عنه زيادة في القوة الدافعة لاستمرار عملية إصدار المعايير المحاسبية الدولية.

وبالنسبة لمدى تطبيق المعايير المحاسبية الدولية من قبل المنشآت الصغيرة والكبيرة، المحلية ومتعددة الجنسية، الخدمية أو الصناعية على السواء، فإن هناك عزمًا ضمنيًا لكل من المصدرين والمعايير المحاسبية الدولية والموصين بها بأنه ينبغي تطبيق هذه المعايير تطبيقاً شاملاً ما أمكن. أي أن التفرقة في نوع النشاط خارج عن الموضوع. فلجنة معايير المحاسبة الدولية قد صرحت عن ذلك بوضوح في موضوع الإفصاح في القوائم المالية للبنوك كإشارة واضحة بأنها معنية بهذه المعايير أكثر من غيرها من منشآت صناعية وتجارية.

وفي الحقيقة أن حجم المنشأة ودرجة عالميتها يعتبران عاملين من عوامل التفرقة. فالشركات المحلية الصغيرة والمتوسطة الحجم لا يتوقع منها الحاجة أو حتى القبول لمثل هذه المعايير المحاسبية الدولية المعقدة. بل تقوم بخدمتها بشكل كاف المعايير المحلية والتي عادة ما تفرق بين الشركات المفتوحة والمغلقة. فعلى سبيل المثال، الشركات المغلقة في الولايات المتحدة الأمريكية مستثناء من عدد من متطلبات مجمع معايير المحاسبة المالية *FASB*. أما الشركات المتعددة الجنسية أو المنشآت الكبيرة المحلية المتعاملة مع أسواق رأس المال الدولية تعد من الاهتمامات الأساسية لمجمع معايير المحاسبة المالية باعتبارها الأهداف الدولية لعملية تداول المعايير المحاسبية. ولهذا فقد تم إصدار عدد من المعايير المحاسبية الدولية بالدرجة الأولى لهذا النوع من المنشآت. ولهذا فقبول المعايير المحاسبية الدولية - والذي في طريقة ويتوقع أن يستمر في المستقبل القريب - يركز بشكل كبير على المنشآت النشطة المتعددة الجنسية.

معوقات التوافق المحاسبي الدولي:

لاشك أن معرفة معوقات تحقيق التوافق المحاسبي الدولي مهمة جداً لفهم المحاسبة الدولية لأنها تعطي تصوراً عن مدى تعقيد هذا الموضوع والمشاكل التي تواجه المحاسبين الذين يعملون في البيئة الدولية. ولأن المعوقات والموانع كثيرة فإننا سوف نقتصر على ذكر أهمها:

القومية:

غالباً ما تحول القومية وتمنع بلداً ما من النظر بموضوعية للمزايا والأفكار والممارسات التي تنشأ وتتطور في بلد آخر بالرغم من ملائمتها الواضحة لذلك البلد. لذا لا أحد يرغب بقبول المبادئ والممارسات المحاسبية لشخص آخر. فهناك عدم رغبة عامة موجودة ضمن ثقافة الكثيرين لتبني المبادئ والممارسات الخاصة ببلد آخر. فهذه قد تكون سمة ثقافية هامة جداً لأنها تمثل خط دفاع ضد الأخذ بالطرق المحاسبية والتقارير المالية غير الملائمة للبيئة المحلية.

فمن صور القومية الإعجاب الوطني الذي ينتج عنه الرفض المحض للممارسات المختلفة السائدة في بلد آخر بدون الأخذ في الاعتبار

المزايا النظرية والتطبيقية التي يمكن أن تقدمها هذه الممارسات. وهذه الحالة عادة ما تظهر في بعض الدول النامية عندما ينظر إلى المعايير المحاسبية الدولية المصدرة من قبل لجنة المعايير الدولية على أنها متحيزة للممارسات المطبقة في الولايات المتحدة الأمريكية وبريطانيا وفي نفس الوقت فإن هذه المعايير المحاسبية الدولية ينظر إليها على أنها لا تعطي الاهتمام الكافي لاحتياجات البيئة المحلية للدول النامية وبالتالي فإنها تعتبر غير ملائمة وغير كافية لتلبية تلك الاحتياجات. ويمكن الرد على هذه النظرة بالحقيقة الماثلة وهي أن معظم الدول النامية تفتقد إلى المحاسبة المتطورة وبالتالي فإنه ليس لديها إلا القليل الذي يمكن أن تقدمه لعملية إصدار المعايير المحاسبية الدولية وأنها سوف تستفيد من تبني المعايير المحاسبية الدولية.

فتحقيق التوافق الدولي لمعايير محاسبية سوف ينتج عنه تكاليف مختلفة للمهنيين، وتكاليف سيادية كأن يفقد الدول بعض سيادتها الوطنية عندما تعتمد في حساب الضرائب القومية على أرقام محاسبية مفروضة من

الخارج. والكلام نفسه ينطبق على المهنيين فإن لديهم طرقهم التي تعارفوا عليها ولا يرغبون في تغيير ممارستهم.

ومن صور القومية التي غالباً ما تظهر في الدول المتقدمة عندما تنفر تلك الدول من تغيير المعايير المحلية الخاصة بها والتي أُعدت بعناية واستغرقت وقتاً طويلاً وكانت نتيجة الطلب المتزايد عليها من قبل تلك المجتمعات. وفي هذه الحالات قد تكون المعايير الوطنية أعلى درجة من المعايير المحاسبية الدولية من ناحية ملائمتها للبيئات المحلية وتحقيق المتطلبات الخاصة وبالتالي فإن تبني المعايير الدولية بدلاً من المعايير المحلية يمكن اعتباره تخفيضاً في درجة ومستوى جودة النظم المحاسبية المطبقة بالفعل محلياً وهذا أمر غير مقبول. ويمكن حل مثل هذه المشكلة بتحقيق التوافق على أساس المناطق مثل التوافق الأوروبي على سبيل المثال.

مجموعات المستخدمين:

لقد حدد كل من الإطار النظري في الولايات المتحدة الأمريكية وبيان المبادئ في المملكة المتحدة أن المستثمر يمكن اعتباره المستخدم الرئيسي للحسابات في هذين البلدين. لكن على العكس في ألمانيا فإن السلطات الضريبية يمكن أن يكون لها موقع أعلى، وفي بعض الدول كفرنسا نجد أن استخدام "الخطة" يمكن أن يقدم معلومات للحكومة. فلا يوجد اتفاق على احتياجات مجموعات المستخدمين وكذلك ترتيب لهذه المجموعات المختلفة. ولهذا فإنه من المستبعد تحقيق تقدم ملحوظ تجاه تحقيق التوافق الدولي.

لكن في حالة وجود أسواق رأس المال الكونية فإن المستثمر الدولي سوف يأخذ الترتيب الأعلى على كل مجموعات المستخدمين، وبالرغم من ذلك فإن هذا الوضع سوف يكون موقع تساؤل في الدول التي لا تحتاج - أو حاجتها ضئيلة - لوجود سوق أوراق مالية لتمويل الشركات. ففي بعض الدول نجد أن تأثير سوق الأوراق المالية قوي، وفي بعضها ينمو لكنه في البعض الآخر لا يوجد واستمرار هذا الوضع محتمل، أي أن أهمية التقارير المالية الخارجية للمستثمرين سوف تكون مختلفة.

فمجموعات المستخدمين المختلفة تطلب معلومات مختلفة، فالمستثمرون يحتاجون معلومات ملائمة ومفيدة لاتخاذ قرارات الاستثمار، والسلطات الضريبية تطلب قوائم مالية معدة على أساس النظم والتشريعات الضريبية، والحكومات تحتاج قوائم مالية معدة على أساس المعايير المحلية والعاملون وممثلوهم يطلبون معلومات تحمل الطابع الاجتماعي والعمالي. ولهذا فليس من المحتمل أن يوجد النموذج المحاسبي المحدد الذي يوفر هذا الكم من المعلومات والتقارير المالية المختلفة. فالأهداف المختلفة للمستخدمين الذين يرون أن المعلومات المحاسبية يجب أن تخدمها سوف ينتج عنها استمرار وجود النماذج المختلفة التي يتم تطويرها لتوفير هذه الاحتياجات من المعلومات.

النظم القانونية *Legal System* :

لقد أوجد الوضع التاريخي للتشريع المحاسبي حدوداً سوف يكون من الصعب إزالتها. ففي بعض الحالات التي تعتمد على نظام قانوني مدون، نجد أن تحقيق التوافق الدولي في التقارير المالية يستلزم تغييرات في التشريعات، وهذا مالا تريد فعله أكثر الحكومات، أو أن تقوم الوحدات

التجارية بإصدار مجموعتين منفصلتين من التقارير المالية، تكون واحدة منها لتلبية الاحتياجات والمتطلبات القانونية المحلية والأخرى معدة طبقاً للمعايير المحاسبية الدولية المتفق عليها. ولهذا نجد الشركات في بعض الدول وخاصة الدول الإسكندنافية تصدر تقارير مزدوجة، لكنه من المستبعد أن تقوم الشركات في أكثر الدول المتقدمة بمثل هذا العمل المزدوج، أما في الدول النامية فإن المنافع الناتجة من استخدام الموارد المحدودة في مثل هذا العمل سوف تكون بلا شك أقل من التكاليف الباهظة.

اختلاف نقاط البدء:

تمثل المستويات المختلفة لتأثير النظام القانوني لبلد ما على قوانين وتشريعات المحاسبة واحداً من العوامل التي تدل على أن الدول متجهة في مسار تحقيق التوافق المحاسبي الدولي من نقاط بدء مختلفة وأنها ليست بالضرورة تسير في الاتجاه نفسه أو السرعة نفسها. فعملية تحقيق التوافق الدولي يجب أن تأخذ في الاعتبار التطور التاريخي للمحاسبية في أي بلد إذا كانت تريد أن ينتج من الممارسات المحاسبية لذلك البلد توجه إلى تلك الممارسات في البلدان الأخرى. فالمحصلة النهائية لكل الدول يمكن أن

تكون في نفس التقاطع مع طريق التوافق الدولي لكن الطرق والوسائل للوصول إلى هذه النقطة قد تكون مختلفة. فالبلدان التي لديها تاريخ طويل من استخدام المعايير المحاسبية الدولية ملائماً للأخذ به، بينما الدول الأخرى التي تستخدم القوانين الصادرة من الحكومة تجد مثل هذا المسار غير ملائم لها مطلقاً. فهم يحتاجون مساراً آخر قد يحتاج إلى إعداد وتخطيط إذا كانوا يريدون تقارير مالية وتطبيقات محاسبية متوافقة مع تلك الدول التي تأخذ بمسار المعايير المحاسبية الدولية.

لهذا فإنه مهم جداً أن يعرف أنصار التوافق المحاسبي الدولي أن الدول مختلفة الأوضاع جداً وأنه ليس صحيحاً أن تتم معاملتهم معاملة واحدة. فعملية التطوير يجب أن تتم بعناية فائقة وأن لا يكون المهم هو نقطة النهاية بل من الضروري مراعاة نقاط البدء المختلفة. فهذا مهم جداً عند مقارنة الدول النامية والدول المتقدمة حيث أن استخدام الأنظمة نفسها في دول معينة لا يستلزم منه أن تكون تلك الدول في نقطة البدء نفسها بل ولا معدل التقدم نفسه في عملية التوافق الدولي.

الخلافاً بين المنظمات:

يوجد بين المنظمات العامة والخاصة - التي لها علاقة بعملية تحقيق التوافق المحاسبي الدولي - اختلافات في الأهداف والطموحات. فمن الضروري معرفة أنه ليس لهذه المنظمات نفس الاتجاه أو القوة تجاه تحقيق التوافق الدولي. فكل منها لها فكرتها الخاصة بها والتي بناء عليها يتم التركيز على تحقيق التوافق الدولي وتعمل لتحقيق منافعها، وهذا يعني أن لديهم توقعات مختلفة للممارسات المحاسبية المناسبة وكذلك بالنسبة للإفصاح المالي.

فهيئة الأمم المتحدة على سبيل المثال تريد زيادة متطلبات الإفصاح للشركات متعددة الجنسية مع الأخذ بعين الاعتبار مصالح الدول النامية التي تعمل بها تلك الشركات متعددة الجنسية، أما منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية فإنها تنظر للإفصاح من وجهة نظر الدول المتقدمة التي بها مقر تلك الشركات متعددة الجنسية. أي أنه من الوارد جداً أن تنظر كل من المنظمتين إلى الحالة نفسها بطريقة مختلفة.

ومثل هذه الخلافات ليس من الضروري أن تمنع تحقيق التوافق الدولي أو أن تعوق محاولاتهم لكنها مجرد عوائق لا بد من التغلب عليها. ولهذا هناك جهود واضحة من خلال الاستشارات لتقليص مثل هذه الخلافات. ومثل هذا التنسيق مهم جداً إذا كانت هذه المنظمات لا تريد أن تنتهي بأنظمة محاسبية دولية مرقعة مع فواصل ضعيفة.

الهيئات المحاسبية المهنية:

ليس هناك فائدة كبيرة من تطوير ممارسات محاسبية متوافقة إذا كان لا يوجد هيئة محاسبية فعالة ومؤثرة سواء من القطاع الخاص أو مرتبطة بالحكومة، لتضع البرامج موضع التنفيذ وتلزم بالأخذ بالتعليمات. فبعض الدول وخاصة النامية منها والتي تفتقد لمثل هذه الهيئة، نجد أن من الصعوبة بمكان المضي قدماً في عملية التوافق الدولي باستثناء التقدم البطئ جداً. وهذا لا بد وأن ينظر إليه على أنه من العوائق، فحجم هذا العائق له علاقة عكسية مع حجم قوة هيئة المحاسبة المهنية. وبالعكس فإن قوة هيئة المحاسبة المهنية قد تعمل بعكس عملية تحقيق التوافق الدولي لأن هذه الهيئات هي التي يمكن أن تدعم العوائق القومية التي سبق مناقشتها.

فالمهنة القوية سوف تشعر بأنها مؤهلة بشكل كاف لمعالجة المشاكل المحاسبية في بلدها وسوف تقوم بحل تلك المشاكل بدون النظر إلى التطورات الموجودة في دول أخرى أو إلى المنظمات الدولية.

القصور في تعريف أهداف القوائم المالية:

هناك قصور في تعريف متعارف عليه لأهداف القوائم المالية. فلجنة معايير المحاسبة الدولية تقترح أن هدف القوائم المالية هو خدمة احتياجات المستثمرين. كما أن اللجنة أيضاً ترى أن يمتد هذا المدى ليشمل اهتمامات المقرضين والعاملين، ولكنها لم تذكر احتياجات واهتمامات الحكومة بهذه القوائم المالية لأغراض الضريبة وغيرها.

أما في الدول النامية فإن البيانات الاقتصادية التي تستخدم لأغراض التخطيط ولأغراض اجتماعية تعتبر عاملاً مهماً في التأثير على درجة الثقة في المعايير المحاسبية. وهذا ناتج بسبب الانخفاض النسبي في درجة التعقيد المحاسبي في تلك الدول، فقد توجد المحاسبة الإبداعية *Creative*

Accounting بشكل واسع وقد توجه القوائم المالية لخدمة وتحقيق أهداف الإدارة التي ينظر إليها على أنها تخدم اقتصاد ذلك البلد.

فالمملكة المتحدة واستراليا على درجة واحدة في هذا المضمار، فهدف القوائم المالية هو إعطاء الصورة الصحيحة والعادلة للوضع المالي والربحي، أما في الولايات المتحدة الأمريكية فقد نص على أن أهداف القوائم المالية المعنية هي التقديم العادل طبقاً للمبادئ المحاسبية المتعارف عليها لـ:

(١) الوضع المالي.

(٢) نتائج العمليات.

(٣) التغيرات في الوضع المالي.

أما في بعض الدول الأخرى فالهدف من القوائم المالية هو تقديم المعلومات التي يطلبها قانون الشركات. لذا فهذه الاختلافات في تحديد أهداف القوائم المالية يعتبر من أسباب الاختلاف الواسع في الممارسات

المحاسبية الوطنية، بل ومن العوائق في تحقيق التوافق المحاسبي الدولي. فما لم يتم الاتفاق على هدف محدد للقوائم المالية، فليس من الممكن تطوير معايير محاسبية متفق عليها ومقبولة من قبل جميع المستخدمين للقوائم المالية.

القوانين المحلية المتعارضة:

فالتعارضات الموجودة بين قوانين الضرائب والشركات المحلية تعوق تحقيق التوافق المحاسبي الدولي. ففي دول القارة الأوروبية يعتبر قانون المحاسبة أكثر تطوراً منه في المملكة المتحدة، وبالتالي فإن من الصعوبة بمكان إدخال تعديلات وتغييرات جذرية عليه.

كما أن متطلبات قوانين الشركات في بعض الدول تعوق تطوير أداء فعال لمعايير محاسبية جيدة. فبعض القوانين مثلاً تحظر استخدام ممارسات محاسبية معينة وبعضها تحظر استخدام تلك الممارسات التي لا تتماشى مع الحقائق الاقتصادية الأساسية. فعلى سبيل المثال المحاسبة عن الاستثمارات طويلة الأجل، نجد أن قانون الشركات الألماني يمنع استخدام

طريقة الملكية بينما نجد مثل هذه الطرق مستخدمة بشكل واسع في دول كثيرة مثل الولايات المتحدة الأمريكية وكندا. وكذلك نجد أن القوانين في سويسرا تسمح باستخدام الاحتياطات الخاصة التي تغير الحقائق الاقتصادية.

كما أن تأثير هذا العائق يكون مضاعفاً عندما تكون تلك القوانين متعارضة في نفس البلد، وتوجد هذه الحالات عندما ينعدم إصدار القوانين المحلية حيث تنتج اتجاهات متعارضة لقضايا التقارير المالية.

فقوانين الضرائب في دول كثيرة تعوق تطوير المعايير المحاسبية الجيدة لأن نظم تحصيل الضرائب مختلفة دولياً، وهذا بلا شك سوف يقود إلى وجود اختلافات في المبادئ والأنظمة المستخدمة دولياً. فطالما أن نظم تحصيل الضرائب مختلفة جداً بين الدول وطالما أن الحكومات لم تظهر منها علامات تجاه توحيد أنظمة الضرائب، فليس هناك سبب قوي يدعونا إلى الاعتقاد بأن هذا الحاجز أمام تحقيق التوافق المحاسبي الدولي سوف يتلاشى.

القصور في الإلزام بالتنفيذ:

لاشك أنه بدون وجود قانون دولي قوي يدعم تحقيق التوافق المحاسبي الدولي، فإن أي هيئة دولية مصدرة للأنظمة سوف تواجه صعوبات كبيرة. فلجنة معايير المحاسبة الدولي والتي تعتبر المساهم الأقوى في عملية التوافق الدولي تفتقد لمثل هذه القوة القانونية. فهذه اللجنة سوف تفشل ما لم تضمن الهيئات والمؤسسات المشاركة فيها التنفيذ والالتزام بهذه المعايير الصادرة في دولها التي تقوم بتمثيلها.

وباختصار فليس لدى لجنة المعايير المحاسبية الدولية أية سلطة أو قوة تلزم باستخدام وتبني ما يصدر عنها من معايير أو تعليمات. فالاعتماد الأساسي في ذلك على جهود واستعداد الأعضاء فيها وذلك عن طريق الدعوة إلى تبني ما يصدر عنها في دولهم. ولهذا فإنه من الضروري أن يؤخذ في الاعتبار وجود سلطة تلزم بتنفيذ هذه المعايير والتعليمات، وكذلك ضرورة وجود تنسيق وتعاون من الحكومات والهيئات المهنية.

الاختلافات البيئية والثقافية بين الدول:

تمثل الاختلافات البيئية والثقافية بين الدول عائقاً أمام تطوير معايير محاسبية دولية. فجهود تحقيق التوافق المحاسبي الدولي لن يحالفها النجاح بدون الأخذ في الاعتبار المعايير المحاسبية الوطنية التي أصدرت استجابة لظروف واحتياجات معنية. ولهذا ينبغي لعملية تطوير المعايير المحاسبية الدولية أن تأخذ في الاعتبار هذه الاختلافات وأن تعطي الاهتمام الكافي لتأثير البيئة الثقافية على الإفصاح المالي.

فالدین يعتبر من أهم العوامل المؤثرة، فتحریم الربا مثلاً له تأثير واضح على تحقيق التوافق الدولي في الإجراءات المحاسبية، ومع هذا نجد أن عملية تحقيق التوافق الدولي مستمرة في تبني معايير وإجراءات محاسبية غربية تقوم باحتساب الربا. فتحریم الربا يعتبر عنصراً يزيد في تعقيد تحقيق التوافق المحاسبي الدولي القائم على أسس ومصطلحات غربية. ولهذا فالتأثير المحتمل للإسلام على السياسات والتطبيقات المحاسبية سوف يزيد من دراسة وتحليل الاختلافات في المحاسبة المحلية،

فالدyanat عموماً والدين الإسلامي خصوصاً لديها الفرصة لزيادة التأثير الثقافي في سبيل تحقيق التوافق المحاسبي الدولي.

وكذلك اللغة تعتبر عائقاً من عوائق التوافق المحاسبي الدولي، لكنها من العوائق التي يمكن التغلب عليها، وذلك عن طريق الترجمة والنشر بلغات مختلفة.

وبشكل عام فالمشكلة الأساسية هي أن كل الدول لها بيئة اجتماعية وسياسية واقتصادية وثقافية مختلفة وأن من الصعب الحكم على بعد أو قرب تحقق التوافق الدولي وأنه ينبغي المضي في عملية تحقيق التوافق الدولي في كل من هذه البيئات المختلفة. فلكي تنجح عملية التوافق الدولي لأي درجة على المستوى العالمي فإنه لا بد من اتفاق على المستوى المطلوب للإفصاح المالي للشركات والمعلومات الملائمة للمستخدمين وكذلك المستوى المطلوب للتقارير واسعة النطاق التي تساعد في التخطيط الوطني، ومعايير المحاسبة والمراجعة المطلوبة التي تعطي الحسابات المستوى المطلوب من إمكانية الاعتماد عليها في البيئات التي توجد فيها.

جهود المنظمات المهنية في تحقيق التوافق الدولي:

لجنة معايير المحاسبة الدولية:

International Accounting Standards Committee (IASC)

يرجع تأسيس لجنة معايير المحاسبة الدولية إلى عام ١٩٧٣ عندما اتفقت المنظمات المهنية المحاسبية في تسع دول هي أستراليا وكندا وفرنسا وألمانيا واليابان والمكسيك وهولندا والمملكة المتحدة والولايات المتحدة الأمريكية على تأسيسها. ويتكون أعضائها منذ عام ١٩٨٣م من كل المنظمات المهنية المحاسبية التي تتمتع بعضوية الإتحاد الدولي للمحاسبين *International Federation of Accountants (IFAC)* وأصبح عددها في يناير ١٩٩٨م ١٢٢ هيئة يمثلون ٩١ دولة. كما أن هذه الهيئات تمثل أكثر من مليون محاسب في كافة القطاعات. كما أنه يوجد عدد كبير من المنظمات والدول التي تتعامل مع لجنة معايير المحاسبة الدولية وتطبق المعايير الصادرة عنها بالرغم من عدم انضمامها للعضوية.

الدول التي بها منظمات محاسبية مهنية تتمتع بعضوية الإتحاد الدولي للمحاسبين *(IFAC)* ولجنة معايير المحاسبة الدولية *(IASC)*

بورجواي	المجر	الأرجنتين
بيرو	أيسلاند	أستراليا
السعودية	الهند	النمسا
بولندا	أندونيسيا	جزر الباهاما
البرتغال	العراق	البحرين
رومانيا	إيرلندا	بنجلاديش
الفلبين	إسرائيل	بيربادوس
سيراليون	إيطاليا	بلجيكا
سنغافورة	جاميكا	بتسوانا
سلوفانيا	اليابان	البرازيل
جنوب أفريقيا	الأردن	بلغاريا
أستراليا	كينيا	كندا
سيرلانكا	كوريا	شيلي
السودان	الكويت	الصين
سويسرلاند	لبنان	تايوان
السويد	ليسوتو	كولمبيا
سويسرا	ليبيريا	كرواتيا
سوريا	ليبيا	قبرص
تنزانيا	لكسمبورج	جمهورية التشيك
تاييلاند	مالاوي	الدنمارك
ترينداد وتوجو	ماليزيا	جمهورية الدومنيكان

إكوادور	مالطا	تونس
مصر	المكسيك	تركيا
فيجي	ناميبيا	أوغندا
فلندا	هولندا	إنجلترا
فرنسا	نيوزلاندا	الولايات المتحدة
ألمانيا	نيجيريا	أرجواي
غانا	النرويج	فنزويلا
اليونان	باكستان	يوغوسلافيا
هونج كونج	بنما	زامبيا
		زيمبابوي

ويقوم بعمل هذه اللجنة مجلس مكون من ١٧ عضواً، منهم ١٣ دولة تمثلها المنظمات المهنية المحاسبية التي تتمتع بعضوية اللجنة، بالإضافة إلى ٤ منظمات غير مهنية لكن لها اهتمام بما يصدر من تقارير مالية. ولهذه اللجنة هدفان رئيسان هما:

(١) إعداد ونشر المعايير المحاسبية التي يجب إتباعها عند عرض البيانات المالية والسعي لجعلها مقبولة ومعمولاً بها على نطاق عالمي.

(٢) العمل بشكل عام على تحسين الأنظمة، والمعايير المحاسبية، والإجراءات الخاصة بإعداد القوائم المالية.

فالهدف الثاني أضيف إلى الهدف الأول من أجل جعل تحقيق مهمة اللجنة أكثر واقعية فالترتيب الحالي لأولويات عمل اللجنة كالتالي:

? تطوير المعايير المحاسبية لمقابلة احتياجات أسواق رأس مال الدولية وقطاع الأعمال.

? تطوير وتطبيق المعايير المناسبة للدول النامية.

? إزالة الاختلافات بين المتطلبات المحاسبية الدولية والمحلية.

فلجنة المعايير الدولية نفسها ليس له سلطة لدعم جهودها وهذا يعتبر من أهم معوقاتنا. فاللجنة تعتمد على جهود المنظمات والهيئات الأعضاء فيها لدعم أهدافها عن طريق تبني بعض الالتزامات المحددة، فهذه الالتزامات تستخدم لتشمل الحاجة للتأكيد على أن القوائم المالية المنشورة معدة طبقاً للمعايير الصادرة من قبل لجنة معايير المحاسبة الدولية أو هناك إفصاح يبين مدى عدم الالتزام بها وحاجة المراجعين

للإشارة في تقرير المراجعة لأي فشل في الإفصاح عن عدم إتباع هذه المعايير. كما أن هذه الالتزامات قد تم تنقيحها لتكون أكثر واقعية فهي الآن تشمل ما يلي:

- ١ دعم عمل لجنة معايير المحاسبة الدولية وذلك بنشر المعايير المحاسبية الدولية في الدول المعنية.
- ١ محاولة التأكيد على أن تكون القوائم المالية المنشورة متوافقة مع المعايير المحاسبية الدولية والإفصاح عن مدى الالتزام بها.
- ١ محاولة إقناع مصدري المعايير المحلية، شاملاً الحكومات، والهيئات المشرفة على أسواق الأوراق المالية، بأن تكون القوائم المالية المنشورة معدة طبقاً للمعايير المحاسبية الدولية.
- ١ محاولة جعل المراجعين يأخذون في الاعتبار مدى الالتزام بالمعايير المحاسبية الدولية عند قيامهم بأعمال المراجعة.

لذا يمكن القول بأن لجنة معايير المحاسبة الدولية تعتمد اعتماداً كلياً على جهود أعضائها في تحقيق هذه الالتزامات. والقيام بمثل هذه المهمة قد

يكون مستحيلاً في بعض الدول وذلك عندما لا يكون الإطار التشريعي تحت أي تحكم أو تأثير مباشر من قبل الهيئة المهنية العضو في اللجنة مثل اليابان وألمانيا. بل حتى في الدول التي يكون للمهنة تأثير لا يوجد تعهد واضح تجاه المعايير المحاسبية الدولية.

فالإنجاز المهم للجنة معايير المحاسبة الدولية هو إصدار المعايير المحاسبية الدولية. فأصدار وقبول هذه المعايير دولياً يعتبر خطوة جوهرية في الجهود المبذولة من قبل لجنة معايير المحاسبة الدولية تجاه تحقيق التوافق المحاسبي الدولي، فليس مستغرباً أن تجد الجزء الأكبر من عمل هذه اللجنة متعلقاً بتطوير المعايير الدولية المقبولة.

كما أن اللجنة تعتبر تحقيق التوافق المحاسبي الدولي جزءاً مهماً في عملية التحسين وليس تخفيضاً في جودة المعايير لتلائم الدول أو المناطق الضعيفة. أي أن الهدف الأساسي للجنة هو البحث عن المعايير والتطبيقات التي تساهم في تحسين التقارير المالية. لذلك نجد أن اللجنة في أحيان كثيرة

تتبنى معايير لها متطلبات أكثر مما هو موجود في الدول الأعضاء وترى أن هذه المتطلبات تؤكد بلا شك على ضرورة تحسين التقارير المالية.

ميزانية لجنة معايير المحاسبة الدولية:

لاشك أن مما سهل عمل لجنة معايير المحاسبة الدولية الدعم المالي من قبل المنظمات المهنية للمحاسبة والمحللين الماليين وشركات المحاسبة والشركات متعددة الجنسية وغيرهم من المنظمات. كما أن اللجنة تقوم في الوقت الحالي بالحصول على بعض الأموال من مبيعات منشوراتها.

وتعتبر الزيادة في ميزانيتها من أبرز التطورات في السنوات الأخيرة. حيث أنه إلى عام ١٩٨٥م والمورد المالي الوحيد لها هو المنظمات المهنية عدا بعض التبرعات والمنح البسيطة، وهذه المنظمات المهنية تشمل المنظمات الأعضاء في اللجنة وغير الأعضاء، كما كانت هذه الأموال تصل مباشرة إلى اللجنة حتى عام ١٩٨٢م عندما أصبحت تصل للجنة عبر الاتحاد الدولي للمحاسبين. أما المحللون الماليون فقد بدأوا في المساهمة بالأموال عندما انضموا للمجلس عام ١٩٨٦م. أما الإيرادات

من بيع المنشورات فقد بدأت عام ١٩٨٧م. والمساهمات من شركات المحاسبة بدأت عام ١٩٩٠م أما المساهمات من قبل الشركات متعددة الجنسية والمنظمات الأخرى فقد بدأت عام ١٩٩١م.

وبالرغم من هذا التحسن في الميزانية، فإن ميزانية لجنة معايير المحاسبة الدولية مازالت منخفضة عند مقارنتها بالمنظمات المحلية التي تقوم بإصدار المعايير.

الاتحاد الدولي للمحاسبين:

International Federation of Accountants

تأسس الاتحاد الدولي للمحاسبين (IFAC) عام ١٩٧٧م، أي بعد تأسيس لجنة معايير المحاسبة الدولية (IASB) بأربعة أعوام، بعد توقيع اتفاقية من قبل ٦٣ هيئة محاسبية تمثل ٤٩ دولة. كما أن أعضاء الاتحاد الدولي للمحاسبين هم أعضاء في لجنة معايير المحاسبة الدولية لكن لجنة المعايير مسؤولة عن التقارير المالية الخارجية. بينما مسئوليات الاتحاد الدولي للمحاسبين أكثر شمولاً. فالهدف الأساسي للاتحاد الدولي للمحاسبين

هو تنمية ودعم التنسيق العالمي بين الهيئات المهنية المحاسبية وكذلك دعم التوافق المحاسبي الدولي. فبالرغم من أن الاتحاد الدولي للمحاسبين مهتم أساساً بشأن إصدار الإرشادات والتعليمات المتعلقة بالمرجعة الدولية، إلا أنه مهتم أيضاً بأمر آخرى متعلقة بالتعليم، والأخلاق والمحاسبة الإدارية.

فللاتحاد لجنة تخطيط تقوم بتطوير إستراتيجية شاملة ولجنة أخرى وظيفتها تنظيم اجتماع مجلس المحاسبين (*World Congress of Accountants*) الذي يعقد كل خمس سنوات. ومع ذلك فالعمل الأساسي للاتحاد يتم عن طريق لجان متعددة تغطي ممارسات المراجعة الدولية والتعليم المحاسبي وأخلاقيات المهنة والمحاسبة الإدارية والقطاع العام.

ولهذا يمكن القول بأن أهم عمل للاتحاد قد قامت به لجنة ممارسات المراجعة الدولية (*International Auditing Practices Committee (IAPC)*) فهذه اللجنة مسؤولة عن إصدار المشروعات الأولية وإرشادات المراجعة. وهدف هذه الإصدارات هو تحسين درجة التوافق في المراجعة والخدمات الأخرى عبر العالم. وكافة المعايير التي تصدر عن هذه اللجنة، مثل

المعايير المحاسبية الدولية التي تصدر من لجنة معايير المحاسبة الدولية، لا يمكن أن تتعدى على المعايير والتشريعات المحلية، لكن أعضاء الاتحاد يتوقع منهم الاسترشاد بها ما أمكن.

كما أن هذه اللجنة مستمرة في العمل جنباً إلى جنب مع المنظمة الدولية لأسواق الأوراق المالية *International Organization of Securities Commissions* لإصدار إرشادات مراجعة متفق عليها لأغراض تداول الأسهم دولياً. فهذه اللجنة سوف تأخذ في الاعتبار متطلبات المنظمة الدولية لأسواق الأوراق المالية عند إصدار إرشادات جديدة مع تعديل الإرشادات الحالية.

كما أن لجنة التعليم مسؤولة عن إصدار الإرشادات المتعلقة بتعليم وتدريب المحاسبين قبل وبعد مرحلة التأهيل وهذه الإرشادات تشمل التعليم المهني المستمر، تعليم وتدريب المحاسبين الفنيين.

أما لجنة الأخلاقيات فهي مسؤولة عن إصدار الإرشادات المتعلقة بأخلاقيات المهنة التي ينبغي تميمتها من قبل الهيئات المهنية المحاسبية

بغض النظر عن الخلفية والحالة الوطنية، وبغض النظر هل المحاسب ممارس أم لا.

أما القضايا المتعلقة بالمحاسبة الإدارية فقد قامت بتغطيتها لجنة المحاسبة الإدارية والمالية التي مهمتها الرئيسية هي زيادة مستوى كفاءة وتفاعل المحاسب الإداري في المجتمع من أجل زيادة الوعي بالدور الذي يقوم به فهذه اللجنة قامت بنشر الآتي حول ممارسات المحاسبة الإدارية الدولية:

١ مفاهيم المحاسبة الإدارية.

١ الرقابة الداخلية لقرارات المصروفات الرأسمالية.

١ عرض العملات الأجنبية وإدارة المخاطرة.

١ الرقابة الإدارية للمشروعات .

١ إدارة تحسين الجودة.

كما أن هذه اللجنة تبحث باتجاه الإدارة المالية للأصول غير الملموسة وتقديم سرد دولي لمصطلحات المحاسبة الإدارية، فقضايا

المحاسبة الإدارية مثل محاسبة المسؤولية وأسعار التحويل يلزم استعراضها من خلال البيئة المحيطة بها.

أما لجنة القطاع العام فهي مسئولة عن تطوير البرامج التي تسعى لتحسين الإدارة المالية والمساءلة في القطاع العام، أي أن عمل هذه اللجنة يتركز على إصدار البيانات المتعلقة بمدى ملائمة إرشادات المراجعة الدولية للحكومات، والمؤسسات الحكومية والمؤسسات العامة غير الهادفة للربح، كما أن هذه اللجنة قد نشرت بياناً حول التقارير المالية لمؤسسات الأعمال الحكومية.

ولهذا يمكن القول بأن الاتحاد الدولي للمحاسبين يعتبر منبراً مهماً جداً والذي بناء عليه تتم مناقشة عدد مختلف من موضوعات المحاسبة والمراجعة الدولية ومن ثم تطويرها بشكل يساعد على تحقيق التوافق المحاسبي الدولي والمحاسبي المهني، أي أن الاتحاد يرى نفسه الهيئة الدولية التي مهمتها تطوير وتعزيز المهنة بشكل يجعلها توفر للمهنيين خدمات ذات جودة عالية ومتسقة.

كما أن بيان مهمة الاتحاد يحتوي على الأهداف التالية:

- ١ تعزيز المعايير وتطوير المهنة عن طريق إصدار الإرشادات الفنية والمهنية وعن طريق تشجيع تبني أراء الاتحاد الدولي للمحاسبين ولجنة معايير المحاسبة الدولية.
- ٢ تعزيز دور المهنة ومسئولياتها وإنجازاتها بتقديم وإظهار اهتمامات أعضاء الاتحاد وبخدمة اهتمامات المصلحة العامة.
- ٣ إنشاء ورعاية مهنة قوية و متماسكة وذلك بوجود القيادة في القضايا المستجدة وبالتنسيق مع المنظمات المحلية والأعضاء ومساعدتهم في إنجاز الأهداف الإستراتيجية.
- ٤ المساعدة على إنشاء وتطوير المنظمات الوطنية التي تخدم المحاسبين في الممارسات العامة وفي التجارة والصناعة والقطاع العام والتعليم.
- ٥ إقامة الصلة مع المنظمات الدولية للتأثير على تطوير الأسواق الرأسمالية وأسواق الخدمات الدولية.

هيئة الأمم المتحدة (UN) *The United Nations* :

يرجع اهتمام هيئة الأمم المتحدة في تحقيق التوافق المحاسبي الدولي إلى توصية المجلس الاقتصادي والاجتماعي التابع لهيئة الأمم المتحدة في عام ١٩٧٢م بتعيين مجموعة أشخاص بارزين لدراسة وضع المنشآت متعددة الجنسية وإمكانية وجود نظام محاسبي موحد، فلقد قامت هيئة الأمم المتحدة بمشروع كبير لجمع البيانات المتعلقة بأنشطة المنشآت متعددة الجنسية وإنشاء معايير دولية متعلقة بإصدار التقارير المالية مع التركيز على الإفصاح عن عمليات هذه المنشآت، وفي عام ١٩٧٦م تم تأسيس مجموعة خبراء المعايير الدولية المحاسبية لتحقيق الأهداف التالية:

- ١ مراجعة الممارسات الحالية التي تقوم بها المنشآت الدولية عند إعداد التقارير المالية ومتطلباتها في الدول المختلفة.
- ٢ تحديد الفجوات في المعلومات الحالية المقدمة من هذه المنشآت في التقارير المالية وفحص مدى ملائمة المقترحات المقدمة لتحسين التقارير المالية.

- ٣ التوصية بقائمة تبين الحد الأدنى من العناصر - مع تعريفها - التي ينبغي أن تشملها التقارير المالية المعدة من قبل المنشآت الدولية

وشركاتها التابعة، مع الأخذ في الاعتبار التوصيات المقدمة من المجموعات الأخرى المهمة في هذا الموضوع.

وفي عام ١٩٧٧م نشرت هيئة الأمم المتحدة تقريراً يقيم اقتراحاً بزيادة واضحة في الإفصاح عن العناصر المالية وغير المالية من قبل المنشآت الدولية، فقد تم اقتراح إصدار قوائم مالية موحدة، وتقديم معلومات مفصلة، ومعلومات غير مالية متعلقة بالعمالة والتوظيف، والإنتاج ومعلومات غير مالية متعلقة بالعمالة والتوظيف، والإنتاج ومعلومات اجتماعية متعلقة بالتأثيرات البيئية المهمة المقترحة والجاري تنفيذها.

فهيئة الأمم المتحدة أظهرت اهتمامها باختلاف الممارسات المحاسبية عند إصدار التقارير المالية للمنشآت الدولية وعدم وجود المعلومات المقارنة التي تصدر عنها، فالمهم أن هذه المجموعات تبحث عن تحقيق التوافق المحاسبي الدولي لمقابلة احتياجات المستخدمين لهذه المعلومات وخصوصاً احتياجات المستخدمين في الدول النامية، ومعظم

عمل هذه المجموعة تركز على وصف الممارسات المحاسبية المطبقة في الدول المختلفة.

وفي عام ١٩٧٩م تقدمت هيئة الأمم المتحدة خطوة أخرى، وذلك بتأسيس مجموعة عمل حكومية لخبراء المعايير المحاسبية الدولية والتقارير المالية، وكان الهدف منها المساهمة في تحقيق التوافق الدولي للمعايير المحاسبية، أي أنها لا تعمل كهيئة لإصدار المعايير، وإنما تقوم بمراجعة ومناقشة معايير المحاسبة وقواعد إصدار التقارير المالية.

وفي عام ١٩٨٠م تم تأسيس لجنة التطوير المستمر في المعايير الدولية التي تلبي الاحتياجات الحالية والمتغيرة، والمشاورات والمفاوضات الضرورية لتأمين اتفاقية دولية بين الدول المعنية، وترويج هذه المعايير لإكسابها القبول من الأطراف المعنية مثل المنظمات التجارية والصناعية والعمالية والمهنية، وضمان اتساق التطبيق لهذه المعايير على المستوى الوطني والدولي، ومن هذه الأعمال يتبين أن هيئة الأمم المتحدة متجهة نحو مساعدة الدول النامية عن طريق الحصول على المعلومات من

المنشآت متعددة الجنسية والتي سوف تساعد هذه الدول في زيادة درجة الرقابة على عمليات تلك المنشآت، كما أن التنمية الاقتصادية وحماية موظفي المنشآت تمثل أهدافاً مهمة بالنسبة لهيئة الأمم المتحدة.

منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية:

The Organization For Economic Cooperation and Development (OECD)

منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية منظمة دولية تأسست عام ١٩٦٠م عن طريق حكومات ٢٤ بلداً صناعياً، في أوروبا وآسيا وأمريكا الشمالية وأستراليا، لكنها ليست دولاً اشتراكية وتهدف إلى تحقيق التوافق الدولي في السياسات المتعلقة بالاقتصاد والطاقة وتشجيع النمو الاقتصادي والتنمية في الدول الأعضاء، أي أنها توفر الآلية المناسبة للتشاور بين الدول الأعضاء حول الأمور الاقتصادية العامة التي تشغلها مثل قضايا ميزان المدفوعات ومعدلات الصرف.

وفي عام ١٩٧٥م شكل مجلس هذه المنظمة لجنة الاستثمار والمنشآت متعددة الجنسية، ثم في عام ١٩٧٦م أصدرت اللجنة بياناً حول

الاستثمار الدولي والمنشآت المتعددة الجنسية يحتوي على مجموعة من الإرشادات للمنشآت متعددة الجنسية المتعلقة، بالإفصاح التطوعي من المعلومات المالية الخاصة بأعمال هذه المنشآت أي أن هذه اللجنة التي تضم مجموعة من المختصين من دول صناعية مهتمة بتصنيف وتبني هذه الإرشادات وبشكل أخص تحقيق التوافق الدولي، لكن الأولوية للإفصاح قبل قواعد ومعايير تقييم الأداء، والعناصر الأساسية المقترح الإفصاح عنها تشمل الآتي:

- ١ هيكل المنشأة، مبيناً اسم موقع الشركة الأم، وشركاتها التابعة، ونسبة حصصها، والأسهم المملوكة بينها.
- ١ المناطق الجغرافية التي تنفذ فيها العمليات مع بيان النشاط أو الأنشطة الرئيسية التي تنفذها الشركة الأم وشركاتها التابعة.
- ١ نتائج العمليات والمبيعات على حسب المناطق الجغرافية ما أمكن، وعلى حسب الأنشطة الرئيسية.
- ١ الإضافات الكبيرة لرأس المال على حسب المناطق الجغرافية.
- ١ ما أمكن، وعلى حسب الأنشطة الرئيسية.

- ١ قائمة مصادر واستخدامات الأموال للمنشأة ككل.
- ١ متوسط عدد الموظفين في كل منطقة جغرافية.
- ١ مصروفات البحث والتطوير للمنشأة ككل.
- ١ السياسات المتبعة في التسعير.
- ١ السياسات المحاسبية، مع السياسات المتعلقة بالاندماج المتعلقة بالمعلومات المنشورة.

ففي عام ١٩٧٨م أسست هذه اللجنة فريق عمل للمعايير المحاسبية بهدف زيادة المعايير المحاسبية المقارنة وتقديم إيضاحات فنية للمصطلحات المحاسبية التي ترد في المعلومات المالية التي يتم الإفصاح عنها، بمعنى أنها تقوم بتبادل وجهات النظر في عمل هيئة الأمم المتحدة حيال المعايير المحاسبية ومعايير إعداد التقارير المالية، وفي عام ١٩٨١م أقر هذا الفريق مذكرة السياسات المحاسبية ومصادر واستخدامات الأموال، ومصروفات البحث والتطوير.

وفي عام ١٩٨٠م تم إجراء مسح شامل للممارسات المحاسبية في الدول الأعضاء كنوع من تقييم درجة الاختلاف في الممارسات المحاسبية

ونطاق التوافق بينها، كما أنه يمكن القول بأن الأهداف طويلة الأجل لهذه المنظمة هي العمل باتجاه تطوير إطار نظري دولي موافق عليه كقاعدة لتحسين التوافق المحاسبي الدولي ومعايير إعداد التقارير المالية، كما أنه يمكن القول بأن هذه المنظمة تدعم جهود لجنة معايير المحاسبة الدولية (IASB) وممثليها يحضرون اجتماعات هذه اللجنة كمراقبين ومن معوقات هذه المنظمة في إصدار معايير المحاسبة الدولية أن أعضاء المجموعة الأوروبية أعضاء في هذه المنظمة، وأعضاء هذه المنظمة مترددون في تبني معايير تتعارض مع تعليمات مجموعة السوق الأوروبية، كما أن من معوقات نجاح هذه المنظمة تباطؤ الدول الأعضاء الأقل نمواً في تبني المعايير التي استمدت في الدول الأكثر تقدماً فقط.

كما ينبغي التنبيه على أن القواعد والقوانين التي تصدر عن هذه المنظمة هي اقتراحات مجردة، بمعنى أن تطبيقها من قبل الشركات أو الدول تطوعي وليس إلزامياً، حيث لا تملك هذه المنظمة القوة الحقيقية لإلزامهم بإتباع هذه الأنظمة والقوانين، وإنما هي منظمة سياسية اقتصادية

منذ إنشائها لكن اهتمامها في هذه المجال شجع المنظمات المهنية على العمل على تطوير الممارسات المهنية والمحاسبية.

المجموعة الأوروبية: *European Community (EC)*

تعتبر المجموعة الأوروبية مجموعة أنشطة في مجال المحاسبة الدولية، فلقد تأسست هذه المجموعة عام ١٩٥٧م بعد معاهدة روما التي نصت على دستورها الأساسي، وتتكون الجماعة الأوروبية من مجموعة دول أوروبا الغربية وتهدف إلى تحقيق التكامل الاقتصادي بينها بالإضافة إلى تنمية الدول الأعضاء فيها، وفلسفتها الأساسية تقوم على ما يسمى بالحرية الأربعة (*Four Freedoms*)، حرية حركة السلع، والخدمات، والناس، ورأس المال، وبالتحديد تدعو السياسة الصناعية العامة لهذه الجماعة إلى تأسيس سوق داخلي حر داخل هذه الجماعة، كما دعت السياسة الصناعية العامة لهذه الجماعة عام ١٩٧٠م إلى تأسيس بيئة أعمال موحدة، مشتملة على توافق قوانين الشركات والضرائب، والأسباب الداعية إلى هذه الأهداف تتضح من أن أنشطة الشركات تمتد إلى ما وراء الحدود الوطنية، والمساهمون وغيرهم يحتاجون إلى الحماية عبر هذه الجماعة،

ولتحقيق ما سبق وتشجيع حركة رأس المال، فإنه من الضروري، وجود تدفق من المعلومات المالية المتجانسة التي يمكن الاعتماد عليها في إدارة أعمال داخل نطاق هذه الجماعة، وحيث أن الشركات في الدول المختلفة لها نفس الشكل وتتنافس فيما بينها فإن من الأفضل أن تخضع لنفس القوانين والأنظمة الضريبية، ومن الأمثلة إلغاء الرسوم والحدود الجمركية للمساعدة على حرية حركة السلع، وكذلك إلغاء لمعوقات في سوق العمل، مثل ضرورة الحصول على تصاريح العمل، لتسهيل حركة تنقل الأشخاص، وهذه الفلسفة تقود إلى تحقيق التوافق في قوانين الشركات وبالتالي أساسيات المحاسبة.

إذاً فالجماعة الأوروبية نشطة في تحقيق التوافق في أساسيات المحاسبة من خلال سلسلة من التعليمات التي تعتبر غير ملزمة كالتشريعات طبقاً لمعاهدة روما، فهذه التعليمات تتوقع نتائج معينة، لكن أسلوب وطرق تطبيق هذه التعليمات متروك للدول الأعضاء، فالجماعة الأوروبية تعتبر أول منظمة تتخطى الحدود القومية لها سلطة مهمة في

مجال الإفصاح والتقارير المالية، فتأثيرها انتشر بشكل واضح حيث أنه لوحظ أن لهذه التعليمات تأثيرات مهمة على المنشآت المتعددة الجنسية التي تعمل داخل الجماعة بالرغم من أنها شركات من خارج الجماعة الأوروبية، فالتعليمات التي لها علاقة في المحاسبة هي التوجيه الرابع والخامس والسابع والثامن.

فالتوجيه الرابع: صدر بشكل رسمي عام ١٩٧٨م وله علاقة بشكل محتويات القوائم المالية السنوية لشركات القطاع العام والخاص خلاف البنوك وشركات التأمين، ويمكن تلخيص الغرض منه في الآتي:

أ- التنسيق بين القوانين لحماية الأعضاء والأشخاص المستفيدين من حيث نشر وعرض محتويات الحسابات والتقارير السنوية الخاصة بالشركات المحدودة المسؤولة، وكذلك المبادئ المحاسبية المتبعة في إعدادها.

ب- وضع حد أدنى قانوني أوروبي لمتطلبات الإفصاح عن المعلومات المالية للجمهور من قبل الشركات المتنافسة.

- ج- وضع القواعد التي تضمن التعبير الصحيح والعاقل عن حقيقة المركز المالي للشركات ونتائج أعمالها.
- د- تقديم أكبر قدر ممكن من المعلومات عن الشركات المساهمة للمساهمين والأطراف الأخرى.

التوجيه الخامس: هذا التوجيه اقترح عام ١٩٨٤م ويتعلق بشكل وإدارة والمراجعة الخارجية للشركات محدودة المسؤولية، هذا التوجيه المقترح يطلب من الشركة التي فيها أكثر من ألف موظف في السوق الأوروبية إشراك موظفيها أو عمالها في اتخاذ القرارات كما أنه يحدد بعض القواعد المنظمة للجمعية العمومية وكذلك إقرار القوائم المالية للشركة تعيين المراجع الخارجي وأتعبه وواجباته تجاه الشركة.

التوجيه السابع: صدر هذا التوجيه في شهر يونيو عام ١٩٨٣م وقد تعرض هذا التوجيه لقضية القوائم المالية الموحدة وقدم بعض الإرشادات لتوحيد التقارير المالية، فالشركات في الدول الأعضاء في

الجماعة الأوروبية وكذلك الشركات خارجها - لكن لها شركات تابعة في أحد الدول الأعضاء - يجب عليها إعداد قوائم مالية موحدة في ذلك البلد.

التوجيه الثامن: صدر هذا التوجيه في إبريل عام ١٩٨٤م، وقد استعرض الحد الأدنى لمؤهلات المراجعين، وذلك لتشمل التعليم والتأهيل المهني وبعده أدنى التأهيل الجامعي، لذا فالتأهيل والتدريب النظري والعملية مطلوبان من قبل اجتياز التأهيل المهني.

لذا يظهر جلياً دور الجماعة الأوروبية في تحقيق التوافق المحاسبي الدولي في نجاحها في زيادة مستوى الإفصاح عن المعلومات دولياً.

وبشكل مختصر فقد ظهر مما سبق عرض لأنشطة وجهود المنظمات الدولية والحكومية، مثل الأمم المتحدة ومنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية والجماعة الأوروبية، في مجال المعلومات المحاسبية والإفصاح المالي وأنها تتعداه للتأييد على ضرورة الإفصاح المالي المقارن دولياً، وهذه العملية ينظر إليها على أنها قاعدة جوهرية في:

١- وجود منافسة عادلة وحماية عالية للمستثمرين والأطراف الأخرى.

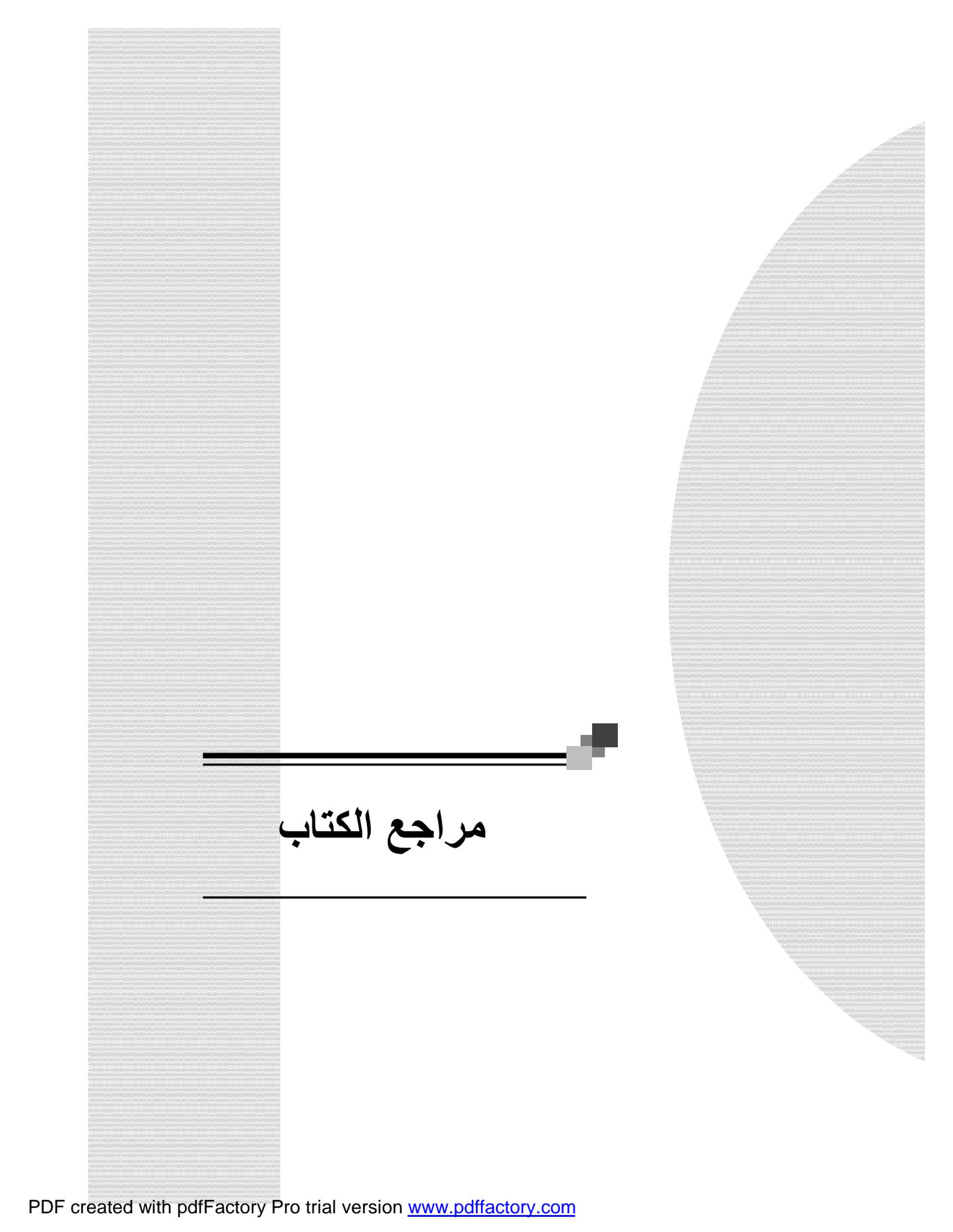
٢- عملية وضع السياسات من أجل التحكم بها وتنفيذها.

فدور ونفوذ هذه المنظمات وتأثيرها ملحوظ في هذه العملية، لكنه ليس من الضروري أن يكون هذا مرتبطاً بمصلحة الشركات المتعددة الجنسية، بل يتعداه إلى تشجيع الأعمال التجارية الدولية وإصدار التشريعات المتعلقة بالمنشآت المتعددة الجنسية.

ومع ملاحظة أن ما سبق من استعراض مختصر لأهم الجهات المؤثرة في دفع عجلة التوافق المحاسبي الدولي، إلا أنه يوجد جهات أخرى مختلفة وطنية ومحلية ودولية لها تأثير ملحوظ في دفع عجلة التوافق أيضاً منها:

<i>Asian Federation of Accountants (AFA)</i>	المحاسبين	١ اتحاد الآسيويين
<i>African Accounting Council (AAC)</i>	المحاسبة	١ مجلس الأفريقي

<i>Confederation of Asian and Pacific Accountants (CAPA)</i>	الكونفدرالي المحاسبي	الاتحاد
<i>Norte Federation of Accountants (NFA)</i>	الشمالي	الاتحاد للمحاسبين
<i>Association of Accounting Bodies in West Africa (ABWA)</i>	منظمات المحاسبة في غرب أفريقيا	جمعية
<i>American Accounting Association (AAA)</i>	المحاسبة	جمعية الأمريكية
<i>Canadian Association of Academic Accounting (CAAA)</i>	المحاسبة	جمعية الأكاديمية الكندية
<i>European Accounting Association (EPA)</i>	المحاسبة	جمعية الأوروبية
<i>Japan Accounting Association</i>	المحاسبة اليابانية	جمعية
<i>Association of University Instructors in Accounting (AUIA)</i>	مدرسي المحاسبة الجامعيين	جمعية
<i>Financial Analysis Federations (FAF)</i>	المحللين	اتحادات الماليين
<i>Arab Society of Certified Accountants (ASCA)</i>	المحاسبين القانونيين العرب	اتحاد



مراجع الكتاب

المراجع

- ١- د. صلاح الدين إبراهيم مصطفى، المحاسبة المتقدمة، إصدارات الجمعية السعودية للمحاسبة، الإصدار الرابع، ٢٠٠٢.
- ٢- د. نبيه عبد الرحمن الجبر، د. محمد علاء الدين عبد المنعم، المحاسبة الدولية الإطار الفكري والواقع العملي، إصدارات الجمعية السعودية للمحاسبة، الإصدار الخامس عشر، ١٩٩٨.
- ٣- Accountants international Study Group, Consolidated Financial Statements, New York: Author, 1973, Paragraphs 28-33.
- ٤- Choi, Frederik K.D.S. and Mueller, Gerhard G., An Introduction to Multinational Accounting, Englewood Cliffs, Prentice-Hall, Inc., 1978.

-
- ٥- Frederick D.S Choi and Gerhard G Mueller, International Accounting, Second Edition, Engleweek Cliffs, Prentice-Hall, Inc., 1992.
- ٦- Rueschhoff, Norlin. G, International Accounting and Financial Reporting, Prentice-Hall, Inc., New York, 1996.
- ٧- Weirich, Thomas R, Avery, Clarence G and Anderson, Henry R., International Accounting Varying Definitions, The International Journal of Accounting, 1991.